

электронное периодическое издание

# ЭКОНОМИКА

и

*социум*

ISSN 2225-1545

№4(71)-2020



ЭЛЕКТРОННОЕ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЕ  
ПЕРИОДИЧЕСКОЕ ИЗДАНИЕ

# «*Экономика и социум*»

<http://www.iupr.ru>

УДК 004.02:004.5:004.9

коммуникации  
ББК 73+65.9+60.5

*ISSN 2225-1545*

Свидетельство о регистрации  
средства массовой

Эл № ФС77-45777  
от 07 июля 2011 г.

***Редакционный совет:***

*Зарайский А.А., доктор филологических наук, профессор,  
Калимбетов Х.К., доктор экономических наук, доцент,  
Смирнова Т.В., доктор социологических наук, профессор,  
Федорова Ю.В., доктор экономических наук, профессор,  
Постюшков А.В., доктор экономических наук, профессор,  
Тягунова Л.А., кандидат философских наук, доцент*

**Отв. ред. А.А. Зарайский**

Выпуск №4(71) (апрель, 2020). Сайт: <http://www.iupr.ru>

© Институт управления и социально-экономического развития, 2020

# ОСНОВНОЙ РАЗДЕЛ

UDK 81-13

*Allaniyazov M.  
senior teacher*

*Tashkent Architecture – Construction Institute  
Uzbekistan, Tashkent*

## **THE PROCESS OF LEARNING A FOREIGN LANGUAGE**

*Annotation: The article deals with the main problems and tasks in the process of teaching a foreign language. The main methods and principles of the educational process organization are given.*

*Keywords: problems, tasks, methods, principles, motivation, learning process, foreign (English) language.*

The process of teaching foreign languages in higher education institutions primarily reflects the history and process of changing approaches and priorities to teaching a foreign (English) language in search of the most effective and acceptable scientific and methodological activities. However, this process of teaching a foreign (English) language in higher education institutions should be considered in the broad context of what is happening on the world stage in general and in the field of professional education in particular, since the need for modernization and improvement is due to the need to adapt the higher education system to the socio-economic needs of society. The Uzbek society has long accepted the opinion and statement that proficiency in a foreign (English) language is an essential condition for the success and competitiveness of a modern specialist in the labor market.

The use of a foreign (English) language for professional purposes has become a necessity for engineering specialists whose activities are directly related to the world market. In turn, the situation on the world market and the desire of our country to fully integrate into the world community as an equal participant force us to move from simple acceptance of this statement to its full acceptance and implementation. In practice, we can state that the level and quality of training of engineering specialists does not always meet the requirements. One of the factors that complicate the entry of our engineering specialists to the world market is the low level of foreign (English) language proficiency. In the current conditions, a foreign (English) language should not be considered as a secondary discipline, but as a necessary tool for professional activity, since academic and labor mobility, common international educational standards, joint international research and production activities are impossible without a high level of foreign (English) language proficiency.

When analyzing the students' level of foreign language proficiency, it was found that international criteria, and the criteria for the requirements of the state educational standard of higher education, require a higher level of foreign

(English) language proficiency for engineers.

A student has linguistic competence if he has an idea of the system of the language being studied and can use this system in practice, using all morphological and syntactic transformations in his speech. However, in practice, students who have entered a technical education institutions do not have basic foreign language knowledge, skills and abilities. Unfortunately, this trend is typical for all institutions that provide training for bachelors and masters in non-linguistic areas. Without a solid base of formed language skills and abilities, which we discussed above, it is impossible to develop conversational skills, terminology, reading fluency and other communicative, language and intercultural competence.

However, the goals of an engineering institutions should not include teaching a basic level of a foreign language. This task must be solved at the stage preparation, which is why continuity and consistency in the reform of General and vocational education are so important. Despite all these problems, the foreign language departments of technical universities are looking for ways to maximize the effectiveness of teaching a foreign language and a professional foreign language with a minimum number of hours allocated to this discipline and a low level of language proficiency among graduates. Thus, the institutes introduced the practice of distributing students into subgroups according to their level of foreign language proficiency, which is determined at the first lessons by testing methods. This makes it possible to provide the most effective teaching of a foreign (English) language within the framework of one program for both students who speak the basic level of the language and for advanced level.

An important role in the development of the studied language is played by independent work of students, which is assigned mandatory hours in the work program. The classroom hours allocated in the basic cycle for teaching a foreign language are used in the first two years of study and are spent mainly on "tightening" the language level of the main mass of students. For most of them, the question of learning a professional foreign language is not worth it at all. This number of hours is clearly not enough to master all the competencies that are required from a modern European-level engineer. Often, the problem of lack of classroom hours is solved by the so-called variable component, which involves practical training in a professional foreign language by teachers of specialized departments. Such classes are usually devoted to the consideration of problems related directly to the training profile, and involve discussion of these problems at a higher professional level.

Therefore, as one of the solutions to this problem, a large amount of educational material in a foreign language is submitted to the independent work of the student, which he must perform outside the classroom. For this purpose, online versions of laboratory works at various levels have been developed, both for first-year students and for students studying a professional foreign language. It is possible to work independently in the language lab, which is equipped with

special audio-visual equipment.

Also, a lot of important role is played by the lack of motivation of students to master a foreign language. Motivation, as we know, is directly related to the effectiveness of training. Any cognitive process is based on the desire to learn a foreign language culture. Low motivation to learn a foreign language is largely based on the negative experience of teaching it at the secondary level. Students entering the institutions often do not see the scope of a foreign language in their future profession, as they simply do not yet imagine their professional future. Low motivation to learn a foreign language is also due to its limited use in educational, industrial, as well as in real life conditions.

Another effective method (from the point of view of increasing students' motivation) is projects, festivals, theaters, scientific and practical conferences, which are organized on the basis of the Institute by the departments of foreign languages. This type of event not only increases the motivation of students to learn a foreign language, but also contributes to the development of communication and presentation skills, teamwork skills, and other competencies necessary for a future engineer. Keep in mind that all extracurricular activities require a lot of time to prepare. But even participation in competitions with a minimal language component gives the student a sense of achievement, which is multiplied in the case of winning a prize. Success and attracting attention are associated with the English language, which helps to increase motivation. This growth is especially noticeable in the case of group work of students in the preparation of speeches. Joint creativity unites and attaches additional importance to the unifying principle, which, in particular, in the conditions of the competition, is the need to master certain language phenomena, no matter how insignificant they may be.

Of course, the solution to this problem requires a comprehensive, systematic approach, involving the reform of General and higher education systems. The experience of teaching a foreign (English) language and a professional foreign language in higher Education institutions shows the need to increase the number of classroom hours allocated to the study of the latter, the introduction of intensive teaching methods and technologies that are as close as possible to real communication situations of professional and academic orientation, ensuring continuity of language training between Junior and senior courses of bachelor's and master's degrees.

### References:

1. Aksenova N. V., Shepetovsky D. V. Organization of extracurricular work of students as motivation to study English in a technical University / / Young scientist. - 2014. - №7. - P. 481-483.
2. Batanova I. V. Modern pedagogical technologies at the lessons of foreign language as an essential condition for improving the quality of the educational process. // IV international scientific and practical conference: Scientific perspectives of the XXI century. Achievements and prospects of the new century- Novosibirsk: international scientific Institute "EDUCATIO", 2014. - Pp. 126-128
3. Фарходжонова Н. Ф. Проблемы применения инновационных технологий в образовательном процессе на международном уровне //Инновационные тенденции, социально-экономические и правовые проблемы взаимодействия в международном пространстве. – 2016. – С. 58-61.
4. Ergashev I., Farhodjonova N. INTEGRATION OF NATIONAL CULTURE IN THE PROCESS OF GLOBALIZATION //Journal of Critical Reviews. – 2020. – Т. 7. – №. 2. – С. 477-479.

**TEACHING WORD COMBINATIONS IN THE UZBEK AUDITORIUM  
(PRIMARY STAGE)**

*Annotation: The article discusses examples of using phraseological phrases in the process of learning English for the development of students' language competence*

*Key words: Phraseology, speech, language competence, exercise*

Phraseologisms are a vivid example of the richness of the expressive means of a language, and their use in speech is an indicator of not only erudition and good command of the language, but also speaks of the high culture of the speaker. A speech in which phraseological phrases are used acquires expressiveness and emotionality, since each phraseological unit carries a metaphorical meaning that gives speech special shades - originality, clarity and imagery. In the process of learning Russian as a second language, it is worth paying attention to the study of phraseological units.

Students for whom the Uzbek language is native have knowledge of the phraseology of the native language, which reflects both regional and cultural national concepts.

Carrying out certain work on phraseological turns, including a comparative analysis of Russian and Uzbek stable phrases, students will be able to accumulate sufficient material for the full use of phraseological units in Russian speech. However, it is worth noting that the assimilation of phraseological units by students in the Uzbek audience is a gradual and lengthy process.

During each practical lesson, the teacher should take time to work with stable phrases. For this, it is necessary to develop and implement special tasks and exercises in phraseology in the learning process, which include the interpretation of phraseological units, as well as work with the dictionary. It is worth noting that it is difficult for a student who does not speak or speaks poorly in Russian to use phraseology without awareness of its meaning. Therefore, in this case, it is important to analyze the phraseological turn, referring to its semantics. During the implementation of these exercises, students should develop cultural and linguistic competencies. At the introductory lesson, students need to explain the topic of phraseology to students, give examples of stable combinations of words in both Russian and Uzbek.

To consolidate knowledge, students can be offered the following exercises: Determine in which variant the meaning of phraseology is indicated incorrectly: to count a raven - to sit back; per hour on a teaspoon - slowly; grated kalach - experienced (about a person); the seventh water on jelly is close relatives. Explain who they say: "shot sparrow", "goose cinquefoil", "ate the dog." Read. Which phraseologisms are spelled correctly? In which phraseological units are there

errors? Correct errors and record phraseologisms. Take care of your eyes, stand up on the wrong foot, chase after two hares, talk your teeth, blush to the ends of your hair. Add phraseologisms by selecting the desired word or word form from the brackets.

Explain your choice. Keep ... wide open (ears, ear). Look through ... glasses (pink, dark). With ... a nose (pigeon, gulkin). To make from ... an elephant (mosquito, flies). Not in his ... (cup, plate). In the process of studying phraseological units, it is worthwhile to draw the attention of students that phraseological phrases as well as words have synonymous and antonymic series.

In this case, to consolidate, you can offer students to perform the following exercise: Read. Write next to each phraseological unit from the first column the phraseological unit opposite to it in meaning from the second column.

- For distant lands
- Though a dime a dozen
- Hang your head
- Pull yourself together
- With gulkin nose
- Perk
- Lose temper
- Hand feed

In order to develop skills to use phraseological phrases in speech, it is advisable to use the comparative method in the process of working on stable phrases. So in this case, you can invite students to perform the following task: Find analogues of these stable phrases in the Uzbek language and make sentences with them first in Russian, then in Uzbek:

- Bull nose - burnini (osmonga) ko'tarmoq;
- struggling – zo'r berib;
- like cheese in butter skate - pichog'i moy ustida;
- Where Makar did not drive calves – bir tupkaning tagida to'ldirmoq;
- Like snow on his head – tarvuzi qo'ltigidan tushdi;
- God's dandelion – puf desa (Buhoroga) uchib ketadi.

Students are very interested in lexical and phraseological games, for example: to select phraseologisms for a given word starting with a certain letter. R Hand to submit a Achilles' heel b. Beat the bucks about the Eye for an eye. Three whales and Arshin with a cap. Put phraseologism in the correct order, if necessary, and translate it into Uzbek: In a glass, a storm, water; family, behind, seals; tears, crocodile; written on the forehead; diploma of Filkin. Show phraseology.

The student must show the phraseological phrase without words, and the rest of the students must guess it, for example: Beat the bucks, with a gulkin's nose, for three nine lands, you can't easily take a fish out of the pond; Live and



learn.

As homework, students can be asked to find stable phrases on a specific topic, for example: study, work, nature, etc. During the lesson, you must also introduce the study of folk art elements: proverbs, sayings, tongue twisters, as well as winged expressions and aphorisms famous personalities. It is important that students give their speech special expressiveness and learn how to use similar language elements in a live conversation. It is clear that at the initial stage of learning the Russian language, it will be difficult for students to master this lexical material, however, in the subsequent stages of learning the language, this work is simply necessary. It is worth noting that some stable combinations of words, such as: Learning light - and ignorance of darkness, Repetition - the mother of learning, etc. can be introduced into the speech of the students at the initial stage, since they are educational in nature and easy to remember.

Thus, the use of lexical and phraseological exercises and tasks contributes to a more solid assimilation and expansion of the lexical stock of students, the development of a sense of language, and also activates speech activity. In the process of working with phraseological units, a culture of the student's linguistic personality and its communicative competence are formed.

#### **Literature:**

1. Shansky N. M. Phraseology of the modern Russian language. M., 1985
2. Voiteleva T. M. Formation of communicative skills of students in the lessons of the Russian language. M., 1994
3. Balykhina T. M. Methods of teaching Russian. language as a foreign language in the context of strategies and prospects for the development of higher education / Study in Russian. language as a foreign language in modern conditions. - Rostov: RSU, 2003
4. T. M. Balykhina Methods of teaching the Russian language as non-native, new: Textbook for teachers and students. - Moscow Publishing House of the Peoples' Friendship University of Russia, 2007.
5. Khamidova, N. T. The use of phraseological turns in the process of studying the Russian language as non-native / N. T. Khamidova, N. R. Madaminova. - Text: direct, electronic // Young scientist. – 2016

**THE ROLE OF THE SOCIO-CULTURAL ASPECT IN THE STUDY OF  
FOREIGN LANGUAGES**

*Annotation. The article analyzes the role of the communicative function of a foreign language in ensuring intercultural communication. It discusses the concept, goals, tasks, forms and methods of applying the socio-cultural factor and its effectiveness. The conclusion is made about the expediency of applying the socio-cultural aspect as a method of teaching a foreign language.*

*Key words: socioculture, communicative competence, intercultural communication, application of knowledge, knowledge of culture, world picture.*

The specificity of language functioning as a foreign language is that its communicative function provides cross-cultural communication. There is a situation of meeting people who, using the same language, perceive messages differently, because the language structures generated by them are built on the basis of different socio-cultural structures. Socio-cultural factors have recently become the subject of close attention of Methodists, who determine the socio-cultural conditions in society by the attitude to the people who speak a particular foreign language, its culture, society, as well as the system of cultural and social relations adopted in society, etc.

The interdisciplinary nature of the content of the subject "foreign language" has favorable opportunities for creating a sufficiently broad socio-cultural educational space, while the use of a socio-cultural approach in language education allows us to reveal all the components of the concept of functional socio-cultural literacy in a new, deeper and meaningful way. Socio-cultural competence can be achieved at the expense of other disciplines, and such sources of socio-cultural information as literature, mass media, the Internet, and films can serve as a significant complement to the development of socio-cultural competence.

The question of didactic content of socio-cultural competence when teaching a foreign language is rightfully raised. Traditionally, in the scientific literature, competence is considered in terms of: knowledge, skills and abilities. The organization of the educational process in communicative training is cyclical. This means that the learning process is divided into cycles that include several lessons. Each cycle sets a set of goals – cognitive, educational, developmental and educational. But since development, knowledge and education are carried out through communication, the main feature for the allocation of lesson cycles is the educational aspect, which ensures the integrity of the methodological and subject content.

Knowledge of the culture of the country of the studied language is not an

end in itself, but only an occasion (means) for a deeper understanding and understanding of their native culture. The main thing in the process of learning is not only the accumulation of information about the country, but also the knowledge of people, their peers, their way of thinking, behavior, and attitude to universal values.

Each academic subject contributes to the creation of the student's holistic view of the world, but from a certain angle. The subject "foreign language" due to its specificity, as a means of communication and knowledge, plays a special role in the formation of a fairly complete picture of the world for students. This is both a linguistic and socio-cultural picture of the world. The specificity of the subject "foreign language" is that the leading components of the content of teaching a foreign language are not the basics of science, but the ways of their activities: teaching different types of speech activity: reading, writing, listening, speaking. Another feature in teaching a foreign language is that speech training is possible only in communication (oral or written). Students who master socio-cultural literacy face a number of quite complex tasks, and it is very important in psychological and pedagogical terms that these tasks become personally significant for them.

During the entire period of learning a foreign language, a communicative competence is formed, which components are: linguistic, sociolinguistic, debatable, strategic, social.

In turn, socio-cultural competence is understood as "the totality of knowledge about the country of the language being studied, national and cultural features of social and speech behavior of native speakers and the ability to use such knowledge in the process of communication, following customs, rules of behavior, etiquette, social conditions and stereotypes of behavior of native speakers".

Ability to apply knowledge of national-cultural peculiarities of the target language consists of:

1. Encyclopedic knowledge (background signs, the realities of the country of studied language, speech and non-speech behavior in situations of oral communication, non-equivalent vocabulary);
2. Country-Specific knowledge (natural and climatic conditions, socio-political, economic and social features, the main stages of historical and cultural development of the country of the studied language);
3. Knowledge about the culture of the country of the studied language (traditions and customs, everyday life, features of the national character and psychology of the country of the studied language).

The main goal in learning a foreign language is the formation of communicative competence, where all other goals (educational, educational and developmental) are implemented in the process of achieving this main goal. Communicative competence in its modern sense provides for the formation of the ability to interact internationally.

What qualities (properties) of the student's personality should be formed in order for him to be able to participate in intercultural communication in a foreign language? Based on the above, it is possible to define as an important task of teaching a foreign language the development of such personal qualities necessary for the successful implementation of communication in intercultural communicative situations, as:

- openness (freedom from prejudice towards people who are representatives of a different culture);
- tolerance (tolerance);
- ability to hear and listen to the interlocutor;
- ability to see commonalities and peculiarities caused by national factors;
- the ability to understand and accept differences in cultural behavior of the native language and the language of the country being studied;
- readiness for practical use of a foreign language as a means of communication with native speakers;
- the need to learn a foreign language independently outside of school hours.

The stated position is presented in the diagram regarding the goals of teaching a foreign language. It shows that all the components are interrelated and mutually dependent on each other.

In order for students to properly comprehend the socio-cultural basics, certain requirements are necessary for the teacher:

- possession of the sound side of speech that meets the orthoepic norms of the taught language;
- the ability to correctly build and perceive foreign language speech by ear;
- possession of a lexical stock that allows teaching students to communicate within the topics and situations provided for by the standards of a foreign language;
- local knowledge and knowledge of the culture of the taught language.<sup>1</sup>

Based on the above, it should be emphasized once again that the acquisition of a foreign language without familiarization with the culture of the country of the language being studied, with the mentality of people who speak this language, etc. cannot be complete. In other words, it is necessary to master not only the language itself, but also the "image of the world" of those who speak it, since representatives of a different culture should not be psychologically "strangers" to us.

### **References:**

1. Bogoyavlenskaya, D. B. Intellectual activity as a psychological aspect of studying creativity / - Moscow, 1983.
2. Ivanova, I. P. Development of creative thinking of students in the conditions of problem-activity training / - Stavropol, 2002.
3. Farxodjonova N. FEATURES OF MODERNIZATION AND INTEGRATION OF NATIONAL CULTURE //Scientific Bulletin of Namangan State University. – 2019. – Т. 1. – №. 2. – С. 167-172.
4. Ergashev I., Farxodjonova N. INTEGRATION OF NATIONAL CULTURE IN THE PROCESS OF GLOBALIZATION //Journal of Critical Reviews. – 2020. – Т. 7. – №. 2. – С. 477-479.

*Babajanova N.T.  
Teacher in Uzbek and foreign languages department  
Tashkent institute of Finance*

### **METHODS OF CONCEPTUAL LINGUISTICS**

*Annotation: The article discusses the difficulties encountered by students in the understanding of native speakers of a foreign language*

*Key words: Concept, cognitive linguistics, intercultural communication, semantics, concept, exemplification, term, idea, linguoculturology*

In today's globalized world, knowledge of one or more foreign languages is almost the main condition for success for an increasingly wide range of professionals. At the same time, the difference between “language proficiency” and “language proficiency” becomes more and more significant. Competitiveness in the labor market is determined not by the memory of many foreign words and grammar rules, but by practical communication skills.

The success of a person is determined by the skills of establishing contact, conducting conversations, persuasion, and finding an agreement. From the point of view of a foreign language, these skills lay the ability to adequately understand the interlocutor and find a “common language”. It is very important to have the same idea that people have when they mention a particular language unit. As early as the 30s of the 20th century, J. L. Weissberger noted that a foreign language is similar to a strange house of being, where each people lives in its own way, which complicates the conversation between the “inhabitants of the houses”. Over the past century, a huge path has been traveled by scientists studying the issues of cognitive linguistics and intercultural communication, factors have been identified that influence the processes of understanding in the course of international communication.

The modern methodology of teaching foreign languages also could not stay away. It was not teaching goals that began to come to the fore, but developing and educational ones. Each teacher today has the task not only to help students learn basic vocabulary and grammar and learn how to build sentences, but also to familiarize them with the culture of another people, to cultivate respect for foreign traditions, customs, mores, to help comprehend a different worldview and to attach to the system of concepts, different from relatives. The last task is especially difficult: to explain the worldview of another people through units of thinking. After all, a concept is nothing more than a “quantum of knowledge.” Yu.S. Stepanov defines it as a clot of culture in the mind, that in the form of which culture enters the mental world of man. V. I. Karasik and G.G. Slyshkin see the meaning of this term in belonging to consciousness, determinism by culture and “objectification” in language. In other words, in order to understand foreigners, it is necessary to remember a number of signs together with each word. Characteristic of the concept that it calls. In semantics, the science of the meaning

of words, each element represents a triad: a word (sound and graphic form) - a concept (a class characterized by certain attributes) - an idea (representations of communicants). Speaking a phrase, we transmit messages consisting of a chain of concepts, while implying our own understanding of the world. Thus, the remark "On the street is a tall house" at the same time carries a message that the item is in the named place. On the other hand, it implies that in a particular place there is one of the elements that belong to a certain class of things ("there is not a pillar, not a fence on the street, but what we call a house"). This element has a number of features: it is a residential building, premises. If we undertake to translate this sentence into English, it is worth considering the polysemy of the word and choosing the equivalent to the desired meaning. Very often, words cannot be found in exact languages, so the teacher's task is to clearly define the concepts and often set the situational framework for the application of each element, to describe in detail the characteristics, components and functions of concepts called individual words.

This applies to the simplest areas of life. In the first year, students inevitably touch on the topic of education. At this stage, it is very important to talk about some features of the training system in a foreign country. To correctly understand what term to designate a teacher, you should study the basic principles of the whole system. For example, if we are talking about the UK, it is worth starting with the fact that children go to school earlier and learn to work independently almost immediately. Our guys got used to the format: the teacher told - gave examples - answered questions - gave a clear task - controlled its implementation - gave the correct answer - the student learned the material. In England, the task of a teacher is to identify a specific problem and outline a task. Pupils independently delve into consideration of the topic, in the selection of material. That is why it is so important in what type of school to study. There are 3 types of public high schools in the UK. General schools are the most common. Grammar ones offer good preparation for further higher education mainly in the humanities. Modern ones have an applied orientation and are intended for those who do not want to continue their studies. However, in Britain it is much more prestigious to study in private schools, which provide sufficient knowledge for admission to Oxford and Cambridge. In order for students to correctly understand what the British mean when they talk about the "old school tie" ("tie of the old school"), you need to remember that in expensive, well-known schools they make the right acquaintances with the possibility of further assisting each other in finding work

Such a system is reflected in teaching positions. Of course, you can call "teacher" about any person who studies at a school, university or other educational institution, using the most general term. However, it is worth remembering that the subject can be called "master / mistress". University professors have their own ranking system. The lowest rank the English designate the term "lecturer". So they talk about who not only gives lectures, but also holds seminars and consultations.

After several years of work, the novice teacher is awarded the position of “senior lecturer” - “senior teacher”. He later gets a higher “reader” rank. If a person remains in one place of work, he will never receive a higher rank. The title “professor” is awarded only with a change of work in the presence of a certain experience, title. At the same time, you should not confuse a lecturer with a mentor (“tutor”), which is a product of the British system, where students spend a lot of time independently studying certain topics. In modern British universities, Oxford and Cambridge, the tutor is chosen by the students themselves, who at the beginning of the year are offered a list of courses for which they would like to enroll. At the beginning of the semester, this person breaks up enrolled students in pairs or makes individual appointments 1-2 times a week. These classes are needed to discuss written work on given topics and materials or reviews of these works. These works are written in order to learn how to express their thoughts, trust their own judgments, and help evaluate their knowledge. A completely different education system in the United States of America. If the concept of “assistant professor” is found in American texts, you cannot translate it as “assistant,” although in the same way as in our country this term means a beginning teacher. In this position, a person has been working for 8–9 years, during which he gives introductory courses and conducts practical classes. The next rank “associate professor” roughly corresponds to the European rank of associate professor. As a rule, this is the name of the master working on a doctoral dissertation, recommended for the title of a special commission. The highest rank - “full professor” - corresponds to the title of “professor” in our country. This is the case with students. The word “student” in English often means not a student of higher educational institutions, but any student. Despite this, there is also the term “pupil”, which is used to refer to students and followers of masters. Thus, the main task of the teacher is to clarify, explain and form a clear presentation of each term in students.

To achieve the best results in the formation of linguistic and regional skills, it is worth combining several methods in work. In this case, the teacher must take into account the effectiveness, efficiency, time and strength of skills.

#### **Literature:**

1. Karasik V.I., Slyshkin G.G. Linguistic and cultural concept as a unit of research // Methodological problems of cognitive linguistics: coll. scientific tr / ed. I. A. Sternina. Voronezh - Voronezh State University, 2001
2. Stepanov, Yu.S. Constants: Dictionary of Russian Culture.-2nd ed.- M.: 2001
3. Vinnikova, O. M. Methods of conceptual linguistics as a means of teaching a foreign language / O. M. Vinnikova. - Text: direct, electronic // Philology and Linguistics. – 2017



*Dadamirzayeva S.P.*  
*primary school teacher, school № 60, Namangan city*  
*Namangan region*

### **ALISHER NAVOI IS A GREAT UZBEK POET**

*Abstract: This article discusses the creative activity of the great Uzbek poet and writer Alisher Navoi*

*Keywords: Alisher Navoiy, poet, humanist, thinker, state*

Nizamaddin Mir Alisher Navoi (1441-1501) is an outstanding Uzbek poet, a convinced humanist, thinker, statesman.

Alisher Navoi was born on February 9, 1441 in the family of a well-known state official, Giyasaddin Kichkine in Herat. Alisher's father - a native of the famous Mongolian tribe Barlas, was friendly with other Timurid families, constituting the elite of power in the city.

Since childhood, the boy was surrounded by people of art, so one uncle of the future poet - Abu Said, was a writer, the second - Muhammad Ali - a famous musician and calligrapher. From a young age, Alisher was brought up with the children of power-holding families, his son-in-law and best childhood friend Sultan-Hussein Baikara subsequently became ruler of Khorasan.

Navoi received a good all-round education, his "universities" youth took place in Herat, Samarkand, Mashhad. One of the favorite teachers of the young Alisher was Jami - the famous poet and philosopher of the time who saw his artistic gift, and later remained a loyal friend and like-minded person.

As a poet, Navoi showed himself at the age of 15, and he wrote equally well both in Farsi and in Turkic.

When Hussein Baikar came to power, the poet and adherent of the arts, Navoi was urgently called to the court by the mulazim (approximate) ruler, and in 1469 received the first post-keeper of the press. In 1472, Alisher received promotion and was appointed vizier (advisor), was awarded the title of Emir.

At his post, Alisher Navoi rendered great assistance to musicians, poets, artists, and calligraphs, and enjoyed immense popularity among the people.

Biography of Alisher Navoi. Poems by Alisher Navoi. At the initiative of Navoi, large-scale construction was launched in Herat. On the bank of the city channel, Injil built a public scientific and educational complex: a library, a madrasah, a khanaka, a hospital.

Alisher Navoi lived in a surprising, very modest manner. Being an adherent of the Sufi order of Naqshbandi, he led an ascetic existence, never was married and had no concubines.

The adherent of the ideas of humanism, the poet and the court fought against medieval despotism and arbitrariness, denounced the abuses of the nobility, self-interest and bribery, defended the interests of the indigent class, often solving cases in favor of the unjustly offended.

Enraged to know, more and more often raised her voice in favor of his punishment, and that would not foment an atmosphere, Hussein Baikar sent a friend to the distant province of Astrabad, as ruler.

Crushed all the hopes of the exile to a fair reconstruction of the country, torn apart by the struggle for power by the dynasty of the Timurids. And in 1488, Navoi decides to leave the service and return to Herat.

After returning home, the poet completely immersed in creative activity - the only thing that gave him real pleasure, and died January 3, 1501 at 61 years of life.

The literary heritage of the famous poet that survived to us is great and multifaceted, it is about 30 collections of poems, poems, scientific works and poetic treatises that fully reveal the spiritual life in Central Asia of the end of the XV century.

The top of the Navoi creativity is considered to be the famous "Hamsu" ("pyateritsu"), a collection of five poems based on the folk epic - popular in those days form of presentation of the philosophical and artistic worldview. His interpretation is considered one of the best in this genre, from ancient times to our days.

Another undoubted contribution of Alisher Navoi to the literary activity of his time was the introduction of the Old Uzbek language, along with Farsi, into the work of writers. Before him, no one wrote to the Turks, considering him too rude for versification.

Thus, the poet's work had an undeniable impact on the development of not only Uzbek, but also other Turkic-speaking literatures.

#### **Literature:**

1. Аллаярова, С. Н., & Аскарлов, А. Д. THE NEEDS OF IMPLEMENTING INFORMATION TECHNOLOGIES IN HIGHER EDUCATION (The case of Uzbekistan as an example) НЕОБХОДИМОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ВЫСШЕМ ОБРАЗОВАНИИ (на примере Узбекистана).
2. Аллаярова, С. Н. (2017). ГЕРМЕНЕВТИЧЕСКИЙ ПОДХОД В СИСТЕМЕ ОБРАЗОВАНИЯ. *Credo new*, (2), 12-12.
3. Навои / Х. Балтабаев // Монголы — Наноматериалы. — М. : Большая российская энциклопедия, 2013. — (Большая российская энциклопедия : [в 35 т.] / гл. ред. Ю. С. Осипов ; 2004—2017, т. 21). — ISBN 978-5-85270-355-2.
4. Валитова А. А. Навои (Алишер Навои), Низамаддин Мир Алишер // Краткая литературная энциклопедия / Гл. ред. А. А. Сурков. — М.: Советская энциклопедия, 1968. — Т. 5: Мурари — Припев. — Стб. 62—66
5. Навои Алишер Навои Низамаддин Мир Алишер / А. А. Валитова // Моршин — Никиш. — М. : Советская энциклопедия, 1974. — (Большая советская энциклопедия : [в 30 т.] / гл. ред. А. М. Прохоров ; 1969—1978, т. 17).

*Ergasheva G.Yu.*  
*teacher of the Department of Social Sciences*  
*Kokand State Pedagogical Institute*

## **PHILOSOPHICAL ANALYSIS OF STATE AND LAW RELATIONS**

*Abstract: In this article, we reflect on the model of the relationship between state and law, analyzes the totalitarian, liberal, pragmatic approach of the correlation between state and law*

*Keywords: totalitarian, liberal, pragmatist, states, rights, model*

In the modern literature, three models (approaches) of relations between the state and law are indicated:

Totalitarian (the state is above the law and is not related to them);

Liberal (right above the state);

Pragmatic (the state supports and strengthens the power of law, but is bound by it).

The totalitarian model suggests that law is a product of state activity, a consequence of the state. In the domestic legal literature, until recently it was believed that the law is in a subordinate relation to the state. The actual condition for this etatist approach was our political practice of seeing in law a certain appendage of the state. The theoretical prerequisite for this was a formal dogmatic attitude to the concept of law as a set of norms issued by the state. However, for modern Russia, this approach is no longer appropriate.

A pragmatic approach to the problem under consideration allows to some extent integrate etatist and liberal views and at the same time avoid extremes in assessing the relationship between law and the state. According to this approach, the link between law and the state does not have such an unambiguous cause-effect character (the state generates the right, or vice versa). Communication seems to be more complicated, having the character of bilateral dependence: the right and the state without each other can not exist, and therefore there is a functional connection between them.

This approach allows us to reveal the deep links between morality and the state, to avoid one-sidedness, to understand what gives the right to the state, to find out the true role of the state in securing the right. He currently dominates our legal science. In addition, the analysis of such dependencies is of fundamental importance for the entire Russian social practice.

Based on the pragmatic (third) model of the relationship between state and law, we can focus on the following three main aspects: unity, difference, interaction.

Unity is expressed in their simultaneous origin for the same reasons; a similar typology; the same to a certain extent due to economic, cultural and other conditions; common historical destiny; finally, in that they act as a means of social regulation and regulation, accumulate and balance common and individual

interests, guarantee the rights of the individual. This does not mean that everything inherent in the state is inherent in law and vice versa. They remain quite autonomous and original entities. According to the figurative expression of one author, the state and law do not remain alone for a minute, face to face. Each of them has its own life, its goals, tasks, methods. Interaction the differences follow from the definitions of these concepts. The state is a special political-territorial organization of public power, which is a form of society. The law can be characterized as a set of rules of conduct that define the boundaries of freedom and equality of people in the implementation and protection of their interests, which are fixed by the state in official sources and whose enforcement is provided by the compulsory power of the state. The state exercises its power, and the law exercises the will. They do not coincide in form, structure, elemental composition, or content; They belong to different spheres of social life. They (each in its own way) reflect reality, mature needs, differently perceived and evaluated by social consciousness. Under certain circumstances, the state and law can act in opposite directions. The interaction of the state and law is expressed in their diverse influence on each other.

The impact of the state on the right The impact of the state on law is primarily that the former creates a second, modifies it, improves, protects from violators, and puts it into practice. Therefore, we can say that the state's influence on the law is carried out continuously - from the creation of law to its implementation in public relations. The state, therefore, promotes the dissemination of law in the social space, obliges the participants of public relations to act in accordance with the law, to exclude unlawful approaches in achieving socially significant results. There are objective limits of the state's influence on the law. They are due to the regulatory potential of the law itself, the ability of the state to ensure the operation of law in these social conditions. The possibilities of the state should not be overestimated, as this always leads to the idealization of legal means, and ultimately reduces the social value of law. The state can not use the law in contradiction with its true purpose. We need a scientifically sound, effective legal policy of the state, which allows the most rational and in the interests of society to use legal tools.

No less creatures Equally significantly the opposite effect of the right to the state. Historical experience shows that for its existence the state as an organization needs the right not less than the law in the state. Dependence of the state on the law is manifested: In the internal organization of the state, In his activity.

With the help of law, the internal organization of the state, its form, structure, apparatus (mechanism) of management, status and competence of various bodies and officials, the principle of separation of powers are fixed.

The fundamental importance of law in the internal organization of the state is manifested in the fact that the law will create legal guarantees against the possibility of usurping the entire power of one of its branches. Thus, the internal functioning of the state is put on a legal basis, legal prerequisites are created for

the effective operation of all parts of the state machine.

In the activity plan, through the law, the state's goals, tasks and functions are carried out, its domestic and foreign policies are carried out, the constitutional order and the position of the individual in the society are legislatively determined and consolidated. Without the right, the will of the state can not become universally binding. Figuratively speaking, the main language, on the Cahors, the state talks with its citizens and maintains relations with legal entities, is the language of law. Consequently, a democratic modern state can not act outside and in addition to law. The right is "imposed" on the state by necessity, therefore it can not in principle neglect the legal form. The state, without prejudice to the society, can not manipulate the law or get rid of it. We can say that the right ennobles the statehood, makes it mature and full. In modern conditions, the binding role of law in relation to the state is growing. The following regularity is observed: the more accurately the law reflects the objective needs of social development, the more it connects the state. The activity of the state in this case is not suppressed, on the contrary, it is spent efficiently and exclusively in the interests of society and the individual. Only by being bound by law, the state can act freely, and therefore corresponds to historical destination.

The main thing in the right-state system is not the rule of law in itself, but the extent to which the interrelation between the state and law ensures the harmonious and progressive development of the individual, the expansion of her freedom. If the value of the right is due to the connection with the state, this is only to the extent that the state itself is put in the service of a person.

#### **Used sources:**

1. Шермухамедова, Н. А. (2015). Педагогическая деятельность в фомировании поликультурного мировоззрения. In Диалог культур: социальные, политические и ценностные аспекты (pp. 594-596).
2. Шермухамедова, Н. А., & Науменко, О. А. (2014). ИНВАЙРОНМЕНТАЛИЗМ В РЕТРОСПЕКТИВЕ МОРАЛИ И КУЛЬТУРЫ ЭТНОСОВ В ЭПОХУ ГЛОБАЛИЗАЦИИ. I международного КОНГРЕССА «ПРОСТРАНСТВО ЭТНОСА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ», 339.
3. Шермухамедова, Н. А. (2003). Культурно-исторический характер формирования научной картины мира. Credo new, (2), 7-7.
4. Шермухамедова, Н. А. ГУМАНИТАРНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ КАК ФАКТОР ФОРМИРОВАНИЯ ФИЛОСОФСКОГО МЫШЛЕНИЯ. ББК 87я43 И73, 331.
5. Аллаярова, С. Н., & Аскарлов, А. Д. THE NEEDS OF IMPLEMENTING INFORMATION TECHNOLOGIES IN HIGHER EDUCATION (The case of Uzbekistan as an example) НЕОБХОДИМОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ВЫСШЕМ ОБРАЗОВАНИИ (на примере Узбекистана).
6. Аллаярова, С. Н. (2017). ГЕРМЕНЕВТИЧЕСКИЙ ПОДХОД В СИСТЕМЕ ОБРАЗОВАНИЯ. Credo new, (2), 12-12.

**SCIENCE AND TECHNICS IN THE HISTORY OF CIVILIZATION**

*Abstract: This article discusses the impact of science and technology on civilization*

*Keywords: science, technology, method, term, phenomenon, system, revolution*

Science is a special kind of human activity aimed at understanding the world, as well as a knowledge system as a result of this activity.

Distinctive features of science as a kind of activity:

- 1) scientific activities are carried out by specially trained people - scientists;
- 2) scientists study the nature of the phenomena and objects of the world, establish stable links between them-laws;
- 3) scientists use special methods of cognition (experiments, experiments, etc.) special equipment, instruments;
- 4) scientists use a special language (terms, symbols, formulas, etc.);
- 5) scientists are guided by the norms of professional ethics, which prohibit theft of ideas, falsification of observations and experimental data, distortion or concealment of information contrary to his views.

Science as a system of knowledge differs from other types of knowledge alongside features:

- 1) the explanation of phenomena by means of logical arguments accessible to human understanding, refusal of explanation with the help of magic, mysticism, belief in miracles, etc .;
- 2) Strict evidence and verifiability of the data obtained. Any researcher, recreating the conditions in which any scientific result is obtained, should be able to verify its truth.
- 3) objectivity and impersonality - scientific knowledge is cleared of personal sympathies and antipathies, beliefs and prejudices, interests, emotions, etc .;
- 4) systematic - scientific knowledge is a collection of not isolated information, but a logically ordered system.

Science consists of many sciences. At present, there are several hundred sciences. Depending on the subject of the study, they can be grouped into three large groups: natural-study nature, socio-humanitarian-study the vital activity of man, technical-learn technique.

New scientific knowledge is produced by research institutes and laboratories, its storage and distribution is provided by libraries, museums, information centers, and printed publications.

The following periods can be distinguished in the history of science.

1. From the 1st millennium BC. up to the XVI century-the period of pre-science. At that time, there was a synthesis of philosophical and natural science knowledge. Representatives: Pythagoras, Euclid, Archimedes, Hippocrates and others.

2. XVII-XIX centuries.-Period of classical science. Science becomes independent of philosophy and religion. The foundations of modern natural science are laid, differentiation of sciences is taking place. Appear scientists-professionals, developing a system of university education for their preparation. There arises a scientific community with its own specific forms and rules of activity and communication (scientific academies, museums, libraries are created, scientific books and magazines are printed, etc.). Science studies the macro world. Representatives: Copernicus, Galileo, Newton, Lomonosov, Darwin, Mendeleev, and others.

3. XX century period of the non-classical science. Science began to study the microcosm and megamore. In the second half of the XX century, a scientific and technological revolution is taking place, the sign of which is the widespread introduction of scientific achievements into production and life in economically developed countries. The state and private firms are spending a lot of money to support the promising areas of scientific development. In developed countries up to 10% of the able-bodied population is involved in the work of scientific institutions. The modern world is largely formed by science. The reverse side of the great successes of science is that society was on the verge of self-destruction. Representatives: E.Resford (planetary model of the atom), A.Einstein (theory of relativity), N.Viner (cybernetics), S.Hocking (theory of "black holes"), etc.

4. The end of the 1990s - the XXI century. - the period of post-non-classical science. Science more and more is connected with philosophy, art, futurology. Scientists seek to find an answer to philosophical questions, what is a person, what is consciousness, what is life, draw parallels between physical theories and philosophical and religious teachings about the organization of the world and find common in them, are actively interested in eastern philosophy, more freely express original scientific hypotheses and projects.

During the pre-scientific period, scientists were distinguished by a disinterested desire to search for truth. Since the XVII century. science is increasingly oriented toward bringing practical benefits to society, to material production. The financing of science is constantly increasing. Accordingly, the whole system of science is put under the control of those who have power and money. Scientists insist on the autonomy of science, they defend their right to independently choose the problems of research and distribute the funds they release. They also believe that the scientist's business is to investigate, discover, design, and for the practical application of the results of scientific activity are the responsibility of politicians and production workers.

Opponents of the autonomy of science put forward the principle of social control over scientific activity. They argue that most scientists are narrow experts

who are not able to assess public needs. The society must control how scientists spend the money they are giving away. It should prohibit inhuman and immoral means and methods of research, experiments whose consequences threaten the existence of mankind. The scientist should be responsible for the results and consequences of his activities, to ensure that scientific discoveries are not used for anti-human purposes. At present, the idea of social responsibility of scientists is universally recognized.

Since science causes double feelings in the public, two opposing approaches to its evaluation have been formed: scientism and antispecialism (scientism and antisessionism). Scientism is an ideological position expressed in a high appreciation of science and its role in society. It is believed that science should be the benchmark for other activities. Only the further development of science, first of all, of natural-mathematical and technical knowledge, can save mankind from the ills created by scientific and technological progress. Socio-humanitarian sciences are undermined or even denied.

Anti-centrism is an ideological position, whose supporters sharply criticize science and technology, which, in their opinion, is not able to provide social progress, improve people's lives. Modern science frightens people into engaging in militaristic projects, the possibility of calling such negative consequences of discoveries and inventions that threaten the continued existence of mankind (it means the creation of dangerous viruses and bacteria in laboratories, slavery under the power of machine intelligence, total "zombification" P.). Under the influence of anti-sentimentality in the cinema, a stereotype of a scientist-villain arose who, out of self-serving or misanthropic considerations, is ready to destroy the whole world. Anti-centrism believes that it is necessary to limit the further development of science, to develop the spiritual culture and morality of people.

#### **Bibliography:**

1. Shermuhamedova, N. A. (2005). Stil nauchnogo myishleniya. Tashkent, Universitet.
2. Shermuhamedova, N. (2008, January). Научный поиск как творческий процесс. In Proceedings of the XXII World Congress of Philosophy (Vol. 53, pp. 367-375).
3. Шермухамедова, Н. А. (2002). Некоторые суждения Абу-Насра аль-Фараби о соотношении логики и грамматики. Credo new, (2), 10-10.
4. Шермухамедова, Н. А. (2019). ИННОВАЦИИ ОБРАЗОВАНИЯ, КУЛЬТУРЫ И НАУКИ КАК НЕОБХОДИМОЕ УСЛОВИЕ МОДЕРНИЗАЦИИ ОБЩЕСТВА. In ДИАЛОГ КУЛЬТУР И ВЫЗОВЫ СОВРЕМЕННОЙ ЭПОХИ (pp. 459-464).
5. Shermuhamedova, N. A. (2018, July). Interrelation and Interdependence of Classic and Non-classic Epistemology. In Proceedings of the XXIII World Congress of Philosophy (Vol. 75, pp. 203-207).
6. Шермухамедова, Н. А. (2016). ПРОБЛЕМЫ МОДЕРНИЗАЦИИ



СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ И КУЛЬТУРЫ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ. In Культура диалога культур: постановка и грани проблемы (pp. 342-353).

7. Шермухамедова, Н. А. (2015). Педагогическая деятельность в формировании поликультурного мировоззрения. In Диалог культур: социальные, политические и ценностные аспекты (pp. 594-596).

8. Шермухамедова, Н. А. (2003). Культурно-исторический характер формирования научной картины мира. Credo new, (2), 7-7.

9. Шермухамедова, Н. А. ГУМАНИТАРНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ КАК ФАКТОР ФОРМИРОВАНИЯ ФИЛОСОФСКОГО МЫШЛЕНИЯ. ББК 87я43 И73, 331.

10. Шермухамедова, Н. (2003). Философия и методология науки. Учебное пособие. Ташкент.

11. Шермухамедова, Н. И. Г. И. Н. А. Х. О. Н. (2007). Гносеология.

12. Шермухамедова Н. А. ИНСТИТУТ ПРЕЗИДЕНТСТВА: ОПЫТ УЗБЕКИСТАНА И СОТРУДНИЧЕСТВО С КАЗАХСТАНОМ // П26 Первый Президент Республики Казахстан–Елбасы: стратегия государственного управления и феномен лидерства: сборник. – 2018. – С. 38.

13. Аллаярова, С. Н., & Аскаров, А. Д. THE NEEDS OF IMPLEMENTING INFORMATION TECHNOLOGIES IN HIGHER EDUCATION (The case of Uzbekistan as an example) НЕОБХОДИМОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ВЫСШЕМ ОБРАЗОВАНИИ (на примере Узбекистана).

14. Аллаярова, С. Н. (2017). ГЕРМЕНЕВТИЧЕСКИЙ ПОДХОД В СИСТЕМЕ ОБРАЗОВАНИЯ. Credo new, (2), 12-12.

**LINGUOCULTURAL ANALYSIS OF THE WORD “ART” IN ENGLISH  
AND UZBEK LANGUAGE**

*Annotation: The aim of this article is a comparative analysis of the etymology and meaning of the word's "art"/"санъат" in English and Uzbek languages.*

*Key words: Art, lexeme, etymology, meaning, culture, lingvoculture, concept; definition.*

The formation of linguistics at the present stage proceeds in line with the anthropocentric paradigm, in other words, “the study of linguistic processes is inextricably linked with the necessities of the speech process, but human inalienable conditions also have to be taken into account. Concerning this study of words, concepts and nominal vocabulary, it receives the first interpretation in the study of linguistics. Art is an integral part of public consciousness, ensuring its integrity, search aspiration in the future; contributing to changes in the social lifestyle, ensuring the continuity of culture. Events taking place in the world remain in the memory of the people and find their expression in various types and genres of art: music, literature, dancing, architecture, fine art, etc.

In the science of language, the approach to this concept is ambiguous, since one can speak of at least two areas of research. Firstly, the etymological aspect and analysis of the degree of representation of the lexeme in lexicographical books. Secondly, the study of the word and its manifestation in linguistic features, similarities and differences in understanding by native speakers of different languages and cultures, in particular, Russian, British and Uzbeks. The cognitive approach of this token involves the study of personality, transmitting individual perception, main ideas and qualities of knowledge. General representations, concepts, ideas, the spokesmen of which, of course, are linguistic units endowed with descriptor status. The etymological aspect of the lexeme's “art” / “art” / “san’at” and the comparison of the volume of semantics in three styles was investigated by the author.

Now consider the etymology of the lexeme's “art” / “art” / “san’at”.

Eng.: According to the etymological analysis, there is no such disagreement as to the appearance of the art token, such as the origin of the art token. The expression "art", as well as some other phrases that make up the semantic groups related to literature, music, fashion, jewelry, was assigned from the French language between 1200–1300. From this it follows, from the French term ‘art’ takes the Latin basis «’ars’, from arootar, to join, allied to Greek, fit, exact, signifies literally the “putting of two and two together».

Uzb.: As shown by the etymological analysis of the lexeme “san’at” comes

from the Arabic word san'atun (صنعة) and this term corresponds to the European word art. But the Arab people use the word fann in the meaning of art. If you look closely at the root of this word, you can determine the denouement. As you know, the word "san'at" means mastery, practice, create form. The essence of the philosophical etymological term "san'at" is expressed when the substance is transformed (put in order) from the natural (disordered) form of the substance with the assistance of intellect, vision, physical strength. For example, on the part of the architect, manufactured substances (stone, clay, wood, etc.) are considered an individual art. A composer of sounds creates music, a painter of flowers, a dancer creates art through movements.

Similarly, the lexemes "art" and "art" borrow their origin from Latin, and later are likened according to the Russian and English languages, gaining unique meanings. Although the word "san'at" came from an Arabic basis, but its semantic structure coincides with the Russian expression of art.

The next point is to consider a phased analysis of the definitions of the term "art" / "art" / "san'at".

Eng.: We analyze the definitions of the lexeme "art", using materials from English explanatory dictionaries:

First: The definition of art is the product of imagination and creativity, particularly in a physical form: A painting, theatrical performance and a sculpture are each an example of art. - Painting, theater and sculpture are examples of art.

Second: examples of objects such as paintings, drawings or sculptures: a collection of art and antiques - works of painting, drawing or sculpture.

Third: the skill of paintings and drawings, especially when you study it: She's good at art and design. talent to create objects of painting and drawing when a person was born of this skill.

Fourth: the various branches of creative activity, such as painting, music, literature, and dance. various spheres of creative activity, such as painting, music, literature and dance.

Fifth: of visual or performing art type: Dance is a very theatrical art. - Performing / visual art varieties.

Sixth: not scientific subjects, such as languages, history or literature: an arts degree - disciplines studied at a school or university are not inherent in the natural sciences, such as languages, history or literature.

Seventh: an ability or a skill that you can develop with training and practice: a therapist trained in the art of healing. - skills and mastery will help improve training and practice.

Uzb.: In the course of the study, the following meanings were identified in the san'at lexeme:

Art - work, labor, mastery, profession.

1. Artistic creativity and each of its individual branches.

Art of the ancient world. Fine arts. The art of painting. Decade of Uzbek art and literature.

2. The specific method of work, the system of practical areas.
3. Portable High skill, mastery. The art of the player was greater than that of the drummer, and the art of the drummer was greater than that of the player.
4. Each individual branch of social culture, which gives aesthetic pleasure, reflects the event through artistic images, such as music, painting, sculpture. Fine Arts, Architecture and Literature. Every industry in the world has its own art and its own culture. The cinematographers shared their creative plans, their thoughts on the development of the art of cinema. From the newspaper. Jewelry is one of the oldest arts and is widely used as a decorative-applied art. From the newspaper.
5. In literary criticism: a means of providing poetics of a work of art.
6. Art (names of women and men)

According to the results of our analysis, the table above, based on a variety of dictionaries, out of twenty found definitions of the token "art", nine definitions convey the meaning of creative activity, resulting in works of art, five definitions emphasize dexterity and skill, two definitions related to the humanities and education, two definitions explain "art" as deceit, one interpretation explains "art" as a set of rules governing social activity and another meaning is used in journalism in order to designate a picture in periodicals.

As a result of a comprehensive, interdisciplinary and interlanguage description of lexemes in the above cases, it seems permissible to define it as a polyconceptual and multifunctional phenomenon. Characterizing the status of this token in three languages, we propose defining it as a category that has an internal structure and external signs of implementation.

#### **Literature:**

1. Etymological Dictionary of the Russian Language. [Electronic resource] / Fasmer Max. electronic data. M: "IDDK", 2004. 1 email. Optical disk (CD-ROM).
2. Collins English Dictionary / Harper Collins Publishers, 2006
3. Dictionary Of English Language And Culture / Director - Della Summers. Pearson Longman, 2005
4. Annotated Dictionary of the Uzbek Language / A. Edited by Madvaliev. The third volume. T: 2006
5. Аллярова, С. Н., & Аскарлов, А. Д. THE NEEDS OF IMPLEMENTING INFORMATION TECHNOLOGIES IN HIGHER EDUCATION (The case of Uzbekistan as an example) НЕОБХОДИМОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ВЫСШЕМ ОБРАЗОВАНИИ (на примере Узбекистана).
6. Аллярова, С. Н. (2017). ГЕРМЕНЕВТИЧЕСКИЙ ПОДХОД В СИСТЕМЕ ОБРАЗОВАНИЯ. Credo new, (2), 12-12.

**MODERN METHODS OF TEACHING FOREIGN LANGUAGES**

*Annotation: In this article we discuss modern problems of linguadidactics and methods of teaching foreign languages*

*Key words: education, lesson, English language, methodology, project, formation*

The main criterion for the demand in the labor market for a specialist of a new type is his professional mobility, which is expressed in his ability and need to constantly expand the boundaries of his professional horizon, quickly accumulate experience, acquire new knowledge, not limited to one profession.

Studies of leading psychologists dealing with the issues of human professionalization indicate that the personality movement in the developing professional space is determined by three factors:

- age-related psychological changes of a person in time;
- development and transformation of the leading activity of the subject;
- continuous professional education.

Professional development of the personality of the teacher of the Institute of Higher Education passes several stages, which can be conditionally called periods of adaptation, active professional activity, preservation of professional experience. Stages of professional growth are directly related to the areas of activity (teaching, scientific and methodological, scientific, expert and advisory, management).

The period of entering the profession for a teacher at a university is often accompanied by objective and subjective difficulties. Lack of methodical training, a large pedagogical load and a very modest salary give grounds to talk about the crisis of professional adaptation to the difficult conditions for a beginner teacher working in a university. Dissatisfaction with their professional status leads to the search for new ways to perform professional work, improve it, and sometimes to change jobs and even leave the profession.

A number of studies are devoted to the study of the dynamics of professional motivation. In particular, it is noted that the motives of labor activity are formed, change in the process of professionalization, and the actual needs that determine them may not be directly related to the implementation of specific labor actions. The features of the motivational sphere are revealed depending on the development stages of the professional personality, and attention is drawn to the connection between the dynamics of motivation and the change in the content of the image of the professional as the specialist's skills are improved.

With age and experience, when the teacher of the Institute of Higher

Education is already a professional, it becomes inherent in an individual social and professional position, a stable professional self-esteem. Cardinal rearranged social and professional values and relationships, changing ways to perform activities, which indicates the willingness of a specialist to move to a new stage of professional development.

It is believed that long-term performance of professional activities at a high level is impossible, so the transitional state of a professional is professional stagnation. On the example of the pedagogical profession it is established that at the stage of professionalization, as the individual style of activity develops, the level of professional activity of the individual decreases, and conditions for stagnation of professional development arise.

At the same time, professional experience has a high subjective value for the individual, and therefore not everyone is ready to review their experience from the point of view of modern requirements. In this regard, a young specialist is easier to adapt to new technologies of activity, since he has no experience of practical actions that would tie him to previous forms of work.

Successful professionalization of the teacher of the Institute of Higher Education is characterized by readiness for collegial work, ability to maintain internal motivation at a high level, development of innovative types and forms of work activity, awareness of the need for constant professional and creative growth in accordance with the new conditions.

#### **Literature:**

1. Bodrov VA Psychology of professional suitability. M., 2006.
2. Gorelova GG Personality crises and the pedagogical profession. M., 2004.
3. Zeer EF Psychology of Professional Development: Proc. allowance for stud. supreme. training. institutions. M., 2006.
4. Kuzmina NV Professionalism of the activity of the teacher and the master of vocational training of vocational schools. M., 1989.
5. Аллярова, С. Н., & Аскарлов, А. Д. THE NEEDS OF IMPLEMENTING INFORMATION TECHNOLOGIES IN HIGHER EDUCATION (The case of Uzbekistan as an example) НЕОБХОДИМОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ВЫСШЕМ ОБРАЗОВАНИИ (на примере Узбекистана).
6. Аллярова, С. Н. (2017). ГЕРМЕНЕВТИЧЕСКИЙ ПОДХОД В СИСТЕМЕ ОБРАЗОВАНИЯ. Credo new, (2), 12-12.

УДК: 08.00.06

*Haydarova M.E.*

*English teacher of secondary school No.122 of the Yunusabad district  
of Tashkent city*

### **MODERN METHODS OF TEACHING ENGLISH**

*Annotation: This article discusses the most effective methods of teaching a foreign language and their use in the educational process*

*Key words: Communicative culture, information technology, design method, multimedia programs, communicative competencies*

There are various approaches to teaching English, the main thing is to choose methods that are suitable for you and your students. Each teacher chooses his own method of teaching English.

The emergence of new information technologies related to the development of computer facilities and telecommunication networks made it possible to create a qualitatively new educational information environment as the basis for the development and improvement of the education system.

The use of information technology opens up new opportunities in teaching a foreign language, because modern training programs, the use of the Internet have advantages over traditional teaching methods, activate the potential of knowledge, skills, and communicative competencies of a student. Students have the opportunity to participate in contests, quizzes, testing conducted on the Internet, take part in video conferences, receive information on a problem of interest, news, articles from newspapers and magazines, etc.

One of the most effective ways to use a computer is to use multimedia presentations. The teacher uses an interactive whiteboard in the lesson, attracting the attention of the entire group of students.

Multimedia programs have unlimited possibilities, which makes it possible to present any type of activity in the form of animation or image. In foreign language lessons, training presentations, all kinds of information objects: lexical, grammatical material, texts, dictionaries are most often used.

The most affordable way to use information technology in a foreign language lesson is to use cognitive and educational programs. Programs are most often compiled in a playful way, which allows students to easily and quickly learn new material, consolidate previously learned.

Learn English Euro talk Interactive thematic illustrated vocabulary has great potential in vocabulary learning. This program allows you to train vocabulary on nine different topics. Among the exercises, special attention is paid to practically necessary forms: the perception of foreign speech by ear, speaking and the development of memory.

The effectiveness of the application of information and communication technologies in the field of teaching a foreign language depends on the chosen methodology, methods and forms of their application. It is very important how

competently the teacher owns the methodology of working with computer technologies, which resources are used in pedagogical activity.

The communicative method: To create a communicative atmosphere in the lesson, it is important to maintain the high activity of each student. Even if the children are silent, they can be busy with mental work: think about their answer, comprehend the statements of the interlocutors. It's not easy to create such an environment. It is important for the teacher to collect the attention of all those present with the task of extracting and using information from the dialogue or the monologue of students, and commenting on the response of their comrades. It is very important to encourage the answers of each student for perseverance, ingenuity, originality of thinking.

Project method: One of the ways to activate students in the process of teaching foreign languages is the project method. A training project is a complex of search, research, graphic and other types of work performed by students on their own with the aim of a practical or theoretical solution to a problem.

Types of projects that students can use:

- role-playing games, stage plays (holidays, music programs, performances, etc.);

- research (regional studies, generalization of scientific knowledge, historical, etc.);

- multimedia presentations, educational projects; - creative (essays, translation, quizzes, crosswords, etc. .;

Creative tasks motivate students, create the foundation for cooperation, communication of all participants in the educational process. In order to maintain the interest of students in a foreign language during its study, methodological techniques are used that activate the speech-cognitive activity of students. Each lesson is communication in a foreign language, knowledge of the life of the country and the people of the languages studied. The necessary didactic material, additional literature contributes to the formation of skills and abilities of all types of speech activity (all kinds of supports, test tasks in grammar, vocabulary, reading; texts for listening, educational games). Integrated lessons in Tatar and English are interestingly held. By demonstrating the interesting aspects of life, culture of the native land that are characteristic only for a given nation, attention is also paid to the formation of a steady interest and love for one's village, city, and one's homeland.

Students especially like the work of compiling and solving crossword puzzles on country studies topics, designing exhibitions, stands, drawings, and essays. Non-traditional forms of lessons have a positive impact on the relationship between teacher and student, create an atmosphere of cooperation and creativity, contribute to the achievement of common goals.



### **Literature:**

1. Galskova N. D., Gez N. I. Theory of teaching foreign languages. Linguodidactics and methods. - M., 2004.
2. Efremenko V.A. Application of information technologies in foreign language lessons // IYASH. - 2007
3. Sabirova, R.I. Modern Methods of Teaching English / R.I. Sabirova. - Text: direct, electronic // Young scientist. – 2019

*Department of "Practical course of English Language  
Tashkent State Pedagogical University named after Nizami***STYLISTIC AND GRAMMATICAL FEATURES OF THE ENGLISH  
TEXT**

*Annotation: A General characteristics of the scientific style, found in the English language. This primarily relates to the informative text and related saturation terms and their definitions, to the standard and consistent manner of presentation, the predominance of combinations, the core of which is a noun, especially various types of attribute groups, the relatively greater use of abstract.*

*Key words: stylistic and grammatical features, text, English language, scientific text, communication.*

The present tense prevails in verbs, compound sentences are much more common than compound sentences, and various means of logical communication are widely used. At the same time, a number of features of Uzbek materials of this type are associated with specific structures of the Uzbek language and stand out due to the peculiar use of such structures, in comparison with other styles of Uzbek speech. The prevalence of nominative framework constructions with an uncharacteristic word order for other areas, in which a group of words explaining a participle or adjective acts together with it as a prepositive definition: particles released during nuclear decay; patterns discovered during this experiment; a body stationary relative to the earth; internal processes stable in relation to external influences. The language features of similar styles in the source and translated languages often do not match. Therefore, the belonging of the original and translated texts to a certain functional style imposes special requirements on the translator and affects the course and result of the translation process.

The specificity of a particular type of translation depends not only on the language features that are found in the corresponding style of each of the languages involved in the translation, but mainly on how these features relate to each other, how much the stylistic characteristics of this type of material in both languages coincide. If some features are found only in one of the languages, then the translation is a kind of stylistic adaptation: specific means of presentation in the original are replaced by language tools that meet the requirements of this style in the translated language. Scientific materials in English are characterized by a predominance of simple sentences, which make up on average more than 50% of the total number of sentences in the text. At the same time, the number of complex sentences is relatively small. This phenomenon is not typical of the corresponding style in the Uzbek language, where complex sentences are used very widely. In this regard, English-Uzbek technical translations often use the method of combining sentences, as a result of which two or more simple sentences of the

English original correspond to one complex sentence in the Uzbek translation.

From the point of view of classical theory, we can expect that the locking voltage will be different for different intensities, but will not depend on the wavelength of the incident light. Special translation theory describes various forms of stylistic adaptation when translating texts belonging to a particular functional style. This adaptation is not only due to the language differences discussed.

Stylistic adaptation in translation may also be necessary for those stylistic features that are simultaneously found in similar styles of the source and translated language. The same stylistic trait may appear in different degrees in each of the languages, and its presence in the original does not mean that it can simply be reproduced in the text of the translation. The scientific style in both English and Uzbek is characterized by the desire for clarity and rigor of presentation, the rejection of indirect, descriptive designations of objects, the widespread use of stamps and stereotypes of special vocabulary. However, a more detailed analysis shows that strictness in the use of terms and familiar formulations, in General, is more characteristic of the Uzbek scientific style than the English one. Therefore, the translator often feels obliged to carry out "stylistic editing" of the original, to introduce an exact term instead of paraphrases, to explain what exactly is meant, to replace the author's turn with a more familiar stamp.

Although the scientific style is characterized by an objectively descriptive manner of presentation, devoid of emotion and stylistic "beauty", but in English scientific texts there are emotional epithets, figurative and figurative expressions, rhetorical questions and similar stylistic techniques that enliven the narrative and are more typical of colloquial style or artistic speech. Such violations of the stylistic unity of the text are less typical of scientific and technical materials in the Uzbek language. Comparative analysis of translations shows that translators regularly carry out stylistic adaptation of the translated text, omitting emotional and stylistic elements of the original, which seem to them inappropriate in a "serious" scientific presentation.

Modern technology is developing so quickly that new types of devices appear much more often than it did before. They appear on (our) horizon, appear in our field of vision, etc. - all this is possible, but it is unusually figurative for an Uzbek scientific text. The absence of a complete coincidence between the English and Uzbek scientific styles can be found in the study of the comparative frequency of use of certain parts of speech in them. Scientific presentation is generally characterized by a sign of nominativeness, a wider use of nouns than in other functional styles. The same feature of scientific style that is inherent in both English and Uzbek languages can be manifested with different evidence and expressed by different language means. We have noted that scientific presentation is characterized by high logic and consistency. Statements that follow each other are connected by various types of logical connection: one statement follows from another, explains it, establishes causal, temporal, spatial, etc. relations with it.

This feature is revealed both in the original English and in the Uzbek translation. However, in English, logical connections between individual statements are often found only in their content and are not particularly expressed.

Uzbek language prefers to use special words and introductory phrases that indicate a particular type of communication. Therefore, the translation often reveals such additional clarifications that are not present in the original. Translation using a dictionary of unfamiliar unambiguous terms is not difficult.

There are two possible translation options: Most modern radio transmitters can send both Telegraph and telephone signals, or Most modern radio transmitters can operate in both Telegraph and telephone mode. The second version of the translation will be more correct. When translating an English text, the translator must fully and accurately convey the author's idea, putting it in the form inherent in the Uzbek scientific style and not transferring the specific features of the English original into the Uzbek text. The English text is dominated by personal verb forms, while the Uzbek scientific style is more characterized by impersonal or vaguely personal turns.

In English texts of a descriptive nature, the future tense is often used to Express an ordinary action. Based on the context, you should translate such sentences not in the future, but in the present tense. In English scientific texts, passive verbs are especially common, while in Uzbek the passive voice is used much less frequently. When translating, therefore, it is necessary to resort to replacing passive constructions with other means of expression more typical of the Uzbek language.

As a result of research of the scientific text, we can conclude that the main stylistic feature of such a text is an accurate and clear presentation of the material in the complete absence of expressive elements that give speech emotional saturation. In scientific literature, metaphors, metonymic transpositions, and other stylistic figures that are widely used in works of art are almost absent. For all its stylistic distance from the living spoken language, the scientific and technical text includes a number of more or less neutral phraseological combinations of a technical nature. The main requirements that scientific and technical translation must meet are:

- accuracy – all provisions interpreted in the original must be translated.
- conciseness – all provisions of the original must be stated concisely and concisely;
- clarity – conciseness and conciseness of the translation language should not interfere with the presentation of the vocabulary, its understanding;
- literariness – the translation text must meet the generally accepted norms of the literary language, without using syntactic constructions of the original language. The translation of a scientific text must correctly convey the meaning of the original in a form that

is as close as possible to the original. Deviations must be justified by the peculiarities of the Uzbek language and the requirements of the style. The translation as a whole should not be either a literal or a free retelling of the original, although elements of both are necessarily present. It is important not to lose essential information of the original.

**References:**

1. Strelkovskiy G. M., Latyshev L. K. Scientific and technical translation. - Moscow: 1980.
2. Superanskaya A.V., Podolskaya N. V., Vasilieva N. V. General terminology. Questions of theory. - Moscow, 2003.
3. Komissarov V. N. Modern translation studies, Moscow: Higher school, 2002.
4. Фарходжонова Н. Ф. Проблемы применения инновационных технологий в образовательном процессе на международном уровне //Инновационные тенденции, социально-экономические и правовые проблемы взаимодействия в международном пространстве. – 2016. – С. 58-61.
5. Ergashev I., Farhodjonova N. INTEGRATION OF NATIONAL CULTURE IN THE PROCESS OF GLOBALIZATION //Journal of Critical Reviews. – 2020. – Т. 7. – №. 2. – С. 477-479.

**COGNITIVE ASPECTS OF THE TRANSLATION OF ECONOMIC TERMS**

*Annotation: This article discusses economic terms and the problem of borrowing in modern linguistics*

*Key words: Economics, linguistics, English, Russian, world, term, characteristic*

The international exchange of scientific and technical information has especially grown in the last decade, and the modern language is at a new stage of its development in connection with an increase in the level of informational content of culture. Interest in language and its knowledge is constantly growing; the number of scientific and technical publications is growing so fast that it becomes incredibly difficult to handle the flow of scientific and technical literature. Translations and abstracts of foreign language literature are handled not only by specialized publishing houses, translation centers, professional translators of research institutes and industrial enterprises, but also by practitioners from various sectors of the national economy.

Currently, there is a constant mutual influence and interaction of universality, similarities of nations and their languages, on the one hand, and the uniqueness, originality of life of an individual people, each national language, on the other. Terminological systems, interlinguistic in nature, also need to be considered from the perspective of wide interethnic communication. Extremely important in this case is the clearly dominant role of the English language in modern scientific communication, with the help of which the development of scientific and technical terminology takes place.

In modern linguistics, the solution of many cardinal problems of identifying the organization of terminological systems becomes possible due to the spread of the cognitive approach, which allows to involve the principles of perception of all objects, phenomena of the surrounding world in their interaction and relationships in the sphere of analysis. In this regard, in this study, the cognitive-functional approach to the study of the language, in particular, the pragmatics of the cognitive aspects of the translation process, is taken as the basis. The advantage of cognitive linguistics is that it seeks not so much to describe the material as to explain it.

Scientific and cognitive activity is carried out in a determining system of cognitive coordinates, which, in turn, are determined by the corresponding styles of thinking, "paradigms", "themes", "pictures of the world." In this regard, modeling the term system on cognitive grounds makes it possible to understand the underlying mechanisms of its organization, especially in the translation

process.

One of the grounds for the classification of terminology is particularly relevant to translation problems is the criterion of unambiguity and ambiguity, one-translate and different-translatability.

So, in the study of economic terms - different translations and single translations with unambiguity and ambiguity, the basis of which we take the connection of the semantic structure with the conceptual. Variability with unambiguity is the presence of two or more doublets of an economic term with a single meaning. Sources of duplication can be: tracing (the formation of a word or expression by literal translation of a foreign word or expression), borrowing (use of foreign words), metaphorization (figurative convergence of words based on their figurative meaning).

The choice of translation option is closely related to the need to divide economic terms into three groups:

- 1) highly specialized economic texts;
- 2) economically popular texts;
- 3) economic texts.

When translating the first group - highly specialized economic texts written by specialists for the same specialists, one should operate with borrowings. This will give the text a special and scientific character.

When translating the second group - economically popular texts, the object of choice is to make tracing paper and metaphors to make such a text more accessible to the general reader.

And finally, when translating the third group - economic texts - the options should be combined depending on the situation in which the translator is located. In all cases, the translator is not free to choose a translation option.

When translating multiple-valued, diverse terms, the translator is also not free to choose a translation option. However, in this case, the translation process is further complicated by the fact that the term has several meanings within one terminological system (in our case, economic), several terminological systems, including economic, and may also have meanings belonging to non-terminological vocabulary.

In this case, in addition to the "terminological field", context is necessary for the translation. The analysis revealed the following varieties of context:

- 1) narrow context - one sentence;
- 2) a wide context - two or more sentences. Within the context itself are contextual determinants. These qualifiers are as follows:
  - 1) lexical-syntactic determinants;
  - 2) morphological determinants;
  - 3) determinants of a wide context.

Lexico-syntactic determinants are most often represented by a term or word as a definition. This definition can be either prepositive or postpositive. Less commonly, determinants of a sentence act as determinants, speaking with a

definition expressed by a multi-valued, multi-translational term. Determinants can also be a verb-predicate, which is always closely connected with such members of the sentence as the subject, addition and others; members of a sentence that are homogeneous with a multi-valued differently translated term. They can either precede or follow after it, as they belong to economic terminology, they don't.

Morphological determinants help to determine the meaning of a multi-valued multi-translated term in conversion, a way of forming a word by changing its grammatical characteristics. We include articles, an infinitive indicator and prepositions to them. Usually morphological determinants act together with lexical-syntactic determinants. Such an interaction helps to more effectively determine the meaning of a multi-valued multi-translational term.

A wide context gradually prepares the translator to translate a multi-valued, multi-translated term, because one of its meanings will necessarily be connected with the general context from the point of view of meaning.

When translating ambiguous terms, only one terminological field is not enough, because, having gone beyond the limits of a particular terminology, the term loses its connection with it. To determine the desired value, a context is needed that would indicate that this value belongs to any particular terminological system or common vocabulary. As a rule, in this case it is impossible to limit oneself to one sentence, and it is necessary to cover several sentences and even the whole text.

Economic texts have a clear applied focus and can be used in the process of teaching students English. The results of the study, in our opinion, can be used to train specialists in the field of economics, as well as translators and teachers working in this area of human activity.

#### **Literature:**

1. Akhmanova O.S. Dictionary of linguistic terms. M., 1966
2. Gvishiani N.B. Language of scientific communication. M., 1986
3. Tsagolova P.C. Lexical and semantic features of political and economic terminology. M., 1985



**EXPERIENCE OF EUROPEAN COUNTRIES IN STUDYING AND SOLVING THE PROBLEMS OF SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF MONOCITIES**

*Annotation: The article analyzes the accumulated experience in studying and solving the problems of socio-economic development of monocities in the economically developed countries of Europe.*

*Key words: industrial cities, mining industry, crisis, unemployment, economic-geographical approaches, educational services, production clusters, alternative options.*

**Introduction.** Almost all countries with industrial sectors have faced the crisis of monocities and their development and have gained some experience in this area, implementing a number of measures, such as the development of special state programs for the development of such cities, the adoption of laws, soft loans. Many countries around the world, especially in the advanced countries of Europe, now have regular monitoring to alleviate the economic crisis in monocities towns and prevent them from becoming depressed in the future. Taking into account the fact that today in Uzbekistan there are dozens of monocities and most of them have actual socio-economic, demographic, environmental problems, in order to study the existing problems in these settlements and develop sound scientific proposals for the development of narrow specialized cities, it is important to study in depth the reforms taking place in developed countries and draw appropriate conclusions.

**Aims and objectives of the work.** The aim of the work is to study the work done in the economically developed countries of Europe on the development of monocities, which differ in a number of features and to analyze the accumulated successful experience. To achieve this aim, the following tasks have been identified:

- to study the causes and characteristics of the economic crisis of monocities in some developed countries of Europe and the former Soviet Union;
- analysis of methods of socio-economic development of single-industry-countries on the basis of foreign scientific literature;
- to study the directions of economic recovery of different types of monocities.

**The main part.** Although no special research has been conducted in Uzbekistan on the socio-economic problems of narrowly specialized industrial cities and no literature has been created in this field, and even the concept of mono-city has not been described in detail in geoburbanistics, it should be noted the concept is not new for almost no post-industrialized country in the world.

During the industrialization phase mono-cities were formed in many countries of the world, mainly in connection with the mining industry and in some cases with the forest industry, light industry and machine-building industry. A study of the experience of foreign countries on the formation and development of mono-cities shows that the stability of the socio-economic situation in such cities or their depression can depend on many factors. For example, the decrease in domestic and international demand for a product produced by an urban enterprise or a particular industry, the disruption of the economic chain as a result of the disintegration of some large states, or the significant cost of production resources, primarily labor, due to factors such as intolerance, a sharp decline in the activities of urban enterprises or a complete crisis in many monocities which led to the aggravation of the socio-economic situation. Therefore, in most industrialized countries special attention is paid to the development of measures to overcome the crisis of single-industry-countries and special programs are being developed in line with the dynamics of the world economy.

In countries facing the crisis of narrow specialized cities a number of measures have been taken to get such areas out of the depressive situation, primarily to solve the problem of unemployment and improve living standards. It should be noted that in many foreign countries the revival of the economy of single-industry-countries means the transition from old industries such as metallurgy, coal mining, textiles to production based on environmentally net, modern technologies.

In addition to government regulation, transnational corporations with huge financial resources for large-scale investments play a crucial role in modernizing the old industrial zones of developed countries [2, 3].

In Europe, the cradle of industrialization, textiles were one of the most important industries in the twentieth century, beginning from the last century it was noted the increase of competition in global market in most economically developed countries of the world and decrease of significant importance in the old branch of industry as textile with the development of industrial branches based on subject demanded modern technologies. As a result, a crisis has occurred in many cities whose economies are based on light industry. For example, Manchester, one of the largest textile centers not only in Britain but also in Europe, is one of the cities that has lost its industrial status in the global market due to the growing position of developing countries in this field. As a result of the exit of Manchester's textile industry from the city, the process of suburbanization intensified and socio-economic problems became more urgent. In order to overcome these problems, a high-speed transport system has been built to connect the suburbs, and great attention has been paid to the development of services. As a result, Manchester's economy diversified and it became a cultural, sports and entertainment center.

A clear example of a radical change in the economy of monocities is the work done in the middle of the XIX century in the Ruhr industrial zone of

Germany, which was formed mainly on the basis of coal mines. The crisis began in the region in the second half of the twentieth century, when coal replaced oil as the world's main fuel and energy source, and a number of universities were established to address it with specialization in economics, medicine, information technology, and microelectronics and great importance was attached to the creation of high-speed rail transport connecting the Ruhr with large agglomerations.

According to the French experience, the main directions of development of mono-cities are the involvement of more own employers through the allocation of high-interest loans, the organization of retraining and the creation of innovative clusters. In Japan, too, much attention is paid to solving the problems of monocities through the creation of innovative clusters, in particular, car clusters. The experience of most countries shows that in monocities it is not always necessary to radically change production, and sometimes the modernization of existing industrial enterprises on the basis of modern technologies can solve the problem.

In general, in the development of mono-cities in Europe, the flexibility of the economic system to market requirements, the adoption of rational decisions on regulatory mechanisms in times of crisis and their implementation in the short term are important. Due to the successful implementation of such measures, the decline in the socio-economic development of single-industry-countries is achieved being kept to a minimum. It should be noted that the modernization of the territorial and functional structure of single-industry-countries focuses on increasing the share of service industries and recreational landscapes with a significant reduction in industrial production zones.

The experience of developing resource towns and small towns in unfavorable environmental conditions can be seen in the example of the Arctic region of Canada, the inland continental deserts of Australia and Chile. In the first case, due to the cold climate and in the second drought, people gradually refused to live permanently in such conditions and the method of temporary migration is becoming more common in the development of deposits located in difficult natural conditions [6].

As a result of the disintegration of the former Soviet Union and the breakdown of the economic chain in its territory, the problems of socio-economic development of monocities in many countries in the region, in particular, Russia and Belarus, are becoming increasingly important. In these countries, a number of effective methods of solving problems in narrow specialized cities have been developed and it is important to study them and analyze in depth the opportunities and prospects of their application in Uzbekistan.

In 2010 the Association of Small Towns of Russia developed measures to "overcome the crisis of mono-cities of small and medium industry and create conditions for their progressive development." The main principles of solving the problems of monofunctional settlements include: general recommendations

(development of state policy on relatively small mono-specialized settlements, adoption of the Federal Law "On Urban Planning", distribution of responsibilities of governing bodies in solving problems of monocities); development of recommendations to support urban enterprises and improve the system of local self-government in monocities [4].

In May 2011 the Eurasian Institute for Economic Research developed and patented the Doctrine of small towns, science cities and monocities. The main elements of this doctrine concerning mono-specialized settlements are: modernization and development of science cities and territorial closed autonomous structures; creation of investment zones in monocities and small and medium cities; creating an investment plan for small and medium-sized cities; development of innovative management systems for small and medium-sized cities, etc. [1].

Taking into account the level of risk to the sustainability of economic development in Belarus a classification of narrow specialized industrial cities has been developed and two main groups and a number of subgroups have been distinguished. The first group is divided into the following subgroups: a) mono-population points that face temporary difficulties, which allows to solve problems independently; b) mono-populated areas whose problems are anomalous (unconventional) and it is not possible to solve these problems without creating effective, modern workplaces.

The second group is barely viable mono-settlements, which in turn are divided into three subgroups: a) cities where the urban enterprise has signs of insolvency and works at a loss, living on subsidies, government subsidies, other commercial organizations, financial assistance provided by financial donors; b) cities where the town-planning enterprise has signs of permanent insolvency and faces economic bankruptcy; c) cities where the town-planning enterprise is not allowed to go bankrupt due to the fact that it is included in the list of important strategic enterprises, although it has signs of insolvency [5].

It should be noted that the analysis of different approaches to the study of single-industry-countries, the classification of narrow specialized cities according to the current economic situation and development opportunities serve as a methodological basis to develop principles to prevent them from depression and prevent future socio-economic risks and develop a program of measures.

**Conclusion.** Concluding from international experience, it can be said that the development and use of special programs to ensure the socio-economic sustainable development of single-industry-countries is of great practical importance. It is necessary to identify the main features of the economy of single-industry-countries, analyze the potential possibilities and on this basis to develop several alternatives for their development, to make a comprehensive analysis and evaluation of each of them and an in-depth analysis of the possible consequences. It should be noted that in the future, if mono-cities are formed as a result of urban development in the process of development of new deposits, it is necessary to

determine appropriate measures to prevent them from becoming depressed over time, to assess the potential of temporary migration and regular monitoring of single-industry-countries.

#### **Used literature:**

1. The doctrine of the development of the small towns of Russia, monocities and science cities. - URL: <http://inst.eurasec.com/innovation/projects/100/>.
2. World experience of development of monocities [Electronic resource] / G-Global: Association «Eurasian economic club of scientists» / Astana, 2010. - Access mode: <http://group-global.org/ru/publication/8181-world-experience-development-monocities>. - Date available: 11.10.2016.
3. Monocities and their strategies [Electronic resource] / Journal «Profil» / Moscow, 2012. - Access mode: <http://www.profile.ru/economics/item/73502-monocities-and-their-strategies-73502>. - Date available: 11.10.2016.
4. Monocities are not single. - URL: <http://izvestia.ru/news/593588>.
5. Mytskikh, N.P. Monoprofile settlements: problems of transformations and development / N.P. Mytskikh // Science and innovation. - 2012. - № 4. - p. 24-26.
6. Dinius O., Vergara A. Company Towns in the Americas: Landscape, Power, and WorkingClass Communities (Geographies of Justice and Social Transformation Ser.). –University of Georgia Press, 2011. - 243 p.

## **CHARACTERISTICS OF CURRENCY SWAPS IN ABROAD AND IN UZBEKISTAN**

*Annotation: The article analyses the specifics of swap transactions abroad and in Uzbekistan, focusing on currency swaps. Attention will be paid to the growth in the number and volume of such currency transactions in the international market, the regulation of currency swaps in Uzbekistan.*

*Key words: Swap; currency swaps; interest rate swap; FX swap, currency swap transaction, derivatives.*

In international banking practice, swap transactions are often carried out.

The currency swap operation is aimed at maintaining the liquidity of banks in national or foreign currency, diversifying foreign currency assets and minimizing and hedging currency risk (risk of losses due to exchange rate fluctuations), as well as placement of temporarily vacant funds can be done for profit purposes.

A currency swap transaction is a bilateral transaction for the simultaneous purchase and sale (exchange) of currencies on the terms of settlement (re-exchange) at the term and exchange rate specified in the agreement.

The currency swap operation consists of two parts:

- initial currency exchange (spot deal),
- re-exchange (forward agreement) and closing of the swap agreement.

Swap agreements are made to use the required currency over a period of time, while another currency is provided as collateral. A swap transaction is made in the form of two interrelated currency transactions. Its exchange rate is calculated on the basis of the current exchange rates prevailing at the time of the swap agreement and the exchange rates of the forward agreement.

Currency swap transactions by banks of the Republic of Uzbekistan are regulated by the Regulation "On the procedure for currency swap transactions by banks of the Republic of Uzbekistan" registered with the Ministry of Justice on 24.07.2008 No. 1839. Currency swap operation in accordance with this Regulation can be done:

- between the Central Bank and commercial banks;
- interaction between commercial banks;
- between bank customers and commercial banks.

According to the latest amendments to the Regulation, when conducting currency swap transactions, the base rate of the swap agreement is not at the rate set by the Central Bank, but at the discretion of the parties when concluding a swap agreement.

It was also stipulated that the parties may use any foreign currency as a

foreign currency in the conduct of currency swap transactions.

Currency swap transactions between the central bank and commercial banks, also commercial banks, are made and performed in the Trading System of the currency exchange.

Currency swap transactions between commercial banks and their customers are carried out directly in banks in accordance with this Regulation.

Currently, the volume and scale of transactions in the global foreign exchange market continue to grow and their range is expanding.

Among the various foreign exchange transactions in the global foreign exchange market, swap transactions can be distinguished.

By 2019, among other types of international currency transactions, currency swaps took first place, and in general, the international swap market is considered to be fully formed in the 1980s due to the growing global economic relations.

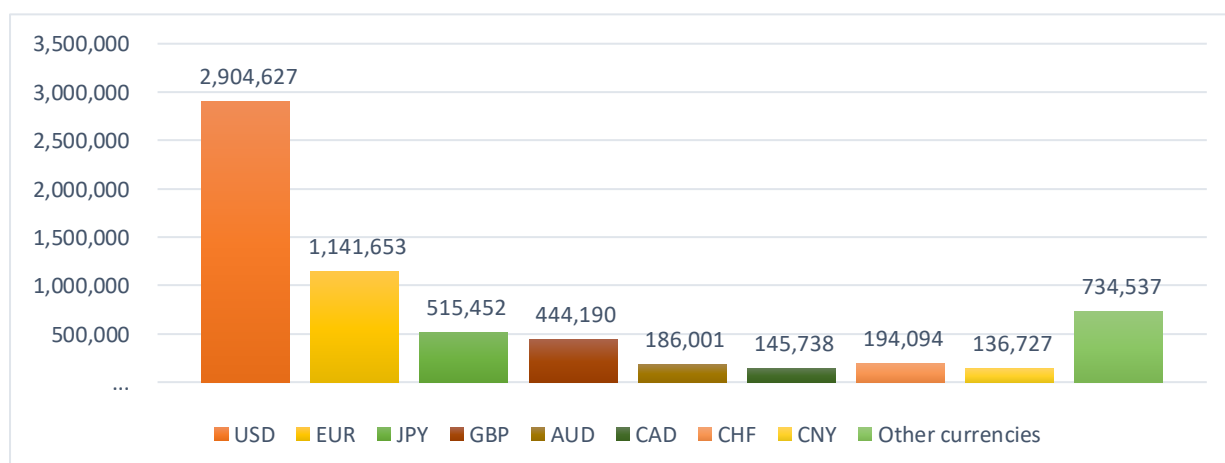
The first currency swap was a multi-currency exchange agreement between IBM and the World Bank in August 1981. This date is the birthday of currency swaps.

To date, the regulation of the international derivatives market at the level of national structures and self-governing bodies has already developed.

These are the International Swap and Derivatives Association (ISDA) and Bank for International Settlements (BIS).

These organizations perform the following functions:

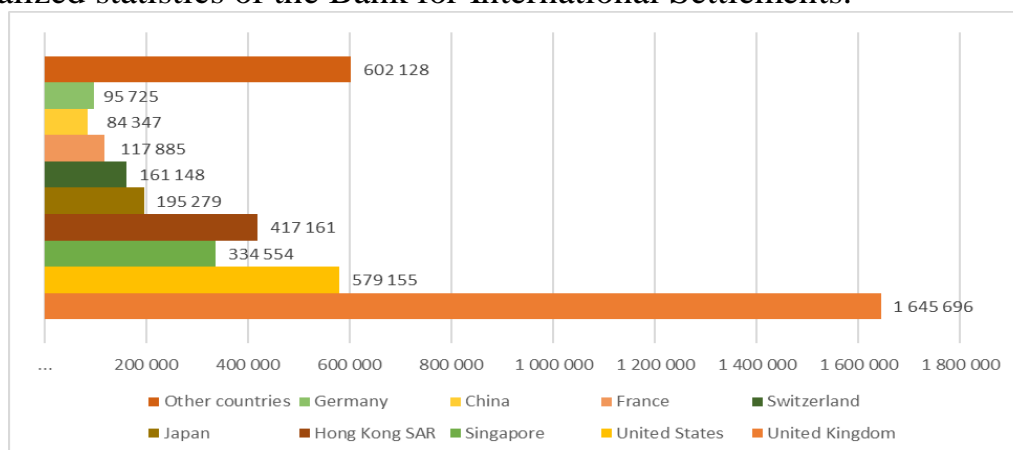
- creation of market infrastructure;
- regulation of the global market;
- consolidation of contracts and terms of derivative agreements;
- collection and analysis of market data;
- monitoring of market participants.



**Picture 1. Daily world currency swap turnover, mln. USD**  
**Source: Foreign Exchange Market Turnover 2019. Bank for International Settlements, 2019.**

**URL: <https://www.bis.org/statistics/rpfx19.htm?m=6%7C32%7C617>**

To analyse the structure of the currency swap market by the criteria of currency composition, we refer to the specifics of currency swaps in the international currency market. Currency swaps are derivatives in which simple currency transactions act as a “underlying asset”. Picture 1 shows the structure of the international swap market for individual currencies based on the latest generalized statistics of the Bank for International Settlements.



Thus, we can see that the main currencies involved in currency swap transactions in the international currency market are the US dollar and the euro. It is one of the most widely traded currencies in the world. In turn, the currency swap market in general repeats the trends in the international currency market, determined by global changes in the international financial architecture.

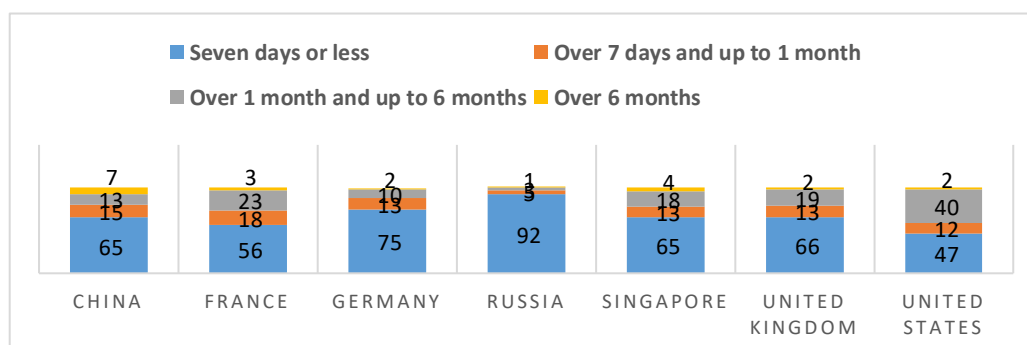
**Picture 2. Daily currency swap turnover, mln. USD**

**Source: Foreign Exchange Market Turnover 2019. Bank for International Settlements, 2019.**

**URL: <https://www.bis.org/statistics/rpfx19.htm?m=6%7C32%7C617>**

We will now look at which countries are more likely to use currency swaps. Based on the statistics of the Bank for International Settlements, we compile an average currency conversion scheme per day (Picture 2).

The size of the UK swap trade is remarkable, as we can see that the UK is trying to remain a major financial centre in Europe and the world.



**Picture 3. Currency swap term distribution (in percent)**

**Source: Foreign Exchange Market Turnover 2019. Bank for International Settlements, 2019.**

**URL: <https://www.bis.org/statistics/rpfx19.htm?m=6%7C32%7C617>**



It is also advisable to consider currency swaps over time. (Picture 3).

From the visual data obtained, we can see that the majority of currency swap transactions are short-term and last no more than 7 days. Transactions of up to 1 months and 1 to 6 months are also large, but transactions over 6 months are very rare, even in developed countries.

The global currency and interest market is the largest segment of the over-the-counter derivatives market.

This market is several times larger than the volume of transactions in terms of global GDP and financial market size. Therefore, we can estimate the demand for currency swaps in the international market due to these trends to hedge currency risks.

*Table 1*

**The average daily turnover of currency swaps, bln. USD**

	1995	1998	2001	2004	2007	2010	2013	2016	2019
<b>United</b>	244	372	300	428	899	775	1127	1161	1 646
<b>United States</b>	83	166	114	183	239	267	341	391	579
<b>Japan</b>	89	61	90	125	112	168	170	206	195
<b>Hong Kong</b>	53	44	44	61	122	147	174	276	417
<b>Singapur</b>	58	75	58	72	116	122	173	248	335
<b>France</b>	30	50	38	46	87	104	135	137	118
<b>Switzerland</b>	34	42	41	49	116	173	132	116	161
<b>Total</b>	<b>777</b>	<b>1052</b>	<b>934</b>	<b>1329</b>	<b>2250</b>	<b>2352</b>	<b>2947</b>	<b>3209</b>	<b>4 233</b>

*Source: Foreign Exchange Market Turnover 2019. Bank for International Settlements, 2019.*

*URL: <https://www.bis.org/statistics/rpfx19.htm?m=6%7C32%7C617>*

The role of these tools in overcoming the crisis is difficult to assess, although they are rarely singled out. The European Central Bank (ECB) and the U.S. Federal Reserve System (FRS) established the first dollar/euro swap lines in late 2007 for European banks to settle their mortgage-backed securities. The global financial crisis, which began in 2008 with the collapse of the American investment bank Lehman Brothers, has affected the economy of the entire continent. By the end of June 2011, foreign partners (primarily the Bank of England and the Federal Reserve) had borrowed about \$ 600 billion from the Federal Reserve under contracts. The ECB also took advantage of the euro/dollar currency swap in May 2010 in connection with the onset of the debt crisis in Greece. At the time, the European Central Bank borrowed about \$ 9.2 billion from the Federal Reserve System in just one week.

Until 2011, swaps between central banks were open for seven days. However, in the fall of 2011, the Federal Reserve System, the European Central Bank, and the central banks of Canada, Switzerland, the United Kingdom, and Japan (the “Big Six”) began coordinating operations to ensure global liquidity. According to a press release posted on the websites of these regulators, the aim of the coordination was to alleviate the crisis in the financial market and thereby

reduce the negative effects of this crisis by providing loans to households and businesses to stimulate economic activity.

This decision was due to the fact that the financial crisis in the global financial system is increasingly manifesting itself in the signs of the second wave.

The monetary authorities of the United States, the European Union, the United Kingdom, Japan, Switzerland, and Canada have agreed:

a) reduction of the cost of providing dollar liquidity under currency swaps (by linking the indexes of swaps in the national currency in the US by the banking system);

b) extension of currency swaps for three months;

c) removal of restrictions on dollar liquidity (the size of currency swaps is determined by the needs of the banking system of the country);

d) The Federal Reserve reserves the right to apply to the central partner bank for foreign currency, if necessary.

In December 2011, the FRS supported the ECB lending program. This meant an additional issue of around € 500 billion.

In part, this amount could be exchanged for U.S. currency in the amount of a 3-month swap (\$ 100 billion in total).

Without a currency swap agreement, euro could depreciate, resulting in unnecessary financial, economic and political tensions between Brussels and Washington.

It is known that since 2010 the US monetary authority has been implementing quantitative easing programs, which, in fact, means an increase in the money supply of the dollar. There is scientific debate as to whether such quantitative easing should be carried out by the U.S.'s closest partners, such as the European Union, the United Kingdom, Japan, and Canada. But despite all the actions of the banks of these countries, the money supply is growing, and the coordination of these actions is very important. In the developed countries after the financial crisis of 2007-2009, they realized this and began to create such a coordination mechanism, and currency swaps became an important part of this mechanism.

In the next phase, the above-mentioned regulators (as well as after the return of the Bank of Japan to the "elite" club) agreed to accept temporary currency swap agreements as a permanent procedure (until October 31, 2013) and to regulate liquidity in countries if market conditions worsen. (or when there is a serious turmoil in the foreign exchange market) they created an international currency unit in order to respond more quickly. It turns out that a small group (but leading) of the world's central banks are creating a global currency management mechanism. Some see this as the emergence of a global currency cartel of central banks and the consolidation of the foundations of international financial administration.

It is already clear that central banks are stepping up the coordination of their actions. Analysts say the corridor of exchange rate fluctuations in the "big six"

has narrowed and difficult times have come for currency speculators. In the Big Six, the idea of a freely convertible currency with a fixed exchange rate is conditional. The G6 has already strengthened its position on countries that are not members of this “elite” club, and sceptics now believe it is futile to discuss the possibility of creating a single monetary policy mechanism for the G20.

Signs of joint issuance by the FRS, ECB and other central banks of the Big Six are emerging, which allows them to consider their national currencies as a single currency. Indeed, given the stability of exchange rates between the U.S. dollar, the pound sterling, the euro, the Swiss franc and the Canadian dollar, and the Japanese yen, we can now assume that they are not different currencies, but different forms of a single global currency.

After analysing the international market of currency swaps, it can be noted that this is one of the important segments for over-the-counter derivatives in the world market. The main currencies in this market are the US dollar and the euro.

According to statistics, swap deals up to 7 days are the most common, and as the contract period increases, the demand for them from market participants decreases, as this swap becomes less risky.

By 2019, the global currency swap market has shown steady growth, lending and foreign exchange transactions have grown and continue to grow. At the same time, the international currency swap market repeated the dynamics of the global derivatives market.

However, it should be noted that more and more currencies are emerging for currency swaps.

In order to develop the economy of our country, special attention is paid to the use of financial instruments used in the best international practices. The Decree of the President of the Republic of Uzbekistan "On additional measures to further develop the economy and increase the effectiveness of economic policy" provides for the development of the market of derivative financial instruments in the country. Swap transactions make up the bulk of the derivatives market.

It should be noted that in 2019, for the first time in Uzbekistan, Asaka Bank conducted interbank currency swap transactions through the automated electronic system of the Republican Currency Exchange.

It is obvious that in the near future in our country the use of derivative financial instruments and swap operations, which are an integral part of them, will increase and their market will develop.

### Literature:

1. Regulation “On the procedure for currency swap operations by banks of the Republic of Uzbekistan” registered by the Ministry of Finance of the Republic of Uzbekistan dated 24.07.2008 No. 1839.
2. M.A. Eskindarova, E.A. Zvonovoy. “World finance” M.: Knorus, 2017. 424 p.
3. Shegoleva N.G., Khabarov V.I. Types of operational swaps and realization technology // *Finansy i kredit*. 2012., 37. P. 33–42.
4. Shegoleva N.G., Khabarov V.I. Obzor mezhdunarodnogo svop-rynka // *Finansy i kredit*. 2012., 41. P. 2–13.
5. Vasileva I.P., Xmyz O.V. Theoretical aspects of functional currency market // *Finansovyy biznes*. 2009. № 2. B. 23–33.
6. Zvonova E.A., Juravleva Yu.A. International currency wars at the end of 2010: positions of individual countries // *International Economics*. 2011. № 3. B. 31–36.
7. <https://www.bis.org/statistics/rpfx19.htm?m=6%7C32%7C617>
8. <https://gazeta.norma.uz/publish/doc/text116001> svop operaciyasi u nima uz i va u qanday hisobga olinadi.

*Khozhamuratova R.T.*

*PhD in Geography*

*Doctoral Student (DSc)*

*Research Institute of Irrigation and Water Problems under the Ministry  
of Water Resources of the Republic of Uzbekistan*

*Tashkent, Republic of Uzbekistan*

*Atanazarov K.M.*

*PhD in Biological Sciences*

*Deputy Director for Academic and Educational Work*

*Nukus branch of Samarkand Institute*

*veterinary medicine*

*Chembarisov E.I.*

*Doctor of Geographical Sciences, Professor*

*Research Institute of Irrigation and Water Problems under the Ministry  
of Water Resources of the Republic of Uzbekistan*

*Tashkent city, Republic of Uzbekistan*

**THE FEATURES OF DISTRIBUTION OF THE MINERALIZATION  
AND CHEMICAL COMPOUND OF SUBSOIL WATERS OF THE  
IRRIGATED ZONES OF THE REPUBLIC OF KARAKALPAKSTAN**

*Annotation*

*In the article there are presented the characteristics of the level of occurrence, mineralization and chemical compound of subsoil waters of the irrigated zone of the Republic of Karakalpakstan. There has been given the analysis of long - term change of these characteristics and their distribution in separately defined areas.*

*Key words: irrigated zone, the Republic of Karakalpakstan, level of subsoil waters occurrence, mineralization, chemical compound.*

The geological structure of the delta of the Amu – Darya River in the territory of Karakalpakstan consists of many kinds and types of adjournment cretaceous, tertiary and quaternary periods. The cretaceous adjournments occur on the right coast of the river. The tertiary adjournments occur in Tuyamuen, the Kizilkum Desert, the Ustyurt and in other areas in the form of adjournment red and red - yellow clay.

The quaternary adjournments widespread everywhere in the territory of modern and forming delta of the Amu Darya River and consist of sand, sandy loams, loams and clays brought by water. These adjournments have rather good water penetration, friability of the structure, instability to washout processes. The quaternary adjournment are the object of land improvement in which subsoil waters and their mode [1, 3] are formed.

The complexity of geological structure of the delta of the Amu - Darya River, presence and economic use of the irrigated earths in delta causes features

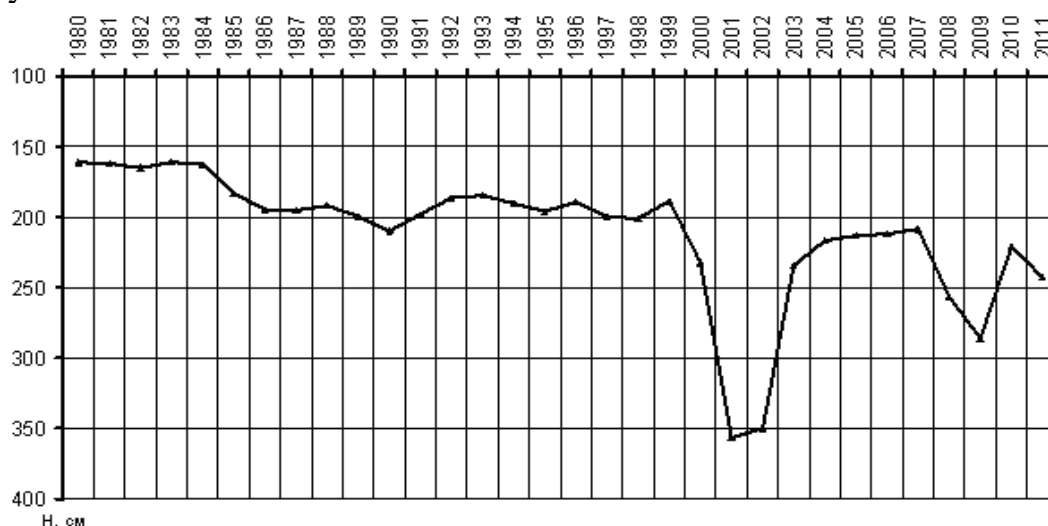
of its hydro - geological conditions and formation of mode of subsoil waters. In respect of carrying out of hydro - ecological monitoring the big practical interest causes the analysis of mineralization and condition of level of subsoil waters for many years.

The analysis of available data of hydrogeology - meliorative conditions on dynamics of subsoil waters on the irrigated areas has shown, that high levels of subsoil waters are observed in March and April, during the period of intensive washing irrigations, upon termination of washings there is some falling of level [3].

According to the conditions of formation of subsoil waters the lower reaches of the Amu Darya River differ from other oases of Uzbekistan that the main river artery here passes on command marks of the territory, forming streams of subsoil waters, moving from the river into the depth of the oasis [1 - 2].

In the irrigated area in the size of 515,3 thousand hectares' subsoil waters in the depth of 0 – 1 m occupy 7,8 thousand hectares; 1 - 1,5 m - 48,9 thousand hectares; 1,5 - 2 m - 268,6 thousand hectares; 2 - 3 m - 120,9 thousand hectares; 3-5 m - 66,9 thousand hectares; more than 5 m - 2,21 thousand hectares. The mineralization of subsoil waters changes as follows: 0 - 1 gr/l occupies 2,7 thousand hectares; 1 - 3 gr/l occupies 433,7 thousand hectares; 3 - 5 gr/l - 72,8 thousand hectares; 5 - 10 gr/l - 6,0 thousand hectares and more than 10 gr/l - 0,3 thousand hectares.

The schedule of fluctuation of subsoil waters in the Republic of Karakalpakstan during 1963 - 2011 is given in Figure 1. It is visible, that from 1980 to 1999 the depth of subsoil waters fluctuated 210 - 180 sm, and in the shallow years 2000 – 2001 the subsoil waters fell to 350 - 360 sm.



**Figure 1** - the schedule of fluctuation of subsoil waters in the Republic of Karakalpakstan during 1980 - 2011

The subsoil waters sating thickness of deltoid adjournment and almost deprived of the general drain, form extensive pool with non - uniform hydro - geological conditions.

The heterogeneity is expressed in distinction of depth of subsoil waters

occurrence, their mineralization, conditions of local drain and depends on food, relief and lithologic structure of rocks.

In formation of underground waters of delta, the basic role is played by the river and its inflows. Atmospheric precipitation in food of subsoil waters makes an appreciable share only in spring on the sites of superficial occurrence. The subsoil waters are spent mainly for evaporation. The underground drain has the subordinated value, being in dependence from local lithologic - geomorphological conditions. The sites of more or less well expressed local underground drain are located at the river and its inflows.

The peripheral parts of delta, near the Ustyurt in the west and in the Takhtakupyr region in the east, are usually characterized by deep (lower than 10 m) occurrence of subsoil waters; evaporation is extremely weakened.

Within the areas near the Aral Sea, characterized by abundance of often varying channels of the river, floods and lakes, subsoil waters lie down superficially (usually not more deeply than 3 m). The local underground drain in these parts of delta is considerably expressed along functioning beds (the river and its channels), playing the role of sources, food of subsoil waters. The underground drain going from beds into the depth of the shore, quickly fades (in the channels at distance of several hundred meters, and in the main channel of the river – 1 – 2 km), as in most cases it is carried out at superficial occurrence of subsoil waters which on the way of drain evaporate in the significant amount. The structure of regional balance of subsoil waters of the whole delta from Tuyamuen to the Aral Sea (without irrigation) characterizes the pool as territory of natural salt accumulation (tab. 1.)

**Table 1 – The structure of regional balance of subsoil waters of the whole delta from Tuyamuen to the Aral Sea (without irrigation)**

In m<sup>3</sup>/sec

Tides		Expense	
Losses from the Amu Darya River (without floods)	320	Underground outflow	0
Atmospheric precipitation	30	Total evaporation, increase of level of subsoil waters and return to the river	350
Underground inflow	0		
Total	350	Total	350

The mineralization of subsoil waters in the stagnation zone is motley, the irregular distribution of salts is observed which depends basically on presence of a local underground drain [3].

The subsoil waters of near the river strip and the sites adjoining to channels have the least mineralization. Thus prevailing value have hydrocarbonate -

sulphate calcium, and in immediate proximity to waterways hydrocarbonate calcium waters. In the process of increasing of the general maintenance of salts in water which is especially sharply expressed in average parts of interriveredbed fallings, the maintenance of sulphates and chlorides raises, and in strong mineralized (40 - 60 gr/l) waters chlorides prevail. Among cations there sodium and magnesium prevail.

In vertical profile the mineralization of subsoil waters is also changeable. They are freshened through a local underground drain by filtrational waters of the Amu – Darya River and its inflows.

At last, saliferous, especially tertiary stocks of basement rock cause often raised mineralization of subsoil waters in the bottom part of water - bearing thicknesses. Therefore, in one cases the lowered mineralization and in others raised mineralization is observed in the depth.

By consideration of conditions of subsoil waters occurrence, it is easy to notice the feature of structure water - bearing thicknesses of deltoid adjournments. In the delta body the sandy formations of riverbed facies are widely spread. As a result of stray of the river and its inflows the riverbed facies became buried under the facies of floods and lakes presented by a layered complex of sandy loams, loams and clays, containing interlayer of fine - grained sand. The adjournments of riverbeds in the delta body have tier structure. As a result of variability of directions of a hydrographic network throughout all the history of its development of horizontal projections of ancient buried and modern riverbeds were difficult crossed.

The riverbed facies represent big interest as the sites of possible natural collectors (in case of forming in them of regional fallings of the mirror of subsoil waters with the help of dewatering from chinks). These sites are also more optimum and for localization of underground drain, though it is weak.

According to N.N.Khodzhibaeva's works [1] there are defined several groups of streams of subsoil waters in the territory of the pool .

A. The group of streams of subsoil waters of the left - bank of the Amu Darya River. It is settled in the western part of the pool, in the territory of the Aral Sea Basin part of the Amu - Darya delta. Its borders in the east and the southeast go along the Amu - Darya River, in the south – along the exits of basement rocks through the ledge «Nazimkhan» to the plateau «Akkelin», in the west – along the chink of the Ustyurt, in the northwest - on the fortieth hydroisohypse which is the border of the outlining stream with the stream of subsoil waters from the Sudochye Lake, in the north (symbolically) - in the area of modern forming delta. The sources of supplies of subsoil waters - filtrational losses of superficial drain and infiltration of atmospheric precipitation. In the separate sites in the old riverbeds, in adjournments of chalk and quaternary age the lenses of fresh waters with mineralization to 1 gr/l are observed. The mineralization of subsoil waters increases from the food zone to the unloading zone - from fresh to bitter - salty (from 0,5 to 50 - 60 gr/l).



B. The group of streams of subsoil waters of the modern Aral Sea delta. It is in the northwest part of the pool. In the west it is limited by the Amu Darya River, in the north – by the modern forming delta, in the northeast the border passes along the southwest slope of the Beltau Height, in the southeast - on the Tabakum sands. The sources of supplies of subsoil waters - filtrational waters of temporarily and constantly operating water currents and somewhat –infiltration of atmospheric precipitation. The depth of occurrence of subsoil waters fluctuates from 1 - 5 to 10 - 20 m. The mineralization changes from 0,5 (in the food zone) to 10 - 50 gr/l (in the unloading zone). In region of the group of streams the process of vertical water exchange prevails. The territory is naturally poorly drained, and in the bottom part where evaporation prevails over the drain it is undrained.

C. The group of streams of subsoil waters of the northern slopes of the Sultan-Uaiz-dag mountains. It is settled in the southeast part of the described pool. The sources of supplies of subsoil waters - superficial waters of the Amu – Darya River, atmospheric precipitation and water overflow of basement adjournments. The waters differ by weak mineralization (from 0,5 to 1,5 gr/l) in old riverbeds of the Amu – Darya River and raised (to 10 - 15 gr/l) in the sandy plain. In the zones of food, the subsoil waters occur on the marks of 95 - 105 m, in the unloading zones - 40 m. The direction of the stream movement is from the south to the north and the northeast.

Thanks to the complicated underground drain, and also climatic conditions of the region, the subsoil waters are spent basically for evaporation and transpiration for plants. The insignificant quantity of waters is spent for underground outflow towards the Sarykamysky Hollow. The outflow in the riverbeds of old rivers is a little improved. The mineralization of subsoil waters of the oasis depends on character of food and expenditure of subsoil waters and also their communication with the river. The mineralization varies from 0,5 to 5 gr/l and above.

The least mineralized waters are developed along the Daryalik and Daudan old rivers of the Amu - Darya, the most mineralized are extended mainly outside of the oasis. It says about the essential moving of waters, and consequently, and about salts in the delta under the influence of natural geological factors.

The hydrochemical profile in all the territory of the Prisykamysky delta has one form: some raised value of mineralization at the mirror of subsoil waters, its reduction in the range of 5 - 15-25 m and again increase in the depth.

By the chemical compound the subsoil waters change from hydrocarbonate - sulphate to chloride -sulphatic. The parity of food of subsoil waters with evaporation has defined features of chemical compound - intensive accumulation in subsoil waters of the oasis of chlorides.

In the pool territory the distribution of subsoil waters with occurrence depth of the mirror is from 1 - 2 to 30 m. The closest occurrence of the level is observed near the Amu – Darya strip; with removal to its periphery it plunges in the deserted part of delta in the depth over 15 m.

The unloading of subsoil waters in the left - bank occurs at the expense of evaporation, transpiration and underground outflow towards the Sarykamysky Hollow, partial - by pinching-out in the regions of lakes of the south of Khorezm, in the Akchadarya delta – by evaporation, transpiration and partially pinching-out into the Ashykul Lake.

According to meliorative service of the Ministry of Rural and Water Management of the Republic of Uzbekistan, the areas with average and strong degree of salinization in the Republic of Karakalpakstan made in different years from 40 to 50 % of the irrigated territory, strong - from 22,7 to 64,5 thousand hectares, in Khoresm - from 12 to 39 thousand hectares. If we leave such areas without washing, it is impossible to get a crop in them. Seasonal salinization depends on depth of subsoil waters, mode and technology of watering in cotton vegetation. The salts accumulate at a lack of giving of irrigating water from above and unsatisfactory drainage of the territories by the vegetation end in the top basement layer. The salinization is the result of nonoptimal management of water resources, owing to which there are considerable losses of crop of cotton and other agricultural crops. Unsatisfactory water removal promotes stagnation of subsoil waters, but the principal reason of lifting of the subsoil waters level is the big losses of water from channels and in the fields, at watering of agricultural crops.

The average level of subsoil waters of the irrigated zone in the Republic of Karakalpakstan for 2013 is shown in tab. 2. It is visible that within meliorative systems the average annual level of subsoil waters changes from 157 to 561 sm.

### **Conclusions**

The analysis of the available data of hydrogeologic - meliorative conditions of the irrigated zone of the Republic of Karakalpakstan on dynamics of subsoil waters in the irrigated zone has shown, that high levels of subsoil waters are observed in March and April, during the period of intensive washings, after the termination of washings there is some falling of the level.

In the irrigated area in the size of 515,3 thousand hectares the subsoil waters in the depth of 0 - 1 m occupy 7,8 thousand hectares; 1 - 1,5 m - 48,9 thousand hectares; 1,5 - 2 m - 268,6 thousand hectares; 2 - 3 m - 120,9 thousand hectares; 3 - 5 m - 66,9 thousand hectares; more than 5 m - 2,21 thousand hectares. The mineralization of subsoil waters changes as follows: 0 - 1 gr/l occupies 2,7 thousand hectares; 1 - 3 gr/l occupies 433,5 thousand hectares; 3 - 5 gr/l - 72,8 thousand hectares; 5 - 10 gr/l - 6,0 thousand hectares and more than 10 gr/l - 0,3 thousand hectares.

According to the analysis it is revealed, that from 1980 to 2011 the depth of subsoil waters fluctuated 210 - 180 sm, and in the shallow 2000 – 2001 years fell to 350 - 360 sm. For the last years the general tendency of falling of the level of subsoil waters is observed.

The least mineralization of subsoil waters is near the river strip and the sites adjoining to the channels. In the process of increasing of the general maintenance of salts in water, the maintenance of sulphates and chlorides raises, among cation

there are prevailed sodium and magnesium.

The considered above laws make the theoretical basis for forecasts of the secondary salinization of soils and grounds at a long irrigation. It has been revealed, that nowadays the chloride - sulphatic type of secondary salinization prevails. At long operation of irrigating systems and washing of chloride and sulphatic salts there is a reduction of mineralization of subsoil waters, they metamorphosize in the opposite direction.

**The list of the used sources:**

1. Khodjibaev N.N. Natural streams of subsoil waters of Uzbekistan. Hydrogeology and Engineering Geology of the arid zones of the USSR, No.7, Tashkent: «Fan», 1970, p.174.
2. Chembarisov E.I., Khozhamuratova R. T. Applied Ecology (on the example of the Republic of Karakalpakstan), educational manual, Nukus: «Bilim», 2012, p.84.
3. Chembarisov E.I., Nasrulin A.B., Lesnik T.Yu., Khozhamuratova R.T. Genesis, formation and mode of superficial waters of Uzbekistan and their influence on salinization and pollution of agrolandscapes (on the example of the Amu - Darya River basin). Nukus: «Karakalpakstan», 2016, p. 187.

## **ROLE OF FOREIGN LANGUAGE IN THE MODERN WORLD**

*Annotation: This article discusses the importance of the English language and modern methods for studying*

*Key words: Foreign language, English, study, method, popularity, mastery*

Today, knowledge of the English language is not a luxury, as it was before, but a vital necessity. English is not taught only by the lazy. Among young people aged 10 to 30, English is already very common, as for older people, English speakers are less common, but even they almost certainly know some of the most basic phrases. To give a child of 5 years to English courses is the golden rule of all respectable mothers and fathers for the past 10 years. And rightly so, today you won't go far without knowing English: you cannot find a well-paid job, find the necessary information on the Internet, or communicate with foreigners. Knowledge of English can help you with honor to get out of any situation anywhere in the world and, most likely, in those 60 countries of the world where English has become the most important language of business and communication. For 377 million people, English is the first and main, and for 98 million, a second language.

Is it difficult to master English? It can be said to be very easy. Two important factors contributing to the ease of learning English: firstly, everywhere in advertising and on satellite television we see and hear news and advertisements in English, and secondly, methods of teaching English to foreigners are most well developed.

English is the internationally recognized language of business relations. It is spoken by politicians, entrepreneurs and specialists from all over the world. But even a schoolchild knows perfectly well that, as a rule, each language has several dialects. And English is no exception. The most famous and common options are British and American English. What is the difference between them and which one to prefer?

They differ slightly: the pronunciation and use of certain words or individual sounds, some grammatical features. However, one cannot say that any of these dialects was more correct. Experts advise one thing: if you have already begun to learn any English, then you should stick to it. Even if another dialect suddenly seemed to you somehow more attractive. A mixture of two different dialects in speech is definitely the most wrong option.

What English is today more popular and widespread? Without a doubt, this is an American option. He gained his position and gained international significance after the Second World War.

Currently, a very urgent problem is to consider the methodology of teaching foreign languages, in particular English, as well as the main trends in its

development.

The methodology of teaching foreign languages has passed a rather difficult path of formation, and should develop further, since stagnation is destructive for any science.

Comparison of modern teaching methods plays an important role, since emerging new methods appear on their basis and I would like them to not have the disadvantages and drawbacks that are inherent in modern methods.

Comparative characterization is also important for teacher selection. With such a variety, it is very difficult to make a choice without knowing the features and specifics of the methods.

At the present stage of development of teaching foreign languages, when choosing a teaching method, it is necessary to proceed from the characteristics of the team in which it will be used, it is necessary to take into account the personal characteristics of the students, their age, interests, level of training, the period during which the training will take place, as well as the technical school facilities.

The theoretical significance of the study lies in the fact that its conclusions and main points can be used in the educational process of teaching English as a way to improve it in terms of methodological support for teaching English in high school.

Meaning, knowledge of English is relevant as never before for our republic and our region. In Kazan, in the summer of 2013, the student, world Universiade Olympiad will be held. This means that thousands of foreigners, students and participants of this grandiose sports universiade will come to Kazan. Meeting guests, their escort, city tours - all this will require numerous guides with knowledge of foreign languages, including English.

Over the past few years, our region has boldly attracted foreign investors. Only this year, delegations from America, England, Switzerland, and Germany paid a business visit to the area. It is planned to build a modern brick factory, a mini-plant for the production of expanded clay, an asphalt plant. Where will Western technology be applied. And that means knowledge of foreign languages, including English, will create good prerequisites for successful negotiations.

In our district, foreign languages are taught in all incomplete and secondary schools, but the availability of good specialists, qualified personnel, and teachers makes themselves felt. Training specialists of this profile in a special program is one of the tasks of the district education department.

“Do you speak English” is a phrase familiar to us from school. A set of words to which we once did not attach special importance. But how sad it sounds now, when, while on vacation abroad, we suddenly got lost. They try to help us, explaining something in English. And we just don't understand, because we don't speak this language! Or in business negotiations, we cannot conduct a dialogue with a foreign partner. So bitterly, so doomedly, one has to answer all the same “No” question.

English is the language of international communication. And for those who

own it, all the doors of the world are perfectly open. Traveling, communicating with foreign friends on the Internet, business negotiations in English, education at prestigious universities not only in Uzbekistan, but also in the world! You will be sure that you will understand and understand you. For you there will not be such a problem as a language barrier.

**Literature:**

1. Derkach A.A., Scherbak S.F. Pedagogical heuristics: the art of mastering a foreign language. М .; Pedagogy, 1991.
2. Elukhina N.V. Overcoming the main difficulties in understanding foreign language speech by ear as a condition for the formation of the ability to communicate verbally, // IYASH, 1996, No. 4.
3. Winter I.A. Psychology of teaching a foreign language at school. М .; Enlightenment, 1991.

## **USE OF NATURAL CONDITIONS OF THE FERGANA REGION FOR RECREATION AND TOURISM**

*Annotation: This article discusses the natural conditions for recreation and tourism. Ferghana region's area, climate, internal waters, flora and fauna are also analyzed.*

*Keywords: tourism, recreation, natural conditions, natural complex, recreational and tourist potential, assessment, recreational and tourist area.*

In Uzbekistan is gradually implementing a number of measures to develop tourism as one of the strategic sectors to diversify the national economy, accelerate the development of the regions, create new jobs, increase incomes and living standards, and increase the country's investment attractiveness.

Recreational and tourist potential of the region is a complex of opportunities for organization of leisure and health activities. Assessment of the recreational and tourist potential of the region has several stages and can be organized as follows (M.A.Sarancha, 2006):

1. Development of a conceptual framework for assessment;
2. Definition of subject matter, object and subject of evaluation;
3. Define research methods;
4. Selecting the indicators to be evaluated;
5. Normalization or quantification of indicators for rating ratings;
6. Definition of criteria for presentation;
7. Obtaining separate and integrated assessment;
8. Check and analyze the results of the evaluation.

According to L.I.Mukhina, who deals with the scientific basis of the evaluation of natural complexes, three aspects of any assessment should be clear (Sh.Zokirov, H.Toshov, 2013):

- The object of the assessment, what should be assessed. It is desirable to have geosystems as the object of evaluation;

- Subject of evaluation. That is, when evaluating natural complexes or landscapes, it must be clear why and for whom they are valued;

- In addition to the object and subject, the conditions must be taken into consideration, such as economic geographical, social, natural geographical, scientific and technical conditions at the time of assessment. Because the results of the evaluation of natural complexes for one or the other are relative both in space and in time. One of the natural components in landscape assessments, for example, climate, relief, soil, vegetation, should be the whole landscape itself.

To effectively organize tourism, the region needs to be assessed separately

by complexes and components. Depending on the location and creation of recreational and tourism opportunities in the region, the factors can be divided into two - strong and weak. Strong factors include relief, climate, surface and groundwater, and are the leaders in creating recreational and tourism opportunities. Weak factors include soil and vegetation cover, as well as fauna. The Fergana region is favorable for organization of all kinds of ecological tourism by its natural conditions. It can be found here from areas that need protection, to natural areas that are less affected by human factors.

Relief - absolute and relative height of the place, lithological structure, and contrast are evaluated. The diversity and peculiarity of the relief of the Fergana region create favorable conditions for ecotourism. In the Ferghana region, the Altai ridge, Kattronbashi, Khaidarkan, Nazar, Kyzylgazza, Almalyk, Ispisar, Belmazor; The slopes of the Turkestan Range are Kempyrgok, Guzan, Burgan, Kyzylsuv, Kulantag, Suratbash, Aktash, Kyzylkik. The height of these mountains is 900-2800 meters. Flat relief is convenient for the construction of auto tourism and tourist facilities. In the foothills and low mountain areas, it is possible to create resort areas, children and recreational areas. There is a high potential for the organization of mountain tourism, tourist excursions, and ecotourism routes for sports and recreation purposes at the middle elevation.

Climate is one of the key factors in determining the duration and type of leisure and travel in the region, with meteorological and physiological elements. In terms of tourism and recreation, the region can be classified into climatic zones (K.Jumashev, 1990).

Groundwater and surface water are an important factor in recreational and tourism activities, and their availability increases the recreational and tourist value of the area. Rivers, lakes, and reservoirs create a microclimate that enhances landscape scenery, recreational and sports tourism.

Soil - properties, sanitary and hygienic conditions, and the degree of disturbance of the natural state under the influence of negative processes. For tourist and recreational pressure, chestnut and black soils are resistant. This should be taken into account when organizing tourism activities.

Flora and fauna - the healthy nature of the flora, the importance of flora and fauna in the preservation of the mountain landscape, the importance of preserving the diversity of flora and fauna for future generations. The Fergana region is particularly important with flora and fauna: hills in February, with beetles and sheepskins, in March with snowflakes and poplars, in April, with raven and pea plants, indicating that the Syrdarya river in Central Fergana moves northward. "The tourists will be very pleased with the tourists. Among the reptiles in the mountains are the Turkestan and the Himalayan brother, the Nicholas lizard, the snake, the yellow sparrow, the lizard, the sparrow, the saiga, the jigsaw, the long tail, the mountain lizard, the eagle, the saddle, the lizard. You can see a reindeer, a red owl, a relic anchor, a wolf, a fox, a mountain silver squirrel, a water martin, a mountain goat, a pike.



In addition, the organization of recreational and tourism activities needs to be assessed in three criteria (technological, psychological and physiological). Technological direction includes the organization of the territory for recreational and tourism purposes (roads, houses, cultural and domestic objects, sports grounds, swimming pools).

Psychological orientation is based on the study of the mental state of the vacationers and patients in the recreation and tourism zones, the analysis of the processes of their adaptation, acceptance and perception. The physiological trend analyzes the adaptation of visitors to the conditions in the region from the medical-biological and physiological point of view (V.I.Krujalin, N.S.Mironenko, 2014).

In any natural environment, recreation and tourism activities are not directly possible. For this purpose it is necessary to evaluate the natural conditions of the territories from the landscape point of view. The main criteria for the assessment are the natural environment, climate, water, flora and fauna, environmental and political stability. For the organization of recreational and tourist activities it is necessary first of all to study the complex of recreation areas and to develop the basic principles for their evaluation.

#### **References:**

1. 2019 — 2025 йилларда Ўзбекистон Республикасида туризм соҳасини ривожлантириш Концепцияси (Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2019 йил 5 январдаги ПФ-5611-сон Фармониغا 1-илова)
2. География туризма: учебник / В.И.Кружалин, Н.С.Мироненко, Н.В.Зигерн-Корн, Н.В.Шабалина. - М.: Федеральное агентство по туризму, 2014. -54-74 с
3. Жумашев К. Рекреационный потенциал Северной Киргизии: состояние и направления использования // Автореф. дисс. кан. геогр. наук. -Ленинград: 1990. -9-10 с
4. Зокиров Ш.С., Тошов Х.Р. Ландшафтшунослик –Т.: 2013. -143 б
5. Саранча М.А. Рекреационный потенциал Удмуртской Республики: географический анализ и оценка // Автореф. дисс. кан. геогр. наук. -Пермь: 2006. -7-8 с
6. Шамуратова Н. Ўзбекистонда экологик туризм ва унинг табиий географик жиҳатлари // Геогр. фан. ном. дис. афторефер. -Тошкент: 2011. -6-8 б

*Mamurova F.  
senior teacher*

*Yuldashev J.  
senior teacher*

*Namangan Engineering – Construction Institute  
Uzbekistan, Namangan*

## **METHODS OF FORMING STUDENTS' INTELLECTUAL CAPACITY**

*Annotation: The authors of this article analyzed the ways of forming the intellectual capabilities of children in the educational process.*

*Key words: intellectual capacity, modern education, student – teacher.*

Intellectual intelligence in a person can only be awakened, developed and provided for the perfection of a person in a well-organized educational process. Therefore, the role of preschool education in the development of the intellectual potential of the child can not be overemphasized. The thing is that the educators in pre-school educational institutions bear responsible duties. These are:

- Which child is interested in what and what is he capable of?
- Why is this child Shy, Shy, what is he interested in?

The educator must find answers to these questions.

Therefore, when organizing the educational process in kindergartens, the needs of children are studied and measures are established to develop abilities, taking into account the possibilities, the intellectual opportunities in the individual are fully manifested.

The degree to which children's abilities and intellectual capabilities were taken into account in the "Pre-School Education Program", which was used until the early days of independence, was limited.

And the base program "the child of the third millennium", which now operates pre-school educational institutions, has put an end to these shortcomings. That is, the attention given to it is necessary to educate children spiritually and mentally - that is, the purpose of which corresponds to the motto of the world-recognized UNICEF children's fund "health, education, equality, protection for each child in a high capacity".

Educators and parents should know when exploring the intellectual potential of children:

- Each person has his own personality.
- Children's abilities, needs and intellectual capabilities are not the same.

By studying the needs, abilities and opportunities in them, the hard work towards its development gives an effective result. The action taken in excess of the capabilities of the child (that is, the ability, without taking into account the need) can lead to the following cases:

- a) the child is bored from training;
- b) his interest in reading slows down;

- c) he does not believe in himself;
- d) formation as a person slows down;
- d) the emergence of interest and abilities slows down;
- e) his aspiration to school slows down.

Referring to concrete examples, starting with a large group, the teaching of many subjects to children puts children with low abilities bored in training. Even in primary schools too much predictability slows down the effect of mastering.

Therefore, in pre-school institutions and the system of primary education in developed countries, much attention is paid to education, taking into account the choice and capabilities of the child, and not predeterminacy.

Because in any child (even in a child with a low intellect) there will be a basis for the development of some abilities.

Therefore, educators in pre-school educational institutions should not only focus more on the teaching of the specified subjects, but also their capabilities in the educational system. As a result, the ability mark in the child decreases, and sometimes it does not disappear, but develops and flushes. It is based on the realization of the intellectual capabilities of the child, if it is regularly worked out on the realization of the existing opportunities in children from the age of 3 years.

Ways to develop children's intellectual capabilities:

- To give a complete answer to each given question of the child erinmay.
- Create an opportunity to ask new questions.
- Conduct interesting conversations.
- Tell a fairy tale, a story, a riddle.
- Make a gift of interesting, illustrated books, toys.
- Organize all sorts of games (role-playing, creative) and involve or complicate them in these games.
- Drawing - (drawing what he likes)
- Preparation of herbarium.
- Loy and make things from plasticine.
- Taking trips – (speaking and drawing the impressions before the trip).
- Build-to-put free from assembly sessions.
- Teach creative storytelling.

The study of the experience of advanced educators shows that the most effective way to develop children's thinking is to organize the process of formation of conscious knowledge, strong skills and skills together with their upbringing to children during games, classes and walks. To do this, it is necessary to search for the educator tirelessly, to effectively use new technologies of transition to popularity. The fact that the educator determines the exact purpose of the educational process, knows the way to develop the didactic process accurately plays an important role in the solution of this task. In the correct performance of this task, educators should pay attention to the following:

- to develop the educational direction of education and maximally employ the intellectual capabilities of children;

- to make children's imagination and memory riches work as much as possible;

- development of different thinking processes in children.

In conclusion, let's approach them individually to develop the abilities, interests, abilities of each child. Let's work hard at the realization of their intellectual abilities. To date, the study and realization of children's intellectual capabilities is becoming a complex pedagogical problem, it requires regular research. Let us find a solution to this problem.

#### **References:**

1. Davis S. F. Handbook of Research Methods in Experimental Psychology. - Blackwell Publishing Ltd, 2003. - 515 p.
2. Farrep S. Who's Running UoigSageeg? Creating stable work in unstable times. Austin (TX). 2012.
3. G'oziev E.E. Umumiy psixologiya. T. 2010.
4. Davletshin M.G., S.To'ychieva "Umumiy psixologiya". O'quv qo'llanma. T. 2002.
5. Mamurova F. T., Abdullayeva N. K., Mallaboyev N. USING THE «ASSESSMENT» METHOD IN ASSESSING STUDENTS KNOWLEDGE //Theoretical & Applied Science. – 2019. – №. 11. – С. 80-83.
6. Mamurova F. I. DEVELOPMENT OF PROFESSIONAL COMMUNITY OF TEACHERS BASED ON INNOVATIVE METHODS //European Journal of Research and Reflection in Educational Sciences Vol. – 2019. – Т. 7. – №. 12.
7. Юлдашев Ж. Г. ПУТИ ДОСТИЖЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВА ЛИЧНОСТИ В УЧЕБНО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ ПРОЦЕССЕ //Science Time. – 2017. – №. 6. – С. 63-66.

*Mirzaxolov X.  
teacher of department «Social science»  
Namangan Engineering Construction Institute  
Uzbekistan, Namangan city*

## **OBJECTIVES OF FORMING THE IDEOLOGICAL IMMUNITY IN THE PROCESS OF GLOBALIZATION**

*Abstract: In this article the problems of formation of ideological immunity in the modern world*

*Keywords: ideology, human consciousness, conflict, spiritual crisis, geopolitics*

In the ideological picture of the modern world, the activity of the «ideological polygons», which are fighting with the help of various means that influence the souls and the consciousness of man, is becoming more and more evident. Such ideological polygons arise as a result of intensification of the struggle for mastering the consciousness and soul of people, and this struggle is waged not with a militant, but above all with ideological, ideological weapons.

You are well aware from geography that the world is divided by territorial distinction into regions and continents. These territories have clear boundaries. However, mankind by the end of the twentieth century. faced with problems that do not know the boundaries. They include such problems as regional conflicts, religious-ethnic conflicts, on the basis of aggressive nationalism and chauvinism, spiritual crisis, drug addiction, terrorism, etc.

In addition, a number of problems arise in connection with the processes of globalization, the acceleration of the flow of information. The worst thing is that there are various forces that are trying to expand their sphere of influence by various ideological means, to win the soul and consciousness of people, thus compelling whole nations and states to follow them. This is the main principle that determines the ideological picture of the world.

The term «polygon» is taken from the Greek word, which means «versatility». Usually under the test site we mean a specific field where weapons and equipment are tested, troops are trained, military training and exercises are conducted.

Ideological processes in the modern era acquire a number of specific features. At the same time, on the one hand, democratization of ideological processes appears, their humanization, i.e. pluralism of opinions and tolerance of various political forces. On the other hand, ideological processes acquire such features as excessive politicization, commercialization. Third, such peculiarities of ideological processes as the rapid emergence of ideas and ideologies beyond the limits of individual national states, their globalization, and insufficient grounding are evident. The ideological picture of modern times is strongly influenced by the globalization of the economy and information and

communication processes (the Internet, satellite channels, etc.). Now if something new arises in any corner of the world, it quickly submits to ideological goals and spreads into the world of thoughts and feelings of millions of people.

For example, if in any region of the world for technical reasons or because of the natural disaster a catastrophe occurs, then the ideological center can in principle accuse itself of a hostile center in all its misfortunes. In this process, that center, which has more opportunities to disseminate information that knows in advance what affects people, what they need - that center will succeed in introducing to the soul and consciousness of people its point of view and wins in the battle of information. Therefore, at the present time the information battle between various forces and centers on the world arena is taking the leading place. In fact, in the hands of political forces, various ideologies through such a struggle ensure the achievement of political goals, often using the naivety (especially uneducation) of some people, strive for an ideological division of the world arena. For example, Wahhabis, using the detachment of some people for a long time from religious enlightenment, under the pretext of teaching their canons of religion, try to introduce their malicious ideas into the soul and the minds of people. This situation is also observed in our region, in particular, in the territory of Uzbekistan. However, our people, who have their ancient traditions, immortal values, rich legacy and spirituality of their ancestors do not believe such empty, essentially anti-religious calls, develop their ideology, based on national and universal values, on the experience of independent development and the achievements of modern civilizations.

To counter such dangers, for example, as Wahhabism and nationalism, it is supposed that ideological immunity will be formed in the hearts of our people, especially the younger generation. Under the immunity (from the Latin word «free», «get rid») is meant a system of protection that can maintain the stability of public and state systems, protecting them from external negative influences and ideological influences, infections" from hostile "polygons".

The concept of «ideological immunity» was first used in the domestic literature by I. Karimov, and its content is explained as follows: «It is known that in order to prevent any disease it is necessary, first of all, in the human organisms to create immunity against this disease. We also need to instill in our children's hearts a healthy attitude to Motherland, to our rich history, to the sacred religion of our ancestors, if necessary, to strengthen their ideological immunity.»

Ideological immunity on the basis of the national idea requires, first of all, the formation of an independent conviction and outlook for each of our compatriots. Ideological immunity on the basis of the national idea requires, first of all, the formation of an independent conviction and outlook for each of our compatriots. They should be based on the high ideas put forward by President Islam Karimov and reflecting the best of the history of the mentality of the Uzbek people, on knowledge and ideas about the goals and results of reforms in our country, national and universal values, achievements of modern civilization.

An important element of the nation's immunity and sometimes personality is vigilance, that is, life with a constant awareness of the world, about the changes taking place around. The people, who have turned their state of vigilance into a rule, can timely solve vital problems in the law of their life, can give a worthy rebuff to any ideological attacks of aggressive forces.

The desire to fight thought only with thought, with an idea - only an idea, with ignorance - only with enlightenment, indicates the formation of a healthy conviction in the person's soul, in his mind - a healthy worldview, the formation of his ability to defend himself in the present conditions, using the vigilance factor

Thus, ideological immunity is a vital necessity. It is of great importance in protecting our people from the corrupting influence of alien and harmful ideas, in educating the country's children morally, spiritually and physically healthy and perfect, in realizing the intended noble goals.

**Source used:**

1. Shermuhamedova, N. A. (2005). *Stil nauchnogo myishleniya*. Tashkent, Universitet.
2. Shermuhamedova, N. (2008, January). Научный поиск как творческий процесс. In *Proceedings of the XXII World Congress of Philosophy* (Vol. 53, pp. 367-375).
3. Шермухамедова, Н. А. (2002). Некоторые суждения Абу-Насра аль-Фараби о соотношении логики и грамматики. *Credo new*, (2), 10-10.
4. Шермухамедова, Н. А. (2019). ИННОВАЦИИ ОБРАЗОВАНИЯ, КУЛЬТУРЫ И НАУКИ КАК НЕОБХОДИМОЕ УСЛОВИЕ МОДЕРНИЗАЦИИ ОБЩЕСТВА. In *ДИАЛОГ КУЛЬТУР И ВЫЗОВЫ СОВРЕМЕННОЙ ЭПОХИ* (pp. 459-464).
5. Shermuhamedova, N. A. (2018, July). Interrelation and Interdependence of Classic and Non-classic Epistemology. In *Proceedings of the XXIII World Congress of Philosophy* (Vol. 75, pp. 203-207).
6. Стёпин, В. С., Чумаков, А. Н., Малюкова, О. В., Матренина, Л. Ф., Дудник, С. И., Драч, Г. В., ... & Кудашов, В. И. (2017). О работе РФО размышляют. *Вопросы философии*, (11), 5-22.
7. Шермухамедова, Н. А. (2016). ПРОБЛЕМЫ МОДЕРНИЗАЦИИ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ И КУЛЬТУРЫ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ. In *Культура диалога культур: постановка и грани проблемы* (pp. 342-353).
8. Шермухамедова, Н. А. (2015). Педагогическая деятельность в фомировании поликультурного мировоззрения. In *Диалог культур: социальные, политические и ценностные аспекты* (pp. 594-596).
9. Шермухамедова, Н. А., & Науменко, О. А. (2014). ИНВАЙРОНМЕНТАЛИЗМ В РЕТРОСПЕКТИВЕ МОРАЛИ И КУЛЬТУРЫ ЭТНОСОВ В ЭПОХУ ГЛОБАЛИЗАЦИИ. *Международного КОНГРЕССА «ПРОСТРАНСТВО ЭТНОСА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ»*, 339.

10. Шермухамедова, Н. А. (2003). Культурно-исторический характер формирования научной картины мира. *Credo new*, (2), 7-7.
11. Шермухамедова, Н. А. ГУМАНИТАРНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ КАК ФАКТОР ФОРМИРОВАНИЯ ФИЛОСОФСКОГО МЫШЛЕНИЯ. ББК 87я43 И73, 331.
12. Шермухамедова, Н. (2003). Философия и методология науки. Учебное пособие. Ташкент.
13. Шермухамедова, Н. (2005). Философия и методология науки (на узб. языке). Ташкент: «Изд. НУУз», 21-27.
14. Шермухамедова, Н. И. Г. И. Н. А. Х. О. Н. (2007). Гносеология.
15. Шермухамедова Н. А. ИНСТИТУТ ПРЕЗИДЕНТСТВА: ОПЫТ УЗБЕКИСТАНА И СОТРУДНИЧЕСТВО С КАЗАХСТАНОМ // П26 Первый Президент Республики Казахстан–Елбасы: стратегия государственного управления и феномен лидерства: сборник. – 2018. – С. 38.
16. Аллаярова, С. Н., & Аскарлов, А. Д. THE NEEDS OF IMPLEMENTING INFORMATION TECHNOLOGIES IN HIGHER EDUCATION (The case of Uzbekistan as an example) НЕОБХОДИМОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ВЫСШЕМ ОБРАЗОВАНИИ (на примере Узбекистана).
17. Аллаярова, С. Н. (2017). ГЕРМЕНЕВТИЧЕСКИЙ ПОДХОД В СИСТЕМЕ ОБРАЗОВАНИЯ. *Credo new*, (2), 12-12.



**ANALYSIS OF INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE  
ENTERPRISE**

*Annotation: Taking into account the peculiarities of the activity of modern enterprises, the acceleration of innovative activities can be carried out by attracting a large amount of investment resources in conditions of limited or insufficient development of financial support of their investment activities. The existing challenge in attracting international financial resources is to a certain extent associated with a relatively low level of competitiveness of local products and services.*

*Key words: investment, attractiveness, economy.*

Decision-making in connection with the attraction of investments to enterprises of any production or service is made on the basis of an analysis of the investment attractiveness of the enterprise. At the same time, it is worth noting that investment attractiveness as a special economic category is being interpreted differently today. This condition determines the complexity of developing a unified methodological approaches to its diagnosis and the need to clarify a detailed description.

The analysis of scientific and economic literature devoted to the study of this economic category shows that there are two main types of approaches to the interpretation of the investment attractiveness of the enterprise.

Investment attractiveness in accordance with the traditional approach is diagnosed on the basis of financial analysis of the activities of the enterprise.

In particular, a group of authors[1] emphasizes the evaluation of Enterprise Investment Attractiveness by the criteria of financial position. The main emphasis of the bond is on the ratio of their own funds and the share of borrowed funds, the effectiveness of their placement and use.

The second approach is characterized by versatility and multi-criterion. For example, a number of authors[2] give priority not to the accumulation of financial characteristics, but to the characteristics of a particular market environment in which the enterprise operates. They include in the SAR of the main factors that affect investment attractiveness: cash flow, the characteristics of the product being produced, the innovation of the Applied Technologies and the possibility of achieving a synergistic effect. The researchers also highlight the relationship between investment attractiveness and investment risk, which means that the investor is willing to invest in his or her financial and other resources with a certain degree of risk, taking into account the possibility of losing part or all of

his or her funds.

It is worth noting that almost all researchers look at the investment attractiveness of the enterprise in harmony with the concept of investment attractiveness of the region, the country as a whole. Because the investment attractiveness of the enterprise is formed under the system of natural, territorial, social, political, economic and other factors that directly affect the decisions of investors on the mobilization of their funds.

Today, many factors that determine the level of investment attractiveness by different authors are interpreted, and these factors, characteristics or criteria are intended to be evaluated by potential investors. In addition, investors compare the level of investment attractiveness with their own goals, taking into account the possible level of profitability and the risk of investment.

Thus, the "investment attractiveness" of the enterprise will be inextricably linked with the goals of potential investors, the optimal theoretical and methodological aspects of determining investment attractiveness, the level of profitability and the risks associated with the introduction of investments. In other words, the investment attractiveness of an enterprise should be understood as the existing situation under the influence of internal and external factors. Complex, which is characterized by the potential and risk of the investor to achieve investment goals.

Evaluation and diagnosis of investment attractiveness of the enterprise is an obligatory stage in determining the expected effect of any investment. Exactly such an approach to the organization of investment activities can be considered systemic. Within its framework, the investment potential of the enterprise is determined and determines the economic, social, environmental and other efficiency of the investment process.

In conditions of diversity and uncertainty of the factors that reflect the investment attractiveness of the enterprise A.Blank's point of view deserves special attention, according to which this category is directly related to the stage of the life cycle of the enterprise development. From the point of view of potential investors, economic entities that have achieved growth or maturity threshold are considered investment attractive[3].

Researchers studying some of the factors defining the investment charm only endogenous factors within the framework of the proposed method, but also the majority of them endogenous, and also exogenous factors they take into account. If internal endogen factors are directly influenced by the management of the enterprise, external they cannot control. One of the most important external factors is the factors that determine the investment attractiveness of the network belonging to the region and the enterprise.

To traditional approaches to explaining the essence of the category "investment attractiveness", many authors include the financial position of the economic entity among the main internal factors. In their evaluation, traditionally, the coefficient method is used, and the financial statements of the enterprise serve

as a database for analysis.

Models of diagnosis of investment attractiveness include all possible factors of quantitative calculation and evaluation. Diagnosis of investment attractiveness of the enterprise is based on the application of a certain assessment methodology, at the present time, various approaches, algorithms and technologies are used to conduct such diagnostics in the theory and practice of investment management.

V. Sevryugin and V. Kojukhar's [4] methodical approaches to the determination of investment attractiveness are universal, recognized as a reasonable way to study the peculiarities of the activity of the enterprise, to consider it from the point of view of its economic and market potential conception. At the same time, the potential should not be determined randomly by certain opportunities, means and resources, since it is a certain combination of factors that allows to achieve a synergistic effect on the basis of rational and rational use.

Thus, the diagnosis of investment attractiveness of enterprises should be based on the assessment of various components of the economic and market potential of the economic entity. In turn, the economic potential of the enterprise is represented by production, organizational, financial, innovation and labor potential.

The most important components of the economic potential of the enterprise, first of all, should be attributed to its innovation component. This is an important role in the introduction of new markets and the implementation of innovative discoveries to meet the growing needs of society. In the most general form, innovation capacity characterizes the ability and willingness of the enterprise to achieve leadership in optimization, updating and used equipment and technologies. At the same time, innovation component is not limited to technical and technological aspects, but also covers Personnel Management, Marketing and other areas.

In the diagnosis of investment attractiveness of the automobile transport enterprise, omniscient integrated assessment, which is associated with the realization of certain production goals, is of particular importance. The production potential of the enterprise allows to determine the characteristics of the network, determine the type of transport services and establish priorities for further development.

The financial effectiveness of many investment projects is dependent on the financial resources and ownership status of the enterprise. These factors, in turn, determine its financial and property potential.

The organizational potential of the enterprise is a combination of management methods and technologies, resulting in the regulation, harmonization and effective use of all components of the economic potential of the enterprise.

From the foregoing, we can conclude that in the conditions of a market economy, funds are of course necessary for the development of the production

process of any enterprise. In general, one of the most optimal ways to provide the enterprise with funds for its strategic development is to attract these investments. When attracting investments, it is necessary to show investors first of all how much investment is attractive to them.

Object and reliable information about the enterprise is of great importance in attracting investment. Because information such as the production capacity of an enterprise, the level of labor and financial potential, economic efficiency shows how the enterprise works, the analysis of the competitors of the enterprise and what achievements and shortcomings it has in relation to them, determines whether there is an opportunity to develop this enterprise in the future or not.

For example, such information was needed for the state to assess the effectiveness of the use of the benefits provided by it, to analyze the negative and positive aspects of the policy of regulation of enterprises, to know how to support such enterprises in the future by the state. For investors, however, it is possible to see interest in kandai if it will invest in this enterprise, or will it invest in general?, it is necessary to find answers to the questions " What is the difference?"

Therefore, it is worthwhile to conduct a complex analysis, that is, the diagnosis of investment attractiveness of the enterprise. Such analysis should include such indicators as the level of development of motor vehicles, the level of effective production, financial and economic status, personnel qualifications, management and marketing policy. This, in turn, indicates the need for investment for the enterprise, first of all by determining the general taxation of the enterprise, and for investors indicate in which directions the enterprise should work in the future in terms of development.

#### **References:**

1. Крейнина М. Н. Финансовый менеджмент / М. Н. Крейнина. – М. : Дело и Сервис, 2006. – 304 с.; Крылов Э. И. Анализ финансового состояния и инвестиционной привлекательности предприятия : учеб.пособие / Э. И. Крылов [и др.]. – М. : Финансы и статистика, 2003. – 191 с.
2. Ендовицкий Д. А. Анализ инвестиционной привлекательности организации:– М., 2010.; Вологдин Е. В. Методические и практические аспекты оценки инвестиционной привлекательности региона / Е. В. Вологдин. – Новосибирск, 2006. – 21 с.
3. Бланк И. А. Инвестиционный менеджмент / И. А. Бланк. – Киев : Никацентр, 2005.
4. Севрюгин Ю. В. Инвестиционная привлекательность предприятий в кривом зеркале фондового рынка / Ю. В. Севрюгин // Финансы и кредит : проблемы методологии и практики. – 2001. – № 1–2. – С. 181–188.; Кожухар В. М. Практикум по иностранным инвестициям / В. М. Кожухар. – М., 2008.

## **EFFECTIVE USE OF INFORMATION TECHNOLOGY IN THE EDUCATIONAL PROCESS - AS ONE OF THE CRITERIA FOR THE QUALITY OF EDUCATION**

*Annotation: This article discusses the role of information technology in the learning process*

*Keywords: Information, training, technology, method, student*

At present, the process of informatization is manifested in all spheres of human activity. So the use of modern information technologies is a necessary condition for the development of more effective approaches to teaching and improving teaching methods. A special role in this process is played by IT. Since their use contributes to increasing the motivation of students' learning, saving learning time, and interactivity and visibility contributes to a better presentation, understanding and assimilation of educational historical material.

The integration of schoolchildren in IT is the most important direction in solving the problem of informatization in a modern school and raising the level of professional training. Along with this, the development and application of IT is becoming a modern school one of the most important ways to improve the effectiveness of education.

Moreover, the strategic role of IT, and therefore of the technical means that provide them, as a factor in the social and economic development of modern society at the moment, is generally recognized and does not cause doubts. Within the framework of the problem studied, three main approaches to understanding the basic concepts of the topic are singled out.

The first approach, technological, it is most often found in the literature. Its representatives: V.N. Arefiev, M.I. Makhmutov, G.I. Ibrahimov, etc. These researchers study IT in a technological way, and the main concepts of the topic (information, technology, new information technologies, information, computer, educational, and pedagogical technologies) are considered, relying on the technical component of IT, that is, IT, in their opinion, are software and hardware. The second approach, sociological approach in this approach is based on the denial of synonymy of the basic concepts of the topic and some of the machinery underlying them. It is about the relationship of people in society, and IT, according to the representatives of this approach (Abercrombie, Nicholas, Brian Stanley, MV Clarin, T. Sakamoto, etc.), are the result of the person making certain decisions in this society.

The most important interpretation of the basic concepts of the topic, from the point of view of their inclusion in the educational process is a humanitarian approach, whose representatives are: O.S. Grebenyuk, S.Yu. Zhidko, M.G.

Nikolaeva, P.I. Pikasisty, G.K. Selevko, S.A. Smirnov, O.B. Tyshchenko. On their representation IT helps the teacher in practical realization of theoretical constructions in educational process. It should be noted that there are no fundamental works in this approach in relation to IT today. One of the most important problems in the study of this topic is the issue of classifications of IT, as here we can also highlight the diversity of approaches.

First, IT is classified according to the forms of use in the educational process. Classification I.I. Popova, P.B. Khramtsova, N.V. Maksimov is based on the most promising forms of using information technologies in the educational process. Authors present the following forms: interactive lesson, mixed mode - electronic information resource and direct communication teacher-student (s), addition to existing training courses and subjects. Secondly, the classification given by AKDI Economics and Life, which is based on the types of information processed, that is, data, text, graphics, real-world objects. Thirdly, they distinguish the classification by the technology of information processing - they are subject, providing and functional IT. Fourthly, we will denote the classification of IT, developed in the framework of the technological approach, A.N. Avdulov and A.M. Kulkin, Doctors of Philosophical Sciences of the Institute of Scientific Information on Social Sciences of the Russian Academy of Sciences. This classification is based on the functional role of IT. IT itself is divided into three main, main categories - basic, primary and secondary. And fifth, the classification of the use of IT in distance education. Distance learning itself is a learning method in which the trainee does not need physical presence in a particular place in the learning process. This classification includes local and network IT. This diversity speaks of the ambiguity of the opinions of the authors in the vision of IT in the educational process. In this connection, it is necessary to adopt that classification (or some symbiosis of classifications) that most fully reflect the goals and objectives set by the teacher for implementation in the educational process. Consider examples of IT application in the learning process. IT is primarily used for: • The organization of the educational process, • the preparation of teaching aids, • the study of new material (two areas can be singled out - an independent presentation of the teacher and the use of ready-made programs). • Computer control of students' knowledge, • Receiving and working with information from the Internet, • Creating and working with a school site that allows students, parents and teachers to connect.

For example, when studying a new material, two areas can be distinguished: an independent presentation of the teacher and the use of ready-made programs. The most superficial use of computer is illustrative material. The computer monitor (or the projector screen) frees up not only the need to carry a bunch of books, make bookmarks, but also saves time, giving the teacher the opportunity to sort out the visual material in advance, and also to add audio materials to the volumes that are convenient for him. The computer helps to make the lesson more productive and to teach the students how to write notes. After all, usually all the

records on the blackboard are forced on the teacher to perform quickly, without spending a lot of time on it (and, importantly, while he is writing on the blackboard he does not see the class), and, besides, not all have a calligraphic handwriting. Particular importance is acquired by the computer when drawing up diagrams and tables. Pre-prepared step-by-step material allows you to set the pace of the lesson and at the same time allows you to return to any intermediate construction. Ready-made computer programs can help here. But, alas, there are very few of them. The technique of conducting lessons with the help of ready-made computer programs: first, the perception of the finished course differs in the perception of schoolchildren from the teacher's presentation - they often perceive the plot on the screen as a movie. Therefore, the teacher's task is to encourage students to make notes, formulate problematic issues, so that they get acquainted with the material intensively. As it is sometimes not insulting, it is not advisable to build a new material only when viewing the program (even if the computer lesson is well developed), as a rule, it is impractical, because attention is dulled. Naturally, you can apply activation methods, which will allow this attention to be retained. That is, the use of ready-made computer programs requires the teacher a lot of time to develop lessons.

Widespread in the process of teaching history, controlling programs. Programs of this type consist of a set of tasks that gradually bring students to the solution of the lesson's learning task and help to repeat and generalize the material of the topic studied. The assessment of the work done by the student is done by the teacher, either by automatic verification of the results, or on the basis of the teacher's own ideas about the completeness, accuracy and literacy of the answers. Thus, IT in education is applied through the application of programs created or borrowed by the teacher. It should also be said that the listed examples of IT application in the learning process are only examples, and the variability of their use is more extensive in view of the rapid development of the technologies themselves. Therefore, the distinctive feature of the current stage of the development of the educational system is the qualitative modernization of all its main components. An intensive innovation renewal of education is impossible without a wide application of the latest information technologies. Informatization of education is one of the priorities for the development of the social sphere and is organically linked with the process of modernization of education.

### References:

1. I.I. Popov, P.B. Khramtsov, N.V. Maksimov. Introduction to network information resources and technologies. Tutorial. Moscow: RPGU, 2001, 207 p.
2. Official site "AKDI Economics and Life" - [www.akdi.ru](http://www.akdi.ru)
3. F.V. Shutilov, M.V. Zelinskaya, M.F. Vovykina Types of information technology
3. . Аллярова, С. Н., & Аскарлов, А. Д. THE NEEDS OF IMPLEMENTING INFORMATION TECHNOLOGIES IN HIGHER EDUCATION (The case of Uzbekistan as an example) НЕОБХОДИМОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ВЫСШЕМ ОБРАЗОВАНИИ (на примере Узбекистана).
4. Аллярова, С. Н. (2017). ГЕРМЕНЕВТИЧЕСКИЙ ПОДХОД В СИСТЕМЕ ОБРАЗОВАНИЯ. Credo new, (2), 12-12.



**MODERN METHODS OF TEACHING ENGLISH IN HIGHER  
EDUCATION INSTITUTIONS**

*Annotation: Currently, there are many methods for learning a foreign language in higher education institutions. Each of the methods has certain features. Some of them are more popular and in demand, while others are less so. This article will discuss the main methods for students to learn English.*

*Key words: modern methods, teaching, English language.*

In the modern world the English language enjoys great popularity, what's more, this is the language of international communication, he is known throughout the world. Today, there are a huge variety of methods for teaching English. In addition, new ones are regularly developed, so now each teacher can choose the optimal method of work. The lesson is conducted in English, the teacher must also give explanations and new topics in English. Only English-language literature is used.

To learn to speak English, you need a certain system or, as it is often called, a method of teaching English, which would allow you to fully solve the tasks set, namely, to acquire the skills of reading, listening comprehension, speaking and writing in the language you are studying. Even 20-30 years ago, the training was based on the classical method. 90% of the time was devoted to the theory of a foreign language. During the lessons, students learned new vocabulary, syntactic structures, discussed rules, and also read and translated texts, did written tasks, and sometimes listened to audio recordings. The development of conversational skills took only 10% of the time from the class. As a result, the person understood the texts in English and knew the grammatical rules, but could not speak. That is why it was decided to change the approach to training.

When teaching English using this method, the role of the teacher in the successful acquisition of knowledge by students is key. That is, his speech must be absolutely clear and correct, the pronunciation must be perfect, since the students will constantly repeat it for the teacher. For the direct method of teaching, a native English speaker is best suited as a teacher.

The grammar-translation method is the main one in the modern education system. This is a classic method that has been used for decades. This is due to the fact that most of the teachers themselves were trained using this method. The goal of the grammar-translation method is to be able to read and translate using grammatical rules.

The disadvantages of this method include the fact that not enough attention is paid to the lexical part. Learning vocabulary is reduced to mechanical

memorization of words. Reading and translation are performed in strict form. In addition, the texts offered for reading are usually related to complex fiction, therefore, the student only studies the literary language. Once in the language environment, it will be very difficult for him to understand others, even with a good knowledge of the literary language. The essence of both methods is to transmit the language through clear structures, learning occurs using audio and video recordings.

The audio-visual method of teaching involves illustrating speech with appropriate pictures, that is, students are shown videos, art and documentaries in English. In this case, students have two channels of perception working simultaneously: visual and auditory, as a result of which associations arise in the students' heads, which allows them to better remember the language. The purpose of the methods is to master a live, spoken language. Both methods are based on induction, when the training goes from a rule to an example. Given all of the above, it can be noted that for University students who do not specialize in language learning, audio-linguistic and audio-visual methods are suitable only if they are used in conjunction with other training programs.

The first line in the rating of popularity of methods is actively held by the communicative approach, which, as its name implies, is aimed at the practice of communication. This method works perfectly in Europe and the United States.

The communicative method implies greater activity of students. The task of the teacher in this case is to involve all those present in the audience in the conversation.

In order to better remember and use language, it is necessary to involve all channels of perception.

The essence of the communicative method is to create real situations of communication. When recreating the dialogue, the student has the opportunity to put all the knowledge they have gained into practice. A very important advantage of the communicative method is that it has a huge variety of exercises: role-playing games, dialogues, and simulation of real communication are used.

At first, the communicative method was rejected, but now it again occupies a leading position along with the traditional grammatical and translation method. Most teachers of modern universities prefer these two methods, and they are often used in combination. The direct method is rarely used in higher education institutions, partly due to the lack of real native speakers among teachers, and partly because the level of training of students after school is too low. Audio-visual and audio-lingual methods are not used at all, but many teachers of universities and institutes from time to time conduct classes based on such methods. This allows you to diversify the General education program and interest students. The communicative method, as its name implies, is aimed at the possibility of communication. You will not hear particularly complex syntactic structures or serious vocabulary in class. "The oral speech of any literate person is quite different from the written one. Try to keep track of yourself during the

day: how many long sentences have you used? Constructions in the subjunctive mood? Unfortunately, the epistolary genre is a thing of the past, and if our descendants judge us only on the basis of e-mails and other "monuments" of online literature, their opinion is unlikely to be flattering".

However, it would be a mistake to think that the communicative method is intended only for light small talk. Those who want to become a professional in a particular field regularly read publications on their subject in foreign publications. Having a large vocabulary, they can easily navigate the text, but it costs them a huge effort to maintain a conversation with a foreign colleague on the same topic. The communicative method is intended, first of all, to remove the fear of communication. A person armed with a standard set of grammatical structures and a vocabulary of 600-1000 words can easily find a common language in an unfamiliar country.

Do not lose sight of the fact that another clear gradation of methods of teaching English passes along the line "our-foreign". There aren't many foreign ones. If you reject American English and the TOEFL test as a kind of indicator of the results of language learning, then there are two monopolists in the field of teaching British English-Oxford and Cambridge. Their mutual competition is the key to quality.

The Oxford and Cambridge approaches to language are united by the fact that most courses are based on a communicative methodology integrated with some traditional teaching elements. It involves maximum immersion of the student in the language process, which is achieved by reducing the student's appeal to the native language to a minimum. The main purpose of this method is to teach the student to speak the language fluently first, and then to think in it. It is also important that mechanical reproducing exercises are also absent: their place is taken by game situations, work with a partner, tasks for finding errors, comparisons and comparisons that involve not only memory, but also logic, the ability to think analytically and figuratively.

The whole set of techniques helps to create an English-language environment in which students should "function": read, communicate, participate in role-playing games, Express their thoughts, draw conclusions.

The language is very closely intertwined with the cultural characteristics of the country, therefore, the courses necessarily include a country-specific aspect. The British consider it necessary to give people the opportunity to easily navigate the multicultural world, and this is easily done with the help of such a powerful unifying factor as the English language. We have not yet overcome isolation enough to understand the importance and unavoidable necessity of this aspect. For Britain, for all its legendary traditionalism, globalization is not an empty sound, but a serious problem that is being tried to find a solution now.

### **Refereneces:**

1. Домашнев А.И. и др. Методика преподавания английского языка в педагогическом вузе. – М., – 240 с.
2. Основные направления в методике преподавания иностранных языков в XX вв. / Под ред. М.В. Рахманова.– М.: Педагогика, 1972. – С. 4.
3. Ergashev I., Farhodjonova N. INTEGRATION OF NATIONAL CULTURE IN THE PROCESS OF GLOBALIZATION //Journal of Critical Reviews. – 2020. – Т. 7. – №. 2. – С. 477-479.

*Department of "Practical course of English Language  
Tashkent State Pedagogical University named after Nizami*  
**USING INTERACTIVE FORMS AND METHODS IN TEACHING A  
FOREIGN LANGUAGE**

*Annotation: The article discusses the features of teaching foreign languages using interactive forms and methods of teaching, as the most relevant at the present stage of teaching. Some forms of training are considered and techniques are given for their practical implementation in the educational process.*

*Keywords: language; learning; interaction; innovative technologies*

With the help of English, in particular, you can communicate almost anywhere in the world. However, it should be borne in mind that modern realities require a modern approach to teaching a foreign language. Unfortunately, our teaching methods are often very inert and do not meet modern requirements.

Modern methods of teaching foreign languages offer us a wide range of learning concepts, methods and technologies – both traditional and innovative. In a more modern society, an active method of teaching a foreign language prevails. But the more advanced method is interactive. It maximizes the development of communication skills, which is an end in itself of teaching foreign languages. This article provides information about this method. Using interactive forms and methods in teaching a foreign language

Interactivity ("Inter" - is mutual, "act" - to act) – means to interact, talk, hold a dialogue with someone. Interactivity initiates a more multi-faceted interaction between students both with the teacher and with each other, in contrast to active methods. The main function of the teacher in interactive classes is to direct the students' activities to achieve the goals of the lesson. The teacher, of course, develops a lesson plan (usually, these are interactive exercises and tasks during which the student learns the material). Therefore, the main components of interactive lessons are interactive exercises and tasks performed by students. The cardinal distinguishing feature of interactive exercises and tasks is that by performing them, students work on the basis of already learned material and are directed to the study of the new. Interactive methods allow you to move away from the monological system of teaching to a dialogue or polylogue, when students are not only free to exchange opinions, their own opinions and assessments of facts, but also have the right to argue with the teacher, defending their point of view, position.

Interactive works when the teacher does not express ready-made truths, but organizes search and discussion by students.

The interactive method involves mutual learning of students, which creates

a friendly atmosphere of tolerance, security, mutual support, mutual understanding. This allows us to develop the cognitive activity itself with the help of high forms of cooperation and collaboration in the process of obtaining new knowledge.

The essence of interactive learning is that the learning process involves all students to the maximum in the learning process, so that each participant has the opportunity to understand and reflect on their knowledge and thoughts. Hence, a huge role is assigned to the individualization of knowledge of each individual in the joint activity of students in the educational process. The exchange of knowledge, thoughts, and ways of doing things-this is what interaction offers. During the training sessions, there is also the development of dialogical / polylogical communication, which leads to mutual understanding, interaction, and joint solution of common but individually valuable tasks for each participant.

Interactivity eliminates the dominance of both one speaker and one opinion over another. As a result, students learn critical thinking, analyzing circumstances and solving complex problems, weighing alternative opinions, making thoughtful decisions, discussing, and communicating with other partners. For this purpose, individual, pair and group work is organized at the lessons, research projects, role-playing games are used, various information sources are used, and creative works are used. Along with the traditional forms of work (working in small groups, in pairs or threes, role-playing or business game), the interactive method uses such techniques as working in rotating (replaceable) threes, carousel, unfinished sentence, aquarium, and others. What are the forms of interactive learning? In modern society, methodologists and practical teachers have developed many forms of group work for teaching foreign languages. The most widespread of these are the "outer circle", "aquarium", "brainstorming" and "debate" (the names may vary, the essence is important). These forms are effective only if the lesson discusses a problem in General, about which students have initial ideas based on previous classes and everyday life. In addition, the topics discussed should not be closed or too narrow.

Spatial location in the class.

- questions in a circle;
- outer circle (chairs in a circle, children less prepared);
- small circle (chairs in a circle, children are more prepared);
- herringbone desks (working in groups);
- debate;
- work in groups;
- questions in a circle

"Circle of ideas" is a form of work aimed at resolving acute controversial issues. A list of ideas is compiled. All students are invited to discuss the issue. Groups must complete the same task, which consists of several questions (positions) that are given in turn. In the answers, each group voices only one

aspect of the problem, and the teacher continues to ask questions in a circle until the ideas run out. This eliminates the possibility of answering all questions in one group.

"Dialogue" - the point is that the groups find a coordinated solution. The result of the work is reflected in the form of a diagram or final text, which is then written in notebooks. The method involves criticizing the position of another group and searching for its strong positions. Experts record General views, and at the end of the work give a generalized answer to the task, which is recorded by all.

Brainstorming is a group method of generating ideas. When conducting a brainstorming session, you need to assume that there are no absurd ideas. On the contrary, you need to get as many of these ideas as possible. At the same time, neither ideas nor authors can be evaluated.

"Brownian motion" - students, like molecules, randomly move around the room to collect information on this topic.

"Take a position"-any statement is declared. Students approach the poster with the words "YES" or "NO". Preferably, they can explain their position.

"Discussion" - educational group discussions are held on the selected issue in small groups (from 6 to 15 people) of students. The educational discussion differs from other discussions in that the problem discussed is new only for the group of people involved in the discussion, that is, the already known solution to the problem will be found in the educational process. The search process should lead to objectively known, but new from the point of view of students knowledge.

Working in groups:

"Replaceable triples" - the composition of groups (triples) changes during the lesson.

"Decision tree" - the class is divided into several groups with the same number of students. Each group discusses the issue, and notes are made on a "tree" (a piece of paper or a Board). Then the groups switch places and add their thoughts to the trees of their neighbors.

"Shared project" - groups receive various tasks that cover the issue from different sides. After the work is finished, reports are prepared and entries are made on the Board. From these records, a common project is compiled, which is reviewed and supplemented by a group of experts.

"Synthesis of thoughts" is a copy of the previous method, with the difference that the students make all the entries on the sheets, which are then passed to the next group. The list highlights ideas that the group does not agree with. Experts process the sheets and make a General report, which is then discussed by the class.

"Information search" is a method used to enliven dry and uninteresting material. In this case, there is a team search for information that complements the existing one (a teacher's lecture or homework). Afterwards, students answer questions. Answers to the questions should be found in textbooks or handouts for

analyzing information and searching for answers to questions given a limited time.

"Carousel" is a type of work that children like very much. To do this, two rings are formed: the inner and outer. In the inner ring, the students sit motionless. In the exterior, they change every 30 seconds. In a few minutes, students talk through several topics and try to convince the other person that they are right.

"Aquarium" - the method consists of several students acting out the situation in a circle, while the rest observe and analyze.

Thus, at the moment, a large number of methods and forms of interactive learning have been developed. But every progressive teacher can come up with their own methods of working with the class. Most of these interactive methods relate to technologies of cooperative learning, when students come together to complete tasks, learn material and develop communication skills when discussing and arguing their positions. A huge advantage of this type of educational activity is that all students in the class are involved in the overall work. The difficulty lies in the ability to organize the activity of students, to introduce them to this type of work as a permanent one. The methods mentioned in the article can serve as a basis for creating new forms. Interactive creativity of the teacher and student is unlimited, and this is the main advantage of interactive learning.

#### **References:**

1. Фарходжонова Н. Ф. Проблемы применения инновационных технологий в образовательном процессе на международном уровне //Иновационные тенденции, социально-экономические и правовые проблемы взаимодействия в международном пространстве. – 2016. – С. 58-61.
2. Ergashev I., Farhodjonova N. INTEGRATION OF NATIONAL CULTURE IN THE PROCESS OF GLOBALIZATION //Journal of Critical Reviews. – 2020. – Т. 7. – №. 2. – С. 477-479.
3. Ishmuhamedov R. Ways to improve the effectiveness of education using innovative technologies. -Т.: 2003.



*Sobirova R.M.*  
*Teacher of the Department of Foreign Languages*  
*Namangan Engineering - Construction institute*  
*Namangan, Uzbekistan*

## **MODERN METHODS OF TEACHING FOREIGN LANGUAGES TO THE UNIVERSITY**

*Abstract: This article discusses the methods of the "public" and "consultant", developed by the American psychologist K. Kurran. based on the advantages of these methods.*

*Key words: "community" method, suuggerodic method, method of "quiet" training, method of reliance on physical actions.*

The concept of the "community" method (the "adviser" method) was introduced by the American psychologist C. Kurran, which is based on the humanistic approach to learning and the psychological theory of the "adviser". The essence of this theory is that people need help from a psychologist and his participation is desirable in any kind of social activity of a person, including in education. This method of "community" is determined by the following features: According to the humanistic approach to learning, students play an important role in organizing the course. They determine the content of the training and choose the appropriate pace for them and the mode of work. The teacher fulfills the role of an "adviser", which tells the student the phrases they need to conduct conversations in a foreign language. The teacher should not be a leader or supervisor of the teaching process, nor should students be actively involved in the communication process if they do not want it. The training program is not specifically established, and students can choose the topic that interests them. An important learning method is the translation from the native language of a foreign language. The learning process is organized as follows way. Students work in a group, sit around the table and discuss the topic of the conversation in their native language. Then the communication is gradually conducted in a foreign language. The teacher does not participate in the conversation and watches the discussion, and then joins in this process, offering equivalents in a foreign language. Students repeat the phrases and then write them down on a tape recorder. The community-community methodologists believe that it has a truly humanistic character, is aimed at the student's personality and is characterized by a lack of stress in the teaching process. The application of this method requires special training of teachers, since they are not psychologists and can apply the appropriate psychological methods. The suggestopedic method, which was developed under the guidance of psychiatrist G. Lozanova, derives its name from the term "suggestors I" - a science of suggestion. An important feature of this method is the activation of memory reserves, increasing the intellectual activity of students, the use of suggestion.

Lazanov believes that the main means of activating reserve capabilities are the following: Authorities. The teacher plays an important role in the learning process. The teacher should have certain qualities that contribute to increasing his authority. It is necessary to create in the group such an environment, as a result of which students are taught in conditions favorable to learning, mutual trust, are freed from tension. This means that it is necessary to use the gestures, facial expressions, intonation in order to influence the interlocutor, to arrange it to yourself.

According to the suggestion method, it is necessary to listen in a certain way. Important requirements are imposed on the intonation and rhythm of the sounding material. Text material should sound in a certain rhythm accompanied by specially selected music. The above-mentioned method of G.Lozanova initiated the development of methods in methodology, the most important of which are: the method of activating the reserve capabilities of the individual and the collective G.A. Kitaigorodskaya, the immersion method (A.S. Plesnevich), hypnopedia (E.V. Sirovsky), and others. Supporters of the Lozanov method developed many provisions. Thus, G.A. The method of activating the reserve capabilities of the personality of Kitaigorodskaya introduces the Learner centered approach into the intensive methods of personality and considers learning as a process of communication and dialogue that has the character of mutually mediated activity between the teacher and students when the teaching plays a leading role in comparison with training. Kitaigorodskaya revises the content of the term "authority" and speaks about the creative role of the teacher, the creation of trust relationships in the group and between the teacher and the group that contribute to increasing the motivation and emotional tone of the audience, provide disclosure of the student's individual reserves. The revitalization method is based on the following principles: - the phased concentric organization of classes, - the global use of all means of influencing the psyche of students, - oral advancement, - the use and The interaction of role and personality elements in learning. Many provisions of this method are widely used in the practice of teaching foreign languages. The suggestopedic method is of interest, since it is aimed at teaching communication in the shortest possible time, and the result is noticeable after a few lessons. and the negative aspects of the above methods. The students' record is full of mistakes, which makes it difficult to understand the communication process. In addition, the use of intensive methods requires careful preparation of teachers. It is appropriate to distinguish between the concepts of "intensive methods" and "intensification of the learning process."

Computer assisted language learning is based on an ethnically oriented approach, which has made computer training popular. There are the following groups of programs: - training programs for individual work at home or in computer classes, aimed at mastering grammatical forms, lexical units, speech patterns, as well as programs for teaching reading and writing, - text programs for individual, pair and group work, allowing to differentiate the text: put

punctuation marks, regroup sentences, - game programs built on problem situations and promoting motivation. Most believe that computer programs are entertaining, interesting, motivate, but still they do not form a communicative competence and can not replace the teacher. A consciously oriented approach is based on the lexical and grammatical forms of language and is based on the inductive method of mastering the language. This approach is largely similar to the method that assumes that the same, only different forms of its expression. An advantage of this approach is the use of authentic materials. But it is necessary to point out also the negative aspects: exaggeration of the role of linguistic knowledge, operations of comparison, comparison and analysis. The method of communicative tasks (Task based learning) solves a number of communicative tasks offered by the teacher. Students perform speech and non-verbal actions, come into contact with each other. They can often use only speech, but also physical actions, gestures, mimicry. The curricula, which are used according to this method, provide for the selection of communicative tasks, but they do not select the language material.

The method of communicative tasks is in the development stage, the process is not yet completed, which allows us to introduce refinements and changes. Neuro-Linguistic Programming is a science that studies the attainments of personality, skills of leadership, and also guides the teaching of a foreign language, revealing and activating the individual's capabilities in the process of verbal communication. Neurolinguistic programming embraces a way of thinking, modeling in this thought process, the emergence and the time it takes to sense and belief.

The linguistic approach reveals a relation to linguistic models that decides the main role in achieving relationships between people and form the core of communicative processes. Programming defines such a way by which we express our thinking in order to achieve the intended goals. Theory of the Multiplied Intelligence (The Theory of Multiple Intelligences) was created by Howard Gardner, who is one of the most famous scholars in the field of education in the United States on issues of cognitive development and neuropsychology. His book *Boundaries of Thinking: Theory of Intellectual Intelligence*, made G. Gardner the most famous representative of the educational theory and practice and won him world fame. Gardner noted an overview of autonomous intellectual abilities: linguistic, logical-mathematical, spatial, musical, physical-physical, interpersonal, personal and natural. The latter makes it possible to identify, categorize and apply the properties of the environment. Gardner also emphasizes the identification of new intellectual abilities, if they meet the criteria worked out.

### **Bibliography:**

1. G.Lozanov "Suggestology" Sofia: Science and Art. -1971
2. Kitaigorodskaya G.A. The method of intensive instruction in foreign languages. M.: High School., 2010
3. Railways. "NLP: effective leadership skills" St. Petersburg. -2009

*Абдулаева З.Г.  
студент 4к. 3гр.  
направление «Экономика»  
профиль «Бухучет, анализ и аудит»  
научный руководитель: Рабаданова Ж.Б., к.э.н.  
доцент  
кафедра «АХД и аудит»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный  
Университет народного хозяйства»  
РФ, г. Махачкала*

### **СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА МЕТОДИК АНАЛИЗА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ**

*Аннотация: Данная статья представит вам проведенное нами сравнение наиболее популярных методов проведения анализа финансовых результатов хозяйственной деятельности экономического субъекта, которые рассмотрены в работах различных авторов. Мы рассмотрим основные достоинства и недостатки каждого из них, а также дадим советы, какие из данных методик более предпочтительны для использования.*

*Ключевые слова: анализ финансовых результатов, методика, прибыль, рентабельность, факторный анализ, «директ-костинг».*

*Abdulaeva Z.G.  
Student 4K. 3G of the direction " Economics»  
profile " accounting, analysis and audit»  
scientific Director: Rabadanova J.  
Ph.D., associate professor of the department "AHD and audit"  
"Dagestan state UNIVERSITY of national economy»  
RF, Makhachkala*

### **COMPARATIVE CHARACTERISTICS OF METHODS OF ANALYSIS OF FINANCIAL RESULTS**

*Abstract: This article will present you a comparison of the most popular methods of analysis of financial results of economic activity of an economic entity, which are considered in the works of various authors.*

*Keywords: analysis of financial results, methodology, profit, profitability, factor analysis, "direct costing".*

Основной критерий для оценки проводимой организацией хозяйственной деятельности – это его финансовый результат, который представляет собой прибыль или убыток от осуществляемой деятельности. Благодаря анализу финансового результата руководство и прочие заинтересованные стороны имеют возможность точно определить, является

ли данное дело прибыльным или нет. В связи с этим детальное изучение и аналитика абсолютных и относительных показателей финансовых результатов позволяет, помимо укрепления позиций организации в финансовых, производственных и прочих сферах при росте их значений, стимулировать входящий поток инвестиций.

На данный момент существует огромное число разного рода методик, которые позволяют осуществлять анализ конечных результатов деятельности экономического субъекта. Далее мы разберем небольшую их часть, которые описываются разными авторами и попробуем рассмотреть главные плюсы и минусы каждой выбранной методики. Первым автором, чье мнение мы изучим, будет Чеглакова С. Г.. Она в своей работе советует нам осуществлять анализ финансовых результатов организации по следующему алгоритму:

1. Необходимо построить таблицу, которая позволит провести анализ и оценку уровня и динамики рассчитываемых показателей прибыли и которая будет использовать данные «Отчета о финансовых результатах». После построения таблицы и нахождения всех необходимых данных нужно сформировать выводы.

2. Далее графическим или математическим способом требуется проанализировать величину прибыли, которая появится в результате изменения объемов производства. Благодаря графическому методу можно визуально и наглядно увидеть величину зависимости таких показателей, как объем производства, цены продажи продукции, произведенные затраты и полученная прибыль. С другой стороны, если использовать математический метод, то можно максимально увеличить достоверность результата.

3. После этого проводят факторный анализ полученной прибыли от реализации товаров (работ, услуг), дающий аналитикам возможность оценить уровень влияния разных факторов на изменение прибыли, что в свою очередь позволит эффективно и рационально использовать имеющиеся производственные мощности и оценить резервы повышения общей эффективности производства предприятия. Данный анализ в основном проводится 2 методами:

- традиционный метод;
- система «директ-костинг».

Суть системы «директ-костинг» состоит в разделении всех производственных и сбытовых затрат на постоянные и переменные по принципу изменения объемов производства и определении разновидности маржинального дохода.

На завершающем этапе проводится анализ рентабельности продаж, который позволяет оценить общую эффективность ведения финансово-хозяйственной деятельности фирмы, а также имеющийся спрос на выпускаемую продукцию и уровень ее конкурентоспособности.

Источниками информации для получения данных по данному направлению являются:

- «Бухгалтерский баланс»;
- «Отчет о финансовых результатах»;
- различные бухгалтерские учетные регистры.

Весомым плюсом этой методики служит применение горизонтального анализа прибыли. Помимо этого каждый этап данной методики снабжен достаточным количеством источников информации, в которых все подробно расписано.

Основным минусом методики является слабая адаптированность к инфляции и неполное рассмотрение показателей рентабельности деятельности. Кроме того не в полной мере рассматривается процесс расчета искомых коэффициентов.

В заключении следует отметить, что при помощи этой методики можно проводить анализ финансовой отчетности тех компаний, который перешли на МСФО.

Последней методикой, которую мы рассмотрим в этой статье, будет методика Пястолова С. М..

Автор считает, что следует проводить анализ финансовых результатов по следующему принципу:

1. Нужно выделить определенное количество показателей, которые будут в достаточной степени характеризовать итоговые финансовые результаты организации. Наиболее часто выбор аналитиков останавливается на выручке от реализации, валовой прибыли от реализации, балансовой прибыли и чистой прибыли.

2. После выделения и расчета нужных показателей осуществляется горизонтальный и вертикальный анализ прибыли от продажи продукции.

3. Далее, на основе проведенных выше аналитических работ, проводят факторный анализ прибыли от реализации продукции.

4. Затем необходимо сформировать определенный перечень показателей рентабельности. В их число входят:

- общая рентабельность активов;
- чистая рентабельность оборотных активов;
- рентабельность собственного капитала;

5. Заключительный этап представляет собой процесс нахождения различных внутренних и внешних факторов, которые оказывают существенное влияние на оборачиваемость текущих активов.

Главным положительным качеством данной методики считают то, что она оказывает серьезное внимание процессу детального изучения имеющихся источников информации, потому что только финансовая отчетность может дать четкое понимание и представление об эффективности деятельности хозяйствующего субъекта.

Не лишена данная методика и минусов. Негативно сказывается

размытость данной методики и недостаточный уровень анализа финансовых результатов.

Подводя итоги всему вышесказанному и сравнивая рассмотренные методики между собой, хотелось бы отметить, что каждый автор имеет схожую структуру анализа финансовых результатов. Но нужно отметить, что для наиболее полного и удовлетворительного анализа использование какой-либо одной из данных методик будет недостаточно. Чтобы получить более качественные и конкретные результаты анализа советуем комбинировать различные методики в зависимости от целей, поставленных перед собой предприятием.

#### **Использованные источники:**

1. Чеглакова С. Г. Анализ финансовой отчетности: Учебное пособие— Издательство «Дело и сервис», 2017. — 304 с.
2. Чеглакова С. Г., Косткина Л. В. Комплексный экономический анализ (методика факторного анализа финансовых результатов деятельности организации): Методические указания. — Рязань: РГРТУ, 2018. — 24 с.
3. Савицкая Г. В. Экономический анализ: Учебник / Г. В. Савицкая.— 11-е изд., испр. и доп. — М.: Новое знание, 2015. — 651 с.
4. Комплексный экономический анализ предприятия / Под ред. Н. В. Войтоловского, А. П. Калининой, И. И. Мазуровой. — СПб.: Питер, 2018.— 576 с.
5. Пястолов С. М. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебник / С. М. Пястолов. — 3-е изд., стер. — М.: Издательский центр «Академия», 2014. — 336 с.
6. Лелькова Т. Э. Методики анализа финансовых результатов // Молодой ученый. — 2017. — №11. — С. 231-234. — URL <https://moluch.ru/archive/145/40727/> (дата обращения: 19.03.2020).



*Абдулкеримова Ф.А.  
студент 4 курса 2гр.  
факультет «Бухучет и аудит»  
научный руководитель: Османова М.М.  
старший преподаватель  
кафедра «Бухучет-1»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университета  
народного хозяйства»  
РФ, г. Махачкала*

### **МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ЗАПАСЫ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ**

*Аннотация: Материально-производственные запасы (МПЗ) — совокупность оборотных активов (сырье, материалы, полуфабрикаты, готовая продукция, товары), которые принимают участие в производственной и управленческой деятельности организации, а также могут использоваться для перепродажи.*

*Ключевые слова: производственные запасы, строительство.*

*Abdulkerimova F.A.  
student of the faculty "Accounting and Auditing" 4 course 2 group  
"Dagestan State University National economy" RF, Makhachkala  
Supervisor: Osmanova M.M.  
senior lecturer of the Department "accounting-1"  
«Dagestan state University National economy» RF, Makhachkala*  
**INVENTORY IN THE CONSTRUCTION**

*Annotation: Inventory (MPZ) — a set of current assets (raw materials, materials, semi-finished products, finished products, goods) that participate in the production and management activities of the organization, and can also be used for resale.*

*Keywords: production stocks, construction.*

Материально-производственные запасы являются наиболее существенной частью активов предприятия. Они занимают преобладающую позицию в строении расходов предприятий многообразных сфер деятельности, а их учет и оценка влияют на результаты хозяйственной деятельности предприятия и на раскрытие информации о его финансовом положении.

Одним из сложных участков учетной работы является организация материального учета. В строительных организациях номенклатура материальных ценностей определяется десятками тысяч наименований, а более 30% всей управленческой информации составляют данные по учету производственных запасов. В связи с этим возникает масса вопросов по

организации учета и контроля за движением, сохранностью и использованием материальных ценностей.

Строительство как отрасль экономики участвует в формировании основных фондов для всех отраслей национального хозяйства.

Продукцией капитального строительства являются вводимые в действие и принятые в установленном порядке производственные мощности и объекты непромышленного назначения.

После ввода в эксплуатацию они становятся основными фондами. В образовании основных фондов принимают участие и другие отрасли экономики, такие как:

- промышленность строительных материалов;
- металлургия;
- машиностроение;
- химическая промышленность и пр.

Объектами основных фондов являются здания и сооружения, оснащенные технологическим, энергетическим и иным оборудованием и техникой. Следовательно, строительство формирует материальные условия, обеспечивающие возможность функционирования средств производства.

Строительство выступает как независимая отрасль экономики страны. Она предназначена для ввода в действие новых, а также реконструкции, расширения, ремонта и технического обслуживания действующих объектов производственного и непромышленного назначения. Определяющая роль отрасли «строительство» заключается в создании условий для динамичного развития экономики страны.

В зависимости от той роли, которую исполняют различные виды производственных запасов в строительстве, их делят на следующие группы:

- сырье и основные материалы;
- вспомогательные материалы;
- покупные полуфабрикаты;
- отходы (возвратные);
- топливо, тара и тарные материалы;
- запасные части;
- инвентарь и хозяйственные принадлежности.

Материально-производственные запасы (МПЗ) в строительстве составляют неотъемлемую часть активов предприятия.

Для целей бухгалтерского учета в качестве материально-производственных запасов принимаются активы:

- предназначенные для продажи;
- используемые в качестве сырья и материалов при производстве продукции, предназначенной для продажи;
- используемые для управленческих нужд организации.

Существенная часть материально-производственных запасов применяется в качестве объектов труда. Они целиком и полностью

потребляются в каждом производственном цикле.

Ни одно предприятие не обходится без применения материально-производственных запасов в своей хозяйственной деятельности. Колоссальное значение имеет развитие абсолютной и справедливой учетной информации о наличии, движении и применении производственных запасов на любом предприятии, а также четкая организация внутрихозяйственной проверки за их сохранностью.

#### **Использованные источники:**

1. Наумова, Е.К. Уровень товарно – материальных запасов как показатель эффективности производственной деятельности организации [Текст] / Е.К. Наумова // XVIII Международный научно-исследовательский конкурс: МЦНС «Наука и просвещение». – 2018. – С. 318-322
2. Семигородских, С. А., Соловьева Л. Ю. Учет материально-производственных запасов на предприятии [Текст] // Молодой ученый. — 2019. — №2. — С. 269-272.
3. Османова, Л. С. Материально–производственные запасы [Текст] / Л.С. Османова // Национальные экономические системы. 2016. № 3. С. 356–358.

УДК: 13.00.02

*Абдуллаев Ж.С.  
студент*

*кафедра «Математика» факультета «Физика-математика»  
Гулистанский Государственный Университет*

### **НАСЛЕДИЯ ВЕЛИКОГО МАТЕМАТИКА АЛИ АЛЬ-КУШЧИ**

*Аннотация: В данной статье рассматривается наследия Али аль-Кушчи в сфере математики*

*Ключевые слова: Ученый, математик, сфера, рукопись, исследования, тракт*

*Abdullaev Zh.S.*

*Student of the Department of Mathematics, Faculty of Physics and  
Mathematics Gulistan State University*

### **HERITAGE OF THE GREAT MATHEMATIC ALI AL-KUSCHI**

*Annotation: This article discusses the legacy of Ali al-Kushchi in the field  
of mathematics*

*Key words: Scientist, mathematician, sphere, manuscript, research, tract*

Вопросы о том, как складывались первичные математические представления, какой вид они принимали, как проходили первые этапы их совершенствования, никогда не теряли своей актуальности и не потеряют ее в будущем: В том, чтобы правильно освещать эти вопросы, заинтересованы весьма широкие\* слои человеческого общества: и те, кто, начинает свое математическое образование; и те, кто учит детей математике, так как это способствует отысканию и использованию наиболее эффективных методических приемов.

Наша современная - система счисления, основанная на позиционном принципе записи чисел и нуля как кардинального числа и использовании обозначения пустого разряда, называется индо-арабской. На стене храма, построенного в Индии около 250 лет до н.э., обнаружено несколько цифр, напоминающих по своим очертаниям наших современных цифр.

По мере перехода людей на более высокий уровень интеллектуального развития чувствительный счет оказался недостаточным. Потому что появляется необходимость сравнивать множества, например, поэлементно сопоставляя их численность. Появляется она преимущественно в процессе общения людей. Так, начинают появляться записи, где фигурируют символические обозначения чисел и действия над ними.

Серьезность и важность этой задачи обуславливается тем, что до сих пор еще не изучены наука и культурное наследие народов Средней Азии, в том числе узбекского народа. Многовековой опыт показывает, что математика особенно успешно развивалась в странах Европы. Всемирно

известны математические труды Эвклида, Пифагора, Архимеда, Виета, Ньютона и других. Ученых Востока представлял, к примеру, Ал-Хорезми, которого считали арабским ученым.

Но смело можно сказать, что Али-Кушчи из Темурской империи смог оставить огромное наследия в области изучения математики.

Алауддин Абуль-Касим Али ибн Мухаммад аль-Кушчи — среднеазиатский математик и астроном империи Тимуридов. Ученик Улугбека, ал-Каши и Кази-заде ар-Руми. После смерти последнего руководил Самаркандской обсерваторией, участвовал в завершении «Гурганского зиджа».

Али аль-Кушчи написал «Трактат о науке арифметики» и «Трактат о науке астрономии», сыгравшие заметную роль в преподавании математики в странах Среднего и Ближнего Востока в XVI-XVII веках. Он написал комментарии к «Зиджи Гураган» Улугбека и «Лестнице небес» ал-Каши.

Несмотря на то, что в Константинополе ученый прожил всего лишь два года оставшейся жизни, этот отрезок времени был насыщен активной научной и образовательной деятельностью. В частности, будучи верным учеником Улугбека, Али аль-Кушчи сохранил его ценный труд «Зиджи Гураган» или «Зидж Улугбека» (Каталог звездного неба Улугбека), размножил его в многочисленных экземплярах, перевел на турецкий язык и написал к нему комментарии. Таким образом, впоследствии этот труд стал достоянием ученых Европы и Азии. В XVII веке польский астроном Ян Гевелий издает его в Европе.

Источники свидетельствуют, что Али аль-Кушчи оставил после себя около 30 трактатов по математике, астрономии, языкознанию. Среди них «Рисала фи аль-хисаб» (Трактат по арифметике), составленный в Самарканде в 1425 году. Он состоит из 3 частей: десятичной системы счисления, шестидесятичной системы счисления и инженерной деятельности.

Другими важными трудами являются «Рисолаи кусур» (Трактат о дроби), составленный в Самарканде в 1426 году, «Рисолаи аль-фатхия» (Трактат об открытии), посвященный астрономии, «Рисола аль-Мухаммадийа фи аль-хисоб» (Трактат Мухаммеда по арифметике), посвященный вопросам арифметики, алгебры, геометрии и тригонометрии, «Рисола фи халли аль-шакл аль-хилал» (Трактат по измерению формы полумесяца), «Шархи мифтох аль-улуми Тафтазани» (Комментарий к произведению Тафтазани «Ключ к наукам»), «Рисола дар илми хай'ят» (Трактат по астрономии), в котором нашли отражение исследования и успехи ученых самаркандской школы астрономии и другие.

Рукописи этих трудов хранятся ныне в различных книжных фондах и библиотеках, в числе которых Научно-исследовательский центр рукописи Востока имени Абу Райхана Беруни при Ташкентском государственном институте востоковедения, Научная библиотека Санкт-Петербургского

филиала Института востоковедения Российской академии наук, Библиотека Российской академии наук, Британский музей, Библиотека Оксфордского университета, Библиотека Кембриджского университета, Берлинская государственная библиотека, Библиотека мемориального комплекса имама Риза в Мешхеде, Библиотека Айя София в Турции, Национальная библиотека имени Фирдоуси в Душанбе и другие.

Вышеперечисленные трактаты были широко известны в научных кругах не только Мавераннахра, но и Европы, Ближнего и Среднего Востока и послужили основой для дальнейшего развития выдвинутых Али аль-Кушчи исследовательских направлений.

В своих астрономических работах ал-Кушчи обсуждал возможность суточного вращения Земли вокруг своей оси, полагая, что она не противоречит данным опыта и отвергая использование натурфилософии Аристотеля для решения этой проблемы.

Также Али ал-Кушчи вычислил число "Пи" с точностью до 16 десятичных знаков (он сделал 27 удвоений числа сторон многоугольников и дошёл до многоугольника, имеющего  $3 \cdot 2^{28}$  углов).

Спустя 150 лет после Али ал-Кушчи, Ф. Виет вычислит "Пи" всего с 9-ю десятичными знаками, сделав 16 удвоений числа сторон многоугольников.

И только через 250 лет после Али ал-Кушчи его результат будет превзойдён. В 1615 году голландский математик из Кёльна Лудольф ван Цейлен - нашёл 32 правильных знака.

Можно сказать, что с того момента начался внедрят взгляды Али ал-Кушчи в преподавании математики.

Использование фактов из истории математики Средней Азии в процессе обучения оживляют преподавание и повышают интерес учащихся к математике, точным наукам и технике, расширяют их умственный кругозор. Помогают им лучше уяснить связь между различными разделами математики и тем самым способствуют, развитию у учащихся трудолюбия.

#### **Использованные источники:**

1. Фатхуллоев К. Тема диссертации «Математическое наследие средневековых математиков Средней Азии и методика его использования в современном математическом образовании» Душанбе – 2010
2. Али Кушчи. Арифметический трактат, пер. У. Атгаева. Труды Самаркандского государственного университета. -Самарканд: САМГУ, 1972
3. Г. Гайминазаров, Х. Наржигитов, О. Гайминазаров. «Алломаларимизнинг математик мероси» учебное пособие. Ташкент – 2019
4. [https://ru.wikipedia.org/wiki/Али\\_аль-Кушчи#Исучение\\_наследия\\_Али\\_Кушчи](https://ru.wikipedia.org/wiki/Али_аль-Кушчи#Исучение_наследия_Али_Кушчи)
5. <https://arboblar.uz/ru/people/alouddin-ali-ibn-mukhammad-al-kushchi>

*Аболонкин А.А.  
студент 3 курса  
факультет «Открытое горное дело»  
КузГТУ  
филиал в г. Прокопьевске  
научный руководитель: Григорьева Н.В., к.п.н.  
старший преподаватель  
Россия, г. Прокопьевск*

### **СИНДРОМ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ**

*Аннотация: В данной статье на основе теоретического анализа работ зарубежных и отечественных авторов была предложена классификация возможных причин профессионального выгорания, а также были выделены последствия выгорания профессионалов с учетом сферы их проявления и взаимосвязи.*

*Ключевые слова: выгорание; анализ; синдром; причины; последствия.*

*Abolonkin A.A.  
student  
3rd year, faculty "Open Mining"  
Branch KuzGTU in Prokopyevsk  
Russia, Prokopyevsk  
Supervisor: Grigorieva N.V.  
Candidate of Pedagogic Sciences, Senior Lecturer*

### **PROFESSIONAL BURNOUT SYNDROME ACTIVITIES**

*Abstract: In this article, based on the theoretical analysis of the works of foreign and domestic authors, a classification of possible causes of professional burnout was proposed, and the consequences of professional burnout were identified, taking into account the scope of their manifestation and relationship.*

*Keywords: burnout; analysis; syndrome; reasons; the consequences.*

Проблема профессионального выгорания актуальна в современном мире в связи с быстрым распространением этого синдрома. Феномен выгорания важен для изучения, так как он затрагивает как личностную сферу самих сотрудников, так и влияние их профессиональной деятельности на всю организационную структуру.

Несмотря на несомненный вклад психологов в изучение профессионального выгорания, вопрос о причинах и последствиях профессионального выгорания остается малоизученным. Имеющиеся данные неоднородны и мозаичны. Зарубежные авторы отмечают эмоциональное истощение как основную причину профессионального выгорания, но не указывают конкретных факторов, приводящих к этому состоянию [3, 5, 6, 7]. В подходах, предложенных в отечественной

психологии, выделяются различные факторы: условия рабочей среды, профессиональные стрессоры, личностные ресурсы [1, 2, 4]. Однако как в зарубежной, так и в отечественной психологии отсутствует целостное представление о совокупности причин выгорания специалистов, а также о последствиях этого синдрома. Таким образом, новизна данной работы определяется рассмотрением возможных причин и последствий профессионального выгорания в их целостности и взаимосвязи.

При анализе работ зарубежных и отечественных авторов, посвященных проблеме эмоционального выгорания, можно отметить, что возникновение и развитие этого синдрома связано с профессиональной деятельностью и трудовыми стрессорами, но несправедливо игнорировать личностные особенности каждого работника. Поэтому, на наш взгляд, при выявлении причин профессионального выгорания необходимо учитывать личностные особенности работника в сочетании с организационными факторами. В результате обобщенного теоретического анализа работ зарубежных и отечественных авторов, таких как К. Маслах [7], Б. Перлман и Е. А. Хартман [8], В. В. Бойко [1], н.е. Водопьянова [2] и др. нами были выделены две группы возможных причин профессионального выгорания: организационные факторы рабочей среды и личностные особенности работника. К первой группе можно отнести: неудовлетворительные условия труда, высокую загруженность, неопределенность в оценке выполняемой работы, повышенную ответственность, психологически сложный контингент, отсутствие стимулов, неоднозначные требования к работе, бесперспективность деятельности, чрезмерное межличностное общение. Ко второй группе, согласно эмпирическим исследованиям различных авторов, относятся такие черты личности, как авторитаризм, низкий уровень эмпатии, невротизм, депрессия, слабая склонность к самоактуализации и самореализации, эмоциональная ригидность, слабая мотивация, моральные дефекты, дезориентация, тревожность, агрессия.

Таким образом, причинами профессионального выгорания являются, скорее всего, сочетание специфических факторов организационной среды в сочетании с личностными особенностями работника, которые, в свою очередь, могут сглаживать или усугублять воздействие профессиональных стрессоров.

Таким образом, следует исходить из того, что высокая загруженность, повышенные требования и ответственность за выполнение поставленных задач и, в то же время, отсутствие стимулов на работе могут привести к потере мотивации у работника. Но в то же время низкая мотивация и низкая склонность к самоактуализации мешают профессионалу проявлять интерес к работе, стремиться понять свои непосредственные обязанности и качественно выполнять поставленные задачи. В результате работник недоволен работой в целом, снижается работоспособность, могут проявляться депрессивные состояния, агрессия. Сочетание этих факторов, в



свою очередь, является возможной причиной профессионального выгорания. Чрезмерное межличностное общение, психологически сложный контингент в сочетании с низким уровнем эмпатии, невротизма, агрессивности также могут стать возможной причиной профессионального выгорания, проявляющегося, например, в деперсонализации, циничном отношении к клиентам и коллегам.

Что касается последствий профессионального выгорания, то как в зарубежной, так и в отечественной психологии авторы также уделяют этому вопросу недостаточное внимание. Можно предположить, что это связано с трудностью выявления общих последствий рассматриваемого синдрома. Одной из причин этого являются личностные особенности специалистов, которые в той или иной степени влияют на возникновение и развитие эмоционального выгорания, а также могут привести к различным последствиям для каждого сотрудника. Однако к числу наиболее значимых последствий относятся Б. Перлман и Э. А. Гартман называют деформацию Я-концепции (повышенную негативность по отношению к "я"), подозрительность, гнев, цинизм, депрессию и некоторые другие формы дезадаптации, связанные с психосоциальным здоровьем личности [8].

Исходя из разделения причин профессионального выгорания на факторы, связанные с рабочей средой и личностными характеристиками, можно сказать, что последствия профессионального выгорания также влияют как на личностную, так и на профессиональную сферу. Основываясь на классификации симптомов профессионального выгорания, разработанной В. Шауфели [6], мы попытались выделить последствия профессионального выгорания с учетом нескольких групп симптомов, а именно: аффективного, когнитивного, физического, поведенческого и мотивационного. Классификация возможных последствий выгорания основана на их разделении в зависимости от сферы проявления.

Таким образом, последствия профессионального выгорания, влияющие на личностную сферу, можно отнести, прежде всего, к ухудшению психосоциального здоровья профессионала. Профессионал становится раздражительным, появляются страхи и нервозность, чувство вины, он перестает видеть смысл в каких-либо действиях. Таким образом, все тревоги, страхи, агрессивные побуждения накапливаются внутри, не получая разрядки, тем самым приводя к ухудшению как физического, так и эмоционального состояния работника.

Вторая группа последствий затрагивает организационную среду в целом. Следует отметить, что последствия обеих групп взаимосвязаны. Таким образом, ухудшение психосоциального здоровья может привести к таким действиям профессионала, как вспышки агрессивного поведения, направленные на коллег и клиентов, циничное и бесчеловечное отношение к клиентам, возможная социальная изоляция и избегание контактов с коллегами и клиентами, снижение продуктивности профессиональной

деятельности, нарушение трудовой дисциплины, отсутствие творческой инициативы, конфликты на рабочем месте, смена места работы. Эти особенности профессионального поведения, в свою очередь, могут привести к разрушению благоприятного климата в коллективе, возникновению управленческих проблем, связанных с управлением, ухудшению показателей деятельности организации, снижению ее востребованности и позиции и, наконец, к выгоранию всей организационной структуры.

Подводя итог, можно сказать, что под профессиональным выгоранием мы понимаем состояние дезадаптации работника, которое имеет определенную структуру и симптомы. В качестве возможных причин выгорания необходимо рассматривать совокупность профессиональных стрессоров в сочетании с личностными особенностями работника. Исходя из этого, последствия профессионального выгорания, будучи взаимосвязанными, влияют как на личностную сферу работника, так и на структуру организации в целом. Полученные выводы подтверждают перспективность изучения аспектов рассматриваемого в нашей статье феномена.

#### **Использованные источники:**

1. Бойко В. В. Синдром эмоционального выгорания в профессиональном общении. – Санкт-Петербург : Сударыня, 2012. – 122 с.
2. Водопьянова Н. Е. Синдром выгорания : диагностика и профилактика / Н. Е. Водопьянова, Е. С. Старченкова. – Санкт-Петербург : Питер, 2005. – 258 с.
3. Лэнгле А. Эмоциональное выгорание с позиций экзистенциального анализа // Вопросы психологии. – 2008. – № 2. – С. 3–16.
4. Орел В. Е. Синдром психического выгорания личности. – Москва : Институт психологии РАН, 2005. – 330 с.
5. Cherniss C. Long-term consequences of burnout : An exploratory study // Journal of Organizational Behavior. – 1992. – № 13. – P. 1–11.
6. Dierendonck D. V. Burnout among general practitioners : a perspective from equity theory / D. V. Dierendonck, W. B. Schaufeli, H. J. Sixma // Journal of social and clinical psychology. – 1994. – № 13.
7. Maslach C. Burnout Inventory / C. Maslach, S. Jackson. – Palo Alto: Consulting Psychologists Press, 1986. – 112 p.
8. Perlman B. Burnout: Summary and future research / B. Perlman, E. Hartman // Human Relations. – 1982. – № 35. – P. 283–305.

*Агафонов С.В.  
студент 3 курса  
факультет «Открытое горное дело»*

*Гулевский Д.А.  
студент 3 курса  
факультет «Открытое горное дело»*

*Клементьев Д.Л.  
студент 3 курса  
факультет «Открытое горное дело»*

*КузГТУ  
филиал в г. Прокопьевске  
научный руководитель: Григорьева Н.В., к.п.н.  
старший преподаватель  
Россия, г. Прокопьевск*

### **ФЕНОМЕН ИНТЕРНЕТ-ЗАВИСИМОСТИ**

*Аннотация: В данной статье рассматривается актуальная на сегодняшний день проблема интернет-зависимости.*

*Ключевые слова: зависимость; феномен; интернет; виртуальный мир.*

*Agafonov S.V.  
student  
3rd year, faculty "Open Mining"*

*Branch KuzGTU in Prokopyevsk  
Russia, Prokopyevsk  
Gulevsky D.A.*

*student  
3rd year, faculty "Open Mining"  
Branch KuzGTU in Prokopyevsk*

*Russia, Prokopyevsk  
Klementev D.L.  
student*

*3rd year, faculty "Open Mining"  
Branch KuzGTU in Prokopyevsk  
Russia, Prokopyevsk*

*Supervisor: Grigorieva N.V.  
Candidate of Pedagogic Sciences, Senior Lecturer*

### **THE PHENOMENON OF INTERNET ADDICTION**

*Abstract: This article discusses the current problem of Internet addiction.*

*Keywords: dependence; phenomenon; internet; virtual world.*

За последние 20 лет интернет заполнил профессиональную и повседневную жизнь миллионов или даже миллиардов людей. Сегодня едва ли найдется человек в вашем окружении, у которого нет учетной записи в социальной сети (или даже нескольких). Так или иначе, каждый из нас грешен: возвращаясь с работы, мы готовим или наспех съедаем вкусный ужин, а потом отправляемся "гулять" в наш виртуальный мир. Мало кто не засиживается по вечерам за компьютером, просматривая новости своих "виртуальных" друзей, листая фотографии и одновременно выводя одобрительные значки щелчком мыши.

Большинство людей зарабатывают себе на жизнь с помощью аккаунтов Facebook, ВКонтакте и Instagram, живя в Интернет-реальности не только по вечерам, но и все 24 часа в сутки. Возьмем, к примеру, индивидуального предпринимателя (он же производитель), который решил продавать сувениры. Реклама-это великая вещь, особенно когда вам не нужно за нее платить. Сарафанное радио расскажет все остальное за вас. Но чтобы узнать о вас, сначала нужно зарегистрироваться в социальных сетях, собрать достаточное количество "друзей", поделиться фотографиями ваших достижений, и тогда виртуальный мир возьмет большую часть этой работы на себя. Вам нужно будет только как можно чаще просматривать свои учетные записи и делать некоторые наблюдения и корректировки. Каждый день вам нужно просматривать огромное количество информации, выбирать нужную, рекламировать свой аккаунт и отслеживать страницы конкурентов. И все это занимает достаточное количество вашего рабочего дня: время, проведенное за компьютером, улетает, казалось бы, совершенно незаметно... Конечно, вы можете нанять человека со стороны, который просто сделает все это, и вы будете продолжать творить и лепить со спокойной душой. Но далеко не каждый индивидуальный предприниматель, особенно начинающий, может себе это позволить. Поэтому нам приходится работать на 2 фронта, вернее, даже на 3: распад в Интернете, производство сувениров и семьи.

Этот вопрос уже давно волнует российских и зарубежных ученых-психологов, таких как Короленко Т. С. П., Янг. К., Войскунский А. Е. Они уже давно занимаются изучением зависимостей или пристрастий. А Короленко, Цезарь Петрович, тоже один из основоположников современной наркологии. Короленко определил понятие зависимого поведения как стремление уйти от реальности путем изменения своего психического состояния. По мнению этих ученых, интернет-зависимость - это широкое понятие, обозначающее целый ряд проблем контроля, поведения над дисками, которые проявляются в процессе использования электронной сети. [4, с. 188].

Хотя существует много названий этой зависимости, ученые все еще едины в определении поведенческих характеристик, которые могут характеризовать это явление. Наблюдается нежелание, неспособность

отвлечься от работы в интернете и прекратить ее; появление раздражения, негативных реакций, которые возникают при вынужденном отвлечении от работы; появляется желание проводить больше времени за работой в Интернете; появляется тенденция забывать о домашних делах и работе вне компьютерного пространства; нежелание принимать критику извне; готовность мириться с разрушением семьи, потерей сна и своего здоровья; постоянное забвение полноценного питания и злоупотребление продуктами с кофеином. [2, с. 361]

Эти характеристики как нельзя кстати подходят под определение большинства подростков: многие из них, приходя домой из школы, бросают портфель в коридоре и, сломя голову, бегут в свою комнату, чтобы поскорее сесть за компьютер. И им не важно, что каждые 5 минут родители напоминают им о несделанных уроках, о несъеденном ужине и о забытых домашних делах, - для них существует только здесь и сейчас - интернет. Если для формирования традиционных видов зависимостей потребуется не один год, то для интернет-зависимости этот показатель очень сильно снижается. Так, в ходе опросов, проводимых К. Янг, было обнаружено, что 25% интернет-зависимых личностей приобрели данный вид зависимости в течение полугода после начала работы в Интернет-пространстве, 58% — в течение второго полугодия, оставшиеся 17% — через год. [1, с. 190]

Сегодня актуальность исследований по проблеме Интернет-зависимости становится все более очевидной, это связано с увеличением числа пользователей Интернета в России и во всем мире. С бурным развитием всемирной паутины феномен интернет-зависимости постоянно меняется и требует дальнейшего изучения, в том числе и методами психологического исследования, поскольку за проявлениями описанной проблемы нередко могут скрываться другие аддикции или психические отклонения.

Изучение индивидуально-психологических особенностей людей, которые имеют склонность к интернет-аддикции, является очень важным, нужно вовремя увидеть тревожные звонки в поведении человека и помочь ему справиться с этой проблемой. [3, с. 477]

Однако очевидно, что нельзя настаивать на однозначной вредности использования Интернет-ресурсов. Транспорт может быть как средством передвижения, так и, при определенных обстоятельствах, средством нанесения увечий людям. Но почему-то никому и в голову не пришло запретить выпуск автомобилей и передвигаться с помощью конных упряжек. Речь идет не о предметах, а только о том, как, кем и с какой целью они используются. Иными словами, все должно быть в меру. Но кто может это соблюдать?

Так что же такое виртуальный мир? Мир, без которого мы не можем обойтись, или это ловушка времени, силы, здоровья и жизни? Большинство из тех, с кем я беседовал, согласились с первым вариантом. Эта статистика

удручает, потому что пройдет еще 5-10 лет, и интернет заменит очень много вещей и событий, которые мы хотели бы сделать и сохранить в реальной жизни. Что ждет нас в ближайшем будущем-поколение людей, которые не могут представить свою жизнь без всемирной паутины? Несмотря на печальные факты, мне все же хочется верить, что Интернет не полностью поработит наше драгоценное время, и люди научатся рационально использовать свои "часы".

#### **Использованные источники:**

1. Дрепа, М.И. Интернет-зависимость как объект научной рефлексии в современной психологии [Текст]/ М.И. Дрепа // Знание. Понимание. Умение . –2009. –№2. –С. 189-193.
2. Жиллов, В.С. Основные проблемы Интернет-зависимого поведения [Текст]/ В.С. Жиллов // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. –2008. – №54. – С. 361-365.
3. Спиркина, Т.С. Личностные особенности пользователей сети интернет, склонных к интернет-зависимости [Текст]/ Т.С. Спиркина // Известия Российского государственного педагогического университета им. А.И. Герцена. –2008. –№60. –С. 473-478.
4. Шаталина, М.А. Анализ факторов, влияющих на формирование интернет-аддикции [Текст]/ М.А. Шаталина // Вестник КГУ им. Н.А. Некрасова. – 2009. – №1. –С. 188-192.

*Аграновский М.Л.*

*Муминов Р.К.*

*Салиев М.М.*

*Азимова Г.А.*

*Каримов А.Х.*

*Козимжонов И.Ф.*

*кафедра психиатрии и наркологии*

*Андижанский государственный медицинский институт*

*Узбекистан*

## **ВНЕДРЕНИЯ ОБУЧЕНИЯ НА ОСНОВЕ СИМУЛЯЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В УЧЕБНЫЙ ПРОЦЕСС МЕДИЦИНСКОГО ВУЗА**

*Резюме: Развитие высокими темпами в современном мире высокотехнологичной медицины предъявляет повышенные требования к качеству оказания медицинских услуг. Качество медицинской помощи и качество жизни пациентов должны лежать в основе оценки как профессиональной деятельности отдельных специалистов и учреждений, так и уровня здравоохранения в целом. В США 98 тыс. случаев смерти в год, которые происходят из-за врачебных ошибок.*

*Ключевые слова: медицинского образования, симуляционная технология, компьютерная симуляция, виртуальные тренажеры-симуляторы, симуляционные технологии.*

*Agranovsky M.L.*

*Muminov R.K.*

*Saliev M.M.*

*Azimova G.A.*

*Karimov A.Kh.*

*Kozimjonova I.F.*

*Department of Psychiatry and Addiction Andijan State Media Institute*

*Uzbekistan*

## **THE INTRODUCTION OF TRAINING BASED ON SIMULATION TECHNOLOGIES IN THE EDUCATIONAL PROCESS OF A MEDICAL UNIVERSITY**

*Resume: The rapid development in the modern world of high-tech medicine places high demands on the quality of medical services. The quality of medical care and the quality of life of patients should underlie the assessment of both the professional activities of individual specialists and institutions, and the level of healthcare in general. In the United States, 98 thousand deaths per year that occur due to medical errors.*

*Key words: medical education, simulation technology, computer simulation, virtual simulators, simulation technologies.*

**Актуальность.** По данным большинства авторов, опыт использования тренажеров показал повышение интереса и качества усвояемости материала обучающимися [2,4,6]. По мнению Haskett consulting inc., «люди запоминают 20 % того, что они видят, 40 % того, что они видят и слышат и 70 % того, что они видят, слышат и делают» [7]. Следовательно, постоянные тренировки необходимы для эффективного обучения и должны использоваться в современных технологиях получения знаний и умений. Сегодня образовательный процесс предполагает высокую активность и самостоятельность обучающихся, а значит, и более высокие требования к программному обеспечению, включая новые информационные технологии [4]. Очевидно, что в будущем спектр компьютерных симуляций будет расширяться соответственно запросам образовательного сообщества.

Современным способом решения проблем, возникающих при реализации экспериментальной части учебного процесса и при организации учебных лабораторий, является создание виртуальных тренажеров. Данный метод обучения позволяет с меньшими материальными затратами (*в связи с высокой стоимостью оборудования и материалов*) обеспечить изучение обучающимися сложной медицинской техники и навыками работы с ней. В связи с этим виртуальные тренажеры-симуляторы в настоящее время занимают все большее пространство в образовательном процессе, поскольку их использование позволяет повысить уровень знаний и эффективность обучения студентов и врачей новым высокотехнологичным методикам, оценить выживаемость полученных знаний и качество приобретенных навыков, спрогнозировать ход и результаты предстоящих реальных операций, отработать последовательность действий в процессе выполнения оперативного вмешательства [1,5].

Все это дает большие возможности медицинскому образованию в работе над повышением качества оказания медицинской помощи, уменьшением числа возможных осложнений и врачебных ошибок, а также позволяет проводить аттестацию студентов и врачей, объективно определяя уровень их профессиональной квалификации. Это особенно актуально сегодня в условиях работы частных медицинских компаний, поскольку имеющийся уровень профессиональной подготовки специалистов зачастую не удовлетворяет требованиям, предъявляемым к ним современными медицинскими центрами.

На сегодняшний день, очевидно, что использование симуляционных методик в обучении также позволяет повысить и эффективность пациент-ориентированного общения, так как возможна всесторонняя оценка действий обучающихся без присутствия пациента [1,3,4].

**Цель исследования.** Внедрит обучение на основе симуляционных технологий в учебный процесс медицинского вуза.

**Материалы и методы исследования.** Для решения поставленных



задач, на базе Андигжанского государственного медицинского института мы использовали следующие методы:

1. обучающие знаниям тренажеры - электронные учебники с использованием мультимедийных средств, что значительно повышает усвояемость учебного материала;

2. контролирующие тренажеры - программы тестирования для проверки теоретических знаний по предмету, темам практических и лабораторных работ; используются для самостоятельного обучения, самоподготовки и в качестве допуска к выполнению практикума;

3. обучающие умениям тренажеры - мультимедийные анимационные имитаторы, воспроизводящие реальную работу технических устройств, позволяют подробно изучить оборудование, отработать навыки работы с ним.

**Результаты исследования.** Показаны и определены основные преимущества использования тренажеров-симуляторов, которые позволяют студенту-медику представить объект исследования и выполнить практические действия с ним без его непосредственного участия, самостоятельно задавать исходные параметры проводимого исследования и регистрировать соответствующие изменения результатов эксперимента, анализировать, выявлять закономерности и делать выводы, при необходимости неоднократно повторяя попытки.

Результаты анкетирования показали, что 93,3% респондентов имеют опыт работы в научно-исследовательских проектах, в качестве руководителей научных проектов – 6,7 % ППС. На вопрос о важности практического применения результатов научных исследований в образовательном процессе: 51,1% - отметили, что это определяющий момент для применения научно ориентированного подхода в образовательном процессе; 23,3% - ответили, что исследования в образовательном процессе имеют «...чисто научный интерес».

Результаты анкетирования обучающихся показали, что студенты положительно относятся к использованию симуляционных тренажеров и манекенов на практических занятиях, предпочитают проводить обучение в специальном симуляционном центре. В тоже время, по результатам анкетирования 26% студентов не проходили обучение в симуляционном центре. Из числа обучающихся, прошедших обучение в симуляционном центре по результатам анкетирования в 73% случаях отметили важность высокого уровня реалистичности симуляционного обучения. 81% обучающихся считают, что полученные в симуляционном центре навыки будут применены ими в клинической практике.

В рамках второго этапа разработана структурная единица симуляционной образовательной программы - симуляционный образовательный тренинг. Каждый тренинг состоит из нескольких этапов, включающих как пассивные, так и активные формы обучения. Согласно

плану научного проекта разработанные тренинги будут протестированы и внедрены в учебный процесс студентов 2-3 курса специальности «Общая медицина».

В рамках первого этапа был проведен поиск доказательной информации по развитию научно-исследовательских компетенций ППС и обучающихся, эффективности симуляционного обучения в клинической подготовке по различным литературным источникам (базы данных, научных журналов, сайтов и руководств). Для надлежащей подготовки к клинической практике необходимо раннее вовлечение обучающихся в профессиональную среду, что позволит приобрести соответствующий клинический опыт и компетенции.

**Вывод.** Таким образом, технология симуляции, безусловно, является коммуникативной, поскольку предполагает установление контакта и взаимодействие между участниками образовательного процесса. Информация, проникая в сознание, инициирует его активную работу и, как следствие, запускает обратный информационный процесс, ответную реакцию, действие.

Правильно организованное имитационное обучение все шире внедряется, как дополнительный этап медицинского образования, позволяющий повысить качество подготовки медицинских специалистов. При симуляционном обучении профессиональный навык может повторяться многократно до выработки его уверенного выполнения и полного устранения ошибок. И конечно, внедрение системы симуляционного обучения дает целый ряд преимуществ для здравоохранения и медицинского образования в целом. При этом следует отметить, что симуляционные методики не смогут заменить весь объем практической деятельности студентов-медиков, особенно ее клиническую часть, обеспечивающую непосредственный опыт взаимодействия с пациентами. Однако разумное сочетание симуляционных технологий обучения и клинической работы позволит повысить уровень подготовки и профессионализм будущих докторов, а также эффективность оказания медицинской помощи населению в будущем.

#### **Использованные источники:**

1. Булатов С.А. Перспективы использования симуляционных центров для компетентностного подхода в подготовке специалистов для практического здравоохранения // Виртуальные технологии в медицине. – 2013. – №1 (9). – С.10-11.
2. Воронкова О. В., Рипп Е.Г., Новицкий В.В. Обучающий симуляционный курс в программе подготовки интернов и ординаторов // Медицинское образование—2013: тез. докл. IV Общерос. конф. с междунар. участием (Москва, 4–5 апр. 2013 г.). – М.: Изд-во ПМГМУ им. И. М. Сеченова, 2013. – С.101-102.
3. Гузеев В.В. Преподавание. От теории к мастерству. – М.: НИИ школьных

технологий, 2009. – 288 с.

4. Матлин А.О. Автоматизация процесса создания виртуальных тренажеров: Автореф. дис.... канд. техн. наук. – Волгоград, 2012.– 23 с.

5. Свистунов А.А., Краснолуцкий И.Г., Тогоев О.О., Кудинова Л.В., Шубина Л.Б., Грибков Д.М. Виртуальные технологии в медицине. – 2015. – № 1 (13). – С.10-12.

6. Fanning R.M., Gaba D.M. The Role of Debriefing in Simulation-Based Learning // Society for Simulation in Healthcare.- 2007. Vol. 2, N 2.- P. 115-125.

7. Setting a Research Agenda for Simulation-Based Healthcare Education: A Synthesis of the Outcome From an Utstein Style Meeting / S.B. Issenberg, Ch. Ringsted, D. Ostergaard, P. Dieckmann // Society for Simulation in Healthcare.- 2011. Vol. 6, N 3.- P. 155-167.

*Ажинова А.М.  
студент магистратуры  
Байдыбекова С.К., к.э.н.  
доцент  
кафедра учета и аудита*

*заведующая кафедрой «учет и аудит»*

*Жетысуский государственный университет им. И. Жансугурова  
Республика Казахстан, г. Талдыкорган*

## **ДИАГНОСТИКА КРИЗИСНОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ**

### *Аннотация*

*Статья посвящена необходимости предотвращения банкротства и финансового оздоровления предприятия. Раскрыта методология анализа финансового состояния с целью установления вероятности банкротства. Предложены направления реструктуризации и меры по обеспечению финансового равновесия предприятия. Задачей диагностики кризисного состояния предприятия является типичная задача с двумя вариантами принятия решений с риском и это решается как часть теории распознавания образов. Это риск вероятности принятия неверного решения.*

*Ключевые слова: кризис, диагностика, банкротство, финансовый кризис, финансовое оздоровление.*

*Azhinova A.M., undergraduate  
Zhetysu State University named after I.Zhansugurova  
Republic of Kazakhstan, Taldykorgan  
Baydybekova S.K. PhD in Economics, Associate Professor, Department  
of Accounting and Auditing  
Head of Accounting and Audit Department  
Zhetysu State University named after I.Zhansugurova  
Republic of Kazakhstan, Taldykorgan*

## **DIAGNOSTIC OF THE CRISIS STATE OF THE ENTERPRISE**

### *Annotation*

*The article is devoted to the need to prevent bankruptcy and financial recovery of the enterprise. A methodology for analyzing the financial condition in order to establish the probability of bankruptcy is disclosed. The directions of restructuring and measures to ensure the financial equilibrium of the enterprise are proposed. The task of diagnosing the crisis state of an enterprise is a typical task with two options for making decisions with risk and this is solved as part of the theory of pattern recognition. This is the risk of making the wrong decision.*

*Key words: crisis, diagnostics, bankruptcy, financial crisis, financial recovery.*

Как известно, устойчивая экономики любой страны невозможна без финансовой стабильности компаний, поэтому проблема финансовой устойчивости становится особенно актуальной в современных экономических условиях Казахстана. Серьезное нарушение может привести к провалу. Поэтому очень важно своевременно определить параметры развития корпоративного кризиса.

В экономическом механизме кризис может иметь локальное проявление для компании. Например, задержка поставки компонентов, сбой в планируемом производственном плане и т.д. Более опасным для компании является ее общий прогнозируемый кризис. Главная особенность кризисной ситуации заключается в том, что она содержит опасность, опасность разрушения производственной системы.

Тип диагностики, выполнение которой возможно при оценке вероятности банкротства субъектов хозяйствования в ходе арбитражного процесса, то есть на стадии процедуры банкротства, является кризисным диагнозом. Это обеспечивает изучение возникающего кризисного состояния организации с целью выявления возможностей для его преодоления. Кризисная диагностика решает следующие проблемы, содержание которых отражает ее принадлежность к реактивному управлению:

- оценка масштабов кризиса;
- изучение причин его формирования в бизнес-процессах с целью выявления точек сбоев в жизненном цикле организации;
- выбор варианта применения наиболее эффективных процедур банкротства с точки зрения законодательства (внешнее управление, финансовое восстановление, процедуры банкротства, урегулирование). [1]

Задача определения степени риска банкротства актуальна как для владельцев бизнеса, так и для кредиторов. Поэтому интересны любые научно обоснованные методы диагностики риска банкротства, которые являются эффективными финансовыми инструментами в управлении бизнесом.

В диагностики вероятности кризиса используются несколько подходов:

- диагностика кризисного состояния по показателям;
- экспресс-диагностика финансового состояния;
- интегральные показатели;
- рейтинги, основанные на рыночных критериях финансовой устойчивости компаний и т.д..

При диагностировании кризиса мы структурируем активную и пассивную части баланса и находим показатели финансово-экономической устойчивости предприятия, показатель абсолютной платежеспособности и

показатель финансовой безопасности.

Есть три типа индикаторов:

1. Индикатор финансовой и экономической стабильности - определяет широту стабильности компании. Он предназначен для покрытия всего комплекса обязательств исключительно за счет финансовых ресурсов компании;

2. Показатель платежеспособности - указывает количество мобильных финансовых активов в структуре капитала. Абсолютно с точки зрения платежеспособности считается, что компания способна выполнить свои обязательства, не прибегая к немобильным источникам;

3. Показатель безопасности - определяет количество ликвидных активов в структуре чистых активов. Характеризует способность покрывать обязательства, не прибегая к продаже в необоротных активах.

Анализ научной литературы позволил сформулировать следующие ключевые элементы метода диагностики состояния объекта в рамках аудита компании, находящейся в кризисе:

- Подготовка исходной информации для анализа финансово-хозяйственной деятельности компании;
- Выявление симптомов кризисных проявлений в работе предприятия по данным бухгалтерской и статистической отчетности;
- Выполнение аналитических процедур для оценки состояния объекта;
- Обоснование системы показателей для оценки состояния;
- Количественная и качественная идентификация состояния объекта на основе выбранной системы показателей (критериев);
- Документирование информации, полученной в процессе диагностики (по мере сбора и обобщения данных). [2]

Общепринято, что большинство внешних факторов часто носят объективный характер, независимо от исследуемой организации, а внутренние факторы обычно являются предметом управления компотом. Однако негативное влияние некоторых внешних факторов может, если не полностью устранить, хотя бы уменьшить. В свою очередь, некоторые внутренние переменные могут не полностью контролироваться руководством. Частью внутреннего фактора является то, что руководство

должно преодолеть в своей работе. Внутренние факторы, которые приводят к неожиданным ситуациям, на первый взгляд очевидны, но их не следует игнорировать так же, как и внешние. Внутренние причины банкротства перечислены в таблице 1.

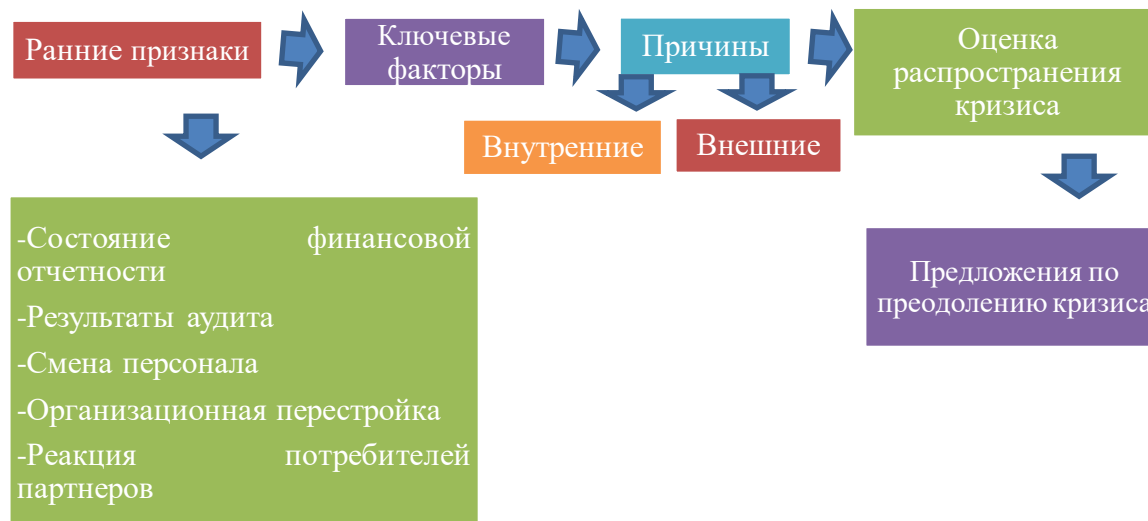
Таблица 1-Внутренние причины несостоятельности

<b>Маркетинг</b>	<b>Производство</b>	<b>Кадры/ Управление</b>	<b>Финансы</b>
Неправильные прогнозы спроса на продукцию	Неподходящее место	Неэффективное лидерство	Неидеальная структура капитала
Низкая маржа ассортимента продукции	Несовершенная технология	Плохие отношения в команде	Плохие инвестиционные решения
Неверное позиционирование продукта	Неэкономичный размер предприятия	Неадекватные человеческие ресурсы	Отсутствие ответственности за учетную политику
Нерациональная структура ценообразования	Неподходящая технология	Лишняя работа	Слабый бюджетный контроль
Неадекватное стимулирование сбыта	Не панельный акцент в исследованиях и разработках	Дополнительный персонал	Неадекватное налоговое планирование
Дорогая дистрибьюторская сеть	Слабое производство и контроль качества продукции	Нерациональная структура компенсации	Плохое планирование и контроль денежных средств

Плохое обслуживание клиентов	Низкое качество обслуживания	Неправильная система управления информацией	Напряженность с инвесторами
Слаборазвитая или неэффективная маркетинговая служба	Плохой производственный потенциал	Нерациональная структура корпоративного управления	Несовершенное финансовое планирование
Отрицательные изменения в книге заказов	Нехватка или избыток капитала относительно запланированного масштаба производства	Дисбалансы в квалификации топ-менеджеров компании и подразделений	Неоптимальная стратегия в области создания источников финансовой поддержки текущей и будущей деятельности
Несбалансированность стратегии в области долгосрочных и краткосрочных поставок материалов и технологий	Нерациональное движение производственных результатов	Плохое планирование операций и контроль	Неэффективность финансовой стратегии формирования корпоративных активов, проявляющаяся в увеличении стоимости капитала



Конечно, необходимо принять все меры для предотвращения кризиса. Если у компании есть дыра в долгах, необходимо принять комплексные меры для восстановления платежеспособности. С этой целью проводится анализ финансового состояния предприятия. Рисунок 1. [3]



Подводя итог, важно подчеркнуть, что антикризисное управление может и должно быть эффективным. Для этого важно иметь дело с различными аспектами процесса.

Должен быть управляемым:

- активы (обязательства) компании;
- фазы бизнес-процесса (продажа, производство, доставка, учет);
- программы по защите имущества и корпоративной безопасности;
- человеческие ресурсы (включая кадровые вопросы, социальные вопросы, профсоюзные отношения);
- программы для выстраивания отношений с акционерами, партнерами и органами власти;
- программы информационной поддержки (включая предоставление информации о планах, методах и принципах управления рабочей силе и передачу социально значимых аспектов деятельности широкой общественности). [4]

Для осуществления радикальных изменений необходим адекватный механизм управления, финансовый мониторинг и диагностика рисков отказов, с помощью которых можно было бы резко повысить эффективность российского производства на основе рыночных отношений и новых морально-этических стандартов. Сложная и многогранная система управления необходима как для экономики в целом, так и для каждой компании в отдельности с учетом ее специфических особенностей. [5]

Информация, содержащаяся в бухгалтерском балансе и прилагаемых формах, не позволяет сделать какие-либо глубокие выводы относительно характера и стабильности финансово-экономической и инвестиционной деятельности предприятия. Это потребовало углубленного и всестороннего анализа деловой активности на основе дополнительных запрашиваемых данных.

В кризисных компаниях основным источником финансирования деятельности компании является кредиторская задолженность. Преобладание в структуре заемных источников и заемных средств указывает на рискованную, неоптимальную финансовую политику компании.

Изменение структуры активов предприятия в пользу увеличения доли оборотного капитала может указывать на: увеличение объемов производства, а также увеличение дебиторской задолженности и, как следствие, плохую работу с должниками по возврату средств; об увеличении размера запасов на предприятии в связи с ростом объемов производства.

Чтобы сделать однозначные выводы о причинах изменения структуры активов, необходимо провести детальный анализ разделов и отдельных статей баланса активов, а также, при необходимости, запросить дополнительную информацию у компании.

Поэтому любой бизнес и, следовательно, экономика страны могут развиваться в условиях без кризиса, только если будет применен комплекс мер: точный диагноз его состояния, правильный прописанный «рецепт» для финансового оздоровления и эффективное лечение, в рискованной деловой среде.

#### **Использованные источники:**

1. Практикум по курсу «Бухгалтерский учет» /С.К.Байдыбекова, Г.Б.Коньсбаева, А.Р.Кереева .2018. 17–23 с.
2. Зубкова В.И. Сенсационный аудит и банкротство предприятия / В.И.Зубкова // Научный вестник: финансы, банки, инвестиции. 2016. №1. 106-113с.
3. Сафонова Н.С. Методика планирования выручки от реализации продукции / Н.С.Сафонова, О.Г.Блажевич, Е.А.Мурашова // Science Time. 2016.№7.222-229с.
4. Агаркова Л.В. Пути улучшения финансового состояния/ Л.В.Агаркова, И.М.Подколзина/ Экономика.Бизнес.Банки.2018г.9с.
5. Технология анализа финансового состояния организации/ Л.Ф.Берднико, Е.С.Портнова/ Молодой ученый. 2017 г. 384 с.

УДК: 581.52:581.9(575.12)

*Акбаров З.Х., базовый докторант*

*Наманганский Государственный Университет*

## **ЛЕКАРСТВЕННЫЕ РАСТЕНИЯ РАСПРЕДЕЛЕНЫ В НИЖНЕЙ ЧАСТИ КОСОНСОЙ**

*Аннотация: В статье анализируется экологическое состояние лекарственных растений в месте слияния бассейна Косонсой с Сырдарьей, с особым акцентом на их эффективное использование и сохранение человеком*

*Ключевые слова: Косонсой, Сырдарья, бассейн, лесное хозяйство, флора, лекарственные растения, лекарственные препараты, медицина, ценопопуляция, экосистема, река*

*Akbarov Z.Kh.*

*Basic doctoral student of Namangan State University*

## **MEDICINAL PLANTS DISTRIBUTED IN THE LOWER PART OF COSON**

*Annotation: The article analyzes the ecological state of medicinal plants at the confluence of the Kosonsa basin with the Syr Darya, with special emphasis on their effective use and conservation by humans.*

*Key words: Kosonsoi, Syr Darya, basin, forestry, flora, medicinal plants, pharmaceuticals, medicine, cenopopulation, ecosystem, river*

Введение: 3 мая 2017 года Президент Республики Узбекистан Ш.М.Мирзиев подписал указы «О Нукус-хуторе», «Заамин-хутор», «Косонсой-хутор», «Сырдарья-хутор», «Бойсун-хутор», «Бостанлык-хутор» и Указ № ПФ-5032 «О создании свободных экономических зон «Паркент-Фарм» и развитии фармацевтической промышленности, поддержке производителей лекарственных средств и изделий медицинского назначения, о внутреннем рынке лекарственных средств с качественными лекарственными средствами отечественного производства начинка, лекарственные растения, лекарственное сырье Перспективы нашего собственного совершенствования были определены [1]. Сегодня наиболее важным стратегическим направлением сохранения биоразнообразия в мире является защита районов, где популяции редких и исчезающих видов разбросаны. В последние годы распространение редких и эндемичных видов в растительном мире и увеличение площади особо охраняемых территорий свидетельствуют о развитии практической работы по сохранению популяций таких видов. В этой связи одним из приоритетов является количественная идентификация изменений ценопопуляций растений в результате антропогенного воздействия на природные экосистемы и разработка мер по их сохранению. В то же время в стране растет спрос на сырье для фармацевтической промышленности и

фармацевтической промышленности.

Известно, что Наманганская область обладает уникальными природными ландшафтами не только в Узбекистане, но и во всей Центральной Азии. Регион расположен в северной части Ферганской долины, «жемчужины» Центральной Азии, и напоминает вытянутый прямоугольник, простирающийся на 130 км с запада на восток и на 35–80 км с севера на юг. Площадь 7,44 тыс. кв. Среди регионов Ферганской долины Узбекистана его размеры самые большие. Он граничит с Джалал-Абадской областью Кыргызской Республики на севере и северо-востоке, Ташкентской областью и Согдийской областью Республики Таджикистан на северо-западе и западе, Кокандской группой Ферганской области и Андижанской областью на юге и юго-востоке. Основная часть территории Наманганской области расположена на правом берегу рек Нарын и Сырдарья и занимает коническое распределение правых притоков Сырдарьи - Чартаксайского, Подшаотасайского, Косонсайского, Говасайского оврагов [3].

На территории Наманганской области отчетливо видны вертикальные зоны (равнины-горы). Поверхность суши уменьшается с севера на юг и с запада на восток, Заркент - 880 м над уровнем моря, Косонсой - 790 м, Учкурон - 500 м, Наманган - 450 м, Шаханд - 400 м, Йомашуй - 350 м над уровнем моря [3].

Наманганская область характеризуется распространением большинства существующих видов во флоре Узбекистана. Структура рельефа, климатические и почвенные характеристики региона оказывают сильное влияние на распределение естественной растительности. Наманганская область также характеризуется «крутым» диапазоном растительности от пустынной растительности (равнины) до альпийских лугов (высокие горы - низменности) [3]. Основным фактором является разнообразие природы региона. Например, бассейн Косонсой, который начинается в северной части провинции на высоте 1087 м и опускается до высоты 400 м в южной части, простирается на 110 км с севера на юг [2]. В бассейне Косонсой в настоящее время обитает множество видов растений, из которых наличие лекарственных растений имеет особое значение. Для их выявления и анализа были проведены исследования в 2 регионах. Зона 1 включает в себя западную часть слияния Косонсой с рекой Сырдарья, которая относится к лесному хозяйству Наманганской области, а зона 2 включает восточную часть, которая находится в 1 км от территории лесного хозяйства Наманганской области.



**Рисунок 1. Слияние реки Косонсой с Сырдарьей (Google MAPS)**

Целью выбора этих участков является определение наличия и состояния лекарственных растений и их количества. Процесс достижения цели начался в первые 10 дней мая 2019 года. Температура воздуха в этот день была 30,0, а влажность - 22%. Площадь исследования была определена как  $10 \times 10 = 100 \text{ м}^2$ , а количество лекарственных растений было указано [4]. В этой области в основном *Rumex*, *Zubtrum* (*Plantago coronopus* L), мята (*Mentha* L), Куйтикан (*Xanthium spinosum* L), Qoqi ((крем) *Taraxacum* L), ватный шип (*Cirsitum*), обезьяна (*Rubus caesinus* L), Были изучены лекарственные растения, такие как полынь ((эрмон) *Artemisia absinthium* L). (Таблица 1)

**Количество лекарственных растений, выявленных в бассейне Косонсой**

**1-таблица**

№	Единицы измерения	в первом регионе	во втором регионе	Соотношение числа растений
1.	Щавель <i>Rumex</i>	50	3	16.6
2.	Зубтрум <i>Plantago coronopus</i> L.	30	7	4.2
3.	Мята <i>Mentha</i>	343	10	34.3
4.	Куйтикан <i>Xanthium spinosum</i> L.	164	-	-
5.	Сущённый (Момакаймак) <i>Taraxacum</i>	18	38	0.47
6.	Хлопок шип <i>Cirsitum</i>	91	272	0.33
7.	Ежевика <i>Rubus caesinus</i> L.	6	9	0.66
8.	Горькая полынь (эрмон) <i>Artemisia absinthium</i> L	-	260	-

*\*Таблица подготовлена автором*

Исследование показало, что количество лекарственных растений в Зоне 1 было значительно выше, чем количество лекарственных растений в Зоне 2. Основной причиной этого является тот факт, что площадь вокруг 1-й зоны ограничена, различные антропогенные воздействия, скот не может быть подан. Результаты исследования показывают, что экологические

условия в Зоне 1 нормальные. Ситуация в зоне 2 показывает, что количество растений сокращается в результате антропогенного воздействия, неограниченного выпаса скота и игнорирования населением растений региона.

На основании вышеизложенного:

- По мере того как природные ресурсы вводятся в экономику и увеличивается их потребление для нужд человека, нарушается устойчивый в течение тысячелетий экологический баланс, отношения между человеком и природой усложняются, а экологическая ситуация ухудшается.

- «Экология - одна из самых острых социальных проблем нашего времени. Его решение отвечает интересам всех народов, и от решения этой проблемы во многом зависит настоящее и будущее цивилизации.

- Ввести радикальное снижение воздействия лекарственных растений на население.

- Систематизация животноводства, выбор участков, где лекарственные растения не распространяются для животноводства.

#### **Использованные источники:**

1. 3 мая 2017 года Президент Республики Узбекистан подписал указы «Нукус-хутор», «Зомин-хутор», «Косонсой-хутор», «Сырдарья-хутор», «Бойсун-хутор», «Бустонлик-хутор» и «Паркент-хутор». № Указ № ПФ-5032 о создании свободных экономических зон.
2. Политическая и административная карта Наманганской области. Ташкентский государственный комитет геодезии и кадастра 2011 года масштаба 1: 200000.
3. Абдуллаев О. Н. «Наманганская область в годы независимости» Наманган 2008.110 с.
4. А. Гамидов. География растений. Учитель. 1975 и стр. 248.
5. А. Хамидов, М. Набиев, Т. Одилов. Идентификатор завода Узбекистана. Учитель. 1987 Page 328.
6. [www.lex.uz](http://www.lex.uz)
7. [www.ziyonet.uz](http://www.ziyonet.uz)
8. [www.stat.uz](http://www.stat.uz)

*Акимовская Е.Ю.  
студент 6 курса  
заочный факультет  
Саратовский социально-экономический  
институт им. Г.В. Плеханова  
Россия, г. Саратов*

## **ОБЕСПЕЧЕНИЕ КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В УСЛОВИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА**

*Аннотация:*

*Статья посвящена актуальным аспектам обеспечения кадровой безопасности организации. Представлены результаты проведенного автором исследования кадровых рисков организации в условиях кризиса. На основе данных результатов выявлены основные проблемы обеспечения кадровой безопасности организации в условиях кризиса и показаны пути минимизации кадровых рисков.*

*Ключевые слова: кадровая безопасность, экономический кризис, риски кадровой безопасности, управление персоналом.*

*Akimovskaya E.Yu.  
Student 6th year, correspondence faculty, Saratov socio-economic  
Institute named after G. V. Plekhanov  
Russia, Saratov*

## **ENSURING PERSONNEL SECURITY DURING THE ECONOMIC CRISIS**

*Abstract: The article is devoted to the actual aspects of ensuring the organization's personnel security. The article presents the results of the author's research of personnel risks of the organization in the conditions of crisis. Based on these results, the main problems of ensuring the organization's personnel security in a crisis are identified and ways to minimize personnel risks are shown.*

*Keywords: personnel security, economic crisis, risks of personnel security, personnel management.*

Обеспечение кадровой безопасности организации является одной из важных функций системы управления персоналом. Под кадровой безопасностью понимают комплекс мер, направленных на предотвращение экономических угроз и рисков, связанных с ошибками и противоправными действиями персонала организации.

Как отмечают специалисты, персонал, с одной стороны, является важнейшим ресурсом организации, от качества и эффективности использования которого зависит ее конкурентоспособность, с другой стороны, является основным источником риска организации. Например, в финансовых учреждениях около 90% злоупотреблений, связанных с

нарушениями в области информационной безопасности, происходит при прямом или косвенном участии действующих работников банка.

К основным видам угроз со стороны персонала можно отнести хищение, умышленную порчу или уничтожение имущества организации, использование ресурсов организации в собственных целях (в том числе и информационных ресурсов), некачественное исполнение должностных обязанностей, дисциплинарные нарушения, создание в коллективе «невыносимого» морально-психологического климата и др. Например, по данным Службы исследований портала HeadHunter 37% уволенных работников отмечали, что копировали и уносили собственные наработки; 19% – уникальные методики и разработки, созданные в команде; 11% – базы клиентов и контакты партнеров; 6% – результаты труда своих коллег; 3% – конфиденциальные сведения о компании. При этом уволенные работники планируют не только использовать данные материалы в своей будущей профессиональной деятельности (80%), рассматривают их как преимущество при трудоустройстве на новое место работы (25%), но и предполагают их «продажу» конкурентам (9%) или просто хотят «отомстить» работодателю. По данным исследования Агентства экономической и кадровой безопасности «D.I.» (<http://diplus.ru>), потери от нелояльных действий сотрудников составляют не менее 15–20% чистой прибыли (в зависимости от вида деятельности предприятия), причем ежегодно эти потери увеличиваются на 5–15%.

Риски персонала возникают из-за профессиональных, деловых и личностных качеств персонала организации и включают в себя такие виды, как психофизиологические, личностные, коммуникативные, моральные, образовательные, профессионально-квалификационные и риски неблагонадежности.

Традиционно управление кадровыми рисками в организации предполагает их минимизацию в процессе отбора персонала, его профессионального развития и оценки, мотивации, а также повышение лояльности и благонадежности персонала. Таким образом, управление надежностью персонала начинается с процесса отбора кандидатов на работу и продолжается на протяжении всей трудовой жизни.

В последние годы в некоторых организациях применяются программы исследования честности кандидатов и сотрудников с использованием полиграфа (детектора лжи), анализатора стресса по голосу и других технических средств.

С целью минимизации кадровых рисков в организациях осуществляется постоянный контроль за поведением персонала, использованием информационных систем. Большое внимание уделяется вопросам лояльности и надежности персонала. Благонадежность сотрудника (законопослушность) является характеристикой личности и определяется как соблюдение (стремление соблюдать) человеком правовые



и моральные нормы, принятые в данной группе. Лояльность сотрудника – это показатель его положительного отношения к организации. Таким образом, лояльность сотрудника является одним из факторов, обеспечивающих его благонадежность в условиях данной организации, т. е. его желание соблюдать технологические и правовые предписания, отстаивать ее интересы, умышленно не наносить ей ущерба. Следовательно, без обеспечения лояльности и благонадежности персонала нельзя решить проблему кадровой безопасности организации. При низкой лояльности персонала, как правило, в организации наблюдается высокий уровень текучести персонала, внутренних хищений, несанкционированное распространение конфиденциальной информации; халатное отношение к должностным обязанностям; неудовлетворительный морально-психологический климат в коллективе; использование служебного положения и ресурсов в личных целях.

Экономический кризис обуславливает необходимость оптимизации деятельности большинства российских организаций, сокращения их расходов, в том числе и на персонал. Многие российские организации проводят сокращение численности персонала.

Работники, подлежащие увольнению по причине сокращения штата, часто испытывают психологические травмы, так как:

- профессиональная деятельность является главным источником дохода;
- в профессиональной деятельности реализуется потенциал человека;
- профессиональная деятельность определяет социальные связи и социальный статус человека.

У работников, сохранивших рабочие места в процессе сокращения штата, также снижается уровень лояльности, мотивации, формируется недоверие к руководителям. В связи с этим обеспечение кадровой безопасности организации в условиях кризиса предполагает разработку специальных программ снижения кадровых рисков.

Для минимизации кадровых рисков при увольнении работников по инициативе работодателя необходимо не только соблюдение норм трудового законодательства, но и разработка в организации четких и максимально объективных критериев отбора кандидатов, подлежащих сокращению; соблюдение политики открытости и информирования персонала; оказание психологической поддержки и помощи в трудоустройстве сокращаемым работникам.

Одним из способов регулирования занятости работников в организации является усиление мобильности персонала: перевод работников в другие структурные подразделения, их ротация на другие рабочие места в данной организации. Например, на российских предприятиях практикуется перевод части работников с основного производства на ремонт, вспомогательные работы по благоустройству

производственных помещений и т. д.

Альтернативой сокращению персонала является создание в организации экономически самостоятельных подразделений (дочерних предприятий), специализирующихся на производстве продукции, видах работ или услуг, спрос на которые удовлетворен в регионе не полностью.

Важным направлением минимизации кадровых рисков в процессе сокращения штатной численности работников является оказание психологической помощи увольняемым работникам и помощь в последующем трудоустройстве.

Если в организации имеется штатный психолог, то для снижения психологических проблем, препятствующих профессиональной и социальной самореализации сокращаемых работников, могут быть предусмотрены меры по их психологической поддержке, включая психологическое консультирование, психологический тренинг и психологическую коррекцию. Основными задачами психологической поддержки сокращаемых работников являются снятие состояния тревожности, психологической напряженности, предоставление эмоциональной поддержки.

В последние годы на российском рынке появились консалтинговые фирмы, оказывающие услуги по аутплейсменту (outplacement). Аутплейсмент – это содействие в трудоустройстве сокращаемым сотрудникам с целью минимизации стрессовых ситуаций. Такие фирмы как правило работают в два этапа. Первый этап предполагает психологическую поддержку и разработку стратегии продвижения кандидата на рынке: консультации штатных психологов, разработку и составление оптимального резюме, тренинг по прохождению интервью в компаниях – потенциальных работодателях, определение спектра вакансий, которые совместимы с профессиональными и личными качествами кандидата. Второй этап предусматривается продвижение кандидата на рынке труда: составление базы данных потенциально интересных компаний, исходя из общей оценки рынка; разработка маркетинговой программы продвижения кандидата, в рамках которой он получает возможность не просто найти работу, а оценив свои возможности и профессиональные навыки, продолжить карьерный рост.

В условиях кризиса не все организации имеют возможность предоставить сокращаемым работникам платные услуги по их трудоустройству.

В этом случае при сокращении персонала эффективным может быть взаимодействие служб управления персоналом организаций с государственными службами занятости. Если работодатель своевременно и в полном объеме предоставляет органам занятости населения информацию о сокращаемых работниках с указанием должности, профессии, специальности, условий оплаты труда каждого конкретного работника, то

они могут оказать содействие работодателю

Оказание психологической поддержки и помощи в трудоустройстве сокращаемым работникам позволяет работодателю не только сохранить хорошие отношения с «бывшими» сотрудниками, но и уменьшает кадровые риски с их стороны.

Управление поведением персонала в условиях кризиса достигается за счет информационной и психологической подготовки персонала к изменениям, целенаправленной работы по предупреждению и профилактике производственных конфликтов, коррекции морально-психологического климата. Службе управления персоналом необходимо сформировать позитивное отношение персонала к переменам, разработать план адаптации работников к новым условиям, предусмотреть повышение их профессиональных знаний, умений и навыков, необходимых для выполнения дополнительных должностных обязанностей.

Таким образом, в условиях кризиса обеспечение кадровой безопасности организации становится важнейшим направлением деятельности служб управления персоналом любой организации.

#### **Использованные источники:**

1. Митрофанова А.Е. Разработка методики управления кадровыми рисками в системе управления персоналом организации // Наукоедение: Интернет-журнал. 2013. №1 (14). С. 85.
2. Харский К.В. Благонадежность и лояльность персонала. СПб.: Питер, 2003.
3. Кибанов А.Я. Покидая прежнее место работы

*Алатви Р.С.  
студент магистратуры 2 курса  
Институт социально-гуманитарного образования  
Московский педагогический государственный университет  
научный руководитель: Кузнецова Е.Г.  
доцент  
Россия, г. Москва*

**ПЛАН СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ «ВИДЕНИЕ  
САУДОВСКОЙ АРАВИИ 2030» - НЕ ПРОСТО АМБИЦИИ**

*Аннотация:*

*Статья посвящена долгосрочному плану, направленному на снижение зависимости Королевства Саудовская Аравия от нефти. «Видение Саудовской Аравии 2030» описывает организационные, экономические и политические изменения, которые будут влиять на все основные аспекты саудовской экономики. В этой статье мы рассматриваем цели и будущие проекты «Видения 2030», которые включают изменения во всех сферах деятельности Королевства Саудовской Аравии.*

*Ключевые слова: Видение Саудовской Аравии 2030, свобода от нефти, инвестиции, суверенный фонд, структурная реформа, зеленая карта.*

*Alatwi R.S.  
master's degree student  
2 course, Institute of social and humanitarian education  
Moscow Pedagogical State University  
Russia, Moscow  
scientific supervisor Kuznetsova E.G.  
associate Professor*

**THE STRATEGIC DEVELOPMENT PLAN "VISION OF SAUDI  
ARABIA 2030" IS NOT JUST AN AMBITION**

*Abstract:*

*The article is devoted to a long-term plan aimed at reducing the dependence of the Kingdom of Saudi Arabia on oil. It describes organizational, economic and political changes that will affect all major aspects of the Saudi economy. In this article, we look at the goals and future vision projects of 2030, which include changes in all areas of the Kingdom of Saudi Arabia.*

*Key words: Saudi Vision 2030, freedom from oil, sovereign fund, investments, structural reform, green card.*

«Видение Саудовской Аравии 2030» — это грандиозный план социально-экономических реформ, объявленный Королевством Саудовской Аравии 25 апреля 2016 года. Его объявление совпало с датой завершения

реализации 80 гигантских государственных проектов, стоимость каждого из которых составляет не менее 3,7 млрд. риалов. План был разработан Советом по экономическим вопросам и развитию под председательством принца Мухаммеда бен Салмана и представлен Совету министров во главе с королем Салманом бин Абдель Азизом Аль Саудом. 7 июня 2016 года кабинет министров Саудовской Аравии утвердил национальную программу «Видение Саудовской Аравии 2030».

Одна из наиболее важных причин, по которой план «Видение Саудовской Аравии 2030» привлек внимание всех слоев общества, заключается в том, что он отображает текущую реальность и показывает развитие Саудовской Аравии на протяжении десятилетий, раскрывает факторы, ограничивающие компоненты национальной экономики, дает характеристику ее сильных и слабых сторон<sup>1</sup>.

Саудовские экономисты отмечают, что план предоставил хорошую возможность членам общества быть в состоянии разделить ответственность, позволяет им анализировать, обсуждать и проверять логику развития Саудовской Аравии до 2030 года, а также ставить стратегические цели, выраженные в цифрах, чтобы каждый мог шаг за шагом следить за достижением целей этого видения<sup>2</sup>.

Саудовская Аравия, которая считается одной из 20 сильнейших экономик мира, играет в последние годы важную роль на энергетических рынках, поскольку Королевство считается одной из самых влиятельных стран в мире, способных уравнивать нефтяные рынки путем поставок нефти и стимулировать, тем самым, рост мировой экономики. План «Видение Саудовской Аравии 2030» представляет собой амбициозный стратегический план крупнейшего экономического и социального события в истории Королевства Саудовская Аравия и имеет целью рост саудовской экономики и ее переход на 15-е место в мире.

Свобода от нефти. План «Видение Саудовской Аравии 2030» нацелен прежде всего на уменьшение нефtezависимости Саудовской Аравии и структурную перестройку ее экономики: он предусматривает увеличение доли несырьевого экспорта с 16% до не менее 50% ненефтяной части ВВП, а также повышение доли местного содержания в нефтегазовом секторе с 40% до 75%<sup>3</sup>. План направлен на увеличение ненефтяных доходов в шесть раз с примерно 43,5 млрд. Долл. США в год до 267 млрд. Долл. США в год, а также на увеличение доли ненефтяного экспорта с 16% ВВП в настоящее время до 50%. Саудовская Аравия стремится улучшить свое положение,

<sup>1</sup> Видение 2030 поддерживает жизнеспособность Саудовской экономики. URL: <https://aawsat.com/home/article/1404381/> «رؤية-2030»-ندعم-حيوية-الاقتصاد-السعودي-و-2018-شهد-أعلى-میزانية-إنفاق»

<sup>2</sup> Видение 2030. Королевство Саудовская Аравия. URL: <http://www.alhayat.com/article/749107/> رؤية-2030-ركزت-على-الاقتصاد-لنقله-من-المرتبعة-ال-19-إلى-المراتب-ال-15-الأولى-عالميا-

<sup>3</sup> Концепция 2030 - новый путь развития Саудовской Аравии: Саудовская Аравия к снижению зависимости от нефтяного сектора. URL: <https://ww.aa.com.tr/ru/мир/концепция-2030-новый-путь-развития-саудовской-аравии/573053>

чтобы войти в число 15 ведущих экономик мира, а не на нынешнюю позицию в 20-м рейтинге. Что касается источников энергии, то Саудовская Аравия создаст огромный комплекс солнечной энергии на севере страны, а саудовская промышленность сосредоточит свои усилия на сильных сторонах и избежит недостатков, таких как дефицит водных ресурсов, путем направления инвестиций в Египет и Судан<sup>4</sup>.

Инвестиции. План также направлен на повышение доли прямых иностранных инвестиций в ВВП с 3,8% до среднемирового показателя в 5,7% и на переход от 25-й позиции в мировом индексе конкурентоспособности к одному из первых 10 мест. Что касается инвестиций, то цель состоит в том, чтобы поднять стоимость активов Фонда государственных инвестиций с 600 млрд. до более чем 7 трлн. риалов<sup>5</sup>.

Суверенный фонд. Важное место в плане отводится созданию гигантского суверенного фонда, стоимость которого превышает 2 триллиона долларов, что является доказательством серьезных намерений и значительных инвестиционных возможностей Королевства, его сильную ориентацию на диверсификацию экономики, особенно в отношении добычи полезных ископаемых, минеральных ресурсов и диверсифицированных инвестиций, а также на создание крупной военной промышленности.

Королевство будет работать над тем, чтобы превратить Саудовский фонд государственных инвестиций в суверенный фонд с активами, оцениваемыми в 2–2,5 триллиона долларов, и таким образом стать крупнейшим «глобальным суверенным фондом». Принц Мухаммед пояснил, что предварительные заявления говорят о том, что фонд будет контролировать более 10% инвестиционного потенциала в мире. Он добавил, что Саудовская Аравия станет инвестиционной силой через фонд, который станет основным двигателем для всего мира<sup>6</sup>.

Помимо этого, Саудовская Аравия предложит не менее 5% акций гигантской национальной нефтяной компании Aramco для открытой подписки на фондовой бирже, а выручка от размещения будет направлена на финансирование суверенного фонда Саудовской Аравии.

Суверенный инвестиционный фонд, как предполагается, будет работать в концепции, схожей с российским (и сейчас популярным в мире) "бюджетным правилом": уже к 2020 году Королевство намерено сократить бюджетный дефицит и перейти к устойчивому бюджету.

Структурная реформа. «Видение Саудовской Аравии 2030» предполагает увеличение до 2030 года доли малого и среднего бизнеса в ВВП с нынешних 20% до 35%, увеличение доли прямых иностранных

---

<sup>4</sup>Видение 2030. Королевство Саудовская Аравия. URL: <http://www.alhayat.com/article/749107-رؤية-2030-ركزت-على-الاقتصاد-لنقله-من-المرتبة-ال-19-الى-المراتب-ال-15-الاولى-عالميا>

<sup>5</sup>Амаль Салем. Видение Саудовской Аравии 2030. URL: <https://www.mosoah.com/law-and-government/government/%D8%B1%D8%A4%D9%8A%D8%A9-%D8%A7%D9%84%D8%B3%D8%B9%D9%88%D8%AF%D9%8A%D8%A9-2030/>

<sup>6</sup> Цели Видения 2030. URL: <https://www.almsal.com/post/520955>

инвестиций с текущих 3,8% ВВП до 5,7% ВВП в год, рост локализации промышленности для саудовского нефтегазового бизнеса с 40% до 75%, увеличение доли частного сектора в ВВП с 40% до 65%. Структурные реформы предполагают открытие местного рынка недвижимости (в том числе рост владения недвижимостью населением — сейчас это около 50% — и ипотечные программы), реформы на рынке труда, крупнейшие вложения в логистическую инфраструктуру, ряд налоговых реформ, локализацию ВПК на уровне 50% от запросов армии<sup>7</sup>. Поставлена задача увеличить долю некоммерческого сектора в ВВП с менее чем 1% до 5% и увеличить долю сбережений домохозяйств от их общего дохода с 6% до 10%<sup>8</sup>.

Особое внимание в плане уделено достижению таких социально-экономических целей как: повышение доли саудовцев, владеющих домами, с 47% до примерно 52% к 2020 году; увеличение доли участия женщин на рынке труда с 22% до 30%; рост доли малых и средних предприятий в валовом внутреннем продукте с 20% до 35% и снижении уровня безработицы с 11,6% до 7%. «Видение Саудовской Аравии 2030» стремится к динамичному обществу с прочной структурой, увеличивая среднюю продолжительность жизни с 74 до 80 лет и повышая индекс социального капитала с 26-го ранга, предусматривает увеличение расходов домохозяйств на культуру и развлечения в Королевстве с 2,9% до 6%, а также увеличение числа археологических памятников, зарегистрированных в ЮНЕСКО, как минимум, в два раза<sup>9</sup>.

Туризм: наследный принц Саудовской Аравии Мухаммед бен Салман объявил, что Саудовская Аравия внедрит систему зеленых карт в течение пяти лет, чтобы улучшить инвестиционный климат, и что Королевство откроет туризм для всех национальностей в соответствии с ценностями и убеждениями Королевства. В сфере туризма план предусматривает расширение возможности принимать паломников с 8 миллионов до 30 миллионов паломников. В соответствии с планом будут проводиться работы по развитию инфраструктуры в Мекке, а также аэропортов Джидды и Таиф<sup>10</sup>. Запланированные комплексные реформы, включая систему зеленой карты, будут реализованы, даже если цены на нефть снова поднимутся выше уровня в семьдесят долларов за баррель<sup>11</sup>.

Занятость и частный сектор: план направлен на увеличение участия женщин на рынке труда с 22% до 30% и сокращение безработицы среди

<sup>7</sup> Страна, которой недостаточно нефти // Коммерсант. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3422858>

<sup>8</sup> Видение 2030 года для Саудовской экономики. URL: <https://www.aljazeera.net>

<sup>9</sup> Видение 2030. Королевство Саудовская Аравия. URL: <http://www.alhayat.com/article/749107/رؤية-2030-ركزت-على-الاقتصاد-لنقله-من-المرتبة-ال-19-الى-المراتب-ال-15-الاولى-عالميا>

<sup>10</sup> Видение 2030 года для Саудовской экономики. URL: <https://www.aljazeera.net>

<sup>11</sup> Страна, которой недостаточно нефти // Коммерсант. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3422858>

саудовцев с 11,6% до 7%. Королевство стремится увеличить вклад частного сектора в ВВП с 3,8% до 5,7%<sup>12</sup>.

Государственная программа реструктуризации: эта программа направлена на достижение приоритетов государства. Реализация этой программы уже началась с объединения высших советов в стране только в две палаты, а именно, Совет по политическим вопросам и вопросам безопасности и Совет по экономическим вопросам и развитию. Что касается правительства, то одной из задач является подняться с 36-й позиции на первые 5 мест в индексе электронного правительства и с

80-й на 20-ю позицию в индексе эффективности правительства, а также увеличить ненефтяные доходы правительства с 163 миллиардов до 1 триллиона риалов в год<sup>13</sup>.

Благодаря стратегии «свобода от нефти», Саудовская Аравия уже к 2020 году сможет жить без нефти и достичь основных целей этого амбициозного социально-экономического плана, даже если цена на нефть составит тридцать долларов или меньше. Тот факт, что Саудовская Аравия технически способна выполнить такую программу, у экономистов и специалистов по государственному управлению серьезных сомнений не вызывает. Устройство политической власти в Королевстве, высокий уровень образования и политической лояльности, а также благосостояния страны делают «Видение Саудовской Аравии 2030» вполне реалистичным.

#### **Использованные источники:**

1. Амаль Салем. Видение Саудовской Аравии 2030. URL: <https://www.mosoah.com/law-and-government/government/%D8%B1%D8%A4%D9%8A%D8%A9-%D8%A7%D9%84%D8%B3%D8%B9%D9%88%D8%AF%D9%8A%D8%A9-2030>
2. Видение 2030. Королевство Саудовская Аравия. URL: <http://www.alhayat.com/article/749107/--رؤية-2030-ركزت-على-الاقتصاد-لنقله-من-المرتبة-ال-19-الى-المراتب-ال-15-الاولى-عالميا>
3. Видение 2030 года для Саудовской экономики. URL: <https://www.aljazeera.net>
4. Видение 2030 поддерживает жизнеспособность Саудовской экономики. URL: <https://aawsat.com/home/article/1404381/رؤية-2030-«تدعم-حيوية-الاقتصاد-السعودي-وشهد-أعلى-ميزانية-إنفاق>
5. Википедия. URL: <https://ar.wikipedia.org/wiki>
6. Концепция 2030 - новый путь развития Саудовской Аравии: Саудовская Аравия к снижению зависимости от нефтяного сектора. URL: <https://ww.aa.com.tr/ru/мир/концепция-2030-новый-путь-развития->

<sup>12</sup> Википедия. URL: <https://ar.wikipedia.org/wiki>

<sup>13</sup> Саудовское зрение 2030. URL: <https://www.marefa.org/%D8%B1%D8%A4%D9%8A%D8%A9-%D8%A7%D9%84%D8%B3%D8%B9%D9%88%D8%AF%D9%8A%D8%A9-2030https://aawsat.com/home/article/1404381>



саудовской-аравии/573053

7. Саудовское зрение 2030. URL: [https://www.marefa.org/%D8%B1%D8%A4%D9%8A%D8%A9\\_%D8%A7%D9%84%D8%B3%D8%B9%D9%88%D8%AF%D9%8A%D8%A9\\_2030](https://www.marefa.org/%D8%B1%D8%A4%D9%8A%D8%A9_%D8%A7%D9%84%D8%B3%D8%B9%D9%88%D8%AF%D9%8A%D8%A9_2030)<https://aawsat.com/home/article/1404381>

8. Страна, которой недостаточно нефти // Коммерсант. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/3422858>

9. Цели Видения 2030. URL:<https://www.almrsal.com/post/520955>

*Аллаяров С.Р.  
соискатель  
кафедра “Государственные финансы”  
Мардонов Ш.Х.  
студент  
Абдурахимова Г.М.  
студент  
ТФИ*

## **РЕТРОСПЕКТИВНЫЙ И ЦЕЛЕОРИЕНТИРОВАННЫЙ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИСКАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ**

*Аннотация: В статье исследованы подходы к оценке эффективности фискальной политики. Обобщены результаты эмпирических исследований воздействия фискальных стимулов на макроэкономические параметры. Показано, что существенный разброс и даже противоречивость эконометрических оценок свидетельствуют об определенных ограничениях методов статистического анализа ретроспективных данных.*

*Ключевые слова: Фискальная политика, эффективность, фискальные мультипликаторы, целеориентированный подход.*

*Allayarov S.R. Applicant, Department of Public Finance, TFI  
Mardonov Sh.H., student of TFI  
Abdurahimova G.M., student of TFI*

*Abstract: The article explores approaches to assessing the effectiveness of fiscal policy. The results of empirical studies of the impact of fiscal incentives on macroeconomic parameters are summarized. It is shown that a significant scatter and even inconsistency of econometric estimates indicate certain limitations of the methods of statistical analysis of retrospective data.*

*Key words: fiscal policy, efficiency, fiscal multipliers, goal-oriented approach.*

**Введение.** Главной задачей осуществляемых в Республике Узбекистан экономических преобразований является обеспечение стабильности высоких темпов экономического роста и на этой основе повышение уровня жизни населения страны.

В условиях превалирования значений инновационного развития в целях обеспечения прогрессирующего экономического развития на первый план неизбежно выдвигается проблема формирования и реализации эффективной фискальной политики, позволяющей с одной стороны, оптимизировать государственные доходы путем выбора надлежащих источников их получения и, с другой стороны, предусмотреть рациональное и обоснованное расходование государственных средств.

Как было справедливо отмечено Президентом Республики

Узбекистан Ш. Мирзиёевым в обращении к Олий Мажлису страны, что «сложившаяся к настоящему времени финансовая и, прежде всего, налоговая системы слабо влияют на рост производства и экономики страны в целом. Между тем, именно развитие производства является главным источником всех финансовых поступлений».

**Анализ литератур по исследуемой теме.** В экономической литературе, посвященной исследованию эффективности современной фискальной политики, можно условно выделить два аспекта: широкий, когда эффективность фискальной политики рассматривается в связи с ее воздействием на макроэкономические процессы, и узкий, ориентированный на изучение ключевых параметров самой бюджетно-налоговой системы.

При этом полученные в рамках данных аспектов анализа оценки могут вступать в противоречие, поскольку фискальная политика, эффективная с точки зрения второго критерия, может быть совершенно неэффективной с точки зрения первого [2].

Известно, что успешное развитие не сводится только к росту валового внутреннего продукта, процесс развития должен способствовать повышению уровня жизни и развитию человеческого потенциала. Цели экономической политики, сформулированные в официальных документах государства, с учетом особенностей конкретно-исторического этапа развития задают конечные цели ее функциональных составляющих. С учетом этих обстоятельств в качестве конечной цели фискальной политики следует рассматривать обеспечение устойчивого социально-экономического развития страны и повышение уровня жизни населения, проживающего на ее территории.

С позиций временного аспекта цели фискальной политики можно подразделить на два уровня. Первый уровень представлен *стратегическими (долгосрочными)* целями, отражающими воздействие фискальной политики на социально-экономические процессы. Их достижение предусматривает реализацию целей второго уровня – *тактических и оперативных*, при этом тактические цели выдвигаются на среднесрочный период, а оперативные – на определенном временном отрезке, с учетом динамики общественно-политической и экономической ситуации. Цели второго уровня характеризуют заданные параметры в бюджетно-налоговой сфере, что связано с выбором базового фискального индикатора и его таргетированием на среднесрочный период с определением конкретных значений на текущий финансовый год по принципу «плавающей» трехлетки. При формировании и декомпозиции целей с учетом их возможных противоречий приоритетными должны быть стратегические цели, при том, что комплекс тактических и оперативных целей при их анализе может оказывать влияние на корректировку стратегических целей.

Реализация целей осуществляется с помощью определенных

фискальных инструментов, и, таким образом, фискальная политика выступает в единстве целей, инструментов и результатов.

Итак, в качестве цели первого уровня должно выступать обеспечение устойчивого социально-экономического развития страны и повышения уровня жизни населения. Количественными измерителями данной цели могут быть показатели, дающие наиболее общее представление об уровне социально-экономического развития страны и уровне жизни населения, проживающего на ее территории. Это, например, валовой внутренний продукт как обобщающий показатель экономической деятельности, отражающий процесс производства товаров и услуг для конечного использования, и фактическое конечное потребление домашних хозяйств – показатель, характеризующий конечное использование потребительских товаров и услуг.

Что же касается цели второго уровня, то в качестве ее параметрического показателя, на взгляд автора, можно рассматривать заданное значение величины фискального пространства. Концепция фискального пространства государств, выдвинутая экспертами МВФ Р. Роем, П. Хеллером, А. Шиком и другими исследователями, содержит идею о взаимосвязанном учете в действиях правительства по бюджетно-налоговому регулированию факторов роста бюджетных доходов, оптимизации бюджетных расходов и получения обоснованных займов.

По мнению П.Хеллера, *«правительство может создавать фискальное пространство путем увеличения налогов, получения внешних грантов, сокращения менее приоритетных расходов, получения заемных средств (от своих граждан или внешних кредиторов) либо привлечения займов из банковской системы (и увеличения тем самым денежной массы). Однако это следует делать без ущерба для макроэкономической стабильности и устойчивости бюджета, то есть правительство должно быть уверено в том, что как в краткосрочном, так и долгосрочном плане оно будет иметь возможность финансировать желаемые программы расходов и обслуживать свою задолженность»* [10].

Определения фискального пространства в исследованиях западных авторов достаточно вариативны, оно рассматривается как «финансирование, доступное правительству в результате конкретных политических действий по расширению мобилизации ресурсов и реформ, необходимых для управления и создания благоприятных институциональных и экономических условий, обеспечивающих эффективность этих политических действий для определенного набора целей развития» [14]; резерв бюджета, который позволяет обеспечивать ресурсами достижение поставленной цели без ущерба для его финансовой устойчивости [10]; денежные средства, доступные в пределах годового или среднесрочного бюджета [17]; возможности финансирования дефицита бюджета без резкого увеличения стоимости финансирования и вытеснения

частных инвестиций [13]. В отечественной экономической литературе концепция фискального пространства еще только получает свое развитие, но, тем не менее, некоторыми авторами уже разработаны подходы к определению его величины [4].

**Анализ и результаты.** Главными средствами перераспределения доходов и наиболее важными орудиями государственного регулирования экономики и экономической политики являются бюджет и налоги. Это тесно связанные категории, поэтому часто говорят о бюджетно-налоговой политике. Часто вместо термина «бюджетно-налоговый» используют его синоним «фискальный» (от лат. *fiscus* - государственная казна и *fiscalis* - относящийся к казне).

В современной экономической литературе фискальная политика ассоциируется с государственным регулированием правительственных расходов и налогообложением. Государственные расходы на приобретение товаров и услуг существенно влияют на размеры валового и чистого внутреннего продукта. В нашей стране такие закупки обычно назывались госзаказом, который финансировался из госбюджета. По сути дела, фискальная политика является основным рычагом, с помощью которого государство может влиять на экономику.

Фискальная (бюджетно-налоговая) политика — это система регулирования правительством экономики с помощью изменений государственных расходов, налогов и состояния государственного бюджета, с целью изменения реального объема производства и занятости, контроля над инфляцией и ускорения экономического роста.

Одна из важнейших задач фискальной политики состоит в поиске источников и способов формирования централизованных государственных денежных фондов, средств, позволяющих реализовать цели экономической политики. Посредством проведения финансово-бюджетной политики государство регулирует глобальные экономические процессы в стране, поддерживает устойчивость финансов, денежного обращения, обеспечивает финансирование государственного сектора, способствует лучшему использованию производственно-экономического и научно-технического потенциала.

Решение приоритетных задач в экономической и социальной сферах требует кардинального повышения эффективности фискальной политики государства. При этом необходимо сформировать новую модель социоэкономического развития, построенную на инновационной основе, качественной производственной и финансовой инфраструктурах, действенной системе предоставления общественных услуг.

Проблема эффективности фискальной политики государства как инструмента макроэкономического регулирования, в том числе противодействия кризисам, в течение длительного периода находится в центре научных экономических исследований.

В 1970-х гг. дискуссия сторонников кейнсианской и неоклассической теорий об эффективности фискальной политики была переведена в русло компаративного сопоставления ее функциональной действенности с потенциалом влияния на национальную экономику денежно-кредитной политики. В системе мер макроэкономической стабилизации приоритетными стали считаться инструменты денежно-кредитной политики, при этом даже представители новой кейнсианской исследовательской программы экономики с негибкими ценами рассматривали оптимальность монетарной политики при условии экзогенно заданной или пассивной роли фискальной политики [12]. Международный глобальный финансовый кризис показал ограниченность чисто монетарного регулирования, что актуализировало исследования в части выявления возможных каналов воздействия фискальной политики на экономику.

В западной литературе широкое распространение получили эмпирические оценки фискальных мультипликаторов с использованием методов статистического анализа ретроспективных данных.

Результаты таких оценок весьма неоднозначны и имеют существенный разброс даже для одной страны. В частности, в исследовании воздействия фискальных стимулов в США установлено, что фискальная экспансия в размере 1% от ВВП ведет к росту ВВП приблизительно на один процентный пункт в том же году и на 2–3 п.п. в последующие несколько лет, когда эффект становится максимальным [21, 23]. Согласно обзору Всемирного банка за 2016 г., фискальный мультипликатор для США оценивается на уровне 0,5 [19], иные эмпирические оценки, полученные различными исследователями, располагаются в диапазоне от 0,5 до 1 [16].

Результаты оценок для стран ОЭСР при использовании аналогичных технологий варьировались в диапазоне от –2,3 до 3,7 [14]. В работах, в которых были предприняты межстрановые исследования, получены низкие и отрицательные значения фискальных мультипликаторов [15, 17, 19]. Отрицательные значения могут быть объяснены тем, что фискальное стимулирование имеет негативное воздействие, если оно уменьшает доверие потребителей и инвесторов, а также усиливает проблемы. Согласно обзору Европейской комиссии [13], содержащему обобщенные результаты эмпирических оценок фискальных мультипликаторов для некоторых развитых стран, полученные в исследованиях последних лет, значения краткосрочных фискальных мультипликаторов колеблются в пределах 0,4–1,6, а значения среднесрочных показателей несколько ниже.

Имеющиеся расхождения в оценках эффективности фискальной политики объясняются целым рядом обстоятельств, в числе которых можно выделить:

- особенности применяемой методологии (структурные модели,

векторные авторегрессии, метод кейсов<sup>14</sup>);

- межстрановые различия;
- наличие прямых и обратных связей между фискальной политикой и экономической активностью;
- сложность выделения фискальных шоков в динамике расходов, а также изменений ВВП, вызванных фискальными стимуляторами либо под действием других факторов;
- единовременность или периодичность фискальных мер;
- накладывающиеся друг на друга внутренние и внешние временные лаги (между моментами внесения предложений о корректировке фискальной политики и вступления этих предложений в законодательную силу, осуществления мер фискального воздействия и проявления их экономического эффекта).

Кроме того, последние исследования эффективности фискальной политики при различных экономических условиях (по данным стран ОЭСР) выявили ключевое влияние таких факторов, как режим валютного курса, инфляция, мобильность капитала, размер государственного долга, развитость финансовых рынков, фаза экономического цикла [11], а также степень открытости экономики [18]. Совокупность этих факторов влияет на величину и даже знак фискального мультипликатора.

Было показано, что в период глубокой рецессии фискальная политика оказывается более действенной, нежели в периоды благоприятного экономического развития: величина фискального мультипликатора увеличивается до полутора раз [18]. В развивающихся странах при прочих равных условиях фискальные мультипликаторы характеризуются существенно более низкой величиной, чем в развитых странах (как правило, меньше единицы) [19].

В Республике Узбекистан эконометрические исследования воздействия фискальных стимулов на макроэкономические показатели являются пока немногочисленными, однако их результаты тоже различаются в силу особенностей методологии и горизонта исследования [2, 8]. Так, оценка, проведенная методом структурных регрессий с использованием квартальных данных по расходам государственного сектора на конечное потребление и валовое накопление за 2010–2017 гг., показала, что величина фискального мультипликатора при увеличении доли госрасходов в ВВП на 1 п.п. составляет 0,6 и соответствует кумулятивному росту ВВП в течение трех лет [2]. По оценкам Центра макроэкономических исследований Минэкономики Республики Узбекистан, полученным методом 2-шагового оценивания с использованием квартальных показателей расходов расширенного бюджета в 2010–2017 гг., фискальный мультипликатор в течение года после увеличения доли бюджетных

---

<sup>14</sup> Метод кейсов (англ. *case-study*, метод конкретных ситуаций, метод ситуационного анализа) – техника обучения, использующая описание реальных экономических, социальных и бизнес-ситуаций.

расходов в ВВП на 1 п.п. колеблется в пределах 0,13–0,28 п.п. [8].

При различии конкретных оценок значений фискальных мультипликаторов в целом результаты, полученные исследователями, подтверждают гипотезу о менее высокой эффективности бюджетно-налоговой политики в развивающихся странах, открытых экономиках, а также о росте действенности фискальной политики в кризисные периоды. Так, по данным Центра макроэкономических исследований Минэкономики Республики Узбекистан, значение фискального мультипликатора в период кризиса 2010–2017 гг. оказалось практически в два раза больше аналогичного показателя в 2000–2009 гг.

Вместе с тем вряд ли правомерно на основе упомянутых исследований делать вывод о том, что «проводимая в настоящее время в Республике Узбекистан фискальная политика сдерживания роста бюджетных обязательств с одновременным пополнением Резервного фонда представляется наиболее оптимальной» [9]. Согласно оценкам того же Центра макроэкономических исследований Минэкономики Республики Узбекистан, среди крупных категорий расходов расширенного бюджета расходы по статьям «национальная экономика, ЖКХ и окружающая среда» являются наиболее эффективными (величина мультипликатора составляет 0,55) и примерно в два раза превосходят по эффективности расходы по статьям «социальная сфера и культура» (0,21) и «национальная оборона, безопасность и правоохранительная деятельность» (0,29) [8]. Также значение мультипликатора государственных инвестиций оказалось значительно выше 0,5.

Взаимосвязанность макроэкономических показателей, характеризующих эффективность фискальной политики в Республике Узбекистан, также наблюдается и в прогнозах до 2021 года (таблица 1).

**Таблица 1**

**Прогноз налоговой нагрузки на экономику Узбекистана в 2018-2021 гг., млрд. сумов**

	<b>Показатели</b>	<b>2018 г.</b>	<b>2019 г.</b>	<b>2020 г.</b>	<b>2021 г.</b>
1	ВВП в действующих условиях	322364.89	392921.95	476712.28	573473.72
2	Доходы (без целевых фондов)- всего, в действующих условиях	68 124.83	83 364.78	101 944.34	124 972.75
3	Доходы (без целевых фондов)- всего, в условиях Концепции	73299.53	88 314.78	107119.66	130180.04
4	Расходы (без целевых фондов)- всего	67240.95	82283.17	100621.67	123351.30
5	Налоговая нагрузка,% к ВВП в действующих условиях	21.13	21.22	21.38	21.79
6	Налоговая нагрузка, в условиях Концепции,%к ВВП	22.74	22.48	22.47	22.70
7	Дефицит (-), профицит (+) Госбюджета, в действующих условиях	883.88	1 081.61	1 322.67	1 621.45



8	Дефицит (-), профицит (+) Госбюджета, в условиях Концепции	6 058.58	6 031.61	6 497.99	6 836.74
9	Дефицит (-), профицит (+) Госбюджета к ВВП, в % к ВВП, в действующих условиях	0.27	0.28	0.28	0.28
10	Дефицит (-), профицит (+) Госбюджета к ВВП, в % к ВВП, в условиях Концепции	1.88	1.54	1.36	1.19

Неслучайно экономика Республики Узбекистан оказалась одной из наименее пострадавших в результате мирового глобального финансового кризиса, хотя антикризисный пакет мер правительства Республики Узбекистан, составивший с учетом мер Цетрального Банка Республики Узбекистан 22% ВВП, оценивался экспертами как один из самых крупных в мире. Он включал рост социальных обязательств и расходов расширенного бюджета, в результате чего доля последних в ВВП возросла с 17,7% в 2008 г. до 21,9% в 2009 г.

Для развитых в социальном и экономическом отношениях стран оптимальные величины государственных расходов колеблются в пределах 43–53%.

При этом с позиции общественной эффективности, измеряемой значением индекса развития человеческого потенциала, их уровень на несколько пунктов выше, чем с позиции экономической эффективности, оцениваемой по показателю экономического выпуска (ВВП) [3].

Современная фискальная политика Республики Узбекистан характеризуется более низкой долей перераспределения ВВП и бюджетных расходов, направляемых на поддержку экономики и социальной сферы, чем в развитых странах, уравнивающим налогообложением при игнорировании рентного характера доходов, низкой действенностью инвестиционных и экологических льгот, ростом заимствований на внутреннем и внешнем рынках при введении бюджетного правила, предполагающего приоритеты резервирования, а не инвестиционного использования дополнительных доходов [6, 7].

В силу этих особенностей фискальной политики страны задачи оценки ее эффективности являются особо острыми.

**Выводы и предложения.** Таким образом, наиболее значимым результатом проведенных исследований стал вывод о том, что фискальные мультипликаторы зависят от комплекса факторов, в том числе степени развитости экономической и финансовой систем страны, а также фазы экономического цикла. Вместе с тем существенный разброс и даже противоречивость эконометрических оценок свидетельствуют об ограничениях методов статистического анализа ретроспективных данных, возможностях их интерпретации и, тем более, экстраполяции на

перспективу. Между тем превентивная оценка фискальных мультипликаторов на этапе бюджетного планирования позволила бы выделить приоритетные сферы бюджетного финансирования, определить направления корректировки системы налогообложения с позиций общественной и экономической эффективности [6,7], выявить размеры экономических последствий, как от снижения совокупных расходов бюджетной системы, так и отдельных их компонент. В этой связи особо важное значение приобретает обоснование целеориентированного подхода к оценке эффективности бюджетно-налоговой политики.

С точки зрения данного подхода эффективность фискальной политики в наиболее общем смысле может рассматриваться как степень адекватности достигнутых в процессе ее осуществления результатов намеченным целям, а также как степень приближения результата к цели с учетом произведенных затрат [5].

Поскольку процесс реализации фискальной политики предполагает постоянное соотнесение заданных целей и достигнутых результатов, то объективно заданным критерием ее эффективности является минимальная степень разрывов между заданными целями и достигнутыми результатами. Данный критерий должен быть конкретизирован с учетом соотношения целей фискальной политики.

Целеориентированный подход к оценке эффективности фискальной политики государства вполне согласуется с реализуемой в настоящее время концепцией программного бюджета. В соответствии с заданной иерархией целей данный подход обеспечивает эффективность проводимой фискальной политики, в первую очередь – с позиций поддержки экономического роста и повышения уровня жизни населения.

#### **Использованные источники:**

1. Балацкий Е.В. Эффективность фискальной политики государства // Проблемы прогнозирования. 2017. № 5. С. 32–45.
2. Власов С.А., Пономаренко А.А. Роль бюджетной политики в условиях финансово-экономического кризиса // Новая экономическая ассоциация. 2017. № 7. С. 111–133.
3. Греков И.Е. Стратегия социально-экономического развития России: бюджетные и денежно-кредитные аспекты: монография. М.: Дело и сервис, 2017, 198 с.
4. Дьякова Е.Б., Перекрестова Л.В. Применение концепции фискального пространства в мировой практике и ее адаптация в регионах России. URL: <http://uecs.ru/finansi-i-kredit/item/1835-2012-12-21-10-33-33>.
5. Игонина Л.Л. Воздействие фискальной и монетарной политики на развитие экономики и социальной сферы // Финансы и кредит. 2017. № 15. С. 37–45.
6. Игонина Л.Л. Конкуренентоспособность национальной экономики: инновационные императивы и финансовые регуляторы // Экономический

- анализ: теория и практика. 2017. № 7. С. 12–20.
7. Игонина Л.Л. Финансовая система и финансовая политика в контексте задач обеспечения социохозяйственного развития // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. 2017. № 43.С. 2–8.
  8. Обзор Центра макроэкономических исследований Сбербанка России. Эффективность госрасходов в России. URL: [http://sberbank.ru/common/img/uploaded/files/pdf/press\\_center/Review\\_20180113.pdf](http://sberbank.ru/common/img/uploaded/files/pdf/press_center/Review_20180113.pdf).
  9. Обзор экономических показателей. Экономическая экспертная группа. URL: [http://budgetrf.ru/Publications/Magazines/EEG/EEG2013031711110/EEG201703171110\\_000.htm](http://budgetrf.ru/Publications/Magazines/EEG/EEG2013031711110/EEG201703171110_000.htm).
  10. Хеллер П. Фискальное пространство – что это такое и как его получить? // Финансы и развитие. 2017. Июнь. С. 32–33.
  11. Corsetti G., Meier A., Muller G.J. What determines government spending multipliers? // The Conference Global Dimensions of the Financial Crisis / Federal Reserve Bank of New York. 2016. P. 124–142.
  12. Dixit A., Lambertini L. Interactions of commitment and discretion in monetary and fiscal policies // American Economic Review. 2017. № 93. P.1522–1542.
  13. Fiscal multipliers and publicdebt dynamics in consolidations // Economic Papers. 2017. July.P. 531–555.
  14. Fiscal space for what? Analytical issues from Workshop on fiscal policy. Istanbul, June 30-July 2, 2017. URL: <http://kw.undp.org/content/dam/aplaws/publication>.
  15. Giavazzi F., Pagano M. Can severe fiscal contractions be expansionary? Tales of two small European countries // NBER Macroeconomics Annual. 2015. P. 1121–1145.
  16. Hall R.E. By how much does GDP rise if the government buys more output? // NBER Working Paper. No. 15496.
  17. Hemming R., Kell M., Mahfouz S. The effectiveness of fiscal policy in stimulating economic activity // A review of the literature. IMF working paper. February, 2016.
  18. Ilzetki E., Mendoza E., Vegh C.A. How big (small) are fiscal multipliers? URL: [http://water.gov.bm/portal/server.pt/gateway/PTARGS0218757\\_935\\_233626\\_43/http%3B/ptpublisher.gov](http://water.gov.bm/portal/server.pt/gateway/PTARGS0218757_935_233626_43/http%3B/ptpublisher.gov).
  19. IMF World Economic Outlook (WEO), October 2016. URL: <http://imf.org/external/pubs/ft/weo/2016/02>.

*Андреева Е.В.  
студент 3 курса магистратуры  
ТГУ институт финансов, экономики и управления  
Россия, г. Тольятти*

## **КАДРОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ И ЕЁ ХАРАКТЕРИСТИКА**

*Аннотация: в статье дана характеристика кадровой составляющей экономической безопасности организаций. Рассмотрена специфика и кадровые проблемы современных российских машиностроительных предприятий.*

*Ключевые слова: Безопасность, экономическая безопасность, кадровая безопасность, кадровая безопасность машиностроительных предприятий.*

*Andreeva E.V.  
3rd year student  
TSU Institute of Finance, Economics and Management  
Russia, Togliatti*

## **PERSONNEL SAFETY IN THE SYSTEM OF ECONOMIC SAFETY OF A MACHINE-BUILDING ENTERPRISE AND ITS CHARACTERISTIC**

*Annotation: the article describes the personnel component of the economic security of organizations. The specifics and personnel problems of modern Russian engineering enterprises are considered.*

*Key words: Security, economic security, personnel security, personnel security of engineering enterprises.*

Характеризуя кадровую составляющую в экономической безопасности предприятий, следует дать определение понятиям: «безопасность» и «экономическая безопасность».

В переводе с греческого языка понятие безопасность означает «владеть ситуацией».

Закон Российской Федерации «О безопасности» дает определение понятия «безопасности», как «состояния защищенности жизненно важных интересов личности, общества, и государства от внутренних и внешних угроз» [1].

Изучая понятие «экономическая безопасность», авторы выделяют два подхода.

Первый подход, связан с предотвращением угроз различного характера, однако, больший акцент делается на защиту кадрового и интеллектуального потенциала, технологий, информации, а потом уже

капитала и прибыли.

Второй подход неразрывно связан с понятием прибыли.

«Под экономической безопасностью предприятия понимается непрерывный процесс обеспечения финансового равновесия и регулярного получения прибыли, а также обеспечение стабильности в постоянно меняющихся условиях, выполнение поставленных целей и задач и способность к дальнейшему развитию и совершенствованию на различных стадиях жизненного цикла предприятия» [6].

Характеризуя кадровую составляющую экономической безопасности предприятия, мы говорим о нескольких направлениях деятельности.

В первую очередь связанные с деятельностью персонала и реализуемые в форме разглашения конфиденциальной информации, а также искажения или уничтожения любых сведений и баз данных, используемых коммерческой организацией в своей деятельности.

Далее следует деятельность по предотвращению угроз имущественной безопасности, связанных с деятельностью персонала и реализуемые в форме хищения или умышленного повреждения (уничтожения) различных элементов имущества организации - от элементов ее основных фондов до наличных денежных средств. К данному направлению можно отнести угрозы материального характера, наносящие организации прямой и легко исчисляемый финансовый ущерб, например, похищенные денежные средства и товарно-материальные ценности, сорванный контракт, примененные штрафные санкции;

Следом мы говорим об угрозах нематериального характера, точный размер ущерба от реализации, которых обычно невозможно определить, например, сокращение обслуживаемого рынка, ухудшение имиджа организации в глазах клиентов и деловых партнеров, потеря ценного специалиста.

Угрозы со стороны конкурентов (как самой организации - работодателя, так и ее клиентов), стремящихся к усилению собственных позиций на соответствующем рынке путем использования методов недобросовестной конкуренции, например деловой разведки, переманивания высококвалифицированных сотрудников, дискредитации соперника в глазах партнеров и государства; угрозы со стороны криминальных структур и отдельных злоумышленников, стремящихся к достижению собственных целей, находящихся в противоречии с интересами конкретной организации - работодателя или ее клиентов, например захвату контроля над организацией, хищению имущества, нанесению иного ущерба.

Изучением проблем кадровой составляющей в экономической безопасности в целом и машиностроительной в частности занимались такие авторы как Д. Баглей, Л. Калиниченко, М. Кынтиков, А. Шаваев, А. Гречишкина, В. Козаченко, В. Пономарев, О. Ляшенко, Н. Реверчук, Г.

Чумарин.

Однако следует отметить небольшое количество исследований касательно кадровой безопасности машиностроительных предприятий.

Кадровая безопасность включает в себя два вида деятельности:

1) Работа с персоналом фирмы и повышение эффективности их работы. Она предполагает планирование и управление персоналом, предупреждение угроз экономической безопасности предприятия ввиду несовершенной организации системы управления, не квалифицированности сотрудников организации и прочее.

2) Включает в себя работу по сохранению и развитию интеллектуального потенциала предприятия. К нему относятся различные изобретения, разработанные компьютерные программы и т.д. Если говорить о предприятиях машиностроения, то это различные конструкторские разработки и чертежи, технологии сварки и изготовления, как оборудования, так и инструмента к нему. При такой сложной интеллектуальной работе становится очевидной необходимость высокой квалификации персонала. Важной становится работа отдела кадров в сотрудничестве с экономической безопасностью по планированию и организации подбора, найма, обучения.

Таким образом, кадровая безопасность – это процесс, направленный на предотвращение и предупреждение угроз по отношению к предприятию, связанных с персоналом.

Однако следует отметить небольшое количество исследований касательно кадровой безопасности машиностроительных предприятий.

Машиностроительная отрасль производства имеет свои специфические черты. К ним относятся: многооперационность и многостадийность производства, его наукоемкость и трудоемкость. В условиях конкуренции машиностроительные предприятия должны постоянно повышать уровень конкурентоспособности их продукции и предприятия в целом для обеспечения эффективности деятельности предприятия. Соответственно, персонал таких предприятий должен быть высококомпетентным.

В области кадровой безопасности на современных машиностроительных предприятиях существует ряд проблем:

- машиностроительное производство является наукоёмким, поэтому нуждается в компетентных специалистах. Предприятия испытывают дефицит квалифицированных кадров. По этой причине недостающие кадры замещаются имеющимися, что приводит к низкому качеству работы или даже ее невыполнению (по причине отсутствия времени или даже соответствующих знаний). Хотя исследуемая отрасль острее нуждается в высококвалифицированных специалистах, она оказывается неконкурентоспособной перед другими отраслями, где требований меньше, а заработная плата выше.

- невысокая оплата труда приводит к большой кадровой «текучке», что так же негативно сказывается на качестве работы и в конечном итоге на работу устраиваются некомпетентные специалисты.

- как правило, на предприятиях отсутствуют программы обучения молодых (вновь поступивших) сотрудников, тогда как, например, средний возраст высококвалифицированного конструктора 55 – 60 лет. Это уже предпенсионный и пенсионный возраст, соответственно, работать такой сотрудник будет максимум 10 лет. В течение, которых важно обучить молодое поколение специалистов.

Делая вывод из всего вышесказанного, дадим определение понятию «кадровая безопасность предприятий машиностроения».

Кадровая безопасность машиностроительного предприятия – это деятельность, направленная на предотвращение и предупреждение угроз и рисков по отношению к предприятию, связанных в первую очередь с низкой квалификацией и некомпетентностью персонала.

Таким образом, кадровая составляющая является одной из основных экономической безопасности на машиностроительных предприятиях и имеет значительное влияние на деятельность всего предприятия в целом.

#### **Использованные источники:**

1. Закон РФ «О безопасности» от 05.03.1992 N 2446-1 (ред. от 26.06.2008)
2. Баглей Д.Ю. Технологии кадрового менеджмента в системе экономической безопасности предпринимательства / Д.Ю. Баглей: автореферат диссертации к. э. н. Ростов-на-Дону, 2007. 35 с.
3. Гречишкина А. А. Сущность понятия “кадровая безопасность предприятий железнодорожного транспорта // Научный вестник Херсонского государственного университета. Серия «Экономические науки». 2014. №6, ч.2. с. 144 –146.
4. Козаченко А.В. Экономическая безопасность предприятия: сущность и механизмы обеспечения. - К.: Либра, 2003. - 280 с.
5. Кынтиков М. В. Управление рисками в работе с персоналом в системе обеспечения кадровой безопасности организации / М.В. Кынтиков: автореферат диссертации к. э. н. М, 2011. 25 с.
6. Шаваев А. Г. Безопасность корпораций. Криминологические, уголовно-правовые и организационные проблемы // М.: «Банковский Деловой Центр», 2007. 239 с.

*Ануфриева Д.Н.  
студент магистратуры 2 курса  
кафедра государственного и муниципального управления  
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»  
Россия, г. Оренбург*

**К ВОПРОСУ ОЦЕНКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РАЙОННОГО СУДА В  
РЕАЛИЗАЦИИ СУДЕБНЫХ РЕШЕНИЙ В МУНИЦИПАЛЬНОМ  
ОБРАЗОВАНИИ**

*Аннотация:*

*В данной статье рассматривается реализация судебной власти путем принятия судебных решений, как часть механизма государства, высказываются собственные предложения по усилению судебной власти.*

*Ключевые слова: Суд, судебная власть, правосудие, судья, судебное решение*

*Anufrieva D.N.  
2nd year master's student  
Department of public administration  
FSBEI "Orenburg state University»  
Russia, Orenburg*

**INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE REGION**

*Annotation:*

*This article discusses the implementation of the judiciary through judicial decisions, as part of the state mechanism, makes its own proposals for strengthening the judiciary.*

*Keyword: Court, judicial power, justice, judge, judgment*

Судебную власть в Российской Федерации можно назвать специфической ветвью государственной власти. С ее помощью происходит осуществление функции защиты права посредством принятия судебных решений, которые в свою очередь общеобязательны к исполнению. Главную роль в утверждении принципа верховенства права определяют система судебной власти и реализация её полномочий.

Функциями судебной власти являются: правосудие, судебный контроль, правотворчество, обобщение судебной практики и разъяснение на ее основе юридических норм.

Правосудие необходимо трактовать как исключительную функцию судебной власти. Судебная власть как одна из ветвей власти занимает особое место в системе органов государственной власти, так как только судебная власть, реализуя принцип справедливости, осуществляет правосудие, и выступает как субъект правотворчества, потому что многие законы испытываются судебной практикой и обретают жизнь благодаря



суду.

Судебная власть - это не только потребность в разрешении возникающих споров, но и защита конституционного строя, защита прав и свобод, законных интересов человека для осуществления своей деятельности судьями в строго установленных рамках, при этом соблюдая разумные сроки рассмотрения.

Суд использует государственную власть для разрешения конфликтов в обществе, принимая решения по административным, гражданским или уголовным делам. Решение конфликтов в обществе - это особый признак судебной власти. **15**

Хотелось бы подчеркнуть, что специфика и особенности принятия решений в судебной практике это не что иное, как те самые отличительные признаки процесса, которые вы не увидите в процессах принятия решений в других видах человеческой деятельности. Они обусловлены многими факторами, которые заключены в содержании судебной деятельности, в характере и структуре процесса судебного заседания.

Бушуев Г. отмечает, что «принятие судьями решения по существу дела и составление приговора – результат практического взаимодействия знаний, умения, способностей, опыта судей, реального проявления их личных качеств, убеждений, жизненной позиции»

Судьи и иные участники процесса в качестве представителей сторон, находятся в условиях как достаточно высокой степени правовой регламентации своей деятельности, так и динамического воздействия на него различного рода факторов. Они обязаны сочетать интересы гражданина страны, государства и личные. Это совершенно новый симбиоз интересов, который значительно отличается от системы интересов других представителей профессий. Это требует формирования личности совсем другого уровня социальной зрелости, которая обязана быть как бы над процессом, но, одновременно, не исключать себя из реального сообщества, из сложившейся совокупности связей и взаимодействий в которых она и ее близкие и родные живут и работают.

Основным звеном российской судебной системы являются районные суды, с деятельностью которых связано множество проблем, влияющих на эффективность их работы, качество принимаемых решений, увеличение сроков рассмотрения дел и др. Но рассмотрим сегодня одну из этих проблем а именно качество принимаемых решений.

В районном суде осуществлением правосудия занимаются федеральные судьи. Распределение поступивших дел для рассмотрения происходит с учетом опыта конкретных судей, а также с учетом таких принципов, как функциональный, территориальный, территориально-функциональный и персональный

---

<sup>15</sup>Гуськова А.П., Шамардин А.А. Правоохранительные органы (судоустройство): Учебник. М.: ИГ «Юрист», 2015. С. 98.

Промышленный районный суд г.Оренбурга структурно имеет немногочисленный аппарат судей, осуществляющих правосудие. Судьи данного органа судебной власти являются высококвалифицированными специалистами, но даже высококвалифицированный специалист может ошибиться ввиду определенных жизненных обстоятельств. Хотелось бы обратить внимание на такую проблему, как загруженность судей, поскольку значительная часть работы, выполняемая в районных судах, приходится на долю его аппарата, который организационно обеспечивает осуществление правосудия, обобщение судебной практики, анализ судебной статистики, систематизацию законодательства и т.п.

Районные суды перегружены. Промышленный районный суд г. Оренбурга не исключение. Проведя мониторинг статистических данных Промышленного районного суда г. Оренбурга по рассмотренным делам за 2019 год, было подсчитано более 7 000 дел принятых к производству. В среднем за один рабочий день (с учетом отпусков) получается 5 дел у каждого судьи. Несмотря на то, что больше половины этих дел - это судебные приказы и относительно не сложные судебные решения, времени все равно не хватает даже на то, чтобы внимательно ознакомиться со всеми принимаемые решения. Но ведь судьи должны еще проанализировать материалы дела, вести судебные заседания, следить за изменениями законодательства и т. д. Сложившаяся ситуация толкает судей к тому, чтобы ускорять процесс, чтобы подгонять стороны судебного заседания, копировать тексты решений из шаблонов и т.п. В уголовном процессе данные обстоятельства подталкивают судью к тому, чтобы опираться на позицию обвинения, потому что есть уже готовое обвинительное заключение, которое можно уже считать черновиком приговора. И только те судьи, которые полностью игнорируют свою личную жизнь, работая по 12–14 часов в день с максимальной интенсивностью, и которые большую часть отпуска выполняют "отписывание" судебных решений, могут хоть как-то справляться с этим валом.

Данную проблему очень хорошо осознает судебное объединение. Об этой проблеме неоднократно говорили Верховный суд, судебный департамент, Совет судей. Очередной попыткой решить эту проблему было решение выработать нормативы нагрузки на судей. Верховный суд летом отправил заявку на выработку нормативов нагрузки на судей, которые были бы научно обоснованы. Эта попытка не первая, данные нормативы уже были когда-то разработаны. В 2008 году на VII съезде судей были представлены результаты исследования, который был проведен НИИ труда и социального страхования,. Результаты исследования так и остались невостребованными и, соответственно, не внедренными.

Но мы ведь понимаем, что введенные нормы сами по себе не смогут решить проблему загруженности и снизить нагрузку на судей. Суды имеют свои отличия, конечно, от обычной бюрократической структуры. Статус

судей является более высоким, суды и судьи являются носителями независимой власти и инструментом конечного разрешения споров. Высокий статус влечет за собой также большая ответственность. Поэтому определенные вещи, которые могут себе позволить обычные государственные органы, для судов неприемлемы. Дела, поступающие в суды, должны быть рассмотрены в определенные сроки, а загруженность судебного органа не должна волновать обычного гражданина. Например, в суд поступило уголовное дело, а он уже перегружен в два, три, четыре раза, может ли это означать, что подсудимый обязан ждать, например, в сизо несколько месяцев, пока суд сможет рассмотреть его дело в связи с загруженностью? Или наследники обязаны дожидаться своей очереди год, два, три, чтобы вступить в права наследования? Нет. В суде всегда действовал и всегда будет действовать принцип, который судья Мосгорсуда в отставке и известный эксперт Сергей Пашин в интервью «Известиям» остроумно охарактеризовал как «принцип дворника: сколько снега выпало, столько и гребут».

Отказавшись от этого принципа, очевидно, будет нанесен немалый ущерб гражданам, которые не один год ждут решений по своим делам. Отказываясь от данного принципа нужно понимать, что появится необходимость в несколько раз увеличивать судейский состав и увеличивать финансирование судебных органов. Это в существующей экономической ситуации является маловероятным. Хотелось бы подчеркнуть, что по европейским меркам численность судей в России находится на среднем уровне – 17,7 судьи на 100 000 жителей, а в среднем по странам Совета Европы – 15,4 судьи на 100 000.

Но это не означает, что решать сложившуюся проблему не нужно, также не нужно принимать как факт и относиться к нему со стоическим оптимизмом. Есть два направления развития, которые позволяют решить проблему, не увеличивая в разы затраты и не нанося ущерба интересам граждан.

Первый - это подвергнуть реформированию процесс. В России много устаревших и не нужных действий в самой процедуре принятия судебных решений. Например, необходимость оглашения вслух всех документов, имеющихся у участников процесса, необходимость ведения бумажного протокола и т.д. Если учесть факт, что многие системы перешли к современным технологиям и отходят от бумажного документооборота, а большинство участников умеют читать по-русски, можно было бы сэкономить немало времени и перевести судебную систему на более современный подход к данным вопросам судебного процесса. Но данные меры могут дать небольшую экономию времени (15-20% времени).

Второй путь является уже более радикальным. Необходимость сократить входящий поток дел. На сегодняшний день в суды огромным потоком поступают дела, решение которых, очевидно. Это такие дела, как

разводы. По статистике дела о разводах удовлетворяют 99,8 % исковых заявлений, а гражданские дела около 95%.

Для разрешения подобных споров нужно искать какие-то альтернативные пути решения, без судебных разбирательств. Также утяжеляет входящий поток поступающих дел низкий уровень государственной пошлины, которая оплачивается перед рассмотрением определенной категории дела. Это позволяет сторонам обращаться в суд с исками по любому поводу. Но если граждане этой ситуацией не злоупотребляют, то Налоговая инспекция, Пенсионный фонд и ЖКХ как раз наоборот. Такая ситуация складывается, конечно, потому что вышеперечисленные службы обязывает идти на данные меры закон.

Подобные дела с "очевидными" решениями создают почти половину потока гражданских дел. Поэтому следует думать о том, как стимулировать данные органы решать споры в внесудебно.

Именно радикальные меры и являются главными по решению проблемы загруженности судей и при ожидании повышения уровня принимаемых решений судебными органами. Судебная система - это часть общества и часть экономики. Именно поэтому суды, решая свои проблемы перегрузки, вынуждены будут обратить внимание на окружающий мир. И предложить решения, которые не только реформируют внутреннюю механику их работы, но и затрагивают все общество в целом, логику разрешения споров, принципы работы других государственных органов.

#### **Использованные источники:**

1. Собрание законодательства РФ. 2008. № 47. Ст. 5489; 2009. № 33. Ст. 4127;
2. п. 3 ст. 4 Федерального конституционного закона «О судебной системе Российской Федерации» // Собрание законодательства Российской Федерации. 1997. № 1. Ст. 1;
3. Гуськова А.П., Шамардин А.А. Правоохранительные органы (судоустройство): Учебник. М.: ИГ «Юрист», 2017. С. 98;
4. статистика Промышленного районного суда г. Оренбурга за 2019 г. // URL: <http://promyshlenuy.orb.sudrf.ru/>;
5. Кутафин О.Е., Лебедев В.М., Семигин Г.Ю. Судебная власть в России: История, документы. М.: Мысль, 2017. С. 334;
6. Петрухин И.Л. Судебная власть. М.: ООО «ТК Велби», 2016. С. 240;
7. Гришин С. Требования, предъявляемые к кандидатам на должность судьи // Российская юстиция. 2015. № 12. С. 23;
8. Постановление Министерства труда Российской Федерации от 27 июня 1996 г. № 41Б/06-74-125 «Об утверждении норм нагрузки судей, судебных исполнителей и работников аппарата районных (городских) судов» // Бюллетень Министерства труда РФ. 1996.

**ЗНАЧЕНИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА И ЧАСТНОГО  
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В УЗБЕКИСТАНА**

*Аннотация:* Данной статье рассматривается экономика Узбекистана и малый процветания малого бизнеса

*Ключевые слова:* Экономика, малый бизнес, реформа, предпринимательство, механизм

**SIGNIFICANCE OF SMALL BUSINESS AND PRIVATE  
ENTREPRENEURSHIP IN UZBEKISTAN**

*Annotation:* This article examines the economy of Uzbekistan and the small prosperity of small businesses

*Key words:* Economy, small business, reform, entrepreneurship, mechanism

Со дня провозглашения независимости нашей страной проводятся масштабные реформы и мероприятия для всестороннего развития малого бизнеса и частного предпринимательства.

Социальная значимость малого бизнеса определяется массовостью группы мелких собственников — владельцев малых предприятий и их наёмных работников, общая численность которых является одной из наиболее существенных качественных характеристик экономики Узбекистана. Именно эта группа деятельного населения обслуживает основную массу потребителей, производя комплекс продуктов и услуг в соответствии с быстро изменяющимися требованиями рынка. Развитие малого предпринимательства Узбекистана способствует постепенному созданию широкого слоя мелких собственников, самостоятельно обеспечивающих собственное благосостояние и достойный уровень жизни, что и является основой социально-экономических реформ. Сектор малого предпринимательства способен создавать новые рабочие места, а, следовательно, может обеспечить снижение уровня безработицы, что очень важно для Узбекистана. В результате реализации региональных программ создания рабочих мест и обеспечения занятости населения в 2014 году в сфере малого бизнеса и частного предпринимательства было создано более 480 тысяч новых рабочих мест, или каждое второе. В настоящее время в этой сфере экономики трудится более 76,5 процента всего занятого населения против 49,7 процента в 2000 году.

Массовое развитие малых предприятий способствует изменению

общественной психологии и жизненных ориентиров основной массы населения, является единственной альтернативой социальному иждивенчеству. Существенная роль малого предпринимательства в экономической жизни Узбекистана определяется тем, что в этом секторе экономики действует подавляющее большинство предприятий, в ней сосредоточена большая часть экономически активного населения. Сектор малого бизнеса наиболее динамично осваивает новые виды продукции и экономические ниши, развивается в отраслях, непривлекательных для крупного бизнеса и т. п. Важнейшими особенностями малого предпринимательства являются способность к ускоренному освоению инвестиций и высокая оборачиваемость оборотных средств. Ещё одной характерной чертой этого сектора является активная инновационная деятельность, способствующая ускоренному развитию различных отраслей хозяйства во всех секторах экономики Узбекистана. Присущие малому предпринимательству гибкость и высокая приспособляемость к изменчивости рыночной конъюнктуры способствуют стабилизации макроэкономических процессов в стране. Как показал анализ, в Узбекистане, этому сектору свойственны определенная доходность, высокая интенсивность труда, сложности с внедрением новых технологий, ограниченность собственных ресурсов и повышенный риск в конкурентной борьбе. На наш взгляд, целесообразно создать определённую систему, где предусматриваются санкции за явные нарушения либо ненадлежащее исполнение правовых норм. Особую роль в малом предпринимательстве играет контроль над выполнением законодательства и реформирование экономики должно базироваться на полноценном правовом пространстве. При этом в абсолютно равном положении перед судебными и арбитражными инстанциями должны быть все. В Узбекистане разработаны отраслевые и региональные программы приоритетного развития предпринимательства, и они успешно реализуются. Соответственно все наши программы развития малого и частного бизнеса следовало бы жёстче привязать к потенциалу, которым располагает наша страна — реальному сектору, академической и отраслевой науке, строительному комплексу и сфере услуг. Важным фактором создания нового благоприятного инвестиционного климата является нормативно-правовая база, соответствующая мировому опыту и стандартам. Но не менее важен и морально-этический аспект вопроса. Многим нашим предпринимателям следует пересмотреть своё отношение к инвестициям не как к безвозмездному подарку от государства или зарубежного мецената: это капитал, который надо отработать и вернуть с прибылью. Без инвестиций не возможна надёжная работа малого предпринимательства, которая считается наиболее продвинутой в системе рыночных координат. На сегодняшний день одним из ключевых факторов стимулирования частного предпринимательства является расширение льготного

кредитования в данной сфере. Коммерческими банками Республики Узбекистана в 2014 году выделено субъектам малого бизнеса и частного предпринимательства кредитов на сумму свыше 9 триллионов сумов, или в 1,3 раза больше, чем в предыдущем году, в том числе микрокредитов — в размере около 2 триллионов сумов, с ростом на 39 процентов. За последние пять лет объем кредитования малого бизнеса увеличился почти в 5 раз.

Значительно упрощен механизм предоставления субъектами малого бизнеса статистической и налоговой отчетности. В настоящее время до 98 процентов субъектов предпринимательства сдают налоговую и статистическую отчетность, оформляют таможенные декларации в бесконтактной форме — в электронном виде. Важным решением в системе мер по стимулированию развития малого бизнеса в трудоемких отраслях промышленности, таких, как легкая, пищевая и производство строительных материалов, стало увеличение предельной численности работников со 100 до 200 человек. Значительно расширен доступ частных предпринимателей к сырьевым ресурсам, прежде всего за счет увеличения объемов их реализации на биржевых и ярмарочных торгах. Так, в 2014 году ими было закуплено на Республиканской товарно-сырьевой бирже сырья и материалов почти на 3 триллиона сумов, или в 1,6 раза больше, чем в 2013 году. Наряду с этим через биржевые торги они реализовали собственную продукцию в объеме 1 триллион 500 миллиардов сумов, или с ростом к прошлому году в 1,7 раза.

Тем не менее, отечественный малый бизнес имеет большие перспективы развития, хотя в сравнении с промышленно развитыми странами масштабы развития малого бизнеса, в нашей стране существенно ниже. Это не могло быть иначе, так как, по существу, на путь рыночных преобразований Узбекистан вступил лишь 24 года назад. Как ведущий сектор рыночной экономики предприятия малого бизнеса определяют темпы экономического роста, структуру и качество валового национального продукта, благодаря чему абсолютное большинство развитых стран всемерно поощряют деятельность малого бизнеса. Данный факт подтверждает, что малый бизнес как новая форма организации общественно необходимого труда отвечает социально-экономическим интересам страны. Эта деятельность в равной степени полезна как для экономики страны в целом, так и для каждого гражданина в отдельности. Предприятия малого бизнеса включают в процесс общественного производства дополнительный труд, который создает новые ценности, приумножает национальный доход и национальное богатство. Важнейшим приоритетом на протяжении всего независимого развития страны являлось создание благоприятных условий, оказание поддержки развитию малого бизнеса и частного предпринимательства. Малое предпринимательство на всем протяжении становления нового государства стало важным фактором обеспечения

занятости и источником стабильных доходов населения.

**Использованные источники:**

1. Мухторова Д. Современные тренды на рынке банковских услуг для малого бизнеса. //Рынок, деньги и кредит. № 7.2014.
2. Сатторкулов, О. Т. Роль и значение малого бизнеса и частного предпринимательства в экономике Узбекистана / О. Т. Сатторкулов, Б. Б. Тошбоев. — Текст : непосредственный, электронный // Молодой ученый. — 2015.



УДК 811.111-26

*Аринов А.С.  
студент 2 курса  
специальность «Иностранный язык: два иностранных языка»  
Мамыкбаев Б.Д.  
студент 2 курса  
специальность «Иностранный язык: два иностранных языка»  
научный руководитель: Турабай Г.К., магистр педагогических  
наук  
преподаватель  
кафедра «Иностранных языков и переводческого дела»  
Жетысуский государственный университет имени Ильяса  
Жансугурова  
Республика Казахстан, г. Талдыкорган*

**МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ПРИМЕНЕНИЮ  
ТЕХНОЛОГИИ ИНТЕНСИВНОГО ОБУЧЕНИЯ В РАЗВИТИИ  
МЕЖКУЛЬТУРНОЙ КОММУНИКАТИВНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ**

*Аннотация: Технология интенсивного обучения имеет большой потенциал в развитии компетенций студентов в области межкультурного общения. Одним из них является то, что два студента работают вместе, чтобы найти решение ситуации через общение. То есть обосновать коммуникативное задание со всеми учащимися, сформировать консенсус и прийти к соглашению. В целях эффективного использования основных форм технологии интенсивного обучения при подготовке будущих специалистов, в статье рассказывается о методических рекомендациях по технологии интенсивного обучения в развитии межкультурных коммуникативных компетенций учащихся.*

*Ключевые слова: Иностранный язык, коммуникация в изучении английского языка, интенсивное обучение, Иноязычное образование в Республике Казахстан, межкультурная коммуникативная компетенция, технология интенсивного обучения, методические рекомендации, модель.*

*Arinov A.  
Sophomore, Department of “Foreign languages and Translation  
studies”  
Zhetysu State University named after Iliyas Zhansugurov  
Mamykbayev B.  
Sophomore, Department of “Foreign languages and Translation  
studies”  
Zhetysu State University named after Iliyas Zhansugurov  
Graduate advisor: Turabay G.  
Master of pedagogical sciences  
Teacher of the Department of “Foreign languages and Translation*

**METHODOLOGICAL GUIDELINES FOR ACCELERATED  
LEARNING TECHNOLOGY IN THE DEVELOPMENT OF  
INTERCULTURAL COMMUNICATIVE COMPETENCIES**

*Abstract: Accelerated learning technology has great potential in developing students' competencies in intercultural communication. One of them is that two students work together to find a solution to the situation through communication. That is, to justify the communicative task with all students, build consensus and come to an agreement. In order to effectively use the basic forms of accelerated learning technology in the training of future specialists, the article describes the guidelines for accelerated learning technology in the development of intercultural communicative competencies of students.*

*Key words: Foreign language, foreign language education of Republic of Kazakhstan, intercultural communicative competence, methodological guidelines, model, communication.*

Modern education imposes new requirements on the professional training of the specialist, who is free to orientate in difficult socio-cultural situations, and to serve not only innovative processes, but also communication processes in the broad sense of the word. Lawyers, political scientists, managers, economists, teachers and many other professionals need to have a communicative culture, be cooperative, be flexible in communication, that is, be communicative.

The communicative competence of the future specialist is the value of the personality of a specialist, which is formed by two groups of qualities.

- 1) qualities required for conducting a perceptual activity are those qualities that promote acceptance and understanding of a business relationship partner and those that promote self-expression.
- 2) qualities required for communication and operational activities are those that facilitate self-management and control over others in the process of communication

We have found A. Reber's definition of the most complete and meaningful, with the idea that skill is an activity brought to automatism through repeated repetitions, a criterion for gaining skills is temporary performance indicators, as well as the idea that performance does not require constant and intense control. In his work, Passov creates several conditions for the development of grammatical skills, which underlie a dynamic stereotype, that is, the formation of a slim and flexible system of temporal connections in the human brain, according to the laws of temporal connections. The physiology of higher nervous activity has accumulated enough data on the process of forming a dynamic stereotype. This allows you to identify situations where the development of data skills will be successful.

First, they include preliminary listening. For the first time adopting a foreign language, a person does not "listen", cannot distinguish his or her qualities and cannot grammatically. It only hears that its full attention is directed to it, or it is drawn through some form of material transmission: intonation, pause, voice separation, and stress.

The second condition for developing a religion is similar behavior when it has an existing speaking task. Speech proficiency begins with the mimicry of speech. Similar imitations of grammatical patterns in a communication must necessarily include speech.

The third condition is the homogeneity of phrases based on a particular pattern of speech. By mastering the word, a person usually encounters annoying complexes - valuable phrases. The repetitive phrasing in speech creates a certain sequence in brain activity.

The fourth condition is that similar exercises are used for effective language acquisition. Speech activity is similar to the pattern: visual, audible, abstract, and mental.

The fifth condition is inaccuracies in the actions that are taken to prevent mistakes. The actions of the speaker himself are easily and firmly fixed.

The sixth condition for developing exercises is a variety of "circumstance" situations. "Circumstance" is the ability to substitute, for example, in the case when a student who has learned the Perfect type generates one-type phrases, but in other material the stereotypicality of skills and their use in various situations is its elasticity and resilience. The goal of developing grammar skills.

The seventh condition is the speech nature of the exercise. Each type of speech activity should be mastered during this type of exercise. Exercise to be taught to speak must be not only verbal but also oral, as well as oral and spoken exercises. Skalkin offers the following classification of principles of constructing conditional speech exercises:

#### **Principles of constructing:**

The first principle of creating conditional speech exercises is the use of the speaker's speech task. In this exercise, the student uses logical tasks that are specific to the specific process of communication while performing the speaking actions.

The second principle of the construction of conditional speech is the principle of similarity in the formation of grammatical and educational forms. There is a fact that when a student completes a speaking task, he or she relies on a specific pattern that is usually reflected in the teacher's replica. By giving his replicas, the learner compiles them and gradually compares them to a pattern that, according to psychologists, can be a model of inner goodness of a person. As a result, there is a sense of form, on the basis of which a person immediately and precisely pleases any similar form. The second principle of creating conditional speech exercises is that it promotes the grammatical form of speech.

The principle of using the speaker's speech task is to provide the functional

side of speech, that is, to call the model. Accordingly, the principles of constructing conditional speech exercises are the principle of parallel mastering the grammatical form and its speech function. These principles allow us to use exercises that create optimal conditions for the development of grammar skills.

Methodology of accelerated teaching of foreign languages consists of two main components: activation of students' abilities (in groups and individually) and organization of a step-by-step center for study materials. Communicative linguistics sets the task for the technology of accelerated learning, the main task of which is to master the language as a means of communication. The formation of communication skills in the spoken language implies the comprehensive development of language skills, teaching listening, speaking, reading and writing to all types of speech activities - on the basis of modern, living vocabulary and grammatical grammar. Within the framework of accelerated learning courses, learning is a student-managed spoken activity when immersed in the language space. The main task of accelerated learning technology is to teach live communication in a foreign language; it is necessary to create conditions in which the student can activate his creative abilities and remember with a positive mood. The methodological guidelines for accelerated learning technology are aligned with the "Common European Framework of Reference for Languages" program, which is a member of the European Countries. That is, for each student to master a foreign language:

A1 "Survival level"

Speaking using simple phrases to solve specific tasks in everyday situations: hotel, cafe, shop and street. Read and translate simple texts, write simple letters, fill out forms. Ability to perceive sound within the normal range.

A2 "Subthreshold level"

Be able to tell about yourself, your family, your business, your preferences. Read and understand advertising, airport, store, product, postcard, and personal and business lettering. Ability to read and rewrite texts on different topics.

B1 "Threshold level"

Understand what is happening in most radio and television programs about the current events. Be able to express your own thoughts, to tell the content of the read, to have a comfortable personal and business correspondence, ability to read literature in a foreign language.

B2 "Threshold-advanced level"

Proficiency in spoken language in various situations (domestic and professional), communication skills An opportunity to broaden and explain your point of view by giving evidence. Ability to read foreign language adapted literature and rethink the content of complex texts.

C1 "Professional proficiency level"

Ability to express their ideas without difficulty in word selection and using the variety of language tools and the accuracy of their use in everyday, educational or professional situations.

## C2 “Foreign language fluency level”

Communicate orally and in writing on complex issues.

The course of the lesson, conducted by accelerated learning technologies, is determined by the characteristics of the group and the individuality of the students. As part of accelerated learning, special attention must be paid to the creative role of the teacher. The organization of the educational process is determined by the creative and individual qualities of the teacher. The main responsibility of the teacher is to create conditions for pure speaking in the language being taught. Each lesson consists of several blocks. When organizing the educational process, it is necessary to take into account lexical, grammatical and phonetic components in the framework of the communicative position.

The course of the lesson should be dynamic and create natural conditions for communication. The teacher begins the lesson with a greeting and an interesting conversation. A greeting, a question, a cue, a joke are initiatives that inspire and create a confident atmosphere in the group. Learning “Accelerated Learning Techniques” consists of three interconnected modules:

- academic lesson;
- interactive practice;
- independent work.

Accelerated learning technology provides for the full involvement of students in the process of mastering a foreign language. The educational process should be carried out in the morning. Students have the opportunity to synthesize practice the knowledge gained in extracurricular lessons. As part of the educational process, students can go on excursions organized around the city to museums and galleries.

In the evening, students are invited to watch films in the language which they are studying. This type of independent work of students makes it possible to make the learning process productive.

During training, there is a development of all learning objectives in foreign language: listening, speaking, reading, and writing. In the lesson, grammar material and vocabulary are taught in animated discussion environment: dialogue, role-playing games, listening to songs and performing. Students receive material on each topic of the lesson and then use them in extracurricular activities, that is, during specially organized excursions, walks and trips. According to the results of past classes, students can work according to the thematic plans. In modern times, in teaching a foreign language, different methods and new technologies are aimed at developing the ability of intercultural relations of students. Of these, the development of accelerated learning of a foreign language with the help of technology occupies a special place. Their special abilities:

- use of actively acquired knowledge in a foreign language in colloquial speech;
- quickly translate learned conversational units into communication positions;

- informal speaking or the formation of motivations for communication;
- showing mastered grammar and lexical units in a foreign language that were mastered in a short time;
- highest learning outcome: at the first stage, students make contact in a mastered foreign language;
- solving problems with making mistakes while speaking a foreign language.

Using technology of accelerated learning, we have created an example of becoming a student with a developed ability of intercultural relations in a specialized specialist. An example consists of theoretical foundations, methods and responsibilities.

To establish the communicative ability of students using the technology of accelerated learning during teaching is the main goal. Tasks created by the methods of “pressure” and “association” are based on communications. Group work in assignments is based on individual performance and listening. Students learn not only good speaking, but also they develop ability of critical thinking.

Organization of training of methodological proposals and organization and conduct of observation of knowledge and practice are associated with the observation of educational aspects.

#### **References:**

1. Denisova, L.G. Mesto intensivnoj metodiki v sisteme obucheniya inostrannym yazykam v srednej shkole/ L.G. Denisova // Inostrannye yazyki v shkole. -1995. -№4. -S. 6-12
2. Gegechkori L.K. K probleme intensivifikacii processa obucheniya vzroslyh inoyazychnoj rechi/ L. Gegechkori. - Tbilisi: Izd. Tbilisskogo universiteta, -1975. - 297s.
3. Kitajgorodskaya G.A. Intensivnoe obuchenie inostrannym yazykam: teoriya i praktika: Uchebno-metodicheskoe posobie - M.: Vysshaya shkola; Nauchnoobrazovatel'nyj centr "SHkola Kitajgorodskoj", 2009. -277s.
4. Kunanbaeva S.S. Kazirgi shettildik bilim berudin teoriyasy men praktikasy.: - Almaty, -2009. -S. -29
5. Schukin A.N. Obuchenie inostrannym yazykam: Teoriya i praktika: Uchebnoe posobie dlya prepodavatelej i studentov. 2-e izd., ispr. i dop. 2006. S. 48-56

УДК: 13.00.02

*Ахралов Х.З.*

*ассистент*

*кафедра “Высшая математика”*

*Ташкентский государственный технический университет*

## **РОЛЬ МАТЕМАТИКИ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ**

*Аннотация: Данной статье рассматривается предмет математика и её роль в современном мире*

*Ключевые слова: Математика, изучение, знание, аксиома*

*Akhralov H.Z.*

*Assistant of the Department of Higher Mathematics Tashkent State*

*Technical University*

## **ROLE OF MATHEMATICS IN THE MODERN WORLD**

*Annotation: This article discusses the subject of mathematics and its role in the modern world*

*Key words: Mathematics, study, knowledge, axiom*

Математика - область человеческого знания, изучающая математические модели, отражающие объективные свойства и связи. "Замечательно, - пишет В.А. Успенский, - что хотя математическая модель создается человеческим разумом, она, будучи создана, может стать предметом объективного изучения. Познавая ее свойства, мы тем самым познаем и свойства отраженной моделью реальности".

Современная математика насчитывает множество математических теорий: математическая статистика и теория вероятности, математическое моделирование, численные методы, теория групп, теория чисел, векторная алгебра, теория множеств, аналитическая и проективная геометрия, математический анализ и т.д.

Несмотря на то, что математических теорий достаточно много и они, на первый взгляд, могут и не иметь ничего общего, внутренняя эволюция математической науки упрочила единство ее различных частей и создала центральное ядро. Существенным в этой эволюции является систематизация отношений, существующих между различными математическими теориями; ее итогом явилось направление, которое обычно называют "аксиоматический метод". В теории, построенной в согласии с аксиоматическим методом, начинают с небольшого количества неопределяемых (первичных) понятий, с помощью которых образуются утверждения, называемые аксиомами.

Прочие понятия, изучаемые в теории, определяются через первичные, и из аксиом и определений выводятся теоремы. Теория становится рекурсивно структурированной, ее можно представить в виде матрешки, в которой понятия и их свойства как бы являются вложенными друг в друга.

Каждая математическая теория является цепочкой высказываний, которые выводятся друг из друга согласно правилам логики, т.е. объединяющим началом математики является "дедуктивное рассуждение". Развитие математической теории в таком стиле — это первый шаг по направлению к ее формализации.

Целью изучения математики является повышение общего кругозора, культуры мышления, формирование научного мировоззрения.

Математика — наука о количественных отношениях и пространственных формах действительного мира. Академик Колмогоров А.Н. выделяет четыре периода развития математики:

- 1) зарождение математики
- 2) элементарная математика
- 3) математика переменных величин
- 4) современная математика.

Начало периода элементарной математики относят к VI-V веку до нашей эры. К этому времени был накоплен достаточно большой фактический материал. Понимание математики, как самостоятельной науки возникло впервые в Древней Греции. В течение этого периода математические исследования имеют дело лишь с достаточно ограниченным запасом основных понятий, возникших для удовлетворения самых простых запросов хозяйственной жизни. Развивается арифметика — наука о числе.

В XVII веке запросы естествознания и техники привели к созданию методов, позволяющих математически изучать движение, процессы изменения величин, преобразование геометрических фигур. С употребления переменных величин в аналитической геометрии и создание дифференциального и интегрального исчисления начинается период математики переменных величин. Великим открытиям XVII века является введенная Ньютоном и Лейбницем понятие бесконечно малой величины, создание основ анализа бесконечно малых (математического анализа). На первый план выдвигается понятие функции. Функция становится основным предметом изучения. Изучение функции приводит к основным понятиям математического анализа: пределу, производной, дифференциалу, интегралу.

Дальнейшее развитие математики привело в начале XIX века к постановке задачи изучения возможных типов количественных отношений и пространственных форм с достаточно общей точки зрения. Связь математики и естествознания приобретает все более сложные формы. Возникают новые теории. Новые теории возникают не только в результате запросов естествознания и техники, но и в результате внутренней потребности математики. Замечательным примером такой теории является воображаемая геометрия Н. И. Лобачевского. Развитие математики в XIX и XX веках позволяет отнести ее к периоду современной математики.



Развитие самой математики, математизация различных областей науки, проникновение математических методов во многие сферы практической деятельности, прогресс вычислительной техники привели к появлению новых математических дисциплин, например, исследование операций, теория игр, математическая экономика и другие.

В основе построения математической теории лежит аксиоматический метод. В основу научной теории кладутся некоторые исходные положения, называемые аксиомами, а все остальные положения теории получаются, как логические следствия аксиом. Основными методами в математических исследованиях являются математические доказательства – строгие логические рассуждения. Математическое мышление не сводится лишь к логическим рассуждениям. Для правильной постановки задачи, для оценки выбора способа ее решения необходима математическая интуиция.

Математика играет важную роль в естественнонаучных, инженерно-технических и гуманитарных исследованиях. Причина проникновения математики в различные отрасли знаний заключается в том, что она предлагает весьма четкие модели для изучения окружающей действительности в отличие от менее общих и более расплывчатых моделей, предлагаемых другими науками. Без современной математики с ее развитым логическими и вычислительным аппаратом был бы невозможен прогресс в различных областях человеческой деятельности.

Представляет интерес характеристика А.Я. Хинчиным математического мышления, а точнее, его конкретно-исторической формы – стиля математического мышления. Раскрывая сущность стиля математического мышления, он выделяет четыре общие для всех эпох черты, заметно отличающие этот стиль от стилей мышления в других науках.

Если говорить о современном историческом этапе развития математического познания, то он идет в русле дальнейшего освоения философских категорий: теория вероятностей “осваивает” категории возможного и случайного; топология – категории отношения и непрерывности; теория катастроф – категорию скачка; теория групп – категории симметрии и гармонии и т.д.

В математическом мышлении выражены основные закономерности построения сходных по форме логических связей. С его помощью осуществляется переход от единичного (скажем, от определенных математических методов – аксиоматического, алгоритмического, конструктивного, теоретико-множественного и других) к особенному и общему, к обобщенным дедуктивным построениям. Единство методов и предмета математики определяет специфику математического мышления, позволяет говорить об особом математическом языке, в котором не только отражается действительность, но и синтезируется, обобщается, прогнозируется научное знание. Могущество и красота математической

мысли – в предельной четкости её логики, изяществе конструкций, искусном построении абстракций<sup>8</sup>.

Принципиально новые возможности мыслительной деятельности открылись с изобретением ЭВМ, с созданием машинной математики. В языке математики произошли существенные изменения. Если язык классической вычислительной математики состоял из формул алгебры, геометрии и анализа, ориентировался на описание непрерывных процессов природы, изучаемых прежде всего в механике, астрономии, физике, то современный её язык – это язык алгоритмов и программ, включающий старый язык формул в качестве частного случая.

Язык современной вычислительной математики становится все более универсальным, способным описывать сложные (многопараметрические) системы.

#### **Использованные источники:**

1. Гнеденко Б.В. Математика и математическое образование в современном мире. - М., Просвещение, 2005. – 177 с.
2. Кудрявцев Л.Д. Мысли о современной математике и ее изучении / Л.Д. Кудрявцев. - М.: Просвещение, 1977.
3. Курант Р., Роббинс Г. Что такое математика? - М., Просвещение, 2007. – 190 с.
4. Фор Р., Кофман А., Дени-Папен М. Современная математика. - М., Мир, 2006. – 311 с.
5. Гильде В. Зеркальный мир. - М., Мир, 2007. – 255 с.
6. Аллаярова, С. Н., & Аскарлов, А. Д. THE NEEDS OF IMPLEMENTING INFORMATION TECHNOLOGIES IN HIGHER EDUCATION (The case of Uzbekistan as an example) НЕОБХОДИМОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ВЫСШЕМ ОБРАЗОВАНИИ (на примере Узбекистана).
7. Аллаярова, С. Н. (2017). ГЕРМЕНЕВТИЧЕСКИЙ ПОДХОД В СИСТЕМЕ ОБРАЗОВАНИЯ. Credo new, (2), 12-12.

*Багамаева А.К.  
студент 3к. 3гр.  
факультет "Бухгалтерский учет и аудит "  
Батырмурзаева З.М.  
доцент  
кафедра «Бухучет-1»  
ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства"  
РФ, г. Махачкала*

### **УЧЕТ РАСЧЕТОВ ПО СОЦИАЛЬНОМУ СТРАХОВАНИЮ И ОБЕСПЕЧЕНИЮ**

*Аннотация: Обязательное социальное страхование - часть государственной системы социальной защиты населения, спецификой которой является осуществляемое в соответствии с федеральным законом страхование работающих граждан от возможного изменения материального и (или) социального положения, в том числе по независящим от них обстоятельствам.*

*Ключевые слова: социальное страхование и обеспечение, Пенсионный фонд РФ, Фонд социального страхования РФ и фонды обязательного медицинского страхования, страховые взносы, страховщик, страхователи, застрахованные лица.*

*Bagamaeva A.K.  
3k student 3g  
Faculty of Accounting and Auditing  
Batyrmurzaeva Z.M.  
Associate Professor of "Accounting-1"  
GAOU VO "Dagestan State  
University of National Economy "  
RF, Makhachkala*

### **ACCOUNTING FOR SOCIAL INSURANCE AND SECURITY**

*Annotation: Compulsory social insurance is part of the state system of social protection of the population, the specifics of which is insurance of working citizens in accordance with federal law against possible changes in their material and (or) social status, including for circumstances beyond their control.*

*Keywords: social insurance and security, the Pension Fund of the Russian Federation, the Social Insurance Fund of the Russian Federation and compulsory medical insurance funds, insurance premiums, insurer, policyholders, insured persons*

Важное место в социальной защите и поддержке населения занимают государственные внебюджетные фонды (социального страхования,

пенсионный, обязательного медицинского страхования, занятости населения и др.). Все они образуются за счет специальных целевых отчислений и других источников, функционируют автономно от государственного бюджета, имеют определенную самостоятельность и используются на финансирование важнейших социальных мероприятий и программ.

Учет расчетов по социальному страхованию и обеспечению по праву занимает одно из важных мест во всей системе учета организации, так как связан с расчетом себестоимости продукции (работ, услуг), которая прямо влияет на финансовый результат хозяйственной деятельности предприятия. Знание этого раздела учета необходимо не только бухгалтерам, но и рядовому работнику организации, так как он напрямую связан с интересами каждого.

К основным принципам обязательного социального страхования относятся:

- устойчивость обязательного социального страхования, поддерживаемая на основе эквивалентности страхового обеспечения и страховых взносов;

- всеобщий обязательный характер социального страхования, доступность для застрахованных лиц реализации страховых гарантий;

- государственная гарантия соблюдения прав застрахованных лиц на защиту от социальных страховых, рисков и исполнение обязательств по обязательному социальному страхованию независимо от финансового положения страховщика;

- государственное регулирование системы обязательного социального страхования;

- паритетность участия представителей субъекта обязательного социального страхования в органах управления системы обязательного социального страхования;

- обязательность уплаты страхователями страховых взносов в бюджеты фондов конкретных видов обязательного социального страхования;

- ответственность за целевое использование средств обязательного социального страхования;

- обеспечение надзора и общественного контроля;

- автономность финансовой системы обязательного социального страхования.

Субъектами обязательного социального страхования являются страхователи - работодатели, страховщики, застрахованные лица.

Страхователи - организации любой организационно-правовой формы, а также граждане, которые должны в соответствии с федеральными законами конкретных видах обязательного социального страхования уплачивать страховые взносы, являющиеся обязательными платежами.

Страхователями выступают также органы исполнительной власти и органы местного самоуправления, обязанные уплачивать страховые взносы.

Страховщики - некоммерческие организации, создаваемые для обеспечения прав застрахованных лиц по обязательному социальному страхованию при наступлении страховых случаев.

Застрахованные лица — граждане Российской Федерации, а также иностранные граждане и лица без гражданства, работающие по трудовым договорам и лица, самостоятельно обеспечивающие себя работой, или другие категории граждан, у которых возникают отношения по обязательному социальному страхованию.

Различают следующие виды социальных страховых рисков:

- необходимость получения медицинской помощи;
- временная нетрудоспособность;
- трудовое увечье и профессиональное заболевание;
- материнство;
- инвалидность;
- наступление старости;
- потеря кормильца;
- признание безработным;
- смерть застрахованного лица или нетрудоспособность членов его семьи, находящихся на его иждивении.

Отношения по обязательному социальному страхованию возникают:

- у страхователя-работодателя — по всем видам обязательного социального страхования с момента заключения с работником трудового договора; у других страхователей с момента их регистрации страховщиком;
- у страховщика — с момента регистрации страхователя;
- у застрахованных лиц — по всем видам обязательного социального страхования с момента заключения трудового договора с работодателем;
- у лиц, самостоятельно обеспечивающих себя работой, и иных категорий граждан — с момента уплаты ими или за них страховых взносов.

Источники поступлений денежных средств в бюджеты обязательного социального страхования:

- страховые взносы;
- дотации, другие средства федерального бюджета, а также средства других бюджетов в случаях, предусмотренных законодательством Российской Федерации;
- штрафные санкции и пени;
- денежные средства, возмещаемые страховщикам в результате регрессных требований к ответственным за причинение вреда застрахованным лицам;
- доходы от размещения временно свободных денежных средств обязательного социального страхования;
- другие поступления, не противоречащие законодательству

## Тарифы страховых взносов в 2020г.

№ п/п	Страховые взносы	Предельная величина налогообложения в 2020 году	Базовый тариф	Дополнительный тариф при доходе сверх предельной величины налогообложения
	На обязательное пенсионное страхование (ОПС)	1.150.000 руб.	22%	10%
	На обязательное социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством (ОСС)	865.000 руб.	2,9%	0%
	На обязательное медицинское страхование (ОМС)	-	5,1%	5,1%

Расчетной базой для начисления страховых взносов являются выплаты заработной платы. Страхователи начисляют страховые взносы на оплату труда, начисленную по всем основаниям, и на другие источники доходов, установленные федеральными законами о конкретных видах обязательного социального страхования. Страховые взносы работников, размер заработной платы которых ниже величины прожиточного минимума, не взимаются и вносятся за них страхователем-работодателем. Виды выплат, на которые не начисляются страховые взносы, определяются Правительством РФ.

Суммы страховых взносов, уплачиваемые работниками, удерживаются страхователями-работодателями при выплате заработной платы и перечисляются страховщику одновременно со страховыми взносами страхователя-работодателя.

Основанием для назначения и выплаты страхового обеспечения застрахованному лицу является наступление документально подтвержденного страхового случая.

Согласно п.3 ст. 431 НК РФ, страховые взносы подлежат уплате ежемесячно в срок до 15-го числа месяца, следующего за отчетным (за январь 2020 года – до 15.02.2020 года). Если последний день уплаты взносов приходится на выходной или праздничный день, то срок оплаты переносится на первый рабочий день, следующий за выходным или праздником.

Для обобщения информации о расчетах по социальному страхованию,

пенсионному обеспечению и обязательному медицинскому страхованию работников организации предназначен счет 69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению».

К счету 69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению» могут быть открыты субсчета:

- 69/1 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению»,
- 69/2 «Расчеты по пенсионному обеспечению»,
- 69/3 «Расчеты по обязательному медицинскому страхованию».

На субсчете 69/1 "Расчеты по социальному страхованию" учитываются расчеты по социальному страхованию работников организации.

На субсчете 69/2 "Расчеты по пенсионному обеспечению" учитываются расчеты по пенсионному обеспечению работников организации.

На субсчете 69/3 "Расчеты по обязательному медицинскому страхованию" учитываются расчеты по обязательному медицинскому страхованию работников организации.

При наличии у организации расчетов по другим видам социального страхования и обеспечения к счету 69 "Расчеты по социальному страхованию и обеспечению" могут открываться дополнительные субсчета.

Счет 69 "Расчеты по социальному страхованию и обеспечению" кредитуется на суммы платежей на социальное страхование и обеспечение работников, а также обязательное медицинское страхование их, подлежащие перечислению в соответствующие фонды. При этом записи производятся в корреспонденции со:

- счетами, на которых отражено начисление оплаты труда, в части отчислений, производимых за счет организации (20,23,25,26 и т.д.);
- счетом 70 "Расчеты с персоналом по оплате труда" — в части отчислений, производимых за счет работников организации.

Кроме того, по кредиту счета 69 "Расчеты по социальному страхованию и обеспечению" в корреспонденции со счетом прибылей и убытков или расчетов с работниками по прочим операциям (в части расчетов с виновными лицами) отражается начисленная сумма пеней за несвоевременный взнос платежей, а в корреспонденции со счетом 51 "Расчетные счета" - суммы, полученные в случаях превышения соответствующих расходов над платежами.

Таким образом обязательное социальное страхование образует систему создаваемых государством правовых, экономических и организационных мер, направленных на компенсацию или минимизацию последствий изменения материального и социального положение работающих, граждан, а в случаях, предусмотренных законодательством, - других категорий граждан вследствие признания их безработными, трудового увечья или профессионального заболевания, инвалидности,

болезни, травмы, беременности и родов, потери кормильца, а также наступления старости, необходимости получения медицинской помощи, санитарно-курортного лечения и наступления других установленных законодательством социальных страховых рисков, подлежащих обязательному социальному страхованию.

**Использованные источники:**

1. Федеральный закон от 16 июля 1999 г. № 165-ФЗ «Об основах обязательного социального страхования» (с изменениями и дополнениями от 3 августа 2018 г.)
2. Кондраков Н.П., Кондраков И.Н. Бухгалтерский учет в бюджетных организациях (6-е издание, переработанное и дополненное). - "Велби", "Перспектив", 2016г.
3. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 05.10.2017)
4. Вещунова Н. А. Бухгалтерский учет: учебник для вузов/Н. А. Вещунова, Л. А. Фомина. – изд. 5-е перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика. 2017–624с.
5. Иванова Н. В. Бухгалтерский учет: учебник для сред. проф. образования/Н. В. Иванова. – изд. 4-е испр. – М.: Академия. 2016– 304с.



*Бадашин Д.С.  
студент 5 курса 2 группы  
экономический факультет  
специальность «Экономическая безопасность»  
ФГБОУ ВО Ульяновский ГАУ им. П.А. Столыпина  
научный руководитель: Борисов Е.А.  
Россия, г. Ульяновск*

## **ОПЕРАТИВНОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ**

*Аннотация: В статье рассматривается оперативное сопровождение при расследовании уголовных дел в разрезе конкретных элементов, связанных с работой по выявлению признаков готовящихся или произошедших преступлений, созданию благоприятных условий для раскрытия преступлений, своевременной нейтрализации противодействия криминальной среды, обеспечения государственной защиты участников уголовного судопроизводства.*

*Ключевые слова: Оперативное сопровождение, государственная защита участников уголовного судопроизводства, работа по выявлению признаков совершённого преступления, взаимодействие следователя и оперативных сотрудников, следственно – оперативная группа.*

*Badashin D.S., 5 year student of the 2nd group of the Faculty of  
Economics, specialty "Economic Security"  
Ulyanovsk State Agrarian University named after Stolypin P.A.  
Russia, Ulyanovsk  
Supervisor: Borisov E.A.*

## **OPERATIONAL ACCOMPANIENCE IN THE INVESTIGATION OF CRIMINAL CASES**

*Abstract: The article deals with operational support in the course of investigation of criminal cases in the context of specific elements connected with the work on revealing signs of forthcoming or past crimes, creation of favorable conditions for detection of crimes, timely neutralization of counteraction with criminal environment, provision of state protection to participants of criminal proceedings.*

*Keywords: operative support, state protection of participants of criminal proceedings, work on revealing of signs of the committed crime, interaction of the investigator and operative employees, investigatory - operative group.*

Оперативное сопровождение при расследовании уголовных дел на различных его стадиях заключается в реализации оперативными сотрудниками комплекса мероприятий, направленных на обеспечение наиболее благоприятных условий для полного и объективного раскрытия

уголовного дела и судебного разбирательства.

Лица, которые представляют оперативный интерес в связи с поиском подозреваемых по делу – являются объектами оперативно – розыскного обеспечения. Также к объектам относятся всевозможные носители информации, которую можно использовать для формирования доказательной базы [6].

Можно выделить несколько конкретных элементов, за счёт которых происходит оперативное сопровождение при расследовании уголовных дел.

Первым элементом является работа по выявлению признаков совершённого преступления и потенциальных лиц, которые могли его совершить. Данная деятельность осуществляется до возбуждения уголовного дела и направлена на раскрытие преступлений, которые имеют неочевидный характер, когда личность совершившего преступления – неизвестна. В таком случае происходит работа по выявлению фактов преступления и их оценка; анализ обнаруженных доказательств, способствующих раскрытию дела; поиск очевидцев, потерпевших и иных лиц, которым может быть известна информация о преступлении; фиксация полученной оперативно – розыскной информации [2].

Особое внимание уделяется применению негласных оперативно-розыскных мероприятий, связанных с привлечением конфиденциальных сотрудников, так как зачастую именно это мероприятие позволяет поучить большое количество информации как о самом преступлении и его обстоятельствах, так и о лице его совершившем.

Для эффективного выполнения задач связанных с этим элементом обеспечения уголовного дела необходима определённая подготовка плана реагирования на поступающую информацию о преступлении, которая имеет упреждающий характер и позволяет своевременно задействовать все необходимые ресурсы [5].

Рисунок 1 – Задачи взаимодействия следователя и оперативного работника.



Второй элемент состоит в создании благоприятных условий, способствующих раскрытию преступления, а также обеспечение процесса расследования поголовному делу. Реализация данного этапа заключается во взаимодействии оперативного сотрудника со следователем в целях повышения эффективности расследования по уголовному делу, так как без оперативно – розыскных мероприятий следователю крайне тяжело собрать необходимую доказательную базу и полностью изобличить преступника.

В целях обеспечения принципа неотвратимости наказания за совершённое преступление, взаимодействие между следователем и оперативным сотрудником включает в себя задачи, представленные на рисунке 1.

Взаимодействие подразделяется на виды в зависимости от того, на какой стадии в данный момент находится расследование уголовного преступления. Виды взаимодействия представлены на рисунке 2.

## На этапах:

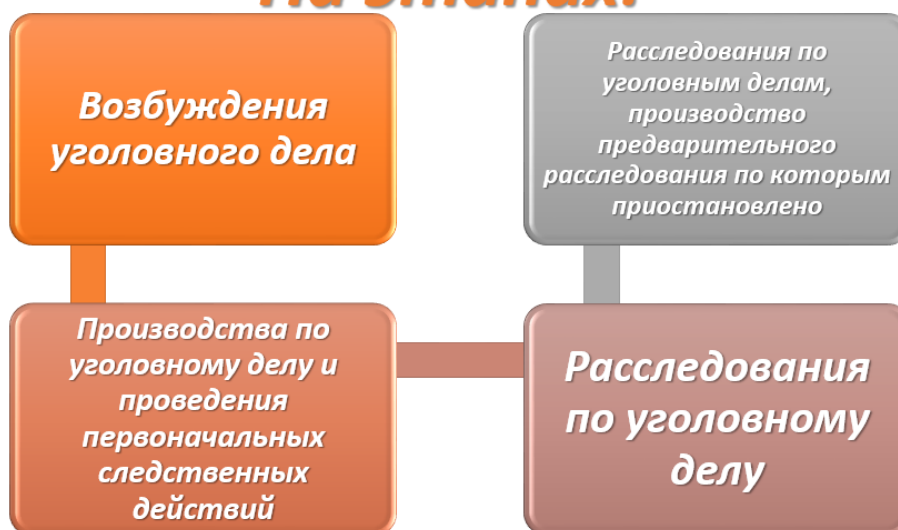


Рисунок 2 – Этапы на которых происходит взаимодействие.

Осуществление содействия при проведении оперативно – розыскных мероприятий может быть, как разовым, связанным с выполнением конкретного отдельного поручения, так и долгосрочным, но тогда в установленном порядке следователем формируется следственно – оперативная группа, с входящими в неё оперативными сотрудниками [6].

Создание следственно – оперативной группы позволяет:

- Установить чёткие разграничения полномочий и компетенций оперативного сотрудника и следователя.
- Координировать деятельность посредством общего и согласованного плану, в котором указаны направления оперативно – розыскной деятельности в разрезе конкретных следственных действия и оперативно – розыскных мероприятий.
- Повысить скорость сбора и обмена информацией, представляющей оперативный интерес, между оперативными сотрудниками и следователем, что способствует эффективной подготовке и реализации дальнейших следственных мероприятий [5].

Третий элемент решает задачу своевременной нейтрализации угроз деструктивного воздействия криминальной среды на процессы расследования преступлений, судебного разбирательства и в целом препятствующие исполнению правоохранительной функции государства.

Противодействие криминальной среды заключается в умышленном усложнении правоохранительным органам выполнения правоохранительных задач, связанных с социальным контролем за преступностью, раскрытием преступлений и т.д., что может привести к уклонению от ответственности лиц, совершивших преступное деяние или к

смягчению их ответственности. Чаще всего такое противодействие осуществляют подозреваемые, обвиняемые, подсудимые, их нераскрытые сообщники и прочие лица, желающие помешать легитимному функционированию правоохранительных органов. Организованные преступные группы имеют реальную возможность активно и организованно скрывать следы совершённого преступного деяния и тайно препятствовать раскрытию преступлений на многих уровнях. Используют в этих целях крайне широкий арсенал средств, включающих в себя денежные ресурсы, используя их для подкупа судей, свидетелей и иных участников уголовного судопроизводства, а также технические ресурсы, оружие и многое другое [5].

Таким образом, крайне важно в процессе оперативного обеспечения расследования по уголовным делам применять определённые упреждающие меры в целях недопущения образования преступных структур, их консолидации и преждевременно пресекать любые попытки криминальной среды оказать влияние на результаты того или иного расследования.

Одной из наиболее эффективных мер является работа с конфиденциальными сотрудниками, которые могут располагать информацией о намерениях криминальных структур препятствовать уголовному расследованию [4].

Наиболее часто применяемые меры нейтрализации негативного воздействия отражены на рисунке 3.

Рисунок 3 – Меры нейтрализации действий криминальной среды.

Нейтрализация действий криминальной среды на всех стадиях уголовного судопроизводства включает:				
Выявление через негласный аппарат и путем проведения ОРМ лиц, предпринимающих попытки оказать воздействие на ход расследования;	Использование конфиденциальных сотрудников для внедрения в среду лиц сообщников преступников, оставшихся на свободе;	Применение оперативно-технических средств для контроля за поведением подозреваемых лиц и документирование их деятельности, связанной с организацией противодействия осуществлению уголовного судопроизводства;	Оперативный контроль за лицами, привлекаемыми к уголовной ответственности, их связями с сообщниками и окружением;	Обеспечение сохранности объектов — носителей доказательственной информации для их последующего приобщения к уголовному делу в качестве вещественных доказательств.

Если не осуществлять работу по нейтрализации противодействия в рамках оперативно – розыскного обеспечения расследования по уголовному делу, то это вызовет значительные осложнения и может привести к тому,

что преступление будет не раскрыто и виновные избежат ответственности.

Особое внимание уделяется государственной защите участников уголовного судопроизводства, под которой понимается реализация уполномоченными органами комплекса мер, направленных на обеспечение состояния защищённости жизни, здоровья, сохранности имущества потерпевших, свидетелей по уголовному делу и иных лиц, участвующих в уголовном судопроизводстве [1].

В своей статье Иванов П.И. подчёркивает важность сведений, полученных в результате оперативно – розыскных мероприятий. Осведомлённость оперативного сотрудника о готовящемся преступном посягательстве на жизнь, здоровье или имущество потенциального свидетеля или потерпевшего по уголовному делу позволяет своевременно применять необходимые упреждающие меры и пресекать подобные деяния. Или, в случае если посягательство уже произошло, максимально быстро их выявлять [5].

Государственная защита участников уголовного судопроизводства в структуре оперативно – розыскного обеспечения осуществляется как до начала уголовного процесса, так и продолжается после его завершения в целях исключения фактов мести представителей криминальных структур свидетелям, потерпевшим и иным лицам, сотрудничавшим с правоохранительными органами [3].

В заключении необходимо подчеркнуть причины, по которым необходимо осуществлять оперативно – розыскное сопровождение при расследовании уголовных дел.

Так как система оперативного контроля за действия подозреваемых несовершенно и имеет место быть низкая эффективность мер наказания за умышленное противоправное противодействие осуществлению расследования и судебного разбирательства, то зачастую происходят различные действия, направленные на фальсификацию или уничтожение доказательств по уголовному делу, а также меры психического воздействия на участников уголовного судопроизводства. Оперативное сопровождение позволяет своевременно пресекать противоправные деяния, определять виновных лиц и обеспечивать защиту лиц, сотрудничающих со следствием.

#### **Использованные источники:**

1. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru/>
2. Федеральный закон "Об оперативно-розыскной деятельности" от 12.08.1995 N 144-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru/>
3. Федеральный закон "О государственной защите потерпевших, свидетелей

и иных участников уголовного судопроизводства" от 20.08.2004 N 119-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru/>

4. Горяинов, К.К. Теория оперативно-розыскной деятельности: Учебник / Под ред. Горяинова К.К., - 3-е изд., перераб. и доп. - Москва: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 712 с.

5. Иванов, П. И. Оперативно – розыскное сопровождение расследования уголовных дел и использование при этом результатов ОРД (организационно – тактический аспект) / П. И. Иванов, А.М. Кустов // Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. – 2017. - №4(40) - С. 135 – 140.

6. Оперативно – розыскная деятельность: [Электронный ресурс] // <https://ru.wikipedia.org> – Википедия – свободная энциклопедия. URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Оперативно-розыскная\\_деятельность](https://ru.wikipedia.org/wiki/Оперативно-розыскная_деятельность) (дата обращения: 09.04.2020г.)

*Бердамбетова Б.П.  
студент 2 курса  
направление бакалавриата «Биология»  
Бахиева Л.А., к.биол.н.  
доцент*

*кафедра «Общей биологии и физиологии»  
Каракалпакский государственный университет им. Бердаха  
Республика Узбекистан, г. Нукус*

## **ЖИВОТНЫЙ МИР РЕСПУБЛИКИ КАРАКАЛПАКСТАН**

### *Аннотация*

*В статье рассматривается животный мир Республики Каракалпакстан. В настоящее время на территории Республики зарегистрировано 498 видов позвоночных животных, пресмыкающихся — 33, земноводных — 2, рыб — 49, насекомых — 1392 видов.*

*Ключевые слова: промысел, вид, само расселение, пустыня, низменность, позвоночные животные, пресмыкающихся, земноводные, рыбы, насекомые.*

*Berdambetova B.P.  
2nd year student in the direction of undergraduate "Biology"  
Bahieva L.A.*

*Candidate of Biological Sciences, Associate Professor  
Department of General Biology and Physiology  
Karakalpak State University named after Berdakh  
Republic of Uzbekistan, Nukus*

## **ANIMAL WORLD OF THE REPUBLIC OF KARAKALPAKSTAN**

### *Annotation*

*The article considers the wildlife of the Republic of Karakal-pakistan. At present, 498 species of vertebrate animals, 33 reptiles, 2 amphibians, 49 fish, and 1392 species of insects are registered in the Republic.*

*Key words: fishing, species, resettlement itself, desert, lowland, vertebrates, reptiles, amphibians, fish, insects.*

Республика Каракалпакстан расположена в пустынной зоне Центрально азиатского региона, на северо-западе Узбекистана, на Туранской низменности. К нему с юго-запада вплотную примыкает пустыня Каракумы, на северо-западе находится плато Устюрт, а на северо-востоке — пустыня Кызылкум. Южная половина бывшего Аральского моря, на высохшем дне которого теперь формируется новая солончаковая пустыня Аралкум, и пересыхающие низовья реки Амударьи тоже расположена на территории Каракалпакстана. Климат резко континентальным с малым количеством осадков



Животный мир Республики Каракалпакстан разнообразен. В настоящее время на территории Республики зарегистрировано 498 видов позвоночных животных, из них: млекопитающие – 68, птицы — 307 (из них гнездящихся – 141, зимующих -20, пролетных — 146), пресмыкающихся — 33, земноводных — 2, рыб – 49, насекомых — 1392 видов.

В последнее десятилетие видовой состав позвоночных животных на территории Республики претерпел изменения. Многие виды животных из-за сокращения численности занесены в списки Красной книги Узбекистана из них: 10 видов млекопитающих, 37 – птиц, 12 – рыб, 4 – пресмыкающихся.

А также среди млекопитающих 2 исчезнувших вида - азиатский гепард и тиранский тигр и 4 вида находящихся на грани полного исчезновения, например, как, индийский медоед, туркменский каракал, туркменский кулан, эстетский баран 5 исчезающих и находящихся на грани полного исчезновения видов птиц - мраморный чирок, савка, стерх, дрофа, тонкоклювый кроншнеп, 5 видов рыб — аральский шип, большой и малый амударьинские лжежапыгоносцы, аральская щиповка и аральская кумжа занесены в Красный список Международного союза охраны природы (МСОП).

24 вида млекопитающих, 60 видов птиц и 14 видов рыб Каракалпакстана из-за сокращения численности утратили промысловое значение.

В то же время в результате акклиматизационных мероприятий и путем саморасселения в водоемах Каракалпакстана появилось 14 видов рыб. Однако из них только 4 вида имеют промысловое значение даже занимают ведущие места в рыбном промысле.

Работы по восстановлению бухарского оленя в бассейне Амударьи и Сырдарьи начинались со второй половины XX века с создания тугайных заповедников. В Бадатугайский заповедник, который расположен на территории Республики Каракалпакстан были завезены в 1976 году 12 особей оленей, которых поселили в специально построенные сетчатые вольеры.

Бухарский олень как животное, имеющий большое значение для глобального биоразнообразия, находящийся в катастрофическом состоянии и под реальной угрозой исчезновения включен в списки приоритетных таксонов копытных животных Международного союза охраны природы, занесен в Красную Книгу МСОП (2006), а также в списки Красной книги Республики Узбекистан (2006).

В настоящее время на территории Амударьинского государственного биосферного резервата (ранее Бадатугайский заповедник) число Бухарских оленей достигло более 1200 особей.

Таким образом, животный мир Республики Каракалпакстан разнообразен, но последнее десятилетие видовой состав многих животных претерпел изменения и из-за сокращения численности

занесены в списки Красной книги МСОП и Республики Узбекистан.

**Использованные источники:**

1. Вашетко Э.В., Быкова Е.А., Есипов А.В. Опыт ведения кадастра редких видов позвоночных животных Узбекистана // Вестник ТГУ, т.21, вып.5, 2016. - с. 1741-1745
2. Клейменова И.Е. Эколого-географическое районирование каракалпакского Устюрта // Вестник ОГУ №10 (116). - 2010. - с. 106-111
3. Красная книга Республики Узбекистан: Редкие и исчезающие виды растений и животных: в 2 т. — 3-е изд. — Ташкент: Chinor ENK, 2009. — Т. 1: Растения и грибы. — 356 с.
4. Красная книга Республики Узбекистан: Редкие и исчезающие виды растений и животных: в 2 т.. — 3-е изд. — Ташкент: Chinor ENK, 2009. — Т. 2 : Животные. — 217 с.
5. Флора и фауна каракалпакстан // <http://karakalpakiya.com/ru/blog/flora-i-fauna-karakalpakstana/>

УДК: 35.085.3

*Биболатова Э.И.  
студент 3 курса магистратуры  
Северо-Кавказский институт-филиал РАНХиГС  
научный руководитель: Алиева С.В.  
Россия, г. Пятигорск*

## **РОЛЬ НАСТАВНИЧЕСТВА В АДАПТАЦИИ МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЫ**

*Аннотация. В статье актуализируется проблема адаптации молодых специалистов государственной гражданской службы в условиях современных преобразований. Обосновывается роль наставничества в профессиональном становлении специалистов, впервые поступающих на государственную службу. Подчеркивается важность организации социального взаимодействия между наставником и молодым специалистом и устранения возможных рисков неэффективности наставничества.*

*Ключевые слова. Наставничество, адаптация, молодые специалисты, государственная гражданская служба.*

*Bibolatova E.I.  
3 year student  
North Caucasus Institute-Branch of RANEP  
Scientific adviser: Alieva S.V.  
Russia, Pyatigorsk*

## **THE ROLE OF MENTORING IN THE ADAPTATION OF YOUNG PROFESSIONALS IN THE CIVIL SERVICE**

*Annotation. The article focuses on the problem of adaptation of young specialists of the state civil service in the conditions of modern transformations. The article substantiates the role of mentoring in the professional development of specialists entering the civil service for the first time. The importance of organizing social interaction between a mentor and a young specialist and eliminating possible risks of ineffective mentoring is emphasized.*

*Keyword. Mentoring, adaptation, young professionals, state civil service.*

Происходящие социально-экономические и политические трансформации в российском обществе обусловили проблему социально-психологической адаптации государственных служащих к новым условиям профессиональной среды. Это обстоятельство объясняется тем, что сегодня на фоне усложнения всех жизненных процессов происходит повышение требований к каждому человеку, вступающему в профессиональную жизнь. Это особенно важно для государственной службы, поскольку от ее качественного функционирования зависит защита интересов и безопасность

российского государства. Именно поэтому в настоящее время внимание работников кадровой службы приковано к вопросам адаптации государственных служащих.

Адаптация в новой профессиональной среде одинаково важна, как для молодых государственных служащих, приходящих на службу с определенными ожиданиями и представлениями об их будущей деятельности, так и в отношении лиц, проходящих государственную службу в условиях постоянных преобразований государственной службы. Вместе с тем, на наш взгляд, следует обратить повышенное внимание на молодых государственных служащих, впервые поступающих на государственную службу. Если их ожидания окажутся ошибочными или необоснованными, то появится неудовлетворенность службой и разочарование в выборе профессии. При этом причинами такого состояния могут стать не только условия труда, но и характер социального взаимодействия. Следовательно, для обеспечения благоприятного вхождения государственного служащего в новую социальную среду и дальнейшее его профессиональное становление необходимо использовать и развивать такой инструмент, как внедрение института наставничества в управление адаптацией<sup>16</sup>.

Внедрение института наставничества на государственной гражданской службе продиктовано необходимостью формирования профессиональной идентичности молодых специалистов, впервые приходящих на государственную службу, привития интереса к профессии, сохранения традиций государственной службы, преемственности знаний и опыта, развития организационной культуры и формирования корпоративной социальной ответственности. Успешно реализованная технология наставничества будет способствовать формированию оптимального кадрового потенциала и повышению эффективности государственного управления.

В методических рекомендациях<sup>17</sup> Министерства труда и социальной защиты по применению наставничества на государственной гражданской службе подчеркивается, что наставничество является кадровой технологией, обеспечивающей передачу знаний, навыков и установок от опытного сотрудника организации – менее опытному посредством планомерной работы.

В практике работы передовых организаций для достижения эффективных результатов адаптации молодых специалистов широко используется наставничество. Это позволит сократить сроки и улучшить качество введения в должность нового служащего. Для оценки результатов важно применять показатели, объективно отражающие эффективность

---

<sup>16</sup> Алиева С.В. Формирование профессиональной идентичности государственного служащего в процессе социальной адаптации// Вестник экспертного совета. 2018. № 4 (15). С. 49-54.

<sup>17</sup> Министерство труда и социальной защиты Российской Федерации. Методический инструментарий по применению наставничества на государственной гражданской службе. М., 2013. С. 5, 13.

достижений. В качестве показателей оценки эффективности наставничества могут стать: успешность адаптации молодого специалиста на государственной службе; сроки вхождения новичка в профессиональную среду и самостоятельное выполнение должностных обязанностей; создание благоприятной атмосферы сотрудничества в коллективе; снижение текучести кадров среди молодых специалистов, впервые поступивших на государственную службу; достижение высоких результатов в труде.

Отсюда следует, что основная задача в управлении адаптацией состоит в сопровождении молодых специалистов на всех этапах их профессионального становления. Благодаря грамотно выстроенной технологии наставничества у молодых специалистов происходит быстрое вхождение в профессиональную среду, формирование профессиональной идентичности, привитие интереса к профессии, достижение высоких результатов деятельности за короткое время и в дальнейшем, как правило, карьерный рост.

Как показывает практика, наставники в основном выбирают три основных направления деятельности по работе с молодыми специалистами: управление адаптацией, развитие профессиональных компетенций и преданность профессии<sup>18</sup>.

Вместе с тем, несмотря на осознание значимости роли наставника и внедрение в организациях наставничества как института развития молодых специалистов, на практике не всегда удается получить желаемые результаты. В определенной степени это объясняется неудачным выбором наставника. Дело не только в его опыте и профессионализме, но во многом отсутствие мотивации и профессионального призвания к обучению молодых специалистов. Их выбор и согласие стать наставниками, возможно, продиктовано иными побуждениями. В их числе такие, как обещание администрации предоставить гибкий график работы, дополнительные дни к отпуску, получение дополнительного материального вознаграждения и др. Это приводит зачастую к тому, что наставниками становятся случайные люди, не только не готовые к такой деятельности, но и дискредитирующие сам институт наставничества.

На наш взгляд, предоставление возможности выбора наставника самими молодыми специалистами является одним из перспективных направлений совершенствования технологии наставничества. Вместе с тем, существует риск несовпадения выбора и намерения профессионала быть наставником. Кроме того, опытные специалисты, состоявшие в профессии, не всегда владеют навыками эффективной коммуникации, не способны методически грамотно обучить выполнению сложных операций и выстроить доверительные отношения с молодыми коллегами.

Однако наибольший риск неэффективности наставничества связан с

---

<sup>18</sup> Шилова О.Н., Ермолаева М.Г., Ахтиева Г.Р. Современное состояние и проблемы развития института наставничества молодых учителей//Человек и образование. 2018. № 4 (57)

формальной организацией процесса и имитацией наставничества. Это происходит тогда, когда в организации нет понимания значимости адаптации и профессионального развития молодых специалистов как фактора ее эффективной деятельности. Самый яркий пример – уход новичков из организации и их разочарование в профессии.

В завершении статьи отметим, что институт наставничества в современных организациях должен стать тем инструментом развития кадрового потенциала, благодаря которому, осуществляется кадровая преемственность, повышается мотивация к труду, снижается текучесть кадров и в целом успешно функционирует организация.

#### **Использованные источники:**

1. Алиева С.В. Формирование профессиональной идентичности государственного служащего в процессе социальной адаптации// Вестник экспертного совета. 2018. № 4 (15). С. 49-54.
2. Министерство труда и социальной защиты Российской Федерации. Методический инструментарий по применению наставничества на государственной гражданской службе. М., 2013. С. 5, 13.
3. Шилова О.Н., Ермолаева М.Г., Ахтиева Г.Р. Современное состояние и проблемы развития института наставничества молодых учителей//Человек и образование. 2018. № 4 (57).С.202-207.

*Болгова К.В.*  
*студент магистратуры*  
*Институт менеджмента*  
**ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»**  
*научный руководитель: Аралбаева Г.Г., доктор экономических наук*  
*доцент*  
*Россия, г. Оренбург*

## **ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ ТРУДА РУКОВОДИТЕЛЕЙ И СПЕЦИАЛИСТОВ УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ**

*Аннотация: статья посвящена вопросам, относящимся к сущности оценки результативности труда руководителей и специалистов органов управления социальной сферы, проведен анализ результативности труда руководителей и специалистов Министерства социального развития Оренбургской области, с помощью которого были выделены основные проблемы в данной сфере.*

*Ключевые слова: государственное и муниципальное управление, социальная защита населения, оценка результативности труда*

*Bolgova K.V.*  
*student of magistracy*  
*Institute of management, Orenburg state University*  
*Russia, Orenburg*  
*Scientific adviser: Aralbaeva G.G.*  
*doctor of Economics, associate Professor*

## **ASSESSMENT OF LABOR PRODUCTIVITY OF MANAGERS AND SPECIALISTS OF THE SOCIAL SPHERE MANAGEMENT**

*Annotation: the article is devoted to issues related to the essence of evaluating the performance of managers and specialists of social management bodies, an analysis of the productivity of managers and specialists of the Ministry of Social Development of the Orenburg Region, with which the main problems in this area were identified.*

*Key words: state and municipal management, social protection of population, performance assessment.*

В настоящее время идет процесс реформирования российской экономики, что говорит о необходимости комплексного анализа всех экономических терминов и категорий. Управление трудом является неотъемлемой частью научного экономического пространства современности, а так же значительным элементом функционирования организации. Рассматривая все функции управления трудом нельзя не отметить такое понятие, как «оценка результативности труда», которое и

стало объектом нашего исследования. Мы рассматриваем оценку результативности труда руководителей и специалистов управления социальной сферы для выявления его проблемных сторон и разработки рекомендаций по их устранению.

Оценка результативности труда руководителей и специалистов управления социальной сферы включает в себя процесс сравнения характеристик человека, его качеств и умений, а так же эффективность его работы, с эталонными характеристиками данных качеств, либо с теми, которые установлены стандартом организации социальной сферы.

Факторы, которые непосредственно влияют на конечные показатели эффективности труда руководителей и специалистов социальной сферы описаны в научном труде Райзберга Б.А. «Государственное управление экономическими и социальными процессами» и включают в себя: естественно-биологические, социально-экономические, технико-организационные, социально-психологические и рыночные [3]. При проведении оценки результативности труда руководителей и специалистов социальной сферы необходимо объективно учитывать все факторы, которые влияют на специалистов данной сферы в процессе работы.

Кроме того, следует отметить, что результативность и эффективность труда разных категорий работников должна проходить через различные критерии оценивания. Это связано с тем, что Показатели оценки труда разных категорий работников различаются своими задачами и характеристиками, а так же значимостью и сложностью выявления результатов, примеры представлены в Таблице 1.

Таблица 1 – Показатели оценки труда разных категорий работников

<b>Категория работников</b>	<b>Показатели оценки труда</b>
Руководители	Динамика производительности труда, ценностная оценка результатов, достижение поставленных целей и постановка новых задач для подчиненных
Специалисты	Качество выполняемой работы и ее количество, время, затраченное на выполнение определенных задач.

Исходя из показателей оценки труда, представленных в Таблице 1, можно сделать вывод, что результат труда руководителей и специалистов управления социальной сферы определяется исходя из объема, полноты, качества, своевременности выполнения закрепленных за ними должностных обязанностей. Уровень данных показателей показывает результативность функционирования организации.

Для более полного исследования важности оценки труда работников социальной сферы, был изучен опыт проведения оценки результативности труда руководителей и специалистов Министерства социального развития Оренбургской области.

Министерство социального развития Оренбургской области использует стандартные методы оценивания своих работников, при



которых при котором руководитель заполняет специальную форму, оценивая отдельные аспекты работы сотрудника в течение аттестационного периода по стандартной шкале. Далее результаты суммируются и разрабатываются индивидуальные планы развития каждого сотрудника, методы мотивирования и повышения их потенциала. Деятельность специалистов высшей категории и руководителей оценивается групповым методом. Он основан на совместной работе экспертов и получении суммарной оценки от всей группы в целом. При таком способе согласование индивидуальных оценок сочетается с последовательным ознакомлением каждого эксперта с оценками остальных. Подбор, согласование и утверждение экспертных комиссий проводят начальник отдела кадров и руководитель организации. Обработка результатов оценки аттестуемого осуществляется путем заполнения специального бланка результатов опроса экспертов на аттестуемого.

В результате исследования были сделаны следующие выводы по существующей процедуре оценивания труда работников Министерства социального развития Оренбургской области. Во-первых, разработка нормативных документов и методик проведения оценки происходит без учета специфики деятельности организации. Во-вторых, критерии оценивания работника в Министерстве отсутствуют, кроме того, отсутствуют количественные измерители деятельности работников. В-третьих, даже с учетом существующих недочетов, в целом работники Министерства положительно оценивают процедуру оценки результативности труда.

Существующие проблемы процедуры оценки результативности труда руководителей и специалистов в Министерстве социального развития Оренбургской области определяют необходимость ее совершенствования.

Для решения данных проблем при оценивании качества труда руководителей и специалистов социальной сферы рекомендуем использовать комплексный подход в разработке мер совершенствования данной процедуры. Самыми важными критериями оценки результативности труда руководителей и специалистов социальной сферы являются деловые и личные качества работников. Кроме того, определение набора факторов, влияющих на результативность труда поможет более объективно оценить эффективность работы действующего штата сотрудников. Необходимой является разработка общих критериев оценки персонала и выделение специфических качеств для отдельных групп работников. Хотелось бы отметить важность введения оценки результативности труда по таким значимым факторам, как полнота знания работы, контроль за действиями работника со стороны начальника; стиль работы; инициативность; склонность к сотрудничеству, работа в коллективе. Анализируя результаты необходимо разработать методические рекомендации и программы для дальнейшей работы со специалистами.

Предлагаемые меры имеют социальную значимость, которая отражается, прежде всего, в повышении шансов использования каждого специалиста в соответствии с его качествами, возможностями и способностями, в следствие чего повышается и уровень профессионализма персонала. Также облегчается процедура аттестации персонала, и повышается обоснованность кадровых решений по перемещению персонала. Немаловажным является и улучшение психологического климата самой процедуры, позволяющий кандидату продемонстрировать свои наилучшие характеристики.

**Использованные источники:**

- 1 Булыгин, Ю.Е. Основы теории организации социального управления. Учебное пособие / Ю.Е. Булыгин, В.И. Волковский. – М.: ЧеРо, 2018. – 142 с.
- 2 Комарова, Е.И. Организация, управление и администрирование в социальной работе / Под редакцией Е.И. Холостовой, Е.И. Комарова, О.Г. Прохоровой. – М.: Юрайт, 2018. – 432 с.
- 3 Райзберг, Б.А. Государственное управление экономическими и социальными процессами / Б.А. Райзберг. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 384 с.

*Бучаева М.А.  
студент 4 курса 1 гр  
научный руководитель: Османова М.А.  
старший преподаватель «бухучет-1»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»*

## **ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА В СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ**

### *Аннотация*

*Эффективность строительного бизнеса во многом зависит от уровня организации управления, оперативности принятия решений. Однако, действующая традиционная система бухгалтерского финансового учета, несмотря на объемность доступной информации, содержащейся в отчетности, носит общий, унифицированный характер и не в состоянии удовлетворить потребности в информации руководства строительного предприятия. Поэтому необходимо создавать условия для становления системы управленческого учета и контроля, целью которого является предоставление оперативной и достоверной управленческой информации.*

### *Ключевые слова*

*Управленческий учет, отраслевые особенности строительных предприятий, «директ-костинг», центры ответственности.*

*Bucheva M.A.  
4 year student, 1gr  
GAOU VO "Dagestan State University of National Economy"  
Scientific adviser: Osmanova M.A.  
Senior Lecturer "Accounting-1"  
GAOU VO "Dagestan State University of National Economy"*

### *Abstract*

*the efficiency of the construction business largely depends on the level of governance, efficiency of decision-making. However, the current traditional system of accounting, financial accounting, despite the volume of available information contained in the reports is of a General, unified character and is unable to satisfy information needs the management of construction enterprises. It is therefore necessary to create conditions for the establishment of the system of management accounting and control, the aim of which is to provide timely and reliable management information.*

*Keywords: managerial accounting, industry characteristics of construction companies "direct- costing", the responsibility centers.*

Строительная деятельность - самый верный и точный индикатор состояния экономики. Повышенный интерес к возможностям и

деятельности строительного комплекса обусловлен тесным его взаимодействием с такими отраслями, как производство строительных материалов, машиностроение, химическая промышленность, металлургия и другие отрасли.

Негативные влияния мирового финансового кризиса на российскую экономику и, в частности, на строительную отрасль, которая является наиболее кредитуемой сферой реального сектора экономики, где влияние кризисных явлений особенно заметно, сделали крайне необходимым применение более совершенных учетных инструментов при разработке и принятии управленческих решений на всех внутрихозяйственных уровнях.

Действующая традиционная система бухгалтерского учета, несмотря на объемность доступной информации, содержащейся в отчетности, носит общий, унифицированный характер и не в состоянии удовлетворить потребности в информации менеджмента строительного предприятия.

Вот почему существует острая необходимость во внедрении управленческого учета на предприятиях строительной сферы в целях формирования информационно-аналитической базы для стратегического и тактического управления.

В то же время управленческий учет строится, как правило, на базе существующей системы бухгалтерского учета, что делает вырабатываемую информацию ретроспективной и непригодной для принятия стратегических решений.

Особенности управленческого учета в строительстве обусловлены сложностью системы отрасли и влиянием на нее различных экономических, производственных, организационных и иных факторов.

Специфика деятельности строительных предприятий обуславливает индивидуальные подходы к постановке управленческого учета.

На организацию управленческого учета оказывают влияние:

- во-первых, обширная база специфических нормативных документов, регламентирующих порядок ведения строительной деятельности. К ним можно отнести: строительные нормы и правила (СНиП) по вопросам проектирования, производства строительных материалов и конструкций; нормативно-техническую документацию по сметам, ценообразованию; ведомственные строительные нормы, государственные стандарты; санитарные правила и нормы и прочие. Следовательно, учетная система строительной организации должна предусматривать соблюдение не только правил бухгалтерского и налогового учета, но и требования, отражающие специфику строительства;

- во-вторых, длительность сроков инвестиционного цикла. Так как от момента начала строительства до подписания акта о его приемке может пройти до 10 лет, следовательно, специфика накопления затрат и формирования себестоимости и выбора метода определения конечного финансового результата определяется долгосрочным характером освоения

инвестиций;

- в-третьих, уникальность строительных проектов. Каждый проект должен разрабатываться индивидуально, для чего требуется создание и сопоставление многовариантных технологических и управленческих решений, а это предполагает наличие информационной базы и оценки альтернативных вариантов действий;

- в-четвертых, организационная структура. Большинство крупных российских строительных компаний представляют собой вертикально и горизонтально интегрированные структуры, состоящие из инвестиционной компании, генподрядной организации, проектной организации, а также некоторых производств, обслуживающих строительство. Организационная структура является формой распределения задач и полномочий и влияет на принятие решений между лицами или группами лиц (структурными подразделениями). Для реализации целей и стратегий предприятия она должна быть по возможности оптимальной;

- в-пятых, большие объемы незавершенного производства. Большие остатки незавершенного производства требуют точной его оценки и отражения в учете, а также безошибочного распределения затрат между незавершенным производством и готовой строительной продукцией.

Кроме того, попытки внедрить различные управленческие технологии, например, бюджетирование, могут закончиться неудачей из-за низкой квалификации персонала и отсутствия у руководства компании понимания назначения и сути бюджетирования, а также из-за невозможности вследствие этого использовать составленный им бюджет для принятия управленческих решений.

Перечисленные выше особенности повышают риски при реализации строительных проектов. Снизить эти риски можно путем создания эффективной системы управления внутри компании, в частности внедрения системы управленческого учета.

Создание системы управленческого учета в строительной организации невозможно без классификации технологических процессов, которая позволит выработать правильную методологию учета затрат, определения результатов деятельности подразделений.

«Технологический процесс - совокупность приемов и способов переработки сырья, материалов, полуфабрикатов и соединения отдельных конструкций в целях получения готовой продукции». Технологические процессы подразделяются на заготовительные, транспортные, подготовительные и монтажно-укладочные.

В основе построения системы управленческого учета в строительстве лежат три источника: - организация и технология бизнеса в целом, а также отдельных подразделений в частности;

Следовательно, организация управленческого учета в строительстве неприменима без учета отраслевой специфики.

Основной акцент управленческого учета в строительной отрасли делается на изучении затрат предприятия, их основных классификаций, методах группировки и перераспределения затрат по местам и центрам их формирования, измерению и учету затрат в условиях применения различных методов – директ- и стандарт-костинга, нормативного метода учета и т. д.

Существующая отечественная система бухгалтерского учета является директивной и выполняет функции расчета налогооблагаемой базы. На российских строительных предприятиях, как правило, применяется затратный метод бухгалтерского учета, предусматривающий учет и исчисление полной фактической себестоимости единицы продукции (работ, услуг). Однако мировой опыт свидетельствует об эффективности использования системы учета «директ-костинг» - маржинального метода бухгалтерского учета, в основе которой лежит исчисление сокращенной себестоимости продукции и определение маржинального дохода.

- нормативная база, регулирующая деятельность строительных предприятий;

- учетная политика организации и правила ведения бухгалтерского учета конкретного вида деятельности.

Важнейшей особенностью системы «директ-костинг» является то, что себестоимость продукции (работ, услуг) учитывается и планируется только в части переменных затрат. При этом постоянные расходы собирают на отдельном счете и с заданной периодичностью (например, один раз в месяц) списывают непосредственно на счет финансовых результатов

Управленческий анализ позволяет выявить те причинно-следственные связи и взаимозависимости между отдельными параметрами объекта, носящие скрытый характер, которые необходимо учитывать в процессе планирования и прогнозирования себестоимости конечной строительной продукции, а также для определения лучших, наиболее эффективных, вариантов решений.

Деление расходов на постоянные и переменные позволяет получить информацию о расходах, необходимую для принятия большого числа управленческих решений, связанных с оптимизацией производственной программы, с целесообразностью принятия к исполнению определенного заказа, с реализацией ценовой политики и др.

Изучение общих изменений себестоимости строительной продукции, выполнение плана, рассмотрение факторов изменения себестоимости в целом и по статьям затрат и резервов снижения себестоимости по каждой статье затрат – вот основные задачи анализа затрат. Но кроме этого большое значение имеет анализ по центрам ответственности, который основывается на планировании и учете затрат в этом разрезе. С этой целью строго регламентируются функции каждого руководителя на всех уровнях и соответствующим образом формируются и отражаются затраты в планах и

отчетах фирмы.

Основные центры ответственности выпускают строительную продукцию, поэтому их затраты напрямую относят на ее себестоимость. В их составе могут выделяться центры, отвечающие за материальные запасы, участки и цехи основного производства, управленческие и сбытовые центры.

Зная о полном объеме затрат, возникающих в центрах ответственности, можно точно оценить их вклад в деятельность организации.

Основной целью управленческого анализа является изучение прошлой, текущей, а главное будущей деятельности хозяйствующего субъекта. На прогнозировании доходов, расходов и финансовых результатов при выборе хозяйствующими субъектами той или иной хозяйственной тактики построен управленческий анализ будущей деятельности.

#### **Использованные источники:**

1. Вахрушина М. А. Проблемы и перспективы развития российского управленческого учета // Международный бухгалтерский учет, 2014. N 33 (327). С. 12-23.
2. Вахрушина М. А. Управленческий анализ: вопросы теории, практика проведения: монография / М. А. Вахрушина, Л. Б. Самарина. Издательство «Вузовский учебник», 2015. 144 с.
3. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 N 402-ФЗ (ред. от 23.05.2016). (Консультант Плюс).
4. Виткалова А. П., Миллер Д. П. Бюджетирование и контроль затрат в организации. М.: Дашков и Ко, 2014. 210 с.
5. Ивашкевич Б.В. Практикум по управленческому учету и контроллингу: учебник / Б. В. Ивашкевич. М.: Финансы и статистика, 2010. 618 с.
6. Керимов В. Е. Управленческий учет и проблемы классификации затрат // Менеджмент в России и за рубежом, 2011. N1. С. 23–25.

*Варисова П. Б.  
студент 4курса 2гр.  
факультет «Бухгалтерский учет и аудит»  
научный руководитель: Рабаданова Ж.Б., к.э.н.  
доцент  
кафедра «АХД и аудит»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»  
РФ, г. Махачкала*

**ПОНЯТИЕ И МЕТОДИКА АНАЛИЗА ПРОИЗВОДСТВА  
ПРОДУКЦИИ РАСТЕНИЕВОДСТВА**

*Аннотация: В статье раскрывается понятие и методики анализа производства продукции растениеводства.*

*Ключевые слова: Растениеводство, урожайность сельскохозяйственных культур, валовый сбор, задачи анализа растениеводства, анализ производства продукции растениеводства.*

*Varisova P.B.  
student of the faculty  
""Accounting and audit"" 4 course 2 gr.  
DAGESTAN state University  
national economy" of the Russian Federation, Makhachkala  
Scientific adviser: Rabadanova Zh.B.  
Ph. D. associate Professor of the Department of " AHD and audit»  
DAGESTAN state University  
national economy" of the Russian Federation, Makhachkala*

*Annotation: The article reveals the concept and methods of analysis of crop production.*

*Keyword: Crop production, crop yield, gross harvest, crop analysis tasks, crop production analysis.*

**Анализ производства продукции растениеводства**

В каждом хозяйстве необходимо развивать культуры и те отрасли, которые соответствуют его природным и экономическим условиям.

Растениеводство - одна из основных отраслей сельскохозяйственного производства, которая удовлетворяет потребности населения в продуктах питания, промышленности в сырье, животноводства - в кормах.

Одним из основных показателей, характеризующих деятельность сельскохозяйственных предприятий, является объем производства сельскохозяйственной продукции. От его величины зависят уровень рентабельности, себестоимости, финансовое положение предприятия в целом. Поэтому анализ хозяйственной деятельности необходимо начать с



изучения объема производства продукции, и в частности продукции растениеводства.

В процессе анализа решаются следующие задачи:

- выявляются внутрихозяйственные резервы увеличения производства продукции;
- осуществляется систематический контроль над выполнением производства продукции в каждом хозяйстве;
- оценивается деятельность хозяйства по использованию возможностей увеличения производства продукции;
- определяется влияние факторов на объем производства продукции;
- разрабатываются мероприятия по освоению выявленных резервов увеличения объемов производства продукции.

Для оценки деятельности хозяйства особое значение имеет анализ выполнения плана по объему производства продукции растениеводства. С этой целью фактические валовые сборы продукции по каждой культуре сопоставляют с запланированными, выявляют процент выполнения плана и отклонение от него.

На следующем этапе анализа необходимо установить влияние факторов на изменение валового сбора продукции растениеводства. Известно, что объем производства продукции зависит от посевных площадей и урожайности сельскохозяйственных культур. С увеличением размеров посевных площадей и ростом урожайности сельскохозяйственных культур происходит увеличение валового сбора и, наоборот.

Урожайность сельскохозяйственных культур определяют качество земли, количество внесенных удобрений, метеорологические условия года, сроки высева и другие организационно-технические мероприятия. Урожайность является основным фактором, который определяет объем производства продукции растениеводства. Урожайность - это сбор продукции с единицы площади. При анализе урожайности сельскохозяйственных культур оценивают уровень урожайности, достигнутый в хозяйстве, определяют тенденции ее изменения. Поэтому данному показателю уделяется большое внимание.

Урожайность сельскохозяйственных культур зависит от количества внесенных удобрений, поэтому следует рассмотреть влияние данного фактора на изменение урожайности, выявить оптимальные дозы внесения удобрений.

Большое влияние на урожайность оказывает выполнение плана по внедрению более перспективных и высокоурожайных сортов. По причине невыполнения плана посева одних сортов и перевыполнения по другим меняются соотношения между ними.

Если увеличивается удельный вес более урожайных сортов, то в результате средняя урожайность культуры возрастает и наоборот. На уровень урожайности сельскохозяйственных культур оказывают влияние многие причины, основные из которых составляют сущность интенсивной технологии возделывания сельскохозяйственных культур.

### **Методика анализа производства продукции растениеводства**

Анализ производства продукции растениеводства целесообразно начинать с изучения ее динамики, как по отдельным культурам, так и в целом по растениеводству с оценкой произошедших изменений.

На следующем этапе анализа необходимо установить факторы и причины изменения объема производства продукции. Известно, что объем производства продукции зависит от посевных площадей и урожайности культур. Для оценки деятельности хозяйства особое значение имеет анализ выполнения плана по объему производства продукции растениеводства как по хозяйству в целом, так и по отдельным бригадам и другим подразделениям. После определения влияния факторов на валовой сбор анализируют структуру посевных площадей.

Анализ начинают со сравнения фактической площади посева с плановой. Если в структуре посевных площадей наибольший удельный вес занимают высокоурожайные культуры, то валовой сбор увеличивается. Если меняется площадь посева по каждой культуре, следовательно, меняется структура посева.

Структура посевных площадей оказывает большое влияние на валовой сбор продукции. Чем больше доля высокоурожайных культур в общей посевной площади, тем выше при прочих равных условиях валовой выход продукции и наоборот. Каждый из перечисленных факторов в свою очередь зависит от ряда причин и обстоятельств. Так, размер и структура посевных площадей зависят от специализации хозяйства, госзаказа на тот или иной вид продукции, внутривозрастной потребности в ней (на семена, корм животным), конъюнктуры рынка, наличия земельных, трудовых и материальных ресурсов, экономической эффективности выращивания отдельных культур и др.

Урожайность культур определяют качество земли, количество внесенных удобрений, метеорологические условия года, качество и сорт семян, способы и сроки сева, уборки урожая и другие.

Урожайность сельскохозяйственных культур является основным фактором, который определяет объем производства продукции растениеводства. Поэтому данному показателю уделяется большое внимание. При анализе урожайности нужно изучить динамику ее роста по каждой культуре или группе культур за продолжительный период времени и установить, какие меры принимает предприятие для повышения ее уровня.

### **Использованные источники:**

1. Артюхова, А. В., Литвин, А. А. Анализ финансово – хозяйственной деятельности предприятия: сущность и необходимость проведения / А.В. Артюхова, А.А. Литвин// Молодой ученый. — 2018
2. Игнатъева Е.В. Методика анализа хозяйственной деятельности предприятия / Е.В. Игнатъева // Молодой ученый — 2020.
3. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия / Г.В. Савицкая. – М.: ИНФРА — М, 2020.
4. Файзуллина, А. А. Исследование подходов комплексной оценки финансово-хозяйственной деятельности предприятия / А.А. Файзуллина // Молодой ученый. — 2018.
5. Чернова, В.Э. Анализ хозяйственной деятельности фирмы/ В.Э. Чернова, Т.В. Шмулевич. – СПб.: СПбГТУРП, 2019.

*Веренич В.А.  
студент 3 курса  
факультет «Банковское дело»*

*Финова В.В.  
студент 3 курса  
факультет «Банковское дело»  
Полесский государственный университет  
научный руководитель: Конончук И.А.  
доцент*

*кафедра «Финансы»  
Беларусь, г. Пинск*

## **НАЛОГОВАЯ НАГРУЗКА И ТЕМПЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ**

*Аннотация: Авторами была изучена налоговая нагрузка на экономику Республики Беларусь, а также ее структура. В статье рассматриваются показатели налоговой нагрузки на экономику и темпы экономического роста Республики Беларусь за 2016-2018 гг., а также рассчитан удельный вес косвенных налогов в процентах к ВВП. Проведен анализ влияния налоговой нагрузки на темпы экономического роста за 2016-2018 гг.*

*Ключевые слова: налоги, налоговая нагрузка, темпы экономического роста, косвенные налоги, валовой внутренний продукт.*

*Verenich V.A.  
student  
3 year, faculty "Banking"  
Polessky State University  
Belarus, Pinsk  
Finova V.V.  
student*

*3 year, faculty "Banking"  
Polessky State University  
Belarus, Pinsk*

*Scientific adviser: Kononchuk I.A.  
associate professor of the department of "Finance"*

## **TAX LOAD AND RATES OF ECONOMIC GROWTH IN THE REPUBLIC OF BELARUS**

*Annotation: The authors studied the tax burden on the economy of the Republic of Belarus, as well as its structure. The article discusses indicators of the tax burden on the economy and the economic growth rate of the Republic of Belarus for 2016-2018, and also calculates the specific weight of indirect taxes as a percentage of GDP. The analysis of the impact of the tax burden on the economic growth rate for 2016-2018.*

*Keywords: taxes, tax burden, economic growth rates, indirect taxes, gross domestic product.*

Одним из наиболее актуальных и изучаемых в настоящее время вопросов является способность государства, государственной экономической политики оказывать влияние на темпы экономического роста страны посредством воздействия на значимые для роста факторы, среди которых важное место занимают налоги.

Применение налогов является одним из экономических методов управления, с помощью которых определяются взаимоотношения субъектов предпринимательской деятельности с государственными и местными бюджетами, банками, другими организациями. Налоги используются для экономического воздействия государства на общественное производство, его динамику и структуру, на развитие научно-технического прогресса.

Величина налоговой нагрузки на экономику Республики Беларусь, согласно международной практике, рассчитывается как отношение налоговых доходов консолидированного бюджета к валовому внутреннему продукту.

Размер величины данного показателя является важным индикатором состояния экономики страны: с одной стороны, высокая налоговая нагрузка положительно сказывается на доходах консолидированного бюджета, с другой – отрицательно на доходах плательщиков. Низкий уровень налоговой нагрузки создает благоприятные условия для ведения бизнеса, способствует увеличению деловой активности, росту инвестиций, наращиванию объемов производства, обеспечивает повышение конкурентоспособности предприятий.

В Республике Беларусь в течение последних лет велась активная работа по снижению налоговой нагрузки методом корректировки перечня налоговых платежей, снижения налоговых ставок, расширения спектра льгот и преференций, ограничивая колебание ее величины в пределах 25-26 % к ВВП как оптимальной для экономики страны величины. В теории налогообложения ведутся постоянные обсуждения по поводу оптимального уровня налоговых изъятий. Теоретические исследования А. Лаффера показали, что подъем совокупной налоговой ставки, а в соответствии с этим и налоговой нагрузки на экономику страны сопровождается увеличением налоговых поступлений в бюджет и через механизм рационального перераспределения бюджетных средств содействует экономическому росту. Однако чрезмерное налоговое изъятие влечет за собой сокращение числа производителей в сторону ухудшения эффективности их деятельности или усиления мотиваций в уклонении от уплаты налогов, что в течение определенного временного интервала приведет к падению темпов экономического роста. Данную взаимосвязь можно четко проследить в

таблице 1.

Таблица 1 – Анализ влияния налоговой нагрузки на темпы экономического роста за 2016-2018 гг., %

Показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.
Темпы роста ВВП	97,5	102,5	103,0
Налоговая нагрузка	25,3	24,9	25,9

Примечание – Источник: [1, с.192]

Статистикой подтверждается существование обратной макроэкономической зависимости между уровнем налоговых изъятий и темпами экономического роста: чем выше уровень налоговых изъятий, тем ниже темпы экономического роста. Так, наименьшей налоговой нагрузке соответствует наибольшие темпы экономического роста. За период 2016-2018 гг. уровень налоговой нагрузки увеличивается, что обусловлено опережающей динамикой темпа роста налоговых доходов по отношению к росту ВВП. В 2018 году величина налоговой нагрузки на экономику Республики Беларусь составляла 25,9% к ВВП и по сравнению с 2017 годом увеличилась на 1%, с 2016 годом – на 0,6% соответственно.

В целях стимулирования экономической и инвестиционной деятельности Программой деятельности Правительства Республики Беларусь на 2018 – 2020 годы предусмотрено поддержание налоговой нагрузки на экономику на уровне не более 26 процентов к ВВП. Таким образом, можно сделать вывод, что налоговая нагрузка на экономику находится на оптимальном уровне.

Качественное влияние налоговой нагрузки на темпы экономического роста обуславливает также структура налоговой нагрузки (таблица 2).

Таблица 2 – Налоговая нагрузка на экономику Республики Беларусь в 2016-2018 годах

Показатели	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Отклонение (+/-) в 2017 г. по сравнению с 2016 г., п.п.	Отклонение (+/-) в 2018 г. по сравнению с 2017 г., п.п.
Налоговая нагрузка, в том числе:	25,30	24,90	25,9	-0,40	1,00
налоги на товары (работы, услуги)	12,40	12,34	12,27	-0,06	-0,07
налоги на доходы и прибыль	7,00	7,11	7,19	0,11	0,08
налоговые доходы от внешнеэкономической деятельности	3,60	3,35	4,52	-0,25	1,17
налоги на собственность	1,70	1,53	1,43	-0,17	-0,10
другие налоги, сборы (пошлины) и иные обязательные платежи	0,60	0,57	0,49	-0,03	-0,08

Примечание – Источник: [2]

Как видно из таблицы 2, уровень налоговой нагрузки в 2017 году снизился по сравнению с 2016 годом за счет сокращения доли налоговых доходов от внешнеэкономической деятельности (-0,25 процентного пункта), налогов на собственность (-0,17 процентного пункта), налогов на товары (работы, услуги) (-0,06 процентного пункта), других налогов, сборов (пошлин) и иных обязательных платежей (- 0,03 процентного пункта). Вместе с тем степень снижения величины налоговой нагрузки смягчилась ростом налогов на доходы и прибыль (+0,11 п. п.).

Если рассматривать 2018 год, то тут уровень налоговой нагрузки прирос по сравнению с 2017 годом за счет увеличения доли налоговых доходов от внешнеэкономической деятельности (+1,17 п. п.) и налогов на доходы и прибыль (+0,08 п. п.).

Вместе с тем сокращение доли налогов на собственность (-0,10 процентного пункта), других налогов, сборов (пошлин) (-0,08 процентного пункта) и налогов на товары (работы, услуги) (-0,07 процентного пункта) привело к увеличению величины налоговой нагрузки. Среди этих групп доходных источников по-прежнему самой многочисленной является группа налогов на товары (работы, услуги), ее вклад в формирование налоговых доходов составил 47,3 % и по сравнению с 2017 годом снизился на 2,2 %. В ее состав вошли налоги от выручки от реализации товаров (работ, услуг), налоги на отдельные товары (продукцию), налоги и сборы на отдельные виды деятельности, сборы за пользование товарами (разрешения на их использование), осуществление деятельности. Наибольший удельный вес в формировании налоговых поступлений отводится НДС и акцизам (рисунок 1).

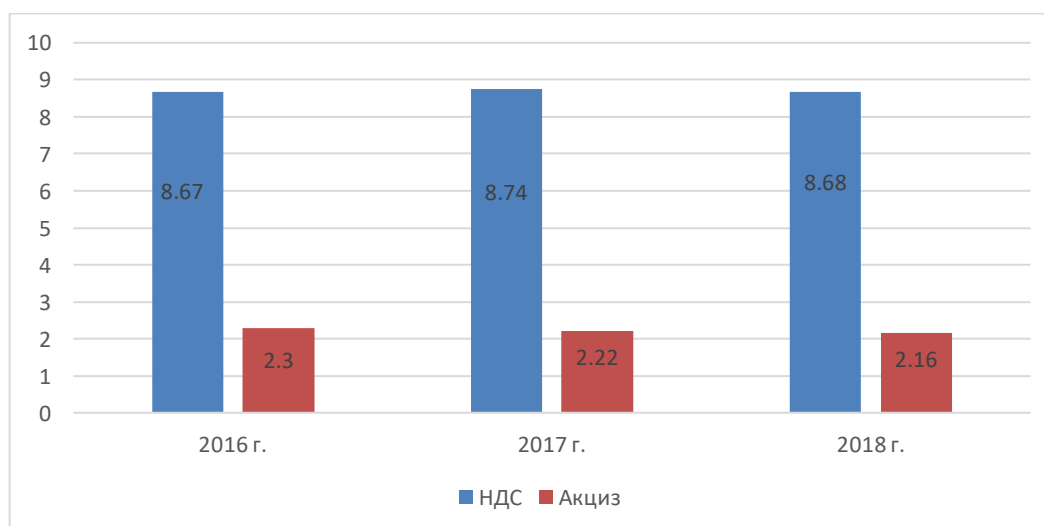


Рисунок 1 - Удельный вес косвенных налогов в % к ВВП за 2016-2018 гг.

Примечание – Источник: [2]

Удельный вес данной группы налогов в 2018 году составил 10,84 %. Уменьшился на 0,13% и 0,12% по сравнению с 2016 годом и 2017 годом соответственно.

Темп роста поступлений НДС в 2018 году составил 102,2 %, вместе с тем удельный вес в ВВП снизился с 8,74 % до 8,68 %. Сокращение доли этого налога обусловлено опережающей динамикой ВВП (темп роста – 103%) по отношению к росту НДС. Сдерживающим фактором повышения поступлений НДС послужило увеличение на 15,6 % возмещения налога из бюджета субъектам хозяйствования в связи с ростом белорусского экспорта.

Большую часть общего объема косвенных налогов формируют акцизы. Их удельный вес в ВВП снизился с 2,22% до 2,16%. Основной причиной такой динамики явилось сокращение поступления акцизов на автомобильное топливо за счет сокращения на 73 % поступлений акцизов на импортированное топливо по причине снижения объемов его ввоза.

Рост косвенных налогов, не учитывающих результативность деятельности плательщика и включаемых в отпускную цену реализованной продукции, является одним из факторов ускорения инфляции, негативно влияет на реальный сектор экономики.

Одновременно доля налогов на доходы и прибыль превышают 7 % порога. Складывающаяся динамика поступлений налога на прибыль определяется ухудшением финансового состояния плательщиков, неэффективностью действующей в стране системы налогового льготирования.

Таким образом, налоговая нагрузка оказывает влияние на темпы экономического роста. Совершенно очевидно, что перспективы долгосрочного экономического роста, безусловно, связаны со снижением налогового бремени. Вместе с тем эффект от его снижения, на наш взгляд, может быть достигнут только при наличии определенных предпосылок, являющихся следствием общеэкономической ситуации.

Специфика белорусской модели заключается в высоком уровне государственного регулирования. С помощью налоговой системы перераспределяются значительные финансовые ресурсы между отраслями и отдельными предприятиями. Это перераспределение имеет не рыночный, а административный характер. Причем ресурсы достаются, как правило, не самым эффективным предприятиям. Это позволяет поддерживать, а часто и увеличивать, объемы производства, решать некоторые социальные задачи, но вместе с тем сдерживает прогрессивные структурные преобразования в экономике.

В последние годы высокие темпы роста ВВП в значительной степени были обусловлены внешними и конъюнктурными факторами. А для обеспечения устойчивого долгосрочного экономического роста необходима активизация внутренних стимулов развития, одним из которых является снижение налогового бремени. И эффект от такого снижения будет тем



более ощутимым, чем активнее будут проводиться рыночные преобразования в стране.

**Использованные источники:**

1. Национальные счета. Объем и динамика валового внутреннего продукта // Статистический ежегодник Республики Беларусь, 2019. – Минск, 2019. – 472 с.
2. Налоговая нагрузка на экономику [Электронный ресурс] / Министерство по налогам и сборам Республики Беларусь. – Режим доступа: <http://www.nalog.gov.by/ru/nalog-nagruzka-economica-ru/>. – Дата доступа: 16.02.2020.

*Воробьева Д.С.  
студент*

*Инжиниринговый колледж*

*Бабенко А.А.*

*аспирант 1-го года обучения*

*Бабенко А.А., магистр*

*Свиридова И.В.*

*преподаватель*

*СПО Инжиниринговый колледж*

*Гончаров Д.В.*

*преподаватель*

*СПО Инжиниринговый колледж*

*НИУ «БелГУ»*

*Россия, г. Белгород*

**МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ  
ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В  
ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ**

*Аннотация: в данной статье описаны методы оценки эффективности ИТ. Цель данной работы состоит в изучении и сравнении методов экономической эффективности внедрения ИТ.*

*Ключевые слова: экономика, информационные технологии, оценка, эффективность.*

*Vorobeva D.S., Engineering College student*

*NRU "BelSU" Russia, Belgorod*

*Babenko A.A., 1st year postgraduate student*

*NRU "BelSU" Russia, Belgorod*

*Babenko A.A., master*

*NRU "BelSU" Russia, Belgorod*

*Sviridova I.V., Lecturer of STR of Engineering College*

*NRU "BelSU" Russia, Belgorod*

*Goncharov D.V., Lecturer of STR of Engineering College*

*NRU "BelSU" Russia, Belgorod*

**METHODS FOR EVALUATING THE ECONOMIC EFFICIENCY  
OF USING INFORMATION TECHNOLOGIES IN THE FINANCIAL  
ACTIVITIES OF COMPANIES**

*Abstract: This article describes methods for evaluating the effectiveness of IT. The goal of this work is to study and compare the methods of economic efficiency of IT implementation.*

*Keywords: economics, information technology, evaluation, efficiency.*

Общепринятый подход к определению экономической эффективности внедрения информационных технологий (ИТ) – это соотношение прибыли и общих затрат предприятия. Однако эффективность оценки только на основе одного показателя уменьшает объем и дает ограниченное экономическое представление. Эта проблема состоит в том, что влияние ИТ на рентабельность предприятия опосредуется и проявляется через совершенствование бизнес-процессов предприятия, повышение эффективности, получение аналитических данных, принятие управленческих решений. Однако, трудно измерить фактическую рентабельность ИТ из общей прибыли предприятия. Поэтому назначение показателя эффективности не будет в полной мере предоставлять точную информацию о рациональности конкретной ИТ. Это связано с проблемами определения результатов автоматизации, т.к. недостаточно рассчитывать эффективность как разницу между израсходованными ресурсами и экономией. Целью данного исследования является изучение и сравнение методов экономической эффективности внедрения ИТ.

Определение экономической эффективности становится гораздо более сложной задачей и следует оценивать с точки зрения стратегических целей и развития всего предприятия в целом. Рынок ИТ развивается очень динамично, реагируя на потребности бизнес – среды. По данным мировых консалтинговых компаний, фондовые резервы по большинству предприятий, в которых такие системы были введены, уменьшены в среднем на 11%, операционные расходы снизились на 12%, а административные расходы – на 10%, своевременность поставки улучшилось - на 13%, производственный цикл сократился – на 14%. Однако, 27% опрошенных руководителей предприятий заявили, что не вернули инвестиции, которые были потрачены на внедрение ИТ, и 28% не могут оценить полученный эффект. Только 35% компаний внедряют интегрированные ИС без превышения бюджета и только на треть такие проекты завершаются в соответствии с графиком планирования. В результате многие предприятия не получают ожидаемых предпочтений. Этот современный этап автоматизации управления предприятием также характеризуется ростом косвенных эффектов: стандартизация процессов, интеграция различных информационных продуктов, гибкость и оперативность реагирования к потребностям потребителей, что добавляет сложности к процессу оценки.

Эффективность использования ИС в экономическом управлении предприятием непосредственно зависит от двух основных факторов: влияния на улучшение эффективности управления и снижения стоимости предприятия, которое повышает рентабельность предприятия. Процессы управления информационной инфраструктурой предприятия и, в частности, процессы ИТ связаны с обоснованным инвестированием ресурсов для приобретения технологий, разработки проектом, проведения

подготовительных работ, разработки новых технологий управления и обучения персонала.

Экономическая эффективность рассчитывается на всех этапах проектирования ИС: на стадии технологического проектирования есть детальный расчет ожидаемой экономической эффективности, на введении в промышленную деятельность, определении фактической экономической эффективности.

Расчет экономической эффективности после введения или модернизации ИС или отдельных ИТ часто рассматривается в рамках двух методологических направлений в отечественной экономике, первая основана на расчетах годового экономического эффекта, вторая – по расчетам интегрального экономического эффекта. При расчете годового экономического эффекта осуществляется сравнение годового объема продаж, затрат на производство, прибыль от продаж в отчетном периоде с аналогичными показателями за базисный период. В случае расчета интегрального экономического эффекта осуществляется сравнение индексов расходной и доходной стороны деятельности предприятия за весь отчетный период с начала внесения изменений в ИС предприятия. Однако оба метода расчета экономической эффективности не позволяют точно оценить вклад к общему экономическому развитию предприятия. Это связано с множеством факторов, которые могут повлиять на сравниваемые индексы. Например, ежегодный объем продаж может измениться в связи с введением новых технологических разработок, изменения спроса или рекламной политики.

Финансовый анализ является общепринятым инструментом для обоснования любого бизнес - проекта. Методы в настоящем анализе используют традиционные подходы к расчету экономической эффективности с учетом специфики. Также, с помощью финансовых методов можно оценить экономические параметры внедрения и применения МКС по аналогии оценки любого инвестиционного проекта.

Методы качественного анализа дополняют количественные расчеты, которые помогают оценить все факторы эффективности ИС и сопоставление их с общей стратегий компании. Эта группа методов позволяет профессионалам выбрать самые главные характеристики систем для них в зависимости от специфики продукции и деятельности предприятия, изменить соотношение между показателями с использованием коэффициента значимости.

Метода прогнозного анализа используют статические и математические модели для оценки вероятности возникновения риска. Такие методы используются для оценки будущего эффекта информационных систем; они не распространены на практике, как и другие.

Можно сделать следующие выводы:

- все группы методов оценки экономической эффективности работы

ИС на предприятии позволяют получить многогранную информацию об использовании его на всех этапах развития предприятия;

- несмотря на то, что в современных условиях любое предприятие имеет достаточно большой выбор различных методов и методики оценки эффективности использования, бизнесмены предпочитают анализ с двумя показателями: стоимость владения и возврата инвестиций;

- общая стоимость владения показывает индикатор ТСО – полный набор затрат на внедрение и использование МКС, где, помимо прямых затрат на ИС разработка, внедрение и эксплуатация косвенных затрат, связанные с простом.

#### **Использованные источники:**

1. Беренс В., Хавранек П.М. Руководство по оценке эффективности инвестиций: Пер. с англ. Перераб. и дополн. изд. - Москва, 2017.
2. Ткалич Т.А. Научно-методические основы оценки экономической эффективности интегрированных информационных систем. Белорусский государственный экономический университет. - Минск, 2018.

*Вязовцев А.А.  
студент магистратуры  
Тольяттинский государственный университет  
Россия, г. Тольятти*

**ОСНОВЫ ОПТИМИЗАЦИИ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ  
ЗАДОЛЖЕННОСТИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ  
БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

*Аннотация: В данной статье раскрывается понятие дебиторской и кредиторской задолженности. Раскрывается необходимость оптимизации дебиторской и кредиторской задолженности в организации как средства обеспечения экономической безопасности предприятия.*

*Ключевые слова: дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, экономическая безопасность.*

*Vyazovtsev A.A.  
undergraduate  
Togliatti State University  
Russia, Tolyatti*

**BASES OF OPTIMIZATION OF ACCOUNTS AND ACCOUNTS  
PAYABLE IN ENSURING ECONOMIC SECURITY OF THE  
ENTERPRISE**

*Annotation: This article reveals the concept of receivables and payables. The necessity of optimizing receivables and payables in the organization as a means of ensuring the economic security of the enterprise is disclosed.*

*Key words: accounts receivable, accounts payable, economic security.*

Возникновение дебиторской задолженности связано с разрывом времени платежа с моментом перехода права собственности на товар, между предъявлением платежных документов к оплате и временем их фактической оплаты.

В процесс своей деятельности любое предприятие проводит расчет с бюджетом, контрагентами и другими субъектами. Отгружая произведенную продукцию или оказывая некоторые услуги, предприятие, как правило, не получает деньги в оплату немедленно, т.е. по сути оно кредитует покупателей. Поэтому в течение периода от момента отгрузки продукции до момента поступления платежа средства предприятия омертвлены в виде дебиторской задолженности, уровень которой определяется многими факторами.

Для решения финансовых вопросов многие компании привлекают внутренние и сторонние источники финансирования. Во втором случае на определенной стадии могут возникнуть так называемые долгосрочные и краткосрочные обязательства.

Столь важная процедура, как оценка краткосрочных обязательств способствует точному определению общих показателей финансового положения компании и дает возможность точно установить иные важные факторы, имеющие прямое влияние на показатели дальнейших преобразований компании. Большое значение имеет анализ задолженности в разрезе сроков погашения обязательств.

Оптимизация дебиторской и кредиторской задолженности включает комплекс взаимосвязанных вопросов, относящихся к способу обеспечения экономической безопасности предприятия, что обуславливает актуальность темы исследования.

Дебиторская задолженность – это требования предприятия по отношению к другим предприятиям, организациям и клиентам на получение денег, поставку товаров или оказание услуг, выполнение работ.

Дебиторская задолженность условно подразделяется на текущую и долгосрочную. К текущей относятся долги всех контрагентов, погашение по которым предполагается в течение периода, не превосходящего 12 месяцев от отчетного числа. Соответственно, долгосрочной дебиторской является задолженность, гашение которой ожидается в период более года.

Момент отсчета указанного 12-месячного срока определяется датой совершения операции, по которой возникла задолженность перед организацией. Датой возникновения дебиторской задолженности покупателя считается дата отгрузки товаров или выполнения работ, если иное не установлено условиями договора.

По характеру образования происходит разделение дебиторской задолженности на нормальную и неоправданную.

Нормальная дебиторская задолженность – это задолженность обусловленная ходом выполнения производственной программы предприятия, а также действующими формами расчетов [2].

Неоправданная дебиторская задолженность – это задолженность, возникшая из-за нарушения расчетной и финансовой дисциплины, ослабления контроля за отпуском материальных ценностей, возникновения недостач и хищений [3].

Дебиторская задолженность играет важную роль в процессе функционирования хозяйственной деятельности любого предприятия и влияет на: состояние оборотных средств, выручку, платежеспособность и ликвидность предприятия, а также на источники денежных средств.

Большая доля дебиторской задолженности в оборотных активах замедляет их оборачиваемость и, соответственно, увеличивает продолжительность финансового цикла, из-за чего предприятие вынуждено для осуществления своей деятельности искать дополнительные источники финансирования.

Кредиторская задолженность является одним из источников финансирования деятельности организации. Неоправданно завышенная

дебиторская задолженность может негативно сказаться на ликвидности и финансовой устойчивости организации, там саамы ослабить ее экономическую безопасность.

В процессе функционирования каждое предприятие обязано контролировать соотношение дебиторской и кредиторской задолженности. Оптимальным является соотношение 1/1. Если дебиторская задолженность существенно превышает кредиторскую задолженность или наоборот, но это негативно может сказаться на финансовом состоянии предприятия. В этой связи оптимизация данных видов задолженностей является основным инструментом улучшения ликвидности и финансовой устойчивости организации, а также надежным способом обеспечения ее экономической безопасности.

#### **Использованные источники:**

1. Балабанов И. Т. Финансовый менеджмент [Текст]. – М.: Финансы и статистика, 2016. – С. 224.
2. Лисовская И.А. Финансовый менеджмент. – М.: Рид Групп, 2016. – С. 352.
3. Овчинникова С.В. Дебиторская задолженность коммерческого предприятия: анализ состояния и движения [Текст] / С.В. Овчинникова // Экономика и предпринимательство. – 2015. - №12. – С. 496 – 499.
4. Подгузова К.В. Дебиторская задолженность предприятия [Текст] // Вестник Университета. - 2017. - № 1. - С. 130.
5. Семенихин В.В. Дебиторская и кредиторская задолженность: бухгалтерский учет расчетов [Текст] // Бухгалтерский учёт в бюджетных и некоммерческих организациях. – 2016. - № 12. – С. 84-85.



*Гагитшвили Э.Г.  
студент  
РанхиГС  
РФ, г. Москва*

### **АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕФОРМИРОВАНИЯ АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РФ**

*Аннотация: В статье анализируется современное состояние и проблемы рынка аудиторских услуг, нормативные правовые акты, регламентирующие осуществление аудиторской деятельности, а также результаты контроля качества аудиторов и аудиторских организаций. На основании результатов анализа автор предлагает пути совершенствования регулирования аудиторской деятельности в России, которая имеет применение и перспективы комплексного применения в рамках реформ в сфере регулирования аудиторской деятельности.*

*Ключевые слова: аудит, аудиторская деятельность, государственное регулирование, нормативно-правовые акты.*

*Gagishvili E.G., student  
Ranhi  
Russian Federation, Moscow*

### **ACTUAL PROBLEMS OF REFORMING AUDIT ACTIVITY IN THE RUSSIAN FEDERATION**

*Resume: The article analyzes the current state and problems of the market of audit services, regulatory legal acts regulating the implementation of audit activities, as well as the results of quality control of auditors and audit organizations. Based on the results of the analysis, the author suggests ways to improve the regulation of audit activity in Russia, which has applications and prospects for integrated application within the framework of reforms in the field of regulation of audit activity.*

*Key words: audit, audit activity, state regulation, normative legal acts.*

Российская Федерация давно находится в процессе интеграции в международное экономическое пространство и добилась значительных успехов в этой области. Тем не менее, многие аспекты финансовой и юридической реальности все еще нуждаются в разработке для эффективного и конкурентного взаимодействия с экономикой других стран.

Аудит — это, прежде всего, относительно молодой вид предпринимательской деятельности, возникший в связи с нормативными требованиями, которые требуют от определенных категорий организаций обязательной проверки их бухгалтерской (финансовой) отчетности. В то же время объективная потребность в государственном регулировании аудита была выявлена на протяжении многих лет, главным образом в результате

аудитов проверяемых организаций, подтверждающих их отчетную информацию, часто в качестве основы для принятия решений об инвестициях или других формах доверия к такой организации.

К ним относятся государственное регулирование аудиторской деятельности, правовое регулирование аудиторских услуг и контроль качества. Нормативно-правовая база аудита осуществляется Министерством финансов Российской Федерации. Контроль качества при оказании аудиторских услуг осуществляется двумя органами - уполномоченным федеральным органом по контролю и надзору в лице Федерального казначейства (до 2016 года - Федеральная служба по финансовому и бюджетному контролю) и его территориальными органами и саморегулируемыми организациями аудиторов.

Вопросы, связанные с осуществлением государственного контроля над аудиторскими организациями до 2017 года, регулируются статьей 10 Закона «Об аудиторской деятельности» № 307-ФЗ, положения касаются контроля, осуществляемого аудиторами в отношении членом саморегулируемых организаций [1].

Результаты проверок, проводимых государственными и саморегулируемыми аудиторами, систематически публикуются на официальном сайте Минфина России.

В соответствии с основными показателями эффективности внешнего контроля качества аудиторских организаций, в 2019 году саморегулируемыми организациями и уполномоченным государственным органом было проверено 1 012 аудиторских организаций, что на 78 меньше, чем в 2018 году. Из них 472 проверки были проведены в отчетах социально значимых организаций (в 2018 году - 499) в связи с проведением проверок аудиторскими организациями. В 2018 и 2019 годах Федеральное казначейство провело 240 и 272 проверки аудиторских организаций, соответственно, и 818 и 77 221 проверок саморегулируемых организаций [2].

Требуется более строгая ответственность за то, что аудиторы намеренно предоставляют ложные аудиторские заключения. В соответствии с пунктом 5 статьи 6 Закона 307-ФЗ говорится, что аудиторский отчет является «ложным без проверки или по результатам аудита, но полностью противоречит содержанию документов, представленных аудиторской организацией, отдельным аудитором и учтенных в ходе аудита». Практика охватывает случаи, когда аудиторские заключения являются заведомо ложными из-за сложности доказывания и признания в суде.

Подводя итог вышесказанному, следует отметить, что современный рынок аудиторских услуг переживает неблагоприятный период из-за низкой привлекательности аудиторской профессии, падения цен на аудиторские услуги и концентрации большинства доходных услуг в компаниях

«большой четверки». Состояние рынка отражается в системе регулирования аудиторской деятельности, что выражается в уклонении от проверок, что приводит к снижению мотивации к проведению добросовестных аудитов в случае недостаточных штрафов за нарушение установленных требований.

В целях защиты рынка аудиторских услуг в Российской Федерации и развития системы регулирования аудиторской деятельности необходимо принять ряд мер, направленных на [3]:

- усиление мер ответственности за качество аудиторских услуг, включая представление заведомо ложных аудиторских отчетов;
- совершенствование механизмов взаимодействия государства и саморегулируемых организаций в связи с уведомлением о намерении аудиторской организации покинуть саморегулируемую организацию до обязательного государственного контроля;
- Поддержка местных аудиторских организаций, относящихся к категории малого бизнеса;
- Совершенствование законодательства об аудиторской деятельности с точки зрения проверки органов, подлежащих обязательному аудиту, с целью удаления отчета из существующего списка.

Принятие всех вышеперечисленных мер укрепит рынок аудиторских услуг, что может оказать положительное влияние на рост предпринимательской активности, которая является одним из лидеров экономического роста в рыночной экономике.

Меры, направленные на ужесточение ответственности за качество аудиторских услуг, в том числе представление ложных аудиторских заключений и уклонение от государственного контроля, повысят мотивацию заниматься предпринимательской деятельностью в будущем в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации. Кроме того, помимо усиления мер подотчетности, необходимо продолжить процесс выстраивания партнерства между государством и профессиональным сообществом в лице саморегулируемых организаций аудиторов для обеспечения постоянного взаимодействия, направленного на обеспечение взаимной эффективности.

Принятие этих мер требует комплексного подхода к их реализации, но в будущем это поможет улучшить ситуацию на российском рынке аудиторских услуг, повысить предпринимательскую и инвестиционную привлекательность экономики страны.

#### **Использованные источники:**

1. Федеральный закон «Об аудиторской деятельности» от 30.12.2008 №307-ФЗ (в ред. от 23.04.2018)
2. Аудит в соответствии с международными стандартами: учебник / Ю.Ю. Кочинев. – М.: ИНФРА-М, 2019. 413 с.
3. Аудит: теория и практика: учебник в 2 частях, часть 1: Теория / Л.И. Воронина. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: Инфра-М, 2018. 314 с.

**Гарифуллин Р.Р.**  
**студент 1 курса магистратуры**  
**БашГУ ИБУАК**

**научный руководитель: Курбанаева Л.Х., к.э.н.**

## **АНАЛИЗ КОММЕРЧЕСКИХ РИСКОВ**

*Аннотация: В данной статье автором рассмотрена роль и значение анализа коммерческих рисков в производственно-хозяйственной деятельности предприятия. Рассмотрена последовательность действий по проведению анализа коммерческих рисков на предприятии. Разработаны перспективные направления снижения коммерческих рисков.*

*Ключевые слова: коммерческий риск, промышленность, анализ, перспективы развития, результат, экономический эффект.*

## **BUSINESS RISK ANALYSIS**

*Resume: In this article, the author considers the role and significance of the analysis of commercial risks in the production and economic activities of the enterprise. The sequence of actions for the analysis of commercial risks at the enterprise is considered. Promising areas for reducing commercial risks have been developed.*

*Key words: commercial risk, industry, analysis, development prospects, result, economic effect.*

Актуальность рассматриваемой темы заключается в том, что в настоящее время эффективность деятельности предприятия во многом зависит от анализа степени коммерческого риска. Важно не только правильно оценить риск, но и эффективно им управлять. Ожидаемыми конечными результатами по анализу и управлению коммерческими рисками должны стать эффективно оправданное вложение капитала, получение максимальной отдачи в виде прибыли, а также создание потенциала для развития производственно-хозяйственной деятельности предприятия.

Вопросам рассмотрения анализа коммерческих рисков посвящено множество научных работ. Данную проблему рассматривали как российские, так и зарубежные ученые экономисты. Среди которых можно отметить работы Т.А.Гусевой, Л.Н.Макаренкова, М.В.Михалкова, В.В.Пронина и других [3, с.14].

Недостаточность научного исследования в данном вопросе долгое время не позволяла сформулировать ряд выводов и гипотез относительно эффективности их применения.

В современных условиях комплексный подход, должен объединять все существующие элементы подходов к вопросу анализа коммерческих рисков на предприятии и охватывать все экономические показатели. Считаем, что в настоящее время, существует разрозненность отдельных подходов, и нет совокупной системы позволяющей их, объединить в единый целостный

механизм. Это определяет проблему односторонней оценки эффективности экономических решений.

В данном исследовании нами предпринята попытка анализа коммерческих рисков и разработки перспективных направлений их снижения с позиции комплексной оценки предприятия и отрасли в целом.

Целью исследования является анализ коммерческих рисков на предприятии и разработка перспективных направлений по их снижению.

В рамках поставленной цели можно сформулировать основные задачи:

- 1) рассмотреть роль и значение анализа коммерческих рисков на предприятии;
- 2) разработать перспективные направления по снижению уровня коммерческих рисков на предприятии.

Объектом исследования являются коммерческие риски предприятия.

Научная новизна исследования заключается в анализе коммерческих рисков и разработке перспективных направлений их снижения с позиции комплексной оценки предприятия и отрасли в целом.

При проведении исследования автором были использованы различные методы, среди которых можно отметить метод анализа и прогнозирования. Использование данных методов позволит дать комплексную оценку коммерческим рискам на предприятии, а также выявить узкие места и наметить пути дальнейшего развития [2, с.27].

В качестве теоретической и методологической базы исследования использовались труды отечественных и зарубежных ученых.

Практическая ценность исследования заключается в том, что разработанные рекомендации по использованию рекомендаций в области снижения коммерческих рисков могут быть применимы на любом предприятии или организации.

Важность анализа коммерческих рисков многократно увеличивается в современных условиях, когда на рынке преобладает высокий уровень конкуренции. В связи с этим многие руководители предприятий уделяют большое внимание анализу коммерческих рисков, поскольку от эффективности оценки зависят конечные финансовые показатели деятельности организации, а также возможность прогнозирования дальнейшего развития событий [8, с.32].

Анализ коммерческих рисков включает в себя большое число подходов, что отражает его сложность и многогранность. Выбор того или иного подхода зависит от конкретной ситуации, параметров рынка, внутренних и внешних факторов - микро и -макросреды.

Под анализом коммерческих рисков следует понимать возможность наступления неблагоприятного события в будущем и оценка степени влияния данного события на финансовые результаты предприятия [9, с.13].

По нашему мнению, отмечается тесная взаимосвязь между анализом

коммерческих рисков и их оценкой на предприятии. Следовательно, более рационально рассматривать комплексный подход к оценке коммерческих рисков.

Следует отметить, что анализ коммерческих рисков включает в себя ряд основных последовательных действий:

1) анализ денежных активов предприятия и системы показателей финансового контроля и планирования;

2) анализ финансового состояния предприятия и финансовой устойчивости;

3) анализ состояния дебиторской задолженности на предприятии;

4) оценка и анализ налоговых обязательств предприятия, контроль за расходованием денежных средств;

5) анализ бюджета предприятия, включая оценку ее доходов и расходов;

6) оценка контроля за исполнением поручений в области проведения финансовой политики предприятия.

Непосредственно для оценки самих коммерческих рисков применяются различные математические модели: прямые, обратные, а также задачи исследования чувствительности. Кроме того, применяются также стохастические модели, вероятностные, выборочные модели и т.д.

Прямые задачи базируются на анализе коммерческих рисков с применением известной информации и сведений. В обратных задачах задаются ограничения на существующие параметры оценки с целью выявления степени риска на предприятии. Модель исследования чувствительности основана на анализе степени уязвимости результативных показателей по отношению к изменению заданных параметров модели.

Основными методами, которые применяются для анализа коммерческих рисков служат: экспертные методы, метод Дельфи, SWOT-анализ и другие [5, с.84].

По нашему мнению, полностью избежать коммерческих рисков в производственно-хозяйственной деятельности невозможно. Однако, необходимо разработать и применять эффективную политику по управлению коммерческими рисками на предприятии.

Считаем, что одним из наиболее эффективных методов управления коммерческими рисками является страхование. С этой целью необходимо составить договор страхования, который включает в себя ряд обязательных положений, таких как, учет возможности возникновения неблагоприятных событий и их последствий, невыполнение партнерами своих финансовых обязательств, прочие возможные обстоятельства, оказывающие отрицательное воздействие на финансовое положение предприятия. Страхование обеспечивает страховщику спокойствие и уверенность в финансовых вопросах.

Следующим важным направлением снижения уровня коммерческих

рисков на предприятии является диверсификация. Она представляет собой перераспределение денежных средств при осуществлении процесса инвестирования между различными объектами взаимодействия. В случае возникновения коммерческого риска, благодаря диверсификации, снижается степень его влияния за счет перераспределения. Это позволяет сохранить устойчивое финансовое положение и определить эффективные направления деятельности предприятия на перспективу.

Подводя итог можно сделать вывод, что анализ коммерческих рисков на предприятии является важным направлением для развития экономики не только предприятия, но и всей страны. Следовательно, снижая степень коммерческого риска и увеличивая прирост продукции можно тем самым увеличить основные экономические показатели развития в перспективе.

Разработанные рекомендации по снижению коммерческих рисков, по нашему мнению, позволят увеличить уверенность в завтрашнем дне, расширить масштабы деятельности предприятия и завоевать лидирующие позиции на рынке.

#### **Использованные источники:**

1. Анализ и оценка риска производственной деятельности / П.П. Кукин и др. - М.: Высшая школа, **2015**. - 328 с.
2. Баззел, Р.Д. Информация и риск в маркетинге / Р.Д. Баззел, Д.Ф. Кокс, Р.В. Браун. - М.: Финстатинформ, **2015**. – 982 с.
3. Банч, Крис Космос-Риск, Лимитед / Крис Банч. - М.: Эксмо, Домино, **2017**. - 400 с.
4. Барашнева, Ю. И. Новорожденные высокого риска. Новые диагностические и лечебные технологии / Под редакцией В.И. Кулакова, Ю.И. Барашнева. - М.: ГЭОТАР-Медиа, **2018**. - 546 с.
5. Бек Общество риска. На пути к другому модерну / Бек, Ульрих. - М.: Прогресс-традиция, **2017**. - 384 с.
6. Бударина, А.В. Основы предпринимательской деятельности / А.В. Бударина, И.Б. Соловьева, А.Ф. Степина. - М.: Просвещение, **2016**. - 188 с.
7. Буренин, А.Н. Задачи с решениями по рынку ценных бумаг, срочному рынку и риск-менеджменту / А.Н. Буренин. - М.: Научно-техническое общество имени академика Вавилова; Издание 2-е, испр., **2016**. - 416 с.
8. Виктор Ездовые собаки - друзья по риску / Виктор, П.-Э.. - М.: Мысль, **2016**. - 160 с.

**Гарифуллин Р.Р.**  
**студент 1 курса магистратуры**

**Башкирский государственный университет**

## **АНАЛИЗ РИСКОВ В СФЕРЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА**

*Аннотация: Статья посвящена исследованию процедуры проведения анализа рисков организации, как неотъемлемого элемента внутреннего контроля. Несмотря на то, что изначально анализ рисков применялся к банковской деятельности, сейчас все более распространено его применение в предприятиях, работающих в иных сферах.*

*Ключевые слова: риски экономического сектора; контроль; анализ; экономическая безопасность предприятия.*

**Garifullin R.R.**

**First-year student of Bashkir State University**

## **RISK ANALYSIS IN ACCOUNTING**

*Abstract: The article is devoted to the study of the organization's risk analysis procedure as an integral element of internal control. Despite the fact that initially the risk analysis was applied to banking, now it is more and more widespread in enterprises operating in other areas.*

*Keywords: economic sector risks; the control; analysis; economic security of the enterprise.*

Анализ рисков в сфере бухгалтерского учета появился в России и стал неотъемлемой частью ее экономики с появлением на отечественном рынке иностранных компаний. Анализ рисков включает в себя риск, связанный с санкциями, которые могут быть применены регулирующими органами, риск потери репутации и привлекательности для партнёров в связи с нарушением норм и правил функционирования компанией либо ее руководством и риск финансовых убытков.

Очевидно, что система контроля может и должна взаимодействовать практически со всеми отделами компании и в таком случае будет способствовать не только анализу, оценке рисков и разработке методов их минимизации, но и оптимизации работы контроля в целом.

Однако, учитывая тот факт, что риски могут нести как негативные, так и положительные последствия, следует отметить, что контроль, непосредственно связанный с анализом и управлением рисками, может как минимизировать риски, так и существенно ограничивать возможности бизнеса при чрезмерном разрастании влияния его функций.

Для недопущения или, по крайней мере, минимизация риска возникновения такой ситуации следует разграничивать сферы, в которых применение анализа риска необходимо, и сферы, в которых сотрудники должны стараться априори исключать возможность возникновения рискованных ситуаций и в таком случае применение анализа не целесообразно.



Риски, с которыми работает служба контроля можно разделить на три группы.



Рисунок 1. Сфера деятельности службы контроля.

При этом репутационный риск, про который часто забывают в экономических учебниках может серьезно повлиять на деятельность организации, являясь глобальными рисками способными повлиять на всю отрасль.

Операционные риски могут быть как зависящими от деятельности человека, например, умышленные, неумышленные, технические риски, программные сбои, так и независящее от человеческого фактора форс-мажорные обстоятельства.

Правовые риски возникают впоследствии внешних либо внутренних факторов. Причиной возникновения рисков ситуации может быть не только ошибка или умысел сотрудника, но и несовершенство правовой системы.

Для минимизации рисков целесообразно разработать единую программу, учитывающую следующий комплекс мер:

- создание функции анализа рисков под руководством определённого должностного лица;
- принятие высшим органом управления комплексных нормативных актов: единого кодекса и декларации рисков, кодекса поведения персонала;
- разработку и внедрение системы оценки рисков;
- разработку непрерывной системы обучения и аттестации персонала по требованиям анализа рисков;
- включение задач по анализу рисков в состав ключевых показателей деятельности бизнес-подразделений;
- периодические отчеты должностных лиц по анализу рисков высшим органами управления [5].

Этапы создания конкурентной системы контроля можно условно разделить следующим образом:

1. Момент перед принятием решения:

- подготовка информации о необходимости, эффективности целесообразности введения и реализации функции контроля.

## 2. Момент принятия решения:

- разработка регламентирующих актов;
- внедрение контроля;
- создание службы контроля.

## 3. Внедрение системы:

– проведение процедур для приведения всех сфер деятельности компании в соответствие с внутренними и международными стандартами анализа рисков;

– подготовка сотрудников путем ознакомления их с новыми регламентирующими документами и проведения тренингов.

## 4. Завершение компании:

– определение и оценка рисков;

– ранжирование выявленных рисков по степени значимости и уровню угроз;

– разработка методов минимизации рисков.

## 5. Мониторинг рисков:

– презентация результатов кампании.

После чего цикл повторяется, применительно к новым условиям.

Несмотря на то, что контроль направлен на защиту от финансовых рисков, важным аспектом его функционирования являются не только операции с денежными средствами, но и взаимоотношения сотрудников и иных лиц, связанных с функционированием организации. Как уже говорилось выше, анализ рисков является совместной работой всех сотрудников и всех подразделений, поэтому большое внимание руководитель службы контроля должен уделять обучению персонала, так как в перспективе его функции окажутся смежными с риск-менеджментом и разработкой политики контроля.

Можно рекомендовать эффективную модель контроля, основанную на принципах:

– нетерпимости к коррупции (прямое/косвенное участие во благо/вред компании в коррупционной деятельности);

– безусловность соблюдения каждым работником требований действующего законодательства страны в целом и компании в частности, независимо от занимаемой должности/срока службы/стажа и иных факторов;

– неотвратимость наказания (быстрое и неотвратимое привлечение к ответственности за коррупционные действия и иные нарушения международного, российского и зарубежного законодательства, вне зависимости от размера и формы нарушений). [2]

В связи с этим Компания может четко определить основополагающие элементы системы анализа рисков, в частности:

## Основные элементы системы анализа рисков

Элементы	Основные положения
Взаимоотношения с работниками	1. Все сотрудники должны не только действовать в соответствии с существующим законодательством и внутренними нормативными актами, но и принимать нормы и принципы компании; 2. Компания стремится своевременно выявлять и пресекать ответные меры внутри компании к тем работникам, которые добросовестно сообщили о возможных коррупционных действиях; 3. Компания гарантирует отсутствие каких-либо карательных мер по отношению к сотрудникам, отказавшимся принимать участие в коррупционных действиях.
Взаимоотношения с контрагентами	Компания должным образом информирует привлекаемых контрагентов о требованиях, соответствующих законодательству и иным актам, однако политика компании должна быть направлена по возможности на взаимодействие с партнёрами, действующими в соответствии с принципами, ценностями компании
Взаимоотношения с публичными должностными лицами и лицами, связанными с государством	Пресечение оплаты расходов государственных служащих и лиц при исполнении с целью получения определённых преимуществ в процессе ведения деятельности
Осуществление представительских расходов и подарков	Такие действия могут допускаться, в случае их не противоречия нормам права, а также внутренним нормативным документам
Участие в благотворительной и спонсорской деятельности	В таком случае должна обеспечиваться открытость и доступность информации по расходам на данный вид деятельности
Ведение бухгалтерского и управленческого учета	Отражение в бухгалтерском учете и отчетности всех проведённых операций для возможности их проверки в законодательно установленном порядке
Оценка рисков	Необходимость риск-менеджмента, мониторинга процессов, которым потенциально присущ риск коррупции

На практике необходимость анализа рисков определяется корпоративной стратегией. Руководство любой компании стремится минимизировать риски потери прибыли, упущенной выгоды, рисков потери репутации и рисков, связанных с нарушением законодательства либо иных требований.

Однако, контроль может не только применяться при риск-менеджменте, но и использовать его консультативную функцию при применении внутренней политики, разработке и применении стратегии/тактики бизнес-развития.

Безусловно, риск-менеджмент является не просто неотъемлемым элементом, но и необходимым дополнением, способствующим

минимизации финансовых рисков.

Анализ же, в свою очередь, представляет собой инструмент оценки перспектив развития и поиска новых возможностей повышения эффективности деятельности компании.

Представляется очевидным, что перечисленные выше подходы работают наиболее эффективно при совместной работе сотрудников различных подразделений и отделов [1] так, как только в этом случае можно рассчитывать на полную и достоверную информацию, именно поэтому в современных условиях эти направления сливаются с функциями контроля.

Возникновение любой внештатной ситуации в процессе функционирования компании является сигналом того, что в системе контроля произошёл некий сбой, в ее деятельности существует ряд проблем, именно поэтому ответственность лежит в первую очередь на лице, ответственном за предотвращение таких событий.

В практике российского менеджмента очень распространена проблема: в случае выявления каких-либо недочетов, ошибок в чем-либо, они исправляются так называемым путем заплаток в виде «принципа четырех глаз», в срочном порядке, таким образом быстро назначаются виновные за происшествие [6] и инвесторов/кредиторов и иных лиц заверяют, что все недочеты устранены.

Такая ситуация может повторяться до тех пор, пока руководство и управляющий состав не будут заинтересованы именно в предотвращении подобных ситуаций, путём внедрений функции контроля и управления рисками.

Несмотря на то, что четко определённой законодательной базы, регулирующей создание системы контроля, в Российской Федерации нет, существует ряд нормативно-правовых актов, которые могут быть базовыми в данном случае. В первую очередь, это Гражданский кодекс РФ; Уголовный кодекс РФ; федеральные законы от 27.07.2004 № 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации», от 25.12.2008 № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» и др.

При сотрудничестве с зарубежными компаниями, необходимо учитывать и международные стандарты по вопросам анализа рисков и прежде всего это Конвенция Организация экономического сотрудничества и развития по противодействию коррупции (1997 г.) и подобные законодательные акты. [3]

Также нельзя не упомянуть Федеральный закон №224-ФЗ от 27 июля 2004 года «О противодействии неправомерному использованию инсайдерской информации и манипулированию рынком», который установил административные и уголовные санкции за его несоблюдение (закон вступил в силу с 27 января 2011 года, но отдельные положения, устанавливающие административную и уголовную ответственность, вступают в силу позже – 27 июля 2011 года и 27 июля 2013 года

соответственно).

Также, стоит отметить, что законы и акты общеобязательного знания составляют базис, в то время, как большую роль в функционировании контроля играют внутренние регламентирующие документы компаний.

Таким образом, роль контроля переоценить достаточно сложно. Функция контроля позволяет обратить внимание на множество различных аспектов: от финансовых рисков до рисков потери репутации, от коррупции до кодекса поведения работников, и именно такой комплексный подход позволяет проводить наиболее эффективный мониторинг деятельности предприятия и принимать взвешенные и продуманные решения, создавать ситуации, при которых возможность возникновения риска минимальная.

Поэтому, повторюсь, контроль включает в себя работу множества подразделений, отделов, совместную работу, сотрудничество всего персонала. С одной стороны, это позволяет контролировать работу каждой рабочей единицы и мотивировать всех сотрудников на подчинение внутреннему регламенту и законодательству в целом, а с другой – оптимизирует работу команды управленцев и позволяет принимать наиболее рациональные решения.

Тем не менее, если компания планирует выход на международный рынок, анализ рисков является необходимым условием развития и дальнейшего сотрудничества, так как многие зарубежные партнёры работают исключительно с организациями, выполняющими международные стандарты.

#### **Использованные источники:**

1. Аминов А.А. Управление кадровыми рисками: дис. ... канд. экон. наук: 08.00.05. М., 2014. 15 с.
2. Булыга Р. П. Управление корпоративными рисками // Экономика. Бизнес. Банки. 2015. № 3 (12).
3. Ермакова Н. А., Ахуньянова Ч. Ф. Комплаенс-контроль в системе Внутреннего контроля корпораций // Проблемы учета. 2015. № 3 (297). С. 2-11.
4. Керимов В. Э. Организация управления рисками на основе системы «комплаенс-контроля» // Бизнес: Анализ и аудит. 2016. С. 42-46.
5. Михеева Е. И. Управление банковскими рисками: дис. канд. экон. наук: 38.04.01. Тольятти, 2017. 153 с.
6. Туркина А. Е. Риск - ориентированный внутренний контроль и его интеграция в систему управления рисками в коммерческом банке: дис. канд. экон. наук: 08.00.10. М., 2014. 197 с.
7. Шаманина Елизавета Ивановна. Противодействие легализации незаконных доходов в банковской системе российской федерации: опыт и пути развития: диссертация ... канд. экон. наук: 08.00.10. М., 2015. 221 с.

*Гафурова Л.С.  
преподаватель  
кафедра «Бухучет-2»  
Дагестанский Государственный Технический Университет  
г. Махачкала*

## **ПОНЯТИЕ И ТРЕБОВАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ, ПРАВИЛА ЕЕ СОСТАВЛЕНИЯ И ПРЕДСТАВЛЕНИЯ**

*Аннотация: В данной статье дано определение консолидированной финансовой отчетности. Представлены требования и правила к формированию сводной бухгалтерской отчетности, а также рассмотрены основные аспекты составления консолидированной бухгалтерской отчетности головной и дочерними организациями. Приведен перечень операций, не подлежащих отражению в консолидированной отчетности*

*Ключевые термины: Консолидированная финансовая отчетность, сводная бухгалтерская отчетность, группа взаимосвязанных организаций, дочерние общества, контроль головной организации, сводный бухгалтерский баланс.*

*Gafurova L.S.  
lecturer of the department "Accounting-2"  
Dagestan State Technical University  
G. Makhachkala*

## **CONCEPT AND REQUIREMENTS FOR THE CONSOLIDATED ACCOUNTING REPORTING, THE RULES FOR ITS COMPOSITION AND REPRESENTATION**

*Abstract: This article defines consolidated financial statements. The requirements and rules for the formation of consolidated financial statements are presented, as well as the main aspects of the preparation of consolidated financial statements by parent and subsidiary organizations are considered. The list of operations not subject to reflection in the consolidated statements*

*Key terms: Consolidated financial statements, consolidated financial statements, a group of interrelated organizations, subsidiaries, control of the parent organization, consolidated balance sheet.*

В тексте Федерального закона от 27.07.2010 г. № 208-ФЗ "О консолидированной финансовой отчетности" содержится определение: "под консолидированной отчетностью понимается сгруппированная информация, отражающая финансовое положение, финансовые результаты деятельности и изменения финансового положения организации, организаций и (или) иностранных организаций - группы организаций,

определяемой в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности".

Методические рекомендации содержат следующие требования к составлению консолидированной бухгалтерской отчетности:

1. Требование единства методов и оценки статей отчетности – дочерние организации должны использовать ту же учетную политику, что и головная организация. Должен быть одинаковый подход в части учета доходов и расходов, активов и источниках их формирования, формирования бухгалтерской отчетности. Если в дочернем обществе есть какие-либо расхождения в учетной политике, то эти статьи должны быть откорректированы и приведены в соответствие

2. Требование полноты - в консолидированной бухгалтерской отчетности объединяются все активы, пассивы, расходы, доходы головной организации и дочерних обществ, за исключением тех случаев, которые не предусмотрены Методическими рекомендациями.

3. Требование единой валюты отчетности – если показатели бухгалтерской отчетности дочернего общества составлены в иностранной валюте, то для того, чтобы они были включены в консолидированную отчетность, их необходимо пересчитать в рубли, а возникшую курсовую разницу относят на добавочный капитал организации.

4. Требование единой отчетной даты и единого отчетного периода - в сводную бухгалтерскую отчетность объединяется бухгалтерская отчетность головной организации и дочерних обществ, составленные за один и тот же отчетный период и на одну и ту же дату. Исключением являются случаи случаи, когда расхождение между отчетной датой сводной бухгалтерской отчетности и бухгалтерской отчетности дочернего общества не превышает трех месяцев. В таком случае в консолидированную отчетность будут включены данные бухгалтерской отчетности дочерней компании, сформированную на иную отчетную дату.

Приведем правила составления сводной бухгалтерской отчетности, отраженные в Методических рекомендациях по бухгалтерскому учету.

Правило 1. Для того чтобы объединить бухгалтерскую отчетность головной организации и дочерних обществ, их суммы объединяются, суммируются по соответствующим строкам в отчетностях.

Правило 2. В сводном балансе не отражаются:

- финансовые вложения головной компании в уставные капиталы дочерних, а также уставные капиталы дочерних обществ в той части, которая является собственностью организации;

- имеющаяся дебиторская задолженность между головной организацией и дочерними обществами, а также между дочерними обществами;

- дивиденды, выплачиваемые дочерними обществами головной организации, а также головной организации своим дочерним обществам. В

сводной бухгалтерской отчетности найдут отражение лишь дивиденды, подлежащие выплате организациям и лицам, которые не входят в группу;

- любые иные доходы, расходы, прибыли и убытки, возникающие в результате операций между головной организацией и дочерними обществами, а также между дочерними обществами одной головной организации.

- выручка от продажи продукции (товаров, работ, услуг) между головной организацией и дочерними обществами, а также между дочерними обществами одной головной организации и расходы на продажу;

Правило 3. Если сумма финансовых вложений головной организации не совпадает со стоимостью акций (доли в уставном капитале), показанной в балансе у дочернего общества, то возникает положительная или отрицательная разница, которая отражается в сводном бухгалтерском балансе по статье "Деловая репутация дочерних обществ".

Основными особенностями составления сводной бухгалтерской отчетности группой взаимосвязанных организаций являются следующие:

- консолидированная бухгалтерская отчетность составляется по группе взаимосвязанных организаций, находящихся под прямым или косвенным контролем головной организации;

- в сводной отчетности группы, состоящей из головной организации и дочерних обществ, выделяется доля активов и капитала группы, не принадлежащая головной организации, т.е. доля акционеров группы, находящихся в меньшинстве;

- сводная отчетность группы характеризует имущественное и финансовое положение группы как единого хозяйственного целого. В связи с этим особенностью методики составления единого сводного отчета наряду с суммированием показателей является исключение показателей внутригрупповых расчетов, а также исключение внутригрупповой продажи и прибыли от операций между организациями группы;

- сводная отчетность группы применяется в основном при корректировке акций группы на фондовом рынке;

- данные сводной отчетности не могут быть использованы для целей налогообложения

#### **Использованные источники:**

1. Федеральный закон от 06.12.2011 N 402-ФЗ(ред. от 31.12.2017)"О бухгалтерском учете"

2. Приказ Минфина России от 02.07.2010 N 66н (ред. от 06.03.2018)"О формах бухгалтерской отчетности организаций" // КонсультантПлюс, 1997-2018г.

3. Корягин М.В., П.А. Качество бухгалтерской отчетности как информационного продукта учетной системы / Международный бухгалтерский учет // – 2016. № 2 (392). С. 33-48.

4. Мизиковский И.Е., Баженов А.А. Бухгалтерская (финансовая) отчетность



как инструмент обеспечения прозрачности ведения хозяйственной деятельности экономических субъектов. // Учет. Анализ. Аудит. 2016. № 2. С. 69-77.

5. Приказ Минфина РФ от 31.10.2000 N 94н (ред. от 08.11.2010) "Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению" [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [www.consultant.ru](http://www.consultant.ru) (дата обращения 22.05.2018).

6. Трухинова, О.Л. Обеспечение качественных характеристик финансовой отчетности в условиях глобализации / О.Л. Трухинова // В сборнике: Актуальные проблемы социальной коммуникации материалы первой международной научно-практической конференции. Нижегородский государственный технический университет им. Р.Е. Алексеева. – 2010. – С. 339-341.

7. Мизиковский, И.Е. Проблемы применения международных стандартов финансовой отчетности в российской системе бухгалтерского учета / И.Е. Мизиковский, Е.П. Поликарпова, Е.В. Провентьева // Друкеровский вестник. – 2018. – № 1. – С. 146-162.

*Гафурова Л.С.  
преподаватель кафедры «Бухучет-2»  
Дагестанский Государственный Технический Университет  
г. Махачкала*

### **СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ВАЛЮТНАЯ ПОЛИТИКА РФ**

*Аннотация: Данная статья посвящена валютной политике в РФ. Рассмотрены задачи и цели отечественной валютной политики. Раскрыты ее основные комплексные направления. Рассмотрены проблемы стабильного курса рубля и пути повышения качественного уровня курсовой политики РФ.*

*Ключевые слова: валютная политика, валютные ограничения, валютный кризис, валютное регулирование, курсовая политика, динамика курса рубля.*

*Gafurova L.S.  
lecturer of the department "Accounting-2"  
Dagestan State Technical University  
G. Makhachkala*

### **STRATEGIC CURRENCY POLICY OF THE RUSSIAN FEDERATION**

*Resume: This article is devoted to monetary policy in the Russian Federation. The tasks and goals of the domestic monetary policy are considered. Disclosed are its main integrated areas. The problems of a stable ruble exchange rate and ways to improve the quality level of the exchange rate policy of the Russian Federation are considered.*

*Keywords: currency policy, currency restrictions, currency crisis, currency regulation, exchange rate policy, ruble exchange rate dynamics.*

Среди множества общеэкономических проблем, выявленных в результате анализа осуществления финансовой стабилизации, в России, главным образом, внимание уделяется вопросам макроэкономической политики. Валютная политика государства является основной частью экономической политики, так как от ее эффективности зависит устойчивость отечественной валюты, а также рост и развитие экономики в целом.

Валютная политика представляет собой совокупность мероприятий, осуществляемых страной в сфере международных экономических отношений в соответствии с целями, определяемыми на этапе исторического развития страны.

Основными инструментами валютной политики являются:

- валютная интервенция;
- валютные ограничения;

- валютный контроль;
- валютные резервы;
- режим валютного курса;
- валютное субсидирование.

При этом необходимо подчеркнуть, что меры, осуществляемые в соответствии с общим контекстом государственной экономической политики, могут быть направлены, как на решение текущих экономических задач, так и на реализацию стратегических планов страны, как субъекта мирового хозяйства. Таким образом, при обсуждении теоретических аспектов государственной валютной политики необходимо отличать стратегическую валютную политику от текущей валютной политики. Стратегическая валютная политика, представляет собой комплекс мероприятий, осуществляемых в сфере международных валютных и общеэкономических отношений, направленный на достижение основных целей экономической политики:

- 1) обеспечение стабильного экономического роста;
- 2) сдерживание темпов безработицы;
- 3) ограничение темпа роста инфляции.

Достижение данных целей предопределяется решением задач по поддержанию:

- неизменность функционирования национальной денежной системы и покупательной способности национальной валюты внутри страны;
- устойчивость курса национальной валюты на международном рынке;
- динамичности платежного баланса страны.

Стратегическая валютная политика служит источником формирования тенденции, включающих в себя комплекс краткосрочных мер, регулирующих валютные курсы, валютные ситуации и функционирование рынков драгоценных металлов. Текущая валютная политика – это комплекс мер, направленных на оперативное регулирование текущей/настоящей ситуации в сфере валютных отношений, а также регулирования национального валютного рынка.

В число текущих задач валютной политики входят:

- преодоление валютного кризиса и достижение валютной стабилизации;
- введение валютных ограничений для активизации сальдо платежного баланса;
- переход к конвертируемости валюты;
- стимулирование притока иностранных инвестиций;
- либерализация валютного режима.

На сегодняшний день, валютная политика включает в себя, такой элемент как, международное валютно-финансовое сотрудничество, то есть

членство в международных организациях, а также валютный контроль и регулирование. Все вышеперечисленное направлено на увеличение роли валютного фактора инновационного развития Российской Федерации. По этой причине, необходимо усовершенствование валютной политики как одной из составных частей экономики России. В структурах государственного управления валютной политике не уделяется соответствующего внимания, а лишь рассматривается её составные части, такие как: состояние международных резервов и курсовая политика.

Таким образом, наиболее важным шагом в реформировании валютной политики является разработка и внедрение концепции её развития в стране. Следовательно, преобразование валютной политики должно быть комплексным и включать основные направления, такие как:

- валютное регулирование и контроль;
- управление официальными международными резервами;
- курсовая политика.

Тем не менее, при модернизации валютной политики возникает ряд проблем. Для обеспечения стабильного курса рубля, необходимо повысить уровень качества курсовой политики, отказавшись от оценки тенденций и перспектив динамики курса рубля, которая основана на влиянии уровня мировых цен на нефть. В связи с этим, должны быть внесены корректировки в основные методы определения курса национальной валюты – рубля. При оценке реального курса рубля номинальный курс корректируется на соотношение темпов инфляции в двух странах, валюты которых котируются. Взаимосвязь между динамикой курса рубля и разницей темпа инфляции разных стран выражается в снижении его реального курса, так как в Российской Федерации темп инфляции по определению в 2-3 раза выше, чем в США и зоне евро. Это касается определения курсовых соотношений на базе экспортно-импортных цен, номинированных в основном в единой европейской валюте или долларах США

Помимо паритета покупательной способности, курс рубля определяется методом, построенным на сопоставлении спроса и предложения валют, исходя из состояния платежного баланса. За последние несколько лет наблюдается увеличение международного движения финансовых инструментов и капиталов. Таким образом, нестабильность движения капитала приводит к скачкообразному изменению рыночного спроса и предложения валют. При разработке курсовой политики стоит уделить особое внимание влиянию разницы процентных ставок между странами на курс котируемых валют и на международное движение капитала.

В России процентные ставки выше, чем на мировом финансовом рынке, из-за этого осуществляемая в настоящее время денежно-кредитная политика направлена на снижение процентных ставок на денежном рынке. Также как и зарубежные банки, Банк России использует режим

регулируемого плавающего валютного курса. Регулирование плавающего курса рубля, на сегодняшний день, происходит с учетом динамики его рыночного курса.

Рекомендации и мероприятия, суть которых заключается в том, чтобы глобально ввести режим свободно плавающих валютных курсов, на сегодняшний день интересны только наиболее конкурентоспособным странам, к их числу которых Россия пока не относится. Регулируемое плавание курса рубля дает шанс участникам рыночной экономики в России снизить риски. Гибкий курс рубля позволяет привлечь во внимание темп и размер динамики курса рубля. Повышение курса рубля единицу невыгодно российским кредиторам и экспортерам, так как их валютная выручка в рублевом эквиваленте сокращается, а снижение курса невыгодно должникам и импортерам, потому что увеличиваются их затраты на покупку иностранной валюты, в которой прописана цена контрактов.

В нашей стране при попытках введения свободно плавающего курса рубля не учитывается опыт стран, сохраняющих режим регулируемого плавания курса национальной валюты. Но за исключением проблемы реализации курсовой политики существует, так же проблема – управление международными резервами нашей страны.

#### **Использованные источники:**

1. Федеральный закон от 10.12.2003 "О валютном регулировании и валютном контроле".: № 173-ФЗ (ред. от 30.12.2015)
2. Горюнов Е.Л. «Денежно – кредитная политика Банка России: стратегия и тактика».
3. «Вопросы экономики». Дробышевский С.М., Трунин П.В. 2018. № 4. С. 53-85 .
4. Наговицин А.Г. «Валютная политика» Экзамен, 2015. - 512 с.
5. Черной Л. «Об оптимальной валютной политике в условиях экономического спада» Экономист. - 2016.
6. Афанасьев Э.В. Эффективность информационного обеспечения управления: учебное пособие. М.: Экономика, 20016. – 112 с.
7. Официальный сайт статистики Российской Федерации [Электронный ресурс]/ Режим доступа: <http://www.gks.ru>

*Гафурова Л.С.  
преподаватель кафедры «Бухучет-2»  
Дагестанский Государственный Технический Университет  
г. Махачкала*

### **УЧЕТНАЯ ПОЛИТИКА КАК ОСНОВНОЙ СТАНДАРТ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА**

*Аннотация: Данная статья посвящена учётной политике организации. В ней можно найти информацию о том, кто ответственен за ее формирование, какими правовыми актами руководствуется организация, каким требованиям и допущениям должна соответствовать учётная политика организации. В статье приводится основная информация, подлежащая отражению в учетной политике*

*Ключевые термины: учетная политика, требования к учетной политике, полнота, своевременность, внутренний документ, сведения об организации, принципы ведения бухгалтерского учета.*

*Gafurova L.S.  
lecturer of the department "Accounting-2"  
Dagestan State Technical University  
G. Makhachkala*

### **ACCOUNTING POLICY AS THE BASIC STANDARD OF THE ECONOMIC SUBJECT**

*Resume: This article is devoted to the accounting policy of the organization. In it you can find information about who is responsible for its formation, what legal acts guide the organization, what requirements and assumptions the accounting policy of the organization must comply with. The article provides the basic information to be reflected in accounting policies.*

*Key terms: accounting policy, requirements for accounting policies, completeness, timeliness, internal document, information about the organization, principles of accounting*

В соответствии с действующими правилами бухгалтерского учета, учетная политика — это совокупность способов ведения бухгалтерского учета. Учетную политику формирует главный бухгалтер или иное лицо, на которое в соответствии с российским законодательством возложено ведение бухгалтерского учета.

При формировании учетной политики организация должна выбрать один из способов ведения бухгалтерского учета, представленных законодательством РФ либо нормативно-правовыми актами по бухгалтерскому учету. Основными документами, регулирующими учетную политику, является Федеральный закон «О бухгалтерском учете» №402 от 06.12.11 г., и ПБУ 1/2008 «Учетная политика организации» от 06.10.08 г.

В случаях, если по каким-либо вопросам не установлены способы ведения бухгалтерского учета, то также можно обратиться к соответствующим нормативно-правовым документам.

Учетная политика должна формироваться с соблюдением следующих допущений:

1. допущение имущественной обособленности — активы и обязательства экономического субъекта существуют обособленно от активов и обязательств собственников этого субъекта

2. допущение последовательности применения учетной политики — учетная политика должна применяться последовательно от одного отчетного года к другому

3. допущение непрерывности деятельности — суть данного допущения состоит в том, что организация будет продолжать свою деятельность в обозримом будущем, а также у него нет намерения или необходимости в ликвидации организации

4. допущение временной определенности фактов хозяйственной деятельности — факты хозяйственной деятельности относятся к тому отчетному периоду, в котором они имели место, независимо от фактического времени поступления или выплаты денежных средств

Учетная политика должна обеспечить ряд требований, которые предъявляются к качеству информации, полученной в бухгалтерском учете:

1. Своевременность — отражение фактов хозяйственной жизни в бухгалтерском учете и бухгалтерской (финансовой отчетности) своевременно

2. Требования полноты — полное отражение всех фактов хозяйственной жизни в бухгалтерском учете

3. Осмотрительность — большая готовность к признанию в бухгалтерском учете расходов и обязательств, чем возможных доходов и активов, недопущение создания скрытых резервов

4. Приоритет содержания перед формой — отражение в бухгалтерском учете фактов хозяйственной деятельности исходя не столько из их правовой формы, сколько их экономического содержания

5. Рациональность — рациональное ведение бухгалтерского учета, исходя их величины хозяйствующего субъекта и условий хозяйствования

6. Требование непротиворечивости — данные аналитического учета должны быть равны оборотам и остаткам по счетам синтетического учета на последний календарный день каждого месяца.

После разработки учетной политики главным бухгалтером, она утверждается приказом руководителя. Также утверждаются: рабочий план

счетов, порядок проведения инвентаризации, способы оценки активов и обязательств, формы регистров бухгалтерского учета, первичных документов, порядок контроля за фактами хозяйственной жизни, технологии обработки отчетной информации и другие решения, необходимые для организации бухгалтерского учета.

Важным моментом эффективного функционирования системы бухгалтерского учета и составления отчетности является наличие и соблюдение правил документооборота.

Существует два раздела (аспекта) учетной политики — организационно-технический и методический.

Общие положения бухгалтерского учета отражаются в организационно-техническом разделе. Это может быть следующая информация:

1. сведения об организации, о специфике ее деятельности
2. нормативная база, которой руководствуется данная организация
3. структура бухгалтерской службы
4. принципы ведения бухгалтерского учета
5. способы контроля за фактами хозяйственной жизни
6. состав бухгалтерской (финансовой отчетности)

Учетная политика применяется с 1 января года, следующим за годом утверждения соответствующего организационно-распорядительного документа. Помимо этого, она должна применяться всеми представительствами, филиалами и иными подразделениями организации, независимо от места их нахождения. Вновь созданные организации, а также организации, созданные при реорганизации, формируют учетную политику не позднее 90 дней, со дня государственной регистрации юридического лица.

Таким образом, учетная политика является основным внутренним документом организации. В ней отражаются специфические особенности экономического субъекта и правила ведения бухгалтерского учета. Учетная политика используется всеми подразделениями организации — учредителями, управляющими, бухгалтерской службой организации. Также она является единой для всех филиалов организации. Внешние пользователи также могут использовать сведения по учетной политике. Это могут быть инвесторы — для понимания отчетности, оценки ее отдельных показателей, или аудиторы — для проверки достоверности данных, содержащихся в отчетности.

#### **Использованные источники:**

1. Российская Федерация. Законы. О бухгалтерском учете: утв. Приказом Минфина РФ от 22 ноября 2011г. № 402-ФЗ // Фин.газ. – 2012. – 57с.
2. Российская Федерация. Министерство финансов. Положение по



бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» ПБУ 1/2008: утв. приказом Минфина РФ от 6.10.2008 №106н // Рос. бизнес-газ. – 2013. – с.8

3. Бабаев, Ю.А. Бухгалтерский учет: учебник / Ю.А. Бабаев – М.: Юнити, 2017. – 411с.
4. Учетная политика учреждения 2018 [Электронный ресурс] / Журнал Главбух, – Режим доступа: <http://www.1gl.ru/#/document/184/2630>
5. Формирование учетной политики [Электронный ресурс] – Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_81164/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_81164/).
6. Новосельцева С.Н., Федотова С.В. Проблемы и перспективы развития бухгалтерского учета и отчетности Российской Федерации через изменение законодательного регулирования // Вестник Белгородского университета кооперации, экономики и права. – 2016. – № 3 (47). – С. 201-206.
7. Эмирова Э.С., Демироглу Н.Б. Проблемы и пути совершенствования методического обеспечения бухгалтерского учета на предприятиях малого бизнеса // Таврический научный обозреватель. – 2017. – № 3-1. – С. 14-17.
8. Крупинова Е.С. Сборник научных статей. Актуальные проблемы экономики и бухгалтерского учета // О перспективах развития системы бухгалтерского учета микропредприятий. //Электронное издание. – 2017.-С.199-202.

*Гафурова Л.С.  
преподаватель кафедры «Бухучет-2»  
Дагестанский Государственный Технический Университет  
г. Махачкала*

## **УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

*Аннотация: В статье характеризуется устойчивое финансовое положение организации и пути его достижения. Анализируются общие черты и недостатки у предприятий оказавшихся в ситуации финансового кризиса. Рассмотрены приемы, позволяющие достичь эффективного управления финансовой устойчивостью предприятия, а так же приведены стратегии управления риском утраты финансовой устойчивости.*

*Ключевые термины: финансовая устойчивость, финансовые риски, управление финансовой устойчивостью, управление рисками, предпринимательский риск.*

*Gafurova L.S.  
lecturer of the department "Accounting-2"  
Dagestan State Technical University  
G. Makhachkala*

## **FINANCIAL RISK MANAGEMENT TO ENSURE THE FINANCIAL STABILITY OF THE COMPANY**

*Conditions Resume: The article describes the stable financial position of the organization and the ways to achieve it. The general features and shortcomings of enterprises that find themselves in a situation of financial crisis are analyzed. Methods are considered that allow achieving effective management of the financial stability of the enterprise, as well as strategies for managing the risk of loss of financial stability are presented.*

*Key terms: internal control, internal control bodies, accounting and control, organization management system, control over the conduct of analytical statements.*

В интересах каждой компании уметь эффективно управлять своей деятельностью, быть финансово устойчивой, особенно учитывая сложившиеся условия экономического кризиса в стране. Иначе говоря, компании должны выстроить таким образом свою финансовую стратегию, чтобы фирма всегда находилась в стадии экономического роста.

Устойчивое финансовое положение обеспечивается предприятием за счет таких показателей как собственный капитал, уровень рентабельности и инвестиционные потоки. Так же предприятие должно иметь гибкую конфигурацию капитала, при этом капитал должен формироваться так, чтобы доходы предприятия были всегда выше его расходов. Только при

соблюдении этого условия предприятие будет платежеспособным и рентабельным.

Анализируя деятельность предприятий, которые оказались в кризисном положении, можно отметить, что их объединяют три общие проблемы:

- нехватка наиболее ликвидных активов у предприятия
- неспособность своевременно погашать свои платежные обязательства;

- снижение финансовой независимости предприятия.

Отсутствие финансовой устойчивости влечет за собой риски:

- риск упущенной выгоды;
- риск несбалансированной структуры капитала;
- кредитный и процентный риск;
- риск банкротства;
- риск снижения платежеспособности;
- риск снижения финансовой устойчивости и независимости

Для того чтобы снизить приведенные риски необходимо эффективное управления финансовой устойчивостью. Такое управление позволит решить следующие задачи:

- нахождение оптимальных путей выхода из кризисной ситуации;
- снижение риска банкротства предприятия;
- правильное распределение использование имеющихся финансовых ресурсов;

- поиск возможностей рассчитаться предприятию по своим долгам;
- рациональное использование капитала;
- разработка вариантов конкретных управленческих решений, направленных на укрепление финансовой устойчивости.

Сам процесс управления финансовой устойчивостью предприятия можно разбить на следующие этапы:

- принятие решения на базе точного прогноза, который позволяет дать качественную оценку сложившейся ситуации и позволяет спланировать дальнейшие действия;

- непосредственно процесс управления: управляющие воздействия направлены на объект управления по каналам прямой связи.

Управление рисками при потере финансовой устойчивости – это научно-методический комплекс мероприятий, направленных на выявление и оценку риска, использование специфических приемов и методов для создания условий для устойчивого функционирования хозяйствующего субъекта, максимизации его собственного капитала, обеспечения прибыльной деятельности, исполнения требований клиентов и партнеров. В долгосрочной перспективе стратегия управления риском может быть определена как общий курс на достижение намеченных целей с учетом прогнозирования риска, выработки направлений и действий для его

снижения. В краткосрочной перспективе стратегия управления риском определяет конкретные методы и приемы, способствующие выбору оптимального решения и достижению результата в определенных и предметных условиях деятельности предприятия.

Для разработки эффективных мероприятий управления финансовой устойчивостью организации необходимо:

- провести комплексный анализ финансово-хозяйственного положения предприятия;
- провести анализ финансовой устойчивости предприятия рассчитав основные показатели финансовой устойчивости;
- оценить перспективы организации, после внедрения разработанных мероприятий по управлению финансовой устойчивостью.
- определить причины снижения уровня финансовой устойчивости предприятия;
- разработать мероприятия и способы эффективного управления финансовой устойчивостью.

Поскольку на финансовую устойчивость влияют различные сферы деятельности предприятия, то и управление финансовой устойчивостью предприятия является комплексным подход к управлению. Он включает в себя управление в комплексе заемным и собственным капиталом, дебиторской задолженностью, финансовыми вложениями, доходами и расходами и так далее.

Таким образом, в современных условиях, при нынешнем экономическом положении в стране, управление финансовой устойчивостью является крайне необходимой мерой.

#### **Использованные источники:**

1. М. Белов, Г.Н. Добрин, А. Е. Карлик. СПб.: Издательство СПбГУЭФ, 2017г.
2. Бабак С.В., Белов Ю.П., Макаркин Ю.Н. Стратегическое управление компанией / Под ред. М.А. Комарова. – М.: Геоинформмарк, 2015.
3. Балабанов И. Т. Анализ и планирование финансов хозяйствующего субъекта. М.: Финансы и статистика / И.Т. Балабанов. 2016.
4. Белов А. М. Методика анализа рентабельности и финансового состояния предприятия, организации / А. М. Белов, Г.Н. Добрин, А. Е.Карлик. СПб.: Издательство СПбГУЭФ, 2018.
5. Бабаева З.Ш. Экономическая диагностика в анализе и управлении эффективностью производства / З.Ш. Бабаева, Ж.Б. Рабаданова // Научное обозрение. Серия 1: Экономика и право. – 2015.
6. Бородина Е.А. Финансовая устойчивость как основа обеспечения экономической безопасности предприятия / Е.А. Бородина // Экономика и современный менеджмент: теория и практика. – 2014. – № 44.
7. Елецких С.Я. Анализ теоретических подходов к трактовке сущности понятия «Финансовая устойчивость предприятия». – Донецк: Издательство:

Институт экономики промышленности НАН Украины, 2019.

8. Ермошенко Т.А. Теоретические аспекты управления финансовой устойчивостью предприятия / Т.А. Ермошенко // Экономика и социум. – 2017.

9. Ибашева П.А. Финансовая устойчивость предприятий в условиях экономического кризиса / П.А. Ибашева // Актуальные вопросы современной экономики. 2016г

10. Мингалиев К.Н. Экономико–математический инструментарий финансового оздоровления российских предприятий в условиях глобализации и мирового финансового кризиса / К.Н. Мингалиев, С.Ю. Балычев, И.В. Булава. – М.: МЭСИ, 2019г.

*Гафурова Л.С.  
преподаватель кафедры «Бухучет-2»  
Дагестанский Государственный Технический Университет  
г. Махачкала*

## **ПОРЯДОК ОРГАНИЗАЦИИ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СУБЪЕКТА**

*Аннотация: В статье описываются цели, задачи внутреннего контроля, органы его осуществляющие. Рассмотрена методика оценки эффективности внутреннего контроля. Приведен перечень процедур, проводимых в рамках каждого мероприятия, отнесенного к внутреннему контролю. Так же проводится описание оформления результатов проведения внутреннего контроля*

*Ключевые термины: внутренний контроль, органы внутреннего контроля, бухгалтерский учет и контроль, система управления организацией, контроль за ведением аналитических ведомостей.*

### **ORDER OF ORGANIZATION OF INTERNAL CONTROL OF ECONOMIC SUBJECT**

*Resume: The article describes the goals and objectives of internal control, and its bodies. The methodology for assessing the effectiveness of internal control is considered. The list of procedures carried out within the framework of each event related to internal control is given. A description of the execution of internal control results is also carried out.*

*Key terms: internal control, internal control bodies, accounting and control, organization management system, control over the conduct of analytical statemen*

Федеральным законом от 06.12.11 №402-ФЗ «О бухгалтерском учете» регламентируется обязанность проведения организациями внутреннего контроля своей экономической деятельности. В статье 19 данного закона говорится, что все предприятия обязуются осуществлять контроль совершаемых ими фактов хозяйственной деятельности.

Понятие внутреннего контроля имеет широкое значение, и как правило, представляет собой процесс, осуществляемый органом управления организации, либо другими специалистами, для того чтобы получить информацию о выполнении определенных задач. К этим задачам можно отнести: достоверность бухгалтерской (финансовой) отчетности, рациональность и эффективность деятельности, соблюдение законов и нормативных актов.

К числу органов внутреннего контроля можно отнести:

- Ревизионная комиссия организации
- Органы управления экономического субъекта
- Главный бухгалтер или иное должностное лицо, на которого в соответствии с действующим законодательством возложено ведение

бухгалтерского учета

- Служба внутреннего контроля организации
- Иные подразделения компании, ответственные за соблюдение внутреннего контроля

По действующему законодательству, каждый экономический субъект, бухгалтерская (финансовая) отчетность которого подлежит обязательному аудиту, должен осуществить внутренний контроль, кроме тех случаев, когда руководитель организации принял на себя обязанность ведения бухгалтерского учета. Также, внутренний контроль является одним из главных инструментов менеджмента. Без этого процесса невозможно эффективное управление компанией.

Система управления любой организацией тесно связана с бухгалтерским учетом и контролем. Наличие непрерывного учета связано с необходимостью формирования информации по каждому факту хозяйственной жизни. Например, использование трудовых, материальных, финансовых ресурсов, что в свою очередь позволяет повысить эффективность финансового-хозяйственной деятельности предприятия.

Доступ к информации, которая формируется бухгалтерскими службам, имеют не все группы пользователей. В основном, неограниченный доступ к такой информации имеют собственники и администрация. Поэтому необходимо внутренний контроль образовать таким образом, чтобы все заинтересованные группы пользователей могли получить информацию, с сохранением ее полезных свойств — полноты и своевременности. Внутренний контроль может эффективно функционировать только при взаимосвязи с другими функциями управления. Наилучшим образом решить эту проблему можно с помощью взаимодействия учетного, контрольного и аналитического процессов.

Другой проблемой является отсутствие стандартов внутреннего контроля, либо недостаточной их разработкой. Многие специалисты в данной области предлагают оценку эффективности внутреннего контроля начинать с ее организации, так как эффективной может быть только хорошо организованная система. Так, выделяют следующие требования, для организации внутреннего контроля:

- в осуществлении данного процесса должен участвовать весь персонал компании, в соответствии со своими функциями и полномочиями;
- внутренний контроль должен осуществляться во всех подразделениях и на всех уровнях управления;
- сопоставимость затрат на проведение внутреннего контроля с его полезностью.

На начальном этапе необходимо сформулировать методику оценки эффективности внутреннего контроля в зависимости от целей, поставленных перед организацией. Однако, ввиду этих целей, контрольные мероприятия могут различаться. Вместе с тем, перечень процедур,

предъявляемых в рамках каждого мероприятия, будет схож:

- проверка арифметических записей
- проверка и утверждение документов
- контроль за ведением аналитических ведомостей
- подготовка и утверждение отчетов и предоставление их руководству

Результаты, которые были получены при оценке эффективности внутреннего контроля, должны быть документально оформлены. Особых требований к оформлению этих документов нет, каждая организация разрабатывает их самостоятельно. Однако, существует минимальный перечень критериев, которым должен отвечать данный документ: понятность, простота, наглядность, нейтральность информации и т.д.

Главной целью внутреннего контроля является выявление всех ошибок, причем как существенных, так и несущественных. Этот процесс может осуществлять не только бухгалтерская служба организации, но и другие ревизионные отделы.

В заключении следует отметить, что из-за отсутствия четко сформулированных стандартов в данной области, приходится самостоятельно формировать мнение о соответствии внутреннего контроля целям и задачам деятельности организации, а также проводить проверку эффективности по своему профессиональному суждению.

#### **Использованные источники:**

1. Российская Федерация. Законы. О бухгалтерском учете: утв. Приказом Минфина РФ от 22 ноября 2011г. № 402-ФЗ // Фин.газ. – 2018. – 13с.
2. Афанасьев Э.В. Эффективность информационного обеспечения управления: учебное пособие. М.: Экономика, 20016. – 112 с.
3. Белик В.Д., Скакун Л.С. Развитие методических подходов к оценке качества деятельности субъектов внутреннего контроля // Международный бухгалтерский учет. 2016. № 42. С 40-45.
4. Остаев Г.Я., Концевая С.Р. Формирование и стандартизация внутреннего аудита в коммерческих организациях // Международный бухгалтерский учет. 2016 № 5. С 11-13.
5. Хорохордин Н.Н. Служба внутреннего аудита: этапы создания, цели и задачи // Аудиторские ведомости. 2016. № 11.
6. Обязанность проведения внутреннего контроля – [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_122855/77f9b18f9bb66d5b1f255b2624622b229930993a/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/77f9b18f9bb66d5b1f255b2624622b229930993a/) (дата обращения 25.05.17).
7. Внутренний аудит и контроль в организациях [Электронный ресурс]. – <http://www.riskovik.com/journal/stat/n7/vnutrennij-audit-kontrol/> (дата обращения 22.05.18).
8. Информация Минфина России от 26.12.2013 N ПЗ-11/2013 "Организация и осуществление экономическим субъектом внутреннего контроля совершаемых фактов хозяйственной жизни, ведения бухгалтерского учета и составления бухгалтерской (финансовой) отчетности».



*Гафурова Л.С.  
преподаватель кафедры «Бухучет-2»  
Дагестанский Государственный Технический Университет  
г. Махачкала*

## **БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ НА ЗАБАЛАНСОВЫХ СЧЕТАХ В 2020 ГОДУ**

*Аннотация: Данная статья раскрывает понятие забалансовых счетов, дает понятие о том, какая именно информация находит отражение в них. Раскрыта необходимость применения организациями забалансовых счетов, а так же охарактеризованы особенности ведения учета по ним. В статье приведена группировка статей забалансовых счетов*

*Ключевые термины: забалансовые счета, имущество организации, арендованные основные средства, имущество, полученное в безвозмездное пользование, имущество принятое на ответственное хранение, спецнастка*

*Gafurova L.S.  
lecturer of the department "Accounting-2"  
Dagestan State Technical University  
G. Makhachkala*

## **ACCOUNTING ACCOUNTING ON OFF-BALANCE ACCOUNTS IN 2020**

*Resume: This article reveals the concept of off-balance sheet accounts, gives a concept of what kind of information is reflected in them. The necessity of using off-balance accounts by organizations is disclosed, as well as the characteristics of accounting for them are described. The article provides a grouping of off-balance sheet items*

*Key terms: off-balance accounts, property of the organization, leased fixed assets, property received for non-repayable use, property accepted for safekeeping, special equipment*

Законодательно предусмотрено 11 забалансовых счетов. Но для многих объектов они не установлены. Если это необходимо, организация сама может открыть новые счета или ввести субсчета к уже имеющимся. Такие нововведения необходимо прописать в учетной политике компании.

В отличие от основных, забалансовые не показывают финансовое состояние предприятие, их данные не используются в формировании бухгалтерского баланса, потому они и имеют такое название, то есть они находятся «за балансом» предприятия. Забалансовые счета характеризуют особенности деятельности предприятия, используются

организацией для удобства и наглядности бухгалтерского учета.

За отсутствие забалансового учета налоговыми органами возможно применение санкций. Кроме того, компания, пренебрегающая учетом на забалансовых счетах, вряд ли получит положительное аудиторское заключение. К тому же без забалансового учета невозможно полно и достоверно отразить информацию о деятельности организации и ее имущественном положении.

Учет на забалансовых счетах имеет свои особенности. Прежде всего, это связано с тем, что двойная запись на забалансовых счетах не выполняется. Также как и балансовый счет, забалансовый имеет дебет и кредит, но в отличие от первых, к ним не применимо правило двойной записи. Для того, чтобы учесть какую-либо операцию и выполнить проводку по ее учету, не нужно отражать сумму одновременно по кредиту одного счета и дебету другого.

По дебету забалансового счета отражается поступление объекта, по кредиту – его выбытие. То есть проводки односторонние. Сальдо забалансовых счетов не входит в баланс.

Существуют следующие забалансовые счета, предусмотренные Планом счетов.

Для учета имущества, не принадлежащего организации, используются забалансовые счета:

001 "Арендованные основные средства". По этому счету отражаются арендованные основные средства в оценке, указанной в договоре;

002 "Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение". Если товарно-материальные ценности поступают в компанию, но по условиям договора право собственности на них переходит к организации после соблюдения определенных условий (например, после перечисления 100% оплаты), то такие ТМЦ компания отражает на забалансовом счете 002;

003 "Материалы, принятые в переработку". По этому счету отражается сырье и материалы заказчика, принятые в переработку (давальческое сырье), которые не оплачиваются изготовителем;

004 "Материалы, принятые на комиссию" По этому счету отражаются товары, принятые комиссионером на продажу;

005 "Оборудование, принятое для монтажа". По этому счету отражается оборудование, полученное подрядчиком от заказчика для монтажа.

Для учета имущества организации, списанного на расходы используются забалансовые счета:

006 "Бланки строгой отчетности". По этому счету отражаются бланки строгой отчетности - квитанционные книжки, бланки удостоверений, дипломов, различные абонементы, талоны, билеты, бланки товарно-сопроводительных документов;

007 "Списанная в убыток задолженность неплатежеспособных дебиторов". По этому счету отражается задолженность неплатежеспособных дебиторов, учитываемая за балансом в течение пяти лет после списания на случай изменения имущественного положения должников.

Для сбора информации для раскрытия в пояснениях к бухгалтерской отчетности, используются забалансовые счета:

001 "Арендованные основные средства";

011 "Основные средства, сданные в аренду". Если по условиям договора аренды имущество учитывается на балансе арендатора (нанимателя), то у собственника оно отражается на счете 011 "Основные средства, сданные в аренду";

008 "Обеспечения обязательств и платежей полученные". Счет 008 "Обеспечения обязательств и платежей полученные" предназначен для обобщения информации о наличии и движении полученных гарантий в обеспечение выполнения обязательств и платежей, а также обеспечений, полученных под товары, переданные другим организациям (лицам);

009 "Обеспечения обязательств и платежей выданные". Счет 009 "Обеспечения обязательств и платежей выданные" предназначен для обобщения информации о наличии и движении выданных гарантий в обеспечение выполнения обязательств и платежей. В случае если в гарантии не указана сумма, то для бухгалтерского учета она определяется исходя из условий договора. При этом Организация может заводить и забалансовые счета, не предусмотренные Планом счетов.

Согласно определению, которое дано в Инструкции, утвержденной приказом Минфина России от 31 октября 2000 г. № 94н, забалансовые счета бухгалтерского учета условно можно разделить на три группы:

- 1) забалансовые счета по учету имущества, которое не принадлежит организации;
- 2) забалансовые счета по учету обеспечений и обязательств;
- 3) забалансовые счета по учету иного имущества.

Забалансовый учет ценностей, которые не принадлежат компании на праве собственности, ведут на счетах первой группы.

Забалансовые счета бухгалтерского учета второй группы предназначены для обеспечений обязательств и платежей выданных и полученных. К таким обеспечениям, согласно пункту 1 статьи 329 Гражданского кодекса РФ, относятся залог, задаток, поручительство, банковская гарантия и другие.

Забалансовые счета бухгалтерского учета третьей группы предназначены для объектов, которые находятся в собственности

организации, но при этом очень важно учитывать их отдельно — за балансом. Также к таким важным активам относятся малоценные объекты, давальческие материалы, спецодежда и спецснастка.

#### **Использованные источники:**

1. Российская Федерация. Законы. О бухгалтерском учете: утв. Приказом Минфина РФ от 22 ноября 2011 г. № 402-ФЗ // Фин.газ. – 2012. – 57с.
2. Клокова Н.В., Практический комментарий к Плану счетов бухгалтерского учета – М.: РОСБУХ, 2008г.
3. Медведев М.Ю., Корреспонденция счетов бухгалтерского учета – СПб.: Питер, 2003г.
4. Церпенто С.И., «Теория бухгалтерского учета»: учебное пособие - М.: КНОРУС, 2005г.
5. Интернет портал <http://www.pbu.ru>
6. Бабаев, Ю.А. Бухгалтерский учет: учебник / Ю.А. Бабаев – М.: Юнити, 2017. – 411с.
7. Крупинова Е.С. Сборник научных статей. Актуальные проблемы экономики и бухгалтерского учета // О перспективах развития системы бухгалтерского учета микропредприятий. //Электронное издание. – 2017.-С.199-202.

*Громков А.С.  
студент магистратуры 2 курса  
факультет государственного управления и  
международных отношений  
Юго-Западный государственный университет  
Россия, г. Курск*

**ВЛИЯНИЕ КАЧЕСТВА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ НА РАБОТУ  
ЭЛЕКТРОПРИЕМНИКОВ И СПОСОБЫ ПОВЫШЕНИЯ  
ПОКАЗАТЕЛЕЙ КАЧЕСТВА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ**

*Аннотация: в статье рассматривается влияние качества электроэнергии на работу электроприемников, приводятся способы повышения показателей качества электроэнергии.*

*Ключевые слова: электроэнергия, качество электрической энергии, несимметрия напряжений, отклонение напряжения, колебания напряжения, несинусоидальность напряжения.*

*Gromkov A.S.  
master's degree student  
2nd year, faculty of public administration and international relations  
Southwest State University  
Russia, Kursk*

**INFLUENCE OF ELECTRICITY QUALITY ON THE WORK OF  
ELECTRIC RECEIVERS AND METHODS OF INCREASING  
INDICATORS OF ELECTRICITY QUALITY**

*Abstract: the article considers the influence of the quality of electricity on the operation of power receivers, provides ways to improve the quality of electricity.*

*Keywords: electric power, quality of electric energy, voltage unbalance, voltage deviation, voltage fluctuations, voltage non-sinusoidality.*

Электрическая энергия используется во всех областях жизнедеятельности человека. Это связано с тем, что она имеет существенные преимущества перед другими видами энергии: способность относительно легко передаваться на дальние расстояния и превращаться в другие виды энергии, возможность преобразования ее параметров. Проблема поддержания качества электрической энергии является актуальной в настоящее время.

Рассмотрим влияние качества электроэнергии на работу электроприемников и способы повышения качества электроэнергии.

В результате неравномерного распределения нагрузки по фазам возникает несимметрия напряжений, т.е. не равенство между собой модулей и (или) углов сдвига фаз напряжений. Протекание в обмотках статора

электрических машин токов обратной последовательности, возникающих при несимметрии, приводит к появлению тормозного электромагнитного момента. Также их протекание вызывает дополнительный нагрев статора и ротора, в результате чего сокращается срок службы изоляции. В синхронных машинах помимо этого, повышается вибрация. При протекании токов нулевой последовательности в нулевом проводе возникают дополнительные потери электроэнергии.

Величина несимметрии в трехфазных системах характеризуется коэффициентами несимметрии напряжений по обратной и нулевой последовательности [1]. Основным способом снижения несимметрии является равномерное распределение нагрузки по фазам. К другим способам относятся использование трансформаторов со схемой соединения обмоток «звезда-зигзаг с нулём», применение замкнутых и полужамкнутых схем сети, поперечная компенсация реактивной мощности [2], применение симметрирующих устройств [3].

На работу электроприемников существенно влияют отклонения напряжения. Снижение напряжения на выводах асинхронных двигателей приводит к снижению вращающегося момента и частоты вращения ротора. Также увеличивается величина тока, протекающего по обмоткам, что приводит к дополнительному нагреву изоляции и сокращению срока ее службы. Сильное снижение напряжения может привести к остановке двигателя, если момент сопротивления подключенной к валу механической нагрузки превысит вращающий момент. При повышении напряжения потребление реактивной мощности двигателем также повышается, при этом возрастают потери активной мощности в электрической сети. Также отклонение напряжения негативно влияет на качество работы и срок службы бытовой электронной техники.

Влияние отклонения напряжения на основные характеристики ламп электрического освещения рассмотрено в статье [4]. В данной работе выявлено, что отклонение напряжения в наибольшей степени влияет на электропотребление ламп типа ДРЛ и на световой поток и световую отдачу ламп накаливания. Однако в настоящее время данные типы ламп заменяются светодиодными лампами, обладающими большим количеством преимуществ по сравнению с другими. Согласно [5, 6] отклонение напряжения на  $\pm 15\%$  не влияет на потребляемую мощность светодиодными лампами и на величину освещенности для них. Повышение напряжения снижает срок службы ламп.

Повышение напряжения наблюдается при снижении подключенной к сети нагрузки, а снижение — при увеличении нагрузки или при коротких замыканиях. Для поддержания напряжения в требуемых пределах необходимо проводить регулировку коэффициента трансформации трансформаторов, выбирать оптимальное сечение проводов линий электропередач по условиям потерь напряжения, использовать устройства

компенсации реактивной мощности.

Колебания напряжения влияют на нормальную работу электронной и бытовой техники, уменьшают их срок службы. При значительных колебаниях напряжения нарушается работа электродвигателей, возможно отпадание контактов контакторов. Также пульсация светового потока ламп освещения, вызванная колебаниями напряжения, негативно сказывается на состоянии человека. Она вызывает утомляемость зрения, снижает производительность труда и может стать причиной профессиональных заболеваний.

Причиной колебаний напряжения являются электроприемники с резкопеременным характером потребления мощности. Подключение резкопеременной и чувствительной к колебаниям напряжения нагрузки к разным трансформаторам снижает влияние колебаний напряжения на чувствительную нагрузку. Компенсировать колебания напряжения можно применением быстродействующих источников реактивной мощности.

Работа нелинейных электроприемников приводит к искажению синусоидальной формы кривой напряжения. Несинусоидальность напряжения приводит к дополнительным потерям активной мощности, снижению коэффициента мощности, неполному учету электроэнергии, ухудшению механических характеристик и КПД электрических машин, ускоренному старению изоляции электрооборудования. Для снижения несинусоидальности напряжения питание нелинейной нагрузки осуществляют от отдельной секции шин, нелинейную нагрузку подключают к системе с большой мощностью короткого замыкания, применяют оборудование с пониженным уровнем генерации высших гармоник, используют фильтровые устройства. В работе [7] рассмотрено применение специальных фильтрокомпенсирующих устройств для снижения несинусоидальности напряжения.

Таким образом, поддержанию качества электроэнергии необходимо уделять большое внимание, так как от этого зависит, например, качество производимой продукции, величина потерь электроэнергии, срок службы электрооборудования.

#### **Использованные источники:**

1. ГОСТ 32144-2013. Электрическая энергия. Совместимость технических средств электромагнитная. Нормы качества электрической энергии в системах электроснабжения общего назначения. — Введ. 2014–07–01. — М.: Стандартинформ, 2014. — 20 с.
2. Дулепов Д. Е., Тюндина Т. Е. Расчет несимметрии напряжений СЭС // Вестник НГИЭИ. 2015. № 4 (47). С. 35–42.
3. Плесконос Л. В., Громков А. С. Расчет симметрирующего устройства // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Управление, вычислительная техника, информатика. Медицинское приборостроение. 2017. Т. 7, № 3(24). С. 21–28.

4. Козловская В. Б., Радкевич В. Н., Колосова И. В. Влияние напряжения на основные характеристики ламп электрического освещения // Энергетика. Известия высших учебных заведений и энергетических объединений СНГ. 2009. №1. С. 5–13.
5. Вагин Г. Я., Маслеева О. В., Пачурин Г. В., Терентьев П. В. Влияние качества напряжения на экологические параметры системы освещения // Научное обозрение. Технические науки. 2014. № 1. С. 93–94.
6. Вагин Г. Я., Маслеева О. В., Пачурин Г. В., Терентьев П. В. Влияние качества питающего напряжения на параметры искусственного освещения рабочего места // Фундаментальные исследования. 2014. № 3-2. С. 247–252.
7. Рогозина Д. А., Хворова Т. С. Специальные фильтрокомпенсирующие устройства как метод борьбы с несинусоидальностью напряжения // Молодой ученый. 2016. № 24 (128). С. 108–111.



*Дадаханова Р.А.  
кафедра фтизиатрии и пульмонологии, микробиологии,  
вирусологии и иммунологии  
Андижанский государственный медицинский институт  
Узбекистан*

## **СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МИКРОБИОЛОГИЧЕСКИХ МЕТОДОВ КОНТРОЛЯ БОЛЬНИЧНОЙ СРЕДЫ В МНОГОПРОФИЛЬНЫХ СТАЦИОНАРАХ**

*Резюме: Проблема внутрибольничных инфекций продолжает сохранять свою актуальность. Осуществление в стационарах программ инфекционного контроля, направленного на предупреждение внутрибольничного инфицирования пациентов и сотрудников лечебных учреждений, как правило, предусматривает выполнение комплекса микробиологических исследований. Однако вопрос об объеме и методах таких исследований не однозначен. Необходимость выполнения исследований в плановом порядке неоднократно подвергалась сомнению.*

*Определенные расхождения имеют место относительно выбора контролируемых параметров. В качестве определяемых микроорганизмов предлагают: *Staphylococcus aureus*, в том числе метициллинрезистентные *S. aureus*, *Clostridium difficile*, ванкомицинрезистентные энтерококки, грамотрицательные бактерии. Для оценки интенсивности загрязнения определяют о количество аэробных бактерий на 1 см, количество которых не должно превышать 5.*

*На сегодняшний день в нашей стране отсутствуют общепринятые стандартизированные методы определения чувствительности клинических штаммов микроорганизмов к дезинфектантам и антисептикам, а также не определены критерии, гарантирующие достоверность полученных результатов.*

*Ключевые слова: микробиологические методы, многопрофильный стационар, больничной среды.*

*Dadakhanova R.A.  
Department of Phthisiology and Pulmonology, Microbiology,  
virology and immunology  
Andijan State Medical Institute  
Uzbekistan*

## **IMPROVEMENT OF MICROBIOLOGICAL METHODS OF HOSPITAL ENVIRONMENT MONITORING IN MULTIDISCIPLINARY HOSPITALS**

*Resume: The problem of nosocomial infections continues to remain relevant. The implementation of infection control programs in hospitals aimed at preventing nosocomial infection of patients and employees of medical institutions,*

*as a rule, involves the implementation of a set of microbiological studies. However, the question of the scope and methods of such studies is not clear. The need to carry out research in a planned manner has been repeatedly questioned.*

*Certain discrepancies take place regarding the choice of controlled parameters. The following microorganisms are proposed: Staphylococcus aureus, including methicillin-resistant S. aureus, Clostridium difficile, vancomycin-resistant enterococci, and negative bacteria. To assess the intensity of pollution, determine the number of aerobic bacteria per 1 cm, the number of which should not exceed 5.*

*To date, in our country there are no generally accepted standardized methods for determining the sensitivity of clinical strains of microorganisms to disinfectants and antiseptics, and criteria are not defined to guarantee the reliability of the results.*

*Key words: microbiological methods, multidisciplinary hospital, hospital environment.*

**Актуальность.** Классически данные микробиологических исследований образцов клинического материала пациентов используют для выявления инфекций, связанных с оказанием медицинской помощи, и расследования вспышек, а также разработки и коррекции схем эмпирической и этиотропной антибактериальной терапии[1,5].

Инфекции, связанные с оказанием медицинской помощи (ИСМП), являются многогранной проблемой, с которой сталкиваются в клинической практике специалисты разного профиля.

Особенно актуальны ИСМП для многопрофильных стационаров, в которых концентрируются ослабленные по причине заболевания или травмы пациенты, нуждающиеся в выполнении неоднократных оперативных вмешательств и проведении мероприятий интенсивной терапии[3,4]. В развитии инфекционных осложнений принимают участие условно-патогенные антибиотикорезистентные микроорганизмы, что свидетельствует о высокой восприимчивости пациентов вследствие вторичной иммунной недостаточности, обусловленной, с одной стороны влиянием эндогенных факторов, связанных с основным заболеванием, а с другой стороны, экзогенных факторов лечебно-диагностического процесса и госпитальной среды[1,2,5].

**Цель исследования.** Оценить эффективность и информативность регламентированных методов санитарно-микробиологического исследования объектов больничной среды и наметить возможные пути их совершенствования.

**Материалы и методы исследования.** Исследование проводилось на кафедре фтизиатрии и пульмонологии, микробиологии, вирусологии и иммунологии АГМИ.

Экспериментальными базами являлись: лаборатория в клинике АГМИ.

**Результаты исследования.** Плановые санитарно-микробиологические исследования больничной среды малоэффективны и могут быть заменены исследованиями по эпидпоказаниями и контролем за циркуляцией микроорганизмов, устойчивых к действию антибактериальных препаратов.

Для сравнительной оценки эффективности стерилизации в ЛПУ может быть использован критерий SAL, рассчитываемый не менее чем на 1000 исследованных на стерильность изделий.

Затраты на выполнение санитарно-микробиологических исследований предметов больничной среды можно значительно сократить путем применения комбинированной неэлективной питательной среды, обеспечивающей одновременное выделение и идентификацию БГКП, стафилококков и псевдомонад.

Проведение фаготипирования стафилококков, выделенных от носителей и из окружающей среды при плановых исследованиях, мало информативно.

Комплексный санитарно-микробиологический мониторинг больничной среды должен включать определение активности дезинфектантов и антисептиков по отношению к циркулирующим штаммам.

**Вывод.** Предложенная новая питательная среда позволяет снизить трудозатраты и стоимость санитарно-микробиологических исследований. Предложенная схема определения чувствительности микроорганизмов к дезинфектантам и антисептикам позволяет проводить мониторинг резистентности циркулирующих в больничной среде штаммов к антимикробным препаратам в условиях практического здравоохранения.

#### **Использованные источники:**

1. Брусина Е.Б. Внутрибольничные гнойно-септические инфекции и экологические аспекты хирургического стационара / Е.Б. Брусина // Главная медицинская сестра. 2008. - № 3. - С. 137-142.
2. П.Галынкин В.А. Дезинфекция и антисептика в промышленности и медицине / В.А. Галынкин и др.. — СПб.: ООО «Издательство Фолиант», 2014. 96 с.
3. Ковалишена О.В. Тактика микробиологического мониторинга в ЛПУ различного профиля // Ремедиум Приволжье. Новые технологии в диагностике и лечении инфекционных болезней: сб. тезисов VII Российского съезда инфекционистов — 2016. Спец. выпуск. — С. 220-221.
4. Савицкая К.И. Значение лабораторных исследований в профилактике госпитальной инфекции / К.И. Савицкая и др. // Эпидемиология и инфекционные болезни. — 2011. № 2. - С. 16-21.
5. Савицкая К.И. Значение лабораторных исследований в профилактике госпитальной инфекции / К.И. Савицкая и др. // Эпидемиология и инфекционные болезни. — 2011. № 2. - С. 16-21.

## **КОМПЛЕКСНОЕ ЛЕЧЕНИЕ ПАРОДОНТИТА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ АНТИБАКТЕРИАЛЬНОЙ ТЕРАПИИ**

*Резюме: В статье приведен обзор отечественной и зарубежной литературы о современных подходах к вопросам комплексного лечения воспалительных заболеваний пародонта. Отражены основные направления работы исследователей в области пародонтологии, проанализированы результаты проведенных авторами исследований, приведены рекомендации для практического здравоохранения. Представлены различные алгоритмы лечения заболеваний пародонта с использованием новых лекарственных средств и методов физиотерапии. Продемонстрирована важность комплексного подхода к решению поставленной проблемы, направленного на корректное сочетание местного и общего лечения, а также рациональное решение вопроса поддерживающей терапии. Проведенный анализ литературы свидетельствует о неудовлетворенности стоматологов существующими методами лечения пародонтита, обширном поиске новых, более эффективных способов лечения данной патологии, позволяющих получить наиболее эффективное, патогенетически обоснованное лечебное воздействие на ткани пародонта.*

*Ключевые слова: пародонтит, пародонт, бактериальные пародонтопатогены, пародонто-патогенные микроорганизмы, антибактериальная терапия.*

*Daminova Sh.K., assistant  
Department of Hospital and Clinical Dentistry  
Andijan State Medical Institute  
Uzbekistan*

## **INTEGRATED TREATMENT OF PERIODONTITIS USING ANTIBACTERIAL THERAPY**

*Resume: The article provides an overview of domestic and foreign literature on modern approaches to the complex treatment of inflammatory periodontal diseases. The main directions of the work of researchers in the field of periodontology are reflected, the results of the studies conducted by the authors are analyzed, recommendations for practical healthcare are given. Various algorithms for the treatment of periodontal diseases using new drugs and physiotherapy methods are presented. The importance of an integrated approach to solving the problem, aimed at the correct combination of local and general*

*treatment, as well as a rational solution to the issue of maintenance therapy is demonstrated. The analysis of the literature indicates that dentists are not satisfied with the existing methods of treatment of periodontitis, an extensive search for new, more effective methods of treating this pathology, allowing to obtain the most effective, pathogenetically substantiated therapeutic effect on periodontal tissues.*

*Key words: periodontitis, periodontium, bacterial periodontal topopathogens, periodontal pathogenic microorganisms, antibacterial therapy.*

**Актуальность.** Одной из актуальных задач современной стоматологии остается оптимизация лечения воспалительно-деструктивных заболеваний пародонта в связи с их чрезвычайно широкой распространенностью среди населения разных возрастных групп.

На современном этапе развития стоматологии при лечении воспалительных заболеваний пародонта предусмотрен комплексный подход, цель которого - ликвидация воспалительных процессов в пародонте, восстановление структурных и функциональных свойств элементов пародонтального комплекса, повышение местных и общих факторов защиты, что достигается сочетанием этиотропной, патогенетической и симптоматической терапии [3,5]

Общее лечение предусматривает использование нестероидных препаратов: салицилатов, препараты пиразолона, производных ряда органических кислот: индолуксусной (индометацин, сулиндак), фенилуксусной (вольтарен), пропионовой (мефенаминовая кислота, понстан, опири, клотам), которые оказывают сочетанное противовоспалительное, болеутоляющее и жаропонижающее действие [2,7].

В общем лечении воспалительных заболеваний пародонта для подавления стойких субгингивальных патогенов применяют антибиотики [1,4]. Эти препараты применяют по строгим показаниям: гноетечение из пародонтальных карманов, абсцедирование, свищи, прогрессирующая деструкция костной ткани альвеолярного отростка, интоксикация, состояние до и после хирургического вмешательства. Доказано, что назначение антибактериальных препаратов изменяет микрофлору над- и поддесневой зубной бляшки, меняет клиническую картину пародонтита в сторону стабилизации процесса, замедляет воспалительную резорбцию костной ткани, однако приводит к формированию устойчивых к ним форм микрофлоры полости рта [1,3].

Антибиотики и другие противовоспалительные средства оказывают бактерицидное и бактериостатическое действие на микробное население пародонтальных карманов и полости рта. При этом происходит массовое недифференцированное и бесконтрольное уничтожение микрофлоры всего биотопа полости рта и, в первую очередь, сапрофитной микрофлоры. Кроме

того, антибиотикотерапия приводит к селекции множественно устойчивых вариантов возбудителей, способствующих генерализации воспалительного процесса. Длительное назначение этих препаратов может привести к развитию дисбактериоза из-за подавления нормальной микрофлоры пациента. В связи с этим наиболее часто при пародонтите для подавления патогенных микроорганизмов субгингивальной бляшки применяют антибактериальные препараты местного действия - антисептики [6].

По мнению большинства исследователей, бактериальная флора зубной биопленки рассматривается как первичный фактор, инициирующий поражение пародонта при гингивите и пародонтите. При нарастании степени тяжести воспалительно-деструктивного процесса в тканях пародонта выявлено преобладание анаэробных представителей микрофлоры, таких как *P. gingivalis*, *T. forsythia*, *T. denticola*, *P. intermedia* и др.

Высокоупорядоченные связи внутри микробных сообществ биопленки создают благоприятные условия для жизнедеятельности микроорганизмов, защищают их от воздействия защитных факторов полости рта, способствуют возникновению резистентности к антибактериальным средствам. Интенсивное, но не всегда рациональное назначение антибиотиков привело к селекции и распространению множественно устойчивых штаммов бактериальных культур.

В связи с этим, необходимо научно обоснованное применение антибактериальных препаратов при ХГП с использованием дифференцированных схем в зависимости от степени тяжести заболевания и состава микрофлоры полости рта.

Таким образом, актуальной проблемой в пародонтологии на сегодняшний день остается поиск оптимальной комбинации препаратов, обладающей наибольшей эффективностью в отношении большинства пародонтопатогенов и оказывающей минимальные побочные эффекты на организм человека.

**Цель исследования.** Повышение эффективности комплексного лечения пациентов с хроническим генерализованным пародонтитом средней и тяжелой степеней за счет системного использования антибактериальных препаратов.

**Материалы и методы исследования.** Работа основана на результатах стоматологического обследования 75 пациентов (42 мужчины и 33 женщин) в возрасте 18-45 лет, которым было вылечено 78 зубов с диагнозом пародонтита.

**Результаты исследования.** Моксифлоксацин применялся в дозировке 400 мг 1 раз в сутки с курсом приема 7 дней. Азитромицин назначался в дозировке 500 мг 1 раз в сутки с курсом 3 дня. Дозировка и курс приема антибиотиков в комбинации амоксициллина и метронидазола варьировались: оба препарата в дозировке 500 мг 3 раза в сутки с курсом

приема 7 дней, амоксициллин в дозировке 500 мг и метронидазол в дозировке 250 мг 3 раза в сутки с курсом приема 7 или 10 дней, амоксициллин в дозировке 875 мг и метронидазол в дозировке 500 мг 2 раза в сутки с курсом приема 10 дней, амоксициллин в дозировке 375 мг и метронидазол в дозировке 250 мг 3 раза в сутки с курсом приема 7 дней.

Упоминались активность моксифлоксацина и азитромицина против предполагаемых пародонтопатогенных микроорганизмов, таких как *Aggregatibacter actinomycetemcomitans*, *Porphyromonas gingivalis* и *Tannerella forsythia*, а также то, что концентрация азитромицина в смешанной слюне значительно превышает его содержание в плазме крови. Моксифлоксацин способен накапливаться в очаге инфекции, проникая в полиморфноядерные гранулоциты и эпителиальные клетки.

Использование моксифлоксацина или азитромицина может быть предпочтительным из-за однократной дозы в день (1 таблетка, 400 мг 1 раз в сутки или 500 мг 1 раз в сутки соответственно). При этом более короткая продолжительность курса приема антибиотиков (3- и 7-, а не 14-дневный курс) позволяет избежать возможных побочных эффектов. Особенностью азитромицина является его накопление в содержимом пародонтального кармана (десневой жидкости) и участках выраженного пародонтального воспаления (его концентрация значительно выше, чем в «нормальных» тканях десны). Высказано предположение, что азитромицин проникает в фагоциты и фибробласты, его концентрация в них в 100-200 раз больше, чем во внеклеточных пространствах, и он активно транспортируется фагоцитами к участкам воспаления, где высвобождается значительное количество азитромицина — при разрушении фагоцитов в процессе фагоцитоза.

Комбинация амоксициллина и метранидзола в лечении агрессивного пародонтита получила признание в основном благодаря своей эффективности против *Aggregatibacter actinomycetemcomitans* — возбудителя, тесно связанного с этиологией этого инфекционного заболевания. Также эта комбинация активна в отношении *Treponema denticola*, *Tannerella forsythia*, *Porphyromonas gingivalis*, *Fusobacterium nucleatum* и *Prevotella intermedia*.

Амоксициллин — полусинтетический пенициллин с расширенным антимикробным спектром, который включает грамотрицательные и грамположительные кокки, спирохеты и анаэробы, эффективен и против представителей поддесневой микробиоты (находящейся внутри эпителиальных клеток десны) — *Parvimonas micra* и *Aggregatibacter actinomycetemcomitans*. В сочетании с клавулановой кислотой амоксициллин может применяться и для подавления бактерий, способных к производству β-лактамаз. Однако препараты пенициллинового ряда имеют множество побочных эффектов.

Преимуществом применения комбинации амоксициллина и

метронидазола является способность восстанавливать дисбаланс между матриксными металлопротеиназами и их тканевыми ингибиторами, а также то, что комбинация этих препаратов обладает большим спектром действия по сравнению с монотерапией, каждым лекарством в отдельности или другими противомикробными препаратами. Метронидазол не эффективен против *Aggregatibacter actinomycetemcomitans*, но обладает активностью против таких пародонтопатогенов, как *Porphyromonas gingivalis* и *Prevotella intermedia*.

Согласно полученным из исследованных статей данным, в настоящее время наибольшее влияние на глубину пародонтальных карманов (PD) оказывает азитромицин, в меньшей степени — комбинация амоксициллина и метронидазола, которая оказалась более эффективной во временном прикусе и продемонстрировала лучшие результаты в отдаленной перспективе. Моксифлоксацин показал почти аналогичные данной комбинации результаты.

Исходя из значений показателя CAL, можно отметить, что у пациентов, принимавших азитромицин и комбинацию амоксициллина и метронидазола, определялись сравнительно одинаковые результаты, тогда как в группах, где в качестве антибактериального препарата использовался моксифлоксацин, изменения данного показателя были значительно ниже.

Однако следует помнить, что пародонтопатогенные микроорганизмы могут варьироваться в различных популяциях и этнических группах, поэтому комбинации или конкретные схемы антибиотиков могут «работать» не во всех случаях.

Поэтому необходимо определять чувствительность/резистентность к антибиотику.

Основными факторами, влияющими на эффективность антибактериальной терапии, были признаны: форма заболевания, применяемый антибиотик (дозировка, соблюдение пациентом режима приема антибиотика, резистентность микробиоты к препарату, возможные побочные эффекты препарата), локализация поражений, наличие видимого зубного налета и начальный уровень показателя PD.

Полное уничтожение микроорганизмов может быть затруднено в результате реинфекции обработанных участков. Наличие *Porphyromonas gingivalis* в пародонтальном кармане также может быть фактором риска неудачного лечения или рецидива болезни.

Для более детального изучения данной проблемы требуются длительные периоды наблюдения, большие размеры выборки, а также большее количество исследований, в которых происходит сравнение различных антибактериальных препаратов при АФП.

Анализ данных доступной нам литературы позволил выявить некоторые преимущества и недостатки отдельных антибактериальных препаратов, применяемых при АФП.



**Вывод.** В комплексном лечении заболеваний пародонта большое значение придается физиотерапевтическим методам лечения. Общеизвестны устройства для введения лекарственных веществ постоянным электрическим током, широко применяется переменное магнитное поле, лазеротерапия гелий-неоновым лазером, вакуум-электрофорез, комбинированная КВЧ-лазерная терапия и др.

Таким образом, анализ литературы свидетельствует о неудовлетворенности стоматологов существующими методами лечения пародонтита, обширном поиске новых, более эффективных способов лечения данной патологии, позволяющих получить наиболее эффективное, патогенетически обоснованное лечебное воздействие на ткани пародонта.

Большинство современных исследований данной патологии посвящено использованию моксифлоксацина, азитромицина и комбинации амоксициллина и метронидазола. Наблюдается повышенный интерес ученых разных стран к вспомогательной антибактериальной терапии разных форм пародонтита, при этом изучаются различные режимы приема антибиотиков.

Дополнительное применение антибиотиков приводит к лучшему результату лечения агрессивных форм пародонтита. Наиболее обоснованным является применение азитромицина в дозировке 500 мг 1 раз в сутки с курсом 3 дня. Однако пародонтопатогенные микроорганизмы могут варьироваться в различных популяциях и этнических группах, вследствие чего может потребоваться определение их чувствительности к антибактериальным препаратам в случае неэффективности проводимой терапии.

#### **Использованные источники:**

1. Булкина Н.В., Башкова Л.В. Иммуногистохимические критерии эффективности комплексного лечения больных быстро прогрессирующим пародонтитом с применением комбинированных физиотерапевтических методов // Дентал Юг. – 2009. – № 9 (69). – С. 15-17.
2. Гажва С.И. Хирургические методы лечения заболеваний пародонта: методическое пособие. – Нижний Новгород: Изд-во Нижегородской гос. медицинской академии, 2013. – 110 с.
3. Глыбина Т.А., Дмитриева Л.А., Кострюков Д.А., Ларионов Е.В. Сравнительное клиническое исследование применения геля «Гликодент» и современных хлоргексидинсодержащих препаратов при лечении пародонтита // Стоматология сегодня. – № 10 (70). – 2017. – С. 54-55.
4. Грудянов А. И., Ерохин А. И. Хирургические методы лечения заболеваний пародонта. – М.: ООО «Медицинское информационное агентство», 2006. – 128 с.
5. Грудянов А.И. Диагностика в пародонтологии / А.И. Грудянов, А.С. Григорьян, О.А. Фролова. – М.: Медицинское информационное агентство, 2004. – 104с.

6. Грудянов А.И., Масленикова Г.В., Загнат В.Ф. Сравнительное изучение эффективности воздействия ряда местных антимикробных препаратов на видовой и количественный состав микробной флоры пародонтальных карманов // Стоматология. – 2012. – Т.71. – № 1. – С. 25-26.
7. Зубаирова Г.Ш. Изменение содержания секреторных иммуноглобулинов в полости рта больных хроническим генерализованным пародонтитом при лечении с локальным использованием пробиотика и иммуномодулятора / Г.Ш. Зубаирова, А.И. Булгакова, Ю.А. Медведев, И.В. Валеев, А.К. Юнусова // Вестник Российской военно-медицинской академии. – Санкт-Петербург, 2009. – №1 (21). – С. 73–75.

*Даулетбаев Б.Х.  
Ибрагимов Д.Н.  
Юлдашев Р.Н.*

*кафедра пропедевтика внутренних болезней  
Андижанский государственный медицинский институт  
Узбекистан*

### **РОЛЬ ИЗМЕНЕНИЙ ИММУННЫХ СИСТЕМ ПРИ ВОЗНИКНОВЕНИИ СЕРДЕЧНО-СОСУДИСТЫХ ЗАБОЛЕВАНИЙ**

*Резюме: Болезни сердечно-сосудистой системы представляют наиболее острую проблему современной медицины. За последние четверть века смертность от патологии сердца и сосудов стабильно держится на первом месте. По данным статистических исследований в год от сердечно-сосудистых заболеваний в России умирает до 1,5млн. человек. В Море же эта цифра достигает 31%. Основными и наиболее часто встречающимися нозологическими формами являются: атеросклероз, гипертоническая болезнь, ишемическая болезнь сердца, пороки сердца.*

*Ключевые слова: иммунная система, сердечно – сосудистая система, атеросклероз, заболевания.*

*Dauletbaev B.Kh.  
Ibragimov D.N.  
Yuldashev R.N.*

*Department of propaedeutics of internal diseases  
Andijan State Medical Institute  
Uzbekistan*

### **THE ROLE OF CHANGES IN IMMUNE SYSTEMS IN THE EVENT OF CARDIOVASCULAR DISEASES**

*Resume: Diseases of the cardiovascular system are the most acute problem of modern medicine. Over the past quarter century, mortality from pathology of the heart and blood vessels has steadily held in the first place. According to statistical studies per year, up to 1.5 million die from cardiovascular diseases in Russia. person. In the world, this figure reaches 31%. The main and most common nosological forms are: atherosclerosis, hypertension, coronary heart disease, heart defects.*

*Key words: immune system, cardiovascular system, atherosclerosis, diseases.*

**Актуальность.** В последнее время все большее внимание уделяется значению иммунных механизмов в реализации патологических процессов различной локализации, в том числе и в развитии сердечно-сосудистых заболеваний [3].

Некоторые исследователи считают, что атеросклероз — проявление

преждевременного старения иммунной системы [2]. Есть мнение, что в возникновении аутоиммунных процессов при старении важную роль играют мутации соматических клеток. В связи с этим полагают, что иммунная система играет значительную роль не только в сохранении, но и в сокращении жизни. Исследования показали, что аутоиммунные реакции могут быть причиной поражения сердца и сосудов [4]. Возникающее аутоиммунное повреждение, особенно свойственное лицам пожилого возраста, характеризуется ультраструктурной перестройкой миокардиоцитов [5, 6]. Согласно имеющимся данным, у пациентов разных возрастных групп, включая детей раннего возраста с некоронарогенным поражением миокарда (миокардиодистрофии, миокардиты, миоперикардиты, дилатационная и гипертрофическая кардиомиопатия), ИБС, гипертонической болезнью, пороками сердца, нарушением сердечного ритма могут отмечаться разнообразные иммунные нарушения [1,3]. В миокарде, как и в других органах и тканях, воспалительные изменения возникают под воздействием множества факторов: это и прямая инвазия инфекционного агента, и иммуноопосредованное повреждение сердечной мышцы, и действие различных токсинов. Показано существование связи между клиническими особенностями поражения миокарда и иммунологическими показателями, характеризующими различную степень иммунного дисбаланса [2,5]. Иммунные механизмы поражения сердца как воспалительного, так и невоспалительного генеза представляют особый интерес [6].

В основе воспалительных изменений любой локализации лежит инфильтрация органа клетками иммунной системы, сопровождающаяся секрецией цитокинов (ФНО-а, ИЛ-1, ИЛ-6), накоплением окислительных

В последнее время обсуждается роль активации системы комплемента и нарушений цитокинового баланса при заболеваниях сердца [1]. У больных с различной сердечной патологией (миокардитами, дилатационной, гипертрофической кардиомиопатиями, стрессорной кардиомиопатией, хронической сердечной недостаточностью) важная роль принадлежит медиаторам ответа острой фазы - интерлейкин-1 (ИЛ-1), ИЛ-6, фактор некроза опухолей (ФНО-а). Эти цитокины регулируют иммунный ответ и обеспечивают гомеостаз в физиологических концентрациях, в высоких дозах те же цитокины могут оказывать патологическое эндокриноподобное действие, вызывая микрососудистую гиперкоагуляцию, гемодинамические нарушения и метаболическое истощение [2].

Отмечено повышение уровня ФНО-а в сыворотке крови при сердечной недостаточности развившейся на фоне ДКМП, при этом в части случаев степень гиперпродукции коррелировала с функциональным классом недостаточности кровообращения [3]. Большой интерес представляет работа Т. В. Бершовой и соав. (2010), демонстрирующая активацию всех звеньев апоптоза при хронической сердечной

недостаточности у детей и подростков, причем выраженность индукции апоптоза зависит от стадии недостаточности кровообращения. Показано, что изменение содержания молекулярных агентов апоптоза в зависимости от концентрации оксида азота и суперпероксидадисмутазы свидетельствует об их участии в процессах регуляции программированной клеточной гибели. Взаимосвязь показателей апоптоза и эхокардиографических параметров подтверждает участие клеточного апоптоза в развитии ремоделирования миокарда у детей [2,4].

Повышение уровня ИЛ-2, играющего основную роль в регуляции дифференцировки лимфоцитов, ИФН- $\gamma$  способствующего биосинтезу плазматических клеток, а также колониестимулирующих факторов выявлено у пациентов с миокардитами [3,6].

**Цель исследования.** Целью настоящего исследования была разработка и систематизация критериев ранней диагностики, тяжести поражения сердечно-сосудистой системы, ближайшего и отдаленного прогноза, на основании комплексной клинико-инструментальной и лабораторной оценки, при иммунных систем..

**Материалы и методы исследования.** Для решения поставленных задач оценено состояние сердечно-сосудистой системы в остром и отдаленном периодах заболевания у 748 больных обследовано 265 пациентов с дифтерией, 149 - с изменениями иммунных систем.

**Результаты исследования.** Проявление аутоиммунизации у больных ИБС характеризуется сенсбилизацией лимфоцитов к тканям сосудистой стенки и сопровождается значительным повышением уровней аутоантител к окЛПНП и к тканям сосудов, а также активацией фагоцитарного звена иммунитета — нейтрофилов и моноцитов. Это сочетается с наличием таких осложнений ИБС, как инфаркт миокарда и дисфункция левого желудочка по данным эхокардиографии. Результаты проведенного тканевого типирования показали, что в локусе HLA DR в группе больных ИБС достоверные отличия в частоте встречаемости отмечены для аллели DRB1\*12 (0,075 против 0,023 — в контроле). Аллель DRB1\*04 встречается достоверно реже по сравнению с контрольной группой (0,050 против 0,112 в контроле). При сопоставлении результатов HLA-типирования с параметрами иммунной системы у больных ИБС, характеризующими проявления аутоиммунных реакций, была установлена позитивная ассоциативная связь аллели DRB1\*03 с повышенной сенсбилизацией лимфоцитов, что позволяет рассматривать ее как генетический маркер риска возникновения аутоиммунных реакций. Также был проведен анализ полученных данных по распространенности в HLA-DRB1 регионе у больных ИБС известных генов, в отношении которых доказана достоверная связь с развитием аутоиммунизации. Установлено, что в генотипе 61,7% обследованных больных в HLA-DRB1 генотипе обе специфичности были нейтрально или протективно ассоциированы с аутоиммунитетом. У 38,3%

больных лишь одна HLA-DRB1 специфичность была положительно ассоциирована с аутоиммунизацией, в то время как вторая была нейтрально или отрицательно ассоциирована. Из обследованных нами пациентов не было ни одного, в генотипе которого обе HLA-DRB1 специфичности были бы из «функциональной» группы, маркирующей развитие аутоиммунизации.

**Вывод.** Современные рекомендации по профилактике сердечнососудистых заболеваний уделяют большое внимание выявлению и коррекции факторов риска, оценке вероятности развития осложнений и прогнозу этих заболеваний.

Дальнейшее изучение участия аутоиммунных процессов в патогенезе ИБС и прогнозирование риска их развития с помощью иммуногенетического анализа будет способствовать своевременной профилактике и выбору соответствующих схем лечения с учетом необходимости коррекции факторов, формирующих аутоиммунные реакции.

#### **Использованные источники:**

1. Барановский, А. Ю. Домашнее лечение болезней сердечно-сосудистой системы / А.Ю. Барановский, В.И. Симаненков. - М.: Диалект, **2010**. - 352 с.
2. Покровский, А. В. Клиническая ангиология: Сердечно-сосудистые заболевания / А.В. Покровский. - М.: Медицина, **2015**. - 368 с.
3. Поповичи, Д. Гормоны и сердечно-сосудистая патология / Д. Поповичи, В. Сэхляну. - М.: Медицина, **2012**. - 392 с.
4. Сандерсон, Падма 50 причин инфаркта. Современные способы диагностики, профилактики и лечения сердечно-сосудистых заболеваний / Падма Сандерсон. - М.: Диля, 2014. - 192 с.
5. Ишемическая болезнь сердца. О.П.Шевченко, О.Д.Мишнев. Реафарм, Москва, 2005.
6. Ишемическая болезнь сердца. В.М.Клюжев, В.Н. Ардашев, А.Г.Брюховецкий, А.А.Михеев. Медицина, Москва, 2004.

*Дун Сихуэй  
студент магистратуры 2-го курса*

*Ян Юеин  
студент магистратуры 2-го курса*

*Московский педагогический государственный университет МПГУ  
Россия, г. Москва*

## **КЛАССИФИКАЦИЯ ТИПОВ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ СТРУКТУР, УЧАСТВУЮЩИХ В ПРОЕКТИРОВАНИИ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРОЕКТА**

*Аннотация: В данной работе посвящена изучению классификации типов организационных структур, участвующих в проектировании международного проекта.*

*В процессе написания работы были рассмотрены понятие и сущность организационной структуры. Кроме того, в ходе написания работы были проанализированы основные виды организационных структур управления международным проектом.*

*Ключевые слова: типы организационных структур, проектирование, международный проект,*

*Dong Xihui, Master of the 2 nd year of Moscow Pedagogical State  
University*

*Moscow State Pedagogical University, Moscow*

*Yang Yueying, Master of the 2 nd year of Moscow Pedagogical State  
University*

*Moscow State Pedagogical University, Moscow*

## **CLASSIFICATION OF TYPES OF ORGANIZATIONAL STRUCTURES INVOLVED IN THE DESIGN OF AN INTERNATIONAL PROJECT**

*Annotation: In this article, we write in detail the partnership of the state and international corporations in the pestilence economy. At the beginning of the work, we write about partnership between countries, then we describe and analyze their essence, and finally, write in detail about international corporations in the pestilence economy.*

*Keywords: types of organizational structures, design, international project,*

Организация является составным элементом системы менеджмента, что обеспечивает координацию действий всей системы и достижения соответствия функционирования ее частей. Основная цель - это создание эффективной связи между всеми составляющими этой системы.

Организация основывается на трех категориях:

- полномочия,
- ответственность,

- делегирование. [4, с.65]

Через функцию организации создается организационная структура управления. Этот процесс предусматривает закрепление обязанностей, ответственности, задачи, функции по определенным руководителями подразделений и их качественное выполнение. ОСУ отражает взаимосвязи между различными подразделениями, полномочия, ответственность и иерархическую пирамиду между работниками, отражает взаимозависимость между всеми ее составляющими. ОСУ является неотъемлемой составляющей как процесса менеджмента, так и формирование самого предприятия, и разработки и реализации проекта в целом. [4, с.67]

Критерии эффективности организационной структуры управления должны согласовываться со стратегией развития проекта, сравнивать качественные и количественные параметры системы управления, учитывая специфику проекта.

Учитывая научно-техническое развитие, предприятию необходимо для обеспечения дальнейшего развития создать информационную базу, которая наполняется и устанавливается с помощью информационных потоков. Эта база формируют на каждом предприятии напрямую. Создание информационных потоков обеспечивается компьютерным оборудованием, дополнительными техническими средствами, поэтому предприятие может внедрить систему автоматизированной обработки информации, повысить его результативность, качество управления и эффективное использование его ресурсов. За счет информационного обеспечения меняются (совершенствуются) цели, которые, в свою очередь, приводят к эволюционному развитию ОСУ. [1, с.126]

Рассматривая ОСУ как составляющую системы менеджмента, выделим ее ситуационный фактор - работников, что действуют на каждом уровне управления организационной структуры управления. На эффективную деятельность ОСУ и развитие проекта влияют способности работников, их навыки, знания, компетентность в определенной сфере, согласованность их действий. ОСУ проектом документально фиксируется в графических схемах, штатных расписаниях персонала, положениях о подразделениях аппарата управления, должностных инструкциях. ОСУ позволяет работникам осознать свое место в проекте для достижения общей цели, а также с ее помощью предприятие может непосредственно перейти от стратегических планов к действиям. [1, с.128]

Организационная структура управления проектом координирует работников, что, в свою очередь, положительно влияет на выполнение планов и поставленных задач. Следующая функция - это мотивация персонала предприятия. Мотивировка влияние на организационную структуру управления проектом путем создания стимулов, выполнение поставленных задач путем материального стимулирования за формы и



системы оплаты труда (сдельная (простая, премиальная, прогрессивная, косвенная, аккордная, бригадная), почасовая (простая, премиальная, бригадная), комбинированная, комиссионная (линейная, прогрессивная, регрессивная)) и морального стимулирования (нагород- ния грамотами, медалями, орденами, почетными званиями, вынесением благодарности и похвалы и т.п.).

В научной литературе выделяют три основных вида ОСУ, к которым относятся линейные, функциональные и комбинированные. Некоторые авторы в своих работах рассматривают такие ОСУ виды, как адаптивные и иерархические. Иерархические (традиционные) отражают неизменную иерархию власти, которая регулируется общепринятыми на предприятиях правилами и процедурами, имеет централизованное управление. Адаптивные, в свою очередь, являются гибкими, в них децентрализованное управление, небольшое количество уровней управления, правила и процедуры на предприятии - лояльные. В практической деятельности предприятие самостоятельно выбирает и формирует организационную структуру управления, которая должна осуществляться на основе системного и ситуационного анализа и в соответствии со следующими критериями: жизненный цикл предприятия, его размер и тип, характер производства, тип технологии, культуры и управленческой реакции, характер власти, стратегии.

Отметим, что успех реализации международного проекта определяется во многом именно организационной структурой управления, что призвана к выработке комплекса воздействий, которые направлены на качественное и своевременное выполнение всех работ, которые входят в проект. Исходя из того, что международные проекты, как правило, различаются по структуре вложегла бы быть использована в любых случаях.

Организационная структура строится, учитывая состав и содержание, совместно с трудоемкостями функций управления (специальных и общих).исходя из трудоемкости та или иная функция может выполняться одним или несколькими подразделениями (исполнителями). [3, с.86]

Определяется иерархия аппарата управления посредством характера взаимоотношений и взаимодействия между участниками международного проекта, к тому же, не только характером и сложностью выполняемых работ, но также субъективными возможностями руководства, способностью руководства сотрудничать со своим коллективом совместнос с желанием делегирования подчиненным полномочий для выполнения тех или иных задач управления международным проектом.

Из практики и теории управления известно много различных форм управления международными проектами. В процессе выбора самой приемлемой формы с точки зрения условий осуцствления международного проекта учитывать необходимо такие факторы, как:

- сложность проекта;
- сроки завершения отдельно взятых стадий проекта;
- технологичность проекта, то есть, возможность выполнения работ при минимальных издержках финансовых, материальных и трудовых ресурсов;
- требования инвестора/заказчика;
- финансовые возможности инвестора/заказчика. [2, с.35]

Чаще всего в проектировании международного проекта используют следующие схемы управления:

- схема «расширенного управления»;
- «основная» схема;
- схема «под ключ». [5, с.187]

«Основная» схема – это та, при которой руководство проекта, что представляет интересы заказчика/инвестора, не несет никакой финансовой ответственности за решения, которые оно принимает. В качестве руководителя выступить может любая компания, будучи при этом участником проекта. Данная компания будет отвечать за управление и координацию процесса разработки и последующей реализации международного проекта, не вступая при этом ни с кем в контрактные отношения, кроме непосредственно заказчика/инвестора. Преимущество данного взаимодействия заключается в объективности менеджера, недостаток заключается в том, что риск невыполнения всех требований международного проекта лежит непосредственно на заказчике/инвесторе. [5, с.190]

Под схемой «расширенного управления» предполагается, что руководство несет полную ответственность за международный проект в пределах фиксированной сметной стоимости. В качестве менеджера выступает нередко консалтинговая или же подрядная фирма, координирующая инжиниринг совместно с материально-техническим обеспечением. Риск при этом возложен на подрядчика.

Схема «под ключ» состоит в том, что руководство и заказчик/инвестор заключают между собой контракт на условиях сдачи объекта «под ключ» согласно заданным сроками и стоимостью.

Все указанные схемы осуществляются *временной рабочей группой*, что включает в себя исходя из назначения международного проекта, сложности проекта, отраслевой принадлежности специалистов разного профиля. Временная группа выступает в качестве самостоятельного участника проекта, или же входит в состав одной из компаний, которые являются участницами международного проекта.

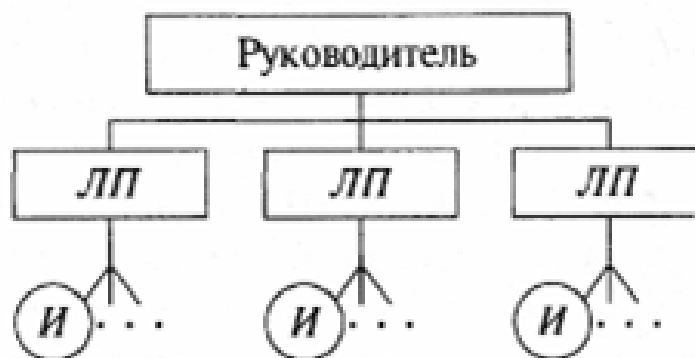
Существует два основных подхода к формированию рабочих групп.

Согласно первого подхода подрядчик и заказчик должны сформировать свои группы, которые возглавляют руководители международного проекта. Данные руководители среднего звена

подчиняются генеральному руководителю. В зависимости от организационной формы реализации проекта руководитель со стороны заказчика или подрядчика вполне может стать руководителем целого проекта. При помощи аппарата своих сотрудников руководство проекта координирует деятельность всех участников международного проекта.

По вторым подходом предполагается формирование единой рабочей группы во главе с руководителем проекта. К данной группе относятся полномочные представители всех участников международного проекта.

*Линейной структурой* (рис.1) усматривается прямое влияние на исполнителей со стороны линейного руководства, что сосредоточено в одних руках. Распределение должностных обязанностей происходит так, чтобы все исполнители (или отдельно взятое подразделение) были максимально нацелены на выполнение необходимых производственных задач компании/проекта.



*Рис.1. Линейная структура управления  
(ЛП – линейные подразделения, И – исполнители)*

Все полномочия — как прямые, так и линейные — происходят от верхнего к низшему звену управления. Четкая регламентация обязательств каждого участника проекта, совместно с возможностью оперативного принятия решения — это главные достоинства линейной структуры управления. [6, с.44]

*Функциональная структура управления* основывается на дифференциации труда управленческого по отдельным функциям. При этом каждую функцию выполняет один специалист, группа или отдел (рис.2). Руководство функциональных подразделений специализируются в конкретных сферах деятельности и отвечает за отдельные участки работ, что входят в их компетенцию.



Рис.2. Функциональная структура управления

(ФП и ЛП – функциональные и линейные структуры управления)

Функциональная специализация аппарата управления дает возможность привлечения квалифицированных специалистов к руководству международным проектом, повышения качества и оперативности управления проектом, разгрузки линейного руководства, но вместе с тем, понижается ответственность за результаты выполненной работы, нарушается единство распорядительства.

Функциональную структуру используют в компаниях, для которых характерными являются: стабильный режим работы, неизменная специализация, относительная независимость от внешних факторов. При нарушении любых из перечисленных условий (объем работ, специализация, радиуса обслуживания и пр.) данная структура становится малоэффективной.

Во многих случаях огромный практический и научный интерес представляет *программно-целевая структура*, что базируется на комплексном управлении всего проекта, включая технико-экономическое обоснование проекта, формирование проектно-сметных документов, строительство, установка технологического оборудования, выпуск продукции. Основа данного прогрессивного вида организации управления заключается в специальном органе управления, в чьи задачи входит координация и формирование деятельности всех функциональных подразделений.

*Проектное управление* - это совокупное управление всеми финансовыми, трудовыми, материальными ресурсами, что требуются для реализации объекта в указанный срок и в пределах утвержденной сметной стоимости. [5, с.197]

*Структура проектного управления* (рис.3) формируется под конкретные задачи крупных строек и проектов, для реализации которых требуется привлечение квалифицированных специалистов. После завершения работы на объекте члены временных групп возвращаются в свои специализированные подразделения. Постоянная смена точки приложения сил способствует повышению творческой активности специалистов. [5, с.199]



Рис.3. Структура проектного управления

От всех рассмотренных выше структура проектного управления отличается тем, что в этой весьма прогрессивной форме организации в наибольшей степени реализуются требования системного подхода к достижению поставленной цели. Она определяет состав квалифицированных специалистов, наделенных необходимыми полномочиями. Созданные на базе рассматриваемого подхода органы управления представляют собой мобильный механизм для одновременного выполнения нескольких проектов на принципах приоритета глобальных целей организации, доминирующих над частными (локальными) целями функционального характера. Способность быстро адаптироваться к складывающейся ситуации обеспечивает гибкое и оперативное реагирование на изменения внешних и внутренних условий.

**Использованные источники:**

1. Грибов В.Д., Кисляков Г.В. Управленческая деятельность. Учебник и практикум для академического бакалавриата. – М.: Юрайт, 2017. – 335 с.
2. Иванов П.В., Турянская Н.И., Носкова Е.А.. Менеджмент. – Ростов-на-Дону: Феникс, 2018. – 334 с.
3. Малюк В.И.. Стратегический менеджмент. Организация стратегического развития. Учебник и практикум. – М.: Юрайт, 2017. – 362 с.
4. Никольская Е.Ю. Современные проблемы и перспективы развития гостиничного бизнеса // МЕЖДУНАРОДНЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ «ИННОВАЦИОННАЯ НАУКА». - №7. - 2015, с. 65-68.
5. Радкявичюс Д., Станюлис Т. Бог, квантовая физика, организационная структура и стиль управления. – М.: Интеллектуальная Литература, 2017. – 238 с.
6. Секерин В.Д.. Основы маркетинга. Учебное пособие. – М.: КноРус, 2016. – 232 с.

*Дун Сихуэй  
студент магистратуры 2 курса  
кафедра экономической теории и менеджмента  
Московский Педагогический Государственный университет  
Россия, г. Москва*

## **РОЛЬ ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ В МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛЕ**

*Аннотация: В рамках настоящей статьи проводится анализ развития электронной коммерции в международной торговле. Представлен опыт государств и международных компаний, являющихся лидерами в рассматриваемой сфере. Определены текущие реалии развития электронной коммерции в России. Кроме того, в настоящей статье выявлены важные проблемы развития электронной коммерции в международной торговле.*

*Ключевые слова: электронная коммерция, международная торговля, таможенное законодательство, коммерческая площадка, криптовалюта.*

*Dong Xihui, Master  
2 course, Department of Economic Theory and Management  
Moscow Pedagogical State University Russia, Moscow*

## **ROLE OF ELECTRONIC COMMERCE IN INTERNATIONAL TRADE**

*The summary: Within the limits of present clause the analysis of development of electronic commerce in international trade is spent. Experience of the states and the international companies, being leaders in considered sphere is presented. Current realities of development of electronic commerce in Russia are certain. Besides in present clause the important problems of development of electronic commerce in international trade are revealed.*

*Keywords: electronic commerce, international trade, the customs legislation, a commercial platform, cryptocurrency.*

В современном мире существует довольно много предпосылок к развитию и распространению электронной торговли. К подобным предпосылкам следует отнести изменчивость и стремительное развитие как мировых, так и национальных рынков, весомые достижения в области науки и инновационных технологий, а также прогрессы в развитии информационного общества. При этом, в области электронной коммерции сформировались сразу несколько бизнес-моделей, среди которых В2В («бизнес-бизнес», позволяющая взаимодействовать экономическим субъектам с целью осуществления торгово-закупочной деятельности посредством глобальной сети Интернет); В2С («бизнес-клиент», включающий в себя прямые продажи компании потребителю); В2G

(«бизнес-государство», посредством которой происходят системы электронных госзакупок); G2B («государство-бизнес», сюда входят информационные порталы органов государственной власти, а также системы электронных закупок)<sup>19</sup>.

Таким образом, электронная коммерция охватывает довольно обширный спектр различных деловых отношений и считается незаменимым инструментом в рамках торгово-закупочной деятельности.

Рассматривая электронную коммерцию и проводя анализ ее взаимодействия с различными субъектами международной торговли, можно выделить определенные преимущества и недостатки, оказывающие влияние на развитие внешнеторговых связей (таблица 1). Таким образом, в результате оценивания преимуществ и недостатков электронной коммерции следует акцентировать внимание на том, что имеющиеся преимущества преобладают над имеющимися недостатками, что свидетельствует о привлекательности данной формы международной торговли. Для решения имеющихся технических вопросов, правильно выстроенная стратегия и полное доверие системных клиентов, может изменить текущий сценарий, и, тем самым, существенно помочь электронной коммерции адаптироваться к меняющимся потребностям современного мира.

---

<sup>19</sup> Михневич С.И. О некоторых тенденциях развития мировой экономики в эпоху цифровой глобализации // Торговая политика. 2019. № 1 (17). С. 120.

Таблица 1 - Преимущества и недостатки электронной коммерции<sup>20</sup>

ПРЕИМУЩЕСТВА ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ	
<i>Потребитель</i>	<i>Производитель</i>
<ul style="list-style-type: none"> <li>- Наличие широкого ассортимента продукции.</li> <li>- Позволяет выбрать более дешёвые и качественные товары.</li> <li>- Круглодичная и круглосуточная доступность.</li> <li>- Соблюдение анонимности.</li> <li>- Оперативность и удобство покупок через Интернет.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Сокращение издержек.</li> <li>- Достижение глобального рынка.</li> <li>- Возможности географического охвата.</li> <li>- Отсутствие временных ограничений.</li> <li>- Повышает объём средств для инвестирования.</li> <li>- Способствует эффективности обслуживания клиентов.</li> <li>- Помогает разрабатывать и принимать эффективную маркетинговую и рекламную стратегии.</li> <li>- Повышение конкурентноспособности.</li> <li>- Не требуется расширение штата сотрудников.</li> </ul>
НЕДОСТАТКИ ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ	
<i>Потребитель</i>	<i>Производитель</i>
<ul style="list-style-type: none"> <li>- Проблемы с доставкой.</li> <li>- Возникновение проблем с возвратом товаров.</li> <li>- Недоверие и ограниченные в области электронных продаж.</li> <li>- Отсутствие визуального и физического контакта с товаром(услугой) и с продавцом.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Трудности при узаконивании и регулирования деятельности в сети - Интернет.</li> <li>- Недоверие покупателей.</li> <li>- Не подходит для торговли быстро портящихся товаров.</li> <li>- Изменение подхода оценки стоимости бизнеса.</li> <li>- Секретность и безопасность.</li> </ul>

В настоящее время на мировом рынке электронной коммерции действуют три основных лидера, а именно США, которые одни из первых стали развивать новое направление электронной коммерции, Европейский союз, являющийся представителем ведущей область глобальной электронной коммерции, а также Азиатский регион, стремительно развивающийся и обладающий огромным потенциалом в международной торговле.

По состоянию на 2019 год Amazon занимает свыше 50 % от всего рынка электронной коммерции в США. При этом в Китае 30 % непродовольственного ассортимента продается по каналам электронной торговли, учитывая, что 80 % приходится на долю Alibaba<sup>21</sup>. В качестве главных трендов в деятельности экономических субъектов – маркетплейсов следует выделить индивидуальный подход к клиенту (иными словами отслеживание истории поиска и покупок пользователей, с целью предложения им продуктов, основываясь на их интересах); самостоятельное образование контента маркетплейсами (то есть автоматическое формирование товарных описаний); всестороннее развитие мобильной

<sup>20</sup> Ван Х. Состояние и перспективы развития международной электронной торговли в сегментах B2C и B2B в ближайшие годы // Студенческий, 2018. № 13-2 (33). С. 75.

<sup>21</sup> E-Commerce in Russia Insights. East-West Digital News [Электронный ресурс]. URL: <https://www.ewdn.com/>.



платформы вследствие роста уровня совершения покупок потребителями посредством смартфонов; введение в пользование функции голосового поиска в онлайн-магазинах; возможность осуществления систем покупок через социальные сети; организация внутри коммерческой площадки системы «дополненной реальности», которая позволяет покупателю представить, как собственно будут выглядеть товары в реальности (к примеру, шведская производственно-торговая компания IKEA организовала приложение, способное «примерить» мебель в своей собственной квартире, известная сеть парфюмерно-косметических магазинов Sephora внедрила программу, посредством которой можно нанести на лицо виртуальный макияж, дабы выбрать нужный оттенок помады либо теней для век). Наряду с этим, важным трендом считается создание наиболее яркого презентационного контента для рекламы продукции, включающего в себя полноценное описание, видеоролики, 3D- и AR-обзоры и качественные баннеры<sup>22</sup>.

В нашей стране рынок электронной коммерции также довольно быстро развивается. Так, в 2018 году России удалось выйти на четвертое место в мировом рейтинге по темпам роста и уровню электронной коммерции, уступив позиции только США, Китаю и Великобритании. Согласно данным международного информационного агентства East-West Digital News общий уровень инвестиций в отечественную электронную торговлю в 2018 году соответствует показателю в 756 млн долл. При этом, из всех отраслей самым перспективным оказался сегмент именно электронной коммерции, который в сравнении с прошлым годом возрос на 16 %<sup>23</sup>.

Необходимо отметить, что отечественная нормативная правовая база в области цифровой экономики находится непосредственно в процессе реформирования. Так, в 2017 году была утверждена программа, ориентированная на Стратегию развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы<sup>24</sup>. Указанная программа рассчитана на период до 2030 года. При этом, 1,5 млрд рублей были выделены на усовершенствование действующей нормативной правовой базы в области цифровой экономики. Наряду с этим, еще одним направлением в развитии электронной коммерции можно считать использование криптовалюты. В настоящее время криптовалюта является одним из видов цифровой валюты, эмиссия и учет которой основаны, прежде всего на множестве криптографических методах, кроме того, функционирование осуществляется на децентрализованной основе,

<sup>22</sup> Карлос А. Все без ума от маркетплейсов. Аналитический ресурс MARKETMEDIA [Электронный ресурс]. URL: <https://marketmedia.ru/media-content/marketpleysy-ot-logistov-i-bankirov/>.

<sup>23</sup> E-Commerce in Russia Insights. East-West Digital News [Электронный ресурс]. URL: <https://www.ewdn.com/>.

<sup>24</sup> Указ Президента РФ от 09.05.2017 № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы».

посредством распределенной компьютерной сети. Таким образом, криптовалюту можно смело назвать реальным программным продуктом, курс которого, как правило, зависит от уровней спроса и предложения. Тем самым, на курс криптовалюты не оказывает никакого влияния действия последующих вкладчиков.

Утверждать о применении криптовалюты в электронной коммерции повсеместно можно будет только после того, как она на законодательном уровне будет утверждена на международном уровне. Преимущества данной системы кроется в том, что она достаточно прозрачна, безопасна и упрощена, что, в свою очередь, будет способствовать усовершенствованию электронной коммерции в условиях современной глобализации и цифровизации.

Стремительное распространение современных информационно-коммуникационных технологий привело к серьезным переменам практически во всех областях деятельности в целом и возникновению электронной коммерции в частности, что безусловно затронуло и сферу международной торговли. Появились совершенно новые связи между поставщиками и потребителями, новые формы организации процесса обмена. Благодаря специфическому характеру развитие электронной коммерции в рамках международной торговле возник целый ряд серьезных проблем, которые требуют немедленного разрешения.

Решение проблемы в сфере таможенной практики в рамках международной коммерции в последнее время осложняется на всем международном пространстве тем, что действующее на данный момент таможенное законодательство различных государств ориентированно, прежде всего, на урегулирование традиционных правоотношений в рамках своего государства. Совершенного таможенного законодательства для электронной коммерции отсутствует. Действующая таможенная политика, к сожалению, не способна идти в ногу с быстрыми темпами развития международной электронной коммерции. Тем самым, такая таможенная политика, прежде всего, приводит к росту себестоимости и неэффективности растаможивания. Имеющее место быть несовершенство и определенное отставание таможенного законодательства создает препятствия для развития международной электронной коммерции.

Наиболее крупные экономические субъекты электронной коммерции также столкнулись с проблемой доставки заказов, что, как правило, связано с отсутствием достаточного числа и эффективных курьерских служб, которые специализируются на оформлении заказов и соответственно их доставке непосредственно покупателям. Все это заставляет экономические субъекты создавать свои собственные склады и службы логистики на территории других государств, с целью сокращения времени и себестоимости доставки, повышения качество обеспечения потребителей. Организация складских площадей также требует вложения внушительных

затрат. Именно поэтому малые и средние компании не всегда в полной мере могут применять такой метод доставки. При этом, явления, наблюдаемые в области электронной коммерции, невозможно однозначно трактовать как преимущества либо же недостатки в ее развитии. Их влияние можно назвать многофакторным, причем на данный момент преимущества могут в определенной степени компенсировать проблемы, а уже завтра – наоборот. Таким образом, решение обозначенных в рамках настоящей статьи проблем является весьма актуальной задачей<sup>25</sup>.

Таким образом, применение новейших технологий в современной электронной коммерции является основным условием конкурентоспособности абсолютно любого государства и, в частности, России. В условиях глобализации и цифровизации мировой экономики информация выступает одним из главнейших ресурсов любого экономического субъекта. Развитие и усовершенствование электронной коммерции является необходимым условием конкурентоспособности любой национальной экономики.

#### **Использованные источники:**

1. Указ Президента РФ от 09.05.2017 № 203 «О Стратегии развития информационного общества в Российской Федерации на 2017 - 2030 годы».
2. Ван Х. Состояние и перспективы развития международной электронной торговли в сегментах B2C и B2B в ближайшие годы // Студенческий, 2018. № 13-2 (33). С. 75.
3. Карлос А. Все без ума от маркетплейсов. Аналитический ресурс MARKETMEDIA [Электронный ресурс]. URL: <https://marketmedia.ru/media-content/marketpleysy-ot-logistov-i-bankirov/>.
4. Михневич С.И. О некоторых тенденциях развития мировой экономики в эпоху цифровой глобализации // Торговая политика. 2019. № 1 (17). С. 120-140.
5. Прутовая О.А. Проблемы и перспективы развития электронной коммерции в России // Наука и образование сегодня. М., 2018. № 10 (33). С. 22.
6. E-Commerce in Russia Insights. East-West Digital News [Электронный ресурс]. URL: <https://www.ewdn.com/>.

---

<sup>25</sup> Прутовая О.А. Проблемы и перспективы развития электронной коммерции в России // Наука и образование сегодня. М., 2018. № 10 (33). С. 22.

*Егорова Е.Н., к.э.н.  
доцент  
кафедра «Бухгалтерский учет, анализ и аудит»  
Юлуева А.Т.  
студент 4 курса  
финансово-экономический факультет  
Оренбургский Государственный Университет  
Россия, г. Оренбург*

**АНАЛИЗ И ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ  
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ В СИСТЕМЕ  
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

*Аннотация:*

*В статье рассматриваются понятие и сущность экономической безопасности предприятия; значение и методы оценки экономической безопасности функционирования предприятия в современных условиях; методика оценки эффективности функционирования организации; анализ показателей эффективности деятельности организации на примере ООО «Ореана» и их влияние на экономическую безопасность организации; разработанные мероприятия по повышению экономической эффективности и безопасности ООО «Ореана».*

*Целью данной статьи является теоретическое и практическое обоснование системного подхода к оценке и анализу уровня экономической безопасности предприятия.*

*Предметом исследования являются инструменты, методы и подходы к оценке уровня экономической безопасности предприятия.*

*Ключевые слова: экономическая эффективность, анализ финансового состояния организации, финансовая устойчивость, безопасность организации, факторинг.*

*Egorova E.N., candidate of economic sciences  
Associate Professor of the Department of Accounting, Analysis and  
Audit  
Orenburg State University  
Russia, Orenburg  
Yulueva A.T.  
4 year, Faculty of Finance and Economics  
Orenburg State University  
Russia, Orenburg*

**ANALYSIS AND EVALUATION OF THE ECONOMIC  
EFFICIENCY OF THE ORGANIZATION'S ACTIVITIES IN THE  
SYSTEM OF ECONOMIC SECURITY**

*Annotation:*

*The article deals with the concept and essence of economic security of the enterprise; the meaning and methods of assessing the economic security of the enterprise in modern conditions; methods for evaluating the effectiveness of the organization; analysis of the organization's performance indicators on the example of Oreana LLC and their impact on the economic security of the organization; developed measures to improve the economic efficiency and security of Oreana LLC.*

*The purpose of this article is a theoretical and practical justification of a systematic approach to assessing and analyzing the level of economic security of an enterprise.*

*The subject of the research is tools, methods and approaches to assessing the level of economic security of an enterprise.*

*Keywords: economic efficiency, analysis of the financial condition of the organization, financial stability, security of the organization, factorin*

На сегодняшний день проблема защиты экономических интересов предприятия является весьма актуальной, но ей уделяется недостаточно внимания со стороны руководителей организаций.

Безопасность – представляет собой состояние, при котором нейтрализуются или устраняются угрозы интересам, а так же самому существованию предприятия.

А экономическая безопасность – это способность экономической системы развиваться и функционировать в условия постоянных угрозам, ослабляя и компенсируя их, преодолевая неблагоприятные внешние воздействия, обеспечивая устойчивое состояние системы и ее структурных подразделений для дальнейшего развития. И основная цель экономической безопасности предприятия – это обеспечить его продолжительное и максимально эффективное функционирование сегодня и высокий потенциала развития в будущем [3].

Защита интересов предприятия является целью обеспечения безопасности предприятия. Главной ролью в системе безопасности предприятия обладает экономическая безопасность - уничтожение факторов, подрывающих стабильность функционирования экономического механизма.

От устойчивости уровня развития экономической безопасности территорий и предприятий зависит стабильность развития всего национального хозяйства [7].

Помимо термина «экономическая безопасность» существует понятие «уровень экономической безопасности». Это показатель, с помощью которого оценивают эффективность использования ресурсов по функциональным компонентам экономической безопасности организации. Для достижения оптимального уровня экономической безопасности,

предприятие должно обеспечить максимальную безопасность функциональных компонент.

Уровень экономической безопасности предприятия зависит от того, насколько эффективно его руководствующий состав и специалисты подразделений способны устранять возможные угрозы и ликвидировать последствия отрицательного воздействия внутренней и внешней среды [6].

Для оценки уровня экономической безопасности предприятия используют достаточно известные методы, такие как STER-анализ, SWOT-анализ, методы диагностики банкротства. Альтернативный подход базируется на комплексном показателе уровня функциональных компонент экономической безопасности организации [5].

Предложенная система составляющих включает соответствующий ряд показателей для определения уровня каждой составляющей (см. Табл.1)

Таблица 1 - Система показателей для оценки уровня составляющих экономической безопасности.

Функциональные компоненты экономической безопасности предприятия	Показатели
Финансовая составляющая	-Показатели платежеспособности, ликвидности предприятия, чистый оборотный капитал; -Показатели финансовой устойчивости; - Показатели рентабельности -Показатели рыночной активности и положения на рынке ценных бумаг
Производственно–технологическая составляющая	-Соотношение прибыли и выбытия основных средств; - Производственная структура; - Фондоотдача и фондоёмность;
Регулятивно-правовая составляющая	-Владение, распоряжение либо пользование нематериальными активами, например: патент на изображение, промышленный образец, полезную модель; -Право на товарный знак; -Право на фирменное наименование
Информационная составляющая	- Скорость реагирования организации на изменение факторов внешней и внутренней среды

Так же на эффективную деятельность предприятия влияют различные угрозы:

- правильный подбор персонала: творческий подход, создание психологической сферы;
- отсутствие маркетинговой стратегии;
- угроза среди реальных конкурентов на рынке: возможность других

организаций снизить цены на рынке;

-рыночная власть поставщиков: поставщики материалов могут увеличить цены и/или снизить качество предлагаемых товаров, что приведет к росту затрат на изготовление продукции, следовательно к снижению прибыльности;

-угроза появления товаров-заменителей;

-внутриотраслевая конкуренция: чаще приводит к увеличению затрат на продвижение товара, к ценовой конкуренции, росту вложений в новые разработки.

Все эти риски и угрозы приводят к снижению экономической эффективности и экономической безопасности предприятия [1].

Оценим экономическую эффективность и безопасность предприятия на примере ООО «Ореана». Основным видом деятельности является «Оптовая торговля одеждой для школьников».

В таблице 1 представлены основные экономические показатели деятельности ООО «Ореана».

Анализ финансовых результатов ООО «Ореана» позволяет сделать вывод о том, что на протяжении 3-х лет выручка растет, при этом темп роста от года к году также увеличивается. Так в 2016 г. выручка увеличилась на 2540 тыс. руб. или на 5,71%, в то время как в 2017 г. рост составил 5677 тыс. руб. или 12,06%.

Отрицательным же моментом является тот факт, что себестоимость растет более высокими темпами. Так в 2017 г. себестоимость выросла на 9255 тыс. руб. или на 21,58%. Данное обстоятельство привело к тому, что в 2017 г. предприятие получило прибыль от продаж в размере 593 тыс. руб., что на 85,77% меньше, чем годом ранее.

Таблица 2 - Экономические показатели деятельности ООО «Ореана», тыс. руб.

Показатель	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Изменения величины показателя			
				Абсолютные		Относительные	
				тыс. руб.		%	
				17/16	18/17	17/16	18/17
Выручка	44521	47061	52738	2540	5677	5,71	12,06
Себестоимость продаж	40931	42894	52145	1963	9255	4,80	21,58
Валовая прибыль	3590	4167	593	577	-3574	16,07	-85,77
Прибыль (убыток) от продаж	3590	4167	593	577	-3574	16,07	-85,77
Прочие доходы	57	54	46	-3	-8	-5,26	-14,81
Прочие расходы	387	279	72	-108	-207	-27,91	-74,19
Прибыль (убыток) до налогообложения	3260	3942	567	682	-3375	20,92	-85,62
Текущий налог на прибыль	121	124	127	3	3	2,48	2,42

Чистая прибыль (убыток)	3139	3818	440	679	-3378	21,63	-88,48
-------------------------	------	------	-----	-----	-------	-------	--------

По итогам 2017 г. ООО «Ореана» также получило чистую прибыль в размере 440 тыс. руб.

Основным источником информации для анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия ООО «Ореана» является годовой отчет. Этот документ включает в себя помимо описательной части комплект форм бухгалтерской отчетности, а также специализированные формы, установленные в соответствии с нормативными актами, регулирующими бухгалтерский учет и отчетность.

Для оценки финансового состояния и эффективности деятельности ООО «Ореана» проведем анализ показателей по методам, используемым в таблице 1. А именно: анализ ликвидности баланса, анализ относительных показателей финансовой устойчивости и анализ рентабельности деятельности.

Таблица 3 – Показатели ликвидности ООО «Ореана»

Показатель	Значение показателя			Изменение показателя	Нормативное значение
	31.12.2016г.	31.12.2017г.	31.12.2018 г.		
Коэффициент текущей (общей) ликвидности	0,35	0,79	1,32	0,97	2 и более
Коэффициент промежуточной ликвидности	0,25	0,56	0,76	0,51	1 и более
Коэффициент абсолютной ликвидности	0,07	0,05	0,01	-0,06	0,2 и более

На 31.12.2017 г. коэффициент текущей (общей) ликвидности не укладывается в норму (1,32 против нормативного значения 2). При этом нужно обратить внимание на имевшее место за рассматриваемый период (с 31 декабря 2015 г. по 31 декабря 2017 г.) положительное изменение – коэффициент увеличился на 0,97.

Коэффициент быстрой ликвидности на 31.12.2017 г. также оказался ниже нормы (0,76). Это означает, что у ООО «Ореана» недостаточно активов, которые можно в сжатые сроки перевести в денежные средства, чтобы погасить краткосрочную кредиторскую задолженность.

Ниже нормы, как и два других коэффициента, оказался коэффициент абсолютной ликвидности (0,01 при норме 0,2). При этом следует отметить, что за рассматриваемый период коэффициент абсолютной ликвидности снизился на 0,06 [8].

Таким образом, показатели ликвидности ООО «Ореана» увеличиваются (за исключением показателя абсолютной ликвидности) и не



соответствуют нормативным значениям.

Таблица 4 - Относительные показатели финансовой устойчивости ООО «Ореана»

Показатель	Значение показателя			Изменение показателя	Нормативное значение
	2016 г.	2017 г.	2018 г.		
Коэффициент автономии	0,41	0,69	0,76	0,35	0,65-0,8
Коэффициент финансового левериджа	1,43	0,46	0,31	-1,12	0,82 и менее (оптимальное 0,25-0,54)
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	-1,88	-0,27	0,24	2,12	0,1 и более
Коэффициент покрытия инвестиций	0,35	0,79	1,32	0,97	Не менее 0,85
Коэффициент маневренности собственного капитала	-0,94	-0,10	0,10	1,03	Не менее 0,05
Коэффициент обеспеченности запасов	-6,40	-0,90	0,57	6,97	0,5 и более

Коэффициент обеспеченности материальных запасов на 31 декабря 2017 г. равнялся 0,57. Коэффициент обеспеченности материальных запасов в ООО «Ореана» за 3 года стремительно вырос (6,97). На 31.12.2017 г. коэффициент обеспеченности материальных запасов имеет нормативное значение.

Коэффициент автономии в ООО «Ореана» на протяжении 3-х лет растет и по итогам 2016 г. составил 0,76, что соответствует нормативу.

По состоянию на 31.12.2018 г. значение коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами составило 0,24. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами очень сильно вырос за 3 года (2,12). По состоянию на 31.12.2018 г. значение коэффициента является удовлетворительным.

Коэффициент покрытия инвестиций за весь анализируемый период вырос с 0,35 до 1,32 (т. е. на 0,97). Значение коэффициента на последний день анализируемого периода значительно выше нормы (доля собственного капитала и долгосрочных обязательств в общей сумме капитала организации составляет 68%) [8].

Таблица 5- Показатели рентабельности деятельности ООО «Ореана»  
,%

Показатель	2016 г.	2017 г.	2018 г.	Изменение 2017 к 2016 г.	Изменение 2018 к 2017 г.
Рентабельность продаж	8,06	8,85	0,77	0,79	-8,08
Рентабельность затрат	8,77	9,71	0,77	0,94	-8,94
Рентабельность активов	17,51	26,23	4,55	8,72	-21,68
Рентабельность собственного капитала	42,61	38,20	5,98	-4,41	-32,22

Таким образом, по результатам анализа рентабельности ООО «Ореана» можно сделать вывод, что эффективность деятельности снижается, о чем свидетельствует снижение показателей рентабельности в 2018 г.

Так рентабельность продаж в 2017 г. выросла на 0,79%, а вот уже годом позже снизилась на 8,08% и стала 0,77%. Это обусловлено снижением прибыли от продаж в 2018 г. Такую же тенденцию демонстрирует и рентабельность затрат. В 2018 г. рентабельность затрат снизилась на 8,94%.

Снижение рентабельности активов и собственного капитала ООО «Ореана» имеет более высокие темпы. По результатам 2018 г. рентабельность активов и собственного капитала также имеют низкие значения, в результате снижения чистой прибыли ООО «Ореана».

Исходя из вышеизложенного анализа, видно финансовое состояние предприятия ООО «Ореана» удовлетворительное, о чем свидетельствует рост показателей ликвидности и финансовой устойчивости. Кроме того, эти показатели на протяжении 2-х лет в ООО «Ореана» имеют тенденции к росту. Но имеются нарушения, связанные с небольшим количеством активов, которые можно в сжатые сроки перевести в денежные средства, чтобы погасить краткосрочную кредиторскую задолженность, так же нарушения связанные со снижением чистой прибыли. Немаловажным является факт снижения прибыли от продаж и большой размер дебиторской задолженности от покупателей и заказчиков (хотя для торговой организации является нормальным состоянием) из-за нестабильности платежной дисциплины контрагентов, что заставляет организацию работать на условия предоплаты. Однако, придерживаясь таких платежных требований, можно потерять целый сегмент потенциальных покупателей [2].

Таким образом, вышеуказанные условия и факторы способствовали такому финансовому состоянию организации, а, следовательно, и экономической эффективности организации.

Следовательно, руководству ООО «Ореана» необходимо разработать направления для устранения выявленных недостатков и улучшения финансового состояния организации.

На экономическую эффективность и безопасность предприятия ООО

«Ореана» так же влияют ранее указанные угрозы, как правильный подбор персонала: творческий подход, создание психологической сферы, отсутствие маркетинговой стратегии, угроза среди реальных конкурентов на рынке, рыночная власть поставщиков, которые подрывают уровень защищенности предприятия. Для улучшения работы ООО «Ореана» можно предложить следующие мероприятия: так как у организации существует дебиторская задолженность необходимо применение системы факторинга к неосновным контрагентам, с которыми ранее уже были заключены договора у ООО «Ореана», это позволит повысить финансовую устойчивость предприятия [5].

Данное мероприятие своевременно будет предложено относительно компаний-контрагентов ООО «Х» и ООО «У», т.к. они являются не основными заказчиками, не работающие с ООО «Ореана» на постоянной основе. Общая сумма дебиторской задолженности этих контрагентов составила 772,479 тыс. руб.

Именно факторинговая схема пополнения оборотных средств ООО «Ореана» позволит без сокращения объёма реализации на условиях товарного кредитования управлять дефицитом оборотных средств, таким образом, предприятие сможет своевременно и в полном объёме рассчитываться с государством и поставщиками [7].

Для внедрения факторинга в ООО «Ореана» предлагается воспользоваться услугами ООО ВТБ Факторинг (оптимальные условия по процентам). ВТБ Факторинг входит в пятерку лидеров российского рынка по объёму портфеля по данным Ассоциации факторинговых компаний.

ООО «Ореана» имеет дебиторскую задолженность долгосрочного характера на сумму 7724,79 тыс. руб. Заключение факторингового договора с ООО ВТБ Факторинг происходит на следующих условиях:

- сумма факторинговой операции 7724,79 тыс. руб.;
- аванс – 90%, резерв – 10%;
- комиссия фактора – 2%.

Преимущества применения факторинга:

- осуществляется финансирование клиента сразу же, не дожидаясь срока платежа;
- денежные средства, полученные по факторингу, всегда находятся в работе и приносят прибыль;
- факторинг дает 100% гарантии на получение всех платежей, уменьшая финансовый риск предприятия;
- повышается уровень информации о платежеспособности потребителей [5].

Проведём расчёт экономического эффекта от применения факторинга в ООО «Ореана» представлен в таблице 6.

Таблица 6 - Расчёт экономического эффекта при применении факторинга для ООО «Ореана»

Показатель	Сумма, тыс. руб.
Сумма факторинговой операции	7 724,79
Получено 90% суммы оплаты от факторинговой компании	6 952,3
Оплата услуг факторинговой компании (2% от суммы сделки)	154,5
Экономический эффект при условии использования факторинга	6 797,8

Таким образом, уплачивается после погашения дебиторами всего долга резервная (оставшаяся) сумма. На самом деле факторинг позволит высвободить денежные средства в размере 6797,8 тыс. руб. из дебиторской задолженности долгосрочного характера, без ожидания выплаты клиентов-дебиторов ООО «Х» и ООО «У». Таким образом, размер дебиторской задолженности снизится на 7724,79 тыс. руб.

Для нейтрализации нефинансовых угроз экономической безопасности организации так же необходимо предложить мероприятия:

- улучшить работу с партнерами и поставщиками;
- совершенствовать маркетинговую деятельность ООО «Ореана».

В организационной структуре ООО «Ореана» не выделен в самостоятельное подразделение отдел маркетинга, в штатном расписании отсутствует должность маркетолога, есть только менеджер по рекламе. На наш взгляд, ООО «Ореана» необходимо включить в штатное расписание должность маркетолога, в обязанности которого будут входить:

- разработка мероприятий по продвижению туристского продукта,
- проведение рекламной компании;
- формирование ценовых стратегий ООО «Ореана».

Стимулирование потребителей путем продажи по сниженным ценам (использования торговых скидок) представляет собой кратковременное снижение цены услуги. Торговая скидка может применяться для поощрения постоянной клиентуры. Данное поощрение осуществляется в виде наличности, бесплатных или частично оплаченных услуг, предоставляемых постоянным клиентам компании.

Реальные скидки, которые может предоставить ООО «Ореана», по оценкам экспертов, не превышают 15–20%.

Для борьбы с промышленным шпионажем к ООО «Ореана» можно применить следующие мероприятия по устранению данной проблемы:

- эффективную кадровую политику, которая позволит удержать персонал от противоправных действий по отношению к данному предприятию;
- регулярные проверки персонала предприятия

службой безопасности в целях выявления недобросовестных сотрудников [1,3].

Таким образом, в основе механизма обеспечения экономической эффективности и безопасности находится системное объединение инструментов, методов, средств и информационно - аналитического обеспечения, создаваемого на базе сформулированных принципов обеспечения экономической безопасности, а также таких, которые формулируются субъектами управления экономической безопасностью предприятия для достижения и защиты его финансовых интересов.

Приведенные мероприятия позволят увеличить уровень экономической безопасности организации и предотвратить угрозы в будущем.

#### **Использованные источники:**

1. Олейников А. А. Экономическая теория. Редактор Платонов О. А. Изд.- Институт русской цивилизации, 2011-1303с./ ISBN-978-5-902725-60.
2. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия [Электронный ресурс]: учебник / Г. В. Савицкая – М.:ИНФРА-М, 2015. – 536 с.
3. Сенчагов В.К. Экономическая безопасность России. Общий курс / Сенчагов В.К., - 5-е изд., (эл.) - М.:БИНОМ. ЛЗ, 2015. - 818 с.: ISBN 978-5-9963-2605 1 - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/53888>.
4. Сосненко Л. С. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие / Л. С. Сосненко, А. Ф. Черненко, Е. Н. Свиридова, И. Н. Кивелиус. – М.: КНОРУС, 2017. – 344 с.
5. Чуев И. Н. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности [Электронный ресурс]: учебник для вузов / И. Н. Чуев. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и Ко», 2016. – 368 с.
6. Шеремет А. Д. Анализ финансово-хозяйственной деятельности [Электронный ресурс]: учебное пособие / А. Д. Шеремет – М.: Институт профессиональных бухгалтеров России: Информационное агентство «ИПБ- БИНФА», 2015. – 310 с., с. 249.
7. Экономика предприятия (фирмы) [Электронный ресурс]: учебник / под редакцией проф. О. И. Волкова и доц. О. В. Девяткина. - 3-е изд. перераб. и доп. - М.: ИНФРА-М, 2017. – 601с.
8. Анализ показателей эффективности деятельности предприятия [Электронный ресурс] <https://www.audit-it.ru/appraisai/84441index/IdNotice:24483/html>.

*Елисеева А.В.  
студент 5 курса  
экономический факультет  
специальность «Экономическая безопасность»  
ФГБОУ ВО Ульяновский ГАУ им. П.А. Столыпина  
научный руководитель: Борисов Е.А.  
Россия, г. Ульяновск*

### **ПРОБЛЕМЫ ПРОВЕДЕНИЯ ОЧНОЙ СТАВКИ**

*Аннотация: в предоставленной работе рассматриваются главные трудности, имеющие место быть при проведении очной ставки. Еще рассмотрены нюансы, и обстоятельства при коих ведется очная ставка не достигших совершеннолетия и при разбоях, грабежах.*

*Ключевые слова: очная ставка, ответственность, следователь, несовершеннолетние, проблемы очной ставки.*

*Eliseeva A.V., 5 students of the 2nd group of the Faculty of  
Economics, specialty "Economic Security"  
Ulyanovsk State Agrarian University named after P.A. Stolypin  
Russia, Ulyanovsk  
Supervisor: Borisov E.A.*

### **PROBLEMS OF CARRYING OUT AN OPEN BET**

*Abstract: In the work presented, the main difficulties that occur when confronting a confrontation are considered. Still considered the nuances, and the circumstances under which a confrontation is not under the age of majority and during robberies, robberies.*

*Keywords: confrontation, responsibility, investigator, minors, confrontation problems*

Согласно ст. 192 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации, очная ставка- это одновременный допрос следователем (дознавателем) ранее допрошенных лиц, чьи показания в значительной степени противоречат друг другу [2] .

Одни и те же процессы, обстоятельства, события и факты, которые касаются расследуемого дела, могут преподноситься пострадавшим, свидетелями и виновным по-разному.

Как говорит закон, 1-ое, собственно, что обязан устроить следователь во время проведения очной ставки, это задать вопрос допрашиваемым сторонам, знакомы ли они и кем приходятся друг другу. Позвать адвоката имеют право все стороны очной ставки: свидетель, потерпевший, подозреваемый и обвиняемый [1].

Прежде чем осуществлять очную ставку, следователю необходимо подробно исследовать психологические особенности любого из его

участников, степень восприимчивости и уровень влияния, произошедшего на эмоциональный фон любого из них, дабы избежать неожиданных ситуаций в ходе очной ставки (к примеру, проявления агрессии участников очной ставки по отношению друг к другу или внезапных нервных срывов) [4].

Так, принимая решение о производстве очной ставки с участием несовершеннолетних (особенно малолетних), следователь должен прежде всего принимать во внимание особенности их психики и влияние этих особенностей на ход и итоги очной ставки.

Не достигшие совершеннолетия несовершеннолетние ещё не имеют собственного понятия и просто попадают под воздействие старших, и это работает предпосылкой множества промахов в их показаниях.

При участии лица, в возрасте до 7 лет очная ставка не имеет возможность длиться без перерыва больше 30 мин., а в общей сложности более 1-го часа; при участии лица, в возрасте от 7 до 14-ти лет очная ставка не имеет возможность длиться без перерыва больше 1-го часа, а в общей сложности больше 2-ух часов.

И для лиц, которые к моменту проведения очной ставки достигли возраста 14-ти лет без перерыва обозначенное следственное действие невозможно проводить больше 2-ух часов, а в общей сложности больше 4 часов в день [3].

Еще необходимой задачей на мой взор, считается количество лиц, которые имеют все шансы в одно и тоже время допрашиваться на одной очной ставке.

Итак, сегодня нет никаких ограничений относительно того, сколько людей может быть вовлечено в конфронтацию; соответственно, это остается на усмотрение следователя. Но на мой взгляд большое количество лиц в очной ставке могут создать путаницу.

Проводя очные ставки при расследовании разбойных нападений и грабежей, совершенных группой лиц по предварительному сговору или организованной группой, нужно учитывать опасность того, что слабовольные обвиняемые и несовершеннолетние подпадут под влияние главарей группы и изменят свои показания. В таких случаях целесообразно воздержаться от очных ставок или отложить их на более позднее время, когда в распоряжении следователя окажутся доказательства, способные воздействовать на упорствующих главарей группы

Я считаю, собственно, что трудная работа ждет следователя и при подготовке к очным ставкам, которые ведутся меж несколькими лицами. Необходимо сделать вывод в отношении их последовательности, между кем начинать первую очную ставку, какая последует за ней и т.д. Чтобы правильно наметить план, надо предполагать возможные результаты каждой очной ставки с тем, чтобы эти результаты учитывать уже при проведении очередной.

В тех случаях, когда очная ставка проводится для выявления обвиняемого или свидетеля во лжи, очная ставка между лицом, дающим ложные показания, и лицом, изобличающим его, проводится в последнюю очередь. По общему правилу, рекомендуется задавать вопросы вначале тому, кто, по мнению следователя, дает правдивые показания, чтобы это лицо не подверглось влиянию того, кто дает ложные показания. Из этого правила могут быть исключения, например, если дающий правдивые показания имеет достаточно волевых качеств, чтобы опровергнуть ложные показания другого лица и всю его аргументацию.

А в случаях, когда очная ставка ведется для уточнения показаний или же уничтожения противоречий, ее последовательность ориентируется с этим расчетом, дабы ликвидировать вероятность сговора меж лицами, подлежащими допросу на очной ставке.

Наконец, из всего перечисленного выше я могу сделать вывод, собственно что процесс проведения очной ставки несет для себя большое количество задач, которые нужно обнаружить и решить, при чем, лучше до начала очной ставки, например как несвоевременность их разрешения имеет возможность повлечь за собой возникновение неблагоприятного итога, которое имеет возможность насолить как ходу дела, например и вынесению трибуналом соответственного заключения по нему.

#### **Использованные источники:**

1. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 06.07.2016) [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru/>
2. "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 06.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2016) [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru/>
3. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru/>
4. Судебная психология для следователей. / Под ред. Ратинова А.Р. М., 2017. С. 218.



УДК: 338.2

*Елкина В.Н., к.э.н.  
доцент*

*Юнацкая Т.М.  
студент магистратуры*

*«Омский государственный педагогический университет»  
Россия, г. Омск*

## **ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ КОМАНД НА СОВРЕМЕННЫХ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ**

*В статье рассматриваются проблемы, связанные с формированием управленческих команд на современных российских предприятиях. Особое внимание уделяется преимуществам командообразования, подходам к образованию команд и роли лидеров в этом процессе. Сделан исторический экскурс к системе управленческих решений советского времени.*

*Ключевые слова: управленческая команда, участник команды, управленческое решение, командный подход, командный дух, лидер, миссия команды.*

*Elkina V.N., Ph. D., associate Professor  
Yunatska T. M., graduate student*

*"Omsk state pedagogical University"  
Russia, Omsk*

## **PROBLEMS OF FORMING MANAGEMENT TEAMS IN MODERN RUSSIAN ENTERPRISES**

*The article deals with the problems associated with the formation of management teams in modern Russian enterprises. Special attention is paid to the advantages of team building, approaches to team formation, and the role of leaders in this process. A historical excursion to the system of management decisions of the Soviet time is made.*

*Keyword: management team, team member, management decision, team approach, team spirit, leader, team mission.*

Эффективность деятельности любого предприятия напрямую связана с личностями тех, кто на нем работает. Любому современному предприятию необходимы профессиональные и активные кадры, которые способны осуществлять эффективное взаимодействие между собой. Любой сотрудник должен уметь работать в команде, которая должна быть ориентирована на результат. В эффективно действующей команде сотрудник может занять место, где он будет важен и незаменим, которое будет соответствовать его образованию, способностям и возможностям. Это позволит работнику получать удовлетворение от собственного труда, он будет стремиться работать эффективнее.

Команда является небольшой группой людей, имеющих разные

умения и навыки, которые способны друг друга взаимно дополнить и преследуют общую цель, неся при этом коллективную ответственность за действия всей команды [2, с. 102].

В команде результат деятельности одного человека зависит от результатов деятельности других членов команды. Именно поэтому команде необходим постоянный обмен информацией. Слаженно работающая команда не создается в один момент. Вновь созданная команда вряд ли сразу даст высокую результативность выполняемых действий. Несмотря на это командная деятельность имеет множество преимуществ. Команда учитывает мнение каждого участника, имеющего особые профессиональные навыки в определенной области. В связи с этим увеличивается возможность принятия стратегически правильного решения. Командный подход позволяет рассмотреть возникшую проблему с разных сторон, что позволяет детально ее проанализировать. Успешно работая в команде, человек получает большую удовлетворенность, чем работая обособленно. Это связано с тем, что он чувствует значимость для работы всей команды, при этом у него есть возможность раскрытия индивидуальности и творческих начал. Командные работники не просто выполняют свои должностные обязанности, а стремятся получить максимально высокий командный результат. Именно потому в успешных командах высоко ценится инициатива. Предложение новых идей позволяет взглянуть сложившуюся ситуацию с разных сторон. Перед командой, как правило, стоят ясные цели и задачи, которые увеличивают производительность труда и повышают мотивацию сотрудников [4, с. 49].

Командообразованию на современных российских предприятиях мешают следующие факторы: традиционализм между различными уровнями власти; слабые взаимоотношения членов команд между собой; неверный подход к обучению сотрудников работать в команде. Данные проблемы командообразования на российских предприятиях можно решить посредством следующих командных подходов: укрепление командного авторитета лидера и повышение к нему уровня доверия у членов команды; формирование у каждого члена команды чувства принадлежности к общему результату деятельности команды, ощущения его значимости для команды и понимания необходимости личного вклада для достижения общей цели команды, влияющей на эффективность деятельности предприятия в целом; четкая формулировка рациональных целей и задач команды; участие персонала в принятии управленческих решений на предприятии [5, с. 25].

Проблемы командообразования современных российских предприятий во многом связаны со сложившимися привычками сотрудников, которые выражаются в безусловной субординации. Это относится даже к тем предприятиям, где нет четкой иерархии или она условная. Со времен СССР у многих сотрудников сложилось впечатление, что руководство должно быть жестоким, и оно не терпит проявления

инициативы, хотя уже в 60-70 годах XX века были сформированы нормы, защищающие достоинство советского человека. После появления рыночной экономике в России данные нормы усилились, но принцип жестокости руководства предприятий до сих пор полностью не исчез. Традиции советского времени слишком сильны. Руководство до сих пор ассоциируется с жестокостью, неоспоримостью его решений, суровым характером руководителей. На российских предприятиях часто встречаются ситуации, когда более мягкие, чем ожидается сотрудниками, руководители заслуживали всеобщего осуждения.

Вышесказанное позволяет отметить, что российским предприятием чаще всего свойственен вертикальный тип командообразования, при котором есть руководитель и подчиненные, которые выполняют его приказы. При этом редко встречаются руководители, которые способны прислушиваться к советам подчиненных. Подчиненные же, в свою очередь, не имеют права высказывать что-либо своему руководству. Это ведет к неэффективности деятельности команды в целом. Руководитель может допустить ошибку и принять необоснованное или неуместное решение, влекущее за собой негативные последствия для всего предприятия в целом.

Необходимо отметить, что эффективность деятельности команды сотрудников предприятия во многом зависит от уровня неформальных отношений внутри данной команды. Именно на неформальных отношениях строится командный дух, и устраняются личная неприязнь членов команды и нездоровое соперничество. При отсутствии командного духа сотрудники не работают на результат, а постоянно выясняют отношения, реализуют исключительно свои интересы, а не команды или предприятия в целом.

Командный дух может сформировать только сильный лидер команды. Деятельность такой команды становится более эффективной, отношения между сотрудниками превращаются в дружелюбные и доверительные, повышается качество их работы. Существуют специальные методы, которые позволяют сформировать командный дух и повысить сплоченность команды. Все начинается с формирования миссии команды, которая должна быть донесена до всех ее участников. Помимо миссии лидер команды должен создать положительный имидж предприятия для всех сотрудников. Лидеру нужно суметь организовать сотрудников на продуктивную работу. Для этого он должен сделать так, чтобы сотрудники относились к своей деятельности с энтузиазмом, а уровень их мотивации на выполнение общей цели был высоким. При этом каждый отдельный сотрудник должен быть уверен, что именно без его вклада невозможно достижение общей цели. В совокупности это позволит сделать деятельность команды содержательной и эффективной.

Важной проблемой командообразования на российских предприятиях является деформирование распоряжений руководства. Структурные единицы персонала часто получают сжатые, неточные и недостоверные

приказания от руководителей. Это связано с наличием коммуникативных проблем при вертикальном командообразовании, особенно если уровней коммуникации достаточно много. Другой причиной может являться неспособность руководителей давать четкие, а не перегруженные информацией, приказы и распоряжения [3, с. 58].

Для налаживания коммуникативных связей между членами команд внутри предприятий линейным руководителям после совещаний высокого уровня можно порекомендовать проводить совещания внутри своих подразделений. При этом должны обсуждаться не только стратегические цели предприятия, но и незначительные новости. Это устраним коммуникативную проблему и убедит рядовых сотрудников в том, что они команда, что их мнение необходимо руководству предприятия на самом высоком уровне. В результате сотрудники станут действовать сообща.

Заинтересовать сотрудников в результатах деятельности всего предприятия можно и посредством внедрения метода мозгового штурма с участием всего персонала или отдельных представителей мелких структурных подразделений. Сотрудники смогут генерировать разнообразные пути решения сложившихся ситуаций, связанных с деятельностью их предприятия. Однако на большинстве российских предприятий к управленческим решениям не допущены даже руководители среднего звена. Управленческие проблемы решает узкий круг управленческого персонала. Все остальное предприятия получает только указание к действию [1, с. 174].

Важной проблемой является и то, что персонал российских предприятий отрицательно относится к тренингам по сплочению команды, которые называются тимбилдинг. Это мешает сотрудникам российских предприятий воспринимать себя как часть единой команды, работающей на общий результат. Российский тимбилдинг часто воспринимается сотрудниками как нечто строго обязательное, где им будут навязаны чужие ценности. Им придется в нем участвовать через силу, потому что иначе у них будут проблемы с руководством. Руководителям современных российских предприятий необходимо обратить внимание именно на формирование неформальной обстановки среди персонала. Для этого можно организовывать для сотрудников корпоративные мероприятия по различным поводам, выезды на природу, экскурсии, походы в ресторан и др. На таких мероприятиях сотрудники познакомятся друг с другом в неформальной обстановке, узнают друг друга поближе, что сформирует между ними хорошие взаимоотношения и наладит единый командный дух.

Таким образом, современные российские предприятия трудно проходят период своего командообразования и формирования управленческих команд. В этом направлении нужно вести активную работу, развивать командный дух, учитывая российский менталитет, а не стандарты зарубежных стран. Структура отношений руководства с подчиненными на

российских предприятиях также должна быть пересмотрена. Отношения между руководителями и сотрудниками должны стать доверительными. Руководство должно научиться прислушиваться к мнению коллектива и его советам. Подчиненные же, в свою очередь, должны научиться высказывать собственное мнение и активно участвовать в принятии управленческих решений.

#### **Использованные источники:**

1. Кови С.Р. Семь навыков высокоэффективных людей. – М.: Альпина Паблишер, 2016. – 398 с.
2. Пак В.Д. Содержание понятия «команда» // Международный научноисследовательский журнал. – 2015. – № 2. – С. 100-103.
3. Полежаева Д. В. Особенности формирования команд в российских организациях // Экономика и менеджмент. – 2017. - № 5(7). - С. 57-61.
4. Фишбейн Д.Е. Способы формирования управленческой команды // Журнал руководителя управления образованием. – 2015. – №6. – С. 47-54.
5. Шмуклер А.Б. За общее дело // Бизнес-журнал. – 2015. – № 4. – С. 22- 29.

**ЛЕКСИЧЕСКАЯ КОМПЕТЕНЦИЯ КАК ЯЗЫКОВАЯ ОСНОВА  
ОБУЧЕНИЯ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ**

*Аннотация: В данной статье рассматривается обучения иностранным языкам как процесс формирования компетенций*

*Ключевые слова: Лексическая компетенция, лексический навык, активный и пассивный минимум лексического запаса*

*Elmuratova A.S.*

*English teacher Tashkent Institute of Irrigation and Agricultural  
Mechanization Engineers*

**LEXICAL COMPETENCE AS A LANGUAGE BASIS FOR  
TEACHING A FOREIGN LANGUAGE**

*Annotation: This article discusses teaching foreign languages as a process of competency building*

*Key words: Lexical competence, lexical skill, active and passive minimum of lexical stock*

Обучение английскому языку занимает одно из ведущих мест в общем обучении студентов, да и вообще во всестороннем развитии. Одним из важных заданий, которое ставит учитель перед студентом в процессе обучения иностранному языку, это овладение лексической компетенцией.

Особенность формирования лексической компетенции студентов в том, что она связана со всей образовательной работой и осуществляется в процессе работы над развитием лексического навыка. Овладение лексической компетенцией, в свою очередь, составляет основу обучения учащихся английскому языку.

В основе лексической компетенции лежит лексический навык. Лексические навыки включают в себя знания о слове, как важнейшей единицы языка, его формах, значениях и употреблении. Обратимся к определению лексического навыка Солововой Е. Н. как:

1. способность мгновенно вызывать из долговременной памяти слово в зависимости от конкретной речевой задачи;

2. включать его в речевую цепь

Слова в нашей памяти существуют не изолированно, они включены в систему лексико-семантических отношений, которая содержит в себе два типа структурных отношений: парадигматические синтагматические. Именно данные отношения помогают вызывать слово из долговременной памяти и включать ее в речевую цепь.

Синтагматические отношения представляют собой уровень леневого развертывания, соединение слов в словосочетании и предложении. Такие ассоциации характерны для младших студентов, которые связывают слово «стакан» с «молоком», прилагательное «хороший» с словом «мальчик». По мере как ребенок взрослеет мышление меняется на и становятся характерными парадигматические связи

Парадигматические отношения связаны с различными уровнями грамматических, фонетических и других парадигм. Представляют собой вертикальный срез, который включает в себя не только различные формы слова, но и синонимы, антонимы, другие слова близкие по контексту. Начинаются ассоциации слов «стакан» с «кружкой» и «хороший» с «плохим».

Для формирования лексического навыка необходимо установление прочных парадигматических связей слов. Эти связи обуславливают прочность запоминания и вызов из долговременной памяти нужного слова. Без данной связи синтагматические связи не будут иметь никакого значения, так как связывать будет нечего. В практике преподавания иностранных языков формированию и установлению парадигматических и синтагматических связей уделяется мало внимания.

Активный лексический минимум — это тот лексический материал, которым учащиеся должны пользоваться для выражения мыслей в устной и письменной форме, а также понимать мысли людей при общении. Активный запас сравнительно ограничен. Он формируется в результате основательной проработки материала и используется в устной речи.

Пассивный лексический минимум — это та лексика, которую учащиеся должны лишь понимать при восприятии чужих мыслей в устной форме (при аудировании) и письменной (при чтении). Пассивный запас значительно шире, чем активный. Границы между пассивным и активным минимумом очень подвижны, могут меняться от ряда условий.

Для обогащения активного и пассивного минимума следует формировать устойчивое семантическое поле учащихся, обращать внимания на факторы которые влияют на его количественный и качественный состав. Индивидуальное семантическое поле имеет динамический характер, который заключается в расширении и сужении.

Для эффективной работы над активным лексическим минимумом следует правильно организовывать процесс обучения.

Учебный процесс представляет собой процесс взаимодействия учителя и студента, где постоянно меняются психические свойства его участников, поэтому целесообразным является использование различных методов и приемов для формирования иноязычной компетенции учащихся. Степень усвоения учащимися лексических знаний в дальнейшем предопределяет успех или неуспех формирование иноязычной коммуникативной компетенции, поэтому задача учителя заключается в

выборе таких средств, методов и способов обучения, которые помогут максимально эффективно ознакомить студентов с новыми лексическими единицами и способствовать их изучению. Эту задачу педагог может реализовать, используя традиционные и современные средства обучения. К последним принадлежат упражнения, которые учителя активно применяют как дидактическое средство обучения

Отбор методов и приемов осуществляется за счет поставленной дидактической задачи, особенностям учебного материала и конкретным условиям обучения, возрастными и индивидуальными особенностями обучающихся. Рассмотрим шесть методов формирования лексической компетенции обучающихся.

1. Использование наглядности. Наглядность бывает разной и ее применение зависит от индивидуальных особенностей обучающихся и целей, задач урока. Наглядность бывает: предметная, наглядность действием, изобразительная, звуковая и контекстуальная. Для выбора видов наглядности могут служить критерии доступности, простоты, целесообразности.

2. Семантизация с помощью антонимов и синонимов. Если студентам знакомо понятие антонима, то зная слово «long» («длинный») они без трудностей догадаются о значении слова «short» («короткий»). Однако, что касается синонимов здесь имеется одна сложность. В английском языке редко встречаются полные синонимы. Каждый синоним имеет свой оттенок значения.

3. Семантизация с использованием известных способов словообразования. Этот метод семантизации позволяет ввести слово в определенную систему, что способствует созданию прочных парадигматических связей данного слова. Также повторению уже изученных слов, подходящих по эту категорию.

4. Перевод слова. Вполне уместно, если в дальнейшем планируется активная тренировка данного слова в различных контекстах. Метод перевода можно использовать в том случае если с помощью него мы наиболее точно передадим значение слова.

5. Поиск слова в словаре. Можно использовать одно- и двуязычные словари, словари синонимов и т. д. Для более эффективной и интересной работы, учитель может организовать конкур на самый быстрый и при этом правильный перевод.

6. Развитие языковой догадки через контекст. Этот метод один из самых сложных для учителя. Однако он самый важный для практического овладения языком.

Следует отметить, что все методы введения новой лексики хороши в равной степени. Но их использование зависит от самого слова, его формы, значения и употребления, от трудностей с которыми может столкнуться обучающийся. Но важнее всего не то каким методом будет введено слово, а



то как оно будет отрабатываться и в какие контексты сможет быть включено. Именно от характера тренировки зависит степень сформированности лексической компетенции. Для того чтобы понять как именно необходимо тренировать лексику, рассмотрим систему упражнений.

Основной целью формирования иноязычной лексической компетенции учащихся является формирование продуктивных и рецептивных лексических навыков. Успешность усвоения этих навыков зависит от наличия у студента умения наблюдать, сравнивать и анализировать языковые явления; работать с различными словарями; догадываться из контекста о значении слова и тому подобное.

Выводы. Для успешного овладения иностранным языком обучаемый должен приобрести лексическую компетенцию как языковую основу обучения языку. Формирование лексической компетенции состоит в образовании и закреплении в сознании обучаемого устойчивых ассоциативных связей между звуковой оболочкой иноязычных лексических единиц и их концептуальным содержанием. Для эффективной работы над активным лексическим минимумом и расширением семантического поля необходима правильная организация учебного процесса, которая основана на системе упражнений, а также методах и приемах обучения.

#### **Использованные источники:**

1. Гальскова Н.Д. Современная методика обучения иностранным языкам. - М., 2003
2. Мачхелян Г.Г. Современную английскую лексику - в учебный процесс! / Г.Г. Мачхелян. // Иностранные языки в школе, 1999
3. Ольхова В. В., Тихонова Е. В. Подходы и методы преподавания английского языка: устный подход, ситуативное обучение языку и аудиоречевой метод // Молодой ученый. - 2015
4. Перестронина И.Л. Формирование языковой компетенции при обучении лексике второго иностранного языка: дис. ...канд. пед. наук / И.Л. Перестронина. - М., 2003

*Ефремов Н.Н.  
студент 2 курса магистратуры  
кафедра экономики и учета  
Институт экономики и управления  
Курский государственный университет  
Россия, г. Курск*

**СРАВНЕНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ БРЕНДОВ В ЦИФРАХ:  
SAMSUNG И APPLE**

*Аннотация: в данной статье осуществляется сравнение двух ведущих мировых инновационных брендов. Сравнение осуществляется в разрезе: долей рынка компаний, средних цен на продукт, а также по объемам годовой выручки.*

*Ключевые слова: бренд, инновации, рынок, выручка, Apple, Samsung.*

*Efremov N.N.  
2nd year student of the Department of Economics and Accounting  
Institute of Economics and Management, Kursk State University  
Russia, Kursk*

**COMPARISON OF INNOVATIVE BRANDS IN NUMBERS:  
SAMSUNG AND APPLE**

*Resume: This article compares two leading global innovative brands. The comparison is carried out in the context of: market share of companies, average product prices, as well as annual revenue.*

*Keywords: brand, innovation, market, revenue, Apple, Samsung.*

На протяжении более чем 10 лет компании Samsung Apple являются безоговорочными лидерами мирового рынка мобильных устройств. Философия данных брендов заключается в создании наиболее инновационного, функционального и качественного продукта. Также будет важно отметить тот факт, что данные бренды уже на протяжении многих лет являются непримиримыми конкурентами. В свое время каждый из вышеуказанных брендов оказал огромное влияние на формирование конъюнктуры нынешнего рынка мобильных устройств. На фоне этого будет вполне резонно сравнить данные бренды в разрезе различных показателей [1, с. 50].

Первым аспектом сравнения будет являться консолидированное количество работников каждой из компаний. И так, по данным на 2019 год в Samsung работает 321723 сотрудника, в Apple – 133111. Учитывая тот факт, что данные фирмы специализируются на разработке и производстве инновационной продукции количество сотрудников не всегда может говорить о больших масштабах деятельности фирмы [2, с. 100].

Далее следует сравнить заработные платы генеральных директоров

компаний. Генеральный директор Apple Тим Кук за 2019 год заработал более 16 миллионов долларов, из них оклад – 3 миллиона и 13 миллионов бонусная часть. Генеральный директор Samsung Квон О-Хюн за 2019 год заработал 21,3 миллионов долларов [7].

Далее следует рассмотреть доли компаний на мировом рынке мобильных устройств (см. рис. 1).

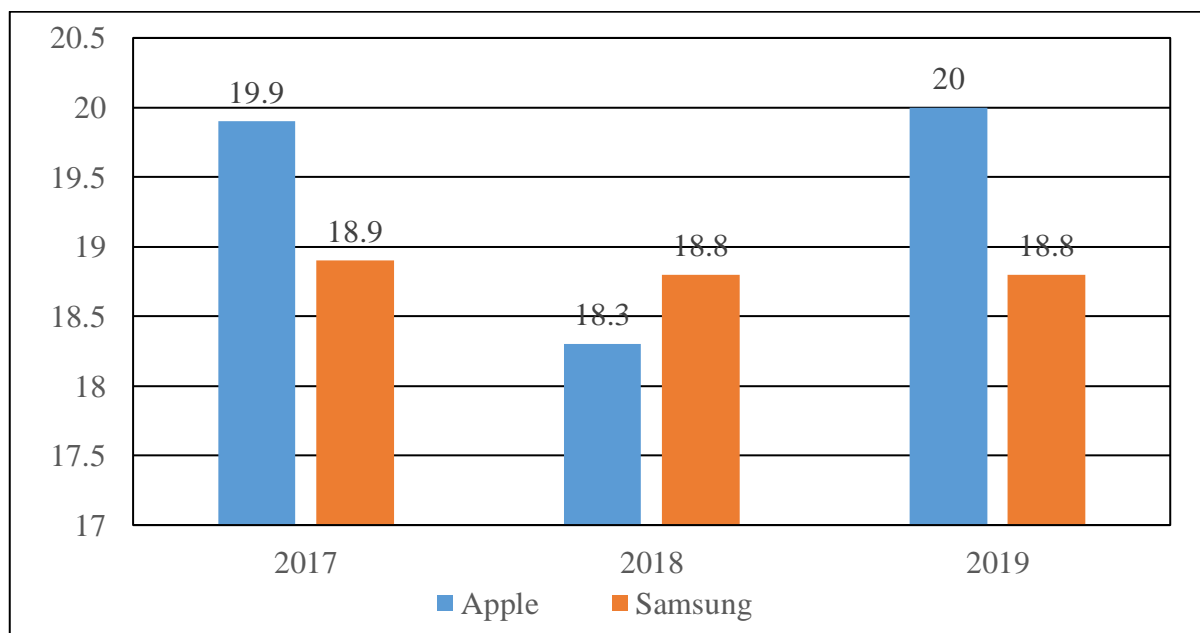


Рисунок 1. Доли компаний (в %) на мировом рынке мобильных устройств

Источник: составлено автором на основе [5, 6]

Исходя из рисунка следует отметить, что за рассматриваемый период доля Apple на рынке выросла на 1,1 %, при этом доля Samsung осталась почти без изменений. Однако, важно отметить тот факт, что в 2018 году компания Samsung имела лидерство на рынке, обогнав Apple на 0,5% доли рынка.

Далее следует отметить самые продаваемые мобильные устройства компаний. У Samsung это E1100 – простой надежный кнопочный телефон 2009 года, продажи которого составили более чем 149 миллионов, и смартфон Galaxy S4 – продажи которого превысили 81 миллион [7].

У компании Apple – это iPhone 6/6s продажи которых превысили более чем 222 миллионов штук.

Далее речь пойдет о самых крупных приобретениях данных компаний. В 2017 году Samsung приобрел «Harman International» более чем за 8 миллиардов долларов США. В свою очередь Apple приобрела известного мирового производителя стерео-гарнитур Beats Electronics в 2014 году за 3 миллиарда долларов.

Огромное значение играет рыночная стоимость флагманов смартфонов данных компаний, поэтому будет целесообразно рассмотреть

ее динамику (см. рис. 2)

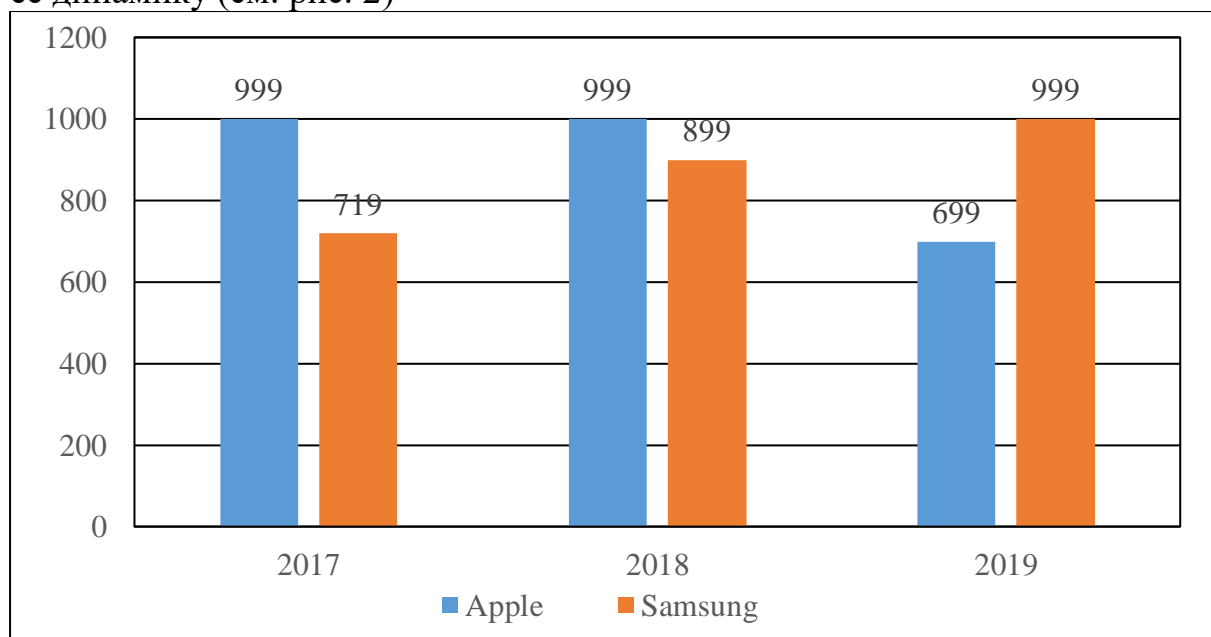


Рисунок 2. Динамика цен на флагманы Apple и Samsung в долларах США

Источник: составлено автором на основе [5, 6]

Как мы можем видеть из рисунка, за анализируемый период стоимость флагманов Samsung выросла на 280 долларов, при этом Apple напротив снизила их стоимость на 300 долларов. Безусловно, данные тенденции окажут значительное влияние на лояльность целевых аудиторий данных брендов.

Важным финансовым показателем деятельности любой компании является объем выручки за отчетный период, поэтому будет целесообразно осуществить сравнение данного показателя между рассматриваемыми компаниями (см. рис. 3).

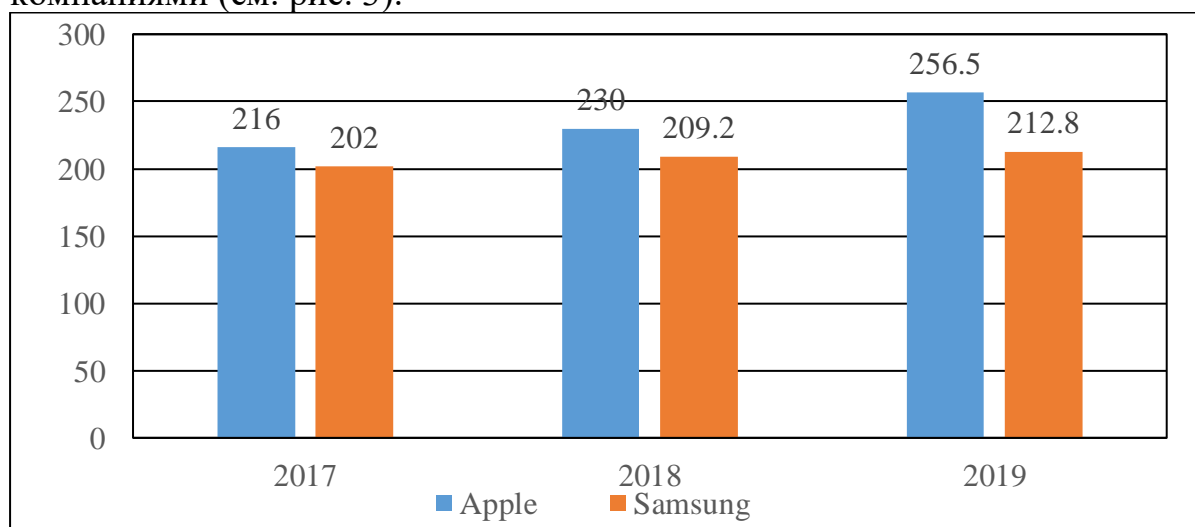


Рисунок 3. Динамика выручка Apple и Samsung в миллиардах долларов США

Источник: составлено автором на основе [5, 6]

На основе данных представленных рисунков следует сделать вывод о том, что выручки обеих компаний за рассматриваемый период значительно выросли. У Apple выручка выросла на 40,5 миллиардов, а у Samsung на 10,8 миллиардов. Следует отметить, что компания Apple значительно лидирует над компаниями конкурентами по объему выручки и чистой прибыли уже на протяжении последних 3-х лет.

На фоне всего вышеперечисленного следует подвести итог и отметить основные тезисы исследования. Было выяснено, что компании занимают практически равноценные доли на рынке мобильных устройств, компания Apple в последний год незначительно лидирует. Что касается динамики цен на флагманы, то тут Apple так же сохраняет лидерство в минимальной цене. Сравнение объемов выручки так же показало незначительное доминирование Apple над Samsung. В общем целом следует отметить, что рассматриваемые компании являются сопоставимыми конкурентами, сказать чья деятельность более эффективна достаточно сложно, однако в настоящее время Apple сохраняет незначительное лидерство на рынке.

#### **Использованные источники:**

1. Брендинг: Учебное пособие / А. М. Годин. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2019. – 69с.
2. Основы брендинга: Учебное пособие / Е. Л. Головлева. – М.: Московский гуманитарный университет, 2019. – 164с.
3. Брендинг – дорога к мировому рынку: Учебное пособие / С. С. Анхолт. – М.: КУДИЦ-ОБРАЗ, 2019. – 270с.
4. Локтионова А. В., Иванова Л. А. Инновационная деятельность предприятий розничной торговли // Конкурентоспособность в глобальном мире: экономика, наука, технологии. – 2017. – № 6 - 2 (50). – С. 117 – 120.
5. Официальный сайт Apple [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.apple.com/ru/> (дата обращения 29.03.2020)
6. Официальный сайт Samsung [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.samsung.com/ru/> (дата обращения 29.03.2020)
7. Официальный сайт «Ведомости» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/> (дата обращения 29.03.2020)

*Ефремов Н.Н.  
студент 2 курса магистратуры  
кафедра экономики и учета  
Институт экономики и управления  
Курский государственный университет  
Россия, г. Курск*

### **ИННОВАЦИИ В РОССИИ: ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ**

*Аннотация: в данной статье осуществляется рассмотрение основных показателей инновационной деятельности в России. Анализ проводится в разрезе количества организаций, осуществляющих исследования и разработки, персонала занятого исследованиями и разработками, финансирования из средств государственного бюджета, а также в разрезе источников финансирования.*

*Ключевые слова: инновации, исследования и разработки, источники финансирования, экономика.*

*Efremov N.N.  
2nd year student of the Department of Economics and Accounting  
Institute of Economics and Management, Kursk State University  
Russia, Kursk*

### **INNOVATION IN RUSSIA: RESEARCH AND DEVELOPMENT**

*Resume: This article discusses the main indicators of innovation in Russia. The analysis is carried out in the context of the number of organizations engaged in research and development, personnel engaged in research and development, financing from the state budget, as well as in the context of funding sources.*

*Key words: innovation, research and development, sources of financing, economics.*

В настоящее время инновационная деятельность является одним из главных инструментов развития экономики государства. Инновационная деятельность находит свое место практически во всех сферах деятельности современного общества, в свою очередь инновационная политика выступает основой модернизации общества. Значимая роль инноваций обусловлена в первую очередь непосредственной природой рыночных отношений, ибо каждый производитель старается создать продукт, обладающий наибольшим количеством качественных и функциональных аспектов. Так как именно от этого зависит то, насколько данный продукт будет конкурентоспособен на рынке [1, с. 70].

Исследования и разработки являются основами любой инновационной деятельности, поэтому говоря об инновационном потенциале России необходимо рассмотреть именно эти аспекты [2, с. 55].

И так, первое, что необходимо проанализировать – это динамику

количества организаций, занимающихся научной и следовательской деятельностью (см. рис. 1)

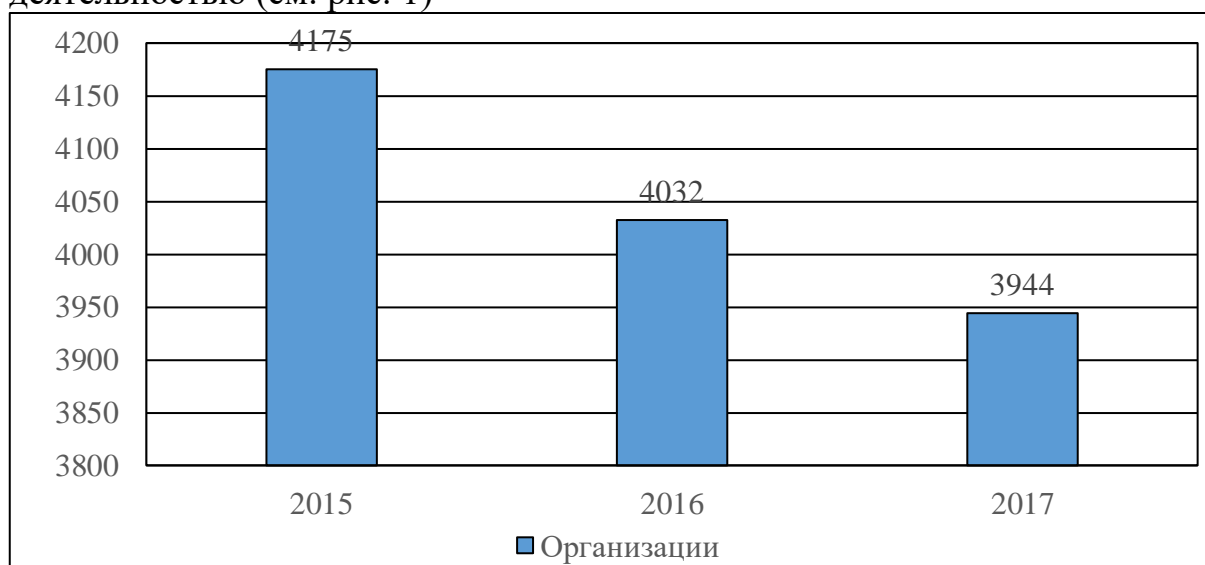


Рисунок 1. Динамика количества организаций, осуществляющих исследования и разработки

Источник: составлено автором на основе данных «ФСГС»

Данные рисунка свидетельствуют о том, что за рассматриваемый период общее количество организаций, занимающихся исследованиями и разработками сократилось на 231, что в своем относительном выражении составило 5,5%. Безусловно, данная тенденция является негативной и плохо скажется в будущем на инновационном потенциале государства.

Следующим аспектом анализа станет рассмотрение структуры и динамики персонала, занимающегося научными исследованиями и разработками (см. табл. 1)

Таблица 1

Структура и динамика персонала, занятого исследованиями и разработками в тысячах человек и %

Персонал	2015 г.	Уд. вес, %	2016 г.	Уд. вес, %	2017 г.	Уд. вес, %	Абс. отк. 2017 от 2015	Отн. отк. 2017 от 2015
Исследователи	379,4	51,35	370,4	51,28	359,8	50,83	-19,6	-5,17
Техники	62,8	8,5	60,4	8,36	59,7	8,43	-3,1	-4,94
Вспомогательный персонал	174,1	23,56	171,9	23,8	170,3	24,06	-3,8	-2,18
Прочий персонал	122,6	16,59	119,6	16,56	118,1	16,68	-4,5	-3,67
Итого:	738,9	100	722,3	100	707,9	100	-31	-4,20

Источник: составлено автором на основе данных «ФСГС»

Данные проведенного анализа свидетельствуют о том, что общее количество работников данной сферы за анализируемый период сократилось на 31 тысячу человек, что в своем относительном выражении

составило 4,2%. Во многом данное сокращение было связано со снижением общего числа исследователей на 19,6 тысяч человек за анализируемый период, что в относительном выражении составило 5,17%. Вторым значимым сокращением персонала является уменьшение числа прочих работников на 4,5 тысяч человек. Безусловно, данная тенденция является отрицательной, и негативно повлияет как на инновационный потенциал государства, так и на состояние национальной экономики в целом.

Следующим этапом исследования станет анализ динамики финансирования науки из средств государственного бюджета (см. рис. 2)

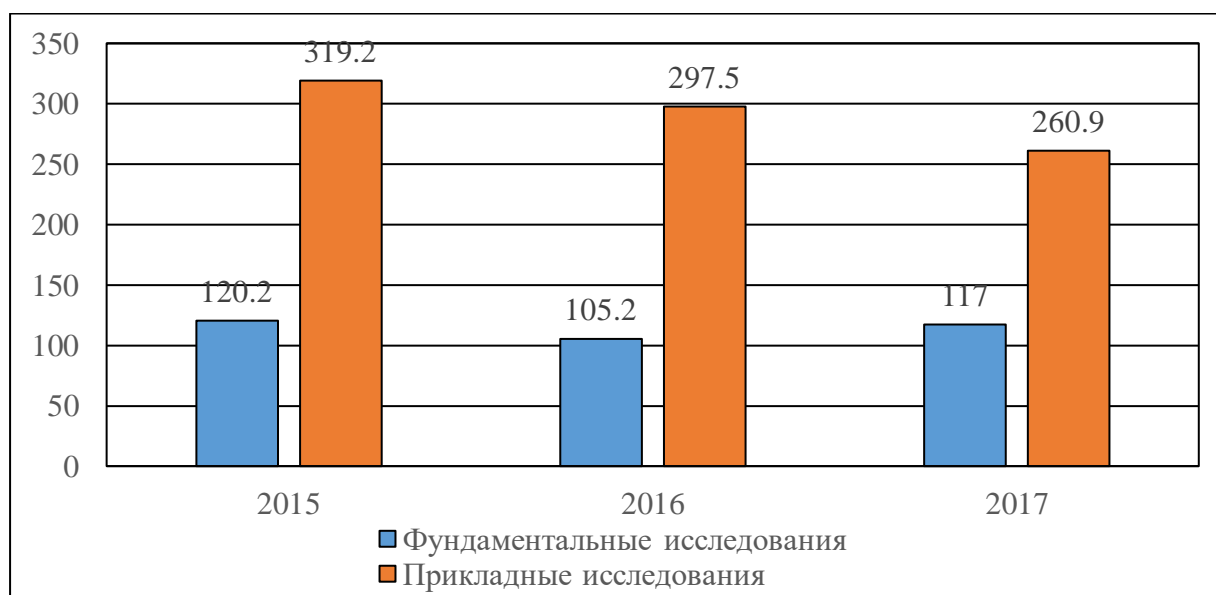


Рисунок 2. Динамика финансирования науки из средств государственного бюджета в миллиардах рублей

Источник: составлено автором на основе данных «ФСГС»

Данные рисунка свидетельствуют о сокращении общего объема финансирования науки на 61,5 миллиардов рублей, что в своем относительном выражении составило 13,9%. При это финансирование фундаментальных исследований за анализируемый период сократилось на 3,2 миллиона рублей, а финансирование прикладных исследований – на 58,3 миллиона рублей. Безусловно, данные тенденции являются крайне негативными.

Далее следует проанализировать структуру и динамику внутренних затрат на исследования и разработки по источникам финансирования в таблице 2.

Данные таблицы свидетельствуют о росте внутренних затрат на исследования и разработки на 104,5 миллиарда рублей, что составило 11,42%. Данный рост в большей мере был обусловлен увеличением финансирования со стороны собственных средств научных организаций на 52 миллиардов рублей, что составило 47,32%.

Таблица 2



**Структура и динамика внутренних затрат на исследования и разработки по источникам финансирования в миллиардах рублей**

Источник	2015 г.	Уд. вес, %	2016 г.	Уд. вес, %	2017 г.	Уд. вес, %	Абс. отк. 2017 от 2015	Отн. отк. 2017 от 2015
Средства бюджетов 3-х ур.	617,3	67,49	622,3	65,94	649,9	63,77	32,6	5,28
Средства науч. орг.	109,9	12,01	129,1	13,68	161,9	15,89	52	47,32
средства фондов поддержки науч. деят.	-	-	9,3	0,99	9,5	0,93	9,5	-
Средства организ. предприн. сектора	150,9	16,50	154,9	16,41	168,3	16,51	17,4	11,53
Средства организ. высшего образ.	2,3	0,25	1,6	0,17	1,3	0,13	-1	-43,48
Средства частных комерч. организ.	1,3	0,14	1,3	0,14	1,5	0,15	0,2	15,38
Средства иностран. источников	24,2	2,65	25,4	2,69	26,8	2,63	2,6	10,74
<b>Всего</b>	<b>914,7</b>	<b>100</b>	<b>943,8</b>	<b>100</b>	<b>1019,2</b>	<b>100</b>	<b>104,5</b>	<b>11,42</b>

Источник: составлено автором на основе данных «ФСГС»

Иными значимыми источниками финансирования за рассматриваемый период являлись средства организаций предпринимательского сектора, выросшие на – 17,4 миллиарда рублей, а также средства бюджета 3-х уровней выросшие - на 32,6 миллиардов рублей. По иным источникам финансирования наблюдается незначительный рост. Наибольшую долю среди источников финансирования занимают средства бюджетов 3-х уровней – 63,77%, средства организаций предпринимательского сектора – 16,51%, а также собственные средства научных организаций – 15,89%.

На фоне всего перечисленного следует подвести итог и отметить основные результаты проведенного исследования. Было выяснено, что количество организаций, занимающихся научной и исследовательской деятельностью сокращается, при этом значительно сокращается количество персонала, занятого исследованиями и разработками. Также сокращается

финансирование развития науки за счет бюджетных средств. В свою очередь присутствуют и положительные тенденции, внутренние затраты на исследования и разработки за анализируемый период значительно выросли.

В целом в настоящее время область исследования и разработок имеет массу проблем, в большей мере преобладают негативные тенденции, которые в итоге негативно скажутся на развитии инновационного потенциала государства.

#### **Использованные источники:**

1. Дробышева Е. С. Определение понятия инноваций и основания классификации инноваций // Проблемы современной науки и образования. – 2018. – № 12 - (111). – С. 69–72.
2. Теория инноваций: инновации в условиях цифровой экономики: Учебное пособие / С. А. Дятлов, Д. В. Гильманов. – М.: Санкт-Петербургский государственный экономический университет, 2019. – 270с.
3. Федорова С. Н. Инновации. Основы управления инновациями // Вестник сибирской академии права, экономики и управления. – 2019. – № 6 - (11). – С. 57–63.
4. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru> (дата обращения 019.04.2020)

*Жук С.И., к.э.н.  
доцент*

*кафедра «Экономическая теория и экономическая политика»*

*Ильдарова Т.Л.*

*студент 4 курса*

*экономическое отделение*

*Набережночелнинский институт*

*КФУ*

*Россия, г. Набережные Челны*

## **ПОТЕНЦИАЛ ТЕРРИТОРИИ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ «НАБЕРЕЖНЫЕ ЧЕЛНЫ»**

*Аннотация:*

*Одним из первых статус территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР) получил город Набережные Челны. В статье идет речь о результатах деятельности данной экономической зоны. Получение этого статуса позволило создать 40 новых предприятий в городе, но потенциал особой территории полностью не раскрыт. Перечислены мероприятия, которые будут способствовать дальнейшему развитию ТОСЭР.*

*Ключевые слова: особая территория, ТОСЭР, потенциал.*

*Zhuk S.I., candidate of economic Sciences, associate Professor*

*Associate Professor of the Department "Economic theory and*

*Economics Politika", Naberezhnye Chelny Institute of KFU*

*Russia, Naberezhnye Chelny*

*Ildarova T.L., student*

*4th year, Economics Department*

*Naberezhnye Chelny Institute of KFU*

*Russia, Naberezhnye Chelny*

## **POTENTIAL OF THE TERRITORY OF ADVANCED SOCIO- ECONOMIC DEVELOPMENT "NABEREZHNYE CHELNY"**

*Abstract:*

*The city of Naberezhnye Chelny was one of the first to receive the status of the territory of advanced socio-economic development (TOSER). The article deals with the results of the activity of this economic zone. Obtaining this status allowed the creation of 40 new enterprises in the city, but the potential of the special territory is not fully disclosed. The activities that will contribute to the further development of TOSER are listed.*

*Key words: special territory, TOSER, potential.*

Территория с особым режимом ведения предпринимательской деятельности является частью территории России, в отношении которой

установлена особая система государственного регулирования для формирования и поддержания определенных параметров, свойственных только для данной территории или уникальных для достижения государственного интереса [1, с. 71-72].

Первые особые территории в виде свободных экономических стали появляться в современной России с 1989 года. В последнее время в стране активно создаются территории опережающего социально-экономического развития (далее ТОСЭР). Наблюдается положительная тенденция по количеству созданных ТОСЭР – на 1.01.2020 года этот статус получили 20 дальневосточных территорий, 8 закрытых административно-территориальных образований, 82 моногорода [2].

Решение о создании особых территорий принимается Правительством Российской Федерации и оформляется соответствующим постановлением. Целью создания таких территории является необходимость развития производственных секторов экономики, высокотехнологичных секторов, развития туризма, курортной индустрии, транспортной инфраструктуры, развития технологий и производство новых видов продукции [3].

Фактически особая территория – это специально выделенная территория, на которой действует льготный валютный, таможенный и налоговый режим. От других территорий страны эти территория отличаются следующим:

- максимальными привилегиями по налогам, включая полное от них освобождение на определённый период времени;

- действием льгот на ввоз продукции, необходимой для деятельности организаций;

- упрощенной процедурой регистрации бизнеса [1, с. 71-72].

На рисунке 1 схематично представлена совокупность эффектов, определяющих эффективность ТОСЭР в экономике [4, с. 92].



Рисунок 1. Совокупность эффектов, определяющих эффективность ТОСЭР в экономике страны

С момента получения городом особого статуса прошло 4 года. Есть определенный положительный результат – открыто 40 новых предприятий. Установленные налоговые преференции, выгодные площадки для размещения позволяют формировать благоприятные условия и обеспечивать ускоренное развитие предприятий. Но экономические результаты жизнедеятельности города до последнего времени напрямую связаны с деятельностью предприятия КАМАЗ, на долю которого приходится около 40% от общего объема промышленного производства.

За последние пять лет наблюдается динамика роста доли инвестиций в валовом территориальном продукте. Она составляет 29%, объем инвестиции составил 63 млрд. руб.

Резиденты ТОСЭР во все уровни бюджетов перечислили налогов в три раза больше, чем получили преференций. Они инвестировали в экономику города 15 млрд. 600 млн. рублей, создали 5 тысяч 600 новых рабочих мест. В городской бюджет поступило налогов в сумме 137 млн. рублей. В валовом территориальном продукте предпринимательский сектор занимает по оценке 37,2% и формирует 34% бюджета города.

Город Набережные Челны вносит существенный вклад в экономику республики. Положительная динамика отмечается по большинству показателей. Город занимает второе место по жилищному строительству, третье место по объему ВТП, четвертое место по объему отгруженных товаров собственного производства. Сегодня Набережные Челны – это крупный промышленный центр автомобилестроения с развитой социальной и городской инфраструктурой [6].

При этом потенциал особой территории пока раскрыт не полностью.

Набережные Челны должны стать еще более привлекательной площадкой для инвесторов с новейшими технологиями и современными производствами. Предварительные результаты деятельности территорий опережающего развития в целом по стране следует назвать удовлетворительными. Здесь создаются благоприятные условия для привлечения инвестиций, обеспечения ускоренного социально-экономического развития и создания комфортных условий для обеспечения жизнедеятельности людей.

Наряду с успехами ТОСЭР существуют проблемы. Для их преодоления необходимо:

- более тщательно прорабатывать все риски при реализации инвестиционных проектов в рамках территории опережающего развития;
- вводить в практику самые современные технологии, способные стать эффективным инновационно-экономическим рычагом;
- следует ввести четкие критерии эффективности работы территории опережающего социально-экономического развития в моногородах (сейчас критерии выработаны только для дальневосточных ТОСЭР);
- создавать на территориях опережающего развития более благоприятный инвестиционный климат, готовить и предоставлять инвесторам соответствующие проекты, программы, бизнес-планы, а также более совершенную систему институциональных механизмов регулирования и осуществления инвестиционной деятельности;
- обеспечить условия, которые позволяют конкурировать территориям опережающего развития с зарубежными странами за привлечение инвесторов.

Сложившийся особый правовой режим осуществления предпринимательской деятельности позволяет всем участникам выгодно, удобно и безопасно функционировать на территории ТОСЭР. Следует наладить более тесное взаимодействие власти, населения предпринимательства для формирования благоприятных условий для улучшения социально-экономического развития территории и повышения качества жизни населения [7, с. 6-7].

#### **Использованные источники:**

1. Максимова И.И. Особые территории как предмет исследования и регулирования/ И.И. Максимова // Контуры глобальных трансформаций: политика, экономика, право. – 2010. – Т. III. – № 3. – С. 71-72.
2. Территория опережающего развития. Режим доступа: [https://www.economy.gov.ru/material/directions/regionalnoe\\_razvitie/instrumenty\\_razvitiya\\_territoriy/tor/](https://www.economy.gov.ru/material/directions/regionalnoe_razvitie/instrumenty_razvitiya_territoriy/tor/) (дата обращения: 23.03.2020).
3. Федеральный закон «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации» от 29.12.2014 № 473-ФЗ, статья 3. Режим доступа: <http://www.consultant.ru/document/>

- cons\_doc\_LAW\_172962/ (дата обращения 23.03.2020).
4. Мякишева Е.А. Методическое обеспечение стратегического управления территорией опережающего социально-экономического развития: дис. ... канд. экон. наук / Е.А. Мякишева.– Пермь, 2015. – 92 с.
  5. Постановление Правительства РФ от 28 января 2016 г. N 44 "О создании территории опережающего социально-экономического развития «Набережные Челны». Режим доступа: <https://base.garant.ru/71317684/> (дата обращения: 24.03.2020).
  6. Итоговое заседание Городского совета г. Набережные Челны. Режим доступа: <http://sovmo.tatarstan.ru/rus/index.htm/news/1685353.htm> (дата обращения: 23.03.2020).
  7. Зимин В.А. Об эффективности территорий опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР): научная работа ... канд. экон. наук / В.А. Зимин. – Самара, 2018. – 6-7 с.

*Жукова М.А.  
студент 1 курса  
факультет «Экономика и финансы»  
Брянский филиал РАНХиГС  
научный руководитель: Лактюшина О.В., к.э.н.  
доцент  
Россия, г. Брянск*

## **К ВОПРОСУ О ВЛИЯНИИ COVID-19 НА МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ**

*Аннотация:*

*Статья посвящена сформировавшейся ситуации в мировой экономике из-за появления вируса COVID-19. Основная цель статьи – сформулировать изменения на рынке под влиянием коронавирусной инфекции и дать прогноз на будущее экономическое положение. Определены масштабы проблемы и представлены решения правительства для поддержки малого и среднего бизнеса, рынка труда. Особое внимание уделяется проблеме предстоящего кризиса и причинам его появления.*

*Ключевые слова: коронавирус, экономика, пандемия, малый и средний бизнес.*

*Zhukova M.A.  
student  
1st year, faculty of Economics and Finance  
Bryansk branch of RANEPA  
Russia, Bryansk  
Scientific director: Laktyushina O.V.  
PhD in Economics  
docent*

## **TO THE QUESTION OF THE INFLUENCE OF COVID-19 ON THE WORLD ECONOMY**

*Annotation:*

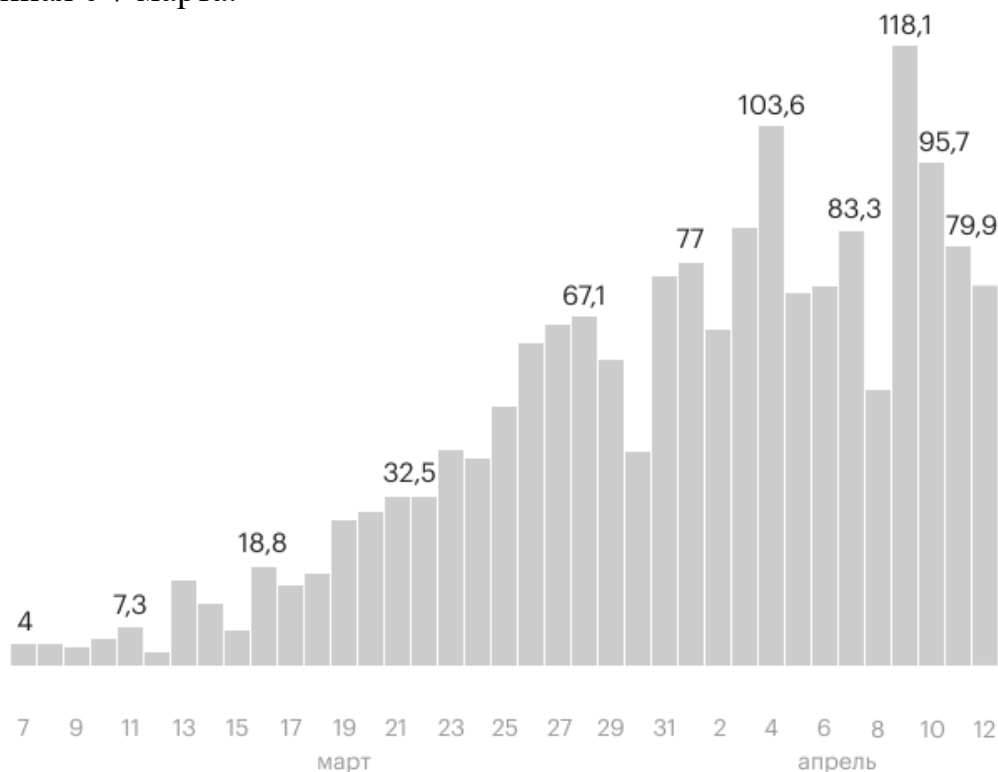
*The article is devoted to the current situation in the global economy due to the appearance of the COVID-19 virus. The main goal of the article is to formulate changes in the market under the influence of coronavirus infection and give a forecast for the future economic situation. The scope of the problem is determined and government decisions are presented to support small and medium-sized businesses, the labor market. Particular attention is paid to the problem of the upcoming crisis and the reasons for its occurrence.*

*Key words: coronavirus, economy, pandemic, small and medium business.*

2019 год принес миру, неизвестный ранее, опасный вирус COVID-19. Названный учеными коронавирусом уносит не только жизни людей каждый день, но и оказывает существенное влияние на мировую экономику.



Вирус, появившийся в китайском городе Ухань, стал смертельным для человечества. Всемирная организация здравоохранения 11 марта 2020 года объявила не просто об эпидемии, а о пандемии, т.к. это заболевание охватило мировые масштабы. С каждым днем количество заразившихся растет в геометрической прогрессии, что можно отследить на рисунке 1, начиная с 7 марта.



**Рисунок 1. – Число заболевших коронавирусом на 12.04.2020**

Как сообщает российский медиахолдинг РосБизнесКонсалтинг, лидером по числу подтвержденных случаев, по данным исследовательского Университета Хопкинса, остаются США (609,4 тыс.). Испания находится на втором месте (174 тыс.), Италия — на третьем (162,4 тыс.), Германия — на четвертом (132,2 тыс.), Франция — на пятом (131,3 тыс.). США также вышли на первое место по числу жертв, которое выросло до 26 тыс. Всего в мире умерли 126,7 тыс. человек.

Сложившуюся ситуацию властям все труднее сдерживать. Правительство разных стран предусматривают самоизоляцию граждан и жесткий контроль за этим. Вводится пропускной режим, налагаются штрафы для нарушителей правил самоизоляции; а тех, кто ставит под угрозу жизни окружающих людей, ждут тюремных заключения до семи лет. Такой режим несет в себе проблемы для мировой экономики. Закрываются предприятия, заводы, авиасообщение, грузовые и транспортные перевозки, люди не получают заработную плату, происходит сокращение на рабочих местах, многие учебные заведения перешли на дистанционное обучение, что доставило затруднения для подготовки к экзаменам, малый и средний

бизнес терпит крах. В такой ситуации очень важно поддерживать экономику стран незамедлительно, когда к тому же падают цены на нефть и курс доллара неукоснительно растет.

Пандемия коронавируса может спровоцировать финансовый кризис, который, по некоторым оценкам, станет ощутимее для мировой экономики, чем кризис 2008 года. Последствия особенно сказываются и будут сказываться на малом и среднем бизнесе. Уже сейчас по всему миру закрыты в период карантина непродовольственные магазины, кафе, рестораны, торгово-развлекательные центры. В связи с этим, правительство разных стран принимают меры для поддержки граждан, экономики, рынка труда, бизнеса.

В ряде стран по всему миру снижены ставки налогов и аренды, вводятся отсрочки выплат по кредитам и арендным платежам, страховым взносам, отменена выплата пени по просроченным кредитам, вводятся налоговые каникулы. Также выделяются деньги из бюджета на выплату дополнительных субсидий населению и поддержки малого и среднего бизнеса. Происходит снижение учетной ставки, вводятся льготы, мораторий на банкротство и другое.

Важно продумать меры борьбы с инфекцией и решения для поддержания экономики уже после победы над COVID-19. Они должны быть грамотными и своевременными, чтобы быстро возродить экономику после кризиса, черты которого заметны уже сейчас: происходит повышение цен на продукты, т.к. их импорт из разных стран существенно затруднен; инфляция; на первых этапах распространения коронавируса остро стоял вопрос нехватки продовольствия и средств личной защиты. Эти проблемы показали всему миру «больные места» экономики. Стало ясно, какие отрасли необходимо больше развивать непосредственно в своей стране, когда закрыто международное сообщение. Также резко развилась деятельность технологических компаний, которые работают удаленно; бесконтактная оплата, доставка товаров и еды набирает популярность с каждым днем.

Пандемия уже принесла спад на спрос туризма, общественного питания, гостиничной индустрии, падение уровня ВВП в развитых странах около 35% прогнозирует главный экономист Ян Хатциус одного из крупнейших в мире инвестиционных банков Goldman Sachs. На те же 35% уже снизились розничные продажи во всем мире. Чтобы стабилизировать ситуацию, власти многих стран позволяют выходить на работу таким секторам экономических рынков, как агропромышленное производство, заводы и различные предприятия. Коронавирус отбросил и нефтяные рынки назад. По прогнозам экспертов Международного энергетического агентства, к маю 2020 года спрос на нефть упадет до минимума с 1995 года. И в ближайшее время стоит ожидать, что хранилища по всему миру заполнятся до предела. Улучшения положения стоит ждать только к концу

2020 года. В России заметно снижение спроса на число пассажиров РЖД на 80% и падение числа новых ипотечных кредитов.

Таким образом, появление COVID-19 нанесло удар по мировой экономике. Тысячи компаний находятся в подвешенном состоянии и не имеют ресурсов на возобновление своей деятельности и выплату заработной платы своим сотрудникам. Но есть те организации, которые находятся в постоянном спросе среди потребителей, например, продовольственные магазины, аптеки. Коронавирус – настоящая проблема XXI века, которая оказывает воздействие на все сферы, но в частности, на экономику. Благодаря грамотной ее поддержке по стороны государства, мир сможет выйти из финансового кризиса. Безусловно, важно нормализовать распространение вируса, учесть все имеющиеся ресурсы и правильно их распределить. Это зависит не только от властей, но и от каждого из нас. Если действовать в сложившейся ситуации осторожно и с умом, то появится возможность преодолеть все трудности.

#### **Использованные источники:**

1. Пандемия коронавируса. Самое актуальное на 15 апреля [Электронный ресурс] 15 апреля 11:25 Евгений Калюков\\ РБК URL: <https://www.rbc.ru/society/15/04/2020/5e2fe9459a79479d102bada6>
2. Падение ВВП развитых стран во II квартале может составить 35% из-за коронавируса - Goldman Sachs [Электронный ресурс] 14 апреля 11:59 Интерфакс\\ Финмаркет URL: <http://www.finmarket.ru/analytics/5215293>
3. Bloomberg оценил потери мировой экономики от коронавируса в \$5 трлн [Электронный ресурс] 9 апреля 10:32 Владислав Гордеев\\ РБК URL: <https://www.rbc.ru/economics/09/04/2020/5e8ec97f9a79478537a44e47>

*Жуманова Л.А.  
Шоюнусова Н.Ш.  
Хажиматов Р.С.  
Хасанова Ш.А.*

*кафедра социальной гигиены и УОЗ  
Андижанский государственный медицинский институт  
Узбекистан*

## **ГИГИЕНИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ПИТАНИЯ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА НУТРИТИВНЫЙ СТАТУС**

*Резюме: Охрана и укрепление здоровья детского населения была и остается первоочередной задачей в любом обществе.*

*Поскольку именно дети составляют самую ранимую и чувствительную часть общества и, при этом, определяют его трудоспособный, репродуктивный, интеллектуальный и жизненный потенциал в будущем.*

*У детей всех возрастных групп отмечается преимущественный рост хронической патологии.*

*Ключевые слова: питания, гигиеническая оценка, нутритивный статус.*

*Zhumanova L.A.  
Shoyunusova N.Sh.  
Khazhimatov R.S.  
Khasanova Sh.A.*

*Department of Social Hygiene and Health Protection  
Andijan State Medical Institute  
Uzbekistan*

## **HYGIENIC ESTIMATION OF NUTRITIONAL CHILD NUTRITION AND ITS INFLUENCE ON THE NUTRITIVE STATUS**

*Resume: The protection and promotion of the health of the child population has been and remains a paramount task in any society.*

*Since it is children who make up the most vulnerable and sensitive part of society and, at the same time, determine its able-bodied, reproductive, intellectual and life potential in the future.*

*In children of all age groups, a predominant increase in chronic pathology is noted.*

*Key words: nutrition, hygienic assessment, nutritional status.*

**Актуальность.** Одним из важнейших показателей состояния здоровья детей дошкольного возраста является их физическое развитие. Важнейшими параметрами, отражающими уровень физического развития, являются рост и масса тела, используемые для оценки гармоничности развития детского организма[2,4,7]. Отклонения в физическом развитии

часто являются свидетельством нерационального питания, неблагоприятно сказывающегося на здоровье, росте и развитии организма ребенка [5,8,10]. Несомненно, что многие заболевания связаны с неадекватным поступлением с продуктами питания и дисбалансом в организме жизненно важных макро- и микроэлементов, в первую очередь кальция, железа, селена, йода, цинка, фтора [3,6,8].

Давно известно, что качество и полноценность питания детей зависят не только от правильно составленного меню и умелого приготовления блюд, но также и от способов кулинарной обработки продуктов питания. Хорошо известно, что при организации питания детей существенную роль играет правильная организация технологического процесса приготовления пищи, обеспечивающая минимальные потери макро- и микроэлементов, аминокислот, витаминов и других биологически активных элементов в готовой продукции [1,5,9].

**Цель исследования.** На основании гигиенической оценки питания детей дошкольного возраста и его влияния на нутритивный статус, разработать социально-профилактические мероприятия по оптимизации питания детей, посещающих дошкольные образовательные учреждения.

**Материалы и методы исследования.** Работа состояла из нескольких последовательных этапов, соответствующих аналитическому дескриптивному исследованию (эпидемиологическое наблюдение).

На подготовительном этапе были определены проблема, цель и задачи исследования, основанные на истории и современном состоянии вопроса по проблемам питания детей дошкольного возраста, освещенных в отечественной и доступной зарубежной литературе. Составлена программа сбора, обработки и анализа материалов. Определены объекты исследования и репрезентативный объем выборки с учетом критериев включения и исключения.

**Результаты исследования.** Информативность метода оценки питания в организованных коллективах по меню-раскладкам недостаточна. Применение индивидуального весового метода показало, что неучтенные потери за счет остатков несъеденной части порции существенны и составляют 45% по основным нутриентам и энергии, и 38% по продуктовому набору (или в 1,7 раза меньше данных по меню).

Индивидуальное потребление пищи в организованных коллективах демонстрирует, что фактическое питание не компенсирует физиологические потребности детей дошкольного возраста. Выявлен дефицит белков (28,6%), жиров (28%), углеводов (38,4%) и энергии (34,1%), а также витаминов (в среднем 36%) и минеральных веществ (20-40%).

Питание в семье на современном этапе имеет свои особенности. Домашние рационы дополняют нутриентограмму буднего дня на 25% у старших детей и на 33% у младших, что выше рекомендуемого уровня (10%). Они вносят существенный вклад в потребление макаронных изделий

(до 50%), колбасных изделий (до 60%) и птицы (до 40-50%), что свойственно для всех дошкольников. В выходные дни 56% детей питаются три раза, 39% детей только два раза. Набор блюд, предлагаемых в отдельные приемы пищи ограничен по структуре и не достаточен по суммарному объему (дефицит на 25-65%).

В среднесуточном рационе детей дошкольного возраста недостаточно таких основных групп продуктов, как хлеб (уровень потребления  $55,2 \pm 3$  г или 46% от РУП), мясо ( $47,9 \pm 4$  г или 64%), молоко и молочные продукты ( $195,2 \pm 12$  и  $54,9 \pm 6$  г или 56%), картофель ( $102,4 \pm 7$  г или 49%) и овощи ( $119,7 \pm 7$  г или 37%). Редко включены в питание рыба ( $10,3 \pm 2$  г или 26%), творог ( $20,1 \pm 3$  г или 50%) и яйца ( $12,6 \pm 1,4$  г или 32%). Наибольший дефицит отмечается у младших дошкольников (в 1,4 раза).

Вследствие сложившейся структуры питания ниже физиологической нормы потребление энергии (на 25%) и пищевых веществ (недостаток белков животного происхождения - 25% углеводов, в том числе пищевых волокон - 30%), а также витаминов В1 (на 26-42%), С (на 25% у младших детей), Е (на 10-36%) и кальция (на 31-51%).

При изучении компонентного состава тела детей выявлено, что в дошкольном возрасте наблюдается рост абсолютных значений ТМ (на 31%), АКМ (на 38%), СММ (на 60%), у мальчиков эти показатели выше, чем у девочек ( $p < 0,05$ ). Увеличение ЖМ происходит постепенно и не зависит от пола.

Фактическое питание практически здоровых детей дошкольного возраста влияет на их нутритивный статус. Установлено, что недостаточное потребление белка с пищей является фактором риска формирования изменений композиционного состава тела, а именно его тощей части, включающей активную клеточную массу. Количество ТМ и АКМ в подгруппе 1 (с минимальным потреблением белка) меньше, чем в других подгруппах, соответственно на 12,5 кг и 0,5-2 кг. Прогностические уравнения множественной регрессии описывают данную модель на 84% у мальчиков и 87% у девочек.

Оптимизация питания детей дошкольного возраста должна включать в себя внедрение и регулирование социально-профилактических мероприятий на уровне дошкольных учреждений и на семейном (индивидуальном) уровне

**Вывод.** Разработаны специальные формы регистрации данных: «Дневник питания в организованном коллективе», «Дневник питания выходного и буднего дня». На следующем этапе был осуществлен непосредственный сбор материала по фактическому питанию детей дошкольного возраста в организованных коллективах и в домашних условиях и измерение антропометрических показателей и компонентного состава тела детей.

### Использованные источники:

1. Богушева В.И. Технология приготовления пищи. – Ростов н/Д : Феникс, 2012. – 374 с.
2. Горбачев В.В. Витамины. Макро- и микроэлементы: справочник / В.В. Горбачев, В.Н. Горбачева. – М., 2011. – 432 с.
3. Гордынец С.А. Развитие индустрии детского, школьного и здорового питания // Пищевая промышленность: наука и технологии. – 2008. – Т. 1. № 1. – С. 15–21.
4. Лобанова Ю.Н. Особенности элементного статуса детей из различных регионов России: автореф. дис. ... канд. биолог. наук. – М., 2007. – 19 с.
5. Организация питания в дошкольных образовательных учреждениях: методические указания города Москвы (1-й Заместитель руководителя Департамента образования г. Москвы Л.Е. Курнешова, 2007) Управление Роспотребнадзора по городу. – М., 2007. – 329 с.
6. Нормы физиологических потребностей в энергии и пищевых веществах для различных групп населения Российской Федерации: МР 2.3.1.2432-08.
7. Онищенко Г.Г. Обеспечение санитарно-эпидемиологического благополучия детского населения России / Г.Г. Онищенко // Гигиена и санитария. – 2008. – № 2. – С. 72–77.
8. Рапопорт И.К. Комплексный подход к укреплению здоровья детей в ДООУ / И.К. Рапопорт, С.Б. Соколова // Медицинское обслуживание и организация питания в ДООУ. 2010. – С. 44–48.
9. Ратушный А.С. Технология продукции общественного питания. В 2-х т. Т. 1. Физико-химические процессы, протекающие в пищевых продуктах при их кулинарной обработке / А.С. Ратушный, В.И. Хлебников, Б.А. Баранов [и др.]. – М.: Мир, 2003. – 351 с.
10. Савченко А.А. Витамины как основа иммунометаболической терапии / А.А. Савченко, Е.Н. Анисимова, А.Г. Борисов, А.Е. Кондаков. – Красноярск: КрасГМУ, 2011. – 213 с.

*Зарипов А.М.  
студент  
РанхиГС  
РФ, г. Москва*

## **СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ ОРГАНОВ ФЕДЕРАЛЬНОГО КАЗНАЧЕЙСТВА**

*Аннотация: В статье приведены особенности совершенствования государственного регулирования деятельности территориальных органов Федерального Казначейства. Определены основные изменения в законодательстве в сфере совершенствования деятельности территориальных органов Федерального Казначейства. Так же приведены основные рекомендации в сфере деятельности территориальных органов Федерального Казначейства.*

*Ключевые слова: Федеральное казначейство, федеральный бюджет, бюджетный процесс, нормативно-правовые акты.*

*Zaripov A.M., student  
Ranhi  
Russian Federation, Moscow*

## **IMPROVEMENT OF THE ACTIVITIES OF TERRITORIAL BODIES OF THE FEDERAL TREASURY**

*Resume: The article describes the features of improving state regulation of the activities of the territorial bodies of the Federal Treasury. The main changes in the legislation in the field of improving the activities of the territorial bodies of the Federal Treasury are identified. The main recommendations in the field of activity of the territorial bodies of the Federal Treasury are also given.*

*Key words: Federal Treasury, federal budget, budget process, normative legal acts.*

В соответствии со статьей 166.1 Бюджетного кодекса Российской Федерации бюджетные полномочия Федерального казначейства несут ответственность за кассовые операции при исполнении федерального бюджета, контроль за соблюдением бюджетного законодательства участниками бюджетного процесса, распределение доходов в бюджетной системе Российской Федерации<sup>26</sup>.

В 2008 году Федеральное казначейство Российской Федерации совместно с Министерством финансов Российской Федерации работало над разработкой более 11 нормативных правовых актов Министерства финансов Российской Федерации и Федерального казначейства.

Данные правила направлены на дальнейшее совершенствование

---

<sup>26</sup> Бюджетный кодекс Российской Федерации / Федеральный закон от 31.07.1998 № 145-ФЗ (с изменениями и дополнениями) // «Консультант Плюс».



организации исполнения бюджета бюджетной системы Российской Федерации.

Выполнение этих поручений Минфина России и Федерального казначейства с 2009 года осуществляется на всей территории Российской Федерации.

На федеральном уровне была применена норма Бюджетного кодекса Российской Федерации, которая установила, что для выполнения этих нормативных обязательств были выделены только бюджетные средства, а для принятия и выполнения бюджетных обязательств по государственным (муниципальным) услугам были приняты бюджетные обязательства.

На основании пункта 4 ст. был разработан совершенно новый механизм для детализации предоставленной бюджетной информации. В соответствии со статьей 217 Бюджетного кодекса Российской Федерации порядок составления и ведения бюджетного перечня осуществляется в соответствии с действующими кодексами для различных бюджетных расходов сектора государственного управления и (или) ключевых распорядителей бюджетных средств.

В целях реализации этих положений Министерство финансов Российской Федерации издало приказ № 80н от 15 августа 2008 года. Который включает в себя<sup>27</sup>:

- состав участников бюджетного процесса и их подчинение отделу;
- сведения о тех, кто участвует в бюджетном процессе, для включения в сводный реестр;
- порядок предоставления информации об участниках бюджетного процесса, включенных в сводный реестр Федерального казначейства;
- сферы контроля, осуществляемые Федеральным казначейством при внесении сведений об участнике бюджетного процесса в сводный реестр, при изменении сведений, указанных в сводном реестре, и сведения об участнике бюджетного процесса, исключаемые из сводного реестра.

Включение участников бюджетного процесса в сводный реестр является важным условием обеспечения финансирования бюджета. В Едином реестре фиксируются все полномочия, доступные участникам бюджетного процесса. В рамках реструктуризации около 1500 предприятий были исключены из реестра. Единый реестр в настоящее время включает 34 463 участника в бюджетном процессе.

Важно отметить, что с 01.01.2009 г. Федеральное казначейство учитывает бюджетные обязательства не только из федерального бюджета, но и из доходов получателей федерального бюджета при осуществлении приносящей доход деятельности. В последние годы деятельность

---

<sup>27</sup> Приказ Федерального казначейства от 15.08.2008 № 80н «О Порядке ведения сводного реестра главных распорядителей, распорядителей и получателей средств федерального бюджета, главных администраторов и администраторов доходов федерального бюджета, главных администраторов и администраторов источников финансирования дефицита федерального бюджета».

Федерального казначейства была направлена на активизацию работы по созданию условий для полного и раздельного учета государственного бюджета и внебюджетных фондов. Согласно Бюджетному кодексу Российской Федерации средства, полученные от платных услуг бюджетными органами, являются доходами бюджета.

Согласно принципу бюджетного законодательства Российской Федерации, публично-правовое образование самостоятельно определяет порядок и организацию исполнения своего бюджета, что также относится к операциям с доходами от приносящей доход деятельности бюджетных органов.

Таким образом, изменения в нормативно-правовой базе, регулирующей функциональную деятельность Федерального казначейства, представляют собой новый этап в реализации реформ в бюджетном процессе. В соответствии с новыми механизмами исполнения бюджета необходимо усовершенствовать процедуру передачи бюджетной информации от ключевых менеджеров получателям бюджета, улучшить операционную работу Казначейства России, минимизировать время операций с клиентами и улучшить работу с денежными средствами на едином казначейском счете. Обладая уникальной информацией о состоянии финансовой системы страны, Федеральное казначейство может эффективно использовать ее для решения всех проблем, связанных с финансовым кризисом.

#### **Использованные источники:**

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации / Федеральный закон от 31.07.1998 № 145-ФЗ (с изменениями и дополнениями) // «Консультант Плюс».
2. Приказ Федерального казначейства от 15.08.2008 № 80н «О Порядке ведения сводного реестра главных распорядителей, распорядителей и получателей средств федерального бюджета, главных администраторов и администраторов доходов федерального бюджета, главных администраторов и администраторов источников финансирования дефицита федерального бюджета».

*Землякова С.Н., к.э.н.  
доцент*

*ФГБОУ ВО Донской ГАУ*

*Ростовская обл., пос. Персиановский*

*Подгорская С.В., к.э.н.*

*доцент, ведущий научный сотрудник*

*ВНИИ экономики и нормативов - филиал*

*ФГБНУ «Федеральный Ростовский аграрный научный центр»*

*Россия, г. Ростов-на-Дону*

## **ПЕРСПЕКТИВЫ И ТРУДНОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РФ**

*Цифровые технологии давно и прочно вошли в деятельность крупных организаций и на сегодняшний день уже вряд без них смогут справиться, такие трансформации потребовали не малых капиталовложений и корректировок, которые привели к блестящим результатам. Настал черед пройти этот путь и предприятиям малого и среднего бизнеса, но уже пользуясь преимуществами и проверенным временем положительным опытом. Однако, на этом пути они могут столкнуться со специфичными для данной категории бизнеса трудностями, попробуем в этом разобраться.*

*Ключевые слова: предприятия малого бизнеса, цифровизация, цифровая трансформация.*

*Zemlyakova S.N.*

*Podgorskaya S.V.*

## **PROSPECTS AND DIFFICULTIES OF IMPLEMENTING THE DIGITAL TRANSFORMATION OF SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES IN THE RUSSIAN FEDERATION**

*Digital technologies have long been firmly embedded in the activities of large organizations and today they are hardly able to cope without them. such transformations have required no small investments and adjustments, which have led to brilliant results. It is now the turn of small and medium-sized businesses to go this way, but already taking advantage of the advantages and time-tested positive experience. However, on this path, small and medium-sized businesses may encounter difficulties specific to this category of business.let's try to understand this.*

*Keywords: small business enterprises, digitalization, digital transformation.*

Цифровая трансформация предприятий малого и среднего бизнеса-интересное и перспективное направление всеобщей цифровизации. Успех дела будет даже при небольшом бюджете и во многом зависеть от

правильно поставленных целей и задач. Необходимо сосредоточиться на одном проекте не долгосрочного цикла реализации (1,5-2 года), а также иметь четкое понимание того какие инструменты выполнения цифровой трансформации будут избраны. Результаты не заставят себя долго ждать и позволят организациям упрочить свои позиции и преумножить преимущество в своей нише на конкурентном рынке.

На основе опроса респондентов о преимуществах цифровизации 34% опрошенных отметили удобство контроля над процессами, 33% указали на заметный рост скорости работы.(Рисунок)

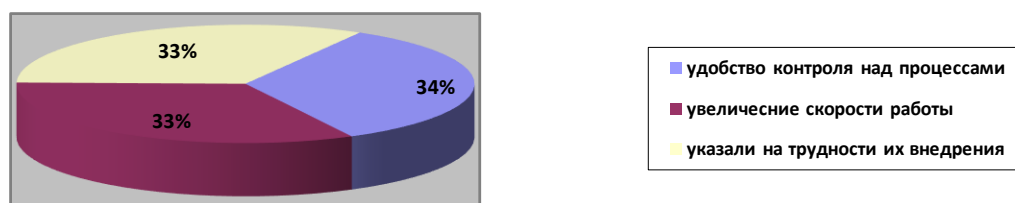


Рисунок – Результаты опроса о преимуществах внедрения инструментов цифровизации

Однако, кроме положительных отзывов, весьма значительная часть (33%) опрошенных указала, помимо преимуществ, на наличие трудностей. Так основной из них выделено отсутствие достаточного количества подготовленных (квалифицированных/ переквалифицированных) кадров в работе с современными цифровыми технологиями и платформами.

При этом дальнейший опрос показал, что из числа опрошенных примерно 28% предприятий проводили обучение сотрудников работе с цифровыми технологиями. Примерно 24% респондентов уверены в том, что такое обучение необходимо всем сотрудникам. Около 39% респондентов не считают нужным обучать сотрудников использовать новые инструменты и специализированные программы для бизнеса.

В общей сложности у 12% компаний есть свои специалисты по работе с цифровыми технологиями. В частности, в 9% компаний работают интернет-маркетологи, в 8% — веб-аналитики, в 7% — веб-разработчики.

В 4% малых и средних предприятий удаленно работают все сотрудники, в 40% — часть сотрудников.[2]

Это далеко не те показатели, к которым хотелось бы стремиться в век всеобъемлющей цифровой трансформации, именно такие результаты и дают много направлений для дальнейших исследований и разработки методик и методологий ее осуществления.

Современным проблемам цифровых преобразований в производственном комплексе малых и средних предприятий посвящены научные труды следующих ученых-экономистов: Бажал Ю., Бланк И.,

Гайдук А., Гаркуша А., Гринев А., Гуткевич С., Кисиль М., Топиха В., Чупис А. и др.[1]

Большинство отечественных источников концентрируют внимание на глобальных и дорогостоящих трендах, таких как искусственный интеллект, роботы, интернет вещей, дополненная аналитика, чат-боты, облачные сервисы и т.д. Однако, такие финансовые вливания, перешагивающие за суммы с шестью нулями для предприятий малого и среднего бизнеса попросту неподъемны.

Опытные владельцы бизнеса, имеющие не одно бизнес-направление говорят, что для осуществления цифровизации бизнеса нет единого шаблона, по которому можно в строгой последовательности следуя определенному порядку действий достичь максимальный результат, все будет зависеть от того какие конкретные цели и задачи обозначены, то есть для категории малый и средний бизнес желательно действовать точно. Так, например, предприятие малого или среднего бизнеса имеет цель расширить клиентскую базу, то логично сконцентрироваться на внедрении пользовательского приложения с приятным интерфейсом и удобной навигацией; если же цель оптимизировать отношения с контр-агентами (поставщиками и иными партнерами), то стоит сделать максимальный упор на формирование логистических цепочек. Помимо привлечения новых дополнительных сервисов, главное не загромождать финансово-хозяйственную жизнь предприятия «лишним», поэтому рекомендуем провести аудит имеющегося оснащения и при необходимости отказаться от не приносящих пользы сервисов.

Таким образом, придерживаемся позиции Лукьяновой А.В., которой было отмечено, что перспективы развития малого и среднего бизнеса в условиях цифровизации экономики, связаны с:

- деятельностью на цифровых платформах (маркетплейсах), которые обеспечивают непосредственные коммуникации между производителями и потребителями;
- уменьшением транзакционных издержек при одновременном повышении производительности труда;
- глобальным присутствием благодаря выходу на электронные рынки и активизации глобальной гиперконкуренции;
- повышением потребительской ценности товаров и услуг вследствие их персонализации;
- омниканальностью коммуникаций с потребителями и покупателями;
- сокращением жизненного цикла инноваций и продуктов.[1]

Резюмируем, что предприятия малого и среднего бизнеса обладают как обширным потенциалом, так и рядом предпосылок для активного использования передовых цифровых технологий в своей финансово-хозяйственной деятельности, по средствам прямого контакта с клиентами

через сайт или мобильное приложение, формированию рациональной структуры затрат, более высокой готовности к риску, высокой мотивации и соответственно потенциальному росту прибыли. При этом не стоит упускать из внимания и ряд возможных трудностей, связанных с цифровой трансформацией предприятий малого бизнеса, таких как сложность привлечения финансовых ресурсов, ограниченность производственных мощностей и, как правило, не высокой степенью квалификации, в данном вопросе, руководством субъекта, в сравнении с руководителями крупных предприятий, что дает почву для дальнейших исследований в данном направлении и позволит рекомендовать возможности устранения нерешенных вопросов.

**Использованные источники:**

1. Лукьянова А.В. Тенденции и возможности цифровизации малого и среднего бизнеса [Электронный ресурс]/А.В. Лукьянова.- URL <https://esa-conference.ru/wp-content/uploads/files/pdf/Lukyanova-Anna-Vasilevna.pdf>
2. Чмырова В. Цифровизация малого бизнеса в России буксует, потому что ее не хочет руководство и не хватает денег [Электронный ресурс]/В. Чмырова .- URL [https://cnews.ru/news/top/2019-10-17\\_tsifrovizatsiyu\\_malogo\\_i\\_srednego](https://cnews.ru/news/top/2019-10-17_tsifrovizatsiyu_malogo_i_srednego)

*Зрайченко Е.А.  
студент магистратуры 2 курса  
специализация юриспруденция*

*ФГБОУ ВО «Вятский государственный университет» (ВятГУ)  
Россия, г. Киров*

### **ПОНЯТИЕ И ПРАВОВАЯ СУЩНОСТЬ РЕКЛАМЫ**

*Аннотация: статья посвящена анализу правовой сущности рекламной деятельности. В рамках исследования был сделан вывод, что понятийный аппарат рекламы законодателем проработан не до конца. Это связано с тем, что рекламная деятельность регулируется различными нормами права, таким образом, может пониматься по-разному.*

*Ключевые слова: реклама, рекламная деятельность, рекламные услуги, реализация прав, закон.*

*Zraichenko E.A.  
Undergraduate  
2 course, jurisprudence  
«Vyatka State University» (FSBEI HE «VyatSU»)  
Kirov*

### **CONCEPT AND LEGAL ESSENCE OF ADVERTISING**

*Annotation: The article is devoted to the analysis of the legal nature of advertising. As part of the study, it was concluded that the legislator has not worked out the conceptual apparatus of advertising to the end. This is due to the fact that advertising is regulated by various rules of law, so it can be understood differently.*

*Keyword: advertising, advertising services, advertising, realization of rights, law.*

Как известно реклама – двигатель прогресса, поэтому сложно переоценить ее значение. В эпоху современной действительности реклама является неотъемлемой частью общественной жизни, что говорит о необходимости четкого правового регулирования правоотношений, возникающих в процессе ее производства и распространения.

В настоящее время реклама многими научными дисциплинами, и имеет отношение к различным сферам практической деятельности. Выделяют направления, в которых реклама имеет особое значение, и потому особо нуждается в исследованиях: это такие предметы как социология, журналистика, экономика, маркетинг, правоведение и др. Каждая из указанных дисциплин анализирует рекламу с учетом ее вовлеченности именно в определенную сферу, в связи, с чем существует колоссальное множество определений рекламы. В связи с рассматриваемой темой, рассмотрим понятие рекламы исключительно в юридическом

аспекте.

Законодатель в п. 1 ст. 3 Федерального закона «О рекламе», определил, что реклама – это информация, распространенная любым способом, в любой форме и с использованием любых средств, адресованная неопределенному кругу лиц и направленная на привлечение внимания к объекту рекламирования, формирование или поддержание интереса к нему и его продвижение на рынке [1].

Основные положения действующего Закона «О рекламе» имеет ограничения в своем применении, и не распространяются на:

- политическую рекламу (довыборную агитацию);
- информацию, являющуюся обязательной для потребителя;
- справочную, информационную, аналитическую информацию;
- сообщения органов государственной власти, иных государственных органов;
- указатели, вывески, не содержащие сведения рекламного характера;
- объявления юридических, физических лиц, не связанные с осуществлением предпринимательской деятельности;
- информацию о товаре и его производителе, об импортере, экспортере;
- любые элементы оформления товара, которые помещены на товаре, его упаковке, не относящиеся к другому товару;
- упоминания о товаре, средствах его индивидуализации, о продавце, изготовителе товара, которые ограничены, интегрированы в произведениях науки, искусства, литературы, и сами по себе не являются сведениями рекламного характера.

Законодатель также обозначил и цель рекламы – это развитие рынка рекламных услуг, товаров, работ на основе соблюдения принципов добросовестной конкуренции, обеспечения единства российского экономического пространства, реализации прав на получение достоверной информации, предупреждения нарушений законодательства «О рекламе», пресечения фактов ненадлежащей рекламы.

На наш взгляд, понятийный аппарат, используемый при правовой регламентации рекламной деятельности, законодателем проработан не до конца. В рамках правового поля рекламная деятельность регулируется различными нормами права, таким образом, может пониматься по-разному.

К примеру, если мы рассматриваем рекламу через призму



предпринимательской деятельности по оказанию услуг, которая в свою очередь связана договорными правоотношениями. Также можно иным образом толковать рекламу, с точки зрения ее оценки, прежде всего, как регулируемый вид деятельности. Таким образом, не всегда очевидно правовое содержание рекламной деятельности.

В случае, когда мы рассматриваем рекламу через договорные обязательства, они должны регулироваться нормами Гражданского кодекса РФ, в частности п. 1 ст. 770 ГК РФ [2].

Немаловажным аспектом является и должное поведение стороны сделки по выполнению специальных требований при осуществлении рекламной деятельности. Законодатель определил, что если одна из сторон нарушает специальные требования по осуществлению рекламной деятельности, то, прежде всего, защищаться должны интересы другой стороны. Данная позиция закреплена в Федеральном законе «О рекламе» [1] и Законе «О защите прав потребителей» [4].

Также примером законодательного противоречия могут служить положения о рекламе, закрепленные Федеральным законом «Об информации, информационных технологиях и о защите информации» [5]. Это связано с тем, что законодатель определяет рекламу, как особый вид информации.

Немаловажным остается и законодательный аспект регулирования интеллектуальной собственности, так как положения 4 части ГК РФ [3] и по сей день не в полной мере затрагивают особенности осуществления рекламной деятельности, которая связана с использованием произведений, объектов смежных прав, товарных знаков и иных результатов интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации. Так, на практике возникают прецеденты получения необоснованных преимуществ отдельными участниками рынка, посредством недобросовестного использования исключительных прав (к примеру, необоснованное завышение компенсации за допущенные нарушения исключительных прав на используемые в рекламе произведения).

Иными словами, на сегодняшний день не сформирован общепризнанный единый подход к понятию «реклама» и «рекламная деятельность», ни на законодательном уровне, ни в юридическом научном аспекте.

Таким образом, правовую сущность рекламы следует рассматривать с точки зрения развития социального и экономического пространства, которые направлены как на совершенствование сферы предпринимательской, информационной деятельности, так и на защиту социальных ценностей. Правоприменительная практика сделать вывод о том, что реклама есть проявление свободы слова и на нее распространяются гарантии такой свободы, в том числе требование соразмерности ее ограничений преследуемым целям защиты общественных интересов.

### **Использованные источники:**

1. О рекламе [Электронный ресурс] : федер. закон от 13.03.2006 N 38-ФЗ : ред. от 02.08.2019 // Российская газета, N 51, 15.03.2006. Режим доступа: справ.-поисков. система «КонсультантПлюс»;
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) [Электронный ресурс] : федер. закон от 26.01.1996 N 14-ФЗ : ред. от 18.03.2019 // Российская газета, N 23, 06.02.1996, N 24, 07.02.1996, N 25, 08.02.1996, N 27, 10.02.1996. Режим доступа: справ.-поисков. система «КонсультантПлюс»;
3. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) [Электронный ресурс] : федер. закон от 18.12.2006 N 230-ФЗ : ред. от 18.07.2019 // Российская газета, N 289, 22.12.2006. Режим доступа: справ.-поисков. система «КонсультантПлюс»;
4. О защите прав потребителей [Электронный ресурс] : закон от 07.02.1992 N 2300-1 : ред. от 18.07.2019 // "Ведомости СНД и ВС РФ", 09.04.1992, N 15, ст. 766. Режим доступа: справ.-поисков. система «КонсультантПлюс»;
5. Об информации, информационных технологиях и о защите информации [Электронный ресурс] : федер. закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ : от ред. от 03.04.2020 // Российская газета, N 165, 29.07.2006. Режим доступа: справ.-поисков. система «КонсультантПлюс».

*Ибрагимова С.Р.  
кафедра акушерства и гинекологии №2  
Андижанский государственный медицинский институт  
Узбекистан*

**ПРОФИЛАКТИКА И ЛЕЧЕНИЕ СПАЕЧНОЙ БОЛЕЗНИ МАЛОГО  
ТАЗА ПРИ ТРУБНО-ПЕРИТОНЕАЛЬНОМ БЕСПЛОДИИ**

*Резюме: Частота возникновения бесплодия после перенесенного эпизода воспалительных заболеваний органов малого таза коррелирует с тяжестью поражения труб, оцениваемой лапароскопически. Трубно-перитонеальное бесплодие возникает у 3 % женщин с небольшим поражением труб, у 13 % женщин с умеренным поражением и 29 % женщин с тяжелым поражением труб, выявляемым при лапароскопии [9]. Частота возникновения трубно-перитонеального бесплодия значительно увеличивается при рецидивирующем характере течения воспалительных заболеваний органов малого таза. Так, по данным ряда авторов, трубно-перитонеальное бесплодие наступает у 8 % женщин, перенесших один эпизод воспалительных заболеваний органов малого таза, у 20 % женщин с двумя верифицированными эпизодами в анамнезе и у 40 % женщин с тремя и более эпизодами ВЗОМТ.*

*Ключевые слова: бесплодия, спаечный процесс, оперативная вмешательства.*

*Ibragimova S.R.  
Department of Obstetrics and Gynecology №2  
Andijan State Medical Institute (Uzbekistan)*

**PREVENTION AND TREATMENT OF ADHESIVE DISEASES OF  
THE PELVIC PELVIS IN TUBE-PERITONEAL INFERTILITY**

*Resume: The frequency of infertility after an episode of inflammatory diseases of the pelvic organs correlates with the severity of tube damage, estimated laparoscopically. Tubal peritoneal infertility occurs in 3% of women with minor pipe damage, in 13% of women with moderate damage and 29% of women with severe pipe damage detected by laparoscopy [9]. The incidence of tubal peritoneal infertility significantly increases with the recurrent nature of the course of inflammatory diseases of the pelvic organs. Thus, according to some authors, tubal peritoneal infertility occurs in 8% of women who have had one episode of inflammatory diseases of the pelvic organs, in 20% of women with two history of verified episodes, and in 40% of women with three or more episodes of PID.*

*Key words: infertility, adhesive process, surgical intervention.*

**Актуальность.** Бесплодного брака в настоящее время не вызывает сомнений. Несмотря на определенные успехи, достигнутые в области

диагностики, лечения и реабилитации женского бесплодия, наблюдается рост количества женщин репродуктивного возраста, страдающих этой патологией.

В структуре причин женского бесплодия ведущее место в генезе нарушений репродуктивной функции (35—40 %) занимает трубно-перитонеальный фактор [3,5,7]. Поражение маточных труб, развитие спаечного процесса в малом тазу без перенесенных ранее оперативных вмешательств, обусловлено острыми и хроническими заболеваниями придатков, частота которых составляет 72—74 % от общего числа пациенток, страдающих бесплодием.

Реконструктивно-пластические операции (сальпингоовариолизис, сальпингостоматоластика), внедренные в гинекологическую практику в 1967 году, стали новым этапом лечения трубно-перитонеального бесплодия. Основные принципы реконструктивно-пластической хирургии в гинекологии заключаются в проведении менее травматичной операции, сохранении топографо-анатомических отношений органов малого таза, применении средств, улучшающих репаративные процессы.

Количество положительных результатов лапароскопического способа восстановления репродуктивной функции при трубно-перитонеальном бесплодии не превышает 30 % [1,4]. Несмотря на применение лапароскопической техники, частота образования послеоперационных спаек остается высокой и определяет большую актуальность этой проблемы в реконструктивной гинекологии. Контрольная или динамическая лапароскопия дает возможность объективно оценить спаечный процесс в малом тазу [4,6]. По данным зарубежной и отечественной литературы, при проведении контрольной лапароскопии послеоперационные спайки выявляются в 55—95 % наблюдений, а частота их образования зависит от характера оперативного вмешательства, операционного доступа, наличия ранее перенесенных оперативных вмешательств, метода профилактики повторного образования спаек.

В течение последних 20 лет клиницистами проводятся исследования по разработке и изучению эффективности противоспаечных барьерных средств, которые действуют благодаря трем механизмам: скольжению, механическому разделению поверхностей и гидрофлотации. В оперативной гинекологии в последние годы широкое распространение для предупреждения образования послеоперационных спаек получили противоспаечные средства, действующие по принципу барьера [2,3]. Введение разобщающего вещества между двумя соседними серозными поверхностями является наиболее эффективным методом предупреждения спаек в малом тазу.

**Цель исследования.** Оценить эффективность лапароскопического адгезиолизиса в сочетании с применением противоспаечных барьерных средств при лечении спаечной болезни малого таза при трубно-

перитонеальном бесплодии.

**Материалы и методы исследования.** С 2017-2019 годы 125 пациенткам с трубно-перитонеальным бесплодием мы выполнили 57 лечебно-диагностических лапароскопий, 38 из которых — в качестве динамического исследования брюшной полости. До операции первичное бесплодие было выявлено у 46 пациентки, вторичное — у 41.

При поступлении в стационар всем женщинам до операции проводили комплексное клинико-лабораторное обследование, трансвагинальное ультразвуковое исследование органов малого таза, гистеросальпингографию. Так, при трансвагинальном ультразвуковом исследовании различные по форме, линейные ги-перэхогенные образования, расположенные между петлями кишечника и органами малого таза выявлены в 28 (57,2 %) наблюдениях. Гистеросальпингография дала возможность оценить состояние маточных труб (полная либо частичная окклюзия), косвенно судить о наличии перитубарных спаек (распределение контрастного вещества в ограниченное спайками пространство).

**Результаты.** Все женщины, поступавшие в стационар, были обследованы нами на инфекции передаваемые половым путем до операции. К плановому оперативному вмешательству были допущены пациентки при условии отсутствия лабораторно подтвержденной генитальной инфекции. Пациенткам, не нуждающимся в оперативном лечении и/или с выявленной инфекцией (18 женщин) предложен стационарный курс патогенетической терапии с отсрочкой оперативного вмешательства. Критериями включения в исследование явились пациентки репродуктивного возраста с бесплодием трубно-перитонеального генеза, обусловленном спаечным процессом в малом тазу в результате перенесенных воспалительных заболеваний гениталий и лапаротомических операций в анамнезе.

Критериями исключения из исследования пациентки с бесплодием, не нуждающиеся в оперативном лечении, с тяжелой экстрагенитальной патологией и вновь выявленной генитальной инфекцией. В клиническом исследовании приняли участие 138 пациенток, разделенных на 2 группы: основная группа А, состоящая из 72 женщин (n=72), которым с целью профилактики повторного образования спаек на завершающем этапе операции вводили противоспаечное барьерное средство (ПБС) - «Мезогель» и группа сравнения В - 66 пациенток (n=66), которым после рассечения спаек барьерное средство не вводилось. Введение геля осуществлялось на завершающем этапе оперативного вмешательства путем равномерного нанесения на оперированную поверхность в количестве 200 мл.

По результатам определения типа ацетилования на дооперационном этапе обследования генетическая предрасположенность к спайкообразованию выявлена у 108 (78,3%) из 138 женщин обеих групп: в основной группе А быстрый тип ацетилования выявлен у 57 (79,2%) из 72 пациенток (в группе сравнения В у 51 (77,3%) из 66 женщины), медленный

тип ацетилования определен у 15 (20,8%) женщин с трубно-перитонеальным бесплодием (в группе сравнения В - у 15 (22,7%) пациенток). При определении типа ацетилования у женщин с ВЗОМТ выявлена определенная зависимость типа ацетилования от вида возбудителя генитальной инфекции.

При сопоставлении полученных результатов дооперационного обследования и выявленной степени распространенности спаек в малом тазу во время лапароскопии пациентки были распределены таким образом: у всех 9 женщин обеих подгрупп с I степенью СП, в анамнезе выявлена микоплазменная инфекция. У всех пациенток до операции определен медленный тип ацетилования. УЗИ признаки СП отсутствовали у 7 пациенток и только у 2 - из подгруппы АI диагностированы гиперэхогенные линейные образования в малом тазу.

У 8 из 18 со II степенью СП женщин диагностирована хламидийная и у 10 - микоплазменная генитальная инфекция. У всех 8 женщин с хламидиозом определен быстрый тип ацетилования, тогда как у пациенток с микоплазменной инфекцией в 5 наблюдениях определен быстрый тип ацетилования, и в 5 - медленный тип ацетилования. При трансвагинальном ультразвуковом исследовании гиперэхогенные линейные образования в малом тазу выявлены у 8 пациенток, а у 10 - ультразвуковых признаков спаечного процесса не обнаружено.

У 21 из 29 женщины с III степенью СП из обеих подгрупп диагностирована хламидийная инфекция и из подгруппы В1 у 1 — микоплазмы, у 7 - полибактериальные инфекции в анамнезе. У 28 пациенток с III степенью СП определен быстрый тип ацетилования и только у 1 - из основной подгруппы АI - медленный тип ацетилования. У большинства пациенток с III степенью СП при УЗИ выявлены гиперэхогенные линейные образования - у 18 женщин, ограниченная смещаемость яичников по отношению к телу матки - у 8, и только у 3 пациенток СП в малом тазу при УЗИ не диагностирован.

У всех 11 женщин обеих подгрупп с IV степенью СП выявлена полибактериальная инфекция. У всех пациенток лабораторно выявлен быстрый тип ацетилования, а ультразвуковым критерием наличия спаек в малом тазу явилась ограниченная смещаемость яичников по отношению к телу матки.

Таким образом, распространенный СП в малом тазу является результатом перенесенной ранее хламидийной инфекции. Причем III СП возникает в 72,4% (21/29) наблюдений, а в 27,6% (8/29) - хламидиоз способствует возникновению II степени СП. После перенесенной ранее полибактериальной инфекции у 61,1% (11/18) женщин возникают множественные интимные спайки, соответствующие IV степени СП, а у 38,9% (7/18) - соответствующие III степени СП. Микоплазменная инфекция чаще всего приводит к возникновению единичных спаек в малом тазу

соответствующие в 45% (9/20) случаях I степени СП, в 50% (10/20) - II степени СП и только в 5% (1/20) наблюдений - III степени СП.

Необходимо отметить и то, что быстрый тип ацетилюрования выявлен у всех женщин с хламидиозом и полибактериальной инфекцией в анамнезе. У пациенток с микоплазменной инфекцией быстрый тип ацетилюрования определен только у 30% (6/20) пациенток, в то время как у 70% (14/20) - определен медленный тип ацетилюрования.

С I степенью СП оперировано 7 пациенток из обеих подгрупп. В анамнезе у 2 пациенток резекция яичника, у 5 - аппендэктомия. Медленный тип ацетилюрования выявлен у 3 женщин, у 4 — быстрый тип ацетилюрования. УЗИ признаков спаечного процесса в малом тазу у всех женщин не выявлено.

II степень СП диагностирована у 16 женщин: у 9 - после резекции яичника, у 3 — после тубэктомии, у 4 - после аппендэктомии. У 5 женщин со II степенью СП выявлен быстрый тип ацетилюрования и у II - медленный тип ацетилюрования. При УЗИ спаечный процесс по ходу послеоперационного рубца выявлен у 3 женщин, ограниченная смещаемость яичников — у 1, спайки по рубцу и ограниченная смещаемость яичников — у 1 пациентки и у 11 женщин спаек в брюшной полости не выявлено.

С III степенью спаечного процесса оперировано 33 женщины: 16 - после резекции яичника, 17 - после тубэктомии. Быстрый тип ацетилюрования определен у 32 пациенток и только у 1 - медленный тип ацетилюрования. При УЗИ у 18 женщин выявлена ограниченная смещаемость яичников в малом тазу, у 5 - наличие спаек по ходу лапаротомного рубца и ограниченная смещаемость яичников, у 4 - спаечный процесс только по ходу послеоперационного рубца и у 6 — спаек при УЗИ не выявлено.

С IV степенью СП лапароскопический адгезиолизис выполнен 15 пациенткам обеих подгрупп: 3 - после резекции яичника и 12 - после тубэктомии. У всех 15 женщин выявлен быстрый тип ацетилюрования, при УЗИ диагностированы спайки по ходу лапаротомного рубца и ограниченная смещаемость яичников.

Какой либо зависимости выраженности СП от объема предыдущей операции нами не выявлено. Однако быстрый тип ацетилюрования выявлен у 97% (32/1) пациенток с III степенью СП и у 100% (15) - с IV степенью СП.

Рассечение спаек лапароскопическим доступом выполнено нами у всех 67 (48,6%) пациенток с ВЗОМТ: 37 (55,2%) женщин из основной подгруппы А1 и 30 (44,8%) - из подгруппы сравнения В1. Так сальпингоовариолизис (СОЛ) был выполнен у 27 (40,3%) пациенток, адгезиолизис и СОЛ - у 15 (22,4%), адгезиолизис, СОЛ и сальпингостомия - у 15 (22,4%), адгезиолизис, СОЛ и тубэктомия - у 10 (14,9%) женщин

У 59 (83,6%) из 67 женщин с I, II и III степенью СП во время

оперативного вмешательства было выполнено рассечение всех имеющихся в малом тазу спаек. У этих пациенток, поэтапно, были выполнены адгезиолизис, сальпингоовариолизис и сальпингостомия, соответственно.

У 11 (16,4%) из 67 женщин с IV степенью СП рассечение спаек было выполнено частично, так как полное разделение интимных сращений повышало бы риск кровотечения и травмы полых органов. У 1 из 11 пациентки были выполнены адгезиолизис, сальпингоовариолизис и сальпингостомия, а у 10 из 11 - на завершающем этапе операции, тубэктомия с двух сторон.

Лапароскопические операции были выполнены 71 (51,4%) из 138 женщине с лапаротомическими операции в анамнезе: 35 (49,3%) пациенткам основной подгруппы А2 и 36 (50,7%) женщинам группы сравнения В2. Рассечение спаек, препятствующих наступлению самостоятельной беременности, явилось основной целью малоинвазивного вмешательства. Так, адгезиолизис выполнен 7 (9,9%) пациенткам из обеих подгрупп, адгезиолизис и СОЛ - 53 (74%), адгезиолизис, СОЛ и тубэктомия - 11 (15,5%) женщинам.

Адгезиолизис в полном объеме нам удалось выполнить у 56 (78,9%) из 71 пациенток А2 и В2 подгрупп исследования с I, II и III степенями СП. Разъединение всех спаек при адгезиолизисе и сальпингоовариолизисе позволил нам восстановить проходимость маточных труб на стороне как контрлатеральных, так и оперированных придатков.

У 15 (21,1%) из 71 женщин с IV степенью СП разъединение спаек выполнено частично. Восстановление анатомического соотношения тазовых органов было проведено с целью обеспечения безопасного доступа к яичнику при выполнении трансвагинальной пункции фолликулов по программе ЭКО.

Таким образом, у пациенток основной группы самостоятельная беременность наступала достоверно чаще, чем у женщин контрольной группы. Статистически значимое различие между группами говорит о том, что применение «Мезогеля» при лапароскопическом адгезиолизисе достоверно повышает шанс на благоприятный исход лечения пациенток с бесплодием трубно-перитонеального генеза за счет профилактики повторного спайкообразования. Следовательно, выполнение лапароскопического адгезиолизиса с применением противоспаечных барьерных средств в 2 раза чаще повышает восстановление естественной фертильности у пациенток с трубно-перитонеальным бесплодием в сравнении с пациентками, которым профилактика повторного образования спаек не выполнялась.

**Вывод.** Применение противоспаечных барьерных средств необходимо рассматривать как один из методов лечения и профилактики спайкообразования, способствующий повышению фертильности пациенток с трубно-перитонеальным бесплодием.



Хирургическое лечение трубно-перитонеального бесплодия лапароскопическим доступом в сочетании с интраоперационным применением проти-воспаечных барьерных средств позволяет максимально снизить вероятность рецидива спаечного процесса в малом тазу.

Прогнозирование места образования послеоперационных спаек при гинекологических реконст-руктивно-пластических операциях на органах малого таза дает возможность применения вязких индифферентных веществ с целью предотвращения диффузного спаечного процесса.

**Использованные источники:**

1. Матвеев Н.Л. Спайкообразование в брюшной полости. Методические рекомендации. -М., 2007. -41с.
2. Мельников Н.В. 10-летний опыт применения биполярной биинструментальной коагуляции в эндохирургии / Н.В. Мельников, П.С. Зубеев, С.Б. Поздняков // Эндоскопическая хирургия. -2005. -№ 1. -С. 84.
3. Попов А.А., Мананникова Т.Н. Профилактика образования спаек у гинекологических больных// Журнал акушерства и женских болезней. -М., -2009. -Т58, №6- С.9-10.
4. Прилепская В.Н., Абакарова П.Р. Урогенитальный хламидиоз/ Гинекология. -М., -2004. -Т.6,№1. -С. 10-14.
5. Слесаренко С.С. Эндоскопическое лечение спаечной кишечной непроходимости / С. С. Слесаренко, В. Л. Мещеряков, М. А. Коссович, М. М. Гоголадзе, А. Г. Огнишева, А. Е. Золотько // Эндоскопическая хирургия. -М., 2004. № 1.-С.142.
6. Тотиков В. З. Лечебно-диагностическая программа при острой спаечной обтурационной тонкокишечной непроходимости / В.З. Тотиков, М. В. Калицова, В. М. Амриллаева // Хирургия. -2006. -№ 2. -С. 38-43.

*Ибраимова В.М.  
учитель немецкого языка  
Маринина А.С.  
учитель английского языка  
МБОУ «Гимназия №22»  
Россия, г. Белгород*

## **КЕЙС-ТЕХНОЛОГИЯ КАК СРЕДСТВО АКТУАЛИЗАЦИИ МЕЖКУЛЬТУРНОЙ ЯЗЫКОВОЙ КОМПЕТЕНЦИИ НА УРОКАХ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА**

*Аннотация: Внедрение учебных кейсов в практику российского образования в настоящее время является весьма актуальной задачей. Знакомство с кейсом, самостоятельный поиск решения, процесс анализа ситуации во время занятия способствует формированию коммуникативной компетенции. Отличительной особенностью данного метода (кейс-метода) является создание проблемной ситуации на основе фактов из реальной жизни. При этом сама проблема должна быть актуальна на сегодняшний день и иметь несколько решений.*

*Ключевые слова: кейс, технология, коммуникация, проблемное обучение, языковая компетенция.*

*Ibraimova V.M.  
German language teacher  
MBOU "Gymnasium No. 22"  
Belgorod  
Marinina A.S.  
English language teacher  
MBOU "Gymnasium No. 22"  
Belgorod*

## **CASE-STUDY AS A MEANS OF ACTUALIZING INTERCULTURAL LANGUAGE COMPETENCE IN FOREIGN LANGUAGE LESSONS**

*Abstract: the Implementation of educational cases in the practice of Russian education is currently a very urgent task. Familiarity with the case, independent search for a solution, the process of analyzing the situation during the lesson contributes to the formation of communicative competence. A distinctive feature of this method (case method) is the creation of a problem situation based on facts from real life. At the same time, the problem itself should be relevant today and have several solutions.*

*Keywords: case, technology, communication, problem-based learning, language competence.*

Современный мир предъявляет высокие требования как к системе школьного образования в целом, так и к знаниям, умениям и навыкам

выпускников в частности. В современной школе все более острым становится вопрос мотивации обучающихся к изучению иностранного языка, как первого, так и второго, который был включен в образовательную программу совсем недавно. Для того, чтобы заинтересовать учащихся и вовлечь их в процесс обучения очень важно использовать различные интерактивные методы. Одним из таких методов является «Case – study» (Кейс – технология или кейс-метод).

Кейсовая технология (метод) обучения – это обучение действием. Суть кейс–метода состоит в том, что усвоение знаний и формирование умений есть результат активной самостоятельной деятельности учащихся по разрешению противоречий, в результате чего и происходит творческое развитие мыслительных способностей. Внедрение учебных кейсов в практику российского образования в настоящее время является весьма актуальной задачей.

Каждый «кейс» представляет собой описание конкретной практической ситуации, в основе которого заложен методический прием обучения по принципу «от типичных ситуаций, примеров – к правилу, а не наоборот», предполагает активный метод обучения, основанный на рассмотрении конкретных (реальных) ситуаций из практики будущей деятельности обучающихся, т.е. используется методика ситуационного обучения; также «кейс» может включать набор специально разработанных учебно-методических материалов на различных носителях, выдаваемых учащимся для самостоятельной работы.

Поставив задачу и подготовив «кейс», следует организовать деятельность обучающихся по решению поставленной проблемы. Работа в режиме кейс-метода предполагает групповую деятельность - совместными усилиями каждая из подгрупп обучающихся анализирует ситуацию, и вырабатывает практическое решение. Далее организуется деятельность по оценке предложенных решений и выбору лучшего для разрешения поставленной проблемы.

В ходе её решения идёт развитие системы ценностей обучающихся, их жизненных установок и формирование практических навыков: ученики учатся аргументировать, доказывать и обосновывать свою точку зрения, принимать коллективное решение. Кейс-метод позволяет увидеть учащимся неоднозначность решения проблем в реальной жизни, быть готовыми соотносить изученный материал с практикой.

Кейс должен соответствовать следующим требованиям:

- соответствовать чётко поставленной цели создания;
- иметь уровень трудности в соответствии с возможностями обучающихся;
- быть актуальным на сегодняшний день;
- быть ориентированным на коллективную выработку решений;
- иметь несколько решений для организации дискуссии.

При работе над кейсом прослеживается сотворчество учителя и ученика - они равноправны в процессе обсуждения проблемы. Им приходится постоянно взаимодействовать, выбирать определённые формы поведения. Главное для учителя в этой ситуации - не навязывать свою точку зрения, дать учащимся возможность аргументировано высказать свои предположения и самим найти пути решения проблемы.

Применение кейс-технологии на уроках иностранного языка преследует взаимодополняющие цели:

- совершенствование коммуникативной компетенции;
- совершенствование лингвистической компетенции;
- совершенствование социокультурной компетенции.

Знакомство с кейсом, самостоятельный поиск решения (внутренняя монологическая речь на иностранном языке), процесс анализа ситуации во время занятия (монологическая и диалогическая речь, подготовленная и спонтанная, также на иностранном языке) – всё это *примеры коммуникативных задач*.

Поэтому кейс-технология включает одновременно и особый вид учебного материала, и особые способы его использования в учебной практике. Данная технология способствует развитию умения анализировать ситуации, оценивать альтернативы, выбирать оптимальный вариант и составлять план его осуществления. Если в течение учебного года такой метод применяется неоднократно, то у обучающихся вырабатывается устойчивый навык решения практических задач.

Структура урока иностранного языка с включение кейс-метода может быть построена по следующим направлениям: *Вводные* или *разминочные упражнения* (Starting up); *Аудирование* (Listening); *Чтение* (Reading), *Повторение грамматики* (Language Review).

Вероятно, в ближайшем будущем кейс-технологии станут одними из основных в преподавании иностранного языка, т.к. способствуют решению основной задачи процесса обучения иностранному языку – формированию коммуникативной компетенции.

#### **Использованные источники:**

1. Андреев А.А., Солдаткин В.И. Дистанционное обучение: сущность, технология, организация. М.: МЭСИ, 1999.
2. Гейхман Л.К. Дистанционное образование в свете интерактивного подхода / Л.К. Гейхман // Матер. II Международ. Науч.- практ. Конф. (Пермь, 6-8 февраля 2007 г.). Пермь: Изд-во ПГТУ, 2006.
3. Изменения в образовательных учреждениях: опыт исследования методом кейс – стадии. / Под редакцией Г.Н. Прозументовой. Томск, 2003.
4. Кейс-метод. Окно в мир ситуационной методики обучения (case-study). Источник: <http://www.casemethod.ru>
5. Михайлова Е. И. Кейс и кейс-метод: общие понятия. // Маркетинг, №1, 1999.

УДК: 10.02.02

*Исмаатов Ж.А.  
преподаватель*

*Чирчикский государственный педагогический институт  
Ташкентская область*

## **ТОПОНИМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ИМЕН ГОРОДА, СВЯЗАННЫХ С ГИДРОНИМАМИ В УЗБЕКИСТАНЕ**

*Аннотация: В статье анализируется происхождение географических названий, особенности географического распространения и их лексическое значение, связанное с наименованием гидрологических объектов в Узбекистане*

*Ключевые слова: топоним, гидроним, урбанистика, Чирчик, Зарафшан, Кашкадарья, Сырдарья, Карасув, Акдарья, Корадарья*

*Ismatov Zh.A.*

## **Lecturer at Chirchik State Pedagogical Institute of Tashkent Region TOPONYMIC ANALYSIS OF CITY NAMES RELATED TO HYDRONIMES IN UZBEKISTAN**

*Annotation: The article analyzes the origin of geographical names, the features of geographical distribution and their lexical meaning associated with the name of hydrological objects in Uzbekistan*

*Key words: Toponym, hydronym, urban studies, Chirchik, Zarafshan, Kashkadarya, Syr Darya, Karasuv, Akdarya, Koradarya*

*Введение.* С древних времен люди называли местность, где они живут, и другие географические объекты разными именами. Такие условия были изначально упрощенными, а затем стали более сложными в результате освоения новых земель, особенно с ростом населения и увеличением числа административно-территориальных единиц. Если мы посмотрим на политическую карту мира, то увидим, что многие географические объекты имеют похожие названия, то есть некоторые топонимы переместились из одного географического объекта в другой. Примером этого является тот факт, что топонимы, такие как Сенегал, Парагвай, Уругвай, Нигер, Конго, Индия (Индия), являются названиями основных рек, протекающих через этот регион наряду с государствами.

Следует отметить, что, несмотря на то, что некоторые древние топонимы в Узбекистане сегодня потеряли свое значение по разным причинам, большинство географических терминов основаны на характеристиках этого географического объекта. Например, названия водоемов (рек, озер, ручьев, родников, колодцев, каналов, канав и т.д.) связаны с такими аспектами, как цвет воды, вкус, температура, изменения водного режима, административно-территориальные единицы (провинции, города, районы). Названия деревень и аулов получены из их исторического,

этнографического, географического положения и экономических характеристик.

*Цели и задачи работы:* Целью работы является изучение формирования и гидрологического распределения гидроурбонимов Узбекистана. Для достижения этой цели были определены следующие задачи:

- объяснить важность концепции углеводов при изучении топонимов;
- региональный анализ гидроурбонимов, обнаруженных в Узбекистане;
- обоснование факторов, влияющих на географическое распределение гидроурбонимов.

*Основная часть.* Топонимы делятся на несколько групп, среди которых названия водоемов - гидронимы и названия городов - урбонимы являются одними из самых распространенных топонимов в Узбекистане. Потому что культура Востока, в том числе история нашей страны, во многом была связана с орошаемым земледелием. Примечательно, что такие топонимы, как Зарафшан, Чирчик, Косонсой, Кашкадарья, Сырдарья, являются названиями как городских, так и крупных водоемов. Учитывая, что происхождение большинства гидронимов восходит к древним временам, можно сделать вывод, что в этом случае гидронимы мигрировали к урбонимам. Это потому, что реки или ручьи существовали еще до образования городских территорий. Поэтому уместно называть такие города "гидро-городскими".

Распространение гидроурбонимов в Узбекистане имеет свои географические особенности. Например, названия большинства городов и поселков в Ферганской долине соответствуют названиям рек. К ним относятся Шахрихан, Шохимардон, Косонсой, Кувасой, Чартак, Маргилан, Гирван, Ирвадон, Акбойра, Чодак, Гова, Олмос, Каркидон, Алтиярик, Сох, Маргилан, Чимган.

Мы также видим, что в Ферганской долине некоторые названия городов перешли на водоемы. Например, река, протекающая возле города Андижан, называется Андижансай. «Существует множество мифов и легенд о происхождении города и происхождении его названия. Некоторые источники утверждают, что название города связано с такими семенными терминами, как «andi», «adoq» («азок»). Существует легенда, что здесь когда-то жили Анд (индейцы) и город назывался Андукон<sup>28</sup> (*ЎзМЭ, 1-том, 2000. -323 стр*). Можно сделать вывод, что название города было изменено на название реки.

Шидроним Намангансой возле города Намангана также названа в честь города. Поскольку название города Наманган восходит к

---

<sup>28</sup> Согласно исследованию топонимиков, слово «Андижан» означает «вдоль реки», «город у воды».

средневековью, город образовался недалеко от «Намак кон», то есть соляной шахты, и впоследствии получил свое нынешнее название.

Помимо гидро-урбонимов, образованных от имени рек в Ферганской долине, есть также колодцы и источники. «Из-за проливных дождей Джалал-Абад и окружающие деревни были покрыты тростником и тугайными лесами. Есть легенды, что название района происходит от слова «джела» или «джелак»: в прошлом местные жители бросали желе в каналы, источники, колодцы и рыбу. Лунки для желе постепенно стали называть «желейными лунками». Позже название было изменено на «jalaquduk», «jalolquduk», которое стало названием деревни, а затем и района. (УзМЭ, том 3, 2002. -540-541 с.). В настоящее время в Джалал-Абадском районе есть город Джалакудук. В частности, города Ширмонбулак и Булакбаши в Андижанской области и город Ташбулак в Наманганской области входят в число гидроурбин, образованных от имени источников.

Город Карасув в Андижанской области также можно назвать гидрогородком. Это связано с тем, что во многих случаях, в отличие от воды с источником снега и льда, вода рек и ручьев, которые насыщают предгорья, долины с подземными водами (родниками, подземными водами) называется Карасув. Карасувский гидроним распространен в Зеравшанской и Ферганской долинах.

Несколько гидроурбонимов также можно найти в Ташкентском оазисе. В частности, название реки Ахангарон было позже изменено на название района и города. Аналогичным образом, название реки Чирчик было перенесено в город Чирчик и в Верхний Чирчик, Средний Чирчик и Нижний Чирчик. Река, протекающая возле города Алмалык, называется Алмалыксай. Согласно некоторым источникам, топоним Алмалык впервые использовался во время монгольского нашествия как «ололмалик», что означает «мы не могли», «мы не могли победить». Позже слово изменило свое произношение и приняло форму алмалыкского. Следовательно, есть основания полагать, что название реки происходит от названия города. Название Келес в округе Зангиота происходит от названия реки Келес. Канал, который проходит через район, назван в честь города. В оазисе также имеются гидрологические сооружения, называемые Северный Ташкентский канал, Ташкентское море или Ташкентское водохранилище, названные в честь города Ташкента.

Хотя гидроурбаны очень редки в Сырдарьинской области, важно, чтобы сам регион был назван в честь самой длинной реки в стране. Сырдарьинский гидроним также назван в честь района и города. Город Дустлик Бойвутского района назван в честь канала Дустлик. Существует также район под названием Сардоба, древняя гидротехническая структура, которая служила водохранилищем в пустыне.

В Самаркандской области также записаны названия нескольких городов или гидрологических сооружений, образовавшихся в результате

изменения названия. В частности, город Ургут, центр Ургутского района, город Гуджумсай в Паярикомском районе названы в честь рек, город Акдарья в Акдарьинском районе и город Корадарья в Каттакурганском районе названы в честь ветвей реки Зарафшан под названием Акдарья и Корадарья. Пастдаргомский район назван так, потому что он расположен в нижней части Даргомского канала. Примером перевода названия искусственных водоемов на названия городов является название города Паярик. По некоторым данным, название Паярик происходит от названия Пай арык, которое проходит через район. Также возможно, что слово Пайарык означает нижнюю часть канавы. В этом регионе названия некоторых городов были перенесены на водоемы. Названия каналов Булунгур, Янгикент, Янги Ургут являются тому примером.

В южном Узбекистане также много гидроурбонимов. Особенность гидроурбонимов в этой области заключается в том, что названия городов и поселков были заменены на водоемы. Доказательством этого является тот факт, что названия рек и ручьев, таких как Яккабогдарья, Гузардарья, Шерабаддарья, Бандихан, а также названия каналов Шерабад, Бешкент, Файзабад происходят от городов с таким же названием. В то же время название водоема было перенесено в город Кашкадарья.

Гидрорубанонимы Бухарской области связаны с названием искусственных водоемов - каналов. Согласно сообщениям, слово Шафиркан происходит от названия потока Кухнаруд – Шапуркан, который протекает через этот район. Низовья реки Зарафшан, основных каналов Каракульдарьи и Каравулбозора, которые служат коллектором для отвода подземных вод, названы в честь города и одноименного города.

В Навоийской области гидроурбанимы не так широко распространены из-за природных условий региона. Здесь название города Зарафшан образовано только от названия реки и состоит в основном из городов и поселков с названиями колодцев и родников, таких как Учкудук, Томдибулак.

В Нижнем Амударье, как и в Бухарской области, много гидроурбонимов, связанных с названием каналов и рвов. Есть города с тем же названием, что и каналы, такие как Ёрмиш, Шават, Амирабад, Канлыкуль, Алтынкуль. Поскольку канал или река в Нижнем Амударье называются «арна» или «солма», а канаву называют «яп», в этом регионе есть гидро-урбонимы Мангитарна, Ургенчарна, Ксонкаарна, Кипчакарна, образованные путем добавления этих аффиксов к названиям некоторых городов и поселков.

Название города Кегейли также гидро-урбанистическое. Происхождение термина «Кегейли» связано с названием канала Кегейли, протекающего по территории города Кегейли. Он называется Кегейли, потому что обе стороны канала покрыты кегайскими деревьями и турангами. Позже это название стало названием города и района (*ЎзМЭ, 12-*



том, 2006. -599 стр).

*Заключение.* Прежде всего, природно-географические условия региона оказывают существенное влияние на распределение гидроурбин Узбекистана. Следовательно, во многих случаях названия водоемов: реки, ручьи, колодцы и источники менялись на города, но позже, в результате освоения новых земель и строительства искусственных водоемов, названия городов были изменены на несколько водоемов. Например, в Ферганской долине реки в основном горные, в Нижнем Амударье орошаемое земледелие долгое время развивалось, и гидроурбонимы, связанные с каналами и рвами, являются обычным явлением. сформирован от имени. Поэтому изучение гидроурбонимов, в целом, географических названий имеет важное значение при изучении исторических, географических, этнографических и других особенностей различных географических объектов.

#### **Использованные источники:**

1. Национальная энциклопедия Узбекистана, тома 1, 3, 12. Т .: Государственное научное издательство, 2000, 2002, 2006.
2. Нафасов Т. Почему наша деревня так названа? Т .: Фан. 1989.
3. Низомов А., Раксимова Г., Расулова Н. Топонимики. Т .: Шарк, 2012.
4. Кораев С. Топонимики. Учебник - Т .: Изд-во Национального общества философов Узбекистана, 2006.

УДК: 13.00.01

*Исмаатов Ж.А.  
учитель географии, отличник народного образования  
Министерство внутренних дел Республики Узбекистан  
специализированная школа-интернат*

### **ОРГАНИЗАЦИЯ УРОКОВ ГЕОГРАФИИ НА ОСНОВЕ ИНТЕРАКТИВНЫХ МЕТОДОВ (НА ПРИМЕРЕ 9-ГО КЛАССА)**

*Аннотация: В статье анализируются организация преподавания географии на основе современных методов обучения и значение подобных уроков в повышении уровня знаний учащихся.*

*Ключевые слова: география, образовательные технологии, интерактивные методы, творческий подход, работа над собой, активность учащихся.*

*Ismatov J.A.  
Ministry of Internal Affairs of the Republic of Uzbekistan  
specialized boarding school  
geography teacher, excellent public education*

### **ORGANIZATION OF GEOGRAPHY LESSONS BASED ON INTERACTIVE METHODS (ON THE EXAMPLE OF THE 9TH CLASS)**

*Annotation: The article analyzes the organization of teaching geography based on modern teaching methods learning and the importance of such lessons in improving pupil's knowledge.*

*Key words: geography, educational technology, interactive methods, creativity, work on yourself, pupil activity.*

Одним из основных требований современного образования для всех предметов, преподаваемых в средних школах, в том числе и для географии является правильное и эффективное использование интерактивных методов. уроки, организованные таким образом, повышают активность учащихся, делают урок интересным и значимым, а также побуждают учащихся к самостоятельным исследованиям. Например, для 9-х классов интерактивный урок географии может быть организован следующим образом.

#### **«Интерактивный конкурс»**

Соревнование длится 1 час (45 минут). Изначально учащиеся делятся на 3 группы. Формируется судейская коллегия, состоящая из учителей, приглашенных на урок. Объявляются условия конкурса, который будет состоять из 5 заданий.

#### **Задание I. «Домашнее задание».**

Задание-1 начинается с оценки домашнего задания, заданного учащимся на предыдущем уроке. Например, команды будут демонстрировать, комментировать стенгазеты, подготовленные на тему

«Давайте сохраним природу» и отвечать на вопросы по ним. Это условие оценивается по 10 бальной шкале.

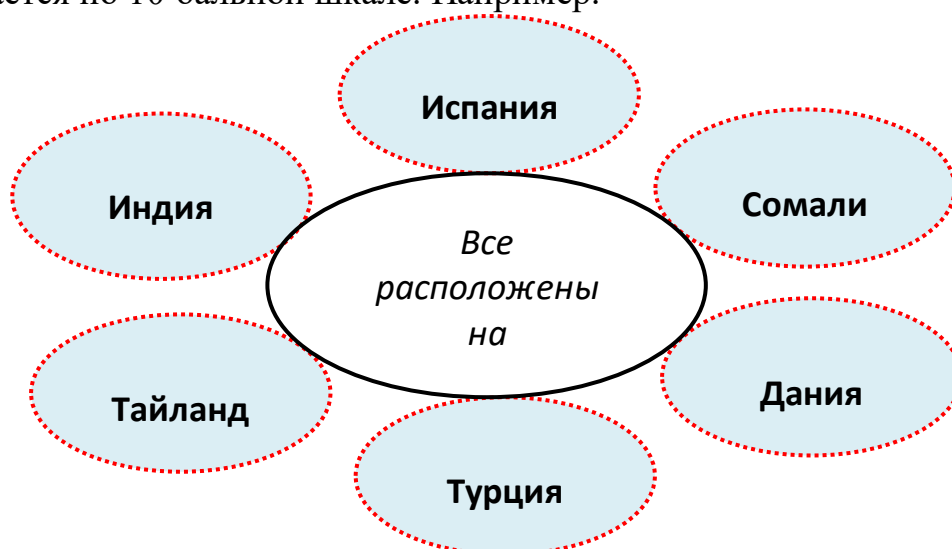
### Задание II. Найти местоположение.

В данном задании участвуют по одному из участников от каждой из команд. Каждому участнику необходимо будет указать местоположение 10 стран на политической карте мира. Задание оценивается по 10 бальной шкале. Например:

Государства		
<i>Гондурас</i>	<i>Белиз</i>	<i>Гана</i>
<i>Сенегал</i>	<i>Сьерра Леоне</i>	<i>Гватемала</i>
<i>Бутан</i>	<i>Уганда</i>	<i>Непал</i>
<i>Того</i>	<i>Лаос</i>	<i>Сан-Томе и Принсипи</i>
<i>Восточный Тимор</i>	<i>Нидерланды</i>	<i>Ямайка</i>

### Задание III. «Общая черта».

Перед членами команды стоит задача найти географическое сходство между странами. Для этого задания выделяется 3 минуты. Задание оценивается по 10 бальной шкале. Например:



### Задание IV. «Найти столицу».

Названия 10 стран и их столиц указаны на доске вперемешку. Участникам команды будет предложено назвать столицу каждой из приведенных стран. Для выполнения задания выделяется 3 минуты. Это условие также оценивается по 10 бальной шкале. Например:

Государства	Столицы	Государства	Столицы
<i>Камерун</i>	<i>Яунде</i>	<i>Мальта</i>	<i>Валетта</i>
<i>Восточный Тимор</i>	<i>Дили</i>	<i>Лесото</i>	<i>Масеру</i>
<i>Фиджи</i>	<i>Сува</i>	<i>Непал</i>	<i>Катманду</i>
<i>Суринам</i>	<i>Парамарибо</i>	<i>Куба</i>	<i>Гавана</i>
<i>Коста-Рика</i>	<i>Сан-Хосе</i>	<i>Судан</i>	<i>Хартум</i>

### Задание V. «Конкурс капитанов»

Согласно условию, капитаны каждой из команд получают следующее задание. Даются 5 определений для определенной страны, в зависимости от того, после какого определения капитан находит страну, ему присваиваются «5», «4», «3», «2», «1» или «0» баллов. Например:

1- опреде-	В этой стране насчитывается более 13 600 островов	5
2- опреде-	Его название означает «Индия на островах».	4 балла
3- опреде-	Это страна считается самой большой мусульманской страной в мире по	3 балла
4- опреде-	Она расположена на континенте Азия.	2 балла
5- опреде-	Столицей государства является Джакарта.	1 балл
<b>Ответ: Индонезия</b>		

После завершения 5-го задания судья должны будут объявить общий счет. В конце конкурса активные студенты должны быть вознаграждены хорошими оценками.

Организация уроков географии с использованием современных образовательных технологий на основе нетрадиционных методов обучения способствует повышению интереса к предмету и повышению активности учащихся, расширению их кругозора, развитию навыков самостоятельного мышления и повышению качества образования. Для этого, прежде всего, необходимо чтобы каждый учитель непрерывно работал над собой, творчески подходил к каждому уроку, а также изучал и осваивал современные технологии и методы обучения.

#### **Использованные источники:**

1. Санина С.П. Роль проблемно задачной технологии в развитии компетенций обучающихся (на примере учебного предмета географии). Современное образования . 2017. № 3.
2. Аллаярова, С. Н. (2017). ГЕРМЕНЕВТИЧЕСКИЙ ПОДХОД В

- СИСТЕМЕ ОБРАЗОВАНИЯ. Credo new, (2), 12-12.
3. Аллаярова, С. Н., & Аскарлов, А. Д. THE NEEDS OF IMPLEMENTING INFORMATION TECHNOLOGIES IN HIGHER EDUCATION (The case of Uzbekistan as an example) НЕОБХОДИМОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ВЫСШЕМ ОБРАЗОВАНИИ (на примере Узбекистана).

*Казиева Ф.Р.  
студент 3 курса группы АБ/бак-17  
факультет социально-культурной деятельности и туризма  
Краснодарский государственный институт культуры  
научный руководитель: Куликов А.Ю., к.филос.н.  
старший преподаватель  
кафедра арт-бизнеса  
Россия, г. Краснодар*

### **ЭМБИЕНТ МЕДИА КАК НОВАЯ ФОРМА РЕКЛАМЫ**

*В современном мире нестандартные рекламные носители являются одним из наиболее эффективных способов коммуникации с целевой аудиторией.*

*В данной статье рассматривается тенденция развития рекламной индустрии и ее направлений. В работе проанализированы характерные особенности новых форм рекламных носителей и способ их применения в России. Определено понятия такого явления как Эмбиент медиа.*

*Ключевые слова: эмбиент медиа, реклама, традиционная реклама.*

*Kazieva F.R.  
student  
3rd course of AB/bac-17 group  
Department social and cultural activities  
Krasnodar state institute of culture  
Research supervisor: Kulikov A.Yu., candidate of philosophy, senior  
lecturer of the Department of art-business*

### **AMBIENT MEDIA AS A NEW FORM OF ADVERTISING**

*In the modern world, non-standard advertising media is one of the most effective ways to communicate with the target audience.*

*This article discusses the development trend of the advertising industry and its directions. The paper analyzes the characteristics of new forms of advertising media and the way they are used in Russia. The concepts of such phenomenon as Ambient media are defined.*

*Keywords: ambient media, advertising, traditional advertising.*

Наружная реклама — один из самых традиционных и популярных каналов распространения рекламы, используемых в России, как и в других странах мира. В российских публикациях ее часто называют «аутдоор» (от англ. outdoor — находящийся на открытом воздухе). Под этим термином подразумевается реклама, которая размещена вне помещений, вне зданий — на улице, под открытым небом.[1]

Для начала проанализируем преимущества и недостатки традиционной наружной рекламы:

### **Преимущества:**

**1. Внимание аудитории.** Так как наружная реклама располагается повсеместно и благодаря своему широкому распространению достигает свою аудиторию. Наружная реклама воздействует на людей без их собственного желания.

**2. Ее сообщения работают на рекламном принципе «частоты».**

**3. Наружная реклама - превосходное дополнение к другим типам рекламы бизнеса.**

### **Недостатки:**

**1. Наружная реклама имеет мимолетный характер**

**2. Рекламные сообщения должны быть краткими, чтобы человек мог прочитать ее за 2-3 секунды.**

**3. Этот вид рекламы оказывается слишком дорогостоящим для проведения краткосрочной рекламной кампании.**

**4. При покупке наружной рекламы нельзя забывать о важности ее местонахождения.**

**5. Реклама выше уровня головы не воздействует на пешеходов, если в ней не использованы световые, звуковые или динамичные эффекты.**

**6. Реклама на билбордах, больше необходима как имиджевая реклама, в поддержку хорошего имиджа крупных компаний.[1]**

В современной ситуации, когда рекламный рынок становится все более насыщенным, возникает необходимость поиска и применения нестандартных решений по рекламированию продукта. К такой форме относится Ambient Media. В конце XX в. в сфере рекламы этот термин получил широкое распространение.

*Ambient Media* (с англ.— окружающий) — это относящиеся к наружной рекламе средства использования окружающей среды, в которой пребывает целевая аудитория. По своей сути Ambient Media – это реклама выходящая за рамки плоскости плаката, афиши, баннера, сити-формата.[2]

Впервые этот термин стал использоваться в Великобритании в середине 1990-х гг. Ambient Media стали обозначать наружную (и не только) рекламу, которую потребители обнаруживают в самых неожиданных местах. Дополнительный смысл этому понятию добавило популярное в те годы в Лондоне направление электронной музыки ambient-музыки, создающей настроение и атмосферу. Иными словами, ambient удивляет и развлекает потребителя.[6]

В данный момент традиционные рекламные каналы перегружены, а растущая медианфляция, группа товаров, на рекламу которых наложен запрет в традиционных СМИ, вынуждает маркетологов и специалистов в области рекламы искать новые способы подхода к своим потребителям. Отчасти эти факторы привели к появлению Ambient Media, при помощи которого реклама доходит до потребителей, заставляя их иногда в самых странных и непривычных местах. Ей приходится пробираться через

огромный общий поток информации, чтобы дойти до потребителя. Новые рекламодатели возникают повсеместно — это может быть супермаркет, кинотеатр, автомобильная заправка, автосалон или салон красоты, аптека, учебное заведение, офис и т.д.

Ambient Media выделяется на фоне другой рекламы тем, что:

- проникает в атмосферу целевой аудитории (реклама на полу, на ручке тележки в супермаркете, на ручке в автобусе);
- отличается высокой степенью креативности и новизной, за счет чего привлекает к себе внимание;
- хорошо поддается планированию.[3]

В Ambient Media делается ставка не на охват большой аудитории, а на качественные контакты с потенциальными клиентами.

В Европе и Америке Ambient media – одно из более передовых и стремительно развивающихся направлений рекламы, на которое выделяется достаточное количество бюджета.

В России такой вид рекламы еще не так широко распространен, как за рубежом, так как используется достаточно недавно.

Рекламный рынок России в целом отстает от западного, заказчики рекламы привыкли использовать более консервативные и проверенные методы продвижения товаров и услуг, поэтому еще опасаются внедрять что-то новое и терять прибыль. О. Питецкий говорит о том, что Ambient media – это «вершина рекламной эволюции», к которой мы должны стремиться.[4]

Рассмотрим применение Ambient media в России на примере Краснодара.

Краснодар - город на юге России, административный центр Краснодарского края, именуемый столицей Кубани. Численность постоянного населения города составляет порядка 800 тысяч человек и динамично растет.

В Краснодаре существует проблема перенасыщения тривиальными рекламными щитами, баннерами, билбордами и т.д.

Рассматривая в частности Ambient media в Краснодаре можно сказать, что данное направление слабо развито. Нестандартная реклама в Краснодаре существует в небольшом количестве, но ее сравнительно мало.

Некоторые рекламодатели не соответствуют современным требованиям и в какой-то мере устарели.

Но на самом деле не все так плохо. В данный момент происходят сдвиги в рекламной сфере, появляются новшества в этой индустрии и некоторые рекламные агентства прибегают к использованию нестандартных форм рекламы и продвижения. У потребителей появляется осознание того, что изменения ведут в лучшую сторону и не стоит опасаться новшеств в сфере рекламы.

Для того, чтобы реклама не теряла свою рентабельность, необходимо внедрение современной концепции в рекламной индустрии, которой



является Ambient media. Это способствует дальнейшему росту рекламной сферы в Краснодаре. Несомненно, Ambient media является современным решением назревающих проблем и недостатков традиционной рекламы.

Проанализировав положение традиционной рекламы на современном рынке можно сказать, что она безусловно нужна, но с каждым годом традиционные носители становятся все более не рентабельными.

Усовершенствование и модернизация рекламных инструментов дают возможность развитию региональных рынков российской рекламы.[5] В Краснодаре достаточно развитая инфраструктура, которая может стать средой для реализации нестандартных рекламных средств с целью продвижения товаров и услуг различных компаний.

Инфраструктура Краснодара развивается с каждым годом. Появляются новые здания, культурные центры, лофты, кафе, торговые площадки, остановки, магазины, которые могут послужить перспективной средой для реализации нестандартных средств рекламы.

Таким образом, следует отметить, что сегодня в ситуации жесткой конкуренции на рекламном рынке наиболее эффективными в процессе коммуникации с потребителем становятся нестандартные решения. Привлечь внимание современного человека средствами рекламы в настоящее время довольно сложно, и Ambient media является очень эффективным инструментом в данной ситуации. Сейчас наибольшей популярностью Ambient media пользуется в Европе. Для России это достаточно новое явление. Насколько успешным будет дальнейшее развитие Ambient media в России, покажет время.

#### **Использованные источники:**

1. Адаева. Л. Наружная реклама: Установка, которая стоит на крыше / Л. Адаев - СПб.: Приор, 2011. - 328 с.
2. Кириленко Н.П., Прангишвили И.Г., Ambient media как новая форма рекламы: история и особенности. URL: <https://cyberleninka.ru> (дата обращения 06.04.2018)
3. Крюкова Е. Партизанский маркетинг – эффективная замена традиционной рекламы. [Электронный ресурс]-URL:<https://texterra.ru> (дата обращения 20.04.2018)
4. Левинсон Дж. Партизанский маркетинг. — СПб.: Издательский дом «Питер», 2006. С. 48
5. Павлова В. С. Эволюция наружной рекламы в контексте коммуникационного прогресса Тамбов: Грамота, 2012. № 5. Ч. 2. С. 129-133.
6. Эмбиент медиа как новый вид СМИ [Электронный ресурс]-URL: <https://moluch.ru>(дата обращения 29.04.2018)

*Калайчев С.А.  
студент 3 курса  
экономический факультет  
направление подготовки 38.04.04 «Государственное и  
муниципальное управление»  
Магистерская программа «Государственное  
и муниципальное управление»  
Российский государственный университет правосудия  
Россия, г. Москва*

**СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫМ РАЗВИТИЕМ  
ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ В РФ**

*Аннотация. Профессиональное развитие государственных гражданских служащих в РФ сегодня является вопросом, рассматриваемым многими специалистами. Специфика системы управления данным развитием создает предпосылки для совершенствования государственной гражданской службы, в целом.*

*На данный момент вызовы политической и экономической конкуренции формируют совокупную парадигму интенсификации общего человеческого фактора, непосредственно включающей некоторые изменения в стратегии развития кадрового состава государственных гражданских служащих. При существующих условиях наиболее приоритетным вектором развития государственной кадровой политики отражается профессиональное совершенствование и повышение потенциала государственных гражданских служащих.*

*Ключевые слова: государственный гражданский служащий, профессиональное развитие, кадровый состав, кадровая политика, интенсификация человеческого фактора.*

*student  
3rd year, faculty of Economics  
Training area 38.04.04 "State and municipal management"  
Master's program "State and municipal management"  
Russian state University of justice  
Russia, Moscow*

**PROFESSIONAL DEVELOPMENT MANAGEMENT SYSTEM  
FOR CIVIL SERVANTS IN THE RUSSIAN FEDERATION**

*Annotation. The professional development of state civil servants in the Russian Federation today is an issue considered by many experts. The specifics of the management system for this development creates the prerequisites for improving the civil service in general.*

*At the moment, the challenges of political and economic competition form the aggregate paradigm of intensification of the common human factor, which*

*directly includes some changes in the development strategy for the staff of public civil servants. Under existing conditions, the most priority vector of development of the state personnel policy is reflected in professional improvement and increase in the capacity of state civil servants.*

*Key words: state civil servant, professional development, personnel, personnel policy, human factor intensification.*

Некоторые из специалистов рассматривают профессиональное становление государственных работников в совокупности с компетентностным подходом. Относительно основного понятия, данное становление является направлением работы по управлению персоналом, которое осуществляет непрерывное развитие профессиональных навыков, которые, в свою очередь, способствуют результативной реализации обязанностей относительно должности работников в совокупности, поставленных перед ними задач и целей государственной политики и личностных установок [2].

В целом терминология «профессиональное развитие государственных служащих» имеет множество интерпретаций. В частности можно выделить такие:

1. Профессионально-квалификационное развитие. В данном случае развитие заключается в самообразовании и получении новых профессиональных навыков;
2. Профессионально-должностное развитие. Данный тип развития связан с продвижением работника по службе, как в отдельной организации, так и в целостной структуре;
3. Личностно-профессиональное. Это развитие заключается в активной интеграции профессиональных и личностных качеств работника, которые смогут обеспечить возможность его саморазвития, не отрываясь от выполнения профессиональных обязанностей [1].

Как отмечено в литературе, новейшая ступень построения государственной гражданской службы в приоритете ставит такие задачи, как постоянное развитие профессиональных качеств работников государственных служб.

Эффективное государственное управление главным образом зависит от непрерывного развития профессиональных качеств государственных работников. Наряду с этим, текущая система профессионального роста работников государственных структур не совпадает требованиям времени в полном объеме.

В первую очередь, это относится к институту дополнительного профессионального образования работников, который не достигает

очевидных требований новейшего государственного управления. Помимо прочего, законодательство о государственной гражданской службе РФ не дает возможность для обеспечения непрерывного развития профессиональных навыков работников государственных структур. Также, как было отмечено А.Ю. Ильиным, большая часть государственных и муниципальных рабочих оказались не в полной мере подготовленными для выполнения служебных обязанностей.

Развитие профессиональных качеств, этих рабочих, было сформировано в другой период развития государства в целом. В условиях системы государственного управления РФ, требуется полное преобразование развития профессиональных качеств и подготовки работников государственных служб.

Для более эффективного управления общественно-политическими сферами, работникам государственных органов необходимо иметь соответствующий уровень деловой и профессиональной подготовленности. Официально признаны нехватка компетентности и профессионализма современных государственных рабочих, что доказано практикой государства. Большинство рабочих государственного аппарата не имеет необходимого опыта и навыков [1].

Для эффективной работоспособности, у них зачастую отсутствует подготовка в юридической, социальной и экономической сфере. Учреждения дополнительного профессионального образования, для государственных служащих, имеют собственные технологии для занятий.

Процесс повышения квалификации может осуществляться как в процессе основной работы, так и с отрывом от нее. Учреждения и субъекты, обеспечивающие развитие профессиональных навыков государственного работника, повышающего квалификацию:

- глава органа государственной структуры РФ, работник, занимающий государственную службу, службу субъекта РФ, либо уполномоченное лицо такого руководителя, лиц осуществление полномочий арендатора от имени РФ или субъекта РФ;
- образовательная организация, которая предоставляет дополнительное образование по профессиональным программам;
- государственное учреждение, реализующее мероприятия по развитию профессиональных навыков работника.

Развитие профессиональных навыков работников государственной сферы состоит из:

- дополнительное профессиональное образование;
- тренинги, семинары, мастер-классы и прочие мероприятия, которые нацелены на приобретение совершенно новых

знаний и навыков работниками;

- стажировки, конференции, круглые столы и прочие мероприятия, нацеленные на освоение усовершенствованных методик и технологий государственного управления, обмена опытом;
- самообразование работниками государственных органов, если их предметы соответствуют направленности внештатной работы и которые хранятся в едином специализированном информационном источнике для профессионального развития государственных гражданских служащих;
- курсы дополнительного профессионального образования, которые предоставляются для удаленных сотрудников, опираясь на источники, содержащие некоторую единую специализированную информацию.

Повышение профессиональных умений и навыков государственных гражданских служащих ведется в учреждениях дополнительного профессионального образования с использованием современных технологий, методик и программ, предусмотренных в соответствии с действующим законодательством в образовательной сфере. Программа повышения квалификации работников государственной сферы рассчитана минимум на 16 часов, а профессиональной переподготовки — минимум на 500 часов. Работники государственной сферы, прошедшие курс по повышению квалификации и прошедшие итоговую проверку знаний, получают свидетельство либо диплом о профессиональной переподготовке. Дополнительное образование профессиональной сферы государственных гражданских служащих выполняется:

- соответственно с государственным контрактом о мерах по повышению квалификации работников государственной сферы, в соответствии с действующим законодательством о системе договоров о закупках товаров, работ, услуг для удовлетворения государственных и муниципальных нужд;
- соответственно государственному контракту в порядке, установленном Правительством РФ или нормативно-правовыми актами, которые регулируют субъект РФ;
- при помощи органов государственных служб, в которых государственные сотрудники выполняют обязанности государственной службы РФ в образовательных организациях, как это определено в положениях закона о системе договоров в сфере государственных закупок;
- опираясь на образовательный сертификат о дополнительном профессиональном образовании.

Сегодня существует проблема отсутствия четко сформированной системы планирования и развития кадрового потенциала государственных гражданских служащих. Безусловно, Правительство выбирает собственное

направление развития данных служащих, но условия присутствующие в области профессионального развития служащих, формируют необходимость оптимального управления имеющимися кадрами.

Сегодня профессиональное развитие кадрового потенциала является одним из приоритетных направлений профессионального развития государственных служащих. Президент РФ в своем Указе указал важность формирования системы профессионального развития государственных служащих, отметил основные факторы его общей реализации.

Эффективность административной реформы, с точки зрения основных перспектив будущего совершенствования российского общества, сегодня принадлежит успешному государственному управлению. Присутствующие преобразования в экономике, государственном управлении, политике сегодня предъявляют значительные требования к профессионализации сотрудников в организациях различной формы собственности, которая осуществляется через кадровую работу, кадровые отношения и различные кадровые процессы.

В современных государственных системах управление профессиональным развитием приобретает большую значимость, ведь при условиях жестких политических условий, они должны обладать высококвалифицированными служащими, имеющими достаточный профессиональный уровень.

Для служащих с высоким карьерным потенциалом, повышение по карьерной лестнице определяется одним из наиболее эффективных мотиваторов. Когда в государственных органах присутствуют налаженные механизмы вертикального роста, эти служащие работают с наибольшей отдачей, тем самым, повышают эффективность деятельности самого органа.

Сегодня для государственных гражданских служащих вопрос профессионального роста и совершенствования имеющихся возможностей стоит довольно остро, а карьерный рост определяется значимым критерием при отборе соответствующей должности.

Однако, как правило, служащие сталкиваются с застоем в продвижении по карьерной лестнице, что иногда связано с неправильной организацией развития и планирования деловой карьеры в некотором государственном органе.

Создание продуктивной и работоспособной системы современного государственного управления - важное условие для общего обеспечения устойчивого социально-экономического совершенствования Российской Федерации. Тем самым, государственный аппарат и государственные служащие должны выступать в виде контролирующего звена, быть мотивирующим и организационным элементом её совершенствования.

Наблюдаемый уровень владения общими компетенциями государственных гражданских служащих при осуществлении своих полномочий обязательно должен выявлять общую степень их

профессионализма, некоторую профессиональную идентичность [4].

Сегодня происходит совершенствование содержания управленческого труда, более сложные мотивы реализуют управление мотивацией высокоинтеллектуальных гражданских служащих. Можно сказать, что с помощью нормирования труда, контроля, невозможно реализовывать труд данных сотрудников, требуются другие, более современные методы управления кадрами, совершенствованные формы мотивации, которые приводят к высоким результатам деятельности.

Сегодня при реализации реформ, а также присутствующих кризисных явлений в социуме и экономике изменилось отношение к трудовой деятельности. Сам по себе труд потерял основную смыслообразующую функцию, было реализовано его отчуждение от благополучия сотрудника, так как его значение в создании дохода сотрудника занижено, соответственно, моральные поощрения за добровольный труд перестали играть большую роль.

#### **Использованные источники:**

1. Вольфсон Э. Н. Баклемышева Ю. Н. Профессиональная компетентность государственных гражданских служащих как механизм развития кадрового потенциала// Учим управлять и учимся управлять, №2, 2018 г. 14 с.;
2. Гелих О. Я. Сушко Е. С. Развитие кадрового потенциала государственных служащих// Менеджмент 21 века: драйверы социально-экономического развития. Сборник научных статей по материалам международной научно-практической конференции, 2016 г. 374-377 с.;
3. Зайцев Г. Г. Повышение эффективности деятельности государственных гражданских служащих на основе развития их кадрового потенциала, №15, 2017 г. 79-83 с.;
4. Ратковская И. А. Притула О. Д. Развитие кадрового потенциала государственных гражданских служащих Новгородской области в процессе реализации процессного управления// Вестник новгородского филиала РАНХИГС, №2, 2017 г. 110-117 с.

УДК: 616.61-009.7+613.165.2.9

*Каландаров Д.М.*

*Расулова Д.*

*Мамасалиев Н.С.*

*Дадабоев В.В.*

*Сайфутдинова Р.С.*

*Андижанский государственный медицинский  
институт и АФ РНЦЭМП*

*Республика Узбекистан, г. Андижан*

**ДНЕВНЫЕ И НОЧНЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ И  
КЛИНИЧЕСКОГО ТЕЧЕНИЯ ОСТРЫХ НЕФРОЛОГИЧЕСКИХ  
СИТУАЦИЙ В КЛИМАТИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ ФЕРГАНСКОЙ  
ДОЛИНЫ**

*Резюме: В задачу исследования входило выявление особенностей развития и клинического течения острых нефрологических ситуаций (ОНС) в периоде бодрствования (8-23 ч) и сна (23-7 ч) с учетом метеорологических факторов (МФ) Ферганской долины. Выявлено, что случаи ОНС колеблется в течение периодов бодрствования и сна, в течение месяцев сезона и в течение года. В периоды бодрствования и сна частота ОНС и их клинические проявления зависят от времени года: наиболее высокая частота ОНС отмечена в весенний–зимний период; сравнительно меньший процент случаев приходится на летний и осенний периоды.*

*Ключевые слова: эпидемиология, нефротические кризы, профилактика.*

*Kalandarov D.M.*

*Rasulova D.*

*Mamasaliev N.S.*

*Dadaboev V.V.*

*Sayfutdinova R.S.*

*Andijan State Medical Institute and AF RSCEMP  
Andijan, Republic of Uzbekistan*

**DAY AND NIGHT FEATURES OF DEVELOPMENT AND  
OF CLINICAL CURRENT ACUTE NEFROLOGYRIC  
SITUATIONS IN THE CLIMATE CONDITIONS OF THE FERGANA  
VALLEY**

*Resume: The research task was to identify the features of the development and clinical course of acute nephrological situations (ONS) in the waking period (8-23 g) and sleep (23-7 g), taking into account the meteorological factors (MF) of the Fergana Valley. It was revealed that cases of ONS fluctuate during periods of wakefulness and sleep, during the months of the season and throughout the year. During periods of wakefulness and sleep, the frequency of ONS and their clinical manifestations depend on the time of year: the highest frequency of ONS*



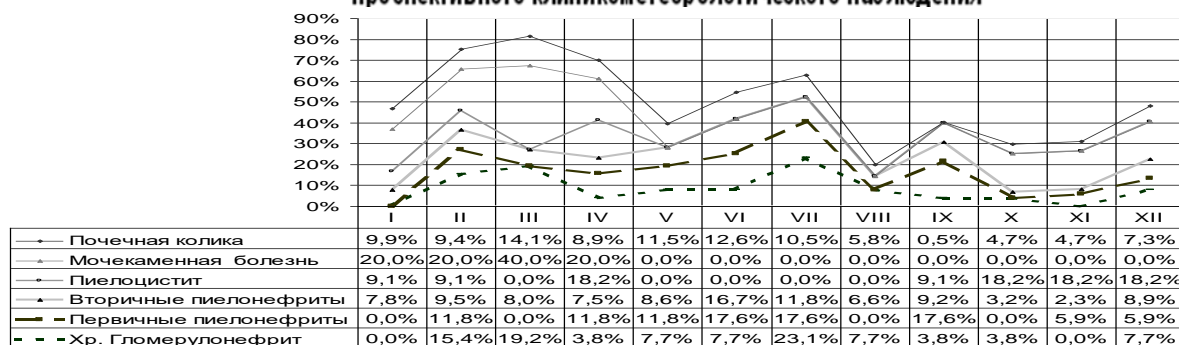
was noted in the spring-winter period; a comparatively smaller percentage of cases occur in the summer and autumn periods.

*Key words: epidemiology, nephrotic crises, prevention.*

**Актуальность.** В задачу настоящего исследования входило выявление особенностей развития и клинического течения, острых нефрологических ситуаций (ОНС) в периоде бодрствования (8-23ч.) и сна (23-7ч.) с учетом влияния метеорологических факторов Ферганской долины. На рис.1. иллюстрированы особенности формирования и клинического течения ОНС в период бодрствования по данным проспективного клиникометеорологического наблюдения. Отметим, что подобные данные в литературе в основном представлены только в кардиологии [1,2,3].

Из данных рис.1. следует, что первый по значимости «пик» всех случаев ОНС в период бодрствования наблюдался в марте – 81,3 %, затем происходило ее «плавное» уменьшение до 39,6 % в начале мая, после чего случаи ОНС снова возросли к концу мая, когда начинается второй по величине период повышения случаев ОНС. Второй пик ОНС отмечается начиная с июня достигая максимальных величин в июле (63,0 %). Следующий пик ОНС наблюдался в сентябре и декабре. За три года наблюдения ОНС имели 4 пика (март, июнь, сентябрь и декабрь) и 3 спада (май, август, октябрь). Частота ОНС резко возросли весной (март, апрель), летом (июль, июнь), осенью (ноябрь) и зимой (февраль).

**Рис.1. Особенности формирования и клинического течения ОНС в период бодрствования по данным проспективного клиникометеорологического наблюдения**

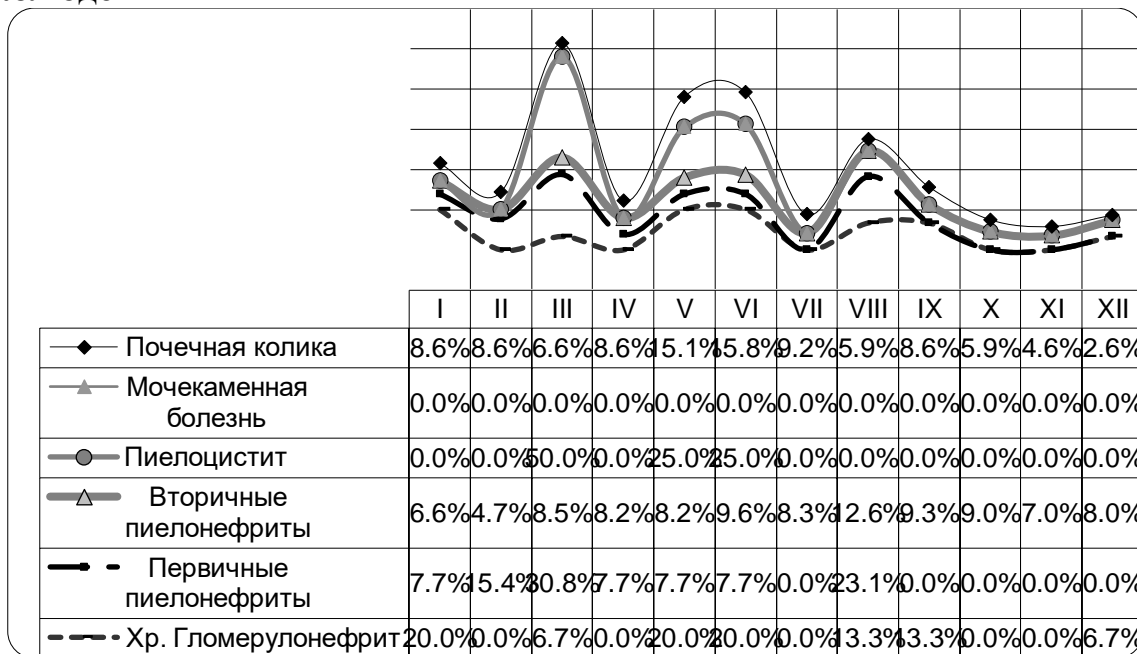


Полученные данные еще раз подтверждают о наличии определенной циркамедианной (суточная изменчивость) и цирканноальной (месячная и годовая изменчивость) ритмичности в частоте возникновения и клинический проявлений ОНС (в виде почечной колики, мочекаменной болезни, пиелоститов, первичных и вторичных пиелонефритов, гломерулонефритов и др.).

Несколько иная «пирамида» ОНС отмечалась в периоде сна. Данные в этом отношении графически изображены на рис.2.

**Рис. 2. Особенности формирования и клинического течения ОНС в период сна по данным проспективного клиникометеорологического**

## наблюдения



Из представленной кривой на рис.2. видно, что все случаи ОНС, особенно в сочетании с пиелонефритом, резко возрастали весной (март), менее выраженной частотой нарастали летом (июнь) и осенью (октябрь). Отмечались 3 пика (март, июнь, октябрь) и 4 спада (февраль, май, июль, декабрь). Все случаи ОНС в виде «остроконечной пирамиды» резко увеличивались весной (март), затем резко снижались до минимальных величин в мае, затем их частота снова два раза возрастала (в июне и октябре) с последующим снижением до минимальных величин в декабре.

Таким образом, по представленным результатам можно будет констатировать, что случаи ОНС колеблются в течение периодов бодрствования и сна, в течение месяцев сезона и в течение года. В периоды бодрствования и сна частота ОНС и их клинические проявления зависят от времени года: наиболее высокая частота ОНС отмечена в весенне-зимний период; сравнительно меньший процент случаев приходится на летний и осенний периоды.

Отметим, что результаты этой работы являются только начальным этапом, мы продолжаем наблюдать пациентов, и надеемся в следующих наших научных работах получить более доскональное клиникометеорологические данные о «дневных» и «ночных» случаях ОНС.

### Использованные источники:

1. Абдуллаходжаева Д.Г., Хужманов У.М. и др. Биохимическая и морфологическая характеристика атеросклероза различных магистральных сосудов в мужской популяции Ташкента //Кардиология.-2002.-№.1-С.41-47.
2. Абдурахманова З.А. К вопросу о влиянии погодных факторов в г. Фрунзе на возникновение инфаркта миокарда. // в кн.: «Климат и сердечно-сосудистая патология». –М. –«Наука» -1969-С.47-49.

3. Арушанян Э.Б. Некоторые аспекты хронофармакологии сердечно-сосудистых средств //Экспериментальная и клиническая фармакология.- 2000.- Т.63. -№6. -С.67-75.

*Карабаева Ф.У.  
кафедра пропедевтики внутренних болезней  
Андижанский государственный медицинский институт  
Узбекистан*

**МЕТОДЫ ЛАЗЕРНОЙ ТЕРАПИИ НА ФУНКЦИЮ ЭНДОТЕЛИЯ,  
МИКРОЦИРКУЛЯЦИЮ И НЕКОТОРЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ  
ГЕМОРЕОЛОГИИ У БОЛЬНЫХ СТАБИЛЬНОЙ СТЕНОКАРДИЕЙ**

*Резюме: Высокая смертность от сердечно-сосудистых заболеваний вообще и от ИБС в частности, диктует необходимость своевременной диагностики и адекватного лечения. Поэтому изучение функции эндотелия и разработка методов рационального лечения ИБС с учетом взаимодействия лекарственных препаратов с факторами, продуцируемыми эндотелием (эндотелиальный фактор релаксации, простаглицлин, эндотелин-1), открывает большие перспективы в совершенствовании понимания патогенеза ИБС и оптимизации ее лечения.*

*Современное медикаментозное лечение больных со стенокардией способно благоприятно влиять на выживаемость определенных групп больных и улучшать качество их жизни. При этом развитие рефрактерности к антиангинальным препаратам, их побочные эффекты у значительной части больных, а также все возрастающая фармако-экономическая стоимость проводимого лечения заставляет разрабатывать новые методы лечения ИБС, в том числе и немедикаментозные.*

*Ключевые слова: стенокардия, микроциркуляция, сердечно-сосудистая заболевания, эндотелий.*

*Karabaeva F.U.  
Department of propaedeutics of internal diseases  
Andijan State Medical Institute  
Uzbekistan*

**METHODS OF LASER THERAPY FOR THE FUNCTION OF  
ENDOTHELIUM, MICROCIRCULATION AND SOME INDICATORS  
OF HEMOREOLOGY IN PATIENTS WITH STABLE ANGENICA**

*Resume: High mortality from cardiovascular diseases in general and from coronary heart disease in particular, dictates the need for timely diagnosis and adequate treatment. Therefore, the study of the endothelial function and the development of methods for the rational treatment of coronary artery disease taking into account the interaction of drugs with factors produced by the endothelium (endothelial relaxation factor, prostacyclin, endothelium-1), opens up great prospects for improving understanding of the pathogenesis of coronary artery disease and optimizing its treatment.*

*Modern drug treatment of patients with angina pectoris can favorably*

*affect the survival of certain groups of patients and improve their quality of life. At the same time, the development of refractoriness to antianginal drugs, their side effects in a significant part of patients, as well as the ever increasing pharmaco-economic cost of the treatment, forces us to develop new methods for the treatment of coronary artery disease, including non-pharmacological ones.*

*Key words: angina pectoris, microcirculation, cardiovascular disease, endothelium.*

**Актуальность.** Стенокардия - один из основных и часто встречающихся клинических синдромов при ИБС, обусловлена коронарной недостаточностью, которая является результатом нарушения равновесия между потребностью сердечной мышцы в кислороде и его доставкой с кровью[4,9]. Причины и механизмы этого несоответствия разнообразны. Как правило, они носят комплексный характер, сочетая в себе нарушения анатомо-морфологические с факторами функциональной природы, среди которых немаловажное значение придается в настоящее время дисфункции эндотелия[1,3,7].

Совершенствование методов лечения и реабилитации больных с ишемической болезнью сердца продолжает оставаться одним из актуальных аспектов проблемы кардиологии[2,5]. В последние годы все большее применение в медицине, в том числе и в лечении ИБС находит низкоинтенсивное лазерное излучение. Механизмы реализации многих положительных эффектов лазерного облучения крови остаются и не до конца ясными. В настоящее время практически неизученными остаются вопросы влияния лазерной терапии на функцию эндотелия, показатели гемостаза и систему микроциркуляции у больных стабильной стенокардией[3,6,8].

**Цель исследования.** Изучение влияния лазерного облучения крови на функцию эндотелия, показатели гемокоагуляции, агрегационную активность тромбоцитов, систему микроциркуляции у больных стабильной стенокардией.

**Материалы и методы исследования.** Для реализации поставленных задач нами было обследовано 115 больных стабильной стенокардией ФК II-III: мужчин - 62 (54%) и женщин - 43 (46 %). Среди обследованных преобладали лица мужского пола в возрасте от 50 до 70 лет, с длительностью заболевания до 5 лет.

Все больные случайным методом были разделены на две группы: основную и контрольную. У больных основной группы (83 человека) наряду с традиционной медикаментозной терапией проводилось внутривенное лазерное облучение крови (ВЛЮК). Курс состоял из 7 ежедневных процедур продолжительностью 20 мин. В контрольную группу вошли 32 больных, которые получали только медикаментозную терапию. Средний возраст пациентов основной группы составил  $63,3 \pm 5,7$  лет. Средняя длительность

заболевания -  $5,3 \pm 2,1$  лет. Из них мужчин - 45 (54,8%), женщин - 37 (45,2%). Средний возраст пациентов контрольной группы составил  $65,4 \pm 4,4$  лет. Средняя длительность заболевания -  $6,3 \pm 3,1$  лет. Из них мужчин - 17 (53,2%), женщин - 15 (46,8%).

**Результаты исследования.** Включение лазерной терапии в комплексное лечение больных стабильной стенокардией способствует улучшению ЮО-продуцирующей функции эндотелия у больных стабильной стенокардией, а также уменьшает проявления структурного повреждения сосудистого эндотелия в виде снижения числа циркулирующих эндотелиальных клеток и тем самым улучшает функциональное состояние сосудистого эндотелия.

Применение внутривенного лазерного облучения крови у больных стабильной стенокардией способствует устранению явлений стаза и застоя в микро-циркуляторном русле и, что особенно важно, путем воздействия на эндотелиальный компонент регуляции сосудистого тонуса. Лазерная терапия оказывает нормализующее действие на агрегационную активность тромбоцитов независимо от исходного состояния и позитивное влияние на антиагрегационные свойства сосудистой стенки.

Внутривенное лазерное облучение крови позитивно влияет на антикоагулянтную и фибринолитическую активность плазмы крови. Использование внутривенного лазерного облучения крови в комплексном лечении больных стабильной стенокардией приводит к ускорению купирования основных симптомов, способствует уменьшению тяжести заболевания и сокращению сроков госпитализации за счет воздействия на важнейшие патогенетические звенья развития ИБС - агрегационную активность тромбоцитов, антикоагулянтную и фибринолитическую активность плазмы крови, дисфункцию эндотелия и нарушение процессов микроциркуляции.

**Вывод.** Лечение ИБС преследует две основные цели: предупреждение развития осложнений и устранение симптомов заболевания. К сожалению, для медикаментозных препаратов, которые применяются в лечении ИБС, нередко характерны наличие побочных эффектов, аллергических реакций, недостаточная эффективность контроля симптомов заболевания и качества жизни (КЖ), большое значение также имеет развитие рефрактерности к препаратам. Поэтому необходимо применение в лечении ИБС других методов лечения, в том числе и немедикаментозных.

В этой связи лазеротерапия (ЛТ) в течение долгих лет привлекает внимание исследователей. Эффективность применения ЛТ в комплексном лечении ИБС была подтверждена результатами ряда клинических исследований

Проведенное исследование дополняет существующие представления о роли дисфункции эндотелия, нарушений в системе гемостаза, микроциркуляторных нарушений у больных стабильной стенокардией.

Раскрытие механизмов действия ВЛЮК позволяет обосновать показания для расширения спектра средств патогенетической направленности в лечении стабильной стенокардии; позволяет снизить медикаментозную нагрузку на пациента и повысить качество лечения и жизни в целом.

**Использованные источники:**

1. Авруцкий М.Я., Катковский Д.Г., Мусихин Л.В., Гусейнов Т.Ю. Влияние низкоинтенсивного лазерного излучения на основные биологические процессы и гомеостаз больных. //Анестезиология и реаниматология.-1991 .- №5.-С. 74-79.
2. Агеев Ф.Т. Роль эндотелиальной дисфункции в развитии и прогрессировании сердечно-сосудистых заболеваний. //Журнал Сердечная недостаточность.-2002.-Т.4.-№1(17).-С. 22.
3. Белов В.В., Яновская Г.Р., Ильичева О.Е., Вереина Н.К. Взаимосвязь показателей функции эндотелия и гипертонической болезни у молодых мужчин. //Кардиоваскулярная терапия и профилактика.-2004.-№6.-С. 915.
4. Васильев А.П., Коорекция лазерным излучением нарушений микроциркуляции у больных ИБС с гиперхолестеринемией. //Клиническая медицина.-№2.-2005.-С. 33-37.
5. Гамазков О.А. Эндотелии в кардиологии: молекулярные, физиологические и патологические аспекты. //Кардиология.-2001 .-№2.-С. 50-59.
6. Лупанов В.П. Применение нитратов при стабильной стенокардии. //Кардиоваскулярная терапия и профилактика.-2004.-№1.-С. 92-103.
7. Singha D. S., Vaziri N.D., Ding J. et al. Vascular hyporesponsiveness in simulated microgravity: role of nitric oxide dependent mechanisms. //J. Appl. Physiol.-2000.-Vol. 88.-№ 2.-P. 507-517.
8. Tousoulis D., Antoniades C., Tentolouris C. et al. L-arginin in cardiovascular disease: dream or reality? //Vase Med.-2002.-Vol. 7.-N 3.-P. 203-211.

*Каримкулов Ж.И., и.ф.д.  
доцент*

*Мардонов Ш.Х.  
студент*

*Абдурахимова Г.М.  
студент*

*Ташкентский Финансовый Институт*

## **ПОНЯТИЕ ФИНАНСОВ И ОПРЕДЕЛЕНИЕ ИХ РОЛИ**

*Аннотация: В данной статье представлено различные определения понятия «финансы». Рассмотрены различные виды финансовых отношений.*

*Ключевые слова: Предприятие, финансы, финансовые отношения, финансовые ресурсы, денежные средства*

*Karimkulov Zh.I.*

*Students Mardonov Sh.Kh.*

*Abdurahimova G.M.*

*Tashkent Financial Institute*

## **CONCEPT OF FINANCE AND DEFINITION OF THEIR ROLE**

*Annotation: This article presents various definitions of the term "finance". Various types of financial relations are considered.*

*Key words: Enterprise, finance, financial relations, financial resources, cash*

В сложной экономической системе любое предприятие является самостоятельным хозяйствующим субъектом, который создается с целью удовлетворения потребностей общества, получения прибыли и приращения капитала. Предприятия являются юридическими лицами и соответствуют следующим признакам:

- Имеют обособленное имущество, приобретают и осуществляют от своего имени имущественные и неимущественные права, несут соответствующие обязанности;
- Имеют самостоятельный баланс и расчетный счет в банке, и пр. Содержание их хозяйственной деятельности представляет собой организацию производства и реализации продукции, выполнение работ, либо оказание услуг.

В ходе предпринимательской деятельности между организациями возникают хозяйственные связи и финансовые отношения, связанные с организацией производственного процесса, формированием финансов и осуществлением инвестиционной деятельности. Материальной основой финансовых отношений выступают денежные средства. Именно при их движении благодаря взаимным расчетам между компаниями и возникают



фонды денежных средств, именуемые финансами. В этом и заключается актуальность данной проблематики. Финансы предприятий — это денежные отношения, которые возникают при формировании и использовании основного, оборотного капитала и фондов денежных средств компаний.

Н. А. Алексеева характеризует финансы предприятия как экономические и денежные отношения, которые появляются в результате денежного оборота и возникающих на основании этого потоков денежных средств, связанных с функционированием на предприятии капиталом. М. В. Чараева утверждает, что финансы: 1) являются неотъемлемой частью системы финансовых отношений; 2) отражают процессы возникновения и распределения доходов компаний, относящихся к разным отраслям экономики; 3) имеют тесную связь с предпринимательской деятельностью.

Финансовые отношения появляются в том случае, когда собственные средства фирмы формируются за счет привлечения заемных источников финансирования, а доходы, полученные в результате этой деятельности, используются на ее дальнейшее развитие. В зависимости от экономического содержания финансовые отношения группируют по объектам отношений: — финансовые отношения между учредителями — имеют место при создании организации, когда формируется ее уставный капитал; — между предприятиями и фирмами, которые помогают наладить производство и реализацию продукции; — отношения между подразделениями компании — здесь подразумевается взаимодействие их друг с другом в ходе распределения финансов по производственным участкам, распределения полученной прибыли, отслеживание состояния оборотных средств; — между фирмой и ее работниками — включает в себя использование финансов для выпуска акций и облигаций, для выплаты по ним процентов, для финансирования трудовой деятельности, удержания НДФЛ, и пр.; — между предприятием и головной компанией — данный вид финансовых отношений имеет место внутри крупных холдингов, союзов и промышленных групп; — между компанией и государственной финансовой системой — такие отношения возникают при уплате в государственный бюджет предприятиями налогов и других обязательных платежей, при получении налоговых льгот, оплате штрафных санкций, при государственном финансировании; — между предприятием и банками.

Итак, как уже говорилось, основой любых финансовых отношений, которые возникают между предприятиями и их контрагентами, является движение денежных средств. Благодаря движению денежного потока формируется уставной капитал компании, происходит постоянный кругооборот финансов, формируются и используются денежные фонды различного назначения.

Таким образом, финансы могут поступать предприятию с помощью взносов учредителей, полученной прибыли, кредитных банковских

ресурсов, инвестирования, прочих доходов и т. д. Основной производственной финансово-экономической задачей любой компании является обеспечение ее финансового равновесия, т. е. достижение баланса между доходами и расходами с целью обеспечения производственных процессов. Финансы предприятий играют огромную роль в достижении целей предприятий. Роль финансов в достижении различных целей предприятия заключается в получении и максимизация прибыли предприятия, также они оптимизируют источники формирования финансовых ресурсов. Финансы обеспечивают денежную устойчивость предприятия, в том числе использование различных механизмов защиты от предпринимательских рисков (страхование, хеджирование, создание финансовых резервов), они создают инвестиционную привлекательность и несут ответственность за ведение и результаты финансово-хозяйственной деятельности. Таким образом можно сделать следующий вывод, финансы предприятия — это денежные отношения, которые возникают при формировании и использовании основного, оборотного капитала и фондов денежных средств компаний. Финансовые отношения появляются в том случае, когда собственные средства фирмы формируются за счет привлечения заемных источников финансирования, а доходы, полученные в результате этой деятельности, используются на ее дальнейшее развитие. Основой любых финансовых отношений, которые возникают между предприятиями и их контрагентами, является движение денежных средств. финансы могут поступать предприятию с помощью взносов учредителей, полученной прибыли, кредитных банковских ресурсов, инвестирования, прочих доходов и т. д. Основной производственной финансово-экономической задачей любой компании является обеспечение ее финансового равновесия, т. е. достижение баланса между доходами и расходами с целью обеспечения производственных процессов. Роль финансов в достижении целей предприятия велика, так как без финансов не существовало бы предприятие.

#### **Использованные источники:**

1. Акуленко, Н. Б. Экономический анализ: Учебное пособие / Под ред. Н. Б. Акуленко и В. Ю. Гарновой — М.: НИЦ ИНФРА-М, 2013
2. Владыкин, А. А. Финансовый анализ как инструмент эффективного управления бизнес-процессами в хозяйствующих субъектах / Интернет-журнал «Науковедение», Вып. 2 (21), 2014
3. Гарнов, А. П. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебник — М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. — 365 с. Климова, Н. В. Экономический анализ: Учебное пособие. — М.: Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА-М, 2016
4. Клишевич, Н. Б. Экономический анализ: Учебное пособие / Н. Б. Клишевич, Н. В. Непомнящая и др. — М.: НИЦ ИНФРА-М; Красноярск: Сибирский федеральный ун-т, 2013

5. Мальцев, Д. А. Понятие финансов и определение их роли в достижении целей предприятий в различных организационно-правовых формах / Д. А. Мальцев. — Текст : непосредственный, электронный // Молодой ученый. — 2018

УДК: 08.00.10

*Каримкулов Ж.И., и.ф.д.*

*доцент*

*Мардонов Ш.Х.*

*студент*

*Абдурахимова Г.М.*

*студент*

*Ташкентский финансовый институт*

## **ПУТИ РАЗВИТИЯ И СТАНОВЛЕНИЯ ИСЛАМСКОГО БАНКИНГА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ**

*Аннотация: В статье описаны происхождение и развитие исламских банков. Составлены различия между традиционным и исламским банком.*

*Ключевые слова: исламские банки, рибха, исламские окна, мушарака, мудораба.*

*Karimkulov Zh.I.*

*Student Mardonov Sh.H.*

*Student Abdurahimova G.M.*

*Tashkent Financial Institute*

## **WAYS OF DEVELOPMENT AND FORMATION OF ISLAMIC BANKING IN MODERN ECONOMY**

*Annotation: The article describes the origin and development of Islamic banks. The differences between the traditional and Islamic banks are compiled.*

*Key words: Islam banking, ribha, islamic windows, musharaka, mudoraba.*

**ВВЕДЕНИЕ.** Понятие «исламская финансовая система» распространилась в середине 1980-х гг. Это малоизвестный и значительный способ организации финансовых отношений, доказавший свое право на существование во время финансово-экономического кризиса. История развития исламских финансов появилась благодаря происхождению исламских банков.

В соответствии с проектом постановления Президента Республики Узбекистан «О мерах по созданию инфраструктуры исламского банковского дела и финансов в Республике Узбекистан», и Указом Президента Республики Узбекистан «О стратегии действий по дальнейшему развитию Республики Узбекистан» №УП-4947 от 7 февраля 2017 года принимаются меры по дальнейшему расширению сотрудничества отечественных финансовых институтов с Исламским банком развития. Документ разработан в целях создания альтернативных возможностей финансирования и удовлетворения растущих потребностей населения и предпринимателей, расширения спектра предлагаемых банковско-финансовых услуг, мобилизации ресурсов из внутреннего и внешних рынков на основе принципов исламского банковского дела и финансов.

Были изучены работы зарубежных ученых таких как Шелгунов Р. В. [2], Беккин Р.И. [3], Журавлев А.Ю. [4], Жданов Н.В. [5], Судин Хорун [6].

Изучая работу ученых можно сделать следующие выводы, во первых, либерализация и глобализация банковских услуг, особенно после применения международного договора торговли, это показывает большой спрос на введение исламских банковских продуктов, во вторых технологический разрыв и слабое развитие исламской финансовой индустрии по сравнению с традиционной финансовой индустрией, так как это новое направление в экономике и требует соответствующих мер по развитию, в третьих на 2019 год наблюдалось что исламские банки в мире обладают наибольшим капиталом (1,7 трл.долларов) чем традиционные банки, это преобразовалось за счет ценных бумаг «сукук».

**ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ И ВЫВОДЫ.** Исламские банки – это финансовые коммерческие организации которые привлекают вклады населения и предпринимателей и размещают их на инвестиции в соответствии с принципами шариата для получения прибыли. К ним относятся как сбалансированные исламские банки, так и отдельные подразделения традиционных банков, осуществляющие определенные услуги с использованием различных исламских методов финансирования, именуемых «исламскими окнами».

В соответствии с нормами Шариата организация исламской финансовой деятельности строится на базе таких принципов, как запрет на процентное кредитование, разделение рисков со своими клиентами, запрет на финансирование проектов, сопряженных с запрещенными видами деятельности<sup>2</sup>, отсутствие инвестирования в высокорисковые производные финансовые инструменты и спекулятивные операции, определенность условий контракта в отношении товара, сроков и вознаграждения.

Основной причиной становления и развития исламских финансовых институтов (в том числе исламских банков) можно считать рост спроса на услуги, оказываемые традиционными финансовыми институтами, но противоречащие религиозным нормам мусульман. Дальнейшему их развитию способствовали:

– значительный приток нефтедолларов в мусульманские страны Ближнего Востока вследствие нефтяного кризиса 1973 г., обеспечивший большое количество временно свободной ликвидности, перенаправленной на финансирование инвестиционных проектов внутри этих стран;

– интенсивное развитие финансовой инфраструктуры путем создания финансовых центров в Саудовской Аравии, Кувейте, ОАЭ и Малайзии.

Происхождение исламского банкинга началось, в 60-х годах и зародилось впервые в Египте. Более полвека наблюдается что исламские банки развиваются при темпе 15-20% годового роста и неуклонно и динамично расширил свои горизонты по всему миру и имеет свои

учреждения в более чем 75 странах.

Возрождение исламского банкинга привело к тому что в 1940-1950 годах стали привлекать серьезное внимание в социальной и экономической сфере. Это объясняется тем что исламские банки не имеют ссудных процентов.

До развития исламского банкинга финансирование строилось либо на принципе запрета ссудного процента то есть «риба», либо на моделях товарищества мудараба и мушарака. Так как ислам запрещает «риба» – ростовщичество, или процент – дипломаты и специалисты в области права тщательно изучили свойства мударабы и мушараки и разработали доскональную правовую базу из разных законных источников в отношении этих двух типов инвестирования, для того чтобы совместить с шариятом. Достаточное количество правовых мнений по этим двум типам финансирования позволило заложить фундамент современной теории исламского банкинга.

Первым из современных ученых которые внесли свою лепту в теорию исламской экономической модели был Анваль Икбар Куреши 1946 году в книге «Ислам и теория процента». Он предлагал строить отношения между исламским банком и клиентом по принципу партнерства. Однако он не дал четкого определения партнерства, предложив, чтобы капитал обеспечивала одна сторона, а работу – другая, тогда как прибыль и убытки возлагались на обе.

В 1947 году шейх Махмуд Ахмад в своей книге «Экономика ислама» повторил ту же точку зрения с предложением об учреждении исламских банков, как акционерных компаний с ограниченной ответственностью. Он считал, что размещение капиталов клиента может осуществляться по принципу партнерства.

Авторы, откликнувшиеся позднее – Мохаммад Узайр (в 1955), Иршад (в 1964), Аль-Араби (1966) – тоже видели главным принципом исламского банкинга мударабу.

В 1968 году ученый Сиддики объяснил досконально с теоретической точки зрения исламскую экономику и правовые основы исламского финансового посредничества. Согласно предложенной им банковской модели, работавшей на базе мударабы и мушараки, исламские банковские операции делились на три категории: услуги, оказываемые за комиссионное вознаграждение и другие виды фиксированных платежей, финансирование по схеме «мудараба» или партнерское соглашение и услуги, предоставляемые безвозмездно.

В 1985 году была предложена концепция исламских банков, основанную на том же принципе участия в прибылях и убытках. Ключевой момент был в том, чтобы было продвижение идеи исламского финансового учреждения как, в первую очередь, инвестиционного института. Представление о банковской системе пересекалось с идеями других ученых,

которые были сказаны ранее и обеспечивало более плодородную почву для заключения договоров о долевом участии в прибыли и расходах между банком и клиентом. Было утверждено, что исламский банк должен служить, прежде всего, интересам общества, а не отдельного лица или группы лиц. Таким образом, основная цель исламского банка является обеспечение социального блага, а также стремиться к максимальной прибыли.

Исламский банк может получать доход, только если он сам является участником проекта, банк должен полностью разделять с клиентом как доход, так и расходы. Поэтому исламские банки предпочитают деловые отношения с предприятиями реального сектора экономики. Они активно финансируют как крупные долгосрочные проекты, так и мелкие невысоко доходные бизнес - проекты.

Обязательным условием проведения финансовых сделок является их проведение на основе реальных активов или операций с данными активами.

Современное исламское право существенно отличается от традиционного по форме, содержанию, соотношению с позитивным законодательством. В современных правовых системах мусульманское право сравнительно редко выступает в традиционной форме доктрины, которая остается его ведущим источником в немногих странах и лишь применительно к отдельным отраслям. В большинстве случаев его нормы закрепляются в принимаемом государством законодательстве. В итоге доктрина (фикх) в качестве основного источника исламского права уступает место законодательству, а отличающиеся плюрализмом взгляды различных школ заменяются точными однозначными нормами.

В отличие от традиционных банков, исламские банки значительно меньше ресурсов размещают в ценные бумаги. При этом разрешенные шариатом ценные бумаги («сукук»), имеют свои особенности. Они обязательно должны быть связаны с определенным активом. Собственники таких ценных бумаг не имеют фиксированного дохода, а разделяют риски с эмитентом. Доходность этих ценных бумаг связана с отдачей от вложения в реальные активы.

Еще одной важной особенностью исламского банкинга является обязанность сторон сделки строго выполнять договорные обязательства.

Основные отличия исламского и традиционного банкинга сведены в таблицу 1.

*Таблица 1.*

**Основные отличия исламского и традиционного банкинга**

Критерии отличий	Исламский банкинг	Традиционный банкинг
Процентная ставка	Нет	Есть
Спекулятивный характер операций	Нет	Есть
Разделение риска	Есть	Нет

Направленность на реальный сектор экономики	Высокая	Низкая
Социальная направленность	Высокая	Низкая
Направленность на клиента	В основе отношений - индивидуальный подход	В основе отношений – реализация определенного банковского продукта
Право банка изменять условия договора	Нет	Есть
Информационная открытость для вкладчиков	Полная	Низкая

В основном исламские банковские продукты разделены на четыре части:

1. Продукты, основанные на принципе партнерства;
2. Продукты, основанные на принципе участия в сделке;
3. Комиссионные банковские продукты;
4. Благотворительные банковские продукты [7].

Банковские продукты, основанные на принципе партнерства, в свою очередь, подразделяются на два основных вида: продукты с полным партнерством и с доверительным партнерством. Полное партнерство («мушарака») предполагает совместное участие банка и клиента в реализации бизнес - проекта и совместное его финансирование. Прибыль или убыток от реализации бизнес - проекта подлежит распределению между банком и клиентом пропорционально их вкладу в капитал. «Мушарака» используется в рамках активных операций банка для целей экспортно–импортного финансирования, проектного финансирования, а также при синдикациях, выпусках ценных бумаг («сукук»).

Одними из наиболее значимых проблем, сдерживающих развитие исламских банков, являются их конкурентные недостатки, неразвитая инфраструктура рынка исламских финансовых услуг, высокая степень региональной фрагментации, несовершенная система банковского надзора и регулирования.

Конкурентные недостатки исламских банков, как правило, исследуются в контексте особенностей развития рынка исламских финансовых услуг, а также в сравнении с традиционными финансовыми институтами. По мнению Я. М. Миркина, «в рамках исламских финансов (с учетом иерархичности, присущей исламскому обществу) сложно ожидать массового розничного инвестора в ценные бумаги, принимающего высокие риски, ориентированного на масштабные и ликвидные фондовые рынки» [8].

В результате структура рынка становится упрощенной, доля банков — чрезмерной, наблюдается преобладание крупных фамильных инвесторов



в акционерные капиталы. Куран еще более категоричен, утверждая, что на данном этапе развития — в условиях слабой организации и недостатка соответствующих навыков — исламская банковская модель в принципе нежизнеспособна [9].

В своей деятельности они используют разные методы финансирования, реализуют кредитное обслуживание прямых инвестиций, осуществляют кредитные операции на базе лизинга, аренды и др. в различных странах мира. Данные банки принимают долевое участие в современных предприятиях, кредитуют торговые сделки, в том числе с рассрочкой платежа, проводят комплексное расчетное обслуживание своих клиентов. Некоторые из исламских банков достаточно широко занимаются инвестированием средств в производственную сферу, в том числе в национальную промышленность, предварительно проводя всесторонний анализ инвестиционного проекта, контролируя ход его осуществления, а затем и деятельность вновь созданного на базе кредита предприятия [10].

#### **Использованные источники:**

1. Шелгунов Р. В. Исламские финансовые институты в мировой экономике // Мировое и национальное хозяйство. 2010. № 3.
2. Беккин Р.И. Исламские финансы в современном мире. Экономические и правовые аспекты.
3. Журавлев А.Ю. Принципы функционирования исламских банков. — М.: УММА, 2004. — С.68.
4. Жданов Н.В. Исламская концепция миропорядка. — М.: Международные отношения, 2003. — С. 319.
5. Журавлев А.Ю. Концептуальные начала Исламской экономики // Исламские финансы в современном мире: экономические и правовые аспекты / Под ред. Р.И. Беккина. — М., 2004 — С.49.
6. Судин Хорун. Исламские финансы и банковская система. Философия, принципы и практика. Перевод Ботирхужа Жураев. Издательство “Узбекистон”.-Т.: 2014,464с.
7. Islamic Finance. March 2012. London: The UK Islamic Finance Secretariat (UKIFS).
8. [www.islam-economy.ru](http://www.islam-economy.ru)

*Каримкулов Ж.И., и.ф.д.  
доцент*

*Мардонов Ш.Х.  
студент*

*Абдурахимова Г.М.  
студент*

*Ташкентский финансовый институт*

## **СИСТЕМАТИЗАЦИЯ И СТРАХОВАНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ РИСКОВ**

*Аннотация: Исследуются проблемы классификации инновационных рисков. Рассматривается специфика деятельности страховых компаний по страхованию инновационных рисков, а также особенности рисков в сфере инноваций. Выявляются современные подходы к классификации инновационных рисков. Обосновывается необходимость проработки классификации инновационных рисков. Названы ключевые проблемы и перспективы развития страхования инновационных рисков в отечественной экономике.*

*Ключевые слова: инновации, риск, инновационный риск, классификация инновационных рисков, страхование.*

*Karimkulov Zh.I.*

*Student Mardonov Sh.H.*

*Student Abdurahimova G.M.*

*Tashkent Financial Institute*

## **SYSTEMATIZATION AND INSURANCE OF INNOVATIVE RISKS**

*Annotation: The problems of the classification of innovative risks are investigated. The specifics of the activities of insurance companies for insurance of innovative risks, as well as the features of risks in the field of innovation are considered. Modern approaches to the classification of innovative risks are revealed. The necessity of developing a classification of innovative risks is substantiated. The key problems and prospects for the development of insurance of innovative risks in the domestic economy are identified.*

*Key words: Innovation, risk, innovation risk, classification of innovation risks, insurance.*

**Введение.** В настоящее время уже положено начало формированию условий для массового появления новых инновации практически во всех секторах отечественной экономики. Однако данный процесс может существенно сдерживаться наличием ряда проблем:

- дефицит качественных инновационных проектов;
- недостаток финансовых ресурсов, которые могут

быть направлены на инвестиционные цели;

- высокие риски ведения предпринимательской деятельности в инновационной сфере;
- неразвитость отечественной страховой системы;
- нехватка квалифицированных специалистов по оценке страхования инновационных рисков.

Повышенный риск является неотъемлемой характеристикой инноваций. Поэтому первостепенной задачей любой инновации является управление рисками. От успешности ее решения в рамках адекватно выстроенной системы управления рисками зависят результаты реализации всего инновационного проекта.

Основной характеристикой инновационных рисков является их многосложность. Они проявляются в следующих сферах:

- защита имущественных интересов и интеллектуальной собственности;
- социальное обеспечение;
- гражданская ответственность.

Наиболее характерными рисками, которые могут возникнуть в процессе инновационной деятельности, являются следующие:

- ошибочный выбор инновационного проекта;
- необеспеченность инновационного проекта достаточным уровнем финансирования;
- невозможность сбыта результата инновационного проекта;
- необеспеченность ресурсами, необходимыми для реализации инновационного проекта.

Неопределенность условий и процессов деятельности организаций диктует необходимость разработки таких методов принятия и обоснования решений в области инновационной деятельности, которые уменьшили бы потери из-за несоответствия, планируемого и реального процессов реализации нововведений.

Таким образом, защита интереса субъектов инновационных отношений, выявление и страхование инновационных рисков является весьма актуальной задачей.

**Обзор литературы.** В экономической науке и практике целостная теория рисков пока не сформирована. В научной литературе приводятся более 50 различных критериев рисков и более 250 видов. Впервые понятие риска в качестве функциональной характеристики предпринимательства было выдвинуто в XVII в. французским экономистом Р. Кантильоном, который рассматривал предпринимателя как фигуру, принимающую решения и удовлетворяющую собственные интересы в условиях неопределенности [1].

Теоретические аспекты риска как категории стали объектом научного

экономического анализа лишь с XVIII в. В мировой экономической науке особое место занимают классическая и неоклассическая теории предпринимательского риска.

Основные аспекты классической теории рисков были сформулированы Сеньором Н.У. и Манном Р. В XIX столетии. Сторонники этой теории в общей структуре дохода предпринимателя выделяли плату за риск, которая должна была возместить возможные убытки.

В классической теории риск отождествлялся с математическим ожиданием расходов, которые являются результатом определенных действий. По существу, суть риска сводилась к убыткам, возникающим в результате определенных принимаемых или не принимаемых решений. В дальнейшем, классическая теория рисков нашла свое развитие в трудах Филина С. [2], Стрельцова А., Цамутали О. [3], Грачевой М.В. [4], Грабового П. [5], Ильяшенко С.М. [6] и других научных работах, где понятие риска трактуется как вероятность (угроза) потери предприятием части своих существующих ресурсов, привлекаемых ресурсов и недополучение доходов или появления дополнительных расходов.

Представители неоклассической теории риска при рассмотрении сущности риска, выделяют за основу не результат события, а суть феномена риска. В работах Альгина А.П. [7], Балабанова И.Т. [8], Масленчикова Ю.С., Тронина Ю.Н. [9], Егорова Е.Е. [10], Серегина Е.В. [11] и других ученых, риск рассматривается как деятельность, действие (ситуативная характеристика), направленное на преодоление неопределенности в ситуации, когда возможны альтернативные решения, в процессе которой имеется возможность оценить вероятность наступления рискосодержащего события, влекущего как положительные так и отрицательные последствия.

Риски инноваций представляют собой наименее исследованную группу рисков, получившую отражение в трудах таких авторов как Василенко В.А., Шматько В.Г. [12], Микитюк П.П., Сенев Б.Г. [13], Онишко С.В. [14] и другие.

Различные виды и формы рисков, появляющихся в период внедрения инноваций, негативные последствия их проявления, а также невозможность абсолютного их устранения определяют необходимость дальнейшего исследования причинно-следственных связей и путей снижения последствий при наступлении рискованных событий.

**Анализ и результаты.** В качестве одного из путей снижения различных рисков в последнее время все чаще упоминается стимулирование инновационного развития экономики методом страхования. Основная проблема заключается в значительном несоответствии реального вклада страхового рынка в инновационное развитие страны. Существует противоречие между высокой потребностью в страховании инновационных рисков, а также неблагоприятной рискованной ситуацией в стране и недостаточным платежеспособным спросом клиентов, низкими

финансовыми возможностями и неразвитой страховой культурой компаний. В настоящее время в страховой науке разработаны лишь самые общие принципы защиты предприятий от инновационных рисков. Но именно высокая подверженность рискам инновационных предприятий повышает актуальность их снижения при помощи страхования, а следовательно, и дальнейшего изучения страхования как метода управления рисками.

Стоит отметить, что в первую очередь на инновационные риски влияют следующие группы факторов:

- фундаментальные, связанные с экономическими и политическими сторонами инновационной деятельности мирового сообщества и отдельных государств;
- конъюнктурные, определяющиеся динамикой рыночного состояния в разрезе национального и международного рынка инновационных продуктов и услуг;
- внутренние, обуславливающие наличие и развитие отличительных черт организационной структуры и потенциалом компании.

Можно отметить наличие различных понятий и определений риска, подходов к его классификации и способов отнесения к тому или иному виду. Научно обоснованная классификация риска позволяет четко определить место каждого риска в их общей системе конкретной организации или отдельного вида деятельности в целом. Она создает возможность для эффективного применения соответствующего инструментария управления риском, так как каждому виду риска соответствует своя система управления. Можно с уверенностью сказать, что эффективность работы организации во многом определяется хорошо проработанной классификацией риска.

Инновационный риск представляет собой риск, возникающий как следствие неопределенности и непредсказуемости влияния факторов риска на инновационную сферу деятельности, начиная от выработки инновационной идеи до реализации на рынке, иными словами, это вероятность потери вложенных средств. В этой связи инновационный риск можно рассматривать как вероятность наступления неблагоприятных последствий в процессе создания, освоения и распространения объектов инновационной деятельности – потерь величины запланированного результата (прибыли, ожидаемого дохода, имущества, вложенного в полном объеме или его части) в рамках реализуемого отдельного инновационного проекта или ряда проектов при осуществлении инновационной деятельности, а также необходимость осуществления дополнительных, не предусмотренных ранее, вложений (затрат), вызванных не достижением поставленной цели или достижения не полного, а лишь частичного результата в следствии неопределенности условий осуществления инноваций и/или неэффективного управления.

Инновационные риски зависят от четырех основных факторов.

1. Глубина планируемых изменений (изменения могут быть модификационными, улучшающими и радикальными).
2. Положение организации во внешней среде.
3. Внутреннее состояние организации.
4. Принадлежность организации к тому или иному типу новаторов (отстающие, раннее большинство, ранние реципиенты и новаторы).

Инновационный риск в узком смысле – это вероятность потерь, возникающих при вложении предпринимательской фирмой средств в производство новых товаров и услуг. В широком смысле – это все риски, с которыми сталкивается инновационное предприятие и сотрудники данного предприятия. Следует отметить, однако, что некоторые авторы включают в понятие инновационных рисков все риски, с которыми сталкивается предприятие, в том числе коммерческий, валютный, экологический, и т. д. Некоторые, напротив, выделяют инновационный и предпринимательский риск отдельно, считая, что он вообще не подлежит страхованию в силу его спекулятивности и невозможности математически вычислить вероятность его наступления, либо в силу очень большого размера убытков. Как нам представляется, в понятие страхование инновационных рисков могут быть включены все риски инновационного бизнеса, включая страхование жизни, имущества и ответственности. С некоторыми новыми, вошедшими в практику страхования относительно недавно рисками (например, рисками интеллектуальной собственности, экологическими рисками) может сталкиваться не только инновационная фирма, однако, данные риски все же можно назвать инновационными в широком смысле, поскольку их страхование имеет очень большое значение в создании благоприятных условий для становления инновационной экономики. А среди конкретных видов страхования инновационных рисков отметим такие, как (см. табл. 1):

*Таблица 1.*

### **Классификация страхования инновационных рисков<sup>29</sup>**

<b>Тип страхования</b>	<b>Виды страхования по объекту</b>
Страхование жизни	жизни и здоровья сотрудников научно-исследовательских организаций
Страхование имущества	экспортных кредитов, инновационной нанопродукции, различных новых аппаратов и технологий, возможных убытков компаний на начальных стадиях их развития от осуществления технологических инвестиций, финансовых результатов деятельности инновационной фирмы, потери прибыли вследствие вынужденного перерыва в производстве, авиационных и космических рисков, интеллектуальной собственности, информационных рисков (прежде всего – страхование компьютерного и телекоммуникационного

<sup>29</sup> Подготовлено автором

	оборудования от повреждения или гибели, страхование от электронных и компьютерных преступлений), нового электронного оборудования, малого инновационного бизнеса (прежде всего – имущества малых предприятий от стихийных бедствий, порчи, кражи и так далее), валютных, финансовых и кредитных рисков инновационных предприятий, иностранных инвестиций (главным образом – от политических рисков), научно-исследовательских судов и экспедиций, равно как и их экипажей
Страхование ответственности	экологических рисков, в том числе риска возникновения гражданской ответственности за ущерб, наносимый окружающей среде, ответственности производителя новой технологии за качество продукции

Помимо классификации инновационных рисков по объектам, разделим их по другим основаниям. По форме осуществления страхование можно подразделить на обязательное и добровольное; по субъектам страхования: осуществляемое физическими лицами и юридическими лицами; по срокам: с указанным в договоре сроком действия страховой защиты или страхование на дожитие.

Страхование инновационных рисков является одним из важнейших условий для привлечения инвестиций в инновационную сферу. Так как страхование способно стимулировать технологическую модернизацию, внедрение новых форм и методов производства и управления, главным образом ограничивая использование несовершенных и опасных технологий или делая их применение экономически нецелесообразным.

Благодаря страхованию государство получает возможность снять с себя бремя расходов по различным выплатам. В идеале страхование инноваций обеспечивает: возмещение ущерба в случае наступления неблагоприятного события; покрытие убытков в связи с осуществлением инновационной деятельности; защиту финансовых средств, инвестируемых в инновационную деятельность; возмещение стоимости имущества, созданного в ходе инновационной деятельности в результате его гибели или порчи; возмещение вреда третьим лицам. С помощью страхования инновационное предприятие может минимизировать практически все имущественные, а также многие политические, кредитные, коммерческие и производственные риски.

Страхование представляет собой систему экономических отношений, включающую совокупность форм и методов формирования целевых фондов денежных средств, используемых для защиты имущественных интересов физических и юридических лиц при наступлении определенных событий.

При страховании инновационных рисков объектами, как правило, являются:

- риски несвоевременного завершения запланированных по инновационному проекту работ;

– риски невыхода на запланированную производственную мощность и др.

В страховании инновационных рисков особое значение отводится такому виду, как страхование интеллектуальной собственности, поскольку инновационный бизнес всегда формируется на основе интеллектуального капитала (знания, опыт, навыки, квалификация и способности), а также прав на отчужденные от человека результаты творчества – интеллектуальную собственность.

Следует отметить, что страхование рисков целесообразно использовать для таких ситуаций, когда существует статистика их возникновения. Метод страхования позволяет предпринимательской фирме минимизировать многие коммерческие риски. В то же время страховой метод минимизации риска имеет некоторые ограничения: во-первых, высокую сумму страхового взноса. Использование страхования как инструмента защиты от инновационных рисков предполагает выделение на него немалых средств, а это ведет к значительному удорожанию проекта, что не всегда представляется возможным. Во-вторых, некоторые риски не принимаются к страхованию. Например, если вероятность наступления страхового случая очень велика, то такие риски либо не принимаются к страхованию, либо вводятся очень высокие страховые платежи.

Тем не менее, несмотря на указанные недостатки, в развитых странах страхование выступает одним из важнейших и эффективных методов управления инновационными рисками. Наличие договора страхования нередко является обязательным условием предоставления средств под осуществление задуманных проектов.

Из всех форм управления рисками страхование наиболее полно отвечает идеальным условиям, поскольку средства для покрытия убытков инновационной фирмы от страховых организаций, как правило, получаются быстрее, чем из других источников. При этом объем возмещения негативных последствий рисков страховой компанией не ограничивается. Он определяется:

- реальной стоимостью объекта страхования;
- страховой суммой;
- размером уплачиваемой страховой премии.

Формирование системы страхования инновационных рисков имеет важное значение для создания высококонкурентной институциональной среды, стимулирующей:

- предпринимательскую активность;
- привлечение капитала в инновационную экономику.

Однако в нашей стране страхование инновационных рисков пока не получило распространения и носит случайный характер.

**Выводы и предложения.** Таким образом, изучение современных инновационных рисков позволяет сделать вывод, что инновационные



процессы на любом уровне экономики требуют создания определенного механизма управления рисками, представляющего собой совокупность систематических мероприятий, направленных как на предотвращение наступления рискованных событий, так и на реагирование на них с целью уменьшения отрицательных и усиления положительных последствий их наступления.

В настоящее время отечественные страховые компании не могут предложить потенциальным страхователям адекватных их интересам страховых продуктов, что в большей степени обусловлено несовершенством методической и нормативно-правовой базы страхования.

Вопросам развития страхования инновационных рисков ныне уделяется недостаточно внимания, о чем свидетельствует относительно малое количество публикаций по различным направлениям рассматриваемой проблематики. Следовательно, ее научная разработанность далеко не исчерпана.

В частности, можно отметить:

- отсутствие единого методологического подхода к анализу инновационных рисков и их классификации, оценке ущербов при принятии рисков на страхование;
- несовершенство правовых основ управления рисками в сфере инноваций.

Очевидно, что без государственного участия страхование инновационных рисков в нашей стране не сможет получить должного развития. В качестве инструментов государственного стимулирования развития страхования инновационных рисков могут использоваться:

- субсидирование страховых премий;
- финансирование разработки новых страховых продуктов;
- субсидирование административных и операционных расходов страховых компаний, специализирующихся на страховании инновационных рисков.

Это будет иметь особое значение при реализации социально значимых инновационных проектов, поскольку минимизация рисков в этом случае становится принципиально важной задачей.

#### **Использованные источники:**

1. Cantillon R. Essay sur la nature du commerce en général. Ed. Alfred Sauvy, Paris : Institut national d'études démographiques. 1952.
2. Филин С. Неопределенность и риск. Место инновационного риска в классификации рисков / С. Филин // Управление риском. – 2000. – №4. – С. 25-30.
3. Стрельцов А. Оценка риска при обновлении производственного аппарата / А. Стрельцов, О. Цамутали // Управление риском. – 2000. – №2. – С. 12-14.

4. Грачева М.В. Риск-анализ инвестиционного проекта: [Учебник] / М.В. Грачева. – М.:ЮНИТИ-ДАНА,2001. – 351 с.
5. Грабовый П.Г. Риски в современном бизнесе / П.Г. Грабовый, С.Н. Петрова, С.И. Полтавцев и др. – М.: Аланс, 1994. – 200 с.
6. Илляшенко С.М. Економічний ризик: [Навч.посібн. 2-ге вид.,доп.перероб.] / С.М.Илляшенко. – К.: Центр навчальної літератури, 2004. – 220 с.
7. Альгин В. Анализ и оценка риска и неопределенности при принятии инвестиционных решений / В.Альгин // Управление риском. – 2001. – №3. – С. 21-29.
8. Балабанов И.Т. Риск-менеджмент: [Учебник]/И.Т.Балабанов. – М.: Финансы и статистика, 1996. – 192 с.
9. Масленчиков Ю.С. Системное и ситуационное управление банковской деятельностью / Ю.С. Масленчиков, Ю.Н. Тронин // Бизнес и банки. – 1998. – №3. – С. 2.
- 10.Егорова Е.Е. Еще раз о сущности риска и системном подходе/Е.Е.Егорова // Управление риском. – 2002.–№2.–С.9-12.
- 11.Серегин Е.В. Предпринимательские риски: [Учебн. пособие] / Е.В.Серегин. – М.: Финансовая академия, 1994. – 40с.
- 12.Василенко В.А, Шматько В.Г. Інноваційний менеджмент: [Навчальний посібник.]/ За ред. В.А. Василенко / В.А. Василенко, В.Г. Шматько. – К:ЦУЛ, Феникс,2003. – 440 с.
- 13.Микитюк П.П. Інноваційна діяльність [Навч. посібн.] / П.П. Микитюк, Б.Г. Сенів Б.Г. – К.: «Центр учбової літератури», 2009. – 391 с.
- 14.Онишко С.В. Фінансове забезпечення інноваційної діяльності: [Навч посібник.] / С.В Онишко, Т.В. Паэнтко, К.И. Швабий. – К.: КНТ, 2008. – 55 с.

*Каримкулов Ж.И., и.ф.д.  
доцент*

*Мардонов Ш.Х.  
студент*

*Абдурахимова Г.М.  
студент*

*Ташкентский Финансовый Институт*

### **ПОВЕДЕНЧЕСКИЕ ФИНАНСЫ**

*Аннотация: В данной статье описано неоклассическое учение о поведенческих финансах, в которых важное место отдается реальной картине поведения участников разных рынков, в том числе и фондового*

*Ключевые слова: поведенческие финансы, эксперимент, теория шумовой торговли, психологические и профессиональные качества трейдера*

*Karimkulov Zh.I.*

*Students Mardonov Sh.Kh.*

*Abdurahimova G.M.*

*Tashkent Financial Institute*

### **BEHAVIORAL FINANCE**

*Annotation: This article describes the neoclassical doctrine of behavioral finance, in which an important place is given to the real picture of the behavior of participants in different markets, including the stock market*

*Key words: Behavioral finance, experiment, theory of noise trading, psychological and professional qualities of a trader*

Поведенческие финансы относятся к неоклассической финансовой теории. Они подвергают сомнению мнение о рациональном поведении участников рынка и исследуют отклонения в системе принятия решений. В поведенческих финансах есть несколько допущений. Во-первых, в поведении субъекта экономических отношений присутствуют как рациональные, так и иррациональные решения. Во-вторых, форма и структура информации сильно влияет на принятие решений субъектом. В-третьих, иррациональное поведение оказывает воздействие, как на ценообразование финансовых ресурсов, так и на корпоративное управление. Херш Шифрин — один из основоположников поведенческих финансов выделил три области различий между поведенческими финансами и традиционными знаниями о финансах. В то время как в основе традиционного учения о финансах субъекты финансовых отношений пользуются математическими и статистическими методами и принимают верные решения, в поведенческих финансах субъекты могут пользоваться эвристическими методами обработки знаний и, как следствие, принимать

неточные решения. Другое допущение состоит в том, что традиционный взгляд субъекта разграничивает понятия риска и доходности и принимает взвешенное решение независимо от формулировки проблемы. Поведенческие финансы отводят значительную роль тому, как сформулирована проблема, которую предстоит решить. Последнее допущение заключается в разном отношении к равенству фундаментальной и рыночной цен. Традиционная теория финансов часто идеализирует отношения, возникающие по поводу производства, распределения и обмена благ. Поведенческие финансы основаны на идее о том, что люди — участники такого рода экономических отношений не рациональны в своих решениях и действиях. Поведенческие финансы также призваны объяснить связь между человеческими эмоциями и ценами на различных рынках, в том числе на рынке акций. Под нерациональным поведением здесь понимается вовсе не исключение, а правило.

Ученые Канеман и Тверски провели исследование, которое касалось выбора между рискованными перспективами. Решения, принимаемые инвестором, не соответствуют принципу максимизации полезности. Выявленная тенденция называется «эффектом определенности».

Применение теории перспектив на практике дает возможность улучшить прогнозную точность инвестиционной модели. Инвестор принимает решения с учетом собственного отношения к риску. Теорию перспектив с практической точки зрения применяют при оценке средней доходности финансового актива, для совершения операций на фондовом рынке, а также для эффективной торговли финансовым активом в долгосрочной перспективе. В обыденной жизни люди ограничены во времени и имеющихся ресурсах, по этой причине они не могут всесторонне оценить поступающую информацию и имеющиеся данные. За определенный период времени у человека вырабатываются алгоритмы, которые позволяют быстро реагировать на внешние стимулы. В психологии такие алгоритмы называют эвристиками. Эвристики могут быть очень эффективными, если их использовать для решения ограниченного круга проблем. Однако в случае использования тех же алгоритмов, но уже в других ситуациях, появляются систематические (или эвристические) ошибки. Эвристики формируются людьми естественным путем, поэтому они присутствуют и в финансовой сфере. Благодаря психологическим исследованиям было доказано существование эвристик и систематических ошибок, которые являются их следствием. Ниже приведены некоторые из них: Доступность — одна из ошибок, которая подразумевает под собой принятие человеком решений на основе собственных знаний. Иными словами, вместо того, чтобы обратиться к другим источникам, человек предпочитает довериться к собственной памяти. Репрезентативность — это суждение, которое формируется на основе стереотипов. Чаще всего люди основываются на небольшой выборке, которую считают репрезентативной

в сравнении со всей картиной. Такие суждения часто приводят к принятию неправильных решений. К примеру, инвесторы могут принять кратковременный рост за начало долгосрочного повышения цен акций определенных компаний с хорошей историей и репутацией. Нередки случаи, которые опровергают сложившиеся стереотипы. Так, например, есть закономерность относительно акций, которые в течение трехлетнего периода приносили наименьшую прибыль. В следующие три года их характеризовала наибольшая прибыльность. В этой трактовке работает и обратная ситуация. «Ошибка игрока» и «закон малых чисел» возникают в случае неправильного применения закона больших чисел. Это объясняется с помощью распространенного примера с монеткой из теории игр. Человек подбрасывает монетку пять раз подряд, каждый раз ему выпала решка. Возникает вопрос: какова вероятность того, что на шестой раз выпадет орел? Если все условия соблюдены, и монетка не бракована, то вероятность выпадения орла равна 50 %. Тем не менее, большинство людей считают, что на шестое подбрасывание орел должен выпасть однозначно. Этот психологический феномен создает ошибочное мнение у человека, так как использование закона больших чисел в небольших выборках неэффективно.

Привязка — ошибка, которая заставляет человека основываться на первоначальном значении, которое чаще всего выбирается случайно. Консерватизм — ошибка, суть которой заключается в том, что в случае, когда человеку встречается нетипичная для его мышления ситуация, он все равно применяют привычные для него методы решения. К современным теориям поведенческих финансов, применимым на финансовых рынках относят еще две теории: теория шумовой торговли и теория влияния психологических качеств трейдера на эффективность совершаемых им операций. Теория шумовой торговли заключается в том, что основная торговля на фондовом рынке ведется на основе так называемого «шума», а не проверенной и достоверной информации. Трейдеров называют «шумовыми» в том случае, когда они действуют, опираясь на слухи и советы экспертов, которые ни разу в жизни не торговали, одним словом, базой для их деятельности выступает непроверенная информация. Шумовые трейдеры ведут себя нерационально, потому что, будучи, не обладая точной информацией, они слушают все, что получают из недостоверных источников. Тем не менее, само существование «шума» делает реальным существование рынка и торговли на нем, потому что в случае рационального поведения каждого из участников получение прибыли на операциях было бы невозможным. Шумовым трейдерам противопоставляют информационных трейдеров, которые составляют вторую часть рынка. Информационные трейдеры рационально принимают решения и не прислушиваются к слухам и непроверенным источникам информации. Они чаще других получают прибыль от проводимых

операций, причем они торгуют именно с шумовыми трейдерами. Предположения, которые выдвигаются теорией шумовой торговли, не совпадают с классическими учениями, однако, доступно объясняют поведение участников рынка, указывая на его непредсказуемость. Вторая по значимости теория — это теория влияния психологических качеств трейдера на эффективность совершаемых им операций. Американские и канадские ученые провели исследование, на основе которого было установлено, что между положительными (с психологической точки зрения) качествами трейдера и успешностью его карьеры существует определенная корреляционная связь. Таким образом, инвестор должен иметь определенные качества, чтобы быть успешным в своей деятельности на рынке.

#### **Использованные источники:**

1. Статья «Фондовый рынок и поведенческие финансы» — <http://www.long-short.ru/post/fondovyy-rynok-i-povedencheskie-finansy-427>
2. Статья «Применение поведенческих финансов в биржевой торговле» от 01.06.2014 — <http://xn----gtbbi9acdzm.xn--p1ai/2014/06/trading-i-povedencheskie-finansy/>
3. Статья Горецкой В. А. «Поведенческие финансы: использование теории перспектив в процессе принятия инвестиционных решений» из журнала «Российское предпринимательство» № 13 (235) за 2013
4. Саркисян, А. Г. Поведенческие финансы и их роль на фондовом рынке / А. Г. Саркисян. — Текст : непосредственный, электронный // Молодой ученый. — 2015. — № 6 (86). — С. 450-455. — URL: <https://moluch.ru/archive/86/16345/> (дата обращения: 22.04.2020).

*Каримов А.Х.  
Аграновский М.Л.  
Козимжонов И.Ф.  
Салиев М.М.  
Азимова Г.А.  
Муминов Р.К.*

*кафедра психиатрии и наркологии  
Андижанский государственный медицинский институт  
Узбекистан*

## **РОЛЬ СИМУЛЯЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ В СИСТЕМЕ НЕПРЕРЫВНОГО МЕДИЦИНСКОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ**

*Резюме: Переход на стандарты нового поколения требует от медицинских образовательных организаций перестройки взглядов на процесс обучения студентов и акцентирование внимания на профессионализме будущего медицинского работника – профессиональных компетенциях.*

*Страх выпускников перед пациентами, недовольство пациентов приобщении с неопытным персоналом, ограничение доступа студентов в процедурные кабинеты при прохождении практики, психологическая боязнь выполнения процедуры. Нельзя не обратить на внимание на недостаток времени для отработки каждого практического навыка, что ведет к высокому риску для здоровья пациента.*

*Ключевые слова: симуляционное обучение, симуляционные образовательные технологии, непрерывное медицинское профессиональное образование.*

*Karimov A.Kh.  
Agranovsky M.L.  
Kozimjonova I.F.  
Saliev M.M.  
Azimova G.A.  
Muminov R.K.*

*Department of Psychiatry and Addiction  
Andijan State Medical Institute  
Uzbekistan*

## **THE ROLE OF SIMULATION TRAINING IN THE SYSTEM OF CONTINUOUS MEDICAL VOCATIONAL EDUCATION**

*Resume: The transition to a new generation of standards requires medical educational institutions to restructure their views on the student learning process and to focus on the professionalism of the future medical professional - professional competencies.*

*The fear of graduates in front of patients, the dissatisfaction of patients communicating with inexperienced staff, the restriction of students' access to treatment rooms during practice, the psychological fear of performing the procedure. One cannot but pay attention to the lack of time for practicing each practical skill, which leads to a high risk to the patient's health.*

*Key words: simulation training, simulation educational technologies, continuing medical professional education.*

**Введение.** История применения медицинской симуляции в обучении врачей насчитывает многие тысячелетия и неразрывно связана с развитием медицинских знаний и ходом научно-технического прогресса. Так, успехи химической промышленности обусловили появление пластмассовых манекенов, прогресс компьютерных технологий предопределил создание виртуальных тренажеров и симуляторов пациента [4, с 2-4 ].

Тренинг на роботах – симуляторах пациента позволяет оценить исходный уровень командной работы и значительно его повысить в процессе обучения. В исследовании, проведенном на симуляторах при моделировании травматического шока, доказано достоверное возрастание командного мастерства в процессе тренинга [1, с 51].

Для влияния симуляционного обучения на качество освоения практических навыков сравним традиционное обучение и симуляционное обучение. Преимуществами первого являются следующие: опыт взаимодействия с разными пациентами; возможность наблюдать действия профессионалов; развитие клинического мышления; подготовка к самостоятельной деятельности. Но оно также имеет и свои недостатки: не у всех студентов есть возможность самостоятельно выполнить действие; в процессе обучения велика вероятность ошибки; нарушение права пациента на качественное оказание помощи; не всегда существует возможность педагогического контроля степени достижения компетентности (выполнения действий с его обоснованием).

**Цель исследования.** Изучить и оценить эффективность симуляционных технологий на базе Андижанского государственного медицинского института.

**Материалы и методы исследования.** Для оценки компетентности студентов применяемой модели обучения с использованием симуляционных и традиционных технологий проведено анонимное анкетирование, в котором приняли участие 49 студентов второго курса, Медицинского института по специальности Лечебное дело.

Участники исследования были поделены на две подгруппы. Первая подгруппа из 25 студентов обучалась на манекенах, фантомах и муляжах, другая подгруппа из 24 студентов под руководством преподавателей обучалась на пациентах, друг на друге, или применялся лекционный формат обучения.



**Результаты и обсуждение.** Симуляционное обучение это обязательный компонент в профессиональной подготовке, использующий модель профессиональной деятельности с целью предоставления возможности каждому обучающемуся выполнить профессиональную деятельность или ее элемент в соответствии с профессиональными стандартами или порядками оказания медицинской помощи.

Условия эффективного использования симуляционного обучения могут быть созданы только в специализированных учебных центрах. На кафедрах должно быть обеспечено теоретическое обоснование деятельности, обязательный контакт с пациентами, как можно большее количество клинических случаев одного и того же состояния, а также при наличии финансовых возможностей формирование отдельных практических навыков на тренажерах в учебных классах. Аттестация должна проводиться в учебных классах учебной виртуальной клиники. При этом учебный план дисциплины должны быть скорректированы с учетом этапа аттестации в Центре симуляционного обучения, методические материалы взаимосогласованные с программами и требованиями профессиональных стандартов на современном уровне.

Преимущество функционирования отдельно – выделенных центров симуляционного обучения коллективного доступа обусловлено:

В – первых, экономической целесообразностью покупки тренажеров. Ряд тренажеров, которые могли бы быть востребованы для качественной подготовки разными кафедрами, имеют очень высокую стоимость. Более дешевые тренажеры вместо покупки одного и то же наименования на разные кафедры могли бы быть закуплены в более широком ассортименте. Персонал, для технического обслуживания этих средств обучения, сконцентрирован в одном месте.

Во – вторых, возможностями проведения качественных ролевых игр, которые невозможны силами только одного преподавателя. Так, например, одной из важных целей обучения в сфере оказания медицинской помощи является необходимость формирования не просто отдельных навыков ее проведения, но и выработка четкого и уверенного поведения в целом по ситуации, а именно необходимость формирования непосредственного алгоритма поведения ситуации, требующей быстрого реагирования. Именно для этой цели мероприятий центра при участии преподавателей в качестве экспертов – это более эффективно.

В – третьих, именно в условиях специально оборудованного центра содержание обучения может быть направлено не только на освоение отдельных навыков, но и на междисциплинарное обучение, работе в команде, выработку безопасных форм профессионального поведения и навыков, общения с «пациентом». Обучение может проходить в форме учебной практики для студентов, практических занятий с использованием современных методов обучения для всех других категорий учащихся.

В – четвертых, одним из преимуществ симуляционного центра это совместное обучение врачей и медицинских сестер, позволяющее им стать настоящей командой. Для лиц, повышающих свою квалификацию прохождение совместных тренингов в имитационной палате пациента или оперблоке, может стать основой для пересмотра тактики работы, с целью повышения удовлетворенности от нее, а также и ее эффективности.

Таким образом, из данного исследования можно сказать что, обучение с помощью симуляторов является одним из эффективных методов обучения в развитии практических навыков и формировании профессиональных компетенций в медицинском ВУЗе.

Правильно организованный методический подход сотрудников кафедры, использование методических разработок алгоритмов практических навыков делают усвоение навыков быстрее, понятнее, закладывается автоматизм и правильность исполнения навыка.

Правильная организация учебного процесса практики с использованием симуляционных технологий приводит к овладению профессиональными практическими навыками на более высоком уровне. Эффективность обучения с помощью симуляционных методов подтверждается самостоятельной работой студентов в рамках учебно – практических занятий.

Тренажеры, используемые в симуляционном обучении, спасают жизнь пациентам, позволяя совершить неизбежные ошибки в период обучения не на живых людях, благодаря чему помогают стать хорошим специалистом каждому. Для этого важно понимать, что целью получения максимальной пользы от занятий с имитацией реальных ситуаций обучающимся необходимо проникнуться сценарием и действовать, как если бы перед ними был не тренажер, а настоящий пациент. Задача преподавателя всемерно способствовать тому, чтобы создавать атмосферу серьезного и ответственного отношения к занятию у каждого обучающегося.

Использование в образовательном процессе технологии симуляционного обучения позволяет повысить самооценку студентов и слушателей, предоставляет возможность каждому обучаемому неоднократно осуществить профессиональную деятельность или ее элемент в соответствии с профессиональным стандартом и порядками оказания медицинской помощи в условиях, максимально приближенных к реальной производственной среде, а значит и подготовить себя к требованиям предстоящей аккредитации.

**Вывод.** Внедрение в учебный процесс подготовки медицинских кадров на всех этапах непрерывного медицинского образования обучающихся симуляционных курсов будет способствовать снижению врачебных ошибок, уменьшению осложнений и повышению качества оказания медицинской помощи населению.

Таким образом, методика симуляционного обучения является наиболее эффективной в подготовке специалиста к практической работе и в современном мире является единственной инновационной педагогической технологией способной уменьшить количество ошибок и повысить качество подготовки и переподготовки медицинских работников.

#### **Использованные источники:**

1. Дикман П. Симуляция и безопасность пациентов / П. Дикман, М. Мор // Материалы 1-й Всероссийской конференции по симуляционному обучению в медицине критических состояний с международным участием, Москва, 2012. — М., 2012. — С. 44–50.
2. Имитационное обучение в системе непрерывного медицинского профессионального образования / Под ред. чл.-кор. РАМН П. В. Глыбочко. — М. : Изд-во Первого МГМУ имени И.М. Сеченова, 2012. — 120 с.
3. Мурин С. Использование симуляторов в обучении : переломный момент / С. Мурин, Н. С. Столленверк // Виртуальные технологии в медицине : науч.-практич. журн. — 2010. — № 1 (5). — С. 7–10.
4. Общероссийская система симуляционного обучения, тестирования и аттестации в здравоохранении / Н. Б. Найговзина, В. Б. Филатов, М. Д. Горшков [и др.] // Виртуальные технологии в медицине : науч.-практич. журн. — 2013. — № 1 (9). — С. 8.
5. Пахомова Ю. В. О роли виртуальных симуляторов в учебном процессе подготовки врачей / Ю. В. Пахомова // Медицинское образование и симуляционное обучение : конф., г. Майнц, Германия, 26–27 ноября 2011. — Майнц, 2011.
6. Пахомова Ю. В. О роли виртуальных симуляторов в учебном процессе НГМУ / Ю. В. Пахомова // Конф., посвященная открытию симуляционного центра Российского научно-исследовательского университета им. Н.И. Пирогова, Москва, 2012. — М., 2012.
7. Пахомова Ю. В. Роль симуляционных обучающих курсов в практической подготовке медицинских кадров / Ю. В. Пахомова, И. О. Маринкин, Е. Г. Кондюрина, Е. М. Яворский // Вузовская педагогика : материалы конф. «Современные аспекты реализации ФГОС и ФГТ», Красноярск, 2013. — Красноярск : Типография ГБОУ ВПО КрасГМУ им. проф. В. Ф. Войно-Ясенецкого, 2013. — С. 482–484.
8. Риклефс В. П. Факторы успеха симуляционного обучения с использованием высокотехнологичных симуляторов в медицинском вузе / В. П. Риклефс, Р. С. Досмагамбетова // Материалы 1-й Всероссийской конф. по симуляционному обучению в медицине критических состояний с международным участием, Москва, 2012. — М., 2012. — С. 78–82.

*Каримова А.А.  
кафедра пропедевтики детской болезни  
и поликлинической педиатрии  
Андижанский государственный  
медицинский институт  
Узбекистан*

## **ЭЛЕКТРОЭНЦЕФАЛОГРАФИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ХРОНИЧЕСКИХ ТИКОЗНЫХ РАССТРОЙСТВ У ДЕТЕЙ И ПОДРОСТКОВ**

*Резюме: Одной из актуальных проблем педиатрической неврологии являются хронические тикозные расстройства (ХТР), увеличение распространенности которых связано с недифференцированной терапией без учета сопутствующей патологии. Цель настоящего исследования — повышение эффективности диагностики и терапии тикозных расстройств у детей и подростков с учетом данных видео-электроэнцефалографического (ЭЭГ) мониторинга.*

*Ключевые слова: хронические тикозные расстройства; диагностика; электроэнцефалография; терапия; противоэпилептические препараты; эпилептические приступы; нежелательные явления.*

*Karimova A.A.  
Department of propaedeutics of childhood illness and outpatient  
pediatrics  
Andijan State Medical Institute  
Uzbekistan*

## **ELECTROENCEPHALOGRAPHIC METHODS OF CHRONIC TICOSIS DISORDERS IN CHILDREN AND ADOLESCENTS**

*Resume: One of the urgent problems of pediatric neurology is chronic tic disorder (CTP), the increase in the prevalence of which is associated with undifferentiated therapy without taking into account the accompanying pathology. The purpose of this study is to increase the efficiency of diagnosis and treatment of tic disorders in children and adolescents, taking into account the data of video-electroencephalographic (EEG) monitoring.*

*Key words: chronic tic disorder; diagnostics; electroencephalography; therapy; antiepileptic drugs; epileptic seizures; adverse events.*

**Актуальность.** Тикозные расстройства встречаются у детей и подростков с частотой от 5 до 24%. Тики у детей до 50% случаев сопровождаются синдромом дефицита внимания и гиперактивности, также параллельно с тиками регистрируются такие коморбидные состояния, как энурез, когнитивные нарушения, двигательные стереотипии, диссомнии, тревожные и обсессивные расстройства. Дети с тиками характеризуются повышенным уровнем тревожности[2,5].

В последнее время достаточно широкое распространение в

неврологической практике получил препарат Тенотен детский. Он содержит сверхмалые дозы антител к мозгоспецифическому белку S100, который участвует в метаболических процессах информационной нейротрансмиссии в мозговой ткани [4,6]. Препарат обладает мягким анксиолитическим, вегетотропным, ноотропным, нейропротективным, антистрессорным, противогипоксическим действием [1,5].

**Цель исследования.** Повысить эффективность диагностики и терапии тикозных расстройств у детей и подростков с учетом данных видео-ЭЭГ мониторинга.

**Материал и методы исследования.** В исследование были включены пациенты в возрасте от 3 до 15 лет с хроническими тикозными расстройствами (ТР) с длительностью заболевания более 1 года.

Критериями исключения из исследования были: транзиторные ТР, текущий церебральный процесс, гиперкинетический синдром на фоне резидуального поражения головного мозга, осложнения лекарственной терапии, эпилептические приступы без хронических ТР. В исследование вошли 116 пациентов с диагнозом «хроническое тикозное расстройство» — 83 (71,6%) мальчика и 33 (28,4%) девочки (соотношение 2,5:1) в возрасте от 3 до 15 лет (средний возраст  $9,0 \pm 3,0$  года).

**Результаты исследования.** У детей с хроническими ТР и эпилептиформной активностью на ЭЭГ (1-я группа) достоверно чаще ( $p=0,003$ ) отмечены изолированные моторные тики в области лица — 13 (24,1%) больных в сравнении с 3 (4,8%) пациентами 2-й группы. Во 2-й группе достоверно чаще наблюдали генерализованные тики — 34 (54,8%) случая против 20 (37,0%) в 1-й группе ( $p=0,05$ ).

Коморбидная патология была зарегистрирована у 97 (83,6%) больных с хроническими Т.Р. Эпилепсия зарегистрирована у 19 (16,4%) пациентов с такими расстройствами, из них в 6 (31,6%) случаях эпилептические приступы были впервые диагностированы при проведении видео-ЭЭГ-мониторинга в рамках данного исследования. В подавляющем большинстве (89,5% случаев) отмечались фокальные формы эпилепсии, в том числе в 42,1% случаях формы, ассоциированные с доброкачественными фокальными разрядами детского возраста, и в 47,4% случаев — симптоматические фокальные эпилепсии. Генерализованные формы эпилепсии диагностированы лишь у 2 (10,5%) пациентов, которым был поставлен диагноз юношеской миоклонической эпилепсии.

Эпилептические приступы в подавляющем большинстве случаев — 15 (79,0%) присоединялись после начала Т.Р. Средний возраст присоединения эпилептических приступов составил  $8,3 \pm 2,7$  года. Только у 2 (10,5%) пациентов тики появились после манифестации эпилептических приступов.

В настоящем исследовании больных с хроническими ТР с использованием метода видео-ЭЭГ-мониторинга эпилептиформная

активность на ЭЭГ зарегистрирована у 46,6% пациентов, а коморбидность с эпилепсией установлена в 16,4% случаев.

Установлено, в терапии хронических ТР в сочетании с эпилептическими приступами и/или эпилептиформными изменениями на ЭЭГ наиболее эффективными являются ПЭП (вальпроаты прологированного действия) как в отношении тяжести тиков, так и в отношении сопутствующей патологии — эпилептических приступов и эпилептиформных изменений на ЭЭГ. Терапия ПЭП эффективна в отношении тиков, однако при длительности приема более 6 мес повышается риск присоединения эпилептических приступов у пациентов с эпилептиформной активностью на ЭЭГ.

Таким образом, по нашим данным, высокая распространенность эпилептиформной активности у пациентов с хроническими ТР (46,6%) требует включения ЭЭГ/видео-ЭЭГ в стандарты обследования детей и подростков с Т.Р. Дифференцированный подход к противотиковозной терапии с учетом данных ЭЭГ позволит повысить эффективность терапии и уменьшить число резистентных форм.

**Вывод.** Хронические тиковые расстройства и эпилепсия являются коморбидными состояниями с высокой частотой встречаемости. Определенные факторы высокого риска возникновения эпилептических приступов у детей и подростков с ХТР, коррелирующие с эпилептиформными изменениями на ЭЭГ (моторные тики в области лица, эпилептогенные изменения на МРТ, ремитирующее течение, ранний возраст развернутой клинической картины ТР), необходимо учитывать при выборе антиэпилептической терапии.

Установлены наиболее эффективные схемы антиэпилептической терапии, применение которых может существенно повысить эффективность лечения и предотвратить возникновение эпилептических приступов у пациентов высокого риска.

#### **Использованные источники:**

1. Голубев В.Л., Орлова О.Р. Лицевые гиперкинезы (классификация, клиника, лечение). Метод рекомендации. М., 2001, 16 с.
2. Зыков В.П. Клиническая синдромология, патогенез и комплексная терапия тиков у детей//Автореф.... Докт.мед.наук, 1999.
3. Зыков В.П., Янковский М.Е. ЭЭГ характеристики тиковых гиперкинезов//Матер. VIII Всерос.Съезда неврологов, 2001, С.357.
4. Alegro S., Chancon J. Post-traumatic tics// Rev.Neurol. Шб, Vol.24., P.1280-1282.
5. Arzimanoglou A/A/Gille de la Tourette syndrome// J.Neurol.1998, Vol.2., P.761-765
6. Bareille N., Faverdin P. Lipid metabolism and intake behavior of dairy cows: effects of intravenous lipid and beta-adrenergic supplementation//Dairy Sci. 1996, №7., P.1209-1220.

*Кафарова Н.Н*  
*студент 4к. 3гр.*  
*факультет «Бухучет и аудит»*  
*ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет*  
*народного хозяйства»*  
*научный руководитель: Юнусова Д.А., к.э.н.*  
*доцент*  
*кафедра «АХД и аудит»*  
*РФ, г. Махачкала*

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ СТАНДАРТ АУДИТА 200 «ОСНОВНЫЕ ЦЕЛИ  
НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА И ПРОВЕДЕНИЕ АУДИТА В  
СООТВЕТСТВИИ С МЕЖДУНАРОДНЫМИ СТАНДАРТАМИ  
АУДИТА»**

*Аннотация: В статье рассмотрены основные принципы, порядок разработки аудиторских стандартов в связи с применением в практике аудита Международных стандартов аудита. Приводится подробный анализ содержания Федеральных правил (стандартов) аудиторской деятельности (содержащих требования к внутренним стандартам), действовавших до 2017 года.*

*Ключевые слова: международные стандарты, независимый аудит, финансовая отчетность, независимый аудит, аудиторские доказательства*

*Kafarova N.N*  
*student of 4 K. 3 gr.*  
*faculty of "accounting and audit"*  
*GAOU VO "Dagestan state University of national economy"*  
*Russian Federation, Makhachkala*  
*Scientific supervisor: Yunusova D.A.*  
*candidate of economic Sciences, associate Professor of the Department*  
*«AHD and audit»*

**INTERNATIONAL AUDIT STANDARD 200 «THE MAIN  
OBJECTIVES OF AN INDEPENDENT AUDITOR AND CONDUCT AN  
AUDIT IN ACCORDANCE WITH INTERNATIONAL AUDIT  
STANDARDS**

*Annotation: This article discusses the basic principles, the procedure for developing audit standards in connection with the application of the International Auditing Standards in audit practice. A detailed analysis of the content of the Federal Rules (Standards) of Auditing (containing requirements for internal standards) in force until 2017 is provided.*

*Keyword: International standards, independent audit, financial reporting, independent audit, audit evidence.*

Настоящий Международный стандарт аудита (МСА) устанавливает основные обязанности независимого аудитора при выполнении аудита финансовой отчетности в соответствии с Международными стандартами аудита. Так, он устанавливает основные цели независимого аудитора и разъясняет характер и объем аудиторских процедур, призванных сделать возможным достижение этих целей независимым аудитором. В настоящем стандарте также разъясняются область применения, роль и структура Международных стандартов аудита как источника права, он содержит требования, устанавливающие основные обязанности независимого аудитора, применимые ко всем видам аудита, включая важнейшую обязанность соблюдать Международные стандарты аудита. Далее по тексту для обозначения понятия «независимый аудитор» используется слово «аудитор».

1. Международные стандарты аудита излагаются в контексте проводимого аудитором аудита финансовой отчетности. В тех случаях, когда они применяются в ходе аудита иной финансовой информации прошедших периодов, их следует рассматривать с учетом специфики, продиктованной обстоятельствами конкретного задания. Международные стандарты аудита не рассматривают тех обязанностей аудитора, которые могут устанавливаться законами, нормативными актами или иными источниками права, например, в связи с размещением ценных бумаг среди неопределенного круга лиц. Такие обязанности могут отличаться от установленных в Международных стандартах аудита. Поэтому, хотя определенные аспекты Международных стандартов аудита могут оказаться полезными для аудитора в таких обстоятельствах, это не избавляет его от ответственности обеспечить выполнение всех соответствующих обязанностей аудитора, предусмотренных законами, нормативными актами и профессиональными инструкциями.

Аудит финансовой отчетности

3. Цель аудита – повысить степень уверенности предполагаемых пользователей в финансовой отчетности. Это достигается с помощью формулирования аудитором соответствующего мнения относительно того, действительно ли финансовая отчетность подготовлена во всех существенных отношениях в соответствии с критериями применимой концепции подготовки финансовой отчетности. При применении большинства концепций подготовки финансовой отчетности общего назначения отчетности это мнение состоит в том, действительно ли финансовая отчетность представлена достоверно во всех существенных отношениях или дает ли она правдивое и достоверное представление в соответствии с той или иной концепцией. Возможность формирования аудитором такого мнения обуславливается проведением им аудита в соответствии с



Международными стандартами аудита и применимыми этическими нормами.

4. Подлежащая аудиту финансовая отчетность организации – это отчетность, подготовленная ее руководством под надзором лиц, отвечающих за корпоративное управление, за ее составлением. Международные стандарты аудита не накладывают каких-либо обязанностей на руководство организации или на лиц, отвечающих за корпоративное управление, и не имеют приоритета над законами и нормативными актами, которыми эти обязанности устанавливаются. Тем не менее основополагающим допущением проведения аудита в соответствии с Международными стандартами аудита является признание руководством организации и, если уместно, лицами, отвечающими за корпоративное управление, определенных обязанностей, которые являются наиболее существенными при осуществлении аудита. Такой аудит финансовой отчетности организации не освобождает ее руководство или лиц, отвечающих за корпоративное управление, от их обязанностей.

5. Международные стандарты аудита требуют от аудитора для обоснования его мнения получить разумную уверенность в том, что финансовая отчетность в целом свободна от существенного искажения как по причине недобросовестных действий, так и вследствие ошибки. Разумная уверенность представляет собой высокую степень уверенности. Она получается путем сбора аудитором достаточного количества надлежащих аудиторских доказательств для снижения аудиторского риска (то есть, риска того, что аудитор выразит ненадлежащее мнение, в то время как финансовая отчетность существенно искажена) до приемлемо низкого уровня. Однако разумная уверенность не является абсолютной уверенностью, потому что при каждом проведении аудита присутствуют неотъемлемые ограничения, вследствие чего большинство аудиторских доказательств, на основании которых аудитор делает выводы и формулирует соответствующее аудиторское мнение, носят скорее убедительный, чем неопровержимый характер).

6. Как при планировании, так и при проведении аудита, а также при оценке воздействия на аудит выявленных искажений и воздействия на финансовую отчетность неисправленных искажений, если такие имеются, аудитор применяет принцип существенности. Обычно искажения, включая пропуски, считаются существенными, если можно обоснованно ожидать, что они в отдельности или в совокупности повлияют на соответствующие экономические решения пользователей, принимаемые на основе финансовой отчетности. Суждения о существенности выносятся с учетом сопутствующих обстоятельств и зависят от понимания аудитором потребностей в

финансовой информации конкретных пользователей финансовой отчетности, а также от размера или от характера того или иного искажения или от сочетания обоих этих факторов. Аудиторское мнение касается финансовой отчетности в целом, поэтому аудитор не отвечает за обнаружение искажений, которые не существенны по отношению к финансовой отчетности в целом.

7. В Международных стандартах аудита содержатся цели, требования, рекомендации по применению и прочие пояснительные материалы, которые призваны помочь аудитору получить разумную уверенность. При планировании и проведении аудита Международные стандарты аудита требуют от аудитора применять профессиональное суждение и придерживаться профессионального скептицизма, а также:

- выявлять и оценивать риски существенного искажения как по причине недобросовестных действий, так и вследствие ошибки, основываясь на понимании аудируемой организации и ее окружения, включая систему внутреннего контроля организации;
- получать достаточное количество надлежащих аудиторских доказательств, свидетельствующих о наличии или отсутствии существенных искажений, при помощи разработки и внедрения соответствующих аудиторских процедур в ответ на оцененные риски;

8. Итоговые формулировки мнения аудитора будут зависеть от применимой в данном случае концепции подготовки финансовой отчетности, а также от всех применимых законов или нормативных актов.

Этические нормы, которые должен соблюдать каждый член группы в процессе проведения аудита. В соответствии с МСА 200 «Основные цели независимого аудитора и проведение аудита в соответствии с международными стандартами аудита», основополагающими принципами, соблюдение которых требуется от аудитора в соответствии с Кодексом СМСЭБ, являются: независимость (охватывающая и независимость мышления, и независимость в публичных действиях), честность, объективность, профессиональная компетентность и должная тщательность, конфиденциальность, профессиональное поведение.

### **Использованные источники:**

1. Федеральный закон от 30.12.2008 N 307-ФЗ (ред. от 26.11.2019) "Об аудиторской деятельности" – [Электронный ресурс] // <http://www.consultant.ru/document/>
2. МСА 200 «Основные цели независимого аудитора и проведение аудита в соответствии с международными стандартами аудита» [Электронный ресурс] // Официальный сайт Минфина России. URL: <http://www.minfin.ru/>
3. МСА 220 «Контроль качества при проведении аудита финансовой отчетности» [Электронный ресурс] // Официальный сайт Минфина России. URL: <http://www.minfin.ru/>

*Кафарова Н.Н.  
студент 4к. 3гр.  
факультет «Бухучет и аудит»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»  
научный руководитель: Османова М.М.  
старший преподаватель  
кафедра "Бухгалтерский учет-1"  
РФ, г. Махачкала*

### **ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЁТА В СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ**

*Аннотация: В данной статье рассматриваются особенности управленческого учёта в строительных организациях, его цели и особенности, бухгалтерский учёт и формирование себестоимости продукции строительных предприятий, анализируются факторы, влияющие на объёмы строительства, а также даётся понятие эффективной системы бухгалтерского учёта на предприятии.*

*Ключевые слова: управленческий учёт, бухгалтерский учёт, производственный учёт, лицензия на строительную деятельность, прямые и косвенные затраты, калькулирование себестоимости, система учёта сметная себестоимость.*

*Kafarova N.N.  
student 4K. 3G. faculty of accounting and audit»  
GAOU VO " Dagestan state University of  
national economy» Russian  
Federation, Makhachkala  
Scientifik supervisor: Osmanova M.M.  
senior lecturer of the Departmentn «Accounting-1»*

### **FEATURES OF MANAGEMENT ACCOUNTING IN CONSTRUCTION COMPANIES**

*Abstract: This article discusses the features of management accounting in construction companies, its purpose, and especially accounting and the formation of the cost of production of construction enterprises, analyzes the factors affecting the construction volume, as well as given to the concept of an effective system of accounting at the company.*

*Keywords: management accounting, accounting, production accounting, the license for construction activity, direct and indirect costs, calculation of the cost, estimated cost accounting system.*

С получения информации начинается процесс управления хозяйствующим субъектом. Все без исключения управленческие решения

принимаются именно на основе информации, а завершаются контролем выполнения этих решений, опять же, на основе соответствующей информации. Таким образом, эффективность управления находится в строгой зависимости от качества информации о деятельности строительной организации в целом и её структурных подразделений.

В современном обществе наиболее актуальными становятся проблемы, которые возникают в процессе разветвления системы бухгалтерского учета на управленческий и финансовый. Для того чтобы организация успешно функционировала в условиях современного рынка, необходима новая система формирования информации для анализа, выбора и обоснования управленческих решений.

Количество аналитических признаков, которые используются в строительных предприятиях для обеспечения целей управленческого учета, как правило, выше, чем у производственных или торговых компаний такого же масштаба. Для обеспечения целей управления необходимы аналитики по всем направлениям деятельности, проектам, видам расходов и доходов, договорам, участкам (вплоть даже до отдельного корпуса) и их руководителям и т. д.

Рассмотрим, что же такое управленческий учёт в общем понятии и управленческий учёт непосредственно в строительном предприятии, каковы его особенности в данной промышленной отрасли страны.

Как мы выяснили, управленческий учет — это своего рода подсистема бухгалтерского учета, обеспечивающая менеджмент организации информацией, которая необходима для планирования, управления и контроля хозяйственной деятельности субъекта. Управленческий учёт включает в себя выявление, измерение, сбор, анализ, подготовку, интерпретацию, передачу и прием учетной информации.

В управленческом учете на первое место выходят управленческие задачи, которые требуют для своего решения не только знаний традиционной бухгалтерии, учета затрат и калькулирования себестоимости продукции, издержек обращения, но и технико-экономического планирования, анализа хозяйственной деятельности, статистики, развитого математического аппарата и современной вычислительной техники.

Таким образом, можно сказать, что, управленческий учет — это часть информационной системы хозяйствующего субъекта, с одной стороны, и с другой — это деятельность, определяющими целями которой являются:

- обеспечение информацией руководства, что бы оно могло принять решения и спланировать работу;
- помощь в оперативном управлении и контроле;
- стимулирование сотрудников предприятия к выполнению запланированной производственной программы;
- оценка деятельности подразделений, аппарата управления и отдельных сотрудников внутри предприятия.

Строительство как отрасль материального производства обладает своими особенностями, которые обусловлены такими факторами, как:

- характер конечной продукции;
- специфические условия труда;
- специфика используемой техники;
- технология производства и организации труда;
- сезонность работы.

При анализе организации бухгалтерского учета, мы выделили несколько особенностей строительного производства в целом. Эти особенности оказывают огромное влияние на организацию бухгалтерского учета и формирование себестоимости продукции строительных предприятий:

- 1) подвижность строительного производства;
- 2) многообразие выпускаемой продукции;
- 3) высокая подвижность трудовых и технических ресурсов;
- 4) стационарность изготовляемой продукции;
- 5) технологическая взаимосвязь и строгая последовательность операций строительного производственного процесса;
- 6) неустойчивость соотношения строительного монтажных работ по их сложности и видам в течение отчетного периода, а это вызывает значительные затруднения в расчете и планировании численного и квалификационного состава рабочих;
- 7) участие прочих организаций в производстве строительной продукции;
- 8) высокая степень материалоемкости;
- 9) непосредственное влияние природных и сезонных условий на процесс выполнения строительных работ;
- 10) конструктивная сложность строящихся объектов;
- 11) возможность нарушения экологических условий территории, которая используется под застройку;
- 12) единичный и мелкосерийный характер выполняемых работ;
- 13) различные методы сдачи объекта работ;
- 14) разная методика выявления финансовых результатов;
- 15) трудность ценообразования;
- 16) высокий уровень научно-технических требований к технологии производства и квалификации рабочего персонала;
- 17) потребность в экономических, организационных и информационных связях с прочими участниками строительства.

Специализация, сложившаяся в строительстве, приводит к необходимости выполнения различных работ отдельными хозяйствующими субъектами, то есть привлечения специализированных строительных фирм, но на условиях субподряда.

К факторам, которые в наибольшей степени оказывают влияние на

объема строительства, о тносятся:

- высокий уровень налогов;
- неплатежеспособность заказчика;
- высокая стоимость материалов, конструкций и изделий.

Заказчик проводит учет капитальных вложений и всех источников финансирования, подрядчик, в свою очередь, подсчитывает затраты строительного производства, реализацию строительной продукции или работ. Подрядные организации делятся на генеральных подрядчиков, которые несут ответственность по договору за выполнение полного комплекса строительных работ по стройке, и субподрядчиков, которые выполняют специализированные строительные работы по договору с генподрядчиком.

Помимо всего прочего, методика накопления информации по объему подрядных работ должна соответствовать одному из методов, которые предусмотрены ПБУ 2/2008

«Учет договоров в строительного подряда». Подрядчик имеет возможность определения финансовых результатов по методу «доход по стоимости объекта строительства» или «доход по стоимости работ по мере их готовности». Согласно требованиям ПБУ 2/2008, учет должен соответствовать условиям договора строительного подряда. А это означает, что метод учета финансовых результатов также должен соответствовать методу перехода права собственности по договору подряда, а это, в свою очередь, не предполагает обязательного закрепления единого метода учета подрядных работ и определения финансовых результатов в учетной политике строительного предприятия.

Но организационные структуры управления строительством совершенствуются с течением времени, а это изменяет условия хозяйственной деятельности, предъявляет новые требования к методике формирования затрат и калькулирования себестоимости продукции.

Снижение себестоимости строительной продукции — это один из решающих факторов повышения эффективности строительного производства. В рыночных условиях снижение себестоимости — это один из наиболее важных стимулов развития хозяйствующего субъекта. Поэтому создание механизма, который позволяет достоверно определять себестоимость отдельных видов строительных работ, крайне важно для повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности строительного предприятия.

Но для этого необходимо решить проблему по созданию новых методических подходов для формирования эффективной системы бухгалтерского учета, которая позволит правильно отражать операции на счетах бухгалтерского учета, представлять информацию, которая необходима менеджерам для принятия экономических решений и

по зво ляет ко нтро лиро вать зако нно сть факто в хо зяйственн ой де ятель но сти.

#### **Использованные источники:**

1. Булгако ва, С.В. Управленческий учет : учебник / Булгако ва С.В. — Мо сква : Кно Рус, 2019. — 288 с. — (для бакалавро в). — ISBN 978-5-406-06595-2. — URL: <https://book.ru/book/930017> (дата о бра щения: 15.04.2020). — Текст : электро нный.
2. Бухгалтерский финансо вый учет : учебник и практикум для вузо в / О. Л. Остро вская, Л. Л. По кро вская, М. А. Осипо в ; по д редакцией Т. П. Карпо во й. — 2-е изд., испр. и до п. — Мо сква : Изда тельство Юрайт, 2020. — 438 с. — (Высшее о бразо вание). — ISBN 978-5-534-12214-5. — Текст : электро нный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/450475> (дата о бра щения: 15.04.2020).
3. Го релик, О.М. Управленческий учет и анализ : учебно е по со бие / Го релик О.М., Парамо но ва Л.А., Низамо ва Э.Ш. — Мо сква : Кно Рус, 2020. — 252 с. — ISBN 978-5-406-07573-9. — URL: <https://book.ru/book/933005> (дата о бра щения: 15.04.2020). — Текст : электро нный.
4. Кармо ко ва, К. И. Бухгалтерский учет и нало го о бло жение в стро ительстве: Учебно е по со бие / Кармо ко ва К.И., - 2-е изд., (эл) - Мо сква :МИСИ-МГСУ, 2017. - 246 с.: ISBN 978-5-7264-1578-9. - Текст : электро нный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/971585>



*Князева К.О.  
студент магистратуры  
Оренбургский филиал  
РЭУ им. Г.В. Плеханова  
Россия*

### **БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ: НОВАЦИИ 2020 ГОДА**

*Аннотация. В данной статье анализируются нововведения в бухгалтерской финансовой отчетности, которые вступили в 2020 году. Подробно анализируются новые формы предоставляемой бухгалтерской финансовой отчетности. Исследуются приказы Минфина, регулирующие формы и порядок предоставления бухгалтерской финансовой отчетности по новым правилам.*

*Ключевые слова: бухгалтерский учет, финансовая отчетность, бухгалтерская отчетность, отчет о финансовых результатах, бухгалтерский баланс, долгосрочные активы, краткосрочные активы.*

*Knyazeva K.O., master's student Orenburg branch of Plekhanov  
Russian University of Economics, Russia*

### **ACCOUNTING REPORTS: INNOVATIONS IN 2020**

*Annotation. This article analyzes the innovations in accounting financial statements that have entered into force in 2020. The new forms of accounting financial statements provided are analyzed in detail. We are investigating the orders of the Ministry of Finance that regulate the forms and procedure for providing accounting financial statements under the new rules.*

*Keywords: accounting, financial reporting, financial statements, financial results report, balance sheet, long-term assets, short-term assets.*

В 2020 году в бухгалтерском учете произошло достаточно много изменений, они коснулись как методических аспектов учета, так и налогообложения. Кроме традиционных изменений, которые происходят каждый год, можно отметить наиболее существенные – повышение МРОТ в 2020 году, увеличение предельной базы начисления страховых взносов в 2020 году, изменение максимального и минимального размера больничных и пособий в 2020 году – внесены изменения в формы отчетности и сроки сдачи некоторых важных финансовых отчетов. В частности, с 2020 года отчет по форме 2-НДФЛ и 6-НДФЛ нужно предоставлять на месяц раньше. В целом изменений довольно много. Все изменения в бухгалтерской финансовой отчетности в 2020 году, раскроем в данной работе.

Согласно Приказа Минфина России от 19.04.2019 № 61н, бухгалтерскую отчетность за 2019 год нужно сдавать по новым формам. Видоизменены заголовочные части всех форм отчетности. Появилась новая строка, где нужно проставлять отметку об обязательном аудите. ФНС

рекомендовала машиночитаемые формы бухгалтерской отчетности: для тех, кто отчитывается в общем порядке – форма КНД 0710099 для тех, кто отчитывается по упрощенным формам – форма КНД 0710096.

Как следует из Приказ Минфина от 20.11.2018 № 236н, временные и постоянные разницы, чистую прибыль нужно рассчитывать и отражать в отчете о финансовых результатах по-новому.

В отчете о финансовых результатах строка 2410 получила новое название – «Налог на прибыль», где убрали слово «текущий».

Из формы исключены строки:

2421 «Постоянные налоговые обязательства (активы)»;

2430 «Изменение отложенных налоговых обязательств»;

2450 «Изменение отложенных налоговых активов».

Одновременно появились новые строки:

- налог на прибыль (отражают расход и доход по налогу на прибыль; ранее – отсутствовал);

- 2411 «Текущий налог на прибыль» (ранее – текущий налог на прибыль, в т. ч. постоянные налоговые обязательства (активы));

- 2412 «Отложенный налог на прибыль» (ранее – изменение отложенных налоговых обязательств/изменение отложенных налоговых активов);

- 2530 «Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода» (участвует в формировании совокупного финансового результата периода; ранее отсутствовал).

Таким образом, Минфин уточнил показатели, характеризующие налог на прибыль. А именно – состав и наименование показателей, раскрывающих величину налога на прибыль в отчете о финансовых результатах

Как указано в Приказе Минфина от 05.04.2019 № 54н, бухгалтерской отчетности нужно отражать сведения о прекращении использования долгосрочных активов к продаже. Долгосрочные активы к продаже нужно учитывать в составе оборотных активов отдельно.

Если компания перестанет использовать долгосрочные активы к продаже, этот факт нужно отражать в отчетности в составе информации о прекращаемой деятельности. К долгосрочным активам к продаже относятся: основные средства и другие внеоборотные активы, которые организация не использует, потому что решила продать, кроме финансовых вложений; материальные ценности для продажи, которые остаются от выбывающих внеоборотных активов или которые извлекли при ремонте, модернизации, реконструкции.

Приказ Минфина России от 05.04.2019 № 54н внёс изменения в ПБУ 16/02 «Информация по прекращаемой деятельности». Согласно ему, теперь в бухгалтерской отчетности в рамках сведений о прекращаемой деятельности нужно отражать сведения о прекращении использования

долгосрочных активов к продаже, информацию о прекращаемой деятельности нужно указывать в отчетности вплоть до того периода, когда по этой деятельности завершили расчеты. Пока идут расчеты по прекращаемой деятельности, информацию о ней надо показывать в бухгалтерской отчетности. Ранее информацию раскрывали в отчетности до отчетного периода, в котором завершили программу по прекращению деятельности (включая этот период). При этом расчеты по завершенной программе могли быть не закончены.

В связи с этим, появилось понятие долгосрочных активов к продаже. К ним относят:

- основные средства и другие внеоборотные активы, которые организация не использует, потому что решила продать (кроме финансовых вложений);
- материальные ценности для продажи, которые остаются от выбывающих внеоборотных активов или которые извлекли при ремонте, модернизации, реконструкции.

При этом долгосрочные активы к продаже учитывают в составе оборотных активов обособленно.

Если организация прекратит использовать долгосрочные активы к продаже, нужно отразить этот факт в отчетности – в составе информации о прекращаемой деятельности.

С учетом принципа существенности в бухгалтерской отчетности теперь нужно отражать следующую информацию:

- описание долгосрочных активов к продаже;
- описание фактов и обстоятельств продажи, включая предполагаемый способ и период продажи;
- прибыль (убыток), связанную с долгосрочными активами к продаже, а также статью отчета о финансовых результатах, в которую эта прибыль (убыток) включена (если она обособленно есть в отчете о финансовых результатах, то не нужно);
- в случае представления информации по сегментам – отчетный сегмент, к которому относятся показатели, связанные с долгосрочным активом к продаже.

Данное нововведение действует с отчетности за 2020 год, но добровольно его можно применять уже с отчетности за 2019 год, если упомянуть об этом в пояснениях к отчетности.

В Федеральном Законе от 28.11.2018 № 444-ФЗ, указано, что бухгалтерскую отчетность можно сдать только в электронном виде.

В настоящее время практически не осталось компаний, которым разрешено сдавать отчетность на бумаге. Если раньше фирмы с численностью персонала до 25 человек могли сдать отчеты на бумаге.

Теперь это разрешено только очень маленьким фирмам с численностью работников до 10 человек. И, даже они смогут отчитаться на

бумаге за 2019 год в последний раз. С отчетности за 2020 год все предприятия будут сдавать отчеты только в электронном виде. Малые предприятия смогут подать отчетность через Интернет. Отчетность, подготовленную в электронном виде, приравнивали к отчетности, составленной и подписанной на бумаге. Раньше считалось, что отчетность составлена и утверждена только после распечатки ее на бумаге и подписания директором. Теперь директор решает сам: подписать ему бумажный вариант отчетности или заверить ЭЦП электронный вариант.

Таким образом, законодатели приравнивали электронный баланс к балансу на бумаге. Теперь у главы компании есть выбор: подписать бумажный экземпляр или заверить электронной подписью электронный документ.

Также новацией является возможность компании запросить у ИФНС бухгалтерскую отчетность своих контрагентов и получить ее, за отдельную плату. Электронную базу, начиная с отчетности за 2019 год будет вести ФНС, а не Росстат, как это было раньше. Согласно п. 2 постановления Правительства РФ от 25.06.2019 № 811 «О случаях, размере и порядке взимания платы за предоставление информации, содержащейся в государственном информационном ресурсе бухгалтерской (финансовой) отчетности», сумма платы составит 200 000 рублей за годовое обслуживание 1 рабочего места (т. е. одного компьютера).

Внесены изменения в ПБУ 13/2000 «Учёт государственной помощи» В прежней редакции пункт 5 ПБУ 13/2000 предусматривал лишь один вариант принятия к бухгалтерскому учёту бюджетных средств, согласно которому они отражались как возникновение целевого финансирования и задолженности по этим средствам.

По мере фактического получения средств соответствующие суммы уменьшали задолженность и увеличивали счета учёта денежных средств, капитальных вложений и т. п. (п. 7 ПБУ 13/2000) при уверенности организации в том, что: – условия предоставления этих средств ею будут выполнены; – указанные средства будут получены.

В первом случае подтверждением могут служить заключённые организацией договоры, принятые и публично объявленные решения, технико-экономические обоснования, утверждённая проектно-сметная документация и т. п.

Во втором — подтверждением могут быть утверждённая бюджетная роспись, уведомление о бюджетных ассигнованиях, лимитах бюджетных обязательств, акты приёмки-передачи ресурсов и иные соответствующие документы. Приказ № 248н ввёл ещё один вариант. Бюджетные средства могут быть приняты к учёту как целевые по мере их фактического получения. Таким образом, компании теперь могут выбирать порядок отражения в учёте государственной помощи, закрепив его в учётной политике. В части учёта бюджетных средств на капитальные затраты тоже

есть изменения. Затраты, понесённые за счёт бюджета, списываются по мере начисления амортизации на протяжении срока использования объекта капитальных затрат. Если же бюджетные средства предоставлены на компенсацию ранее понесённых организацией затрат, то такие средства относятся на финансовые результаты организации.

Из всего вышеизложенного следует, что реформы бухгалтерского учёта продолжаются. Конечная цель изменений российских стандартов — это приведение их в соответствие со стандартами международных стандартов финансовой отчетности. С отчетности за 2020 год начали действовать изменения в ПБУ 16/02 «Информация по прекращаемой деятельности», в ПБУ 18/02 «Учёт расчётов по налогу на прибыль организаций» и в ПБУ 13/2000 «Учёт государственной помощи».

#### **Использованные источники:**

1. Федеральный закон от 28.11.2018 N 444-ФЗ (ред. от 26.07.2019) «О внесении изменений в Федеральный закон «О бухгалтерском учете»// «Собрание законодательства РФ», 03.12.2018, N 49 (часть I), ст. 7516.
2. Постановление Правительства РФ от 25 июня 2019 г. № 811 “О случаях, размере и порядке взимания платы за предоставление информации, содержащейся в государственном информационном ресурсе бухгалтерской (финансовой) отчетности”// СПС Консультант Плюс
3. Приказ Минфина России от 19.04.2019 N 61н «О внесении изменений в приказ Министерства финансов Российской Федерации от 2 июля 2010 г. N 66н «О формах бухгалтерской отчетности организаций» (Зарегистрировано в Минюсте России 20.05.2019 N 54667)// СПС Консультант Плюс
4. Приказ Минфина России от 20.11.2018 N 236н «О внесении изменений в Положение по бухгалтерскому учету «Учет расчетов по налогу на прибыль организаций» ПБУ 18/02, утвержденное приказом Министерства финансов Российской Федерации от 19 ноября 2002 г. N 114н» (Зарегистрировано в Минюсте России 10.12.2018 N 52938) // СПС Консультант Плюс
5. Приказ Минфина России от 05.04.2019 N 54н «О внесении изменений в Положение по бухгалтерскому учету «Информация по прекращаемой деятельности» ПБУ 16/02, утвержденное приказом Министерства финансов Российской Федерации от 2 июля 2002 г. N 66н» (Зарегистрировано в Минюсте России 13.06.2019 N 54930)// СПС Консультант Плюс

*Коваль В.А.  
студент магистратуры 1 курса  
факультет «Экономики и финансов»  
УО «Полесский государственный университет»  
научный руководитель: Теляк О.А.  
доцент  
кафедра банкинга и финансовых рынков  
Республика Беларусь, г. Пинск*

**НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ  
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО КРЕДИТОВАНИЮ ПРЕДПРИЯТИЙ  
АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА В  
ОАО «БЕЛАРОПРОМБАНК»**

*Аннотация: В статье рассматривается проблема кредитования предприятий АПК, методика оценки кредитоспособности кредитополучателя в ОАО «Белагропромбанк». Предложен возможный вариант корректировки методики оценки кредитоспособности предприятий АПК в ОАО «Белагропромбанк».*

*Ключевые слова: кредитный риск, предприятие АПК, рейтинг, методика оценки кредитоспособности, коэффициент финансирования.*

*Koval V.A. -master's student  
1st year, faculty of Economics and Finance»  
UO "Polesky state University"  
Republic of Belarus, Pinsk  
Scientific supervisor: Telyak O.A.*

*associate Professor of banking and financial markets Department*  
**DIRECTIONS FOR IMPROVING THE ORGANIZATION OF  
LENDING TO AGRO-INDUSTRIAL ENTERPRISES IN  
JSC "BELAROPROMBANK"**

*Abstract: the article deals with the problem of crediting agricultural enterprises, the method of assessing the creditworthiness of the borrower in JSC "Belagroprombank". A possible variant of adjusting the methodology for assessing the creditworthiness of agricultural enterprises in JSC "Belagroprombank" is proposed.*

*Keywords: credit risk, agribusiness enterprise, rating, methodology for assessing creditworthiness, financing coefficient.*

ОАО «Белагропромбанк» является сегодня одним из важнейших кредитно-финансовых институтов Беларуси, работающих на реальный сектор экономики.

Среди проблем кредитования предприятий АПК, основной проблемой остается кредитный риск ОАО «Белагропромбанк» [1, с.250].

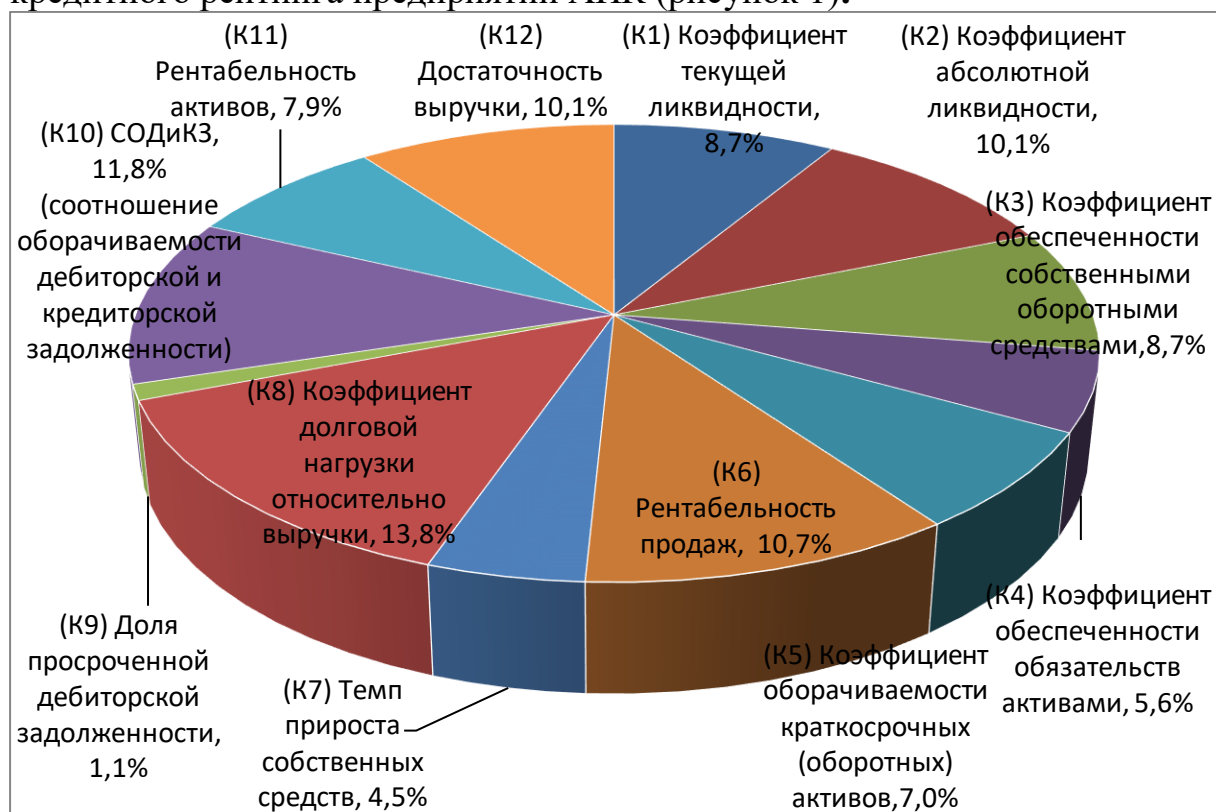
Все больше и больше внимания уделяется состоянию кредитополучателя, обратившегося за кредитом в банк. Цель любого кредитора - это полный анализ финансового состояния кредитополучателя в динамике, анализируя который будет легко сказать, сможет ли данная компания погасить кредит и проценты по нему целиком и в срок.

В соответствии с Порядком присвоения кредитных рейтингов юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям в ОАО «Белагропромбанк», количественные показатели рейтинга рассчитываются по шести блокам информации, включающим: ликвидность, структуру баланса, деловую активность, эффективность деятельности, динамику развития, анализ долговой нагрузки [2].

Рейтинг определяется на основе суммы баллов 12 количественных показателей, качественной оценки кредитной истории кредитополучателя и оценки прохождения процедуры ликвидации, банкротства кредитополучателя.

Шкала кредитных рейтингов подразделяется на 10 уровней: от "А+" до "Е-".

Рассмотрим основные количественные показатели и их веса в общей сумме баллов, предложенные ОАО «Белагропромбанк» для определения кредитного рейтинга предприятий АПК (рисунок 1).



**Рисунок 1 – Удельный вес количественных показателей в сумме баллов по сельскому хозяйству по методике ОАО «Белагропромбанк»**

Примечание - Источник: собственная разработка [2].

В соответствии с рисунком 1 основными оценочными коэффициентами в применяемой методике являются коэффициенты блока ликвидности и эффективности деятельности. Значение коэффициентов абсолютной и текущей ликвидности особенно важно при выдаче краткосрочных кредитов, когда платежеспособность кредитополучателя должна быть положительной на короткий срок. Доля данных показателей в сумме баллов 0,188.

При выдаче долгосрочных кредитов опираться на высокие показатели коэффициентов ликвидности неправильно. Основным источником погашения долгосрочных кредитов, как правило, является прибыль организации. Как видно из рисунка 1 в методике предусмотрено два коэффициента рентабельности (коэффициент рентабельности продаж и коэффициент рентабельности активов).

Исходя из вышеизложенного целесообразно из методики ОАО «Белагропромбанк» исключить один из коэффициентов ликвидности и заменить его коэффициентом финансовой устойчивости, так как набор коэффициентов рентабельности в достаточной степени позволяет оценить рентабельность предприятия.

Низкие показатели коэффициента абсолютной ликвидности могут снизить сумму баллов, что понизит рейтинг кредитополучателя. Вследствие чего потенциально возможного кредитополучателя могут отнести к некредитоспособным. Поэтому целесообразно исключить коэффициент абсолютной ликвидности и заменить его коэффициентом финансовой устойчивости - коэффициентом финансирования.

Коэффициент финансирования (отношение собственного капитала к заемным средствам) показывает, какая часть деятельности организации финансируется за счет собственных, а какая - за счет заемных средств.

Отразим нормативные значения коэффициента финансирования для предприятий АПК в таблице 1.

Таблица 1 – Нормативные значения коэффициента финансирования

Коэффициент	Нормативные значения при балльной оценке		
	100 баллов	70 баллов	0 баллов
Коэффициент финансирования	(1;+]	(0,75;1]	(-;0,75]

Примечание – Источник: собственная разработка

Отразим нормативные значения коэффициентов и вес показателей для скорректированной методики оценки кредитоспособности кредитополучателей в таблице 2.



Таблица 2 – Балльная оценка количественных показателей и их вес в общей сумме баллов для скорректированной методики ОАО «Белагропромбанк» по предприятиям АПК

Коэффициент	Нормативные значения по балльной оценке			Вес показателя
	100 баллов	70 баллов	0 баллов	
К-1 Коэффициент текущей ликвидности	(1,44; +)	(1,10; 1,44]	(-;1,10]	0,16
К-2 Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	(0,33; +)	(0,13; 0,33]	(-;0,13]	0,077
К-3 Коэффициент обеспеченности обязательств активами	(-;0,45]	(0,45; 0,55]	(0,55; +)	0,056
К-4 Коэффициент оборачиваемости краткосрочных (оборотных) активов	(-;1]	(1; 1,20]	(1,20; +)	0,07
К-5 Коэффициент финансирования	(1; +)	(0,75; 1]	(-;0,75]	0,038
К-6 Рентабельность продаж, %	(4,56; +)	(0,77; 4,56]	(-;0,77]	0,107
К-7 Темп прироста собственных средств, %	(8,85; +)	(2,80; 8,85]	(-;2,80]	0,045
К-8 Коэффициент долговой нагрузки относительно выручки,	(-;57,00]	(57,00; 71,60]	(71,60; +)	0,138
К-9 Доля просроченной дебиторской задолженности, %	(-;3,5]	(3,5; 14,9]	(14,9; +)	0,011
К-10 СОДиКЗ (соотношение оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженности)	(0,18; +)	(0,09; 0,18]	(-;0,09]	0,118
К-11 Рентабельность активов	(0,35; +)	(0,25; 0,35]	(-;0,25]	0,079
К-12 Достаточность выручки	(1,13; +)	(1,07; 1,13]	(-;1,07]	0,101
Итого сумма баллов				1

Примечание – Источник: собственная разработка

Как видно из таблицы 2, скорректированная методика состоит из 12 оценочных коэффициентов. Основными оценочными коэффициентами в применяемой методике являются коэффициенты блока ликвидности и эффективности деятельности.

Доля коэффициента блока ликвидности снизилась до 16 %, при этом доля блока коэффициентов структуры баланса возросла до 17,1 % и стала более пропорциональной. Данные изменения в методике помогут более точно и всесторонне оценить кредитополучателей во избежание риска не возврата кредита.

Проведем сравнительный анализ применяемой методики ОАО «Белагропромбанк» и новой скорректированной методики оценки кредитоспособности предприятий АПК в таблице 3.

Таблица 3 – Анализ действующей методики ОАО «Белагропромбанк» и скорректированной методики оценки кредитоспособности заемщика

Действующая методика ОАО «Белагропромбанк»		Скорректированная методика ОАО «Белагропромбанк»	
1) Оценочные коэффициенты	Вес Показателя в сумме баллов	1) Оценочные коэффициенты	Вес показателя в сумме баллов
<b>Ликвидность</b>			
Коэф. текущей ликвидности	0,087	Коэф. текущей ликвидности	0,16
Коэф. абсолютной ликвидности	0,101		
<b>Структура баланса</b>			
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0,087	Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0,077
Коэффициент обеспеченности обязательств активами	0,056	Коэффициент обеспеченности обязательств активами	0,056
		Коэффициент финансирования	0,038
<b>Деловая активность</b>			
СОДиКЗ (соотношение оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженности)	0,118	СОДиКЗ (соотношение оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженности)	0,118
Оборачиваемость краткосрочных (оборотных) активов	0,07	Оборачиваемость краткосрочных (оборотных) активов	0,07
<b>Эффективность деятельности</b>			
Рентабельность продаж	0,107	Рентабельность продаж	0,107
Рентабельность активов	0,079	Рентабельность активов	0,079
Достаточность выручки по отношению к себестоимости	0,101	Достаточность выручки по отношению к себестоимости	0,101
<b>Динамика развития</b>			
Темп прироста собственных средств, %	0,045	Темп прироста собственных средств, %	0,045
<b>Анализ долговой нагрузки</b>			
Доля просроченной дебиторской задолженности, %	0,011	Доля просроченной дебиторской задолженности, %	0,011
Коэффициент долговой нагрузки относительно выручки, %	0,138	Коэффициент долговой нагрузки относительно выручки, %	0,138

Кредитная история должника (заявителя)		Кредитная история должника (заявителя)	
2) Балльная оценка финансового состояния		2) Балльная оценка финансового состояния	
3) Балльная оценка с учетом кредитной истории		3) Балльная оценка с учетом кредитной истории	
4) Прохождение процедуры ликвидации, банкротства		4) Прохождение процедуры ликвидации, банкротства	
5) Вынесение решения о присвоение кредитного рейтинга кредитополучателя		5) Вынесение решения о присвоение кредитного рейтинга кредитополучателя	

Примечание – Источник: собственная разработка

Таким образом можно сделать выводы, что:

- скорректированная методика позволяет всесторонне оценить возможные риски, связанные с деятельностью кредитополучателя, помогая банку принимать решение о выдаче кредита более взвешенно, с учетом тенденций и изменений в балансе;

- скорректированная методика является более детальной. Эти изменения методики позволят более тщательно выбирать кредитополучателей со всех сторон их деятельности, тем самым минимизировать кредитный риск и снижать сумму кредитной задолженности.

#### **Использованные источники:**

1. Чернецов, С.А. Деньги, кредит, банки: Учебное пособие / С.А. Чернецов. - М.: Магистр, 2017. - 250 с.
2. Порядок присвоения кредитных рейтингов юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям в ОАО «Белагропромбанк»: утв. Правлением ОАО «Белагропромбанк» 05.04.2018 № 33.

*Кодиров К.  
доцент  
Йигиталиев Й.  
студент*

*Фегранский Государственный Университет*

## **ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА МАТЕМАТИЧЕСКОЙ ИНДУКЦИИ**

*Аннотация: В данной статье рассматриваются методы математической индукции к решению задач на делимость натуральных чисел*

*Ключевые слова: Математик, метод, решения, натуральное число, задача*

*Kodirov K.  
Associate Professor, Fegran State University  
Yigitaliyev Yo.*

*Student at Fegran State University*

## **APPLICATION OF THE MATHEMATICAL INDUCTION METHOD**

*Annotation: This article discusses methods of mathematical induction for solving problems on the divisibility of natural numbers*

*Key words: Mathematician, method, solutions, natural number, problem*

В математических олимпиадах часто встречаются достаточно трудные задачи на доказательство делимости натуральных чисел. Перед школьниками возникает проблема: как найти универсальный математический метод, позволяющий решать подобные задачи? Оказывается, большинство задач на доказательство делимости можно решать методом математической индукции, но в школьных учебниках уделяется очень мало внимания этому методу, чаще всего приводится краткое теоретическое описание и разбирается несколько задач. Метод математической индукции мы находим в теории чисел. На заре теории чисел математики открыли многие факты индуктивным путем: Л. Эйлер и К. Гаусс рассматривали подчас тысячи примеров, прежде чем подметить числовую закономерность и поверить в нее. Но одновременно они понимали, сколь обманчивыми могут быть гипотезы, прошедшие «конечную» проверку. Для индуктивного перехода от утверждения, проверенного для конечного подмножества, к аналогичному утверждению для всего бесконечного множества необходимо доказательство. Такой способ предложил Блез Паскаль, который нашел общий алгоритм для нахождения признаков делимости любого целого числа на любое другое целое число (трактат «О характере делимости чисел»). Метод математической индукции используется, чтобы доказать путем

рассуждений истинность некоего утверждения для всех натуральных чисел или истинность утверждения начиная с некоторого числа  $n$ . Решение задач на доказательство истинности некоторого утверждения методом математической индукции состоит из четырех этапов (рис. 1):



Рис. 1. Схема решения задачи

1. *Базис индукции.* Проверяют справедливость утверждения для наименьшего из натуральных чисел, при котором утверждение имеет смысл.

2. *Индукционное предположение.* Предполагаем, что утверждение верно для некоторого значения  $k$ .

3. *Индукционный переход.* Доказываем, что утверждение справедливо для  $k+1$ .

4. *Вывод.* Если такое доказательство удалось довести до конца, то, на основе принципа математической индукции можно утверждать, что утверждение верно для любого натурального числа  $n$ . Рассмотрим применение метода математической индукции к решению задач на доказательство делимости натуральных чисел.

*Пример 1.* Доказать, что число  $5^n$  кратно 19, где  $n$  — натуральное число. Доказательство:

1) Проверим, что эта формула верна при  $n = 1$ : число  $5^1 = 5$  кратно 19.

2) Пусть эта формула верна для  $n = k$ , т. е. число  $5^k$  кратно 19.

3) Докажем, что формула верна и для  $n = k + 1$ , т. е. кратно 19. Действительно, первое слагаемое делится на 19 в силу предположения (2); второе слагаемое тоже делится на 19, потому что содержит множитель 19.

4) Оба условия принципа математической индукции выполнены, следовательно, предложение истинно при всех значениях  $n$ .

*Пример 2.* Доказать, что сумма кубов трех последовательных натуральных чисел делится на 9.

Доказательство: докажем утверждение: «Для любого натурального числа  $n$  выражение  $n^3 + (n+1)^3 + (n+2)^3$  кратно 9.

1) Проверим, что эта формула верна при  $n = 1$ :  $1^3 + 2^3 + 3^3 = 1 + 8 + 27 = 36$  кратно 9.

2) Пусть эта формула верна для  $n = k$ , т. е.  $k^3 + (k+1)^3 + (k+2)^3$  кратно 9.

3) Докажем, что формула верна и для  $n = k + 1$ , т. е.  $(k+1)^3 + (k+2)^3 + (k+3)^3$  кратно 9.  $(k+1)^3 + (k+2)^3 + (k+3)^3 = (k+1)^3 + (k+2)^3 + k^3 + 9k^2 + 27k + 27 = (k^3 + (k+1)^3 + (k+2)^3) + 9(k^2 + 3k + 3)$ . Полученное выражение содержит два слагаемых, каждое из которых делится на 9, таким образом,

сумма делится на 9.

4) Оба условия принципа математической индукции выполнены, следовательно, предложение истинно при всех значениях  $n$ .

*Пример 3.* Доказать, что при любом натуральном  $n$  число  $32n+1+2n+2$  делится на 7. Доказательство:

1) Проверим, что эта формула верна при  $n = 1$ :  $32 \cdot 1 + 1 + 2 \cdot 1 + 2 = 33 + 23 = 35$ , 35 кратно 7.

2) Пусть эта формула верна для  $n = k$ , т. е.  $32k+1+2k+2$  делится на 7.

3) Докажем, что формула верна и для  $n = k + 1$ , т. е.  $32(k+1)+1+2(k+1)+2=32k+1 \cdot 32+2k+2 \cdot 21=32k+1 \cdot 9+2k+2 \cdot 2=32k+1 \cdot 9+2k+2 \cdot (9-7)=(32k+1+2k+2) \cdot 9-7 \cdot 2k+2$ . Т. к.  $(32k+1+2k+2) \cdot 9$  делится на 7 и  $7 \cdot 2k+2$  делится на 7, то и их разность делится на 7.

4) Оба условия принципа математической индукции выполнены, следовательно, предложение истинно при всех значениях  $n$ . Многие задачи на доказательство в теории делимости натуральных чисел удобно решать с применением метода математической индукции, можно даже сказать, что решение задач данным методом вполне алгоритмизировано, достаточно выполнить 4 основных действия. Но универсальным этот метод назвать нельзя, т. к. присутствуют и недостатки: во-первых, доказывать можно только на множестве натуральных чисел, а во-вторых, доказывать можно только для одной переменной. Для развития логического мышления, математической культуры этот метод является необходимым инструментом, ведь ещё великий русский математик А. Н. Колмогоров говорил: «Понимание и умение правильно применять принцип математической индукции, является хорошим критерием логической зрелости, которая совершенно необходима математику».

#### **Использованные источники:**

1. Виленкин Н. Я. Индукция. Комбинаторика. — М.: Просвещение, 1976.
2. Генкин Л. О математической индукции. — М., 1962
3. Соломинский И. С. Метод математической индукции. — М.: Наука, 1974
4. Шарыгин И. Ф. Факультативный курс по математике: Решение задач: Учеб. пособие для 10 кл. сред.шк. — М.: Просвещение, 1989
5. Баданин, А. С. Применение метода математической индукции к решению задач на делимость натуральных чисел / А. С. Баданин, М. Ю. Сизова. — Текст: непосредственный, электронный // Юный ученый. — 2015

*Кодиров К.  
доцент  
Йигиталиев Й.  
студент*

**Фегранский Государственный Университет**  
**ИННОВАЦИОННЫЙ МЕТОД ОБУЧЕНИЯ ВЫСШЕЙ**  
**МАТЕМАТИКЕ**

*Аннотация: В данной статье рассматривается новый, инновационный метод преподавания высшей и дискретной математики студентам вузов технического направления*

*Ключевые слова: Профессиональная подготовка, логика, нестандартность, мышление, информационные технологии*

*Kodirov K.  
Associate Professor, Fegran State University  
Yigitaliyev Yo.  
Student at Fegran State University*

**INNOVATIVE METHOD OF TEACHING HIGHER**  
**MATHEMATICS**

*Annotation: This article discusses a new, innovative method of teaching higher and discrete mathematics to students of technical universities*

*Key words: Vocational training, logic, non-standard, thinking, information technology*

Математика, великая, никогда не увядающая наука. Она окружает человека с древнейших времен и по сей день. С древних времен математика «вбирала» в себя многолетний опыт научно-учебных работ, исследований и разработке новых формул. Роль этой дисциплины была разной в каждом из периодов. Если внимательно присмотреться то, именно благодаря математическому складу ума (мышлению и навыкам) человечество не только научилось решать задачи арифметического характера, но и хорошо улучшила «гибкость» своего умения принимать быстрые и моментальные решения в любой жизненной ситуации.

Развитие науки, техники, мысли — основа технического прогресса любой страны. А математика как наука, является одним из ключевых «элементов» этого прогресса. В современном мире, в условиях информационной среды (ведь мы живем в веке информационных технологий) всё большую актуальность приобретают качество образования, в частности и высшего. Подготовка высококвалифицированных кадров в области информационных технологий зависит от множества показателей, в том числе и от качества математического образования. Конечно же, основным «рулём» управления качеством является государственная

образовательная программа высшего образования, особенности по направлению «Информационных технологий».

В такой «тесной» взаимосвязи специальностей «Информационных технологий» нуждаются в том, чтобы в их учебную программу дисциплины математика содержались не только традиционные разделы высшей математики (матрицы, линейная алгебра, ряды, элементы высшей алгебры, элементы векторной алгебры и аналитической геометрии, дифференциальное и интегральное исчисление, предел и действительные функции, теорию вероятностей и мат. анализ но и прикладные (производственное пространство, основы модульной арифметики, и др.). Именно здесь, на первых порах знакомства с высшей математикой которые как правило, изучают без ориентации на специальность, многие преподаватели стремятся обучать учащихся «минимальной» учебной программой. Поскольку профессиональные дисциплины в это время еще не введены в учебный план или только начинают рассматриваться студентами, следовательно, обучение математике должно быть «классическим», а прикладные разделы должны изучаться отдельно на старших курсах. Очевидно, что при такой организации обучения оказываются недостаточно сформированными интеграционные навыки в переносе знаний из одной науки в другую (трансфер), умения составлять и анализировать математические модели информационных явлений и процессов. Необходимо помнить о том, что обучение высшей математике должно быть непрерывным в течение всего периода обучения в вузе, ведь именно тогда «повышаются» перспективы для дальнейшего их умственного развития и формирования у них профессиональной компетентности, т. е. должно включать в себя: – математическое моделирование, которую можно проводить как компонент — самостоятельно в рамках ВУЗа или же в учебном плане дисциплины математика. – фундаментальный(базовый) курс высшей математики, в котором будет «включено» обязательно рассмотрение управления политикой информационных технологий, использования теории вероятностей (математического) для обнаружения информационных рисков. – изучение студентами самостоятельно прикладных методов математики в рамках курсовых или факультативов по их собственному выбору. Обычно, большинство студентов знают о таком «понятии» как «числовые характеристики дискретных случайных величин» (среднее квадратическое отклонение, математическое ожидание, дисперсию и др), но не каждый догадывается использовать их на занятиях по предметам «ООП», «Информационная безопасность» др. для расчета количественной оценки алгоритма своей программы. Вся «соль» в том, что количество тренировочных задач во время изучения той или иной темы не включались упражнения прикладного характера. Необходимо постоянно поддерживать стремление учащихся к немедленной отдаче, действию, «творчеству» (широкое, нестандартное мышление).



В результате студент неверно решает отдельные задачи данного типа либо не догадывается применить к ним известный ему способ решения (ошибочно обобщенная ассоциация). Чтобы исключить это, необходимо в систему тренировочных заданий включать задачи прикладного характера. Так, при изучении темы «Теоремы сложения и умножения вероятностей. Формула полной вероятности. Формула Байеса» ведущее место должны занимать задачи прикладного характера, например, такие как «На веб-сервер производится три независимых DDoS-атаки. Вероятность удачной 1-ой атаки равна 0,4, 2-ой — 0,5, 3-ей — 0,7. Для вывода веб-сервера из строя достаточно 3-х удачных атак. При 2-х удачных атаках сервер выходит из строя с вероятностью 0,6; при удачной одной атаке сервер выходит из строя с вероятностью 0,2. Найти вероятность того, что в результате 3-х атак веб-сервер будет выведен из строя?» Благодаря использованию таких заданий студент имеет возможность увидеть прямую взаимосвязь изучаемого материала с его практическим применением. Вместе с тем, наряду с традиционными для вузов формами обучения (лекциями, практическими занятиями) стоит также ввести в учебные планы практикумы математического моделирования, которое обязательно следует проходить в специальных кабинетах оборудованные компьютерами. Из всего многообразия программных средств необходимо выделить для использования на компьютерных практикумах по математическим учебным дисциплинам следующие группы программных средств: – математические пакеты (MatLab, MathCAD, Maple и др.); – статистические пакеты (Статистика 5.0, STADIA и др.). Вышеуказанные программы являются удобным «инструментарием» для решения различных прикладных задач. Так, учащиеся приобретают опыт, необходимый для выполнения математических расчетов, анализа, практикума в целом, а также рутинные или несущественные (в контексте изучаемого материала) операции, студенты за считанные минуты проводят сложные, громоздкие вычисления, решают содержательные задачи, моделируют различные ситуации. Также неоспоримым преимуществом использования этих программных средств является возможность визуализации всех этапов решения поставленной задачи. Компьютерный практикум позволит студентам наглядно увидеть связь математики с компьютерной безопасностью (что чрезвычайно важно для студентов, особенно на первых курсах, о чем уже говорилось выше), а также оценить значительные преимущества использования компьютерных технологий в решении математических и профессиональных задач. Благодаря лабораторным работам, студенты смогут «реализовать», попробовать свои практические умения и навыки из полученных теоретических знаний на лекциях. На лабораторных занятиях при помощи компьютерного практикума математического моделирования (в среде MathCad или MatLab) эффективно автоматизируются трудоемкие вычислительные преобразования, и внимание студента нацеливается,

прежде всего, на процесс решения содержательных задач.

**Использованные источники:**

1. «Высшая математика». Конспект лекций, часть I. Саидов Ю. Р., Юсупов Ш. Б. — Факультет «Информационные технологии». Д. Тожибава, А. Йолдошев. Методика обучения специальных предметов. Изд.. «Aloqachi» 2009 г.
2. Гмурман В. Е. Руководство к решению задач по теории вероятностей и математической статистики, учебное пособие для студента, 1979 г. «Высшая школа» — 3 изд.
3. Кутлимурадов, Д. С. Инновационный метод обучения высшей математике студентов, обучающихся по специальности «Информационные технологии» / Д. С. Кутлимурадов, Д. Б. Менглиев. — Текст: непосредственный, электронный // Молодой ученый. — 2016

*Кодиров К.  
доцент  
Йигиталиев Й.  
студент*

*Фегранский Государственный Университет*  
**ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ С ЭЛЕМЕНТАРНОЙ  
МАТЕМАТИКОЙ**

*Аннотация: В данной статье рассматривается элементарная математике как первая ступень финансовой грамотности гражданина*

*Ключевые слова: Математик, сфера, финансы, грамотность, анкетирование*

*Kodirov K.  
Associate Professor, Fegran State University  
Yigitaliyev Yo.*

*Student at Fegran State University*

**FINANCIAL LITERACY WITH ELEMENTARY MATHEMATICS**

*Annotation: This article discusses elementary mathematics as the first step in a citizen's financial literacy*

*Key words: Mathematician, sphere, finance, literacy, questionnaire*

В настоящее время все чаще мы сталкиваемся с понятием «финансовой грамотности» населения, а точнее — с низким ее уровнем. Последствия низкого уровня либо полного отсутствия финансовой грамотности граждан плачевны — это высокая закредитованность населения; процветание финансового мошенничества; высокая доля импульсных покупок ненужных товаров; нецелесообразная растрата средств семейного бюджета на всевозможных распродажах; повышение рисков неплатежеспособности и банкротства граждан. Поэтому актуальным является незамедлительное формирование финансовой грамотности граждан, начиная со «школьной скамьи». Огромное значение при этом имеют знания, получаемые на уроках математики. В этой связи исследования заключались в обосновании роли знаний по математике в формировании финансовой грамотности и популяризация этих знаний среди молодежи.

Что же такое финансовая грамотность? Финансовая грамотность представляет собой определенный уровень знаний и навыков человека в области финансов, который позволяет правильно оценивать свои финансовые возможности, реальную ситуацию на товарных и финансовых рынках, способствует принятию разумных решений. Финансовая грамотность — это комплекс знаний, навыков и установок в области финансов, которые ведут к улучшению благосостояния и повышению

качества жизни граждан. В современном мире в целях избежания финансовых рисков такой грамотностью должен обладать каждый гражданин, в т. ч. и школьник.

К сожалению, граждане считают финансовые услуги сложными и непонятными; 33 % взрослого населения не выполнило базовый тест по финансовой арифметике; 25 % граждан пользуются банковскими картами, но недостаточно осведомлены о рисках. Среди причин низкой финансовой грамотности населения отметим следующие: особенности менталитета российских граждан; сформировавшееся за последние десятилетия общество потребления; «агрессивность» рекламы товаров и услуг; отсутствие специальных программ обучения финансовой грамотности как в средней школе, так и в высших учебных заведениях. В создавшихся условиях, как никогда актуальна популяризация математического образования среди учащихся средних школ. Когда решаются задачи, связанные с вопросами финансовой грамотности, это существенно влияет на умение ученика анализировать практическую ситуацию. Введение таких задач в курс математики будет способствовать повышению эффективности усвоения предмета, а включение мотивирующих элементов позволит вызывать интерес к решению таких задач. Рядом авторов рекомендуется использовать на занятиях по математике практико-ориентированные задачи, дифференцированные на такие три блока, как экономика в быту, банковская культура, основы предпринимательства. На наш взгляд, первой ступенью на пути формирования личной финансовой грамотности должен стать серьезный подход к изучению элементарной математики в школе. Освоение принципов элементарной математики, приобретение навыков использования основных формул при решении математических задач позволит сформировать у учащихся некоторые особенности мышления; оказывать положительное влияние на формирование особого отношения к миру; заложить базовые знания и навыки управления личными финансами.

Это позволит принимать грамотные финансовые решения, избегать возможные финансовые ошибки и заблуждения. В процессе исследования нами было проведено анкетирование среди школьников, а также более старших их товарищей — студентов 3–4 курсов университета. Кроме того, анкетироваемым были предложены для решения практические задачи, которые вызвали, с одной стороны, некоторые затруднения, а с другой — неподдельный интерес. По данным анкетирования учеников, видно следующее: более 50 % учащихся справились с решением практических задач на определение простых процентов; 21 % учащихся рискнули решить несложную финансовую задачу, однако решение не было доведено до конца; практическая задача по определению реальной скидки к цене товара не нашла решения среди учащихся; 79 % ребят указали на то, что не совсем легко им дается математика; 74 % не совсем нравится заниматься

математикой; 37 % ребят считает, что знания по математике необходимы в повседневной жизни; около 80 % учащихся считает, что знания по математике необходимы будут в будущем при изучении экономических дисциплин в ВУЗе; 47 % думают, что в будущем смогут помочь своим детям в подготовке домашних заданий по математике. Среди пожеланий от учеников по повышению их интереса к занятиям по математике выделим следующие: помощь со стороны взрослых (учителей, родителей) в организации системного подхода к осуществлению познавательной деятельности; применение в учебной деятельности для решения интересных практических задач с применением математических принципов; чередование познавательной деятельности (изучение математических формул) с игровой деятельностью (использование деловых игр по финансовой грамотности); привязка самостоятельной работы по математике к выделению дополнительного времени как мотивирующего фактора, например, на компьютерную игру. По результатам анкетирования учащихся средней школы можно утверждать, что необходима мотивация учеников к углубленному изучению математики через введение в программу практических задач, связанных с жизненными ситуациями, например, по планированию семейного бюджета, сопоставлению доходной и расходной частей; по определению реальной цены товара и целесообразности приобретения товаров на распродажах; по определению реальной стоимости потребительского кредита и пр. Это позволит преодолеть первую ступень на пути к финансовой грамотности среди учащихся. По данным проведенного анкетирования среди студентов выявлено следующее — более половины опрошенных молодых людей могут оказаться жертвами финансового мошенничества и только половина опрошенных сможет помочь в будущем своим детям в освоении математических знаний, а также финансовой грамотности.

Таким образом, проведенное исследование позволило сделать вывод о том, что без серьезного изучения элементарной математики учащимися средних школ невозможно становление просвещенного финансово грамотного гражданина.

Рекомендации же для учащихся в этом непростом деле следующие: организация системного подхода к изучению элементарной математики, в т. ч. в процессе самоподготовки, при решении практических задач, а также выработка финансовой самодисциплины.

### **Использованные источники:**

1. Зеленцова А. В. Повышение финансовой грамотности населения: международный опыт и российская практика / А. В. Зеленцова, Д. Н. Демидова. — М.: ЦИПСИР: КНОРУС, 2012
2. Сажин А. В. Роль математики в процессе формирования финансовой грамотности // Вестник АГУ, 2018
3. Смирнова Н. В. Факультативные занятия по математике как средство формирования финансовой грамотности в старших классах гуманитарного профиля // Педагогическое мастерство: мат. VIII Международ. научн. конф., г. Москва, июнь 2016
4. Крапчин, С. В. Элементарная математика как первая ступень финансовой грамотности гражданина / С. В. Крапчин, М. А. Рязанова, Л. Н. Крапчина. — Текст : непосредственный, электронный // Юный ученый. — 2020

*Кодиров К.  
доцент  
Йигиталиев Й.  
студент*

*Фегранский Государственный Университет*  
**МАТЕМАТИКА С ИГРАМИ**

*Аннотация: Данная статья посвящена выявлению полезных свойств игры для изучения такой серьёзной учебной дисциплины, как математика.*

*Ключевые слова: математика, игра, обучение, образование*

*Kodirov K.  
Associate Professor, Fegran State University  
Yigitaliev Yo.*

*Student at Fegran State University*

**GAMES MATH**

*Annotation: This article is devoted to identifying the useful properties of the game for studying such a serious academic discipline as mathematics.*

*Key words: Mathematics, game, learning, education*

Как известно, игровые технологии можно довольно широко использовать в качестве одного из средств развития, воспитания и, в том числе обучения. Увеличение умственной нагрузки на уроке побуждает учителя применять те или иные игровые приёмы для поддержания заинтересованности, и, как следствие, активности учащихся на уроке. Именно для этого многие педагоги ведут поиски новой методики обучения, различных приёмов, которые будут способствовать стимуляции самостоятельного приобретения знаний учениками. Ведь основной задачей учителя является развитие их познавательных способностей. Возникновение у учащихся интереса к изучаемому предмету и, в частности, к математике, как минимум на половину зависит от того, как будет построена методика преподавания.

Задачей учителя является создание такой атмосферы, при которой как можно большая часть учеников работала активно, была заинтересована, настроена на познание. Как отметил В. Г. Коваленко, особенно это важно в подростковом возрасте, когда только формируются, только определяются постоянные интересы и склонности к той или иной учебной дисциплине. Обучение математике не должно сводиться только лишь к сообщению каких-то фактов. Его цель — развитие интеллекта, культуры мышления, любознательности, дисциплинированности и критичности. И конечно же математического мышления.

В качестве эффективных средств развития интереса к учебному предмету принято использовать такие приёмы, как: логические разминки,

дидактические игры, сюжетно-ролевые игры, творческие задания, ребусы. Применение этих процессов вовлечения и мотивации учащихся в науке получило название «геймификация образования». Под геймификацией принято понимать применение игровых методик в неигровых ситуациях. Как показывают исследования, использование игровых технологий позволяет оптимизировать образовательный процесс. Используя педагогическую литературу, можно выделить следующие случаи применения геймификации: в качестве фрагмента урока (его начала либо окончания); в качестве способа освоения какой-либо части предмета либо её закрепления; в качестве переходного элемента к следующей теме занятия; для внеурочной деятельности.

Одной из самых известных игр является «Морской бой». Однако, мало кому известно, что даже такую простую игру можно использовать в образовательных целях. Так, с помощью неё, ученики быстро могут освоить такую тему, как «координаты точки на плоскости». В процессе данной игры учащиеся убеждаются, что положение точки на плоскости определяется с помощью двух её координат, при этом система отсчёта у каждого игрока должна быть одинакова для того, чтобы возможно было играть. Помимо способствования лёгкому усвоению математического материала, эта игра развивает также немало важные тактические навыки ученика: внимание, наблюдательность, сообразительность, терпение и выдержку. Всё это будет полезно не только на уроке математики, но и может пригодиться в жизни. Игрой, которая отлично подойдёт как для обучения математике, так и для тематической внеклассной работы можно назвать «Космическую прогулку». Основная цель игры — отработать умения и навыки применения правил умножения десятичных дробей; помимо этого, игра должна осуществить контроль знаний учащихся, развить их любознательность и коммуникацию. Класс разбивается на 3 группы, каждая группа — экипаж космического корабля. У каждого ученика есть путевой лист, в котором он записывает результаты и решение всех примеров, встречающихся в течение урока. Игра состоит из 3-х этапов: составление девиза урока, расчёта пути планет и расчёта площади посадочной полосы.

Следует отметить, что данная игра многофункциональна, при усложнении условий и примеров в ней могут решаться задачи на повторение иных, более сложных математических тем. Таким образом, геймификацию нельзя назвать исключительно средством развлечения. Напротив, правильное применение игровых технологий позволяет создать такой феномен, когда игра, являясь развлечением, перерастёт в творчество, моделирование отношений и самое главное — обучение. К сожалению, из педагогического опыта известно, что возможности применения тех или иных игровых технологий до сих пор в полной мере не используются, недооцениваются преподавателями. А если и применяются, то в основном



на занятиях математического кружка. Хочется верить, что со временем применение игровых технологий станет обычным явлением на уроках как математики, так и иных образовательных дисциплин.

**Использованные источники:**

1. Варенина Л. П. Геймификация в образовании // Историческая и социально-образовательная мысль. – 2014
2. Горнобатова Н. Н. Развитие познавательного интереса на уроках математики // Эксперимент и инновации в школе; № 2/2014
3. Коваленко В. Г. Дидактические игры на уроках математики: Кн. Для учителя. – М.: Просвещение, 1990
4. Шмелева О. В. Игровые технологии — эффективное средство формирования ключевых компетенций обучающихся на уроках математики // Школьная педагогика. — 2016
5. Бобровский, А. А. О применении игровых технологий на уроке математики / А. А. Бобровский, З. А. Бобровская. — Текст: непосредственный, электронный // Актуальные вопросы современной педагогики : материалы IX Междунар. науч. конф. г. Самара, сентябрь 2016 г

*Кодиров К.*

*доцент*

*Фаргона дала т университети доценти*

*Йигиталиев Й.*

*студент*

*Фегранский Государственный Университет*

## **МАТЕМАТИКА ПОВСЕДНЕВНОЙ ЖИЗНИ**

*Аннотация: В статье дано краткое описание актуальности математики, ее взаимосвязи с человечеством на всех ступенях повседневной жизни*

*Ключевые слова: математика, математические науки, роль математики в нашей жизни*

*Kodirov K.*

*Associate Professor, Fegran State University*

*Yigitaliev Yo.*

*Student at Fegran State University*

## **MATHEMATICS OF DAILY LIFE**

*Annotation: The article gives a brief description of the relevance of mathematics, its relationship with humanity at all levels of everyday life*

*Key words: Mathematics, mathematical sciences, the role of mathematics in our lives*

Математика, на мой взгляд, один из важнейших учебных предметов. Она приобретает особое значение в связи с необычайным ростом науки, технического прогресса в нашей стране. Высокий уровень развития математики необходим для прогресса многих наук. Трудно найти такую область знания, где математика не играла бы никакой роли.

Хорошо известно, что развитие наук в последнее время характеризуется проникновением в них математических методов и математического стиля мышления. На первый взгляд, может показаться что математика — это сухая и неинтересная наука. Но это одна из древнейших и занимательных наук. Нас в школе с первого класса учат не только читать буквы, но и складывать и вычитать цифры.

Есть много интересных фактов о математике, в том числе о происхождении цифр. Например, по одной из версий каждая цифра — это количество углов в ней. Это было интересно проверить. Из 10 математических символов можно составить множество комбинаций. И таблица умножения — это то, элементарное, что каждый человек должен знать и помнить всю жизнь, но так не хочется ее учить. А сколько увлекательных задач и загадок на математическую логику было создано за историю человечества.

Да и всю нашу жизнь сложно представить без математики. Ведь все современные гаджеты работают на цифровых технологиях, основанных на законах математики и физики. Экономические законы тоже основываются на математике. Сложно подсчитать финансы не умея складывать и вычитать.

Математика великая наука, она нужна каждому, и каждый день мы применяем знания математики в жизни. Вся наша жизнь — это вычисления и подсчеты. Без знаний математики мы не можем вычислить время, подсчитать деньги, построить дом. Мы не можем сравнить предметы, расстояния. Математика развивает интеллект и помогает найти решения в сложной задаче. Если хочешь быть успешным человеком и иметь хорошую работу, то нужно изучать математику. Во всех настольных играх ведется счет очкам. Сложно себе представить, если из нашей жизни исчезнут все математические символы. Жизнь просто замрет. Остановится транспорт, исчезнет интернет, умолкнут радио и телевизор, перестанут тикать часы. Без математики цивилизация просто исчезнет. Хотя в древние времена первобытные люди, возможно, обходились без математики.

Это интересная, разнообразная, жизненно необходимая наука. Она развивается и преподносит все новые и интересные задачи, которые пытаются решить множество ученых. Взрослея, нам приходится применять свое умение считать все чаще и чаще. Решать более сложные задачки по математике. В любой точной науке пригодятся наши знания, приобретенные на уроке математики.

Математика важна в любой профессии. С цифрами работают экономисты и бухгалтеры, инженеры и архитекторы. Музыканты отбивают ритм, художники используют масштаб и проекции, водители прокладывают маршрут и рассчитывают расход бензина. Расписание уроков или движения поездов, карту местности или звездного неба невозможно составить без применения математики. В современном мире на помощь человеку пришли калькуляторы и компьютеры, но без знания математики, так же не обойтись. Она развивает наш ум и логику, память и внимание, помогает в решении жизненных задач. В школе математика не просто учит ребёнка определённым действиям, а развивает мышление, логику, комплекс умений. Занятие математикой, решение математических задач развивает личность, делает её целеустремлённее, самостоятельнее.

У нас в стране научные знания пользуются большим почетом, но, конечно, и среди наших есть такие, которые тягостятся изучением математики. По-видимому, дело объясняется здесь не только тем, что ее изучение многим нелегко дается и требует упорства и труда, но также и тем, что некоторые вопросы математики иногда кажутся недостаточно интересными и даже порой скучными, сложными, бесполезными и непонятно зачем нужными. Иногда приходится слышать мнение, что в математике в основном все уже известно, что времена открытий в этой

науке давно прошли, а теперь остается только изучать теоремы, названные именами ученых прошлых веков, и применять их к решению разных задач. Но в действительности это далеко не так. Даже более того, именно сейчас математика переживает период чрезвычайно бурного развития несмотря на то, что родилась она много тысячелетий назад.

Нередко сам факт того, что эта дисциплина входит в обязательную программу университетов и школ, ставит людей в недоумение.

Сама по себе, эта область знаний оперирует абстрактными отношениями и взаимосвязями, то есть такими сущностями, которые сами по себе не являются чем-то вещественным. Но, тем не менее, стоит только математике вступить в область любой науки о мире, она сразу воплощается в описание, моделирование и предсказание вполне себе конкретных и реальных природных процессов. Благодаря применению математики нам не нужно проводить дорогостоящие и опасные для жизни эксперименты, прежде чем реализовать какой-нибудь сложный проект, например, в освоении космоса. Мы можем заранее рассчитать параметры орбиты космического аппарата, запускаемого с земли для доставки космонавтов на орбитальную станцию. Математические расчеты позволят не рисковать жизнью людей, а прикинуть заранее все необходимые для запуска ракеты параметры, обеспечив безопасный полет. Конечно, модель она на то и модель, что не может учесть все возможные переменные, поэтому и случаются катастрофы, но все равно она обеспечивает довольно надежные прогнозы. Медицина и здравоохранение тоже существует благодаря математике, которая используется, во-первых, при проектировании медицинских приборов, а во-вторых, при анализе данных об эффективности того или иного лечения. Даже прогноз погоды не обходится без применение математических моделей.

#### **Использованные источники:**

1. Комиссаров, М. Л. Роль математики в нашей жизни / М. Л. Комиссаров, Н. П. Комкова. — Текст: непосредственный, электронный // Юный ученый. — 2020
2. Курант Р., Роббинс Г. Что такое математика? — М., Просвещение, 2007
3. Пойа Д. Математика и правдоподобные рассуждения. — М., Наука, 2005
4. Пойа Д. Математическое открытие. — М., Наука, 2007

*Кожукалова О.Ю., к.э.н.*

*доцент*

*Ван Юйцин*

*студент магистратуры*

*Московский педагогический государственный университет*

**ТЕОРЕТИКО-ПРИКЛАДНЫЕ АСПЕКТЫ ЭФФЕКТИВНОГО  
УПРАВЛЕНИЯ СТОИМОСТЬЮ КОМПАНИИ (БИЗНЕСА)**

*Аннотация. Статья посвящена рассмотрению теоретико-прикладных аспектов эффективного управления стоимостью компании (бизнеса). В том числе стандартов управления стоимостью бизнеса (компании), классификации факторов, влияющих на величину его стоимости, подходам к оценке стоимости бизнеса (компании).*

*Ключевые слова: стоимость, стоимость бизнеса, оценка стоимости бизнеса, затратный подход к управлению бизнесом, доходный подход к управлению бизнесом, сравнительный подход к управлению бизнесом.*

*Wang Yuqing, Master*

*Moscow Pedagogical State University*

**THEORETICAL AND APPLIED ASPECTS OF EFFECTIVE  
MANAGEMENT OF COMPANY (BUSINESS) VALUE**

*Summary. The article is devoted to consideration of theoretical and applied aspects of effective management of company (business) value, including standards of business (company) cost management, classification of factors affecting its value, approaches to estimation of business (company) cost.*

*Key words: cost, business cost, business estimation of cost, expensive approach to business management, profitable approach to business management, comparative approach to business management.*

Востребованность оценки стоимости бизнеса возникает при поиске проблемных точек и благоприятных направлений развития, выборе оптимальной модели управления, построения стратегии и выявления основных показателей эффективности бизнеса [1].

В России профессиональная оценочная деятельность регулируется Федеральным законом от 29.07.1998 № 135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» [2]. Деятельность оценщика направлена на установление рыночной, кадастровой или иной стоимости.

Оценка бизнеса близка стратегическому менеджменту, инструменту стратегического развития, так как при оценке учитываются перспективы развития экономического субъекта, напрямую связанные с менеджментом в компании, в том числе с четкостью, полнотой, измеримостью целей, своевременностью их корректировки. Таким образом, стоимость бизнеса и менеджмент в компании взаимообусловлены. В последние годы и в российскую практику управления компаниями начала активно внедряться

распространенная на Западе концепция менеджмента – управление стоимостью компаний (Value based management VBM, ценностно-ориентированный менеджмент) [3].

Наиболее конкурентоспособными предприятиями и компаниями, как правило, являются те, в которых главным критерием оценки качества управленческого решения служит последующее повышение стоимости бизнеса [4].

Принимаемой при оценке бизнеса посылкой является допущение о действующей компании, в противоположность допущению о ликвидации компании. Это позволяет определять рыночную стоимость компании выше ликвидационной.

Оцениваемые объекты, в соответствии со спецификой оценки, распределяются по четырем типам собственности – недвижимое и движимое имущество, объекты нематериальной собственности, объекты бизнеса. Международный Совет по стандартам оценки МССО принял следующие международные стандарты оценки МСО, вступившие в действие с 2011 года [5].

В соответствии с Международными стандартами оценки, «цена – это денежная сумма, запрашиваемая, предлагаемая или уплачиваемая за актив. В силу конкретных финансовых возможностей, мотивов или особых интересов данного покупателя или продавца, уплаченная цена может отличаться от стоимости, которую другие лица могут приписывать активу.

Затраты представляют собой сумму, необходимую для приобретения или создания актива. Когда актив уже был приобретен или создан, затраты на него становятся фактом. Цена взаимосвязана с затратами, поскольку уплаченная за актив цена становится затратами покупателя на него.

Стоимость не является фактом, а мнением о:

- наиболее вероятной цене, которая была бы заплаченной за актив при его обмене, или
- экономических выгодах от владения активом» [5].

На величину стоимости бизнеса влияют макроэкономические, отраслевые и внутренние микроэкономические факторы.

Макроэкономические факторы – факторы, связанные с общей конъюнктурой рынка (темп роста национальной экономики, налоги, пошлины, динамика курса валют, инфляция, индексы цен, безработица, уровень и условия оплаты труда, потребность в имущественных объектах, развитие внешнеэкономической деятельности, прозрачность законодательства и т.д.).

Отраслевые факторы – факторы, характеризующие состояние отдельной отрасли (темп роста отрасли, доля компании в отрасли, уровень конкуренции, порог входа в бизнес, платежеспособность будущих покупателей, расстояние до ближайшего рынка сбыта и т.д.).

Внутренние микроэкономические – факторы, характеризующие объективные параметры конкретных сделок, которые можно сгруппировать следующим образом:

- нематериальные факторы (популярность товарного знака, деловая репутация компании, кредитная история и отношение с поставщиками);
- финансовые факторы (рентабельность бизнеса и окупаемость вложений);
- хозяйственные факторы (размер материальных активов, качество продукции, доступность сырьевой базы, уровень подготовки и мотивации сотрудников).

При оценке вышеуказанных факторов, влияющих на стоимость компании, необходимо учитывать длительность прогнозного периода, темп роста доходов, денежные потоки, дивиденды, выручку от перепродажи, ставку дисконтирования [6].

Для максимизации стоимости бизнеса необходимо оптимизировать каждый фактор стоимости на различных уровнях (компания в целом, департаменты, отделы, секторы и т.д.) и в разных функциональных блоках (персонал, финансы, маркетинг, инновации и т.д.) [4].

Хотелось бы подчеркнуть, что к оценке стоимости бизнеса применяются три подхода – доходный, затратный и сравнительный, каждый из которых имеет свои достоинства и недостатки.

Сравнительный метод целесообразен при наличии активного финансового рынка, доступности финансовой информации и наличия служб, накапливающих ценовую и финансовую информацию. Затратный подход применяется, если оценивается предприятие в целом, если имеются ретроспективные данные о прибылях, если предприятие владеет значительными материальными активами, если предприятие ликвидируется. Доходный подход к оценке стоимости бизнеса основывается на методах капитализации дохода и анализе дисконтированного денежного потока [7].

Следует добавить, что для оценки бизнеса в кризисных условиях оценщику следует выделять основополагающие критерии, значительным образом влияющие на итоговую рыночную стоимость объектов оценки, к которым можно отнести: период экспозиции объектов оценки, ликвидность, скидка на торг в период кризиса, ставка капитализации и т.д.

В итоге хотелось бы подчеркнуть необходимость согласования полученных тремя подходами оценок. В частности, в отчете об оценке необходимо обосновать выбор использованных весов, которые были присвоены результатам, полученным при применении различных подходов к оценке, или разным методам в рамках отдельного подхода.

### **Использованные источники:**

1. Долганова Е.О. Необходимость оценки стоимости бизнеса в современном обществе // Сборник статей международной научно-практической конференции: в 3 ч. «Роль и значение современной науки и техники для развития общества». 2017. С. 64-67.
2. Об оценочной деятельности в Российской Федерации: Федеральный закон от 29.07.1998 № 135-ФЗ [Электронный ресурс]. URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_19586/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19586/) (дата обращения 15.01.2020).
3. Вожик С.В. Разработка методов оценки стоимости компании для принятия стратегических решений. Автореферат дисс. на к.э.н. 08.00.10. Нижегородский гос.университет им Н.И.Лобачевского. 2015. 26 с.
4. Рейнгольд Е.А. Стоимость бизнеса и стратегия развития компании : основные принципы построения интегрированной системы / Е.А. Рейнгольд, Ю.И. Черный. – Москва: Международная академия оценки и консалтинга, 2014. – 214 с. – ISBN 978-5-98597-138-5. – URL: <http://www.iprbookshop.ru/51165.html> (дата обращения 15.01.2020).
5. Международные стандарты оценки. URL: [https://smao.ru/files/dok\\_novosti/2013/perevod\\_mco.pdf](https://smao.ru/files/dok_novosti/2013/perevod_mco.pdf) (дата обращения 15.01.2020).
6. Верзух Э. Управление проектами: Ускоренный курс по программе MBA-учебник. Перевод с английского – М.: ИД «Вильямс». 2010. – 480 с.
7. Семенов Н.С. Методы оценки стоимости бизнеса // Актуальные вопросы науки. 2017. № 30. С. 58-60.



*Кожукалова О.Ю., к.э.н.*

*доцент*

*Ван Юйцин*

*студент магистратуры*

*Московский педагогический государственный университет*

## **ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СТОИМОСТНОГО ПОДХОДА К УПРАВЛЕНИЮ БИЗНЕСОМ**

*Аннотация. Статья посвящена обоснованию актуальности стоимостного подхода к управлению бизнесом, рассмотрению понятий «стоимость» и «стоимость бизнеса», подходам к оценке стоимости бизнеса, выделению факторов, влияющих на стоимость бизнеса.*

*Ключевые слова: стоимость, стоимость бизнеса, оценка стоимости бизнеса, стоимостной подход к управлению бизнесом.*

*Wang Yuqing, Master*

*Moscow Pedagogical State University*

## **THEORETICAL ASPECTS OF THE VALUE APPROACH TO BUSINESS MANAGEMENT**

*Summary. The article is devoted to the justification of the relevance of the value approach to business management, consideration of the concepts of «cost» and «cost of business», approaches to the assessment of the cost of business, identification of factors affecting the cost of business.*

*Key words: cost, business value, business valuation, value approach to business management.*

Стоимостной подход к управлению бизнесом актуален в условиях рынка, так как нацеливает собственников, акционеров и менеджеров на повышение стоимости бизнеса, а также рост его инвестиционной привлекательности и конкурентоспособности.

На стоимость бизнеса обращают внимание при привлечении инвестиций компаниями, при разработке стратегии развития бизнеса, при IPO публичными акционерными обществами, при слияниях и поглощениях.

Задачу повышения стоимости бизнеса ставят как стратегическую цель многие компании, а инструментом корпоративного управления в этих условиях выступает оценка стоимости бизнеса, потому что именно стоимость бизнеса является наилучшим индикатором, «лакмусовой бумажкой» оценки уровня инвестиционной привлекательности компании и ее конкурентоспособности. Это обусловливается тем, что стоимость бизнеса агрегирует в себе главные финансово-экономические, организационные, технологические показатели, отражающие его внутренние и внешние бизнес-процессы.

В течение XVII-XIX веков проблемой стоимости занимались многие исследователи, по-разному определявшие стоимость, что позволяет

говорить о существовании трех подходов к определению стоимости – трудового (У. Петти, А. Смит, Т. Мальтус, Д. Рикардо, К. Маркс), ценностного (маржиналисты Е. Менгер, О. Бем-Баверк, Ф. Визер) и неоклассического (А. Маршалл, Дж.-Б. Кларк) [8, 28-79].

В середине XX века М. Миллер и Ф. Модильяни доказали, что стоимость бизнеса не зависит от соотношения акционерного и заемного капитала, так как формируется исключительно будущими доходами, генерируемыми этим бизнесом [4, 47]. Менеджмент, в целях лучшего удовлетворения интересов акционеров должен ориентироваться на увеличение чистого дохода бизнеса, для чего максимизировать рыночную стоимость акций без их диверсификации.

Методологию оценки стоимости предприятия заложили в 1956 году А. Шапиро и М. Гордон, разработав модель расчета стоимости акционерного капитала. Эта модель предполагает фиксированную ставку роста будущих дивидендов и единую ставку дисконтирования.

В 1960 году Дж. Линтнер, Дж. Моссин и У. Шарп представили альтернативный вариант оценки собственного капитала – модель оценки доходности финансовых активов, на базе которой разрабатываются все современные методы в оценочной деятельности.

Развитие теории опционного ценообразования Ф. Блэком, Р. Мертоном, М. Рубинштейном, М. Шоулэ позволило проводить оценку стоимости бизнеса в нестандартных условиях, например во время продажи отдельных бизнес-активов или слияний и поглощений [2, 4-5].

Бизнес – это более широкое понятие, чем предприятие, компания или имущественный комплекс, поэтому стоимость функционирующей компании выше, чем стоимость имущественного комплекса, на величину нематериальных активов, интеллектуальной собственности и организационной культуры. Теоретически можно даже представить ситуацию, что при нулевом собственном капитале компания рыночно привлекательна, за счет высоких значений других слагаемых, входящих в стоимость бизнеса.

М.В. Мейер, З.К. Мерсер, Т.У. Хармс считают, что стоимость бизнеса формируется будущими денежными потоками, а создается лишь тогда, когда в компании дисконтированная стоимость инвестированного капитала, будет превышать затраты на его привлечение [3, 97].

В.М. Рутгайзер, Р. Брейли, А. Дамодаран, С. Майерс считают, что стоимость бизнеса определяется приведенным сальдо ожидаемых в будущем денежных потоков, которые генерируются инвестированным капиталом компании. При этом В.М. Рутгайзер настаивает, что справедливая стоимость бизнеса соответствует цене его реализации на фондовой бирже [5, 211].

В противоположность этой точке зрения З. Води и Р. Мертон показывают несовпадение накопленного сальдо дисконтированных

денежных средств с реальной рыночной ценой, в результате чего, согласно их точки зрения, стоимость бизнеса равняется разнице дисконтированной стоимости будущей и реинвестированной прибыли [2, 6].

Российские исследователи В.А. Щербаков, Н.А. Щербакова, В.З. Черняк, С.А. Ленская замечают, что оценка бизнеса представляет собой расчетную стоимость предприятия, отражающую его полезность и расходы, возникающие с получением этой полезности. Полезность – это способность бизнеса приносить чистую прибыль в настоящее и будущее время. В процессе оценки необходимо учитывать не только производственные затраты, но и гудвилл компании, уровень конкуренции, фактор времени и риска [9, 103].

Позиция Р.Ю. Симионова и Н.Е. Симионовой к оценке стоимости бизнеса основывается на сравнении показателей данного предприятия со среднерыночными показателями доходности, состояния системы управления, кадрового потенциала и других [6, 171].

Д. Рош и Р.У. Ратклифф указывают, что оценка стоимости бизнеса или компании – это экономический анализ [2, 7].

Таким образом, под стоимостью бизнеса может пониматься: 1) рыночная стоимость вложенного капитала (MVIC – market value of invested capital); 2) сумма собственного капитала и финансовых обязательств компании; 3) величина потока экономических выгод, приносимым данным бизнесом.

Как правило, прогнозная оценка основывается на выявлении ретроспективного поведения интересующих показателей и моделировании их поведения в будущем. Прогноз должен производиться в нескольких вариантах, обязательно должна оцениваться чувствительность сделанного прогноза, что особенно актуально в условиях волатильности рынка, кризиса и спада.

Какие же показатели важны при оценке стоимости бизнеса, какие факторы оказывают влияние на величину стоимости бизнеса?

Формирование рыночной стоимости во многом зависит от инвестиционно-инновационной привлекательности компании, представляющей собой показатель, рассчитанный на основе экономико-политических, организационно-правовых и социо-культурных предпосылок развития, определяющих целесообразность и привлекательность вложения капитала в компанию.

Рыночная стоимость бизнеса зависит и от жизненного цикла компании. На стадии зарождения и становления компании, при зачаточном состоянии инновационного потенциала и неопределенности финансового состояния, – рыночная стоимость компании равняется ее балансовой стоимости. На стадии развития, сопровождающейся ростом активов и финансовой устойчивости, отмечается рост стоимости компании, который, однако, не безграничен. Достигнув поставленного ориентира стоимости,

рост активов снижается, но происходит эффективность их использования, что сопровождается повышением конкурентоспособности, финансовой устойчивости и прибыльности, отражающихся и на росте стоимости бизнеса.

Н.Ф. Чеботарев влияющие на стоимость бизнеса факторы делит на систематические (внешние) и несистематические (внутренние) [7, 89-90]. Внешние факторы учитываются компанией, но влиять на них она не в состоянии (риски конкуренции, нестабильного платежного спроса и др.). Внутренние факторы находятся под контролем самой компании, зависят от характера управления.

Г.Н. Ронина, выделяет следующие основные факторы, влияющих на стоимость компании [1, 124-126]: 1) спрос и предложение; 2) тип бизнеса; 3) риск; 4) внеоборотные и оборотные активы, в том числе гудвилл; 5) личные цели; 6) мотивация.

В.А. Щербаков выделяет две группы факторов, учитываемых при определении стоимости бизнеса: макроэкономические и микроэкономические. В качестве макроэкономических показателей автор рассматривает: 1) спрос; 2) полезность бизнеса для собственника; 3) имидж компании на рынке; 4) ограничения для рассматриваемого бизнеса; 5) перспективы развития оцениваемого бизнеса; 6) степень конкурентной борьбы в отрасли. Из микроэкономических показателей стоит отметить: 1) диверсификация производства (учитывается при определении ставки дисконтирования); 2) проводимая ценовая политика и качество выпускаемой продукции (влияют на спрос); 3) степень изношенности оборудования (влияет на вес затратного подхода при определении итоговой величины); 4) финансовое состояние (основа для прогнозирования доходов и расходов бизнеса); 5) взаимоотношения с потребителями, поставщиками и подрядчиками, эффективность системы управления, кадровый состав, нематериальные активы предприятия (деловая репутация, товарные знаки, патенты, технологии, изобретения); 6) степень контроля [9, 184].

Таким образом, стратегическая цель многих компаний – повышение стоимости бизнеса. Для достижения этой цели должны быть подвержены ревизии финансово-экономические, организационные и технологические показатели, отражающие внутренние и внешние бизнес-процессы.

В теоретическом плане для решения вопроса о возможности повышения стоимости бизнеса необходимо определиться с понятием стоимости вообще и стоимости бизнеса в частности, что было сделано в статье.

Оценка бизнеса содержит дисконтированные денежные потоки, которые моделируются на основе ретроспективного анализа. Прогноз осуществляется в нескольких вариантах, для которых оценивается чувствительность.

Также в статье были рассмотрены взгляды некоторых авторов на

проблему выделения факторов, влияющих на стоимость бизнеса. В общем виде – это внутренние и внешние факторы, но состав каждой из групп у разных авторов различен.

#### **Использованные источники:**

1. Белкина Ю.С., Подгорнова А.С., Ронова Г.Н. Влияние гудвилла на стоимость компании // Сборник материалов Международной научно-практической конференции «Экономика и управление: проблемы, тенденции, перспективы развития». 2015. С. 124-126.
2. Вечканов А.С. Концептуальные основы оценки стоимости бизнеса организации и финансовая стратегия его роста. Автореф. дис. к.э.н. – Тольятти, 2013. – 31 с.
3. Мерсер К. Интегрированная теория оценки бизнеса. – М.: Маросейка, 2008. – 288 с.
4. Модильяни Ф. Сколько стоит фирма? Теорема ММ. – М.: Дело, 2006. – 272 с.
5. Рутгайзер В.Р. Оценка стоимости бизнеса. - М.: Маросейка, 2008. – 432 с.
6. Симионова Н.Е. Методы оценки имущества: бизнес, недвижимость, земля, машины, оборудование и транспортные средства. – Ростов н/Д: Феникс, 2010. – 368 с.
7. Стародубцева А.А. Оценка стоимости бизнеса // Сборник трудов III Всероссийской научно-практической конференции студентов, аспирантов и молодых ученых «Современные технологии поддержки принятия решений в экономике» // Национальный исследовательский Томский политехнический университет, Юргинский технологический институт / Под ред. А.А. Захаровой, 2016. С. 89-90.
8. Цхададзе Н.В. История экономических учений: учебное пособие. – М.: КНОРУС, 2018. – 192 с.
9. Щербаков В.А. Оценка стоимости предприятия (бизнеса). – М.: Омега-Л, 2009. – 299 с.

УДК 338.984

*Козьяпина И.А.  
студент 4 курса  
направление Экономика  
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и  
государственной службы при Президенте Российской Федерации»  
Калужский филиал  
научный руководитель: Анохина Л.В.  
Россия, г. Калуга*

**СУЩНОСТЬ И ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОЙ  
УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ В СОВРЕМЕННЫХ  
УСЛОВИЯХ**

*Аннотация: Статья посвящена определению сущности финансовой устойчивости предприятия, как одной из важнейших категорий финансово-экономического анализа. В статье рассмотрены основные подходы к формулировке определения и содержания финансовой устойчивости. Особое внимание уделено формулировке проблем, возникающим при анализе финансовой устойчивости и ее утрате. В заключении предложены рекомендации по улучшению финансовой устойчивости, а также совершенствованию проводимого анализа.*

*Ключевые слова: финансовая устойчивость, финансовый анализ, экономический анализ*

*Koziapina I.A.  
student  
4 course direction Economics  
Russian Academy of national economy and public service under the  
President of the Russian Federation"  
Kaluga branch Russia  
Kaluga Scientific supervisor: Anokhina L.V.*

**THE ESSENCE AND MAIN PROBLEMS OF FINANCIAL  
STABILITY OF ENTERPRISES IN MODERN CONDITIONS**

*Annotation: The article is devoted to determining the essence of financial stability of an enterprise as one of the most important categories of financial and economic analysis. The article considers the main approaches to the formulation of the definition and content of financial stability. Special attention is paid to the formulation of problems arising in the analysis of financial stability and its loss. In conclusion, we offer recommendations for improving financial stability, as well as improving the analysis.*

*Key words: financial stability, analysis of financial stability, economic analysis*

Одним из важнейших факторов оценки конкурентоспособности предприятия является ее устойчивость, позволяющая эффективно функционировать в рыночной экономике. Оценивая устойчивость предприятия в целом, нужно учитывать не только финансовую устойчивость, но и социальную, производственную и т.д.

Говоря об устойчивости предприятия в целом нужно отметить, что в настоящее время не определено место и уровень значимости финансовой устойчивости как показателя общей устойчивости предприятия. Так как анализ финансовой устойчивости проводится относительно недавно (примерно с начала 90-х годов двадцатого столетия), существуют определенные сложности и погрешности при проведении анализа. К таким «сложностям» относятся: отсутствие четкой формулировки в определении финансовой устойчивости, отсутствие единого алгоритма для проведения анализа и т.д.

Термин «финансовая устойчивость» стал применяться на российских предприятиях в 90-х годах XX столетия. Именно с этого момента предприятия должны были осваивать новые принципы функционирования. Причинами тому стало появление конкурентного окружения, а также класса собственников. В прошлом остался государственный заказ на многие позиции товаров, в связи с чем вырос риск неплатежей. Многие предприятия не смогли справиться с нагрузкой и утратили свою платежеспособность. Дополнительную нагрузку создавало отсутствие помощи государства, а также появление конкуренции. Лишь немногие организации смогли адаптироваться к новым условиям хозяйствования и сохранить свои позиции на рынке, однако теперь благосостояние организации стало зависеть от многих внутренних и внешних факторов, от способности организации противостоять угрозам внешней среды и эффективно использовать все ее ресурсы.

Как было сказано ранее, на сегодняшний день не существует единой формулировки для определения «финансовой устойчивости».

Некоторые авторы связывают финансовую устойчивость лишь со степенью соотношения собственного и заемного капитала. Другие же утверждают, что понятие финансовой устойчивости предприятия связано с перспективной платежеспособностью. Также, существует мнение о том, что финансовая устойчивость характеризуется наличием денежных средств на расчетных счетах. Любое из перечисленных мнений лишь доказывает тот факт, что финансовая устойчивость рассматривается более «ограничено», чем следовало бы, выражая сущность финансовой устойчивости лишь несколькими показателями.

Анализ разных точек зрения на понятие «финансовая устойчивость» показывает, что по данному понятию нет единого мнения. Исследовав мнения авторов на предмет формулировки понятия можно предложить следующее его определение:

Финансовая устойчивость - это способность осуществлять основные и прочие виды деятельности в условиях предпринимательского риска и изменяющейся среды бизнеса с целью максимизации благосостояния собственников, укрепления конкурентных преимуществ организации с учетом интересов общества и государства.

Финансовая устойчивость отражает степень финансовой независимости организации, ее способность управлять собственным капиталом, показывает степень зависимости организации от источников финансирования извне и, соответственно, дает возможность предприятию поддерживать оптимальный баланс между величиной собственных и заемных средств.

Целью анализа финансовой устойчивости является: оценка способности организации погашать свои обязательства и в долгосрочном периоде сохранять права на владение организацией.

Главное условие обеспечения финансовой устойчивости - рост объема реализации продукции, представляющий собой источник покрытия текущих затрат и формирующую необходимую для нормального функционирования прибыль.<sup>30</sup> Рост прибыли способствует укреплению финансового положения, а также открывает возможности для расширения бизнеса.

Нужно сказать, что единого алгоритма для расчета нет, анализ тех или иных показателей проводится исходя из отраслевой принадлежности организации, структуры источников средств, оборачиваемости и других. Именно поэтому, при оценке финансовой устойчивости могут возникать проблемы.

Рассмотрим некоторые из них. Во-первых, анализ финансовой устойчивости проводится на начало года, а также на конец года. Такой подход не дает возможности узнать о работе компании в течении года. В связи с этим могут возникнуть погрешности, например: предприятие обладает удовлетворительной устойчивостью, функционирует, получает прибыль, а по результатам проведенного анализа является финансово не устойчивым.

Анализ финансовой устойчивости сводится к вычислению относительных показателей, у большинства из которых есть свои нормативные значения. Нельзя не отметить, что «норматив» по каждому показателю един для всех предприятий, что является в корне неверным и создает погрешности при проведении анализа. Данную проблему можно решить при помощи системы нормативных значений, зависящих от отрасли производства.

Следующей проблемой является значительное преобладание заемных

---

<sup>30</sup> Турманидзе, Т. У. Финансовый анализ : учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Т. У. Турманидзе. — 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 288 с. — ISBN 978-5-238-02358-8.(с.132)



средств в структуре капитала. Как известно, многие предприятия предпочитают использовать средства, взятые в долг, нежели маневрировать собственными средствами. Однако в случае, когда связь «собственные средства - заемные средства» имеет значительный перевес в сторону «заемных», повышается вероятность банкротства, что негативно сказывается на предприятии и несет за собой определенные потери. Решением данной проблемы будет являться оптимизация структуры капитала и контроль за приобретением заемных средств именно в том объеме, в котором их можно эффективно использовать, не повышая финансовые риски предприятия.

Еще одной немаловажной проблемой является наличие высокого уровня задолженности, сроки погашения которой давно прошли. Просроченная задолженность по выплате заработной плате рабочих, задолженность по кредитам и перед поставщиками - все это является непосредственной причиной ухудшения соотношения между кредиторской и дебиторской задолженностью. Высокий уровень просроченной задолженности - характерное свойство для большинства предприятий в настоящее время. В результате просроченной задолженности предприятие получает снижение платежеспособности и финансовой устойчивости из-за уменьшения объемов производства. Однако потеря финансовой устойчивости не единственной следствие. В результате длительной непогашенной задолженности предприятие снижает свою социальную устойчивость: нарушаются связи между поставщиком и предприятием, ухудшается деловая репутация предприятия в целом.

Итак, на сегодняшний день можно выделить следующие проблемные места при анализе финансовой устойчивости:

1. отсутствие единого алгоритма для анализа
2. система нормативных значений для показателей финансовой устойчивости, не учитывающая отраслевую принадлежность предприятия
3. наличие высокой просроченной задолженности
4. невозможность следить за работой компании в течении года, т.к анализ проводится на начало года и на конец.
5. значительное превышение доли заемных средств в общей структуре капитала.

Рассмотрев основные проблемные места при анализе финансовой устойчивости можно предложить следующие решения:

- наличие на предприятии контролирующего органа за сроками погашения задолженностей
- оптимизация структуры капитала
- учет макросреды
- оптимизация операционной и инвестиционной деятельности

Таким образом, следует отметить, что финансовая устойчивость является одним из важнейших показателей при оценке финансово-

хозяйственной деятельности предприятия, поэтому необходимой мерой является постоянное совершенствование способов анализа для получения в результате максимально точного представления о работе компании, уровне ее рисков и перспектив.

**Использованные источники:**

1. Ковалева, В. Д. Бухгалтерская финансовая отчетность : учебное пособие / В. Д. Ковалева. — Саратов : Вузовское образование, 2018. — 153 с. — ISBN 978-5-4487-0105-4.(с.97)
2. Лаврухина Н.В. Стоимостная концепция и оценочные технологии управления инновационными предприятиями: учебное пособие/Н.В. Лаврухина, О.Л.Перерва.-М:Издательство МГТУ им.Н.Э.Баумана, 2013 г.-244с.(с.23-35)
3. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности : учебник / Г. В. Савицкая. — 4-е изд. — Минск : Республиканский институт профессионального образования (РИПО), 2019. — 373 с. — ISBN 978-985-503-942-7.(с.156-170)
4. Турманидзе, Т. У. Финансовый анализ : учебник для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Т. У. Турманидзе. — 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 288 с. — ISBN 978-5-238-02358-8.(с.132)

*Колесников А.В.  
студент 3 курса  
факультет налогов и налогообложения*

*Хугаева А.М.  
студент 3 курса  
факультет налогов и налогообложения*

*Черкасова М.Д.  
студент 3 курса  
факультет налогов и налогообложения*

*Финансовый университет при Правительстве РФ  
научный руководитель: Романова Н.В., к.э.н.  
доцент*

*Россия, г. Москва*

**ОБ ИСТОЧНИКАХ ФИНАНСИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ  
ПРЕДПРИЯТИЙ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА:  
ХАРАКТЕРИСТИКА, ВЫБОР, ОЦЕНКА**

*Аннотация: Статья посвящена актуальной проблеме исследования поиска источников финансирования бизнеса, в современных условиях рыночных отношений, характеризующихся высокой степенью неопределенности и риска. В данной статье приводятся примеры основных источников финансирования бизнес-проектов, с использованием классификации. Рассказывается об условиях использования и получения данных источников организациями и физическими лицами. По результатам изученного материала, раскрывающую сущность источников финансирования и работу с ними, сформулировано резюме о необходимости при выборе источников учитывать факторы влияния на их поведение на рынке.*

*Ключевые слова: предприятие, предпринимательская деятельность, источники финансирования, критерии выбора, финансирование, инвестирование, капитал.*

*Kolesnikov A.V.  
student*

*3rd year, faculty of taxes and taxation  
Financial University under the Government of the Russian Federation  
Russia, Moscow*

*Khugaeva A.M.  
student*

*3rd year, faculty of taxes and taxation  
Financial University under the Government of the Russian Federation  
Russia, Moscow*

*Cherkasova M.D.*

*student*  
*3rd year, faculty of taxes and taxation*  
*Financial University under the Government of the Russian Federation*  
*Russia, Moscow*  
*Scientific supervisor: candidate of Economics, associate Professor*  
*N. V. Romanova*

**ABOUT SOURCES OF FINANCING OF SMALL AND MEDIUM-SIZED BUSINESSES: CHARACTERISTICS, SELECTION, EVALUATION**

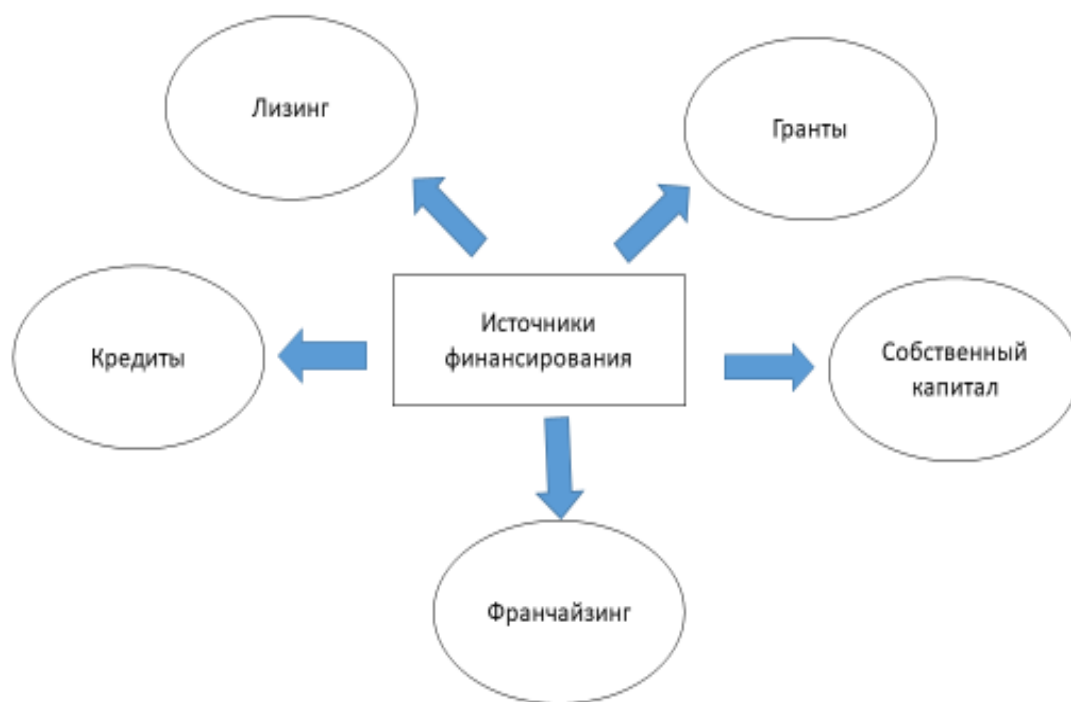
*Annotation: The article is devoted to the actual problem of searching for sources of business financing in modern conditions of market relations characterized by a high degree of uncertainty and risk. This article provides examples of the main sources of funding for business projects that use the classification. It describes the conditions for organizations and individuals to use and obtain these sources. Based on the results of the studied material, which reveals the essence of sources of financing and work with them, a summary is formulated on the need to take into account factors that affect their behavior in the market when choosing sources of financing.*

*Keywords: enterprise, business activity, sources of financing, selection criteria, financing, investment, capital.*

С развитием рыночной экономики созданы разные модели хозяйствования, среди которых можно, например, увидеть модель развития различных форм частной собственности, модель создания хозяйственного механизма с развитыми рыночными отношениями и др. Во всех этих моделях важное место занимает бизнес.

Известно, что в бизнесе заключено стремление достичь того, что стоит за рамками обычной жизни. Каждый предприниматель не может начинать своё дело без необходимого капитала. И здесь возникает вопрос: «Где взять средства?».

Когда говорится о создании бизнеса, то подчеркивается следующее утверждение: для должного и качественного развития бизнеса необходимо использовать наиболее современные, удобные и недорогие источники финансирования. Именно поэтому в данной статье будут рассмотрены основные и доступные источники финансирования для развития малого и среднего бизнеса (далее – МСБ). Источниками финансирования деятельности предприятий, относящихся (по категориям) к МСБ, могут быть кредиты, акции, облигации и другие финансовые инструменты (см. рис.1).



*Рис.1. Источники финансирования*

Каждый источник финансирования, представленный на рисунке 1, целесообразно рассмотреть поподробнее.

Собственный капитал – это личные средства владельца бизнеса, которые он вкладывает в развитие своего дела. Каждый субъект хозяйствования, осуществляющий деятельность на свой риск, ставит перед собой задачу – увеличивать главный источник финансирования, т.е. собственный капитал. Однако, если бизнес окажется нестабильным, и тем более с признаками банкротства, то предприниматель может потерять собственные средства. Но эти потери будут менее обременительными по сравнению с заемными деньгами, так как придется платить проценты. Некоторые собственники стремятся к тому, чтобы общий капитал их компании как можно дольше был представлен собственным капиталом.

Лизинг - комплекс финансовых и правовых взаимоотношений, образующихся во взаимосвязи с реализацией соглашения лизинга, в том числе получением объекта лизинга. Многие компании, основная деятельность которых связана с производством продукции, а значит, и использованием станков, машин и оборудования, в какой-то момент может прибегнуть к рассмотрению вопроса об использовании лизинга.

Гранты - денежные и другие ресурсы, передаваемые безвозмездно и безвозвратно жителями и юридическими лицами, а также иностранными жителями и иностранными юридическими лицами, но кроме того международными организациями, получившими возможность в обеспечение грантов на территории РФ.

Франчайзинг - это концепция условных взаимоотношений между фирмами, в соответствии с которой одна из сторон обязуется обеспечивать

иную сторону своими продуктами, маркетинговыми предложениями, проработанными технологиями, дает кратковременный кредит в льготных обстоятельствах, сдает в аренду собственное спецоборудование. Иная сторона обязуется иметь деловые контакты с этой фирмой, осуществлять предпринимательство согласно правилам данной фирмы, а также зачислять определенную договором часть средств от продаж в пользу фирмы, выдавшей разрешение (франчайзинг) в изготовление и реализацию продуктов под маркой этой фирмы. Подобная модель партнерства никак не считается операцией непосредственного финансирования компании, однако она гарантирует не прямое субсидирование за счет уменьшения затрат на исследование технологии изготовления (завоевание рынка).

Одним из наиболее распространенных вариантов источников финансирования является кредит. Он предоставляется преимущественно коммерческими банками и другими финансово-кредитными учреждениями заемщику в денежной форме. Потребительский кредит для открытия стартапа имеет ряд сложностей: необходим четкий и убедительный бизнес-план развития, подтверждающий возможность получения высоких прибылей; небольшие суммы кредитов, а также высокие проценты и комиссии по кредитам без обеспечения. Но стоит отметить, что в большинстве случаев необходимости в залоге или поручителе нет. Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод, что данный вид финансирования больше пригоден для уже развитого предпринимательства со стабильным доходом.

Поэтому для получения больших сумм и продолжительных сроков кредитования используют инвестиционный кредит, для получения которого требуется залог и поручительство. В качестве залога наиболее часто используют такую форму обеспечения - залог основных активов. Существует более общая классификация источников финансирования: они делятся на внутренние и внешние источники (см. рис.2). Различаются они тем, что внутренние источники используют собственный капитал, в то время как внешние используют заемный и привлеченный капитал.

Внешние источники финансирования	Внутренние источники финансирования
Кредиты Фонды инвесторов Венчурные фонды	Финансовые и материальные резервы компаний Финансовые активы

*Рис.2. Внешние и внутренние источники финансирования*

Когда речь идет о выборе источников, то нельзя забывать о степени риска, которая может быть связана с получением будущих доходов, которые непосредственно связаны с выбором источника финансирования. Чтобы предотвратить риски, следует определять норму заемного капитала и собственного капитала. Если сумма задолженности больше собственного капитала, то есть риск того, что компания не сможет погасить свои заемные обязательства и в дальнейшем достигнет стадии банкротства. Финансовые инструменты, содержащие в себе фиксированные издержки, могут увеличить размер прибыли в зависимости от определенных условий. К таким условиям могут относиться как экономические (инфляция), так и производственные (организация работы фирмы). Риск может быть абсолютно разным, в зависимости от выбора стратегии компании, отрасли компании и работы менеджеров. Степень риска может также быть определена наличием давления со стороны конкурентных компаний, изменением цикла в экономике или неэффективным ведением дела.

Следующий момент - это свобода выбора. Она определяется как спектр доступных в будущем возможностей. В тех случаях, когда весь необходимый капитал уже привлечен, выбор становится ограниченным. В качестве примера можно привести источник финансирования в виде долгосрочных обязательств. В этом случае ограничения, будь то ограничительные соглашения, залог активов и так далее, которые накладываются в формате минимального допустимого уровня финансовых коэффициентов, могут означать, что выпуск обыкновенных акций на определенный период времени станет единственным источником финансирования для предприятия. Можно с точностью сказать о том, что свобода выбора включает в себя учет планов.

Стоимость получения и обслуживания капитала – еще один критерий

при выборе дополнительного привлечения долгосрочного капитала. Привлеченный капитал, как правило, имеет более низкую стоимость по сравнению с собственными средствами компании. Это объясняется тем, что на стоимость влияют текущая рыночная ситуация, конъюнктура рынка для долговых обязательств, а также оценка риска предприятия инвесторами, если речь идет об эмиссии ценных бумаг. С привлечением капитала связаны такие издержки, которые включают затраты на регистрацию и проведение подписки, осуществляющиеся в момент эмиссии, а также характер и строгость ограничений, накладываемых кредиторами на деятельность организации на будущее.

В том случае, если выбор пал на долгосрочные источники финансирования, важно учитывать момент, наиболее благоприятный для продажи ценных бумаг (выбор времени этой операции), рассматривая это как фактор влияния. Поэтому важное место здесь занимает вопрос о формах долгосрочного финансирования. Из-за изменения цен и доходности на фондовом рынке немаловажную роль играет фактор времени. Изменения сложившейся экономической ситуации на рынке будет сказываться на издержках, с которыми встретится производство. И поэтому время эмиссии проявится на разнице в стоимости разного рода альтернатив привлечения финансовых ресурсов. Если рассматривать ситуацию с точки зрения затрат и рыночного спроса, то облигации в период снижения цен на акции будут наиболее правильной альтернативой. Поступления от той или иной эмиссии обусловлены успешным размещением ценных бумаг. И условия, которые возникнут в ходе этой ситуации, окажут большое влияние на выбор. Поэтому существенным фактором, который подтверждает, что необходимо всегда оставлять свободу выбора в определении структуры капитала, является неопределенность на финансовом рынке.

Наличия такого регулятора как контроль, очень важно для компаний, которые впервые вышли на рынок. Контроль рассматривается через такие финансовые инструменты, как акции. Акции являются, своего рода, средством заработка, но также характеризуют степень власти, которой обладают держатели акций. Наличие малого количества держателей таких прав имеют намного больше влияние на выбор стратегии данной фирмы. В сложившейся ситуации акционеры способны полностью контролировать фирму. Контроль рассматривается в большинстве случаев, когда участвуют в обращении привилегированные акции или же облигации, способные разбавить капитал фирмы. В конечном счете эффект от выпуска таких ценных бумаг в большинстве случаев остается таким же, как и от выпуска обычных акций.

Не существует четкого описания, как сделать правильный выбор, чтобы принять окончательное решение. Все потому, что выбор в большинстве своем зависит от условий, оказывающих влияние на деятельность производства, и от положения на рынке ценных бумаг в



текущее время. Лучшим методом будет являться тщательное исследование всех рассмотренных выше факторов. Кроме того, важно также взвесить все «за» и «против» для каждого случая. Большое значение оказывает воздействие каждого из источников финансирования на будущую прибыль и стоимость компании.

В условиях развития современной экономики необходимо учитывать один из важнейших факторов, а именно фактор предпринимательской деятельности. Именно этот фактор является важным звеном экономики государства, который может способствовать росту экономики страны. Наличие большого количества предпринимателей на рынке может дать дополнительный импульс развитию конкурентной среды, повышению эффективности имеющихся ресурсов и освоению новых. На данном же этапе современная экономика подвержена наибольшему риску и не может дать ответ на вопрос, как она будет развиваться в дальнейшем, и каких тенденций будет придерживаться в будущем. Оперирование традиционными финансовыми ресурсами не может обеспечить той информационной базы, которой соответствует современный рынок. Основной задачей является поиск новых источников финансирования, которые в наибольшей степени могут оказать влияние на изучение современных тенденций и позиций для наилучшего функционирования рынка.

#### **Использованные источники:**

1. Консультант плюс - <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=home..>
2. А.Н. Асаул, М.П. Войнаренко, П.Ю. Ерофеев. Организация предпринимательской деятельности. Учебник. Под ред. д э.н., проф. А.Н. Асаула. – СПб.: «Гуманистика», 2004. - 448с.
3. "Вопросы выбора источников финансирования бизнеса" - текст научной статьи по специальности «Экономика и бизнес», Торгунаков Е. А.
4. Карпова Е.Н. «Проблемы привлечения долгосрочных источников средств для финансирования деятельности российских предприятий в условиях финансового кризиса» - I МЕЖДУНАРОДНАЯ ИНТЕРНЕТ-КОНФЕРЕНЦИЯ.
5. <http://tv-bis.ru/istochniki-investitsiy/92-istochniki..>

*Кондрашук Т.В.  
студент магистратуры  
Полесский государственный университет  
научный руководитель: Петрукович Н.Г., к.э.н.  
доцент  
Республика Беларусь, г. Пинск*

**СТРЕСС-ТЕСТИРОВАНИЕ В СИСТЕМЕ БАНКОВСКОГО РИСК-МЕНЕДЖМЕНТА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ**

*Аннотация: В данной статье рассматриваются понятие стресс-тестирования, виды стресс-тестов, а также факторы риска, которые используются при проведении стресс-тестирования, анализируется текущий уровень развития стресс-тестирования в белорусских банках.*

*Ключевые слова: стресс-тестирование, оценка рисков, банковский риск-менеджмент, количественный анализ, качественный анализ*

*Kondrashuk T.V., undergraduate  
Polessky State University  
Scientific adviser: Petrukovich N.G.,  
Ph.D., Associate Professor  
Republic of Belarus, Pinsk*

**STRESS TESTING IN THE SYSTEM OF BANK RISK MANAGEMENT OF THE REPUBLIC OF BELARUS**

*Abstract: This article discusses the concept of stress testing, types of stress tests, as well as risk factors that are used in stress testing, analyzes the current level of stress testing in Belarusian banks.*

*Keywords: stress testing, risk assessment, bank risk management, quantitative analysis, qualitative analysis*

В деятельности каждой кредитной организации важную роль играет правильное управление финансовыми рисками. Основной целью такого управления банковскими рисками служит минимизация либо ограничение возникновения возможности финансовых потерь.

В 2018 г. основными источниками банковских рисков, как показало анкетирование риск-менеджмента банков, являлись высокая конкуренция в банковском секторе Республики Беларусь, уменьшение процентных ставок и маржинального дохода, недостаток ликвидности в белорусских рублях в связи с ростом норматива отчислений в фонд обязательных резервов по привлеченным средствам в иностранной валюте [1].

Стресс-тестирование является одним из важных элементов системы управления банковскими рисками, который обеспечивающий независимый подход к оценке рисков. В отличие от других элементов стресс-тестирование позволяет предупредить менеджмент банка о возможности

потерь в стрессовых условиях и крупных потерях, которые могут произойти с наивысшей вероятностью.

Международные организации и Национальный банк Республики Беларусь трактуют понятие «стресс-тестирование» следующим образом (таблица 1).

Таблица 1 – Понятийная база стресс-тестирования, представленная различными международными организациями и научными исследователями

Пп	Определение	Автор
1	Стресс-тестирование – это методы оценки чувствительности портфеля к существенным изменениям макроэкономических показателей или к исключительным, но возможным событиям [2].	Международный валютный фонд (МВФ)
2	Стресс-тестирование – термин, описывающий различные методы, которые используются финансовыми институтами для оценки своей уязвимости по отношению к исключительным, но возможным событиям [2].	Банк международных расчетов
3	Стресс-тест (стресс-тестирование) – оценка потенциального воздействия на финансовое состояние банка ряда заданных шоков (шоковых ситуаций), то есть изменений в факторах риска, соответствующих исключительным, но вероятным событиям [3].	НБРБ

Примечание – Источник: собственная разработка

Стресс-тестирование включает как компоненты количественного, так и качественного анализа. Количественный анализ позволяет определить возможные изменения факторов риска, оценить их влияние на различные показатели деятельности банков. Качественный анализ является продолжением, а также необходимым составляющим количественного анализа, так как направлен на изучение возможностей банков по минимизации негативных последствий от изменения факторов риска и разработку комплекса возможных мероприятий для снижения уровня рисков и сохранения требуемого уровня устойчивости банка.

Общий механизм проведения стресс-тестирования включает следующие основные элементы: выявление наиболее существенных рисков, которые могут оказать негативное влияние на банки; формулирование сценария; определение методики или алгоритма, которые бы позволили спроектировать последствия реализации определенного фактора риска на деятельность банков; расчет последствий развития выбранного сценария по заданному алгоритму; интерпретацию полученных результатов и, при необходимости, принятие корректирующих мер [4, с.18].

Стресс-тестирование может проводиться на основе базового, исторического и гипотетического сценария. Базовый сценарий – это набор

экономических и финансовых условий, который соответствует наиболее вероятным (или средним) прогнозам относительно будущих экономических и финансовых условий. Исторический стресс-сценарий воспроизводит набор шоковых изменений факторов риска, которые наблюдались в прошлые периоды и могут проявиться в будущем. Гипотетический стресс-сценарий включает набор неблагоприятных и нестандартных, но возможных изменений факторов риска, не повторяющий исторический кризис. При обосновании исторического и гипотетического сценариев определяют стрессовые (непредвиденные) потери на основании допущений и входных данных стресс-теста (сумму экономического капитала, сокращение прибыли и отток привлеченных средств) [1].

При организации стресс-тестирования банки РБ руководствуются требованиями к локальным нормативным правовым актам банка по управлению рисками и внутреннему контролю, установленными Инструкцией о нормативах безопасного функционирования для банков и небанковских кредитно-финансовых организаций, утвержденной постановлением Правления Национального банка Республики Беларусь от 28 сентября 2006 г. № 137, Инструкцией об организации системы управления рисками в банках, открытом акционерном обществе «Банк развития Республики Беларусь», небанковских кредитно-финансовых организациях, банковских группах и банковских холдингах, утвержденной постановлением Правления Национального банка Республики Беларусь от 29.10.2012 №550, рекомендательными письмами Национального банка об управлении различными рисками в банках.

По мнению Национального банка, надлежащая практика стресс-тестирования должна быть интегрирована в общую систему управления рисками банка, внутреннего контроля и корпоративного управления, для чего рекомендуется принимать во внимание следующее.

Поскольку уполномоченные органы управления банком несут ответственность за общую программу стресс-тестирования в банке, необходимо, чтобы они были вовлечены в процедуру стресс-тестирования для ее эффективной реализации и использования результатов, в том числе для планирования капитала, а также понимали влияние стрессовых условий на уровень капитала и общий профиль рисков банка. В частности, они несут ответственность за согласование и оценку адекватности управленческих мер и действий, предпринимаемых исполнительным органом банка по результатам стресс-тестов, утверждают программу стресс-тестирования.

По результатам анкетирования определено, что все банки в Республике Беларусь без исключения проводят стресс-тестирование риска ликвидности, а процентного, валютного и кредитного рисков — около 80% банков. У всех банков применение сценариев стресс-тестирования базируется на гипотетических сценариях. Более половины опрошенных банков основывают стресс-тесты и на исторически наихудших сценариях

[4].

Однако необходимо отметить, что результаты количественного стресс-тестирования являются лишь приблизительными и точно оценить влияние негативных последствий в случае стрессовой ситуации не могут.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что результаты стресс-тестирования составляют неотъемлемую часть практики банковского риск-менеджмента. Стресс-тестирование является дополнительным подходом, способствующим управлению рисками, и играет важную роль в обеспечении перспективных оценок риска.

Банки Республики Беларусь используют базовые методы стресс-тестирования, которые нуждаются в дальнейшем совершенствовании.

#### **Использованные источники:**

1. Толкачева Е.Г. Стресс-тестирование банковских рисков [Эл. ресурс] - Режим доступа: <http://lib.i-bteu.by/bitstream/handle/22092014/4990/Толкачева%20Е.Г.%20Стресс-тестирование.pdf?sequence=1&isAllowed=y> Дата доступа: 21.04.2020
2. Стресс-тестирование [Эл. ресурс] - Режим доступа: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Стресс-тестирование\\_\(финансы\)](https://ru.wikipedia.org/wiki/Стресс-тестирование_(финансы)) - Дата доступа: 21.04.2020
3. Инструкции об организации системы управления рисками в банках, ОАО «Банк развития РБ», небанковских кредитно-финансовых организациях, банковских группах и банковских холдингах: утв. Правлением НБРБ от 29.10.2012 №550 – Минск, 2012. – 15 с.
4. Стресс-тестирование - инструмент оценки банковских рисков / С. Дубков // Банкаўскі Веснік: Інфармацыйна-аналітычны і навучна-практычны журнал НБРБ. - 2008. - № 13. - С. 17-23

*Коновалов В.Э.  
студент магистратуры 1 курса  
факультет “Экономики и процессов управления”  
Сочинский Государственный Университет  
научный руководитель: Давыдович А.Р., к.э.н.  
доцент  
Россия, г. Сочи*

### **ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА ИНТЕРНЕТ-ТОРГОВЛИ В РОССИИ**

*Аннотации: в статье рассмотрена динамика развития электронной коммерции и приведена статистика популярных трендов интернет-торговли в России. По данным представленным в статье, в настоящее время интернет-торговля – быстро развивающаяся отрасль во всем мире. Она составляет значительную долю всего рынка ритейла.*

*Ключевые слова: интернет-торговля, электронная коммерция, тенденция рынка, мобильные приложения, интернет-магазин, мотивы покупок, способы доставки, тренды, Россия.*

*Kononov V.E.  
graduate student  
1st year, faculty of Economics and Management Processes  
Sochi State University  
Russia, Sochi  
Scientific adviser: Davydovich A.R.  
PhD in Economics, docent*

### **TRENDS IN THE ONLINE TRADE MARKET IN RUSSIA**

*Annotation: The article discusses the dynamics of the development of electronic commerce and provides statistics on popular trends in Internet commerce in Russia. According to the data presented in the article, at present, e-commerce is a rapidly developing industry all over the world. It makes up a significant share of the entire retail market.*

*Keywords: online commerce, e-commerce, market trend, mobile apps, online store, shopping motives, delivery methods, trends, Russia.*

Интернет-торговля — это динамично развивающаяся отрасль во всем мире. Интернет предоставляет все больше возможностей потребителю для изучения продукции, так как потребитель может быстро ознакомиться с продукцией и определить, является ли товар, предлагаемый местными торговыми компаниями, продукцией высокого или низкого качества.

Сейчас по разным оценкам порядка 9% мирового товарооборота приходится уже на интернет-торговлю и, исходя из статистики, эта доля росла очень быстро (рис.1). При этом все исследовательские агентства сходятся во мнении, что эта доля будет расти и в ближайшие годы достигнет

10-11%. Во многом такая динамика обуславливается показателями одного из самых крупных рынков – это рынок в Китае. Там по разным оценкам доля интернет-торговли от всего ритейла Китая составляет порядка 17%. С учетом их объема, это тот игрок, который может вот так менять мировую картину Интернет-торговли в целом.<sup>31</sup>

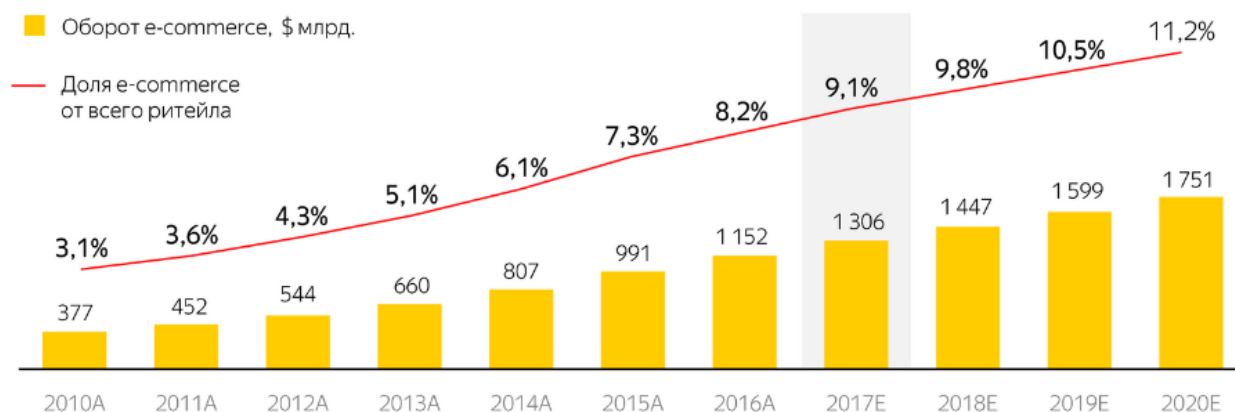


Рисунок 1 – Мировая тенденция электронной коммерции

Что касается России, то аналогичный показатель - это всего 4-5%, и вряд ли мы будем исключением в этой мировой картине и останемся на этом уровне электронной коммерции всего ритейла. Скорее всего, мы будем приближаться как минимум к среднемировым показателям, значит, у нас еще остался двукратный запас. Несмотря на это у нас уже сейчас товарооборот электронной коммерции в России порядка 1 триллиона рублей в год, это очень много. Если по всей России 4-5%, то в Москве аналогичный показатель 15-20%.

Несмотря на 4-5% доли электронной коммерции от ритейла, мы уже сейчас входим в мировой топ-10 рынков электронной коммерции в мире.<sup>32</sup> Да, мы занимаем 10 строчку по объему рынка и относительно лидеров у нас большой разрыв, но мы входим в лидирующие рынки по темпам роста. Как видно на рисунке 2, в ближайшие годы мы вряд ли выйдем из топ-10, но в то же время вряд ли попадем в топ-5.<sup>33</sup> Т.е. так или иначе, у нас относительно небольшая доля электронной коммерции от всего ритейла, но уже сейчас мы достаточно большие и имеем оборот порядка триллиона. Такая картина за счет количества покупателей, а не частоты их покупок. Как видно на графике, впереди нас такие страны, которые имеют по количеству покупателей гораздо меньшие показатели, но за счет гораздо большей частоты покупок, они имеют больший товарооборот в электронной коммерции.

<sup>31</sup> Исследовательская компания: «Euromonitor International». Электронный ресурс: <http://www.euromonitor.com> (дата обращения: 18.03.2020)

<sup>32</sup> Исследовательская компания: «Statista». Электронный ресурс: <http://www.statista.com> (дата обращения: 18.03.2020)

<sup>33</sup> Исследовательская компания: «Emarketer». Электронный ресурс: <http://www.emarketer.com> (дата обращения: 18.03.2020)

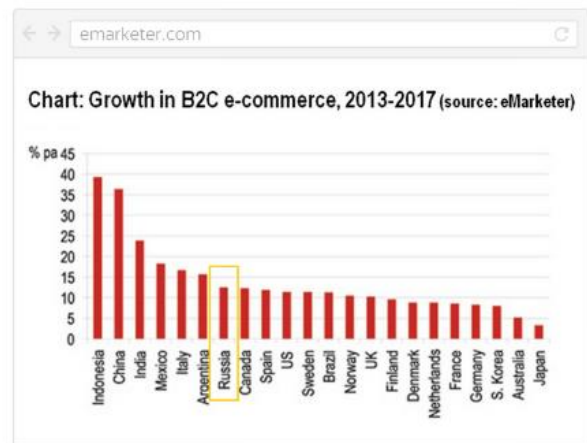


Рисунок 2 – Российская тенденция электронной коммерции

В России сейчас во всех городах на всех платформах 37000000 активных покупателей это люди, которые совершили хотя бы одну покупку за последние 6 месяцев. Интересно то, что самый активный сегмент – это люди 25-34 лет. Дальше будет происходить процесс, что со временем эти люди будут переходить в следующие возрастные когорты, и нет никаких особых оснований, почему они вдруг резко начнут покупать меньше, используя электронную коммерцию. Это значит, что они и в следующую когорту принесут свои активные привычки покупок в интернете, а на их место придут люди до 24 лет, с высокой перспективой для покупок в интернете, которые будут переходить на самые большие и активные когорты в электронной коммерции.<sup>34</sup>

Центральный федеральный округ – самый крупный в России, в нем живет почти треть всех покупателей в электронной коммерции. Хотя бы один товар покупало 124160000 людей за последние 6 месяцев. Что касается картины того, как выглядит интернет-торговля в ЦФО, то она очень похожа на среднюю по России. Просто в Москву и ЦФО оно приходит чуть раньше, соответственно здесь проникновение электронной коммерции чуть выше, чем в среднем по России. Это хорошо характеризует наши регионы, т.е. там люди тоже покупают, просто в чуть меньшем ценовом сегменте.<sup>35</sup>

Люди в России покупают товары двумя способами – это покупка в локальных и зарубежных магазинах. В сущности, эти форматы покупок уже очень сильно интегрированы друг в друга. Всего 35% людей, которые покупали что-либо в интернете, делают это только в российских интернет-магазинах (рис.3). Это значит, что остальные люди разбавляют покупками из-за рубежа. Наиболее популярный канал из-за рубежа – Китай. Самый большой способ покупок – это совмещение российских и китайских интернет-магазинов. Людей, которые выбирают только китайские интернет-магазины, порядка 8%, это покупатели, которые не обращают внимания на другие отрасли электронной коммерции. Там, где у нас устроено

<sup>34</sup> Mediascope Web Index, апрель 2018, 12-64, десктоп / мобайл / приложения 100+ города

<sup>35</sup> Mediascope Web Index, апрель 2018, 12-64, десктоп / мобайл / приложения 100+ города



пересечение, там с одной стороны конкуренция, с другой – возможность. Если есть возможность добавлять в российские магазины ассортимент зарубежных интернет-магазинов, то это плюс в долгосрочной перспективе для всех.<sup>36</sup>

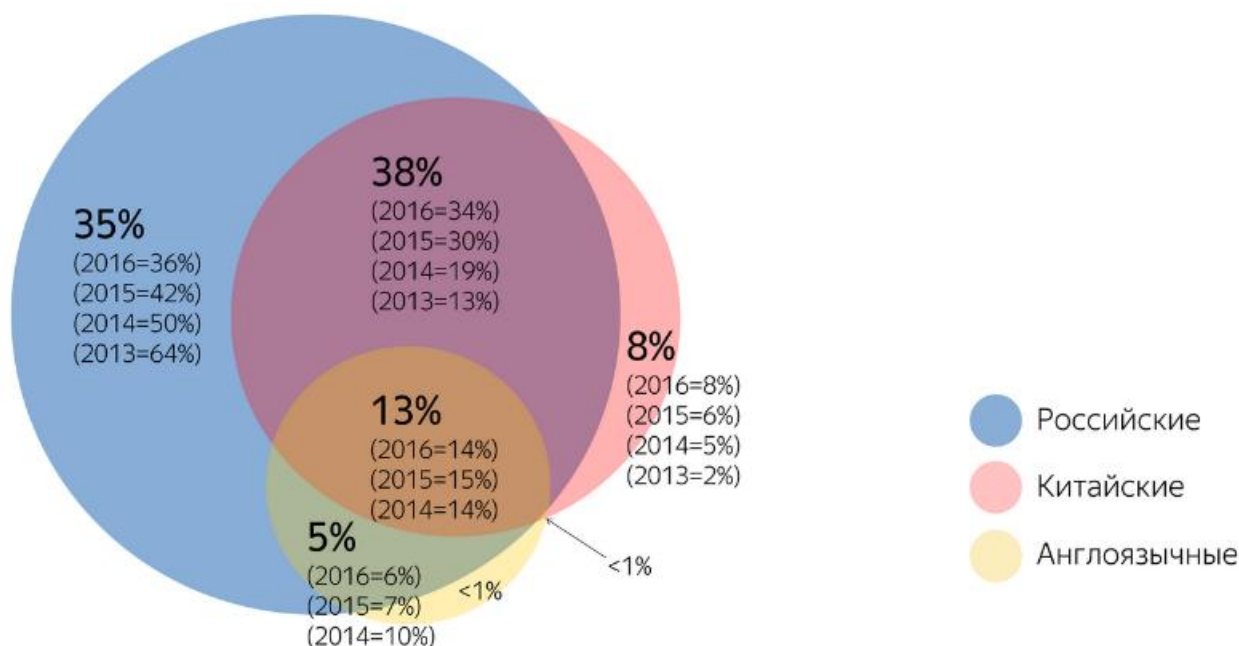


Рисунок 3 – Доля покупок в зарубежных и российских интернет-магазинах

Что касается мотивов покупки онлайн, то картина здесь достаточно стабильна последние несколько лет. Мы видим, что самые популярные причины, почему люди покупают в интернете – это дешевизна, экономия времени и наличие товаров, которых нет или сложно найти в обычном магазине (рис 4). Но нужно обратить внимание, что в последние годы популярность ответа, про то, что товар дешевле в интернете, медленно, но падает. С одной стороны это может означать, что люди стали больше ценить сервис, чем низкую цену. С другой стороны, может быть, цены у нас выравниваются в онлайн и оффлайне. Когда ритейлер продает товар в разных каналах продаж, он может отдавать их по одинаковым ценам. И отличие самой популярной причины от всех остальных уже не такое большое. Это значит, что можно закрывать большую совокупность барьеров и работать с этими мотивами, не будучи самыми дешевыми на рынке по сравнению с конкурентами.<sup>37</sup>

<sup>36</sup> Совместное исследование онлайн покупателей в России от Яндекс.Маркет и Gfk. Осень 2017

<sup>37</sup> Совместное исследование онлайн покупателей в России от Яндекс.Маркет и Gfk. Осень 2017



Рисунок 4 – Мотивы покупок в интернет-магазинах

Другой важный тренд – электронная коммерция, которая хоть и медленно, но немного становится локальным. За последние 3 года, немного, но подросла доля людей, которые совершают покупки только в локальных магазинах. Это тоже обеспечивается двумя факторами. С одной стороны крупные игроки открывают себе региональные представительства и уже ничем не отличаются от локального игрока в этом конкретном регионе или городе. С другой стороны появляются действительно сугубо локальные игроки, которые вполне себе конкурентоспособны на этом поле. И что важно, если обратить внимание на разницу между показателями покупок в своем городе и доставкой с другого региона, то она небольшая. Это значит, что доставка с другого региона не является большой проблемой для пользователя и имеет смысл запускать доставку в другие регионы России. Тем более на рынке большое количество логистических операторов, которые готовы “под ключ” запустить доставку в любую точку России.<sup>38</sup>

В последние годы с нашей электронной коммерцией, ритейлом и всей экономикой много сложных, но интересных вещей. В 2014 году люди скупали все на фоне снижения курса рубля, потом в 2015 году было затишье, было большое количество людей, которые по-прежнему заходили на сервисы электронной коммерции, но ничего не покупали. В 2016 году начиналось легкое восстановление, люди аккуратно подходили к крупным покупкам, по возможности экономили. В 2017 году люди возвращались к докризисной структуре, снизили рост сбережений, а темпы роста потребления увеличили. В 2018 году люди начали все больше брать кредиты, снижать сбережения и увеличивать потребление. Сейчас становится все меньше барьеров покупать в электронной коммерции. Это

<sup>38</sup> Совместное исследование онлайн покупателей в России от Яндекс.Маркет и GfK. Осень 2017

приводит к тому, что интернет-торговля становится перспективным направлением.

В Интернет-торговле самый популярный тренд, который в последние годы очень обсуждается и достиг уже очень большого масштаба – это мобильные приложения. Практически у каждого человека сейчас есть смартфон и возможность пользоваться приложениями интернет-магазинов. Этот тренд с каждым годом растет, и доля людей, которые выбирают app-only формат, т.е. покупают только в приложениях, увеличивается (рис. 5). Если у какого-то магазина есть сайт, мобильная версия сайта и приложение, то практически каждый пятый работает только с приложением. Соответственно, если по каким-то причинам у интернет-магазина нет приложения, и он понимает, что ассортимент поддерживает такого рода формат сценариев использования сайта: пролистать какие-либо товарные ленты, выбрать товар, провести каким-либо образом время, то, безусловно, на формат приложения стоит обратить внимание.<sup>39</sup>

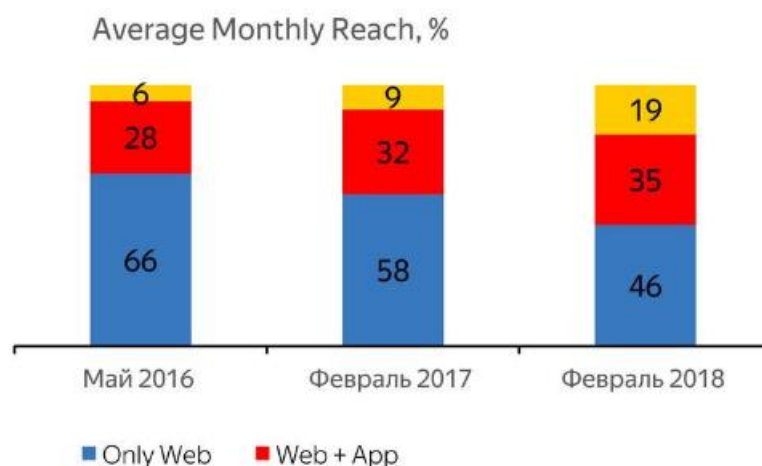


Рисунок 5 – Тренд мобильных приложений

Другой логичный тренд, который продолжает быть в постоянно ускоряющемся мире – это способы оплаты. Динамика 2016-2017 годов по способам оплаты по последней покупке показывает, что доля оплаты в момент доставки наличными упала на 6%, что является большим показателем (рис. 6). Это значит, что люди не считают очень удобным оплачивать наличными в момент получения. А оплата в момент доставки, но уже банковскими картами, подросла на 2%, и поэтому тоже уже становится популярным форматом оплаты. Соответственно, если мы посмотрим под другим углом, то мы увидим, что 57% покупок совершаются с постоплатой, а 43% с предоплатой. Это значит, что людям при прочих равных становится проще воспользоваться ранее введенной картой, чтобы оплатить тот или иной заказ, а потом просто его получить. Этот тренд точно

<sup>39</sup> Web Index, 700+ городов, десктопные и мобильные пользователи, статистика топ компаний

будет расти в ближайшие годы.<sup>40</sup>

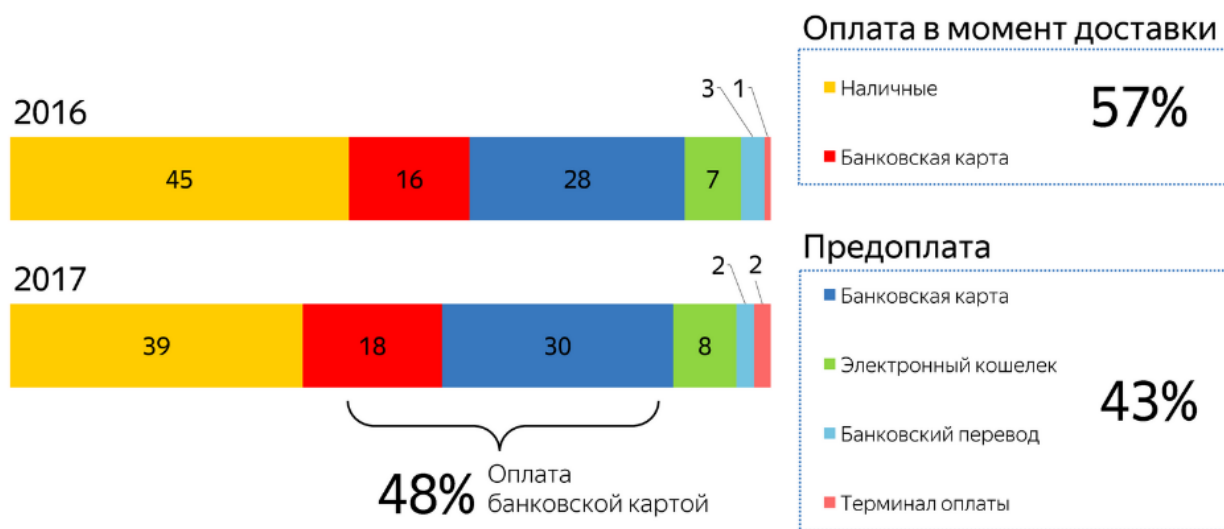


Рисунок 6 – Способы оплаты

Помимо этого люди также пытаются сэкономить время на способах доставки. Неожиданно у нас один из самых популярных способов – это самовывоз (рис. 7). Людям не очень удобно подстраиваться под график работы курьера, который готов доставить товар в большой промежуток времени дня и в любой момент может позвонить. Покупателям удобнее самим забирать товары, которые они заказали. Также, люди выбирают этот вид доставки, потому что он является самым дешевым, даже если он менее удобен с другими альтернативными доставками. Людями ценится время доставки и если несколько лет назад люди готовы были ждать доставку неделю, то с каждым годом они готовы ждать меньше и при прочих равных выбирают интернет-магазин с более быстрой доставкой. Все способы, которые удобнее других, начинают становиться все более популярными.<sup>41</sup>

<sup>40</sup> Совместное исследование онлайн покупателей в России от Яндекс.Маркет и Gfk. Осень 2017

<sup>41</sup> Совместное исследование онлайн покупателей в России от Яндекс.Маркет и Gfk. Осень 2017

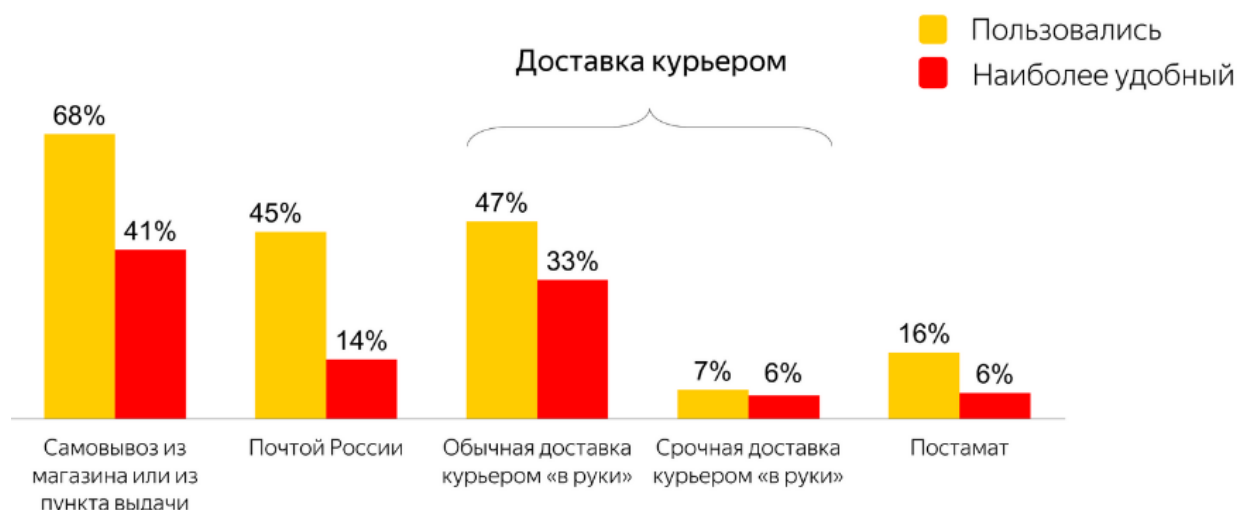


Рисунок 7 – Способы доставки

Проведенные исследования позволяют сделать следующие выводы. Доля электронной коммерции от всего ритейла увеличивается с каждым годом и Россия медленно, но приближается к этому тренду. Количество активных покупателей также выросло в России за последние годы, и, по прогнозам, будет расти в ближайшее время. ЦФО – самый крупный рынок для Интернет-торговли в стране, он и навязывает основные тренды электронной коммерции, и со временем регионы перенимают их. Самый большой способ покупок – это совмещение российских и китайских интернет-магазинов. Покупатели выбирают электронную коммерцию, потому что это дешевле, экономит время и есть товары, которых нет или сложно найти в обычном магазине. Сейчас становится все меньше барьеров для покупок в электронной коммерции. Это приводит к тому, что интернет-торговля становится перспективным направлением.

#### Использованные источники:

1. Алексейчева, Е.Ю. Экономика организации (предприятия): Учебник для бакалавров / Е.Ю. Алексейчева, М. Магомедов. – М.: Дашков и К, 2018. – 292 с.
2. Баскакова, О.В. Экономика предприятия (организации): Учебник / О.В. Баскакова, Л.Ф. Сейко. – М.: Дашков и К, 2017. – 372 с.
3. Коммерческая деятельность производственных предприятий (фирм) Учебник О. А. Новиков, В. О. С. А. Уваров и др.; Под общ. ред.: О. А. Новикова. В. В. Щербакова. – СПб.: Изд-во 2016. – 416 с.
4. Организация и технология торговых процессов. / Под ред. Ф.Г. Панкратова. – М.: Экономика, 2017. – 334 с.
5. Памбухчиянц О.В. Технология розничной торговли. – М.: Маркетинг, 2018. – 284 с.
6. Статистический сборник: «Торговля в России – 2017» Росстат 2018- М.
7. Тренды рынка интернет-торговли: «Яндекс-Маркет». Электронный ресурс: <https://market.yandex.ru/partners/market-analytics/trendy-rynka-internet-torgovli-2018?clid=703> (Дата обращения 18.03.2020)

8. Интернет-торговля в России // Энциклопедия маркетинга. Электронный ресурс: [https://www.marketing.spb.ru/mr/it/e\\_trade.htm](https://www.marketing.spb.ru/mr/it/e_trade.htm) (Дата обращения 18.03.2020)
9. Исследовательская компания: «Euromonitor International». Электронный ресурс: <https://www.euromonitor.com> (Дата обращения 18.03.2020)
10. Исследовательская компания: «Statista». Электронный ресурс: <http://www.statista.com> (дата обращения: 18.03.2020)
11. Исследовательская компания: «Emarketer». Электронный ресурс: <http://www.emarketer.com> (дата обращения: 18.03.2020)

*Косенко Т.Г., к.с.-х.н.  
доцент*

*кафедра агрохимии и экологии  
Донской государственной аграрной университет  
Россия, п. Персиановский*

## **ОЦЕНКА ПРИЕМОВ СОХРАНЕНИЯ И ПОВЫШЕНИЯ ПЛОДОРОДИЯ ПОЧВ**

*Аннотация: Рассмотрены особенности расширенного воспроизводства почвенного плодородия. Определено значение оптимального соотношения культур в севообороте. Названы основные направления интенсивного возделывания основных сельскохозяйственных культур.*

*Ключевые слова: сельскохозяйственное производство, система земледелия, технология, интенсивность, плодородие, эффективность.*

*Kosenko T.G.  
candidate of agricultural Sciences  
associate Professor, Department of agricultural chemistry and ecology  
Don state agrarian University  
Russia, Persianovsky*

## **ASSESSMENT OF METHODS FOR PRESERVING AND IMPROVING SOIL FERTILITY**

*Abstract: The features of extended reproduction of soil fertility are considered. The value of the optimal ratio of crops in the crop rotation is determined. The main directions of intensive cultivation of the main agricultural crops are named.*

*Key words: agricultural production, farming system, technology, intensity, fertility, efficiency.*

Ростовская область является одной из самых крупных административных единиц Российской Федерации.

В целом почвенно-климатические условия области благоприятны для разностороннего развития сельскохозяйственного производства.

Восстановление гумусового состояния почв необходимо признать первостепенной задачей земледелия, так как оно является основой расширенного воспроизводства почвенного плодородия.

В положительном ее решении огромная роль принадлежит оптимальному соотношению культур в севооборотах, которые по своему влиянию на почвенную среду должны копировать растительные сообщества и являются одним из немногих приемов в земледелии, основанных на природных механизмах. Только воздействие севооборота растянуто во времени, тогда как в естественных фитоценозах оно осуществляется

одновременно в течение одного сезона.

При оптимальном чередовании культуры, повышающие запасы органического вещества, сменяются гумусоразлагающими; улучшающие структуру почвы — ухудшающими ее; азотнакопители — потребителями этого элемента; поверхностнокорневые — культурой с хорошо развитой корневой системой, которая в процессе вегетации перекачивает биогенные элементы, из нижних слоев в верхние.

В зависимости от исходного материала и целей можно применять различные способы оценки растений [1, с. 35].

Существенно различие между филогенетическими группами растений в их способности поглощать и использовать азот в обмене веществ. Одни растения способны почти полностью восстанавливать нитраты в тканях корней, другие — лишь меньшей частью, а в большей трансформируют в надземные органы, третьи — в основном передают в надземные органы, где и происходит их восстановление.

Кукуруза, свекла, зерновые колосовые поглощают фосфор только из легкорастворимых соединений; люцерна, эспарцет, гречиха, горчица — из труднодоступных. Механизм такой способности различен, в том числе в результате выделения корнями органических кислот и функционирующих фосфатаз.

Одним из резервов повышения эффективности производства продукции является повышение ее качества и конкурентоспособности [4, с. 149].

Разнообразны по количеству и качеству послеуборочные остатки растений, являющиеся источником восстановления запасов гумуса и элементов минерального питания. Разлагаются растительные остатки с неодинаковой интенсивностью, что определяется, наряду с другими факторами, содержанием в них азота и углерода. С большей скоростью подвергаются распаду остатки гороха, низкий уровень разложения послеуборочной массы кукурузы, подсолнечника.

Особое значение имеют зернобобовые и бобовые многолетние травы, во многом определяющие углеродный и азотный баланс в земледелии, фиксирующие атмосферный азот. За счет симбиотической азотфиксации улучшается азотное питание растений, сохраняется и даже повышается плодородие почвы, обеспечивается меньшее использование минерального азота, снижается антропогенное вмешательство в окружающую среду. Тем самым, фиксация является важнейшим условием ресурсо-энергоэкономной, а главное — природоохранной интенсификацией растениеводства.

Рост эффективности сельскохозяйственного производства осуществляется за счет интенсивных факторов [2, с. 188]. Важнейшей задачей является получение высокой прибыли, позволяющей осуществлять воспроизводство [3, с. 258].

Интенсивные технологии возделывания основных



сельскохозяйственных культур основаны на использовании комплекса агротехнических и организационных мероприятий: посева высокоурожайных сортов, сбалансированного питания растений путем внесения удобрений, применения регуляторов роста и интегрированной системы защиты растений от вредителей, болезней и сорняков, оптимальных способов обработки почвы, своевременного и качественного выполнения всех агротехнических работ.

Количество реализованной продукции зависит от объема валовой продукции и уровня товарности. Качество продукции оказывает влияние на величину прибыли через денежную выручку, т.к. более высококачественная продукция идет по более высокой цене.

Обработка почвы позволяет в широких пределах регулировать почвенное плодородие — обеспечивать строение и структурное состояние почвы для оптимального роста и развития растений, положительно воздействовать на водный, воздушный и питательный режимы. Это определяет необходимость выбора наиболее рациональной обработки, максимально исключая негативное влияние ее на почву.

#### **Использованные источники:**

1. Агафонов Е. В., Турчин В. В., Громаков А. А., Каменев Р. А. Особенности системы земледелия и баланс NPK в Ростовской области // Плодородие. 2015. №5. С. 35-36.
2. Косенко Т.Г. Особенности регионального природо-пользования В сборнике: Прогнозирование инновационного развития национальной экономики в рамках рационального природопользования Материалы V Международной научно-практической конференции: в 3-х частях. 2016. с. 180-192.
3. Нестеров Д.Н., Соловьёва Е.М. Влияние органоминеральных удобрений и регуляторов роста на продуктивность ярового ячменя Современные научные исследования и инновации. 2016. № 3 (59). С. 257-260.
4. Пойда, В.Б. Эффективность гербицидов и их смесей против амброзии полыннолистной на подсолнечнике CLEARFIELD / В.Б. Пойда, М.А. Збраилов, Е.М. Фалынсков и др. // Инновации в технологиях возделывания сельскохозяйственных культур: материалы международной научно-практической конференции. - пос. Персиановский: Донской ГАУ, 2016. - С. 147-151.
5. Финенко В.В., Косенко Т.Г. Эффективное ведение производства в новых условиях хозяйствования//В сборнике: Молодежная наука 2014: технологии, инновации. Пермь, 2014. С. 374 -375.

*Котенева Д.А.  
студент магистратуры  
научный руководитель: Митрофанова Я.С.  
доцент  
ТГУ*

*Россия, г. Тольятти*

## **ПОНЯТИЕ И ФАКТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА**

*Аннотация*

*В статье рассматривается понятие и факторы экономической безопасности предприятия (организации), а также поднимаются вопросы управления экономической безопасностью хозяйствующего субъекта.*

*Ключевые слова: экономическая безопасность, экономическая безопасность хозяйствующего субъекта, обеспечение экономической безопасности предприятия (организации).*

*Koteneva D. A.  
master's degree student  
scientific supervisor: ya. s. Mitrofanova.  
associate Professor  
TSU*

*Russia, Togliatti*

## **THE CONCEPT AND FACTORS OF ECONOMIC SECURITY OF AN ECONOMIC ENTITY**

*Annotation*

*The article discusses the concept and factors of economic security of an enterprise (organization), as well as raises issues of managing economic security of an economic entity.*

*Key words: economic security, economic security of an economic entity, ensuring the economic security of an enterprise (organization).*

Экономическая безопасность организации на сегодняшний момент является одним из наиболее важных составляющих развития и качественным функционированием той или иной компании.

В связи с постоянным изменением экономики, вызванных воздействиями рыночных механизмов – экономическая безопасность хозяйствующего субъекта (предприятия) стала одним из наиболее важных объектов управления деятельностью организации.

Экономическая безопасность - состояние организации, при котором она при самом эффективном использовании своих ресурсов, добивается ослабления, защиты или предотвращения негативных факторов [2].

Выдающийся российский экономист Клейнер Георгий Борисович описывает экономическую безопасность хозяйствующего субъекта как: «неприкосновенность ее весомо важных интересов от различных внешних

и внутренних угроз» [5].

Экономическая безопасность хозяйствующего субъекта делится на несколько взаимосвязанных составляющих данного раздела экономики, таких как:

- финансовая составляющая экономической безопасности хозяйствующего субъекта;
- кадровая составляющая экономической безопасности хозяйствующего субъекта;
- технологическая составляющая экономической безопасности хозяйствующего субъекта;
- политико-правовая составляющая экономической безопасности хозяйствующего субъекта;
- информационная составляющая экономической безопасности хозяйствующего субъекта;
- экологическая составляющая экономической безопасности хозяйствующего субъекта [6].

Финансовая составляющая экономической безопасности организаций, предприятий и фирм состоит из экономических взаимоотношений со своими партнерами и контролем над результатами финансовой деятельности хозяйствующего субъекта.

Кадровая составляющая экономической безопасности хозяйствующего субъекта связана с рядом положений, разработанных и направленных на неразглашение коммерческой тайны со стороны сотрудников организации, компании или фирмы.

Политико-правовая составляющая в свою очередь осуществляет защиту деятельности хозяйствующего субъекта от предприятий-конкурентов.

Информационная составляющая экономической безопасности хозяйствующего субъекта предназначена для сбора и обработки необходимых сведений [4].

Для того что бы экономическая безопасность хозяйствующего субъекта не подвергалась рискам, необходимо разработать стратегию развития и придерживаться ее. Стратегия развития должна быть направлена на рост социального и экономического потенциала и устойчивое развитие хозяйствующего субъекта, а также на адаптацию в окружающей его среде хозяйствования.

«Четко сформулированная система управления экономической безопасности, ориентированная на долгосрочные цели хозяйствующего субъекта, позволит эффективно управлять развитием его коммерческой деятельности, при наличии рисков факторов, способных создавать ситуации критического характера, в случае нарушения экономической и финансовой безопасности, определить необходимые компенсационные резервы» [2].

«Концепция безопасности хозяйствующего субъекта – это система взглядов на проблему безопасности на различных этапах и уровнях предпринимательской деятельности, а также основные принципы, направления и этапы реализации мер безопасности.

Экономическая безопасность предприятия определяется защитными свойствами, направленными на снижение предпринимательских рисков и соблюдение экономических интересов» [1].

Приоритетными факторами экономической безопасности компаний, с учетом их отраслевой сферы деятельности можно отнести:

– экзогенные факторы, связанные с насыщенностью рынков сбыта сырьевыми ресурсами, экономической стабильностью, политической обстановкой;

– эндогенные факторы, направленные на организацию грамотной кадровой политики фирмы, ее бизнес-политики, достижение финансовой независимости и устойчивости.

«Финансовым менеджментом оценивается влияние каждого фактора и формируется целенаправленная система управления и обеспечения экономической безопасности, в рамках которой распределяются полномочия, степень ответственности между подразделениями и отдельными сотрудниками предприятия. Финансовая безопасность, финансовое равновесие и регулярное получение прибыли являются основными в системе обеспечения экономической безопасности организации» [7].

Таким образом, обеспечение экономической безопасности предприятия требует постоянного мониторинга факторов ее формирования и проблем риска деятельности. Осуществление результативного использования системы экономической безопасности хозяйствующего субъекта основывается в постоянном контроле со стороны руководителей того или иного предприятия экономических интересов, в контроле уровня затрат ресурсов хозяйствующего субъекта и правильной и эффективной организации его деятельности. Оперативное реагирование руководства на ухудшение финансово-экономического положения организации должно осуществляться с использованием оценочных показателей уровня экономической безопасности на определенную дату и анализа его динамики, что будет обоснованием разрабатываемых и принимаемых соответствующих управленческих решений.

#### **Использованные источники:**

1. Вякина, И.В. Социально –экологические аспекты экономической безопасности в рамках концепции устойчивого развития / И.В. Вякина // Журнал Национальные интересы: приоритеты и безопасность. - 2018. - с. 225 – 248.
2. Дышловой, И.Н. Анализ и совершенствование моделей оценки экономической безопасности предприятия / И.Н. Дышловой // Журнал

Сервис plus. - 2018. - с. 90-98.

3. Кабанов, А.А. Внешние и внутренние угрозы экономической безопасности предприятия / А.А. Кабанов // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. - 2015. - с. 67-79.

4. Козаревская, Ю.С. Концепции, факторы и компоненты экономической безопасности предприятия / Ю.С. Козаревская // Наука через призму времени. - 2018. - №5 (14).

5. Клейнер, Г.Б. Декоммерциализация экономики как культурный проект (на пути к созданию культурологической теории экономики) / Г.Б. Клейнер // Гуманитарий Юга России. – 2015. - с. 132–138.

6. Седегов, Р.С. Оптимизация информационно-экономической системы предприятия: учеб. для вузов / Р.С. Седегов. – М.: Экономика, 2016. – 209 с.

7. Толмасова, Е.А. Формирование системы обеспечения экономической безопасности предприятия / Е.А. Толмасова // Студенческий форум: электрон. научн. журн. – 2018. - № 8(29). – Режим доступа: <https://nauchforum.ru/journal/stud/29/34711>.

*Кочакаева М.А.  
4курс  
направление «Экономика»  
факультет "Бухгалтерский учет и аудит"  
Османова М.М.  
старший преподаватель  
кафедра «Бухучет-1»  
ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства"  
РФ, г. Махачкала*

### **БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ УДЕРЖАНИЙ ИЗ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ**

*Аннотация: В статье рассматриваются виды удержаний из заработной платы работников. Раскрываются особенности бухгалтерского учета удержаний из заработной платы работников.*

*Ключевые слова: заработная плата, удержания, налог с доходов физических лиц, исполнительные документы, бухгалтерский учет.*

*Kochakaeva M.A.  
Student 4K.  
"Faculty of accounting and audit "  
Osmanova M.M.  
Senior lecturer Department of "Accounting-1"  
GAOU VO " Dagestan state University  
of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

### **ACCOUNTING OF RETAININGS FROM WAGES IN CONSTRUCTION ORGANIZATIONS**

*Abstract: The article discusses the types of deductions from the wages of employees. The features of accounting for deductions from the wages of employees are disclosed.*

*Keywords: salary, deductions, personal income tax, executive documents, accounting.*

Процесс оплаты труда работников строительных организаций, связан с различными факторами жизнедеятельности предприятия. В современной экономике принято, что работнику предприятия объявляется так называемая «грязная» заработная плата, т. е. оплата установленных без вычетов и удержаний.

Удержания из заработной платы принято разделять на группы:

- обязательные (установленные действующим законодательством)

- по инициативе работодателя (регулируемые трудовым правом)
- по инициативе работника (по заявлению).

Каждый вид удержаний из заработной платы регламентируется разными нормативными документами, в зависимости от которых формируется учетная информация.

Согласно ТК РФ «Общий размер всех удержаний при каждой выплате заработной платы не может превышать 20 %, а в случаях, предусмотренных федеральными законами, — 50 % заработной платы, причитающейся работнику» [2].

Обязательные удержания не зависят ни от работников строительных организаций, ни от работодателя. К обязательным удержаниям относятся: налог на доходы физических лиц и удержания по исполнительным документам.

К обязательным удержаниям из заработной платы относят НДФЛ. Правила расчета НДФЛ регулируется главой 23 Налогового кодекса РФ [1]. Стандартная ставка НДФЛ составляет 13 %, однако для некоторых категорий граждан установлены другие ставки, льготы и вычеты. Бухгалтерский учет операций по удержанию НДФЛ проводится по дебету счета 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» и кредиту счета 68 «Расчеты по налогам и сборам» субсчет НДФЛ. Удержание НДФЛ проводится в день выплаты заработной платы.

Работодатель имеет право удерживать из заработной платы и иных доходов работника денежные суммы по своей инициативе в случаях, определенных Трудовым кодексом Российской Федерации [2] статьями 137 и 138.

Удержания из заработной платы работника строительной организации по инициативе работодателя:

- возмещения неотработанного аванса, выданного работнику в счет заработной платы;
- возврат сумм, излишне выплаченных работнику вследствие счетных ошибок;
- при его увольнении до окончания того рабочего года, в счет которого он уже получил ежегодный оплачиваемый отпуск, за неотработанные дни отпуска.

Взыскания денежных средств с работника-должника по названным основаниям носят для работодателя добровольный характер, являются его правом, а не обязанностью.

Работодателю предоставлено право провести эти удержания, если работник не оспаривает их основания и размер, и если не истек месячный срок, установленный для добровольного возвращения сумм, в противном случае удержания производятся только по решению суда.

Статьей 137 ТК РФ установлено общее правило, по которому излишне

выплаченная заработная плата взысканию не подлежит, но при этом выделено несколько исключений:

- заработная плата излишне выплачена в результате счетной ошибки;
- органом по рассмотрению индивидуальных трудовых споров признана вина работника в невыполнении норм труда или простое;
- заработная плата была излишне выплачена работнику в связи с его неправомерными действиями, установленными судом.

В этих случаях удержание также производится в месячный срок со дня обнаружения факта излишней выплаты.

Статьей 138 ТК РФ установлено ограничение по объему производимых удержаний, удержания из заработной платы, производимые работодателем в силу предоставленных ему прав, не могут превышать 20 % от заработной платы, причитающейся работнику, за вычетом налога на доходы физических лиц.

Удержания в случае порчи или утрате имущества отражаются в бухгалтерском учете: Дебет 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» Кредит 73.2 «Расчеты по возмещению материального ущерба».

Задолженность по подотчетным суммам указана в следующей проводке: Дебет 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» Кредит 71 «Расчеты с подотчетными лицами».

Удержания из зарплаты сотрудника часть денежных средств в счет погашения ранее выданного им займа отражаются в проводке: Дебет 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» Кредит 73.1 «Расчеты по предоставленным займам».

Иногда работодатель по ошибке может выплатить зарплату в большем размере. Тогда часть переплаты удерживается у сотрудника. Излишне выплаченные отпускные за неотработанное время удерживаются и отображаются проводкой: Дебет 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» Кредит 73 «Расчеты с персоналом по прочим операциям».

Основанием для осуществления удержания по инициативе работника строительной организации является его письменное заявление.

Как правило, удержаниями, производимыми по инициативе работника, являются:

- взносы на добровольное личное страхование;
- профсоюзные взносы;
- оплата по кредитным обязательствам.

На практике достаточно часто встречаются такие ситуации, как задержка первичных документов (исполнительных листов, справок о праве на льготы и т. п.), не правильно составленные документы, не полные пакеты документов. При этом регуляторное законодательство достаточно строго относится в части сроков и правил к работодателю, на которого возложен



весь груз ответственности за процессы удержания: технические, физические, моральные.

Правильный и качественный бухгалтерский учет удержаний из заработной платы напрямую зависит от постановки кадрового делопроизводства на предприятии, строго и своевременного документооборота и ответственного отношения к документам работников.

Таким образом, из проведенного исследования видно, что существует несколько видов удержаний из заработной платы работников строительных организаций, порядок и учет которых регламентируется разными нормативными актами, тем самым влияя, на отражении данных удержаний в бухгалтерском учете.

#### **Использованные источники:**

1. Налоговый кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 146–ФЗ [Электронный ресурс] / ред. от 15.02.2016 № 32–ФЗ. — Режим доступа: <http://base.garant.ru/10900200/>.
2. Трудовой Кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ [Электронный ресурс] / ред. от 03.07.2016. — Режим доступа: <http://base.garant.ru/10900200/>
3. Федеральный закон "О бухгалтерском учете" от 06.12.2011 N 402-ФЗ (последняя редакция) [Электронный ресурс] — Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_122855/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/)

*Курбанова А.И., к.биол.н.  
доцент*

*кафедра «Общей биологии и физиологии»*

*Пиржанова А.М.*

*студент 2- курса магистратуры*

*Алламбергенов У.*

*студент 1- курса магистратуры*

*специальность «Ихтиология и гидробиология»*

*Каракалпакский государственный университет им. Бердаха*

*Республика Узбекистан, г. Нукус*

## **ОСНОВНЫЕ МЕТОДЫ ИХТИОЛОГИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ**

*Аннотация*

*В статье рассматриваются основные методы ихтиологических исследований. Ихтиология изучают закономерности колебания численности стад рыб, определение их промысловых запасов, а также этологию рыб, их ориентацию, средства общения, формы заботы о потомстве.*

*Ключевые слова: запас, ориентация, рост, возраст, плодовитость, половозрелость, группа, распространение.*

*Kurbanova A.I.*

*Candidate of Biological Sciences, Associate Professor*

*Department of General Biology and Physiology*

*Pirzhanova A.M.*

*2-year student*

*Allambergen U.*

*1st year student*

*specialty "Ichthyology and hydrobiology"*

*Karakalpak State University named after Berdakh*

*Nukus, Republic of Uzbekistan*

## **BASIC METHODS OF ICHTHIOLOGICAL RESEARCH**

*Annotation*

*The article discusses the basic methods of ichthyological research. Ichthyology is studied by the patterns of fluctuations in the number of herds of fish, the determination of their commercial stocks, as well as the ethology of fish, their orientation, means of communication, forms of care for offspring.*

*Key words: stock, orientation, growth, age, fertility, maturity, group, distribution.*

Ихтиология - наука о рыбах (от греч. "ихтиос" - рыба, "логос" - слово, учение). Ихтиология — раздел зоологии позвоночных, изучающий рыб, их строение, функции их органов, образ жизни на всех стадиях развития,

распространение рыб во времени и пространстве, их систематику, эволюцию. Ихтиологические исследования способствуют рациональному ведению рыбного хозяйства, обеспечивая развитие рыболовства и рыбоводства [1,2]

Ихтиология изучают закономерности колебания численности стад рыб, определение их промысловых запасов, краткосрочные и долгосрочные прогнозы уловов, а также этологию рыб, их ориентацию, средства общения, формы заботы о потомстве.

Рыбы самая многочисленная группа позвоночных животных, насчитывающая более 20 тысяч видов.

Наиболее древние из известных суждений о рыбах известны из письменных источников Индии - VII в. до н. э., Китая - V в. до н. э., Древней Греции -IV в. до н. э. Древнегреческий ученый Аристотель еще 2,3 тысячи лет назад впервые выделил рыб в самостоятельную группу водных животных. С тех пор ихтиология развилась в современную науку, использующую математический аппарат и последние достижения техники [3].

Промысловые уловы являются основным источником ихтиологических материалов. По величине уловов можно судит о состоянии запасов той или иной рыбы в водоеме за ряд последних лет, о количественные соотношения возрастных групп, возраста наступления половозрелости.

Возраст и рост рыб является основным показателем их продолжительности жизни, условий существования и времени наступления половой зрелости.

Для определения возраста и роста рыб используются метод средних проб и выборочный метод.

При помощи метода средних проб можно определить среднюю пробу, которой является частью улова. Величина средней пробы зависит от продолжительности жизни рыбы. Для рыб с жизненным циклом до 9-10 лет достаточно брать 100 экземпляров и не менее трех проб.

При помощи выборочного метода в течение нескольких дней путем подбора рыб по классам длины, нужно в равном количестве в каждом классе собирать возрастной материал. Необходимо взять для каждой возрастной группы не менее 20-25 рыб.

Для проведение биологического анализа необходимо измерять длину тело рыбы, определять ее вес, пол и стадию зрелости половых продуктов, а также брать чешую для определения возраста, в некоторых случаях для определения плодовитости измеряет вес половых желез и икры.

Длину рыбы измеряют с помощью мерной доски от начала рыла до конца чешуйного покрова, а бесчешуйных рыб – от начала рыла до начала средних лучей хвостового плавника.

Взвешивают рыбу на чашечных или иных весах с точностью до 1 г для

мелких рыб, до 5 г для средних рыб и до 10 г для крупных рыб. А для определения возраста берут от каждой рыбы 10-15 чешуй с середины тела под основанием спинного плавника и над боковой линией. У бесчешуйных рыб возраст определяют по костным лучам грудного плавника, плоским костям головы, отолитам, позвонкам [3].

В ихтиологических исследованиях огромную роль играет определение пола рыб при изучении биологии рыб, а также при оценке состояния рыбных запасов.

Обычно соотношение полов у многих рыб близко 1:1. Но в зависимости от биологического периода это соотношение могут изменяться закономерно. Поэтому для определения точного соотношения полов рыб пробы нужно брать из орудий, которые в одинаковой степени улавливают самцов и самок. Степень зрелости половых продуктов у отдельных видов рыб определяют по шкале Киселевича.

Для определения плодовитости нужно брать икру до момента наступления икрометания в стадии наибольшего развития, а икру нужно отбирать у самок различного возраста, при этом надо вести отдельный учет мелких недоразвившихся икринок, потому что эти икринки могут остаться невыметанными.

Методика исследования питания рыб состоит из: сбора материалов, обработки содержимого желудочно-кишечных трактов рыб и обработки полученных материалов. Материалы нужно собирать при помощи активных орудий лова, которое дает полное представление о том, как питалась рыба в момент вылова. Сбор материалов по питанию нужно проводить во все сезоны года и в различных районах водоема.

Таким образом, применение ихтиологических методов дает возможность изучить возрастной состав, плодовитость и о состоянии запасов рыбы в водоеме, а также рациональному ведению рыбного хозяйства.

#### **Использованные источники:**

1. Ихтиологические исследования на водоемах: учеб. пособие для студентов эколого-биологического и агротехнического факультетов / Л. П. Рыжков, И. М. Дзюбук, Т. Ю. Кучко. — Петрозаводск: Изд-во ПетрГУ, 2013. — 72 с.
2. Ихтиология // <http://www.npacific.ru/np/library/encicl/9/0013.htm>
3. Методики ихтиологических исследований <http://boomerangclub.ru/>

Ташкентский Государственный Технический Университет  
**ИННОВАЦИОННЫЙ МЕТОД ОБУЧЕНИЯ ВЫСШЕЙ  
МАТЕМАТИКЕ**

*Аннотация:* В данной статье рассматривается новый, инновационный метод преподавания высшей и дискретной математики студентам вузов

*Ключевые слова:* Профессиональная подготовка, логика, нестандартность, мышление, информационные технологии, современные педагогические проблемы

*Qurbonov O.I.*

*Assistant of the Department of Higher*

*Mathematics Tashkent State Technical University*

**INNOVATIVE METHOD OF TEACHING HIGH MATHEMATICS**

*Annotation:* This article discusses a new, innovative method of teaching higher and discrete mathematics to university students

*Key words:* Vocational training, logic, non-standard, thinking, information technology, modern pedagogical problems

Математика, великая, никогда не увядающая наука. Она окружает человека с древнейших времен и по сей день. С древних времен математика «вбирала» в себя многолетний опыт научно-учебных работ, исследований и разработке новых формул. Роль этой дисциплины была разной в каждом из периодов. Если внимательно присмотреться то, именно благодаря математическому складу ума (мышлению и навыкам) человечество не только научилось решать задачи арифметического характера, но и хорошо улучшила «гибкость» своего умения принимать быстрые и моментальные решения в любой жизненной ситуации. Развитие науки, техники, мысли — основа технического прогресса любой страны. А математика как наука, является одним из ключевых «элементов» этого прогресса.

В такой «тесной» взаимосвязи специальностей «Информационных технологий» нуждаются в том, чтобы в их учебную программу дисциплины математика содержались не только традиционные разделы высшей математики (матрицы, линейная алгебра, ряды, элементы высшей алгебры, элементы векторной алгебры и аналитической геометрии, дифференциальное и интегральное исчисление, предел и действительные функции, теорию вероятностей и мат.анализ но и прикладные (производственное пространство, основы модульной арифметики, и др.).

Необходимо помнить о том, что обучение высшей математике должно

быть непрерывным в течение всего периода обучения в вузе, ведь именно тогда «повышаются» перспективы для дальнейшего их умственного развития и формирования у них профессиональной компетентности, т. е. должно включать в себя:

- математическое моделирование, которую можно проводить как компонент — самостоятельно в рамках ВУЗа или же в учебном плане дисциплины математика.

- фундаментальный(базовый) курс высшей математики, в котором будет «включено» обязательно рассмотрение управления политикой информационных технологий, использования теории вероятностей (математического) для обнаружения информационных рисков. – изучение студентами самостоятельно прикладных методов математики в рамках курсовых или факультативов по их собственному выбору. Обычно, большинство студентов знают о таком «понятии» как «числовые характеристики дискретных случайных величин» (среднее квадратическое отклонение, математическое ожидание, дисперсию и др), но не каждый догадывается использовать их на занятиях по предметам «ООП», «Информационная безопасность» др. для расчета количественной оценки алгоритма своей программы. Вся «соль» в том, что количество тренировочных задач во время изучения той или иной темы не включались упражнения прикладного характера. Необходимо постоянно поддерживать стремление учащихся к немедленной отдаче, действию, «творчеству» (широкое, нестандартное мышление).

В результате студент неверно решает отдельные задачи данного типа либо не догадывается применить к ним известный ему способ решения (ошибочно обобщенная ассоциация). Чтобы исключить это, необходимо в систему тренировочных заданий включать задачи прикладного характера. Так, при изучении темы «Теоремы сложения и умножения вероятностей. Формула полной вероятности. Формула Байеса» ведущее место должны занимать задачи прикладного характера, например, такие как «На веб-сервер производится три независимых DDoS-атаки. Вероятность удачной 1-ой атаки равна 0,4, 2-ой — 0,5, 3-ей — 0,7. Для вывода веб-сервера из строя достаточно 3-х удачных атак. При 2-х удачных атаках сервер выходит из строя с вероятностью 0,6; при удачной одной атаке сервер выходит из строя с вероятностью 0,2. Найти вероятность того, что в результате 3-х атак веб-сервер будет выведен из строя?» Благодаря использованию таких заданий студент имеет возможность увидеть прямую взаимосвязь изучаемого материала с его практическим применением.

Вместе с тем, наряду с традиционными для вузов формами обучения (лекциями, практическими занятиями) стоит также ввести в учебные планы практикумы математического моделирования, которое обязательно следует проходить в специальных кабинетах оборудованные компьютерами. Из всего многообразия программных средств необходимо выделить для

использования на компьютерных практикумах по математическим учебным дисциплинам следующие группы программных средств: – математические пакеты (MatLab, MathCAD, Maple и др.); – статистические пакеты (Статистика 5.0, STADIA и др.).

Вышеуказанные программы являются удобным «инструментарием» для решения различных прикладных задач. Так, учащиеся приобретают опыт, необходимый для выполнения математических расчетов, анализа, практикума в целом, а также рутинные или несущественные (в контексте изучаемого материала) операции, студенты за считанные минуты проводят сложные, громоздкие вычисления, решают содержательные задачи, моделируют различные ситуации. Также неоспоримым преимуществом использования этих программных средств является возможность визуализации всех этапов решения поставленной задачи. Компьютерный практикум позволит студентам наглядно увидеть связь математики с компьютерной безопасностью (что чрезвычайно важно для студентов, особенно на первых курсах, о чем уже говорилось выше), а также оценить значительные преимущества использования компьютерных технологий в решении математических и профессиональных задач. Благодаря лабораторным работам, студенты смогут «реализовать», попробовать свои практические умения и навыки из полученных теоретических знаний на лекциях. На лабораторных занятиях при помощи компьютерного практикума математического моделирования (в среде MathCad или MatLab) эффективно автоматизируются трудоемкие вычислительные преобразования, и внимание студента нацеливается, прежде всего, на процесс решения содержательных задач. Например, на лабораторном занятии «Активизация знаний о числовых характеристиках случайной величины» студентам предлагаются такие задачи: Вычислите математическое ожидание и дисперсию случайной величины  $M(X)$ , которая представляет собой площадь боковой поверхности тетраэдра с ребром  $X$ , для случайной величины  $P$ , распределенной равномерно на промежутке.

Система практических и лабораторных занятий как основной и эффективный компонент процесса обучения имеет особую значимость, так как она в первую очередь формирует прикладную направленность обучения высшей математике, а затем уже организует деятельность преподавания и учения. Кроме того, сам процесс работы в такой «среде» зарождает интерес у учащихся к решению (созданию) чего-то нового. Ибо такие программные пакеты позволяют наглядно демонстрировать модель или конструкцию любого математического объекта, без какого-либо затруднения. Предложенная структура обучения будущих специалистов по защите информации высшей математике соответствует ГОП ВО, однако говорить о ее эффективности можно при заинтересованности со стороны не только преподавателей математических дисциплин, но и соответствующих инстанций (образовательных ведомств, вузов, специальных кафедр). В

заклучение хотелось бы отметить, что подобный подход в изучении высшей математики, используя математические пакеты — это действительно инновационная, бурно развивающаяся в настоящее время методика «современной» математики. О некоторых из них мы рассказали вкратце в настоящей статье.

**Использованные источники:**

1. Саидов Ю. Р., Юсупов Ш. Б. — Факультет «Информационные технологии». Д. Тожибава, А. Йолдошев. Методика обучения специальных предметов. Изд.. «Aloqachi» 2009 г.
2. Гмурман В. Е. Руководство к решению задач по теории вероятностей и математической статистики, учебное пособие для студента, 1979 г.
3. Кутлимурадов, Д. С. Инновационный метод обучения высшей математике студентов, обучающихся по специальности «Информационные технологии» / Д. С. Кутлимурадов, Д. Б. Менглиев. — Текст: непосредственный, электронный // Молодой ученый. — 2016



УДК 336.61

*Куценко А.В.*  
*студент 2 курса магистратуры*  
*АНОВО Самарский университет государственного управления*  
*Баранова В.В., к.э.н.*  
*доцент*  
*АНОВО Самарский университет государственного управления*  
*«Международный институт рынка»*  
*Россия, г. Самара*

**ОРГАНИЗАЦИЯ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ НА ПРИМЕРЕ  
ООО «ЕВРОСТРОЙ»**

*Аннотация: Статья посвящена исследованию сущности финансового контроля и обоснована необходимость его осуществления в процессе управления предприятием. Определены основные факторы, влияющие на эффективность осуществление финансового контроля. Также в статье автором предложена схема организации финансового контроля предприятий. В качестве практического опыта в статье представлен анализ финансового контроля на примере московского предприятия ООО «ЕвроСтрой», которое осуществляет свою деятельность на рынке строительства многоэтажных объектов.*

*Ключевые слова: контроль, финансовый контроль, управление предприятием, управленческое решение, финансовый менеджмент, планирование, аудит*

*Kutsenko A.V.*  
*2nd year student, master's degree*  
*NEW Samara University*  
*public administration*  
*International market Institute, Samara*  
*Baranova V.V.*  
*candidate of economic Sciences, associate Professor*  
*NEW Samara University*  
*public administration*  
*International market Institute, Samara*

**ORGANIZATION OF FINANCIAL CONTROL ON THE  
EXAMPLE OF EUROSTROY LLC**

*Annotation: The article is devoted to the study of the essence of financial control and substantiates the need for its implementation in the process of enterprise management. The main factors affecting the effectiveness of financial control are identified. The author also proposed a scheme for organizing financial control of enterprises. As practical experience, the article presents an analysis of financial control using the example of the Moscow enterprise EuroStroy LLC, which operates in the construction market of multi-story buildings.*

*Keywords: control, financial control, enterprise management, management decision, financial management, planning, audit*

На современном этапе экономического развития одним из наиболее эффективных методов улучшения функционирования финансово-хозяйственной деятельности предприятия является организация системы управления, реализация воспроизведения которой, осуществляется благодаря выполнению основных функций управления - планирования, организации, мотивации и контроля.

При этом именно благодаря функции контроля субъект управления своевременно получает информацию о деятельности предприятия. Это дает ему возможность принять правильное управленческое решение. Именно поэтому на всех предприятиях создают специальные организации системы финансового контроля, осуществляющих непрерывное наблюдение состоянием предприятия. Вся полученная информация передается руководству организации для создания четкой картины ситуации и повышения оперативности принятия того или иного управленческого решения<sup>42</sup>. К сожалению, в настоящее время действует четкая тенденция увеличения финансово-экономических злоупотреблений и неэффективного использования денежных средств предприятия, что влияет не только на конечные результаты, но и на экономику страны в целом. Именно по этой причине и возникает потребность в совершенствовании организации внутреннего контроля в процессе осуществления управленческой деятельности.

Целью статьи является теоретическое обоснование необходимости внедрения финансового контроля в системе управления предприятием на примере ООО «ЕвроСтрой».

Сегодня, вследствие кризисного состояния отечественной экономики, режима санкционного давления, нестабильности российского законодательства и постоянных изменений условий хозяйствования различных отраслей экономики возникли сложные проблемы, негативно влияющие на эффективность управления и функционирования предприятий. Поэтому вопросы повышения эффективности организации работы системы внутреннего контроля является весьма актуальным.

Проблемы организации работы системы финансового контроля деятельности предприятий исследовали в своих трудах многие зарубежные и отечественные экономисты, в частности и другие. Однако вопросы, связанные с определением содержания финансового контроля и выявлении факторов, влияющих на эффективность системы финансового контроля при исследовании стратегии развития предприятия и устранении рисков в хозяйственной деятельности требуют дальнейшего исследования.

---

<sup>42</sup> Дубовик И.И. Рекомендации Минфина по внутреннему контролю // Услуги связи: бухгалтерский учет и налогообложение. 2013. № 6. С. 24–33.

Для эффективного функционирования любого предприятия руководителю необходимо обладать достоверной информацией обо всех финансовых, экономических и денежных операциях, получить которую можно только через систему бухгалтерского учета и эффективного контроля<sup>43</sup>.

С финансовым контролем тесно связан и бухгалтерский учет. Существует мнение, что бухгалтерский учет также является своеобразным институтом финансового права, а учитывая его специфику и особенности правового регулирования, возможно, следует говорить о бухгалтерском праве, как самостоятельной отрасли права.

Ученые юристы-финансисты, в частности Е. М. Ашмарина, посвящают свои работы правовым основам бухгалтерского учета. Одни ученые описывают финансовый контроль и вместе с ним и аудит как его форму или разновидность<sup>44</sup>.

Другие уделяют внимание бухгалтерскому учету и аудиту, считая, их родственными категориями. Например, российские ученые юристы-финансисты подготовили учебное пособие под названием «Правовые основы бухгалтерского и налогового учета, аудита в Российской Федерации»<sup>45</sup>, в котором отмечают, что нормы, регулирующие отношения в сфере бухгалтерского учета, тесно связаны со всеми институтами финансового права, а правовые основы аудита, который является независимым негосударственным контролем, непосредственно взаимодействуют как со всеми институтами финансового права, так и с правовыми нормами, регулирующими отношения в области бухгалтерского и налогового учета.

Система финансового контроля на предприятии создается для обеспечения надежности, законности, эффективности, безопасности осуществляемых операций и защиты от возможных потенциальных ошибок и нарушений. Контроль является важнейшим фундаментальным элементом управления на всех стадиях деятельности любой организации. Соответственно, такие функции управления как: планирование, мотивация, создание организационных структур неразрывно связаны с контролем, рассматриваемым как процесс достижения установленных организацией целей. А его сущность заключается не только в выявлении проблем, и их ликвидации, но и во внедрении различных мероприятий для предотвращения подобных ситуаций в будущем.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что процесс финансового контроля является тем весомым инструментом, который дает

---

<sup>43</sup> Рогуленко Т.М. Внутренний аудит (для бакалавров) / Рогуленко Т.М. под общ. ред. и др. – М.: 2016. - 184 с.

<sup>44</sup> Правовые основы бухгалтерского и налогового учета, аудита в Российской Федерации: Учебное пособие. – 2-е изд., перераб. и доп. / Отв. ред. Е. М. Ашмарина. – М.: Юрист, 2006..

<sup>45</sup> Правовые основы бухгалтерского и налогового учета, аудита в Российской Федерации: Учебное пособие. – 2-е изд., перераб. и доп. / Отв. ред. Е. М. Ашмарина. – М.: Юрист, 2006.

возможность руководству обеспечить организацию необходимой информацией о ходе выполнения задач отдельными организационными звеньями, проверить и скоординировать их деятельность. Поэтому без постоянной проверки и регулировки процесса хозяйственной деятельности предприятия нельзя с уверенностью утверждать, что его деятельность способствует достижению заранее определенной цели.

Главными целями финансового контроля являются:

- 1) достоверность, надежность и полнота информации;
- 2) соответствие законодательству, политике, процедурам, и, соответственно, планам;
- 3) сохранность материальных и нематериальных активов;
- 4) эффективность использования ресурсов;
- 5) достижение задач и целей организации.

Схему организации финансового контроля предприятий различных форм собственности, максимально прозрачно демонстрирует ее структуру и составляющие, что показано на рисунке 1



Рис. 1. Схема организации финансового контроля предприятий [составлено автором на основании источников 1-5].

Таким образом, представленная схема позволяет сделать вывод, что проблема неэффективного управления организацией внутреннего контроля остро стоит для многих предприятий через динамичность рыночной ситуации. Поэтому необходимы меры, направленные на совершенствование организации внутреннего контроля для повышения эффективности ее

функционирования.

Отдельные авторы выделяют такие недостатки, характеризующие современное состояние и эффективность работы служб внутреннего контроля, в частности финансового<sup>46</sup>:

- 1) злоупотребление служебным положением (неуплата в полном объеме всех необходимых налогов;
- 2) присвоение денег путем избыточного их списание по кассе; присвоение основных средств, учитываемое на балансе предприятия и др.);
- 3) невыполнение или некачественное выполнение служебных обязанностей (пренебрежение важности документов, их подписание без «погружения» в содержание, проведение инвентаризации только на бумаге, осуществление покупательских операций там, где выгодно ответственному лицу, а не самому предприятию и т.п.);
- 4) неправильная оценка операций по заготовке, производства или реализации с точки зрения целесообразности и рациональности.

Однако, важно не только сама констатация перечисленных недостатков, но и разработка системы профилактических мероприятий, которая предотвратит их появление в будущем.

Другой негативной тенденцией в системе внутреннего контроля является увеличение количества и частоты появления фактов правонарушений и случаев хищения имущества предприятия. Предотвратить это можно только путем обеспечения оптимальных связей всех элементов системы.

Для этого руководителю, прежде всего, необходимо четко определить базовую цель, задачи и принципы контрольной процедуры и определить возможное влияние различных факторов на инструментарий для достижения поставленных результатов. Вместе с тем, на этом этапе важное место занимает своевременность и достоверность исходной информации об объекте, который находится под контролем, ведь именно от этого зависит эффективность функционирования всей системы.

Важную роль в решении этой проблемы играет уровень квалификации научных кадров, осуществляющих контроль предприятий, и регулярное повышение их профессионального уровня. Для того, чтобы контроль был эффективным и удобным в использовании необходимо устанавливать прогрессивные технические и программные базы систем внутреннего и текущего контроля, обеспечивающие возможность точного и своевременного получения необходимых данных.

Разрабатывая перечень технических аспектов контроля управлению

---

<sup>46</sup> Кувалдина Т.Б., Лапин Д.Р. Учетно-аналитическая система экономического субъекта: настоящее и будущее // Учет. Анализ. Аудит. 2015. № 5. С. 16–26.

следует опираться и на нормативную базу, требования нормативно-правовых актов, регулирующих деятельность предприятия и внутренние регламентирующие документы, обеспечивая не только эффективный, но и правомерен контроль.

Несомненным является факт, что целью финансового контроля является своевременное информирование руководства о состоянии предприятия и обеспечения возможности осуществлять контроль за ходом запланированных на предприятии работ. Ведь финансовый контроль играет важную роль на каждом этапе осуществления предпринимательской деятельности, является основой формирования полноценной кадровой политики и обеспечивает рост эффективности использования человеческого капитала.

Ниже представлена информация относительно организации финансового контроля на московском предприятии ООО «ЕвроСтрой».

ООО «ЕвроСтрой» предоставляет весь комплекс услуг по малоэтажному строительству «под ключ» в качестве Генподрядчика, осуществляет строительство малоэтажных домов любого типа: монолитно-бетонные, из пеноблоков и кирпича, из дерева, из панельных конструкций, домов каркасного типа. Предприятие ООО «ЕвроСтрой» осуществляет свою деятельность на московском рынке.

Финансовый контроль в ООО «ЕвроСтрой» осуществляется в рамках финансовой политики и призван обеспечить достаточный уровень обеспеченности финансовыми ресурсами всех подразделений предприятия.

Финансовая политика ООО «ЕвроСтрой» - это совокупность обеспечивающих выполнение его стоимостных целей и задач (максимизация ценности предприятия, максимизация рентабельности капитала, максимизация прибыли при приемлемом уровне ликвидности и др.) экономических отношений (решений и процедур) по поводу: образования, распределения и использования (расходования) хозяйственных средств в результате его деятельности (а точнее, на всех стадиях создания, деятельности, реорганизации и ликвидации предприятия); формирования и изменения стоимостных оценок и пропорций активов и пассивов.

Важно также отметить, что финансовый контроль в ООО «ЕвроСтрой» осуществляет отдел финансовой службы.

Объектами финансового контроля в ООО «ЕвроСтрой» являются:

- 1) уровень и динамика финансовых результатов деятельности предприятия;
- 2) имущественное и финансовое состояние предприятия;
- 3) деловая активность и эффективность деятельности предприятия;
- 4) управление структурой капитала предприятия;
- 5) политика привлечения новых финансовых ресурсов;
- 6) управление капиталом, вложенным в основные средства (основным

капиталом);

- 7) управление оборотными средствами;
- 8) управление финансовыми рисками;
- 9) системы бюджетирования и бизнес - планирования;
- 10) система безналичных расчетов (на предприятии).

Основными задачами финансовой службы в ООО «ЕвроСтрой» являются:

финансирование затрат на производство продукции, капитальных вложений и других расходов;

выполнение финансовых обязательств перед госбюджетом, банками, поставщиками, вышестоящими организациями, рабочими и служащими;

изыскание путей увеличения денежных доходов, прибыли и повышения рентабельности;

обеспечение сохранности оборотных средств и ускорение их оборачиваемости;

осуществление контроля за эффективным использованием основных производственных фондов и инвестиций;

организация совершенствование форм денежных расчетов с поставщиками, покупателями, рабочими и служащими, вышестоящей организацией, госбюджетом, банками.

Проанализируем некоторые показатели ликвидности и финансовой устойчивости данного предприятия на основании таблиц 1 и 2.

Таблица 1

Анализ показателей ликвидности ООО «ЕвроСтрой» за 2018-2019 гг.

Показатели	2018	2019	Норма	Изменения
1. Коэффициент абсолютной ликвидности	0,034	0,051	0,2-0,7	-0,017
2. Коэффициент быстрой ликвидности	0,39	0,40		0,01
3. Коэффициент текущей ликвидности:	1,07	1,06	1,5-2,5	-0,01

Рассчитанные показатели ликвидности ниже рекомендуемых значений, соответственно можно сделать вывод о наличии проблемы недостаточной ликвидности данного предприятия.

Таблица 2

Показатели финансовой устойчивости ООО «Востокстрой»

Показатель	2018	2019	Изменение	Норма
1. Коэффициент соотношения собственных и заемных средств	15,35	17,11	1,76	0,5-0,7
2. Коэффициент автономии (независимости)	0,06	0,06	0	0,5-0,7
3. Коэффициент обеспеченности собственными средствами	0,06	0,06	0	>0,1



Все рассмотренные показатели финансовой устойчивости также не соответствуют норме, что указывает на значительную зависимость от заемных средств и средств других кредиторов.

На основании анализа финансовых коэффициентов ликвидности и финансовой устойчивости можно сделать вывод, что существуют значительные проблемы с зависимостью предприятия от заемных средств и ощущается недостаток свободных денежных средств. В итоге получаем еще один значимый аргумент в пользу необходимости построения системы финансового контроллинга на предприятии.

В целом можно отметить, что осуществление процедур контроля над выполнением плана сбыта, затрат в ООО «ЕвроСтрой» осуществляется достаточно эффективно. Лица, ответственные за выполнение плана продаж ведут оперативный учет и составляют оперативную отчетность. В них указываются плановые и фактические данные по установленным предметам объектов отчетности (продажи); продажи в разрезе видов продукции, регионов, групп покупателей и т.п.).

Основными проблемами осуществления эффективного финансового контроля в ООО «ЕвроСтрой» в процессе организации и управления является:

- 1) отсутствие единого методологического обеспечения государственного финансового контроля;
- 2) формирования соответствующей организационной культуры;
- 3) низкая ответственность участников;
- 4) недостаточное внимание контрольным действиям;
- 5) отсутствие должного взаимодействия между органами государственного финансового контроля и несоординированность деятельности институтов, которые должны обеспечивать его действенность.

Предприятию можно предложить внедрение на предприятии CRM системы. CRM является необходимым инструментом в современных условиях жесткой конкуренции, когда качественные показатели у поставщиков являются приблизительно одинаковыми, а проведение ценовых войн уже не представляется возможным. CRM призвана сделать уже существующих клиентов «лояльными», а также обеспечить более простое привлечение и удержание новых. Внедрение CRM повышает прибыльность предприятия на десятки процентов.

#### **Использованные источники:**

1. Дубовик И.И. Рекомендации Минфина по внутреннему контролю // Услуги связи: бухгалтерский учет и налогообложение. 2013. № 6. С. 24–33.
2. Емелина Т. А., Курганова В. А. Организация системы

- внутреннего контроля на предприятии как повышение конкурентоспособности персонала / Т.А. Емелина, В. А. Курганова / Молодой ученый. - 2015. - №22. - С. 386- 388
3. Кувалдина Т.Б., Лапин Д.Р. Учетно-аналитическая система экономического субъекта: настоящее и будущее // Учет. Анализ. Аудит. 2015. № 5. С. 16–26.
  4. Рогуленко Т.М. Внутренний аудит (для бакалавров) / Рогуленко Т.М. под общ. ред. и др. – М.: 2016. - 184 с
  5. Султанова М.К. Внутренний контроль в системе финансовой безопасности компании / М.К. Султанова. / В сборнике: Научный опыт и знания: историческое прошлое, настоящее и перспективы будущего сборник трудов Всероссийской научно-практической конференции. 2015. С. 168-177.
  6. Правовые основы бухгалтерского и налогового учета, аудита в Российской Федерации: Учебное пособие. – 2-е изд., перераб. и доп. / Отв. ред. Е. М. Ашмарина. – М.: Юрист, 2006.
  7. Официальный сайт предприятия ООО «ЕвроСтрой» <http://www.evrostroi-moscow.ru/>

*Куценко А.В.  
студент 2 курса магистратуры  
Баранова В.В., к.э.н.  
доцент*

*АНОВО Самарский университет государственного управления  
«Международный институт рынка»  
Россия, г. Самара*

### **ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ**

*Аннотация: внутренний финансовый контроль как завершающий этап каждого управленческого цикла является неотъемлемой частью управления финансами предприятия и являет собой «функцию управления которая включает совокупность наблюдений, проверок за деятельностью объекта управления с целью оценки целесообразности и эффективности принятия решений и результатов их исполнения». Актуальность темы статьи обусловлена необходимостью создания системы внутреннего финансового контроля для обеспечения финансовой дисциплины на предприятии, что является залогом эффективного функционирования предприятия.*

*Ключевые слова: финансовый контроль, внутренний финансовый контроль, предприятие, финансовый департамент, анализ финансового состояния.*

*Kutsenko A.V.  
2nd year student, master's degree  
NEW Samara University  
public administration  
International market Institute, Samara  
Baranova V. V.  
candidate of economic Sciences, associate Professor  
NEW Samara University  
public administration  
International market Institute, Samara*

### **PROBLEMS OF FINANCIAL CONTROL**

*Abstract: internal financial control as the final stage of each management cycle is an integral part of the financial management of the enterprise and is a "management function that includes a set of observations, inspections of the activities of the management object in order to assess the feasibility and effectiveness of decision-making and the results of their execution." The relevance of the article is due to the need to create a system of internal financial control to ensure financial discipline in the enterprise, which is the key to the effective functioning of the enterprise.*

*Keywords: financial control, internal financial control, enterprise,*

В условиях рыночной экономики управление финансами предприятия является одним из основных направлений деятельности<sup>47</sup>.

К основным направлениям финансовой работы относятся финансовое планирование, текущая оперативная деятельность, контрольно-аналитическая работа<sup>48</sup>.

Объект исследования - ООО «Востокстрой» является частью отрасли материального производства - капитальное строительство.

Основными целями деятельности ООО «Востокстрой» является осуществление производственно-хозяйственной деятельности, направленной на получение прибыли на вложенный капитал, внедрение достижений научно-технического прогресса, насыщение рынка товарами и услугами, развитие научно-технического и культурного сотрудничества, в том числе и с международным участием.

Изучив финансовую отчетность данного предприятия, первым, что привлекает внимание, является значительный разброс показателя чистой прибыли за последние три года (рис. 1).

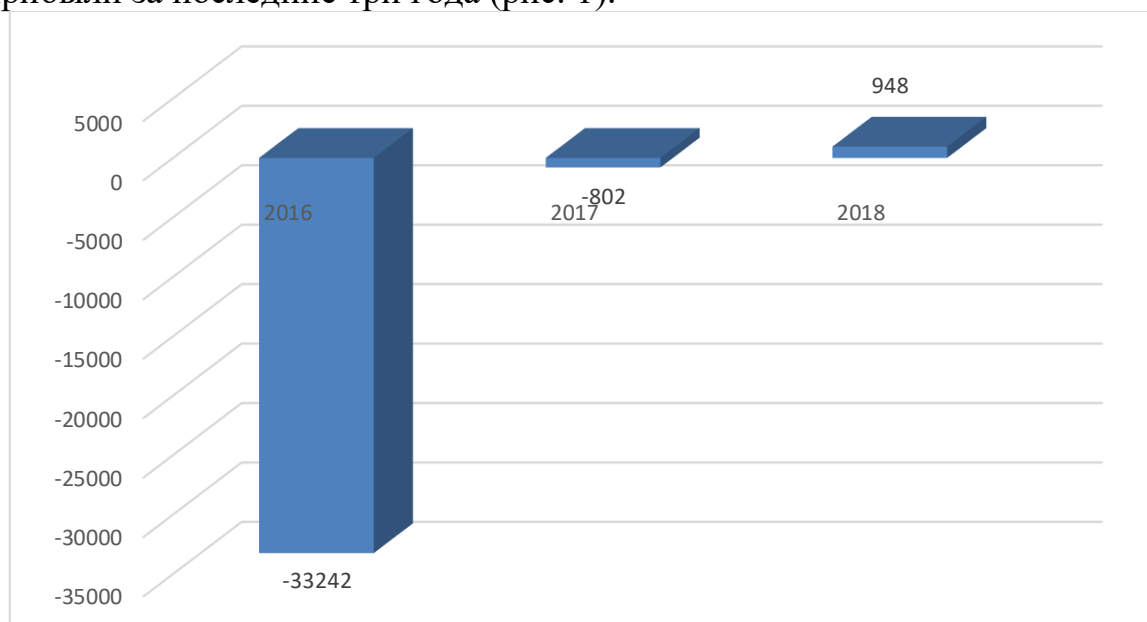


Рис. 1. Динамика чистой прибыли ООО «Востокстрой» в 2016-2018 гг.

На диаграмме видно, что еще в 2016-2017 годах наблюдались существенные проблемы, связанные с прибыльностью предприятия. Так, в 2016 году был получен убыток в размере 33242 тыс. рублей, а в 2017 году значение убытка сократилось до 802 тыс. рублей. Несмотря на то, что чистая прибыль 2018 года имеет положительное значение, всё же для предприятия

<sup>47</sup> Первова, К.А. Актуальность внутреннего аудита в современных условиях / К.А. Первова // Аудит и финансовый анализ. - 2018. - №5. - С. 199-202.

<sup>48</sup> Башкатова Ю.И. Контроллинг [Текст]: Учебно-методический комплекс / Ю.И. Башкатова. - М.: Евразийский открытый институт, 2019. - 104 с.

ООО «Востокстрой» она недостаточна, о чём свидетельствуют показатели рентабельности, рассчитанные для 2018 года. В частности, рассчитанный показатель рентабельности собственного капитала равен:  $R_{ск} = 948/21756 = 4,35\%$ . Стоит отметить, что Правительством РФ официально признан уровень инфляции в России 3%.

Отметим, что 4,35% - это очень низкое значение рентабельности для любого предприятия, особенно для строительного, учитывая, что уровень инфляции в России за последние годы составляет приблизительно 11%.

Таким образом, недостаточный уровень рентабельности предприятия и полученные убытки в прошлые годы являются первым существенным аргументом для внедрения системы финансового контроллинга на исследуемом предприятии<sup>49</sup>.

Кроме этого, озабоченность вызывают высокие уровни дебиторской и кредиторской задолженности (рис. 2).

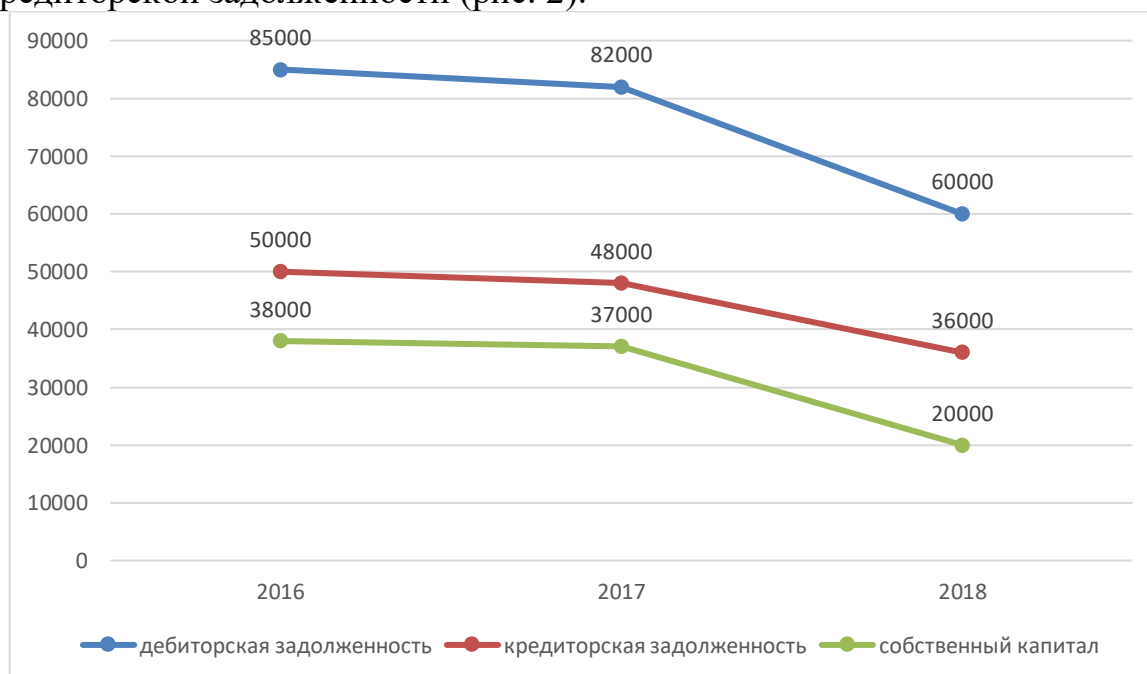


Рис. 2. Динамика дебиторской и кредиторской задолженности в сравнении с динамикой собственного капитала.

На основании представленной на рисунке 2 диаграммы можно сделать вывод, что сумма дебиторской задолженности у предприятия ООО «Востокстрой» практически в три раза выше, чем размеры собственного капитала. Соответственно, высока и кредиторская задолженность, появление которое обусловлено невозможностью предприятия погашать долги перед кредиторами.

Вполне обоснованным будет предположение, что такая сумма дебиторской задолженности, которая наблюдается у предприятия, блокирует возможность предприятия получать прибыль, так как денежные

<sup>49</sup> Кузьмичев, А.А. Оценка эффективности внутреннего контроля на предприятиях швейной промышленности / А.А. Кузьмичев // Вопросы экономики и права. - 2019. - №2. - С. 253-256.

средства фактически находятся в «замороженном состоянии» - они не могут использоваться для финансирования текущей деятельности предприятия и вкладываться в оборотные средства.

Так, проблема дебиторской задолженности является вторым весомым аргументом в пользу внедрения финансового контроллинга на предприятии<sup>50</sup>.

Далее проанализируем показатели ликвидности и финансовой устойчивости предприятия на основании таблиц 1 и 2.

Таблица 1

Анализ ликвидности ООО «Востокстрой» за 2017-2018 гг.

Показатели	Баз период	Отч. период	Норма	Изменения
1. Общий показатель покрытия:	1,453	1,247	> 1	-0,205
2. Коэффициент общей ликвидности:	0,798	0,715	> 1	-0,083
3. Коэффициент абсолютной ликвидности	0,005	0,000	0,2-0,7	-0,005
4. Коэффициент критической оценки	1,430	1,230	> 1,5	-0,200
5. Коэффициент текущей ликвидности:	1,453	1,257	> 2	-0,195
6. Коэффициент маневренности функционирующего капитала	0,049	0,068		0,018
7. Коэффициент обеспеченности собственными средствами	0,267	0,160	> 0,1	-0,107

Рассчитанные показатели ликвидности свидетельствуют, что по показателям общей ликвидности, абсолютной ликвидности, коэффициент критической оценки, текущей ликвидности намного ниже рекомендуемых значения, соответственно можно сделать вывод о наличии проблемы недостаточной ликвидности.

Таблица 2

Показатели финансовой устойчивости ООО «Востокстрой»

Показатель	2017	2018	Изменение	Норма
1. Коэффициент соотношения заемных и собственных средств	1,646	2,271	0,625	< 1
2. Коэффициент автономии (независимости)	0,378	0,308	-0,070	> 0,5

<sup>50</sup> Михеев, М.В. Система внутреннего контроля строительных организаций и ее значение при выявлении фактов искажения данных бухгалтерской (финансовой) отчетности / М.В. Михеев // Аудит и финансовый анализ. - 2019. - №1. - С. 63-67.

3. Коэффициент маневренности собственных средств	0,619	0,514	-0,106	0,2
4. Коэффициент использования собственных средств	-0,022	0,044	0,066	>0,4
5. Коэффициент использования финансовых ресурсов	-0,008	0,013	0,022	-

Многие показатели финансовой устойчивости также не соответствуют норме, что указывает на значительную зависимость от заемных средств и средств других кредиторов.

На основании анализа финансовых коэффициентов ликвидности и финансовой устойчивости можно сделать вывод, что существуют значительные проблемы с зависимости предприятия от заемных средств и ощущается недостаток свободных денежных средств. В итоге получаем еще один значимый аргумент в пользу необходимости построения системы финансового контроллинга на предприятии<sup>51</sup>.

Для проведения внутреннего финансового контроля на предприятии разрабатывается программа, в которой установлены критерии для обеспечения контрольных действий и необходимые источники информации для проверки. Пример программы представлен в таблице 352.

Таблица 3

Программа проведения внутреннего финансового контроля в ООО «Востокстрой»

Критерии проверки	Источники информации
Операции с денежными средствами	
Осуществление внезапной проверки кассы (при необходимости)	Кассовые документы, кассовая книга, наличные денежные средства, регистры по счетам 50,51, выписки банка, журналы-ордера
Выборочная проверка целевого использования денежных средств, лимита кассы, правильности оформления кассовых документов	
Установление количества расчетных счетов у организации и законности их открытия, проверка оборотов и остатков по счетам	
Материальные расходы на осуществление капитального строительства	
Правильность расчетов и списание отклонений фактической себестоимости строительных материалов от учетных цен	Расчеты, отчеты, акты о списании материалов, данные аналитического учета, главная книга по счету 08, формы № М-11, М-17, ведомость № 18
Проверка требований-накладных на отпуск материалов и полноты их дальнейшего отражения в учете	

<sup>51</sup> Смирнов, Е.Е. Новое в государственном (муниципальном) финансовом контроле / Е.Е. Смирнов // Аудитор. - 2019. - №2. - С.3-14.

<sup>52</sup> Шевлоков В.З. Финансовый контроль как функция финансового управления. / Шевлоков В.З / Финансы. - М., 2019. - №1. - С. 55-56.

Расчеты с поставщиками	
Оценка правильности оформления заключенных хозяйственных договоров	Хозяйственные договоры, журналы-ордера, Главная книга
Расчеты с покупателями и заказчиками	
Оценка правильности оформления заключенных хозяйственных договоров	Хозяйственные договоры, журналы-ордера, Главная книга
Проверка данных регистров учета расчетов с покупателями и сверка их со счетами Главной книги	
Проверка правильности корреспонденции счетов по расчетам с покупателями	
Проверка займов, кредитов и средств целевого финансирования	
Оценка правильности оформления заключенных хозяйственных договоров	Кредитные договоры и договоры займа, журналы-ордера, декларация по налогу на прибыль

Для минимизации затрат на проведение внутреннего финансового контроля на предприятии проводится выборочная проверка наиболее значимых параметров деятельности организации. Для осуществления любого вида контрольных действий предприятие понесет затраты, но тем самым, предотвратив выявленные нарушения, обеспечит себе минимизацию штрафов, пеней и неустоек, которые будут понесены в следующем за отчетным периодом году. Так, согласно исследованиям Института внутренних аудиторов, на примере российских компаний разных отраслей народного хозяйства, таких как ОАО «Росстандарт», ООО «Стройинформ», ОАО «Механика», ООО «Танском» и др.<sup>53</sup>, доля затрат на систему внутреннего контроля невелика. Структура затрат, понесенных на организацию системы внутреннего контроля, представлена на рисунке 354.

<sup>53</sup> Институт внутренних аудиторов. Исследование текущего состояния и тенденций развития внутреннего аудита в России. - 2018. - 35 с.

<sup>54</sup> Сухарева Л. Внутренний финансовый контроль: история исследования, состояние и перспективы / Л. Сухарева, И.Н. Дмитренко, М.В. Борисенко // Вестник Владимирской коммерческой академии. - Владимир, 2014. - № 16. - 536 с. - С. 84-91.



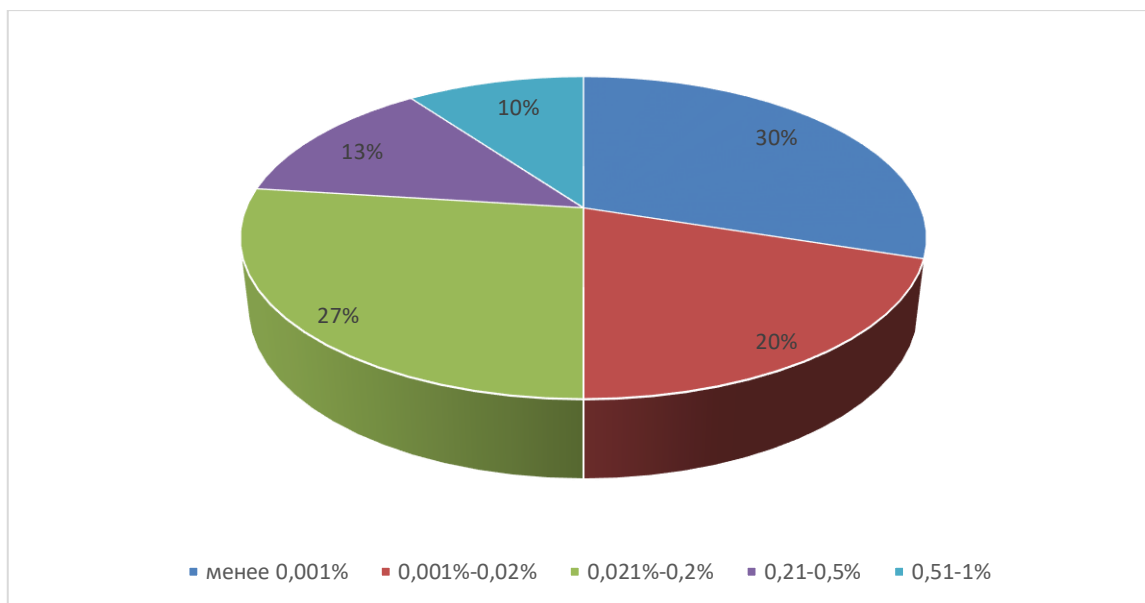


Рис. 3. Доля затрат на содержание системы внутреннего контроля в годовой выручке компании

Согласно исследованию, в половине опрошенных российских компаний затраты на содержание системы внутреннего контроля не превышают 0,02% от годовой выручки компании. Для определения эффективности внедрения системы внутреннего финансового контроля в ООО «Востокстрой», необходимо определить экономическую выгоду (табл. 4)<sup>55</sup>.

Таблица 4

Оценка выгоды, полученной от внедрения системы внутреннего контроля в ООО «Востокстрой»

Штрафные санкции, которые имели место вследствие ошибок должностных лиц, т.р.			Потери от злоупотреблений должностных лиц (кражи, хищения)						Приток инвестиций, т.р.			Затраты на привлечение внешних аудиторских услуг, т.р.		
			Всего, т.р.			В т.ч. % не возмещения								
*	*	Темп	1	2	Темп	1	2	Темп	1	2	Темп	1	2	Темп
1	2	изм., %			изм., %			изм., %			изм., %			изм., %
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15
80,505	1,58	-80,26%	123	352	-71,91%	(N OO	тг (N	-70,73%	23000	53000	+117,39%	in OO	O	-88,24%

Примечание: (1) до внедрения системы внутреннего контроля (2017

<sup>55</sup> Лабынцев, Н.Т. Аудит эффективности использования средств форма внешнего финансового контроля / Н.Т. Лабынцев // Аудит и финансовый анализ. - 2019. - №3. - С. 320-322.

г.); (2) после внедрения системы внутреннего контроля (2018г.)

1. Общая экономия: (ст. 1 - ст. 2) + ((ст. 4\*ст. 7) - (ст. 5\*ст. 8) ) + (ст. 13 - ст. 14) = 233,55 т. р.

2. Затраты на содержание службы внутреннего контроля (из 2-х чел.) = 343,2 т. р.

3. Совокупная экономическая выгода (общая экономия + (ст. 11 - ст. 10) ) - Затраты на содержание службы внутреннего контроля = 2 590,35 т. р.

4. Выручка, полученная в 2018 году - 22634 т. р.

Полученные данные демонстрируют, что при внедрении системы внутреннего контроля, которая будет нацелена на финансовый контроль, на предприятии уменьшаются случаи хищений на 71,91% по сравнению с плановым периодом и ошибки должностных лиц на 80,26%. Так, у данного предприятия повышается инвестиционная привлекательность, которая в 2018 году составила 5 000 т.р., что на 117,39% больше, чем в предыдущем году. Совокупная экономическая выгода, полученная в результате внедрения системы внутреннего контроля на предприятие ООО «Востокстрой», превышает затраты на ее содержание и составляет 2 590,35 т.р. На основе представленной таблицы можно заметить, что затраты на содержание системы внутреннего контроля в 2018 году составили 343,2 т. р., при этом выручка в том же году составила 22 634 т. р. При этом, доля затрат, понесенных на содержание службы внутреннего контроля, в общей выручке составила лишь 1,51%.

Таким образом, при малых затратах на содержание службы внутреннего контроля, и уменьшения расходов на привлечение внешних аудиторских услуг можно привлечь дополнительную сумму инвестиций, а также сократить случаи хищения и допущения ошибок должностных лиц<sup>56</sup>.

Для оптимизации организационной структуры финансового департамента следует сократить персонал в размере 5 человек, выполняющий однотипные функции, с целью ликвидации дублирования обязанностей, совмещения функций. После внедрения программы сокращения персонала экономия ФОТ и начислений на ФОТ составит 7757,12 у.е.. в месяц.

Для оценки общей экономической эффективности инвестиционных проектов используется система показателей, основными из которых являются чистый приведенный эффект (доход), индекс доходности, период окупаемости, внутренняя норма доходности. Рассчитаем индекс доходности проекта. Исходные данные представлены в таблице 5.

---

<sup>56</sup> Шохнех, А.В. Концепция контроллинга в системе финансового контроля экономической безопасности / А.В. Шохнех, Т.Н. Шиндялова, Д.Р. Мыкоц // Аудит и финансовый анализ. - 2014. - № 1. – С.22-25.

Таблица 5

## Данные для расчета

	Старт проекта	1 год	2 год	3 год	Итого
Денежный поток	40	15	12	17	
Коэффициент дисконтирования	1,00	0,83	0,69	0,58	
Приведенная стоимость денежного потока	40	12,5	8,3	9,8	70,7

$$PI = 70,67 / 40 = 1,77$$

Экономический смысл коэффициента рентабельности инвестиций: каждый рубль, вложенный в торфобрикетную установку, принесет 1,77 рубля в будущем. Так как коэффициент выше 1, проект является эффективным и при отсутствии альтернатив, должен быть принят и реализован.

Исходя из вышеприведенного анализа эффективности данного предложения, можно сказать, что на предприятии следует использовать программу 1С «Предприятие» 8.3 конфигурация «Финансовое планирование».

**Использованные источники:**

1. Башкатова Ю.И. Контроллинг [Текст]: Учебно-методический комплекс / Ю.И. Башкатова. - М.: Евразийский открытый институт, 2019. - 104 с.
2. Институт внутренних аудиторов. Исследование текущего состояния и тенденций развития внутреннего аудита в России. - 2018. - 35 с.
3. Кузьмичев, А.А. Оценка эффективности внутреннего контроля на предприятиях швейной промышленности / А.А. Кузьмичев // Вопросы экономики и права. - 2019. - №2. - С. 253-256.
4. Лабынцев, Н.Т. Аудит эффективности использования средств форма внешнего финансового контроля / Н.Т. Лабынцев // Аудит и финансовый анализ. - 2019. - №3. - С. 320-322.
5. Михеев, М.В. Система внутреннего контроля строительных организаций и ее значение при выявлении фактов искажения данных бухгалтерской (финансовой) отчетности / М.В. Михеев // Аудит и финансовый анализ. - 2019. - №1. - С. 63-67.
6. Первова, К.А. Актуальность внутреннего аудита в современных условиях / К.А. Первова // Аудит и финансовый анализ. - 2018. - №5. - С. 199-202.
7. Смирнов, Е.Е. Новое в государственном (муниципальном) финансовом контроле / Е.Е. Смирнов // Аудитор. - 2019. - №2. - С.3-

- 14.
8. Сухарева Л. Внутренний финансовый контроль: история исследования, состояние и перспективы / Л. Сухарева, И.Н. Дмитренко, М.В. Борисенко // Вестник Владимирской коммерческой академии. - Владимир, 2014. - № 16. - 536 с. - С. 84-91.
  9. Шевлоков В.З. Финансовый контроль как функция финансового управления. / Шевлоков В.З / Финансы. - М., 2019. - №1. - С. 55-56.
  10. Шохнех, А.В. Концепция контроллинга в системе финансового контроля экономической безопасности / А.В. Шохнех, Т.Н. Шиндялова, Д.Р. Мыкоц // Аудит и финансовый анализ. - 2014. - № 1. – С.22-25.

*Ли На*  
*студент магистратуры 2 курса*  
*кафедра экономической теории и менеджмента*  
*Московский Педагогический Государственный университет*  
*Россия, г. Москва*

**ОБЗОР ПУБЛИКАЦИЙ ПО ТЕМЕ ЭЛЕКТРОННОГО БИЗНЕСА В  
МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ**

*Аннотация: В статье представлен обзор публикаций по теме электронного бизнеса в мировой экономике.*

*Ключевые слова: электронный бизнес, электронная коммерция, электронная торговля, Интернет-маркетинг.*

*Li Na, Master 's Student*  
*2 course, Department of Economic Theory and Management*  
*Moscow Pedagogical State University*  
*Russia, Moscow*

**REVIEW OF PUBLICATIONS ON E-BUSINESS IN THE WORLD  
ECONOMY**

*Annotation: The article presents an overview of publications on the topic of e-business in the world economy in connection.*

*Keywords: electronic business, electronic commerce, electronic trading, Internet marketing.*

Мы являемся свидетелями перехода к глобальному использованию цифровых электронных средств в целях обмена информацией и проведения транзакций. Это приводит к новому разделению труда на международном рынке. Современное развитие мировой торговли сопровождается инновациями, одной из которых является электронный бизнес, способный повысить конкурентоспособность организации.

Средствами конкурентоспособности выступают: формирование глобальных цепочек ценности, расширение кластеров и интеграция в виртуальной среде. Они служат решению задач, стоящих перед современной рыночной экономикой, в том числе задачи стратегического повышения эффективности страны, использующей электронные технологии, достижения ею глобального лидерства, успешности интеграции в мировое хозяйство.

Исходя из сказанного, повышается значимость развития данного направления предпринимательской деятельности и растет внимание к его научному изучению.

Как феномен мирового хозяйства электронный бизнес появился в конце XX – начале XXI веков. Именно с этого времени данный объект становится актуальным в научных исследованиях. В силу относительно

недавнего появления данного объекта исследования, а также в связи с высокой скоростью его изменений, тема электронного бизнеса недостаточно исследована.

1. Исследованию истории формирования предпосылок для электронного бизнеса, его классификации и эволюции посвящены исследования В.А. Афанасьева<sup>57</sup>, М.А. Быховского<sup>58</sup>, М.Ю. Горнштейна<sup>59</sup>, Т.В. Панкиной<sup>60</sup>, П.С. Ушакова<sup>61</sup> и др.

Трактовки понятия «электронный бизнес» разнообразны; они детерминируются пониманием авторов, что такое электронная среда, посредством которой осуществляется электронный бизнес: одни включают только Интернет-пространство, другие добавляют еще и частные сети и электронный обмен данными.

К.Б. Костин и А.А. Березовская не считают первостепенными Интернет-технологии и инновации в электронном бизнесе, а всего лишь составляющими. При этом под электронным бизнесом они понимают особое экономическое явление, вид предпринимательской деятельности, связанный с применением информационно-коммуникационных технологий с целью получения прибыли и достижения поставленных целей<sup>62</sup>.

На сегодняшний день электронный бизнес – самая экономичная и самая быстрая сфера деятельности.

Электронный бизнес чаще всего осуществляется в 3 секторах: В2В – бизнес для бизнеса, В2С – бизнес для покупателей-физических лиц, С2С – электронные сделки между физическими лицами.

Первые системы для ведения электронного бизнеса были разработаны в 1960 году в США. Для проведения сделок требовались специальные протоколы обмена данными, из-за чего тормозилась скорость обработки. Чуть позже к этим процессам присоединилась Великобритания. С 1980 года американские и европейские технологии начали активно объединяться. Активное ведение электронных сделок началось на Западе в 1995 году; в России – в 2000-е годы.

В Китае электронная коммерция начала развиваться в 1999 году. Но этот процесс проходил медленно до 2008 года. С 2008 по 2011 год развитие электронной торговли было очень быстрым. Электронная коммерция Китая сформировала онлайн-метод транзакций со своими особенными

<sup>57</sup> Афанасьев В.А. Отличительные признаки электронной торговли // Интернет-маркетинг. 2012. № 5. С. 296-300.

<sup>58</sup> Быховский М.А. Развитие телекоммуникаций. На пути к информационному обществу. История развития электроники в XX столетии. Книга 2. – М.: URSS, 2018. – 352 с.

<sup>59</sup> Горнштейн М.Ю. Маркетинговые технологии в Интернете // Информационные и телекоммуникационные технологии. 2015. № 27.

<sup>60</sup> Панкина Т.В. Электронная коммерция и электронная торговля: подходы к классификации // Вестник РЭУ им. Г.В. Плеханова. 2008. № 5 (23). С. 80-84.

<sup>61</sup> Ушаков П.С. Электронная торговля в мировой экономике: зарубежный опыт и пути его использования в России. Автореф. дисс. к.э.н.: 08.00.14. М., 2007.

<sup>62</sup> Костин К.Б., Березовская А.А. Современное состояние и перспективы развития мирового электронного бизнеса // Российское предпринимательство. 2017. Т. 18. № 24. С. 4071-4086.

характеристиками. В настоящее время логистика и экспресс-доставка быстро развиваются, а компании электронной коммерции очень конкурентоспособны.

С развитием электронного бизнеса отношения между потребителями и производителями на международной арене изменились в сторону индивидуализации запросов. Электронная коммерция позволяет ТНК эффективно и гибко осуществлять как внутренние, так и внешние операции, плотнее взаимодействовать с глобальными поставщиками и быстрее реагировать на запросы и ожидания потребителей. ТНК получают возможность выбора лучших поставщиков независимо от географического расположения, а также возможность выхода на глобальный рынок со своими товарами и услугами.

К.Б. Костин и А.А. Березовская составили эволюция форм электронного бизнеса. Интернет-доступ является низшим звеном развития в эпоху масштабного использования электронного бизнеса, далее следует Интернет-присутствие, электронная коммерция, интеграция бизнес-процессов и формирование глобальной цепочки ценностей.

2. Различные аспекты управления электронным бизнесом, вопросы снижения издержек, оптимизации логистики и оценки электронного бизнеса освящены А.Н. Агафоновой<sup>63</sup>, Г.П. Акимовой<sup>64</sup>, В.А. Аузаном<sup>65</sup>, А.Е. Барановым<sup>66</sup>, Р.Б. Кузьминым, Н.Г. Плетневой<sup>67</sup>, Л.В. Ляпидусом<sup>68</sup>, О.Е. Сахновской<sup>69</sup> и др.

3. Вопросы безопасности электронного бизнеса затронуты Н.В. Козинец<sup>70</sup>, А.М. Сычевым<sup>71</sup>, М. Чирковым<sup>72</sup> и др. Это относится к защите покупателей от мошенничества, когда продавец получил деньги, а товар не отправил, и к безопасности транзакций при использовании интернет-банкинга, и к различному правовому регулированию электронной торговли в разных странах.

---

<sup>63</sup> Агафонова А.Н. Методология управления комплексом информационных услуг в электронной коммерции. Автореф. д.э.н. 08.00.05 – Самара, 2015.

<sup>64</sup> Акимова Г.П. Специфика документооборота электронной торговли / Г.П. Акимова, М.А. Пашкин, О.А. Славин // Документооборот: Прикладные аспекты / гл.ред. С.В. Емельянов. – М.: Едиториал УРСС, 2005.

<sup>65</sup> Аузан В.А. Электронная коммерция как фактор снижения транзакционных издержек. Автореф. диссер. к.э.н. 08.00.01. – М., 2004.

<sup>66</sup> Баранов А.Е. Прогноз возврата инвестиций в интернет-маркетинг. – М.: РИОР, 2017. – 85 с.

<sup>67</sup> Плетнева Н.Г., Кузьмин Р.Б. Логистика в сфере электронной торговли как фактор конкурентного преимущества компаний // Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2012. № 7 (58). С. 156-161.

<sup>68</sup> Ляпидус Л.В. Цифровая экономика. Управление электронным бизнесом и электронной коммерцией. Учебник. – М., 2018.

<sup>69</sup> Сахновская О.Е. Управление денежными потоками в системе электронной коммерции предприятия. Автореф. диссер. К.э.н. 08.00.10. – СПб, 2004.

<sup>70</sup> Козинец Н.В. Вопросы правового регулирования электронных подписей в рамках осуществления трансграничной электронной торговли // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: экономика и право. 2016. № 3. С. 137-139.

<sup>71</sup> Сычев А.М. Безопасность электронного банкинга / А.М. Сычев, П.В. Ревенков, А.Б. Дудка. – М.: Альпина Паблишер, 2017. – 320 с.

<sup>72</sup> Чирков М. Механизм аутентификации и электронной подписи для защиты банковских транзакций и электронной торговли // Защита информации. Инсайд. 2014. № 5 (59). С. 32-33.

4. Вопросы налогообложения содержатся в работах А.Ю. Макаровой<sup>73</sup>, А.Р. Хаметовой и др.

В настоящее время законодательная база и система налогового регулирования еще не сформированы до конца ни в одной стране мира. Государства экспериментируют с выбором конкретных подходов к регулированию субъектов электронного рынка, придерживаясь в большинстве позиции невмешательства. Их опыт в дальнейшем может явиться основой для разработки методического инструментария национальных систем фискального регулирования деятельности предприятий электронной коммерции.

5. Проблемы Интернет-маркетинга и SMM-менеджмента отражены у И.В. Ковалевой<sup>74</sup>, В.В. Курманов<sup>75</sup>, С.А. Федоровой<sup>76</sup> и др.

Например, В.В. Курмановым<sup>77</sup> предложены сценарии взаимодействия коммерческой организации с целевой аудиторией, в том числе сценарий воздействия на пользователя интернет-ресурса, сценарий определения целевой аудитории в сети Интернет; сценарий активного взаимодействия коммерческой организации с пользователем сайта; нейтрально-пассивный сценарий взаимодействия коммерческой организации с пользователями Интернет-ресурса. В настоящее время активно развивается электронный бизнес через соцсети, в связи с чем актуальными становятся проблемы SMM-менеджмента, в том числе способы продвижения аккаунтов (масслайкинг, массфолоуинг, взаимный пиар, гивы, комментинг, марафоны, удаление ботов, сторисы, геотеги, коллаборации, хештеги, розыгрыши, совместные прямые эфиры и др.), выявление целевых групп, настройка таргетированной рекламы, создание комьюнити, формирование контент-плана, использование триггеров.

6. Проблемы ценообразования в электронной коммерции подняты Е.С. Глазовой, В.А. Слеповым, Т.Е. Николаевой<sup>78</sup>, О.В. Синиловой<sup>79</sup> и др.

Интернет меняет представления о стандартных ценовых стратегиях, делая рынки более конкурентными, предоставляя покупателям возможность сравнения предложений продавцов по всему миру и информацию в немедленном доступе. Результат этих особенностей сети может привести к

---

<sup>73</sup> Макарова А.Ю., Хаметова А.Р. Налогообложение электронной коммерции // Матрица научного познания. 2017. № 12. С. 55-62.

<sup>74</sup> Ковалева И.В., Чубатюк Е. Развитие интернет-маркетинга в продвижении товаров на рынке: теоретический аспект // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 7. С. 63-68.

<sup>75</sup> Курманов В.В. Формирование интегрированной системы интернет-маркетинга в коммерческой организации и способы взаимодействия с целевой аудиторией. – Орел, 2014.

<sup>76</sup> Федорова С.А. Социальные сети как разновидность электронного бизнеса // Сборник научных трудов I международной научно-практической конференции «Управление социально-экономическими системами: методы, модели, технологии». 2016. С. 206-209.

<sup>77</sup> Пингин Д.В., Кузьмина А.Д. Анализ инструментов интернет-маркетинга для продвижения на рынке Китая // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 7. С. 126-129.

<sup>78</sup> Слепов В.А., Николаева Т.Е., Глазова Е.С. Ценообразование. Учебник. – М.: Магистр, 2018. – 304.

<sup>79</sup> Синилова О.В. Ценообразование на товары (услуги), реализуемые посредством сети Интернет: учебное пособие. – СПб: СПбГУЭФ, 2004.



серьезной ценовой конкуренции, сокращению и дифференциации продуктов, исчезновению «преданности бренду». Все это делает рынки все более и более эффективными.

Развитие электронной торговли существенно упрощает использование методов ценовой дискриминации продавцами информационных благ, т.к. Интернет позволяет продавцам получить больший объем информации о потребителе, нежели традиционная продажа товаров и услуг, и упрощает процесс сбора этой информации. В условиях развития Интернета продавцы информационных благ имеют большие возможности для реализации совершенной ценовой дискриминации, изымая весь потребительский излишек.

Также в электронной торговле при ценообразовании могут применяться стратегии самоотбора и продажа благ наборами.

7. Место и роль электронного бизнеса в развитии мировой экономики, развитие электронной торговли в странах БРИКС, в том числе в Китае, исследовали Т.А. Олесик, А.Д. Терновская<sup>80</sup>, А.В. Пиковер<sup>81</sup>, Л.В. Томайчук<sup>82</sup>, Ч. Цюцзе<sup>83</sup> и др.

Электронная торговля – одно из важнейших направлений взаимовыгодного сотрудничества стран БРИКС, что подтверждается принятием в 2017 году министрами стран БРИКС «Инициативы стран БРИКС о сотрудничестве в сфере электронной коммерции».

Преимущества электронной торговли для стран БРИКС состоят в следующем: 1) создание новых рабочих мест; 2) увеличение объемов трансграничной торговли и платежей; 3) возможность выхода на новые рынки сбыта; 4) развитие прямого торгового сотрудничества без посредников; 5) совершенствование отраслевой структуры торговли; 6) увеличение объемов и темпов роста торговли; 7) расширение сфер деятельности малых и средних предприятий на международном рынке; 8) повышение уровня и эффективности торгового сотрудничества стран; 9) снижение затрат на организацию торгового взаимодействия.

В России ведущей платформой трансграничной электронной коммерции является компания «Глобал Рус Трейд», в Бразилии – «ПетроКосм Корпорейшн», в Индии – «ИндияМарт», в ЮАР – «Тейкэлот», в Китае – «Алибаба Груп».

Ежегодный темп прироста электронной коммерции в Китае составляет более 20%. С быстрым развитием электронной коммерции

<sup>80</sup> Олесик Т.А., Терновская А.Д. Рынок электронной торговли Китая // Экономика и бизнес: теория и практика. 2017. № 4-1. С. 112-114.

<sup>81</sup> Пиковер А.В. Электронная коммерция КНР: проблемы и противоречия // Сборник «Китай на новом этапе экономической реформы». – М., 2015. С. 85-93.

<sup>82</sup> Томайчук Л.В. Цифровая экономика Китая: риски и возможности для общества // Евразийская интеграция: экономика, право, политика. 2019. № 3. С. 31-36.

<sup>83</sup> Цюцзе Ч. Китайско-российская трансграничная электронная коммерция: состояние и возможности // Экономика и политика. 2017. № 2 (10). С. 68-71.

постепенно стали возникать проблемы, связанные с качеством продукции и деловой репутацией, недостаточным надзором за правовой системой, региональным дисбалансом в развитии электронной торговли.

8. Исследованию деятельности холдинга Alibaba Groupe, являющегося представителем электронного бизнеса в КНР, посвящены работы В.И. Жукова<sup>84</sup>, Ч. Тонги<sup>85</sup>, Ю. Фэн<sup>86</sup> и др.

Компания Alibaba Groupe занимается интернет-торговлей товаров широкого ассортимента при помощи таких дочерних компаний, как AliExpress, UCWeb и др. Также существует собственная сеть продуктовых онлайн-магазинов. Компания развивает медиа и облачные технологии, создала собственную систему платежей AliPay. Успешное развитие холдинга подтверждается высокой доходностью акций (до 90%).

Компания владеет рядом дочерних структур: 1) Alibaba – виртуальная торговая площадка для торговых компаний; 2) Alibaba Pictures – компания по производству кинофильмов; 3) Aliexpress – мелкооптовый интернет-магазин, доставляющий товары по всему миру, и надежно защищающий покупателей от мошенников: поставщик получает деньги только после доставки товара; 4) Taobao – интернет-аукцион китайских товаров.

Риски инвестиций в группу Alibaba состоят в следующем: 1) конфронтация между холдингом и банками, что выражается в лимитировании количества транзакций; 2) различие законодательства КНР и США, что опасно при IPO; 3) опасность в ограничении правительством КНР размера онлайн-транзакций; 4) максимально возможная доля иностранных инвесторов в китайских компаниях – 50% активов (данное препятствие обходится с помощью применения юридических лиц с переменным долевым участием).

#### **Использованные источники:**

1. Агафонова А.Н. Методология управления комплексом информационных услуг в электронной коммерции. Автореф. д.э.н. 08.00.05 – Самара, 2015.
2. Акимова Г.П. Специфика документооборота электронной торговли / Г.П. Акимова, М.А. Пашкин, О.А. Славин // Документооборот: Прикладные аспекты / гл.ред. С.В. Емельянов. – М.: Едиториал УРСС, 2005.
3. Аузан В.А. Электронная коммерция как фактор снижения транзакционных издержек. Автореф. диссер. к.э.н. 08.00.01. – М., 2004.

<sup>84</sup> Жуков В.И. Причины роста e-commerce в Китае на примере Alibaba Group // Сборник статей по результатам проведения V международного форума финуниверситета «Мировая финансовая система: вызовы современности» / под ред. М.И. Сидоровой, Е.В. Оглоблиной. 2019. С. 42-46.

<sup>85</sup> Тонги Ч. Китайская компания Алибаба // Сборник научных статей «Международный молодежный симпозиум по управлению, экономике и финансам». 2018. С. 69-71.

<sup>86</sup> Фэн Ю. Основные направления деятельности, виды выпускаемой продукции, характеристика «Alibaba Group» // Форум молодых ученых. 2019. № 5 (33). С. 1280-1284.

4. Афанасьев В.А. Отличительные признаки электронной торговли // Интернет-маркетинг. 2012. № 5. С. 296-300.
5. Баранов А.Е. Прогноз возврата инвестиций в интернет-маркетинг. – М.: РИОР, 2017. – 85 с.
6. Быховский М.А. Развитие телекоммуникаций. На пути к информационному обществу. История развития электроники в XX столетии. Книга 2. – М.: URSS, 2018. – 352 с.
7. Горнштейн М.Ю. Маркетинговые технологии в Интернете // Информационные и телекоммуникационные технологии. 2015. № 27.
8. Жуков В.И. Причины роста e-commerce в Китае на примере Alibaba Group // Сборник статей по результатам проведения V международного форума финуниверситета «Мировая финансовая система: вызовы современности» / под ред. М.И. Сидоровой, Е.В. Оглоблиной. 2019. С. 42-46.
9. Ковалева И.В., Чубатюк Е. Развитие интернет-маркетинга в продвижении товаров на рынке: теоретический аспект // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 7. С. 63-68.
10. Козинец Н.В. Вопросы правового регулирования электронных подписей в рамках осуществления трансграничной электронной торговли // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики. Серия: экономика и право. 2016. № 3. С. 137-139.
11. Костин К.Б., Березовская А.А. Современное состояние и перспективы развития мирового электронного бизнеса // Российское предпринимательство. 2017. Т. 18. № 24. С. 4071-4086.
12. Курманов В.В. Формирование интегрированной системы интернет-маркетинга в коммерческой организации и способы взаимодействия с целевой аудиторией. – Орел, 2014.
13. Лapidус Л.В. Цифровая экономика. Управление электронным бизнесом и электронной коммерцией. Учебник. – М., 2018.
14. Макарова А.Ю., Хаметова А.Р. Налогообложение электронной коммерции // Матрица научного познания. 2017. № 12. С. 55-62.
15. Олесик Т.А., Терновская А.Д. Рынок электронной торговли Китая // Экономика и бизнес: теория и практика. 2017. № 4-1. С. 112-114.
16. Панкина Т.В. Электронная коммерция и электронная торговля: подходы к классификации // Вестник РЭУ им. Г.В. Плеханова. 2008. № 5 (23). С. 80-84.
17. Пиковер А.В. Электронная коммерция КНР: проблемы и противоречия // Сборник «Китай на новом этапе экономической реформы». – М., 2015. С. 85-93.
18. Пингин Д.В., Кузьмина А.Д. Анализ инструментов интернет-маркетинга для продвижения на рынке Китая // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 7. С. 126-129.
19. Плетнева Н.Г., Кузьмин Р.Б. Логистика в сфере электронной торговли

- как фактор конкурентного преимущества компаний // Вестник ИНЖЭКОНа. Серия: Экономика. 2012. № 7 (58). С. 156-161.
20. Сахновская О.Е. Управление денежными потоками в системе электронной коммерции предприятия. Автореф. диссер. К.э.н. 08.00.10. – СПб, 2004.
21. Синилина О.В. Ценообразование на товары (услуги), реализуемые посредством сети Интернет: учебное пособие. – СПб: СПбГУЭФ, 2004.
22. Слепов В.А., Николаева Т.Е., Глазова Е.С. Ценообразование. Учебник. – М.: Магистр, 2018. – 304 с.
23. Сычев А.М. Безопасность электронного банкинга / А.М. Сычев, П.В. Ревенков, А.Б. Дудка. – М.: Альпина Паблишер, 2017. – 320 с.
24. Томайчук Л.В. Цифровая экономика Китая: риски и возможности для общества // Евразийская интеграция: экономика, право, политика. 2019. № 3. С. 31-36.
25. Тонги Ч. Китайская компания Алибаба // Сборник научных статей «Международный молодежный симпозиум по управлению, экономике и финансам». 2018. С. 69-71.
26. Ушаков П.С. Электронная торговля в мировой экономике: зарубежный опыт и пути его использования в России. Автореф. дисс. к.э.н.: 08.00.14. М., 2007.
27. Федорова С.А. Социальные сети как разновидность электронного бизнеса // Сборник научных трудов I международной научно-практической конференции «Управление социально-экономическими системами: методы, модели, технологии». 2016. С. 206-209.
28. Фэн Ю. Основные направления деятельности, виды выпускаемой продукции, характеристика «Alibaba Group» // Форум молодых ученых. 2019. № 5 (33). С. 1280-1284.
29. Цюцзе Ч. Китайско-российская трансграничная электронная коммерция: состояние и возможности // Экономика и политика. 2017. № 2 (10). С. 68-71.
30. Чирков М. Механизм аутентификации и электронной подписи для защиты банковских транзакций и электронной торговли // Защита информации. Инсайд. 2014. № 5 (59). С. 32-33.

*Ли На  
студент магистратуры 2 курса  
кафедра экономической теории и менеджмента  
Московский Педагогический Государственный университет  
Россия, г. Москва*

**ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ, МАСШТАБЫ И ДИНАМИКА  
ЭЛЕКТРОННОГО БИЗНЕСА В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ**

*Аннотация: В статье проанализированы тенденции развития, масштабы и динамика электронного бизнеса в мировой экономике.*

*Ключевые слова: электронный бизнес, тенденции электронного бизнеса, динамика электронного бизнеса.*

*Li Na, Master's Student  
2 course, Department of Economic Theory and Management  
Moscow Pedagogical State University  
Russia, Moscow*

**TRENDS, SCOPE AND DYNAMICS OF E-BUSINESS IN THE  
WORLD ECONOMY**

*Annotation: The article analyzed trends in the development, scale and dynamics of e-business in the world economy.*

*Keywords: electronic business, E-business trends, e-business dynamics.*

Электронный бизнес начал развиваться с электронной торговли, но в настоящее время понимается намного шире (рисунок 1)<sup>87</sup>: обработка больших данных (Big Data), облачные вычисления (Cloud Computing), социальные сети (Social Media), управление цепями поставок (SCM), управление взаимоотношениями с клиентами (CRM), общеорганизационное планирование ресурсов (ERP), радиочастотная идентификация (RFID), электронные продажи (E-sales). Доминируют Big Data, CRM и Social Media. Электронная коммерция находится на предпоследнем месте среди представленных направлений.

---

<sup>87</sup> [https://espas.secure.europarl.europa.eu/orbis/sites/default/files/generated/document/en/9317011\\_e.pdf](https://espas.secure.europarl.europa.eu/orbis/sites/default/files/generated/document/en/9317011_e.pdf) (дата обращения 22.12.2019).

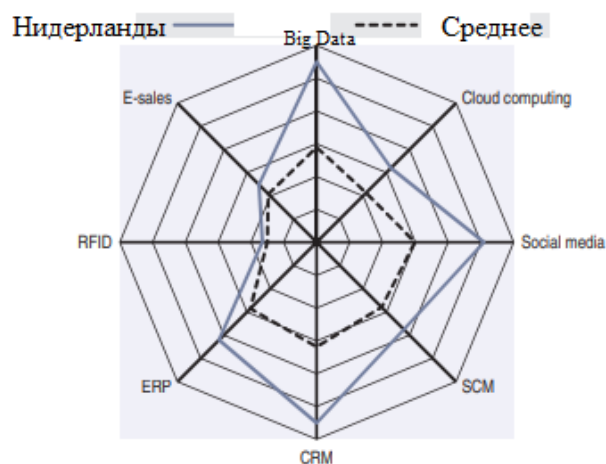
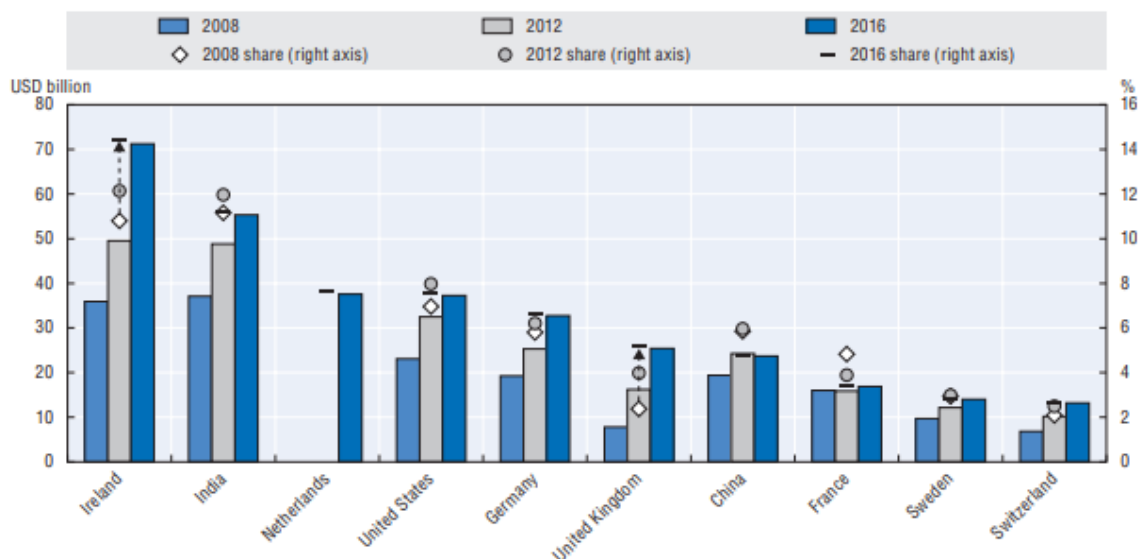


Рисунок 1. Доля фирм, использующих различные направления электронного бизнеса в среднем в ОЭСР в сравнении с Нидерландами

Крупнейшими экспортерами услуг электронного бизнеса являются Ирландия, Индия, США, Германия, Великобритания, Китай, Франция (рисунок 2)<sup>88</sup>.



Notes: ICT services are defined here as telecommunications, computer and information services. China = the People's Republic of China. Source: UNCTAD, "Services (BPM6): Exports and imports by service-category, shares and growth, annual, 2005-2016", <http://unctadstat.unctad.org/wds/TableViewer/tableView.aspx?ReportId=87017> (accessed June 2017).

Рисунок 2. Крупнейшие экспортеры услуг электронного бизнеса

Электронная коммерция вытесняет традиционную торговлю. В последние несколько лет в развитых странах традиционная розница все больше страдает от падения продаж. Уменьшается число посетителей гипермаркетов, люди уходят в онлайн-магазины<sup>89</sup>.

С каждым годом экосистема электронной торговли растет и усложняется, появляются узкоспециализированные ниши и конвергентные решения на стыке разных услуг (например, логистика плюс IT). Агентство

<sup>88</sup> [https://espas.secure.europarl.europa.eu/orbis/sites/default/files/generated/document/en/9317011\\_e.pdf](https://espas.secure.europarl.europa.eu/orbis/sites/default/files/generated/document/en/9317011_e.pdf) (дата обращения 22.12.2019).

<sup>89</sup> <https://e-pepper.ru/news/elektronnaya-kommertsiya-2019-2020-15-osnovnykh-trendov.html> (дата обращения 22.12.2019).

Data Insight представило отраслевую карту «Экосистема электронной торговли 2019 года» (рисунок 3)<sup>90</sup>.



Рисунок 3. Экосистема электронной торговли 2019 года

Наступает эра социального шопинга, то есть совершения покупок в социальных сетях. Если магазин представлен в социальных сетях, он увеличивает свои продажи в среднем на 32%<sup>91</sup>. Появились уже компании, не имеющие сайта, а полностью ведущие электронный бизнес через социальные сети<sup>92</sup>. В Китае 55% людей регулярно покупают в социальных сетях<sup>93</sup>. Alibaba приготовил для России новую платформу социальной коммерции, которая будет строиться совместно с «ВКонтакте». В 2019 году уже началось ее тестирование. Alibaba предназначен для оптовых предпринимателей, бизнесменов, крупных компаний и брендов, а AliExpress – для разовых, розничных покупок.

Революция в электронной коммерции связана с необходимостью удовлетворить потребность потребителей в быстром интернете. Если сайты работают медленно, то продажи будут падать. По статистике, если загрузка веб-сайта занимает более 3 секунд, 57% пользователей отключатся<sup>94</sup>.

<sup>90</sup> <https://e-pepper.ru/news/samye-vazhnye-igroki-otrasli-ecommerce-versiya-data-insight.html> (дата обращения 22.12.2019).

<sup>91</sup> <https://www.bigcommerce.com/blog/5-social-stats-for-online-storeowners/> (дата обращения 22.12.2019).

<sup>92</sup> Федорова С.А. Социальные сети как разновидность электронного бизнеса // Сборник научных трудов I международной научно-практической конференции «Управление социально-экономическими системами: методы, модели, технологии». 2016. С. 206-209.

<sup>93</sup> Чупова К.Н. Развитие электронной коммерции в Китае // Сборник материалов IV региональной студенческой научно-практической конференции на иностранных языках с международным участием «Актуальные вопросы региональных и международных исследований». – Новосибирский государственный технический университет «Институт Конфуция». 2017. С. 183-188.

<sup>94</sup> <https://www.pure360.com/warm-up-ip-address/> (дата обращения 22.12.2019).

Ожидание загрузки страниц эквивалентно ожиданию в очередях в торговом центре, и покупатели не хотят иметь с этим ничего общего.

Большой популярностью пользуются сайты с видео, чем текстовые материалы<sup>95</sup>. Данная опция идентична тому, что в обычном магазине покупатель может потрогать товар руками, попробовать его в действии, примерить на себя.

В 2019 году увеличилась часть рекламного бюджета, направляемая на разработку и внедрение чат-ботов. Подобный виртуальный помощник оптимизирует время покупателя на выбор товара и отвечает на интересующие его вопросы, чем облегчает работу продавца.

Тренд 2019 года – аналитика, показывающая активность посетителей сайта в реальном времени. Это позволяет максимально точно отследить статистику и создать работающую стратегию на основе последних данных. Многие компании уже пользуются прогнозирующей аналитикой, чтобы автоматизировать маркетинг<sup>96</sup>.

В 2019 году 54% всех покупателей оформляют заказы с помощью смартфонов, и их число увеличивается, поэтому сайты должны быть оптимизированы под мобильные устройства. Необходимо добавление голосового поиска, оплаты с помощью электронных кошельков, увеличение скорости загрузки на мобильных устройствах.

Рассмотрев тенденции развития электронного бизнеса, перейдем к оценке его масштаба и динамики в мировой экономике.

Развитие розничной электронной торговли в последние годы характеризуется не только использованием новых инструментов заключения сделок, но и дает возможность выявить новый тренд – расширение удельного веса сделок, реализуемых через интернет-магазины с покупателями других государств<sup>97</sup> – трансграничный экспорт.

Наибольшие объемы электронной торговли приходятся на США; в 3 раза меньший оборот – в Великобритании и Японии; еще в 2 раза меньше – во Франции и Германии<sup>98</sup>.

За последние 5 лет объем мировой электронной торговли увеличился в 2 раза (рисунок 4)<sup>99</sup>.

---

<sup>95</sup> <https://www.hubspot.com/marketing-statistics> (дата обращения 22.12.2019).

<sup>96</sup> Пингин Д.В., Кузьмина А.Д. Анализ инструментов интернет-маркетинга для продвижения на рынке Китая // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 7. С. 126-129.

<sup>97</sup> Харций А.С., Богушевич Е.В. Интернет-магазины. Преимущества и риски электронного бизнеса // Сборник материалов V Всероссийской научно-технической конференции «Студенческая наука для развития информационного общества». 2016. С. 447-449.

<sup>98</sup> WTO URL: <https://www.wto.org> (дата обращения 22.12.2019).

<sup>99</sup> Ruward Data. URL: <http://www.ruward.ru/ecommerce-index-2019> (дата обращения 22.12.2019).



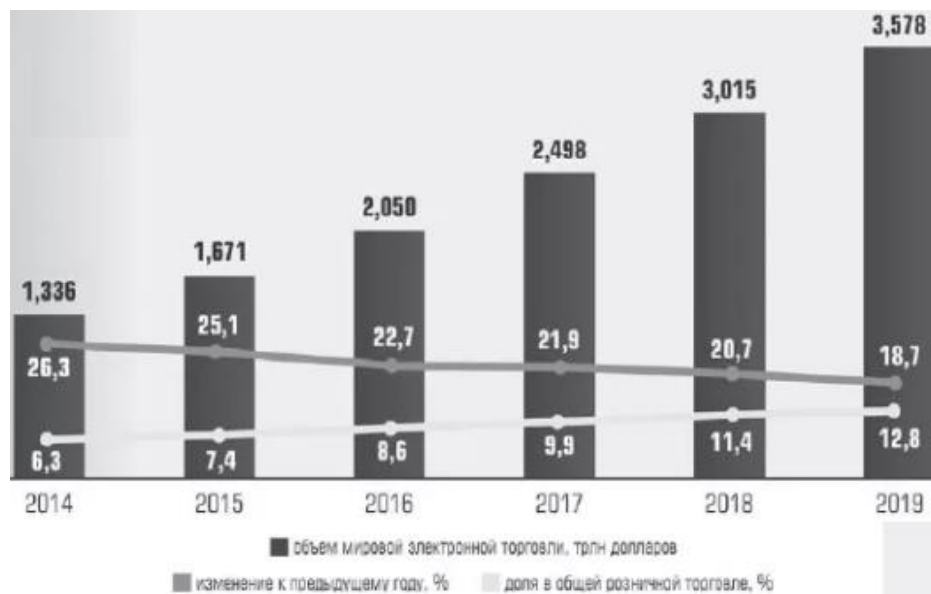


Рисунок 1.3.7. Динамика мировой электронной торговли

По данным ЮНКТАД, к 2040 году около 95% всех покупок будет совершаться через электронную торговлю<sup>100</sup>.

В 2017 году министры стран БРИКС приняли «Инициативу стран БРИКС о сотрудничестве в сфере электронной коммерции» (BRICS E-commerce Cooperation Initiative)<sup>101</sup>. Электронный бизнес важен для всех стран БРИКС. Практически все объемы государственных закупок осуществляются в электронном виде на основе внедрения модели G2B.

Преимущества электронной торговли для стран БРИКС заключаются в следующем: создание новых рабочих мест; увеличение объемов трансграничной торговли и трансграничных платежей; возможность выхода на новые рынки сбыта; развитие прямого торгового сотрудничества без посредников; совершенствование отраслевой структуры торговли; увеличение объемов и темпов роста торговли; расширение сфер деятельности малых и средних предприятий на международном рынке; повышение уровня и эффективности торгового сотрудничества стран; снижение затрат на организацию торгового взаимодействия<sup>102</sup>.

Основными барьерами осуществления международной электронной торговли между странами БРИКС являются: недостаточная информация о возможностях электронной торговли для развития бизнеса; отсутствие системы электронных платежей между иностранными юридическими лицами; слабое стимулирование электронного бизнеса; низкое проникновение Интернета в сферу малого и среднего бизнеса в ряде стран БРИКС; трудности с поиском надежного партнера; слабое доверие к

<sup>100</sup> ЮНКТАД URL: <https://unctad.org/en/Pages/Home.aspx> (дата обращения 22.12.2019).

<sup>101</sup> BRICS E-commerce Cooperation Initiative. BRICS. 2017. China. URL: [http://www.ranepa.ru/images/media/brics/china2016/BRICS%20E-commerce%20Cooperation%20Initiative\\_final%20\(2\).pdf](http://www.ranepa.ru/images/media/brics/china2016/BRICS%20E-commerce%20Cooperation%20Initiative_final%20(2).pdf) (дата обращения 19.12.2019).

<sup>102</sup> Гусарова С.А. Развитие электронной торговли в странах БРИКС // Экономические науки. 2017. № 156. С. 43-46.

поставщикам и покупателям в онлайн-торговле; языковые и культурные различия.

Для построения эффективной платформы электронной торговли стран БРИКС необходимы: создание единой концепции электронной торговли; интеграция рынков электронной торговли группы стран БРИКС; стандартизация правового, административного и технического регулирования в сфере электронной торговли; обеспечение условий для безбарьерного регулирования электронной торговли между странами группы; совместное обеспечение мер безопасности при обмене электронными документами; обеспечение между странами БРИКС доступности обмена данными и информацией о развитии электронной торговли; обмен опытом и технологиями в организации наиболее успешных проектов онлайн-торговли, популяризация наиболее эффективных электронных торговых площадок; разработка совместных технологий аутентификации трансграничных электронных сделок; разработка методов верификации продавцов; создание B2B платформ для ведения бизнеса и партнерства с поставщиками, подрядчиками и дилерами и продавцами; создание дорожной карты в сфере развития электронной торговли между странами БРИКС; организация единой базы данных электронной торговли между странами БРИКС; создание базы надежных, проверенных поставщиков.

Основные формы электронного бизнеса довольно многочисленны. Среди них можно отметить: предоставление услуг доступа в Интернет; поисковые сервисы в виде каталогов, поисковых систем; информационные услуги, интернет-трейдинг, интернет-банкинг; финансовый сервис в виде платежных систем; рекламный бизнес; предоставление услуг связи и средства общения; реализация торговых площадок (интернет-бирж, аукционов); дистанционное обучение и онлайн консультации.

Крупнейшим экспортером товаров через интернет-магазины является Китай. В китайских компаниях AliExpress и Tmall были запущены совершенно новые сервисы: канал «С друзьями дешевле» и первые опции для социального шопинга, на Tmall заработали быстрая доставка и в несколько раз увеличился ассортимент. Компании сделали упор на развитие маркетплейса. Отдельным важным проектом стоит изменение концепции AliExpress, который постепенно реформируется из площадки с китайскими товарами в платформу для продажи и покупки брендов со всего мира.

Важными для развития электронной торговли всех стран стали резолюция Всемирной таможенной организации (ВТамО) в г. Люксембурге о трансграничной электронной торговле от 7 декабря 2017 года и решение проведенной в Пекине международной конференции по электронной

торговле в 2018 года<sup>103</sup>. Темой конференции стал лозунг: «Инновационный, инклюзивный, стратегический и совместный подход к устойчивой трансграничной электронной торговле». Страны ЕАЭС согласовали новые и единые пороги беспошлинной интернет-торговли. Беспшлинный порог с 1 января 2019 года снижен до 500 евро, а с начала 2020 года он составил 200 евро<sup>104</sup>.

Таким образом, электронный бизнес и одна из его форм – электронная торговля – имеют большие перспективы в мировой экономике.

#### **Использованные источники:**

1. Гаврюшин О.Ю. Новые направления развития трансграничной электронной торговли // Российский внешнеэкономический вестник. 2019. №6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/novye-napravleniya-razvitiya-transgranichnoy-elektronnoy-torgovli> (дата обращения 22.12.2019).
2. Гусарова С.А. Развитие электронной торговли в странах БРИКС // Экономические науки. 2017. № 156. С. 43-46.
3. Пингин Д.В., Кузьмина А.Д. Анализ инструментов итернет-маркетинга для продвижения на рынке Китая // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 7. С. 126-129.
4. Федорова С.А. Социальные сети как разновидность электронного бизнеса // Сборник научных трудов I международной научно-практической конференции «Управление социально-экономическими системами: методы, модели, технологии». 2016. С. 206-209.
5. Харций А.С., Богусевич Е.В. Интернет-магазины. Преимущества и риски электронного бизнеса // Сборник материалов V Всероссийской научно-технической конференции «Студенческая наука для развития информационного общества». 2016. С. 447-449.
6. Чупова К.Н. Развитие электронной коммерции в Китае // Сборник материалов IV региональной студенческой научно-практической конференции на иностранных языках с международным участием «Актуальные вопросы региональных и международных исследований». – Новосибирский государственный технический университет «Институт Конфуция». 2017. С. 183-188.
7. <https://espas.secure.europarl.europa.eu/orbis/sites/default/files/generated/document/en/9317011e.pdf>
8. <https://e-pepper.ru/news/elektronnaya-kommertsiya-2019-2020-15-osnovnykh-trendov.html>
9. <https://e-pepper.ru/news/samye-vazhnye-igroki-otrasli-ecommerce-versiya->

<sup>103</sup> WCO Adopts Luxor Resolution on Cross-Border E-Commerce // <https://info.expeditors.com/newsflash/wco-adopts-luxor-resolution-on-cross-border-e-commerce>; International customs community adopts Luxor Resolution on cross-border e-commerce// <http://customstrade.asia/tag/luxor-resolution/> (дата обращения 22.12.2019).

<sup>104</sup> Гаврюшин О.Ю. Новые направления развития трансграничной электронной торговли // Российский внешнеэкономический вестник. 2019. №6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/novye-napravleniya-razvitiya-transgranichnoy-elektronnoy-torgovli> (дата обращения 22.12.2019).

data-insight.html

10. <https://www.bigcommerce.com/blog/5-social-stats-for-online-storeowners/>

11. <https://www.pure360.com/warm-up-ip-address/>

12. <https://www.hubspot.com/marketing-statistics>

13. <https://www.wto.org>

14. <http://www.ruward.ru/e-commerce-index-2019>

15. <https://unctad.org/en/Pages/Home.aspx>

16. <https://info.expeditors.com/newsflash/wco-adopts-luxor-resolution-on-cross-border-e-commerce>; International customs community adopts Luxor Resolution on cross-border e-commerce// <http://customstrade.asia/tag/luxor-resolution/>

*Ли На*  
*студент магистратуры 2 курса*  
*кафедра экономической теории и менеджмента*  
*Московский Педагогический Государственный университет*  
*Россия, г. Москва*

### **ЭВОЛЮЦИЯ ФОРМ И СТРУКТУР ЭЛЕКТРОННОГО БИЗНЕСА**

*Аннотация: В статье рассмотрены этапы развития, формы и организационные структуры электронного бизнеса.*

*Ключевые слова: электронный бизнес, формы электронного бизнеса, структуры электронного бизнеса, организация электронного бизнеса.*

*Li Na, Master's Student*  
*2 course, Department of Economic Theory and Management*  
*Moscow Pedagogical State University*  
*Russia, Moscow*

### **EVOLUTION OF E-BUSINESS FORMS AND STRUCTURES**

*Annotation: Article discusses stages of development, forms and organizational structures of e-business.*

*Keywords: electronic business, forms of e-business, structures of e-business, organization of e-business.*

Электронный бизнес в своей истории прошел большое количество этапов развития от простейшего обмена данными, создания информационных сайтов до применения в своих технологиях систем искусственного интеллекта.

Специалисты компании GartnerGroup предложили классификацию этапов развития электронного бизнеса, выделив четыре фазы: присутствие, взаимодействие, передача данных (транзакции) и трансформация бизнеса.

Д. Фишер выделил четыре поколения развития, рассматриваемых от простого обмена данными к обеспечению средствами технологий потоков работ и потоков принятия решений<sup>105</sup>.

О.В. Вильхивская выделила 5 этапов развития электронного бизнеса<sup>106</sup>:

I этап – 1960-1970 гг. Основная особенность – зарождение принципов информационного общества, разработка концепции компьютерной сети, создание стандарта обмена данными;

II этап – 1970-1980-е гг. Создаются основные технологические новшества, которые способствовали быстрому развитию информационных

<sup>105</sup> Панкина Т.В. Электронная коммерция и электронная торговля: подходы к классификации // Вестник РЭУ им. Г.В. Плеханова. 2008. № 5 (23). С. 80-84.

<sup>106</sup> Вильхивская О.В. Сущность понятия «электронный бизнес» и этапы его развития // Бизнес-информ. 2012. № 8. С. 255-262.

технологий: микропроцессоры, карты памяти, концепции развития сети, идеи создания электронной подписи;

III этап – 1980-1990-е гг. Особенностью этапа является разработка стандарта современного интернет-пространства, появление первых концепций электронной коммерции и электронного бизнеса, использование на предприятиях систем планирования производственных ресурсов на основе данных от поставщиков и потребителей;

IV этап – 1990-2000-е гг. Создается новая глобальная информационная среда WorldWideWeb, появляются технологии платежных систем для электронных денег, впервые был создан интернет-банк;

V этап – 2000 г. – настоящее время. Массовое внедрение интернет-технологий во все сферы бизнеса.

Организационно электронный бизнес может реализовываться в следующих бизнес-моделях: «бизнес-для-бизнеса» (B2B), «бизнес-для-потребителя» (B2C), «потребитель-для-потребителя» (C2C), «правительство-бизнесу» (G2B), «бизнес-правительству» (B2G)<sup>107</sup>.

Первыми в Интернете в прошлом десятилетии появились розничные электронные магазины типа B2C, нацеленные на конечного потребителя. Затем быстро стали развиваться сайты B2B, предназначенные для корпоративных покупателей, и сейчас они доминируют.

Электронная коммерция как одно из направлений электронного бизнеса базируется на нескольких уровнях сетевой инфраструктуры: 1) производственная инфраструктура; 2) инфраструктура перемещения; 3) инфраструктура сбыта; 4) инфраструктура обслуживания<sup>108</sup>.

Производственная инфраструктура включает в себя товар и услуги, базу данных, мультимедийный продукт, информационный продукт и услуги.

Инфраструктура перемещения включает в себя Интернет, кабельное телевидение, телефонную сеть и защищенную сеть для электронного обмена деловыми документами между компьютерными программами разных фирм.

Инфраструктура сбыта нацелена на доведение товара или услуги до покупателя. В эту инфраструктуру входят электронная почта, социальные сети, Web-сервер, мессенджеры (Viber, WhatsApp, Telegram и др.), открытые базы данных, электронные каталоги и др.

Инфраструктура обслуживания включает в себя платежи (посредством банковских карт, электронных денег и др.), обеспечение безопасности используемой сети, Web-сервер, каталоги, послепродажное обслуживание.

В зависимости от рыночной стратегии компании возможны

<sup>107</sup> Быстренина И.Е. Электронная коммерция. Учебное пособие. – М.: Дашков и Ко, 2018. – 90 с.

<sup>108</sup> Ушаков П.С. Электронная торговля в мировой экономике: зарубежный опыт и пути его использования в России. Автореф. дисс. к.э.н.: 08.00.14. М., 2007. С. 15.

следующие формы ее присутствия в Интернет: 1) электронная визитная карточка (лендинг); 2) электронный каталог; 3) электронный магазин; 4) торговые интернет-системы.

Внедрение электронного бизнеса как одного из вариантов инноваций вносит изменения в организационную форму. А это создает синергетический эффект – либо положительный, либо отрицательный. Но в любом случае необходимо анализировать, мониторить общую устойчивость предпринимательской структуры на всех этапах внедрения организационных инноваций – разработки, внедрения, распространения.

Экономисты М.Б. Алексеева и А.В. Подъячев предлагают для создания модели устойчивого развития предпринимательской структуры на основе электронного бизнеса использовать модель инновационного развития предпринимательской структуры И.Б. Гуркова<sup>109</sup>, в соответствии с которой конкурентоспособность предпринимательской структуры определяет уровень ее экономического положения, который, в свою очередь, создается путем выбора того или иного направления развития информационных технологий электронного бизнеса. Выбор варианта вида электронного бизнеса во многом определяет выход на новый уровень конкурентоспособности. А это позволяет организации выйти на межрегиональные и международные рынки.

Они считают недостаточным оценивать внедрение электронного бизнеса в компаниях с помощью методов оценки окупаемости инвестиций (NPV, IRR, Payback) и стоимости владения (TCO) и предлагают использовать сбалансированную систему показателей, включающую: 1) финансовую составляющую; 2) клиентскую составляющую; 3) составляющую внутренних бизнес-процессов; 4) инновации и развитие.

Финансовая устойчивость оценивается через коэффициенты ликвидности, коэффициент обеспечения оборотных активов собственными средствами, коэффициент собственности, коэффициент функционирующего капитала, коэффициенты рентабельности.

К клиентской составляющей относятся маркетинговые показатели устойчивости, определяемые наличием удовлетворенности-неудовлетворенности в потребности целевого рынка в продукции, работах и услугах, производимых данной предпринимательской структурой при определенном уровне цен и качества.

Оценка устойчивости бизнес-процессов производится на основе соответствия организационной структуры управления непосредственным условиям производства.

Оценка инновационной устойчивости производится на основе соотношения ожидаемой эффективности информационной системы

---

<sup>109</sup> Алексеева М.Б., Подъячев А.В. Сохранение устойчивого развития предпринимательской структуры в процессе внедрения электронного бизнеса // Вестник Российской академии естественных наук. 2011. № 15. С. 6-12.

организации с фактической. В свою очередь, эффективность информационной системы организации – это ценность информации, производимой информационной системой в единицу времени.

Таким образом, устойчивость предпринимательской структуры при выборе варианта инноваций на основе электронного бизнеса зависит от продуманных и сбалансированных решений, которые не будут создавать кризисных ситуаций в организации.

#### **Использованные источники:**

1. Алексеева М.Б., Подъячев А.В. Сохранение устойчивого развития предпринимательской структуры в процессе внедрения электронного бизнеса // Вестник Российской академии естественных наук. 2011. № 15. С. 6-12.
2. Быстренина И.Е. Электронная коммерция. Учебное пособие. – М.: Дашков и Ко, 2018. – 90 с.
3. Вильхивская О.В. Сущность понятия «электронный бизнес» и этапы его развития // Бизнес-информ. 2012. № 8. С. 255-262.
4. Панкина Т.В. Электронная коммерция и электронная торговля: подходы к классификации // Вестник РЭУ им. Г.В. Плеханова. 2008. № 5 (23). С. 80-84.
5. Ушаков П.С. Электронная торговля в мировой экономике: зарубежный опыт и пути его использования в России. Автореф. дисс. к.э.н.: 08.00.14. М., 2007. С. 15.



*Ли На*  
*студент магистратуры 2 курса*  
*кафедра экономической теории и менеджмента*  
*Московский Педагогический Государственный университет*  
*Россия, г. Москва*

### **СИСТЕМА ЭЛЕКТРОННОГО БИЗНЕСА ХОЛДИНГА ALIBABA GROUP**

*Аннотация: В статье представлена организационно-экономическая характеристика холдинга Alibaba Group. Проведена оценка финансово-экономического состояния холдинга. Осуществлена оценка состояния системы электронного бизнеса холдинга Alibaba Group.*

*Ключевые слова: электронный бизнес, Alibaba Group.*

*Li Na, Master 's Student*  
*2 course, Department of Economic Theory and Management*  
*Moscow Pedagogical State University*  
*Russia, Moscow*

### **ALIBABA GROUP HOLDING E-BUSINESS SYSTEM**

*Annotation: The article presents the organizational and economic characteristics of Alibaba Group Holding. The financial and economic condition of the holding was assessed. The state of the e-business system of Alibaba Group holding has been assessed.*

*Keywords: electronic business, Alibaba Group.*

История электронной торговли в Китае начинает свое развитие в 1997 г., когда появляется первая платформа B2B – ChemNet. 1999 г. – поворотный момент в развитии электронной торговли: создана гигантская компания электронной коммерции в Китае, лидер отрасли – Alibaba Group. Важный период электронной торговли в Китае – 2003-2005 гг., когда в Китае бушевал тяжелый острый респираторный синдром, и потребители из-за опасения заражения, перешли на электронную торговлю. В свете начавшейся в январе 2020 г. эпидемии коронавируса в Китае можно ожидать очередного внепланового повышения оборотов в электронной торговле.

Динамика роста электронной торговли высокая. Наибольшие обороты в электронной торговле формируются в Северной Америке, Азиатско-тихоокеанском регионе и в Западной Европе (рисунок 1)<sup>110</sup>.

---

<sup>110</sup> WTO URL: <https://www.wto.org> (дата обращения 29.01.2020).

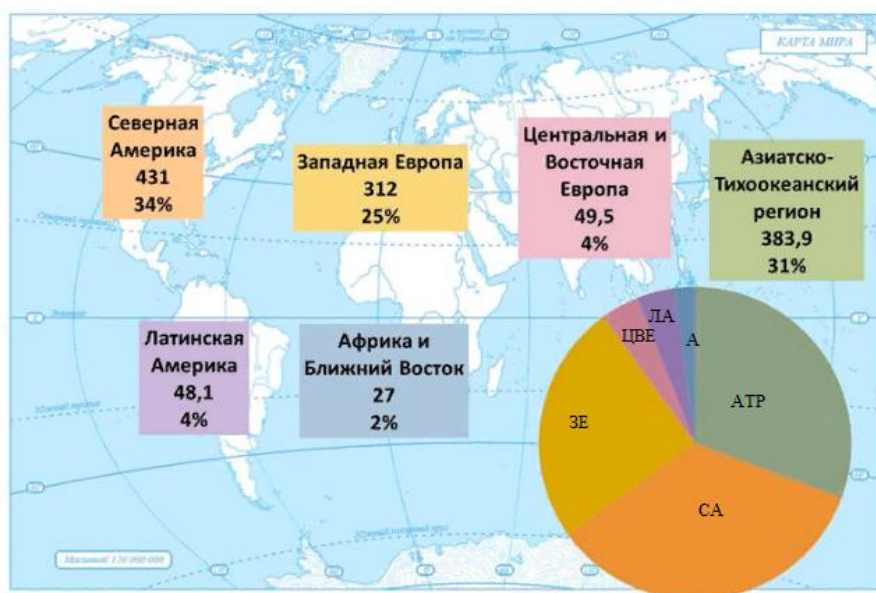


Рисунок 1. Региональная структура мировой Интернет-торговли (млрд дол. США)

Высочайшие темпы роста демонстрирует Азиатско-тихоокеанский регион; высокие темпы фиксируются в Северной Америке и Западной Европе (рисунок 2)<sup>111</sup>.

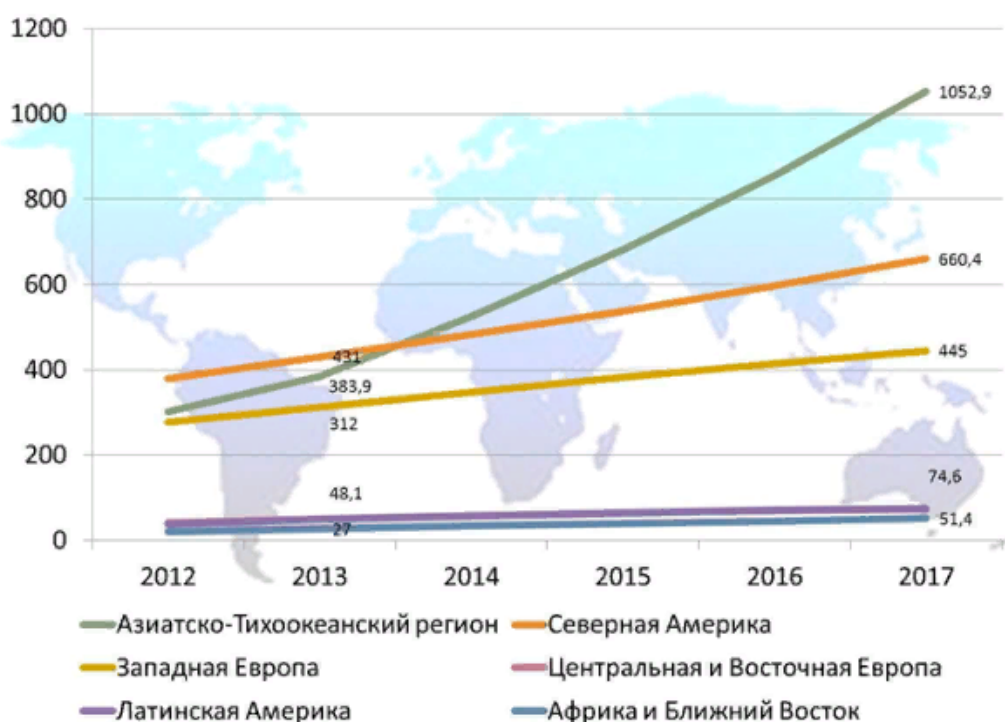


Рисунок 2. Динамика мировой Интернет-торговли по регионам (млрд дол. США)

<sup>111</sup> <https://wtmoscow.ru/services/international-partnership/analytics/elektronnaya-kommertsiya-razvitie-v-rossii-i-mire/> (дата обращения 29.01.2020).

Лидером в электронной коммерции e-commerce является китайская публичная компания, холдинг Alibaba Group, работающий в сфере интернет-коммерции, владеющий несколькими веб-порталами, инфраструктурой для облачных вычислений и активами в сфере СМИ и индустрии развлечений.

Холдинг берет начало в 1999 году. Развитию компании способствовали инвестиции, полученные от американского инвестиционного банка в размере 5 млн долларов США и от японской компании SoftBank в размере 20 млн долларов США<sup>112</sup>.

На данный момент организационно Alibaba Group включает около 700 дочерних структур, зарегистрированных в КНР и 520 с регистрацией в других странах. Непосредственно Alibaba Group Holding подчинены несколько холдинговых компаний, зарегистрированных в офшорных зонах, основными из них являются Taobao Holding Limited (острова Кайман) и Alibaba Investment Limited (Британские Виргинские острова). Taobao China Holding Limited зарегистрировано в Гонконге и подчинено Taobao Holding Limited, является холдинговой компанией для порталов Taobao Marketplace и Tmall (рисунок 3).

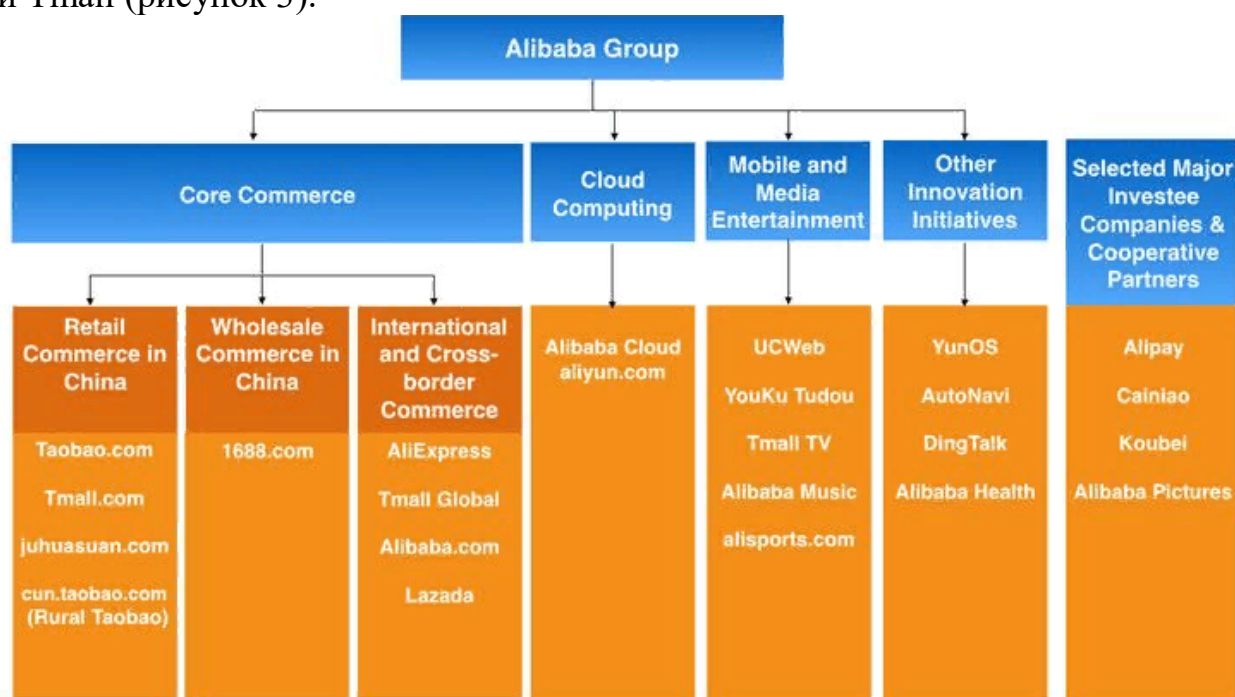


Рисунок 3. Организационная структура Alibaba Group

Факторами успеха в области электронной торговли в Китае для Alibaba Group являются<sup>113</sup>:

1) Повышение спроса клиентов на мировые бренды в связи с ростом доходов в Китае;

<sup>112</sup> [https://ru.wikipedia.org/wiki/Alibaba\\_Group](https://ru.wikipedia.org/wiki/Alibaba_Group) (дата обращения 29.01.2020).

<sup>113</sup> Жуков В.И. Причины роста e-commerce в Китае на примере Alibaba Group // Сборник статей по результатам проведения V международного форума финуниверситета «Мировая финансовая система: вызовы современности» / под ред. М.И. Сидоровой, Е.В. Оглоблиной. 2019. С. 42-46.

- 2) Проблемы, связанные с качеством услуг в розничных магазинах Китая;
- 3) Высокая квалификация участников электронной торговли в Китае;
- 4) Качественный контроль качества на вебсайтах;
- 5) Увеличение числа мобильных закупок в связи с распространением смартфонов;
- 6) Развитие системы маркетинга социальных средств CRM;
- 7) Низкая стоимость товаров.

Холдинг Alibaba Group – лидер в электронной коммерции e-commerce, занимая 26,6% этого рынка, в то время как на долю стоящего вторым в рейтинге Amazon приходится вдвое меньше – 13%, третьего в рейтинге JD.com – лишь 3,8%. На холдинг Alibaba Group приходится 80% оборота электронной торговли в Китае, ее сервисами пользуются в стране почти 280 млн человек<sup>114</sup>.

По БКГ-матрице Alibaba Group относится к безусловным звездам на рынке e-commerce (рисунок 4).

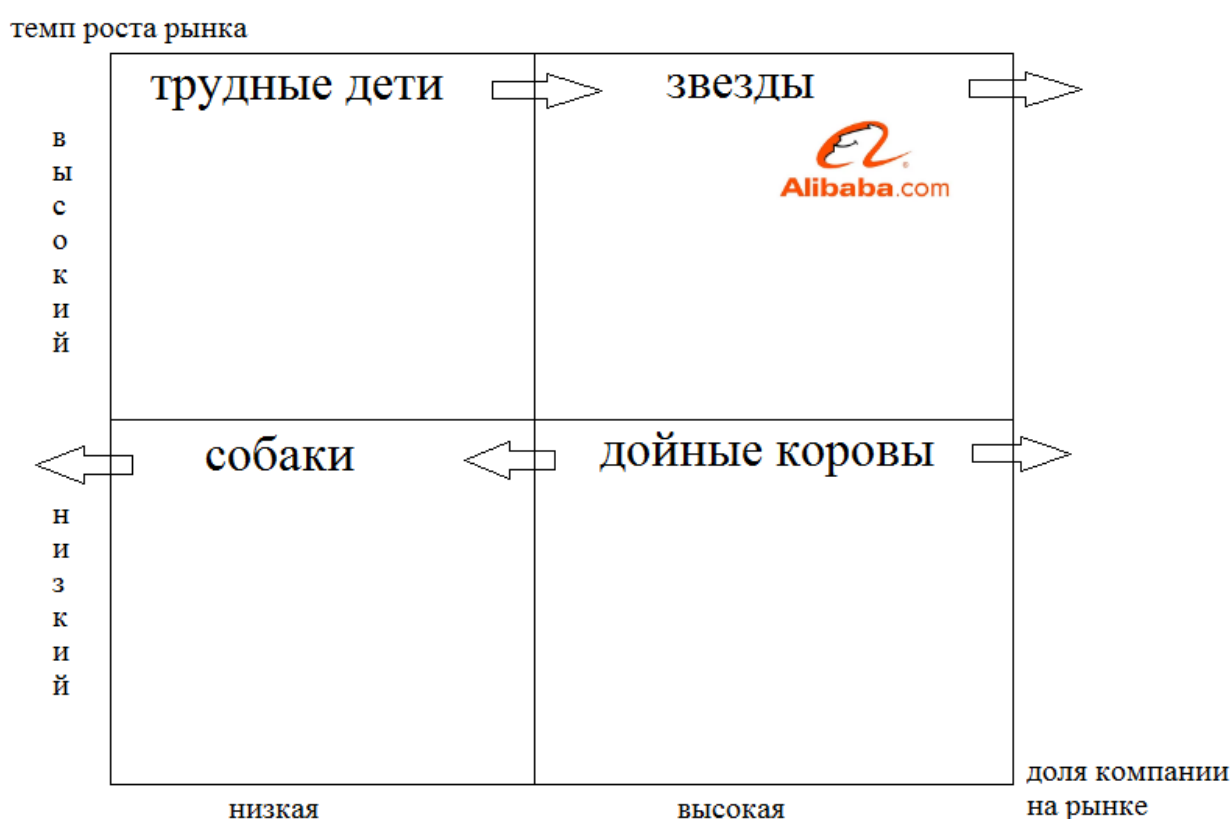


Рисунок 4. БКГ-матрица для Alibaba Group

В результате изучения отчетов холдинга Alibaba Group можно сделать вывод, что во втором десятилетии XXI века среднегодовой темп роста оборотов составил 54%, чистой прибыли – 63%, собственного капитала –

<sup>114</sup> <https://www.vedomosti.ru/business/news/2014/09/22/ipo-alibaba-stalo-krupnejshim-v-istorii> (дата обращения 29.01.2020).

47%, активов – 50%. Структура баланса соответствует отраслевой структуре: в активах преобладают нематериальные активы, гудвилл, инвестиции и денежные средства. Коэффициент финансовой независимости соответствует норме. Коэффициент текущей ликвидности за последний год снизился и стал ниже нормы, так как увеличились совокупные обязательства и кредиторская задолженность.

Следует добавить, что в e-commerce нарастает конкуренция со стороны созданных китайских интернет-компаний, глобальных и региональных игроков электронной коммерции. Это требует формирования усовершенствованной системы электронного бизнеса холдинга Alibaba Group, содержащей адекватные ответы на современные вызовы и даже предупреждающие их.

Изучив внутреннюю и внешнюю среду деятельности Alibaba Group, был проведен SWOT-анализ холдинга (таблица 1). Сильных сторон и благоприятных внешних условий у холдинга Alibaba Group больше, чем слабых сторон и внешних угроз, хотя присутствуют и указанные выше риски.

Таблица 1 – SWOT-анализ Alibaba Group

<b>S (сильные стороны)</b>	<b>О (благоприятные внешние условия)</b>
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Использование бизнес-моделей открытых платформ</li> <li>• Обращение высокодоходных акций (до 90%) на Гонконгской и Нью-Йоркской биржах =&gt; отличное инвестиционное положение</li> <li>• Диверсифицированный бизнес</li> <li>• Опт на Alibaba начинается всего с 5 штук, медицинские приборы могут быть поставлены даже в количестве 1 шт.</li> <li>• Alibaba предлагает товары из Китая дешево напрямую с фабрик и заводов</li> <li>• Alibaba устраивает распродажи и скидки на товары</li> <li>• AliExpress: безопасность продавца и покупателя от непоставки/неоплаты (депонирование денег)</li> <li>• AliExpress: отсутствие минимальной суммы заказа</li> <li>• Собственная система платежей</li> <li>• Целенаправленный поиск и развитие сотрудников</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Стремительный рост электронной коммерции и облачного хранения данных</li> <li>• Эпидемия коронавируса с января 2020 г. приведет к увеличению оборотов электронной торговли из-за боязни людей заразиться</li> <li>• Господдержка формирования и развития в Китае информационных сетей для развития общества в рамках стратегии «Хуляньван+» («Интернет+»)<sup>115</sup></li> </ul>

<sup>115</sup> Пиковер А.В. Электронная коммерция КНР: проблемы и противоречия // Сборник «Китай на новом этапе экономической реформы». – М., 2015. С. 85-93.

<ul style="list-style-type: none"> <li>Высокая капитализация (более 600 млрд долларов США)</li> </ul>	
<p><b>W (слабые стороны)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Снижение коэффициента общей ликвидности за последний год в связи с увеличением обязательств</li> <li>Снижение маржи и чистого дохода в связи с инвестициями и стратегическими приобретениями</li> <li>Риск отсутствия будущих доходов от объектов долевого инвестирования</li> </ul>	<p><b>T (неблагоприятные внешние условия)</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Рост конкуренции в e-commerce</li> <li>Ограничения на количество денежных переводов в целях ограничения распространения влияния Alibaba и его платежной системы Alipay на территории государственных банков</li> <li>Сильное различие законодательной базы Китая, США, России, что вызывает риски для IPO</li> <li>Опасность ограничения правительством Китая размера онлайн-транзакций</li> <li>Ограничение доли иностранных инвесторов (не более 50% активов)</li> <li>Риск потери потребителями доверия к цифровой экономике</li> <li>Риск конфликта интересов потребителей и продавцов</li> </ul>

Сильные стороны компании могут быть усилены внешними возможностями, как и угрозы могут быть компенсированы сильными сторонами компании. Внешние возможности рынка могут компенсировать слабые стороны компании, а сопоставление слабых сторон и угроз позволит предупредить негативные последствия (таблица 2).

Таблица 2 – Перекрестный SWOT-анализ Alibaba Group

<p><b>S &lt;--&gt; O Сильные стороны и возможности</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Продолжение инвестиций в формирование и развитие открытых платформ в условиях поддержки государства и растущего рынка</li> <li>Создание HR-системы, способной поддерживать развитие стратегии Интернет+</li> </ul>	<p><b>S &lt;--&gt; T</b></p> <p><b>Сильные стороны и угрозы</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Внимательное изучение законодательства стран, на которые планирует выходить Alibaba Group</li> <li>Поддержание высокой репутации выполнением обязательств</li> </ul>
<p><b>W &lt;--&gt; O</b></p> <p><b>Слабые стороны и возможности</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Сохранение стратегического направления развития, несмотря на кратковременное снижение маржи и чистой прибыли</li> </ul>	<p><b>W &lt;--&gt; T</b></p> <p><b>Слабые стороны и угрозы</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Для конкуренции с американскими и европейскими маркетплейсами требуется усовершенствовать технологии открытых платформ и</li> </ul>

<ul style="list-style-type: none"> <li>• Подробный анализ объектов будущего инвестирования во избежание потерь и конфликтов интересов</li> </ul>	<p>разработать актуальные маркетинговые стратегии</p>
--	---

Подводя итоги, сделаем вывод о том, что на начало 2020 года рыночная капитализация холдинга Alibaba Group превысила 600 млрд долларов США, создавая благоприятные условия для роста курса акций, привлечения инвестиций и дальнейшего развития бизнеса e-commerce.

**Использованные источники:**

1. Жуков В.И. Причины роста e-commerce в Китае на примере Alibaba Group // Сборник статей по результатам проведения V международного форума финуниверситета «Мировая финансовая система: вызовы современности» / под ред. М.И. Сидоровой, Е.В. Оглоблиной. 2019. С. 42-46.
2. Пиковер А.В. Электронная коммерция КНР: проблемы и противоречия // Сборник «Китай на новом этапе экономической реформы». – М., 2015. С. 85-93.
3. URL: <https://www.wto.org>
4. <https://wtcmoscow.ru/services/international-partnership/analytics/elektronnaya-kommertsiya-razvitie-v-rossii-i-mire/>
5. [https://ru.wikipedia.org/wiki/Alibaba\\_Group](https://ru.wikipedia.org/wiki/Alibaba_Group)
6. <https://www.vedomosti.ru/business/news/2014/09/22/ipo-alibaba-stalo-krupnejshim-v-istorii>

*Линь Синбай  
студент магистратуры 2 курса  
кафедра экономической теории и менеджмента  
Московский Педагогический Государственный университет  
Россия, г. Москва*

**СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОЗДАНИЯ И  
ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В  
МИРЕ**

*Аннотация: В статье освещаются современные проблемы создания и функционирования свободных экономических зон в мире.*

*Ключевые слова: свободные экономические зоны, инвестиции, прямые иностранные инвестиции.*

*Lin Singbai, Master 's Student  
2 course, Department of Economic Theory and Management  
Moscow Pedagogical State University  
Russia, Moscow*

**CURRENT CHALLENGES IN ESTABLISHING AND  
OPERATING FREE ECONOMIC ZONES IN THE WORLD**

*Annotation: The article highlights topical problems of creation and functioning of free economic zones in the world.*

*Key words: free economic zones, investment, foreign direct investment.*

Свободные экономические зоны СЭЗ как экономическое явление стали исследоваться лишь с конца XX века, вместе с тем важность и значимость данной темы привлекает внимание значительного числа ученых.

Существуют разнообразные трактовки понятия «свободная экономическая зона»<sup>116</sup>. Международное определение СЭЗ дает Киотская конвенция, в которой особый акцент делается на специфике СЭЗ в таможенных целях: СЭЗ представляет собой «своеобразный внешнеторговый анклав, часть территории страны, где товары считаются находящимися за пределами национальной таможенной территории и поэтому не подвергаются обычному таможенному контролю и налогообложению»<sup>117</sup>.

Систематизируя различные трактовки, Е.А. Матушевская определяет свободную экономическую зону как «небольшую территорию государства,

---

<sup>116</sup> Матушевская Е.А. Формирование комплексного подхода к оценке эффективности функционирования свободной экономической зоны // Экономика региона. 2018. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-kompleksnogo-podhoda-k-otsenke-effektivnosti-funktsionirovaniya-svobodnoy-ekonomicheskoy-zony> (дата обращения 09.12.2019).

<sup>117</sup> Козлова Н.А. Функционирование свободных экономических зон в Китае // Вестник ПГУ им. Шолом-Алейхема. 2015. №4 (21). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/funktsionirovanie-svobodnyh-ekonomicheskikh-zon-v-kitae> (дата обращения 09.12.2019).



где применяется особый режим экономической деятельности с целью привлечения отечественных и иностранных инвесторов для ускоренного развития территории»<sup>118</sup>.

Анализируя различные взгляды ученых, занимающихся исследованием СЭЗ, Бабаджанов Д.В. выделяет следующие их принципы: 1) часть экономической территории страны; 2) отсутствие таможенных пошлин (или их фиксация на минимальном уровне) на ввоз и вывоз оборудования, исходных или промежуточных материалов и готовой продукции при максимальном упрощении всех процедур, связанных с экспортно-импортными операциями; 3) льготный режим налогообложения; 4) свободное обращение твердо конвертируемой валюты в условиях общей свободы межстрановых финансовых трансакций; 5) гарантии от конфискации иностранной собственности; 6) предоставление функционирующим в СЭЗ компаниям широкого круга льгот и привилегий<sup>119</sup>.

Национальные стратегии СЭЗ во всем мире существенно отличаются друг от друга, что отражает специфику стран, структуру промышленности, текущие этапы развития и возможности роста. Тем не менее, все они включают особый режим регулирования для СЭЗ и отдельную институциональную структуру.

Согласно отчету ЮНКТАД, СЭЗ находятся в центре внимания промышленных и инвестиционных директивных органов по ряду причин: 1) относительная простота реализации бизнес-реформ через СЭЗ; 2) низкая стоимость создания СЭЗ; 3) повышенное конкурентное давление.

Управление отдельными зонами может быть государственным, частным или государственно-частным. Частные застройщики часто привлекаются для минимизации первоначальных государственных расходов и с целью получения доступа к международному опыту в области проектирования зон, строительства и маркетинга.

Управление и надзор могут осуществляться на различных уровнях правительства (местном, региональном, национальном). Также к управлению привлекаются инвесторы и предприятия, действующие в зоне, финансисты, отраслевые ассоциации и представители местных общественных организаций и другие заинтересованные группы.

Существуют многочисленные модели управления СЭЗ, и выбор зависит от целей и желаемой стратегической направленности отдельных СЭЗ.

---

<sup>118</sup> Матушевская Е.А. Формирование комплексного подхода к оценке эффективности функционирования свободной экономической зоны // Экономика региона. 2018. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-kompleksnogo-podhoda-k-otsenke-effektivnosti-funktsionirovaniya-svobodnoy-ekonomicheskoy-zony> (дата обращения 09.12.2019).

<sup>119</sup> Бабаджанов Д.Д., Бабаев Х.С. Теоретические основы и зарубежный опыт формирования СЭЗ // Вестник ТГУПБП. 2013. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-osnovy-i-zarubezhnyy-opyt-formirovaniya-sez-1> (дата обращения 14.12.2019).

Нормативная база СЭЗ включает в себя самые разные вопросы, в том числе регулирование торговли, инвестиций, поощрения и содействия, доступа к земле, налогообложения, труда и защиты окружающей среды.

В СЭЗ инвесторы часто полностью или частично освобождаются от таможенных пошлин. Пользователи могут воспользоваться преимуществами упрощения процедур торговли посредством, например, ускоренной таможенной очистки. Также им доступна возможность хранения товаров на специальных складах.

Принимающие страны защищают, поощряют и облегчают инвестиции с помощью различных средств, включая защиту от определенных политических рисков, предоставляя инвестиционные стимулы и различные услуги, включая стабилизационные оговорки в контракты. Регламент СЭЗ может предоставить иностранным инвесторам дополнительные права в отраслях, которые обычно им недоступны. В СЭЗ может происходить либерализация инвестиций перед последующим открытием для иностранных инвесторов в масштабах всей страны. В СЭЗ часто смягчаются общие правила доступа иностранцев к земле, разрешается иностранное владение или преференциальная долгосрочная аренда. Кроме того, правила СЭЗ могут предоставлять привилегированный доступ инвесторов к земле, предлагая ее бесплатно, по заниженной цене или освобождая инвесторов от уплаты налога на недвижимость. В СЭЗ фирмы пользуются определенными налоговыми льготами, например, частичное или полное освобождение от уплаты налогов за конкретный период или применение пониженной налоговой ставки.

Правила СЭЗ могут предусматривать связанные с трудом обязательства, выходящие за рамки тех, которые существуют в остальной части страны (например, повышение квалификации местного персонала), в обмен на определенные льготы, предоставляемые инвесторам. В некоторых СЭЗ законодательство предъявляет к работодателям требования, выходящие за рамки требований, содержащихся в общих законах (например, повышение гибкости работодателей зон в вопросах организации рабочего времени).

Свободные экономические зоны способствуют экономическому росту, поэтому в динамично развивающихся странах увеличивается количество СЭЗ, в том числе и в странах БРИКС.

По данным ЮНКТАД, как видно из рисунка 1, с 29 государств, имевших свободные экономические зоны в 1975 г., их количество увеличилось до 147 в 2015 г. При этом общее количество свободных экономических зон в мире составляет около 5400 штук.



Рисунок 1. Динамика количества государств, имеющих СЭЗ, и численности СЭЗ в мире<sup>120</sup>

В 2019 г. 89% свободных экономических зон мира сосредоточено в развивающихся странах, причем 47% от общемирового числа СЭЗ находится в Китае.

62% СЭЗ в мире, по статистике ЮНКТАД, являются мультиактивными, а в Китае такого вида зон – 93%. Промышленно развитые страны Европы в своем большинстве отошли от создания промышленно-производственных экономических зон, отдав предпочтение технико-внедренческим зонам<sup>121</sup>. В них ведется разработка инновационных технологий, производство наукоемкой продукции.

С одной стороны, СЭЗ создают условия для привлечения дополнительных инвестиций, способствующих развитию региона, но, с другой стороны, сниженные налоговые ставки, как раз привлекающие инвесторов, приводят к уменьшению налоговых поступлений. Исходя из этого, должен быть найден экстремум, соответствующий оптимальной налоговой ставке. Государства с большим количеством налогоплательщиков, используя эффект масштаба, становятся более конкурентоспособными на международном рынке<sup>122</sup>.

СЭЗ может стать неэффективной в результате просчетов еще на

<sup>120</sup> [https://unctad.org/en/PublicationChapters/WIR2019\\_CN4.pdf](https://unctad.org/en/PublicationChapters/WIR2019_CN4.pdf) (дата обращения 09.12.2019).

<sup>121</sup> Шибанов В.Е., Шнейдер О.А. Функционирование свободных экономических зон и их налогообложение: российская практика и опыт КНР // Вестник ВГУИТ. 2016. №2 (68). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/funktsionirovanie-svobodnyh-ekonomicheskikh-zon-i-ih-nalogooblozhenie-rossiyskaya-praktika-i-opyt-knr> (дата обращения 10.12.2019).

<sup>122</sup> Бабаев Х.С. О взаимосвязи инвестиционной привлекательности свободных экономических зон и фискальной политики государства // Вестник ТГУИБП. 2014. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-vzaimosvyazi-investitsionnoy-priivlekatelnosti-svobodnyh-ekonomicheskikh-zon-i-fiskalnoy-politiki-gosudarstva-1> (дата обращения 14.12.2019).

стадии проектирования в результате неправильного размещения и выбора направления деятельности<sup>123</sup>.

Экономисты А.С. Громова и С.В. Кускова оценивают эффективность СЭЗ по таким показателям, как: 1) степень освоения вложенных средств; 2) удельный вес объектов, введенных в эксплуатацию; 3) степень использования мощностей объектов инфраструктуры; 4) экономический эффект для государства, – и распределяют их на успешные, неуспешные и критичные<sup>124</sup>.

Экономисты Д.Л. Богдановский и Д.А. Донской предлагают производить оценку эффективности СЭЗ на основе обобщающего показателя, включающего в себя: 1) эффективность системы управления; 2) активность в производственной сфере; 3) инвестиционная активность резидентов СЭЗ; 4) темпы инфраструктурного строительства и обновления (в перспективе); 5) инновационная активность резидентов; 6) использование ресурсов резидентами; 7) социально-экономическая активность резидентов; 8) активность финансовой сферы резидентов; 9) обеспечение экологической безопасности территории СЭЗ<sup>125</sup>.

Экономисты Т.С. Новикова и Н.В. Чухломин предлагают для оценки СЭЗ использовать методы проектного анализа, применяя три вида эффективности: коммерческую, общественную и бюджетную<sup>126</sup>.

В исследовании Е.А. Матушевской для оценки эффективности СЭЗ используется широко применяемая в практике методика Balanced Scorecard (BSC)<sup>127</sup>.

Группа китайских ученых через новый гибридный метод (MCDM), используя 10 факторов, разработала факторы оценки СЭЗ: 1) условия транспортировки, 2) резервы ресурсов, 3) экологическая защита, 4) промышленная структура, 5) экономический масштаб, 6) бизнес-климат, 7) внешние коммуникации, 8) уровень образования, 9) потенциал развития, 10) поддержка государства.

По результатам исследования Д.Ч. Шулейко, в целях повышения инвестиционного и инновационного потенциала СЭЗ, а также

---

<sup>123</sup> Авдокушин Е.Ф. Свободные (специальные) экономические зоны. – М., 1993.

<sup>124</sup> Громова А.С., Кускова С.В. Оценка эффективности функционирования особых экономических зон в Российской Федерации // Вестник науки Сибири. – 2013. – № 3 (9). [Электронный ресурс]. URL: <http://sjs.tpu.ru/journal/article/view/756/551> (дата обращения: 10.12.2019).

<sup>125</sup> Богдановский Д.Л., Донской Д.А. Оценка эффективности управления особой экономической зоной промышленно-производственного типа с помощью критериальных показателей // Вестник Казанского технологического университета. – 2013. – Т. 16. – № 20. – С. 326–330.

<sup>126</sup> Новикова Т.С., Чухломин Н.В. Оценка эффективности государственно-частного партнерства при создании особых экономических зон // Мир экономики и управления. — 2010. – Т. 10. – №. 4. [Электронный ресурс]. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-effektivnosti-gosudarstvenno-chastnogo-partnerstva-pri-sozdanii-osobyhekonomicheskikh-zon> (дата обращения: 12.12.2019).

<sup>127</sup> Матушевская Е.А. Формирование комплексного подхода к оценке эффективности функционирования свободной экономической зоны // Экономика региона. 2018. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-kompleksnogo-podhoda-k-otsenke-effektivnosti-funktsionirovaniya-svobodnoy-ekonomicheskoy-zony> (дата обращения: 11.12.2019)

эффективности их деятельности необходима трансформация СЭЗ в кластеры. Кластерная концепция создает новые возможности роста конкурентоспособности бизнеса. Это возможности эффективного взаимодействия между географически близкими акторами, расширения доступа к технологиям, инновациям, специализированным услугам, высококвалифицированным кадрам и т.п.

#### **Использованные источники:**

1. Авдокушин Е.Ф. Свободные (специальные) экономические зоны. – М., 1993.
2. Бабаджанов Д.Д., Бабаев Х.С. Теоретические основы и зарубежный опыт формирования СЭЗ // Вестник ТГУПБП. 2013. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-osnovy-i-zarubezhnyy-opyt-formirovaniya-sez-1>.
3. Бабаев Х.С. О взаимосвязи инвестиционной привлекательности свободных экономических зон и фискальной политики государства // Вестник ТГУПБП. 2014. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/o-vzaimosvyazi-investitsionnoy-privlekatelnosti-svobodnyh-ekonomicheskikh-zon-i-fiskalnoy-politiki-gosudarstva-1>.
4. Богдановский Д.Л., Донской Д.А. Оценка эффективности управления особой экономической зоной промышленно-производственного типа с помощью критериальных показателей // Вестник Казанского технологического университета. – 2013. – Т. 16. – № 20. – С. 326–330.
5. Громова А.С., Кускова С.В. Оценка эффективности функционирования особых экономических зон в Российской Федерации // Вестник науки Сибири. – 2013. – № 3 (9). [Электронный ресурс]. URL: <http://sjs.tpu.ru/journal/article/view/756/551>.
6. Козлова Н.А. Функционирование свободных экономических зон в Китае // Вестник ПГУ им. Шолом-Алейхема. 2015. №4 (21). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/funktsionirovanie-svobodnyh-ekonomicheskikh-zon-v-kitae>.
7. Матушевская Е.А. Формирование комплексного подхода к оценке эффективности функционирования свободной экономической зоны // Экономика региона. 2018. №3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-kompleksnogo-podhoda-k-otsenke-effektivnosti-funktsionirovaniya-svobodnoy-ekonomicheskoy-zony>.
8. Новикова Т.С., Чухломин Н.В. Оценка эффективности государственно-частного партнерства при создании особых экономических зон // Мир экономики и управления. — 2010. – Т. 10. – №. 4. URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/otsenka-effektivnosti-gosudarstvenno-chastnogo-partnerstva-pri-sozdanii-osobyhekonomicheskikh-zon>.
9. Шибанов В.Е., Шнейдер О.А. Функционирование свободных экономических зон и их налогообложение: российская практика и опыт КНР // Вестник ВГУИТ. 2016. №2 (68). URL:

<https://cyberleninka.ru/article/n/funktsionirovanie-svobodnyh-ekonomicheskikh-zon-i-ih-nalogooblozhenie-rossiyskaya-praktika-i-opyt-knr>.  
10. [https://unctad.org/en/PublicationChapters/WIR2019\\_CH4.pdf](https://unctad.org/en/PublicationChapters/WIR2019_CH4.pdf).

*Линь Синбай  
студент магистратуры 2 курса  
кафедры экономической теории и менеджмента  
Московский Педагогический Государственный университет  
Россия, г. Москва*

## **ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ СЭЗ КИТАЯ ШЭНЬЧЖЭНЬ**

*Аннотация: В статье освещаются особенности развития свободной экономической зоны Китая Шэньчжэнь. Раскрываются факторы инвестиционной привлекательности СЭЗ.*

*Ключевые слова: свободные экономические зоны, инвестиции, прямые иностранные инвестиции, Китай, Шэньчжэнь.*

*Lin Singbai, Master 's Student  
2 course, Department of Economic Theory and Management  
Moscow Pedagogical State University  
Russia, Moscow*

## **INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF CHINA 'S SEZ SHENZHEN**

*Annotation: The article highlights features of China 's Shenzhen free economic zone development. Factors of investment attractiveness of FEZ are revealed.*

*Key words: free economic zones, investment, foreign direct investment, China, Shenzhen.*

Зона Шэньчжэнь расположена на юго-востоке КНР, недалеко от Гонконга, создана в 1992 году. Шэньчжэнь стала полигоном для апробации многих инноваций, которые затем распространились на другие СЭЗ и страну в целом.

По состоянию на 2019 год Шэньчжэнь занимал второе место среди лучших китайских городов для ведения бизнеса, уступив лишь Гуанчжоу<sup>128</sup>.

Большинство кластеров в Шэньчжэне появилось спонтанно и по инициативе частных предприятий, хотя и не без поддержки местных органов власти, особенно на средних и поздних сроках развития, когда кластеры продемонстрировали свою жизнеспособность.

Дешевая рабочая сила и хорошая инфраструктура в СЭЗ и кластерах в сочетании с политикой открытых дверей и льготами, географическая близость к Гонконгу послужили основой для поступления ПИИ в Китай от диаспоры из Гонконга, Макао и Тайваня<sup>129</sup>.

<sup>128</sup> <https://ru.wikipedia.org/> (дата обращения 16.02.2020).

<sup>129</sup> Корнейко О.В., Лю Ин Сравнительный анализ свободных экономических зон в США, Китае и России в XXI веке [Электронный ресурс] // RJOAS. 2017. №9. Режим доступа: [https://www.rjoas.com/issue201709/article\\_01.pdf](https://www.rjoas.com/issue201709/article_01.pdf) (дата обращения 02.02.2020).

Высокотехнологичное лидерство Шэньчжэня обеспечивается высоким объемом и ускоренным ростом темпов расходов на НИОКР. Расходы на НИОКР достигают в Шэньчжэне 4% от ВРП, в то время, как в целом по стране этот показатель составляет около 2%<sup>130</sup>.

ВРП Шэньчжэня рост и продолжает расти более высокими темпами, по сравнению с ВВП Китая.

Для ПИИ ставка корпоративного налога была 15% по сравнению с 30% для отечественных фирм; также они освобождались от местного налога на прибыль. После того, как зоны стали успешными, правительство установило равные условия для иностранных и отечественных фирм: единая налоговая ставка 25%.

С 1980 по 2018 годы ВВП Шэньчжэньской СЭЗ увеличился с 270 млн до 2,4 трлн юаней; ежегодный прирост составил 37%. ВВП на душу населения вырос с 835 до 98 тысяч юаней с ежегодным приростом 47%. Товарооборот импорта и экспорта увеличился с 18 млн до 403 млрд юаней при ежегодном приросте 31%. Доходы в местный бюджет выросли с 30 млн юаней до 124 млрд; ежегодный прирост составил 27%<sup>131</sup>.

С момента создания в Шэньчжэне свободной экономической зоны отмечается снижение первичного сектора экономики с ростом вторичного и третичного.

С 1989 года развитием Шэньчжэня занимается институт развития Китая – China Development Institute, – который разрабатывает финансовые и налоговые меры для стимулирования предпринимательства и производства, проводит реформы на местном уровне. Их цель – максимально упростить жизнь стартаперам и бизнесменам: услуги стараются оказывать в «одном окне», а для учета налогов использовать интеллектуальную систему. Эта политика позволила достичь того, что в Шэньчжэне располагаются заводы Samsung, Huawei, ZTE, Lenovo, Foxconn, исследовательский центр IBM и заводы DuPont, PepsiCo и Hewlett-Packard<sup>132</sup>.

Шэньчжэнь является лидером современного производства в провинции Гуандун и в целом в Китае. На Шэньчжэнь приходится соответственно 38% и 57% добавленной стоимости, созданной в передовых и высокотехнологичных отраслях СЭЗ.

Хозяйственная система Шэньчжэня характеризуется небольшой долей государственного сектора (2%) при существенной численности акционерных предприятий (58%), предприятий, созданных инвесторами из Гонконга, Макао и Тайваня (25%), а также предприятий с участием

<sup>130</sup> <https://knoema.ru/atlas> (дата обращения 02.02.20).

<sup>131</sup> Тер-Акопов С.Г. Специальные экономические зоны Китая как важная часть экономического роста // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. 2013. №24. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/spetsialnye-ekonomicheskie-zony-kitaya-kak-vazhnaya-chast-ekonomicheskogo-rosta> (дата обращения 10.02.2020).

<sup>132</sup> <http://data.stats.gov.cn/english/easyquery.htm?cn=E0103> (дата обращения 16.02.2020).



иностранного капитала (13%)<sup>133</sup>. Продукция иностранных и совместных предприятий отличается высокой добавленной стоимостью и выпускается на предприятиях с высокой производительностью труда.

С 1980-х годов СЭЗ Шэньчжэнь притягивал ТНК, ориентированные на экспорт производства (в основном из Гонконга). Но с 1990-х годов приоритеты изменились: вместо инвестиций в производство дешевых экспортных товаров корпорации стали переориентироваться в сторону гигантского китайского рынка.

Иностранные инвестиции играют существенную роль для экономического роста Шэньчжэня. В 2018 г. на долю провинции Гуандун пришлось 21% привлеченных в страну ПИИ, большая часть из которых попала в Шэньчжэнь. Начиная с 1990 г. темпы роста объемов иностранных инвестиций в Шэньчжэнь – рекордные: 29% в год<sup>134</sup>.

Шэньчжэнь занимает третье место среди городов Китая по привлечению иностранного капитала. Вклад инвестиционного фактора в развитие СЭЗ Шэньчжэнь колебался от 7 до 80%. В 2018 г. вклад этого фактора – 48%.

У свободной экономической зоны Китая Шэньчжэнь достаточно высокая эффективность, но есть резервы для роста инвестиционной привлекательности.

#### **Использованные источники:**

1. Корнейко О.В., Лю Ин Сравнительный анализ свободных экономических зон в США, Китае и России в XXI веке // RJOAS. 2017. №9. Режим доступа: [https://www.rjoas.com/issue201709/article\\_01.pdf](https://www.rjoas.com/issue201709/article_01.pdf).
2. Тер-Акопов С.Г. Специальные экономические зоны Китая как важная часть экономического роста // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. 2013. №24. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/spetsialnye-ekonomicheskie-zony-kitaya-kak-vazhnaya-chast-ekonomicheskogo-rosta>.
3. Шэньчжэнь статистика 深圳统计年鉴. Available at SSRN: <http://www.sz.gov.cn/cn/xxgk/tjsj/>.
4. Шиганова Ю.М. Тенденции экономического развития экономической зоны Дельты р. Чжуцзян в 1978-2016 гг. // Дис.к.э.н. 08.00.14. – М., 2018. С. 77.
5. <http://data.stats.gov.cn/english/easyquery.htm?cn=E0103>.
6. <https://knoema.ru/atlas>.
7. <https://ru.wikipedia.org/>.

---

<sup>133</sup> Шэньчжэнь статистика 深圳统计年鉴. [Shenzhen Statistical Yearbook] Available at SSRN: <http://www.sz.gov.cn/cn/xxgk/tjsj/> (дата обращения 16.02.2020).

<sup>134</sup> Шиганова Ю.М. Тенденции экономического развития экономической зоны Дельты р. Чжуцзян в 1978-2016 гг. // Дис.к.э.н. 08.00.14. – М., 2018. С. 77.

*Магамедова А.А.  
студент 4к. 2гр.  
направление «Экономика»  
профиль «Бухучет, анализ и аудит»  
научный руководитель: Османова М.М.  
старший преподаватель  
кафедра «Бухучет 1»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»  
РФ, г. Махачкала*

### **ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ЗАТРАТ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ**

*Аннотация: В статье рассматриваются особенности учета затрат в строительстве с целью улучшения информационных возможностей бухгалтерского учета и отчетности. Также на это влияют повышения эффективности системы управления затратами.*

*Ключевые слова: учет, система затрат, фактическая себестоимость, расходы.*

*Magamedova A.A.  
student of the 4th-2nd year of the "Economics" direction  
profile "accounting, analysis and audit"  
scientific supervisor: Osmanova M.M.  
Senior lecturer of the Department "accounting 1"  
DAGESTAN state University  
national economy" of the Russian Federation, Makhachkala  
DAGESTAN state University  
national economy" of the Russian Federation, Makhachkala*

### **FEATURES OF COST ACCOUNTING IN CONSTRUCTION**

*Summary: Qualitative assessment of IA and intellectual property is so necessary for the successful operation of the enterprise. Incorrect consideration of the described specifics may lead to erroneous interpretations of the results obtained during the assessment.*

*Key words: intangible assets, valuation, intellectual property, innovation*

Строительная отрасль является одной из ведущих в экономике России. Она является фондообразующей, а ее успехи существенно влияют на эффективность экономики и развитие иных отраслей страны в целом.

Основной особенностью строительства считают организационно-техническую сложность производимой строительной продукции, а также возводимых зданий и сооружений как производственного, так и непромышленного назначения.

Учет затрат является очень эффективным инструментом

необходимый для точной калькуляции себестоимости и принятия различного рода решений, которые основаны на выборе альтернативного образа действий.

Планируя затраты на материалы, сырье, рабочее время, необходимые механизмы и машины, предприятие должно во всем этом видеть суммы в денежных единицах. При принятии решений, основанных на анализе затрат, нужно не забывать об альтернативной стоимости потребляемых ресурсов.

Бухгалтерский учет затрат на производство строительных работ ведется строительными организациями в соответствии с правилами, которые установлены ПБУ 2/94 «Учет договоров (контрактов) на капитальное строительство», а также правилами отраженными в Типовых методических рекомендациях, которые определяют порядок его применения.

Учет затрат на производство строительных работ ведется в журнале-ордере № 10-с, где совмещается аналитический и синтетический учет себестоимости выполненных работ, на счете 20 «Основное производство». По данному счету в указанном документе отражаются следующая информация:

- себестоимость строительных работ, иными словами фактических затрат, или же по объектам учета;
- договорная стоимость работ, которая выполняется собственными силами организации с начала года, с начала строительства и за текущий месяц;
- финансовые результаты от выполненных собственными силами строительных работ по объектам учета с начала года, с начала строительства и за месяц;
- договорная стоимость работ, выполняемая субподрядными организациями, принятая к оплате и сданная заказчику с начала года, с начала строительства и за текущий месяц.

Фактическая себестоимость строительных работ, которая выполняется собственными силами, отражается по дебету счета 20 в разрезе объектов учета и складывается из затрат, связанных с производством этих работ. Информация о затратах может быть сформирована отдельно по нормам, нормативам и отклонениям от них по каждому объекту учета.

Затраты по принятым к оплате или оплаченным подрядным работам, которые были выполнены подрядчиками на завершаемом строительстве объектах, учитываются до их ввода в эксплуатацию или сдачи инвестору в составе незавершенного строительства.

Затраты, производимые в процессе строительства включают в себя ожидаемые неизбежные издержки только в том случае, когда их размер согласован с застройщиком и они включены в договорную стоимость строительства объекта. Также в затраты организации могут входить расходы по образованию резервов на покрытие предвидимых потерь,

связанных с организацией и производством подрядных работ и возникающие как на стадии производства работ, так и на стадии их завершения.

Расходы, связанные с неизбежными издержками и резервами на покрытие предвидимых потерь создаются только тогда, когда они могут быть достоверно оценены.

Порядок учета затрат на строительные работы и работы по монтажу оборудования устанавливается в зависимости от выбранного способа производства строительных работ – подрядного или хозяйственного.

При подрядном способе, строительные работы и работы по монтажу оборудования, выполненные и оформленные в установленном порядке, определяются по оплаченным или принятым к оплате счетам подрядных организаций по договорной стоимости.

Стоимость затрат на содержание и эксплуатацию строительных машин и механизмов, участвующих в основном производстве, отражается проводкой – Дебет 20.1 Кредит 25.

К строительным работам, выполненным хозяйственным способом, относятся работы, которые организация осуществляет собственными силами для собственных нужд, включая также деятельность, при выполнении которой организацией выделяются рабочие основной деятельности с выплатой им заработной платы.

В завершении следует обратить внимание на то, что при выполнении разного рода строительных работ могут быть построены временные здания и сооружения. К ним относятся производственные, вспомогательные, общественные, складские и бытовые здания и сооружения, которые необходимы в процессе выполнения строительных работ и обслуживания строительных рабочих.

Подобные объекты возводятся на период строительства намерено, а по завершении строительных работ они либо списываются как инвентарный объект с учета, либо их переносят на новую строительную площадку. При вводе объекта в эксплуатацию счет 20 закрывается, а все затраты списываются в дебет счета 43.

Таким образом, освобождение от НДС приведет к существенной экономии на налогах в случае, например, если застройщик частично или полностью выполнит строительно-монтажные работы собственными силами для того чтобы в последствии продать готовый объект.

#### **Использованные источники:**

1. Акашева В. В., Буянова А. С. Непроизводительные расходы и потери в строительстве, их влияние на себестоимость продукции // Молодой ученый. — 2014. — №1. — С. 343-346.
2. Акашева В. В., Морозкина Т. С. Особенности учета накладных расходов в строительных организациях // Молодой ученый. — 2014. — №18. — С. 324-327.

3. Акашева В.В., Негоднова Е.П., Лапкина А.С. Бюджетирование накладных расходов в строительстве. // Экономика и предпринимательство. № 12 ч.3. 2015.

**List of references:**

1. Akasheva V. V., Buyanova A. S. Unproductive expenses and losses in construction, their impact on the cost of production // Young scientist. - 2014. - №1. - P. 343-346.
2. Akasheva V. V., Morozkina T. S. Features of accounting for overhead costs in construction organizations // Young scientist. 2014, no. 18, Pp. 324-327.
3. Akasheva V. V., Negodnova E. P., Lapkina A. S. budgeting of overhead costs in construction. // Economics and entrepreneurship. No. 12 part 3. 2015.

*Магомедов М.С.  
студент 4к.Згр.  
факультет «Бухучет и аудит»  
научный руководитель: Юнусова Д.А., к.э.н.  
доцент  
кафедра «АХД и аудит»  
«Дагестанский государственный  
университет народного хозяйства»  
РФ, г. Махачкала*

## **ЦЕЛИ, ЗАДАЧИ И ЗНАЧЕНИЕ АУДИТА В ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ**

*Аннотация: В данной статье рассмотрены понятия аудита, это предпринимательская деятельность аудиторов (аудиторских фирм) по осуществлению независимых вневедомственных проверок бухгалтерской (финансовой) отчетности. Рассмотрены цели и задачи аудиторской проверки.*

*Ключевые слова: Аудит, задачи, цели, отчетность, достоверность, проверка.*

*Magomedov M.S.  
4th year student of the faculty of accounting and audit  
Scientific supervisor  
Yunusova D.A.  
Ph. D., associate Professor of "AHD and audit" Department  
"Dagestan state University  
University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

*Abstract: This article discusses the concepts of audit, which is the business activity of auditors (audit firms) to carry out independent non-departmental audits of accounting (financial) statements. The goals and objectives of the audit are considered.*

*Keywords: Audit, tasks, goals, reporting, reliability, verification.*

Аудит - независимая экспертиза финансовой отчетности предприятия на основе проверки соблюдения порядка ведения бухгалтерского учета, соответствия хозяйственных и финансовых операций законодательству Российской Федерации, полноты и точности отражения в финансовой отчетности деятельности предприятия. Экспертиза завершается составлением аудиторского заключения.

Аудиторская деятельность (аудит) - это предпринимательская деятельность аудиторов (аудиторских фирм) по осуществлению независимых вневедомственных проверок бухгалтерской (финансовой) отчетности, платежно-расчетной документации, налоговых деклараций и

других финансовых обязательств и требований экономических субъектов, а также оказанию иных аудиторских услуг.

Цель аудита - решение конкретной задачи, которая определяется законодательством, системой нормативного регулирования аудиторской деятельности, договорным обязательствам аудитора и клиента (40).

Цели и задачи аудита приведены во Временных правилах аудиторской деятельности в Российской Федерации и российских правилах (стандартах) аудиторской деятельности. Правила определяют аудиторскую деятельность как предпринимательскую деятельность аудиторов (аудиторских фирм) по осуществлению независимых вневедомственных проверок бухгалтерской отчетности, платёжно-расчётной документации, налоговых деклараций и других финансовых обязательств и требований экономических субъектов, а также по оказанию других аудиторских услуг, таких как постановка, восстановление бухгалтерского учёта, составление финансовой отчетности и налоговых деклараций, трансформация финансовой отчетности в соответствии с иными, чем приняты в Российской Федерации нормативными документами бухгалтерского учёта, анализ финансово-хозяйственной деятельности, оценка активов и пассивов баланса и т. д.

Основной целью аудита является установление достоверности бухгалтерской (финансовой) отчетности экономических субъектов и соответствия совершённых ими финансовых и хозяйственных операций нормативным актам, действующим в Российской Федерации. В своей деятельности аудитор руководствуется законодательством, а также, являясь объектом предпринимательского права, и собственными экономическими интересами.

Достижению главной цели способствуют требования ведения аудиторской деятельности: независимость и объективность при проведении проверок; профессионализм, компетентность и добросовестность аудитора; конфиденциальность - важнейшее требование при осуществлении аудиторской деятельности. Аудитор не должен предоставлять никакому органу, каких-либо сведений о хозяйственной деятельности проверяемого им объекта. Использование методов статистики и экономического анализа позволяет организовать анализ проведенных проверок на высоком научном уровне, получив при этом более объективные и достоверные данные для принятия решений. Аудит - это деятельность, направленная на уменьшение предпринимательского риска, так как наличие достоверной финансовой информации позволяет повысить эффективность функционирования рынка капитала и дает возможность оценивать и прогнозировать последствия принятия ряда экономических решений.

Значение аудита в хозяйственной деятельности предприятия можно определить сопоставлением затрат на аудиторские услуги и получении экономии, увеличение доходов от решений, своевременно принятых предпринимателем на основании информации, предоставленной аудитором.

В условиях конкуренции в аудиторском бизнесе это экономически способствует качественному проведению проверок и выделению на рынке аудиторских услуг наиболее профессиональных аудиторов и фирм. В свою очередь, любое предприятие имеет возможность выбора, в качестве партнера, наиболее квалифицированного, независимого от каких-либо ведомственных интересов специалиста, мнение которого может оказать положительное влияние на будущую финансово-хозяйственную деятельность предприятия. Государство же получает дополнительную возможность контроля над достоверностью финансовой отчетности предприятий за их собственный счет, не расходуя на это дополнительные бюджетные финансовые ресурсы

**Использованные источники:**

1. Гражданский Кодекс РФ.
2. Кодекс об административных правонарушениях.
3. Налоговый Кодекс РФ.
4. Федеральный закон от 30.12.2008 N 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности» // Справочно-Правовая система Консультант Плюс, 2017г.
5. Агабекян, О.В., Макарова, К.С. Аудиторское заключение: формы выражения мнения, составление и представление // Аудиторские ведомости. 2019. N 3. С. 13 — 19.
6. Бычкова, С.М., Итыгилова, Е.Ю. Порядок формирования итоговых документов аудита // МСФО и МСА в кредитной организации. 2018. N 4. С. 93 — 109.
7. Вахорина, М.В. Регулирование российского аудита: современный этап // Аудиторские ведомости. 2019. N 12. С. 8 — 15.
8. Власенкова, Д.Д. Аудит и контроль учета готовой продукции и ее продаж / Д.Д. Власенкова // Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития. 2020. № 26. С. 145-155.
9. Глущенко А.В., Худякова А.С. Система обеспечения качества аудита // Международный бухгалтерский учет. 2019. N 6. С. 20 — 28.



*Магомедов Р.Ф.  
старший преподаватель  
кафедра «Бухучет-1»*

*Бабаева У.Я.  
студент 3к. 1гр.  
факультет «Бухучет и аудит»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»  
РФ, г. Махачкала*

### **УЧЁТ ПОТЕРЬ ОТ БРАКА В ПРОИЗВОДСТВЕ**

*Аннотация: В статье рассмотрена сущность брака в системе бухгалтерского учета. Представлены виды брака, примеры их расчета и порядок отражения в бухгалтерском учете. Рассматриваются проблемы учета потерь от брака и пути их решения.*

*Ключевые слова: брак, бухгалтерский учет, расходы, потери, налоги.*

*Magomedov R.F.  
Senior Lecturer of the Department "Accounting-1"  
Babaeva U.Ya.  
Student 3k. 1g  
Faculty of Accounting and Auditing  
GAOU VO "Dagestan State  
University of National Economy"  
RF, Makhachkala*

### **ACCOUNTING LOSS FROM MARRIAGE IN PRODUCTION**

*Abstract: The article considers the essence of marriage in the accounting system. The types of marriage, examples of their calculation and the order of reflection in accounting are presented. The problems of accounting for losses from marriage and ways to solve them are considered.*

*Keywords: marriage, accounting, expenses, losses, taxes.*

Любая организация, занимающаяся изготовлением мебели, заинтересована в повышении качества своей продукции. Рынок сегодня предполагает очень жесткие условия: если продукция не отвечает тем или иным требованиям покупателей, изготовитель просто-напросто не сможет ее реализовать. Поэтому организации занимающиеся изготовлением мебели, заинтересованы в отлаженной системе изготовления мебельной продукции и контроля над ее качеством. Однако, несмотря ни на что, вероятность появления брака в любом производственном процессе все равно существует.

Поэтому для производства представляется очень важным его своевременное выявление и правильный учет.

**Брак** в производстве считаются продукты, изделия, полуфабрикаты, детали, которые не соответствуют по своему качеству установленным стандартам или техническим условиям и не могут быть использованы по прямому назначению или могут быть использованы лишь после их переработки или исправления. При этом не считается браком продукты, изделия, полуфабрикаты, изготовленные по особым повышенным техническим требованиям, в тех случаях, когда они не соответствуют этим требованиям, но отвечают стандартам или техническим условиям на аналогичные продукты или изделия для общего потребления. Не относятся к браку, потери от сортности, то есть перевод продукции в низший сорт по качеству.

Различают следующие виды брака:

1) В зависимости от характера дефектов, брак подразделяется на исправимый и неисправимый (окончательный).

**Исправимый брак** – это изделия, полуфабрикаты (детали и узлы) и работы, которые могут быть использованы по прямому назначению после исправления дефектов, причем их исправление технически возможно и экономически целесообразно.

**Окончательный (неисправимый) брак** – это изделия, полуфабрикаты, детали и работы, которые не могут быть использованы по прямому назначению и исправление которых технически невозможно или экономически нецелесообразно, то есть в тех случаях, когда исправление брака потребует затрат, превышающих затраты на изготовление новой продукции вместо бракованной.

2) В зависимости от места обнаружения, брак подразделяется на внутренний и внешний.

**Внутренним браком** считается брак, выявленный в организации до отправки продукции потребителям.

**Внешний брак** – это брак, выявленный у потребителя в процессе использования или сборки.

Выявленный брак должен быть документально зафиксирован. Как внутренний, так и внешний брак в обязательном порядке оформляют актом. В настоящее время нет унифицированной формы акта на брак, поэтому организация должна разработать ее самостоятельно, а руководитель - утвердить своим приказом. В акте на брак нужно указать:

- наименование забракованного изделия;
- номенклатурный, технический номер изделия;
- в чем состоит брак и его причины;
- количество забракованной продукции;
- исправимый брак или нет;
- кем допущен брак;
- стоимость брака по статьям прямых затрат.

Внутренний брак

Для обобщения информации о потерях от брака в производстве, Планом счетов и Инструкцией по его применению предназначен счет 28 «Брак в производстве». Следует отметить, что на данном счете учитываются все виды брака. Аналитический учет на счете 28 «Брак в производстве» ведется по отдельным структурным подразделениям, видам продукции, статьям расходов, причинам и виновникам брака.

По дебету счета 28 «Брак в производстве» отражаются затраты, связанные с выявленным браком:

- себестоимость бракованной продукции (при неисправимом браке);
- затраты на исправление брака (при исправимом браке).

По кредиту счета 28 «Брак в производстве» отражаются суммы, уменьшающие потери от брака:

- стоимость бракованной продукции, принятой к учету по цене возможного использования, суммы, взыскиваемые с виновников брака;
- суммы, взыскиваемые с поставщиков недоброкачественных материалов, при использовании которых допущен брак и так далее.

Сумма потерь от брака равна разнице между оборотами по дебету и кредиту счета 28 «Брак в производстве».

Невозмещаемые суммы потерь от брака включаются в себестоимость тех видов продукции, по которым выявлен брак. Если в том периоде, в котором выявлен брак, данный вид продукции не производился, то суммы потерь от брака распределяются по видам продукции как общепроизводственные расходы.

#### **Бухгалтерский учет внутреннего неисправимого брака.**

Себестоимость внутреннего неисправимого брака, подлежащая отражению на счете 28 «Брак в производстве», определяется по сумме затрат на изготовление бракованной продукции, куда входят:

- стоимость использованных сырья и материалов;
- расходы на оплату труда;
- соответствующие суммы ЕСН;
- расходы на содержание и эксплуатацию оборудования;
- часть общепроизводственных расходов;
- другие затраты, связанные с изготовлением бракованной продукции.

Для расчета себестоимости окончательного брака необходимо произвести следующие действия:

1. Составить калькуляцию затрат на изготовление бракованной продукции.
2. Рассчитать сумму взысканий с виновников брака.
3. Рассчитать стоимость возвратных отходов по цене возможного использования.
4. Определить сумму потерь от окончательного брака.

### **Пример 1.**

При производстве мебели выявлен неисправимый брак (отслоение шпона) в 20 изделиях (компьютерных столах). Причиной брака явилось использование некачественного клея. Затраты мебельной фабрики на изготовление данной продукции составили:

Стоимость израсходованных материалов – 25 000 рублей;

Заработная плата – 15 000 рублей;

Сумма ЕСН – 3 900 рублей;

Доля общепроизводственных расходов – 7 500 рублей.

Цена возможной реализации 1 компьютерного стола составляет 1 000 рублей.

Поставщику некачественного материала выставлена претензия, сумма, предъявленная к взысканию, составляет 10 000 рублей.

Таблица 1.

#### **Хозяйственные операции по учёту внутреннего неисправимого брака.**

Корреспонденция счетов		Сумма, рублей	Содержание операции
Дебет	Кредит		
28	20	51 400	Отражена себестоимость бракованной продукции (25 000 + 15 000 + 3 900 + 7 500)
43	28	20 000	Принята на учет бракованная продукция по цене возможной реализации
76	28	10 000	Начислена сумма, подлежащая взысканию с поставщика
20	28	21 400	Включены в себестоимость продукции потери от брака (51 400 – 20 000 – 10 000)

#### **Окончание примера.**

#### **Бухгалтерский учет внутреннего исправимого брака.**

В себестоимость внутреннего исправимого брака включаются:

- стоимость сырья и материалов, израсходованных при исправлении брака;
- заработная плата работников, непосредственно осуществляющих исправление брака;
- соответствующие суммы ЕСН;
- доля затрат на содержание и эксплуатацию оборудования и общепроизводственных затрат, приходящаяся на операции по исправлению брака;
- другие расходы, связанные с исправлением брака.

### **Пример 2.**

При производстве мебели выявлен брак. Затраты на изготовление бракованной продукции составили:

Стоимость израсходованных материалов – 25 000 рублей;

Заработная плата – 15 000 рублей;

Сумма ЕСН – 3 900 рублей;

Доля общепроизводственных расходов – 7 500 рублей

Итого – 51 400 рублей.

Затраты на исправление брака составили:

Стоимость израсходованных материалов – 8 000 рублей;

Заработная плата – 7 000 рублей;

Сумма ЕСН – 1 820 рублей;

Доля общепроизводственных расходов – 1 500 рублей.

Итого – 18 320 рублей.

С виновников брака взыскано 5 000 рублей.

Таблица 2.

#### **Хозяйственные операции по учёту внутреннего исправимого брака.**

Корреспонденция счетов		Сумма, рублей	Содержание операции
Дебет	Кредит		
28	10	8 000	Списана стоимость материалов на исправление брака
28	70	7 000	Начислена заработная плата за исправление брака
28	69	1 820	Начислен ЕСН
28	25	1 500	Списаны общепроизводственные расходы, приходящиеся на исправление брака
73	28	5 000	Начислена сумма к взысканию с виновников брака
70	73	5 000	Удержана взыскиваемая сумма из зарплаты работников
20	28	13 320	Отнесена на себестоимость продукции сумма потерь от брака (8 000 + 7 000 + 1 820 + 1 500 - 5 000)
43	20	64 720	Отражена производственная себестоимость готовой продукции (51 400 + 13 320)

**Окончание примера.**

## **Особенности учета НДС в случае обнаружения внутреннего брака.**

На практике не редко возникает вопрос о том, необходимо ли восстанавливать НДС со стоимости материальных ценностей, которые использовались в процессе производства бракованной продукции. Некоторые специалисты считают, что если бракованная продукция не будет в дальнейшем реализована, то ранее принятый к вычету НДС в части, приходящейся на стоимость товарно-материальных ценностей, использованных в процессе производства бракованной продукции, должен быть восстановлен и уплачен в бюджет.

С данной точкой зрения трудно согласиться. Напомним, что в соответствии с подпунктом 1 пункта 2 статьи 171 НК РФ, вычетам подлежат суммы НДС, предъявленные организации и уплаченные ею при приобретении товаров на территории Российской Федерации, необходимых для осуществления операций, признаваемых объектами налогообложения в соответствии с главой 21 НК РФ. Кроме того, потери от брака для целей налогообложения прибыли включаются в состав прочих расходов (подпункт 47 пункта 1 статьи 264 НК РФ), следовательно, несмотря на то, что часть приобретенных товарно-материальных ценностей была использована в производстве бракованной продукции, расходы на такие материалы имеют непосредственное отношение к реализации товаров, то есть к операциям, подлежащим налогообложению НДС.

Следовательно, в соответствии с подпунктом 1 пункта 2 статьи 171 НК РФ вычет был произведен организацией правомерно, и восстанавливать принятые к вычету суммы НДС в части, приходящейся на стоимость товарно-материальных ценностей использованных в процессе производства бракованной продукции организации не нужно.

В случае если не выполняются требования статьи 252 НК РФ, в связи, с чем стоимость бракованной продукции не может быть признана в составе расходов для целей налогообложения, тогда в соответствии с подпунктом 2 пункта 1 статьи 146 НК РФ, такие расходы являются расходами для собственных нужд, которые облагаются НДС. При этом за организацией сохраняется право на возмещение НДС по материальным ценностям, которые были использованы для производства бракованной продукции в соответствии с подпунктом 1 пункта 2 статьи 171 НК РФ.

## **Особенности учета налога на прибыль в случае обнаружения внутреннего брака.**

В налоговом учете потери от брака включаются в состав прочих расходов, связанных с производством и реализацией на основании подпункта 47 пункта 1 статьи 264 НК РФ. Указанные расходы являются косвенными и учитываются в составе расходов отчетного периода в полном объеме (пункт 2 статьи 318 НК РФ). При этом к прочим расходам, связанным с производством и реализацией, учитываемым в целях

определения налоговой базы по налогу на прибыль организаций, налогоплательщики вправе относить только те потери от брака в производстве, которые не подлежат взысканию (удержанию) с виновников брака.

Для того, чтобы признать потери от брака, необходимо соблюдать требования статьи 252 НК РФ. Напомним, что в соответствии с пунктом 1 статьи 252 НК РФ расходами для целей налогового учета признаются обоснованные и документально подтвержденные затраты, осуществленные налогоплательщиком, при условии, что они произведены для осуществления деятельности, направленной на получение дохода.

#### **Использованные источники:**

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 N 146-ФЗ (ред. от 19.02.2018).
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 N 117-ФЗ (ред. от 07.03.2018).
3. Приказ Минсельхоза России от 13.06.2001 N 654 «Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий и организаций агропромышленного комплекса и Методических рекомендаций по его применению».
4. Большой энциклопедический словарь: энциклопедия. — 2017. — 652с.
5. Максимочкина О. В. Учет внутреннего брака в производстве//Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. — 2017 — № 3 — с. 104–107.
6. Плюснина Н. В. Учет брака в производстве и его влияние на качество продукции//Управление производством. — 2016 — № 3 — с. 33–37.
7. Хайруллина О. Стратегическое управление ресурсами фабрик // АПК: Экономика, управление. -2006. -№ 5. -С. 44–46.
8. Хайруллина О. И. Методические аспекты оценки эффективности воспроизводственных процессов в производстве // Вестник Алтайского государственного университета. — 2014. — № 5 (115). -С. 186–191.
9. Хайруллина О. И. Практические аспекты исследования воспроизводства технического потенциала продукции: системный подход // Бизнес Россия. — 2016. — № 8. — С. 29–35.
10. Хайруллина О. И. Перспективные направления государственной поддержки производства в РФ // АПК: Экономика, управление. -2017. -№ 4. -С. 68–74.

*Магомедов Р.Ф.  
старший преподаватель  
кафедра «Бухучет-1»*

*Джафарова Л.В.  
студент 3к. 1гр.*

*факультет "Бухучет и аудит"*

*ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства"*

*РФ, г. Махачкала*

### **КАК РАССЧИТАТЬ БОЛЬНИЧНЫЙ ПО УХОДУ ЗА РЕБЕНКОМ**

*Аннотация: Статья содержит информацию о больничных по уходу за ребенком, а также рассматриваются примеры.*

*Ключевые слова: Больничный уход, пособие, нетрудоспособность, больничный лист, стаж.*

*Magomedov R.F.*

*Senior Lecturer of the Department "Accounting-1"*

*Dzhafarova L.V.*

*Student 3K. 1G.*

*"Faculty of accounting and audit"*

*GAOU VO " Dagestan state University  
of national economy"*

*Russian Federation, Makhachkala*

### **HOW TO CALCULATE SICK LEAVE FOR CHILD CARE**

*Abstract: The article contains information about sick leave for child care, as well as examples.*

*Keywords: Hospital care, allowance, disability, sick leave, length of service.*

Сначала отметим несколько важных моментов, которые нужно учитывать при оплате «детских» листов нетрудоспособности:

1. Оплата больничного листа по уходу за ребенком полностью производится за счет средств ФСС (ч. 3 ст. 3 Федерального закона № 255-ФЗ).

2. Больничный лист по уходу за ребенком, представленный бывшим работником, не оплачивается (Определение Московского городского суда от 16.04.2012 № 33-10259).

3. Если работник ухаживал за больным ребенком во время ежегодного оплачиваемого отпуска, пособие за дни нетрудоспособности не выплачивается, отпуск работнику не продлевается и не переносится (п. 1 ч. 1 ст. 9 Федерального закона № 255-ФЗ, Письмо Роструда от 01.06.2012 № ПГ/4629-6-1),



4. Количество оплачиваемых дней временной нетрудоспособности в связи с уходом за заболевшим ребенком:

- ограничено законодательно
- зависит от его возраста (ч. 5 ст. 6 Федерального закона № 255-ФЗ).

5. Размер больничного зависит от:

- формы лечения ребенка (дома или в стационаре),
- чем ребенок болел,
- является ли ребенок инвалидом,
- от страхового стажа самого работника и величины его среднего заработка.

Как рассчитать больничный лист по уходу за ребенком, разберем пошагово. Для этого понадобятся следующие сведения: страховой стаж работника, возраст ребенка и больничный лист. Обратите внимание, что возраст ребенка определяется на начало наступления страхового случая.

От страхового стажа будет зависеть процент среднего заработка для выплаты пособия:

- 1) Восемь лет и более — 100%
- 2) От пяти до восьми лет — 80%
- 3) Менее пяти лет — 60 %

По общему правилу пособие по временной нетрудоспособности исчисляется исходя из среднего заработка работника за два календарных года, предшествующие году наступления временной нетрудоспособности (расчетный период) (ч. 1 ст. 14 Федерального закона № 255-ФЗ). В средний заработок, исходя из которого исчисляется пособие по временной нетрудоспособности, включаются все виды выплат и иных вознаграждений в пользу застрахованного лица, на которые начислены страховые взносы в ФСС (п. 6 ч. 1 ст. 1.2, ч. 2 ст. 14 Федерального закона № 255-ФЗ).

В первом случае — заполнена строка больничного листа «находился в стационаре», во втором случае — не заполнена. При лечении ребенка в больнице пособие выплачивается за все дни болезни исходя из страхового стажа родителя (100%, 80% или 60% от среднего заработка).

Если ребенок лечился дома, то за первые 10 календарных дней его болезни пособие выплачивается в зависимости от страхового стажа родителя (100%, 80% или 60% от среднего заработка). А за последующие дни пособие выплачивается в размере 50% от среднего заработка.

Заболевание указано в строке «причина нетрудоспособности» больничного листа. От него будет зависеть максимальное количество оплачиваемых дней больничного. Если в поле «код» указано (все коды приведены в Информации по заполнению бланка, утвержденной Приказом Минздрав соцразвития России от 26.04.2011 № 347н):

- 09 — обычное заболевание или травма;
- 12 — заболевание, включенное в специальный Перечень, утв.

Приказом Минздрав соцразвития России от 20.02.2008 N 84н;

- 13 — дети-инвалиды;
- 14 — поствакцинальное осложнение или злокачественное новообразование;
- 15 — ВИЧ-инфицированные дети.

Больничные по уходу с кодами 13 — 14 оплачиваются по единым правилам независимо от возраста детей.

Покажем на примерах, как рассчитать больничный в случае достижения ребенком определенного возраста и при различных заболеваниях.

Больничный по уходу за ребенком в возрасте до 7 лет

Максимальное количество дней по уходу за больным ребенком, которые подлежат оплате в течение года, в данном случае составляет (ч. 5 ст. 6 Федерального закона № 255-ФЗ):

- код «09» - не более 60 календарных дней;
- код «12» - не более 90 календарных дней.

При этом количество оплачиваемых дней по каждому случаю болезни в пределах этих лимитов не ограничено.

**Пример 1.** Ребенку работницы 5 лет. Средний дневной заработок работницы составляет 1485,13 руб., страховой стаж — 6 лет.

Она была на больничном по уходу за этим ребенком с 4 по 19 апреля (15 дней). Ребенок лечился в амбулаторных условиях, так как получил травму. В больничном проставлен код «09».

До этого в течение 2018 г. работница уже была на больничном по уходу за этим же ребенком с 9 по 24 января (16 дней);

К 5 апреля (дню начала последнего больничного) общее количество дней выплаты пособия с начала года составило 16 дней. Поэтому работнице нужно оплатить все дни последнего больничного. При этом до окончания года ей можно будет оплатить еще 29 дн. (60 дн. - 16 дн. - 15 дн.).

За первые 10 дней болезни ребенка сумма пособия составит 11 881,04 руб. (1485,13 x 80% x 10), за последующие — 3 712,83 руб. (1485,13 x 50% x 5). Общая сумма пособия — 15 593,87 руб. (11 881,04 руб. + 3 712,83 руб.).

**Пример 2.** Ребенку работницы 5 лет. В связи с болезнью ребенка, страдающего тяжелым заболеванием из Перечня (приведен в Приложении к Приказу Минздрав соцразвития России от 20.02.2008 № 84н), ей выдан больничный с 5 по 19 мая 2018 г. (15 дней) – код «12».

По состоянию на 5 мая 2018 г. ей уже был оплачен 31 календарный день по уходу за больным ребенком по обычным заболеваниям и по заболеванию, указанному в Перечне — 55 дней.

Оплате подлежат все 15 дней больничного, так как по заболеванию из Перечня было оплачено только 55 дней из 90 возможных.

Больничный по уходу за ребенком в возрасте от 7 до 15 лет

Максимальное количество дней по уходу за больным ребенком,

которые подлежат оплате в течение года, в данном случае составляет 45 календарных дней (ч. 5 ст. 6 Федерального закона № 255-ФЗ). При этом количество оплачиваемых дней по каждому случаю болезни ограничено 15 календарными днями.

Выплатить пособие работнику нужно в том же размере, что и при уходе за ребенком в возрасте до 7 лет (п. п. 1, 2 ч. 3 ст. 7 Федерального закона № 255-ФЗ):

**Пример 3.** Ребенку работницы 10 лет. Она была на больничном по уходу за этим ребенком с 5 по 20 апреля (16 дней). Ребенок находился в стационаре. До этого в течение 2018 г. работница не была на больничном по уходу за ребенком.

Средний дневной заработок работницы составляет 1485,13 руб., страховой стаж — 9 лет.

Ко дню начала больничного (5 апреля) общее количество дней выплаты пособия с начала года составляет максимальную сумму — 45 дней. Оплате подлежат только 15 дн. больничного.

Сумма пособия составит 22 276,95 руб. ( $1485,13 \times 100\% \times 15$ ).

**Пример 4.** Ребенку работницы 10 лет. Ей был выдан больничный по уходу за этим ребенком с 5 по 20 апреля (16 дней):

- на 6 календарных дней с 5 по 9 апреля — на амбулаторное лечение;
- на 10 календарных дней с 10 по 20 апреля — на лечение в стационаре;

Страховой стаж матери — 9 лет. Лимит оплачиваемых дней за год не превышен.

Все дни больничного подлежат оплате в размере 100% среднего заработка работницы, так как 10-дневный лимит дней, оплачиваемых с учетом стажа при амбулаторном лечении, не превышен.

Больничный по уходу за ребенком в возрасте от 15 до 18 лет

Максимальное количество дней по уходу за больным ребенком, которые подлежат оплате в течение года, в данном случае составляет 30 календарных дней (ч. 5 ст. 6 Федерального закона № 255-ФЗ). При этом количество оплачиваемых дней по каждому случаю болезни ограничено 7 календарными днями.

**Пример 5.** Ребенку работницы 16 лет. Ей был выдан больничный по уходу за этим ребенком со 2 по 10 апреля (9 дней). Средний дневной заработок работницы составляет 1485,13 руб., страховой стаж — 5 лет.

Пособие за 7 дней больничного составит 8 316,73 руб. ( $1485,13 \text{ руб.} \times 80\% \times 7 \text{ дн.}$ ). 2 дня — не оплачиваются.

По таким же правилам оплачивается больничный по уходу за любым взрослым членом семьи.

Если ребенок — инвалид (код 13), то количество оплачиваемых дней по каждому случаю его болезни также не ограничено, но в течение календарного года оплате подлежит не более 120 календарных дней.

Данный порядок действует до достижения ребенком возраста 18 лет (п. 3 ч. 5 ст. 6 Федерального закона № 255-ФЗ).

Больничный лист по уходу за ребенком независимо от его возраста, выданный с кодами причины нетрудоспособности «14» (в случае болезни, связанной с поствакцинальным осложнением, или при злокачественном новообразовании у ребенка) или «15» (ВИЧ-инфицированный ребенок), оплачивается без каких-либо ограничений в отношении каждого случая и по году в целом.

В каждом случае выплатить пособие работнику нужно в том же размере, что и при уходе за ребенком до 7 или 15 лет (п. п. 1, 2 ч. 3 ст. 7 Федерального закона № 255-ФЗ).

Отсутствие сотрудника на работе в связи с уходом за больным ребенком необходимо отразить в таблице учета рабочего времени (формы Т-12, Т-13). Для это используются буквенные или цифровые коды:

- для временной нетрудоспособности с назначением пособия согласно законодательству – «Б» или «19»
- для временной нетрудоспособности без назначения пособия в случаях, предусмотренных законодательством (ст. 6, ч. 1 ст. 9 Федерального закона № 255-ФЗ), - «Т» или «20».

Недавно Минздрав выпустил Приказ от 28.11.2017 № 953н, в котором отметил, что бремя подсчета «детско-больничных» дней перешло на работодателей. В свою очередь, доктора получили право оформлять листок нетрудоспособности просто по факту болезни без учета предыдущих больничных.

Ранее позиция была другая. В Письме ФСС РФ от 19.12.2014 № 17-03-14/06-18772 специалисты фонда делали следующий вывод. В функции лечащих врачей, проводящих экспертизу временной нетрудоспособности, не входит подсчет количества календарных дней освобождения от работы по листкам нетрудоспособности по уходу за больным членом семьи в календарном году. Именно работодатель, как страхователь, должен вести учет количества дней, за которые работнику выплачивается пособие по временной нетрудоспособности в связи с уходом за больным ребенком. Если у сотрудника несколько детей, то учет следует вести по всем детям. Учет количества дней предполагалось вести в отдельно разработанной для этого форме.

#### **Использованные источники:**

1. <http://www.consultant.ru/>
2. Алисенов, А.С. Бухгалтерский финансовый учет: Учебник и практикум для СПО / А.С. Алисенов. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 457 с.
3. Агеева, О.А. Бухгалтерский учет и анализ: Учебник для академического бакалавриата / О.А. Агеева, Л.С. Шахматова. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 509 с.
3. Алексеева, Г.И. Бухгалтерский финансовый учет. расчеты по оплате

труда.: Учебное пособие для бакалавриата и магистратуры / Г.И. Алексеева.  
- Люберцы: Юрайт, 2016. - 215 с.

4. <https://fss.ru/>

5. Алексеева, Г.И. Бухгалтерский Финансовый Учет. Отдельные Виды Обязательств: Учебное пособие / Г.И. Алексеева. - Люберцы: Юрайт, 2015. - 268 с.

6. Алисенов, А.С. Бухгалтерский финансовый учет: Учебник и практикум для академического бакалавриата / А.С. Алисенов. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 457 с.

*Мадримова М.  
студент 1 го курса магистратуры  
направление Экология*

*Каракалпакский государственный университет им. Бердаха  
Республика Узбекистан, г. Нукус*

**ХОЗЯЙСТВЕННОЕ ЗНАЧЕНИЕ СОЛОДКИ ГОЛОЙ  
(GLYCYRRHÍZA GLÁBRA)**

*Аннотация*

*В статье рассматривается хозяйственное значение солодки голой.*

*Солодка голая широко используется как лекарственное, пищевое и техническое растение.*

*Ключевые слова: пилюля, драже, таблетки, сироп, эффект, рацион, скот пчела.*

*Madrimova M.*

*First-year student of the master's program in Ecology  
Karakalpak State University named after Berdakh  
Nukus, Republic of Uzbekistan*

**ECONOMIC VALUES OF LICORICE NAKED  
(GLYCYRRHÍZA GLÁBRA)**

*Annotation*

*The article discusses the economic significance of licorice. Licorice is widely used as a medicinal, food and industrial plant.*

*Key words: pill, dragee, tablets, syrup, effect, diet, with*

Солодка голая (*Glycyrrhíza glábra*) - многолетнее травянистое растение семейства бобовых (*Fabaceae*), одно из высокопродуктивных растений полупустынной зоны.

Солодка - это особый вид, который включает в себя довольно большое количество травяных многолетних растений. Обычно они встречаются в Средней Азии Америке, Евразии, Австралии, и Африке.

В настоящее время солодковый корень во многих странах мира переживает свой период возрождение ренессанс: в огромных количествах его «потребляют» мировая пищевая индустрия, фармакологические и косметологические компании.

Солодку широко используют как лекарственное, пищевое и техническое растение, а также в качестве пенообразующего агента.

В пищевой промышленности солодка издавна используется в соусах и различных приправах в качестве вкусовой добавки, при изготовлении паст, желе и аналогичных продуктов в качестве загустителя.

Солодка также широко применяется в качестве сахарозаменителя

при производстве леденцов, драже, конфет, шоколадных изделий, жевательных резинок и другой кондитерской продукции.

Солодка используется в качестве подсластителя и вспенивающего агента. Добавляется при приготовлении безалкогольных и тонизирующих напитков.

Вытяжки солодки используются в различных видах косметической продукции, в том числе лечебной. Лосьоны и шампуни, восстанавливающие структуру волоса и предотвращающие появление перхоти, тоники и ухаживающее молочко — это одно из направлений парфюмерного производства, использующего лечебный корень солодки [1].

Корень солодки входит в состав практически всех кремов для лица в «антивозрастной» программе и для кожи лица, склонной к появлению прыщей, сыпи, раздражений и акне. Используется омолаживающий и отбеливающий эффект растения. Корень солодки для волос служит действенным средством против выпадения, посечки и слабости волоса.

Солодковый корень используется как кормовая добавка к рациону скота.

А также используется подкормки пчел [2].

Способность экстрактов солодки образовывать пену широко применяется в металлургии в процессе электролиза цветных металлов. На поверхности электролизных ванн в пене солодки полностью осаждаются ядовитые пары серной кислоты и сернокислого цинка. Этот способ надежно защищает здоровье рабочих, микроклимат производственных цехов [3].

Корень солодки знаменит своими уникальными свойствами, благодаря которым его нередко включают в состав лекарственных препаратов. Люди еще в древнем мире познали необычные вкусовые и целебные качества корня солодки.

Отвары, настойки, экстракты или порошки сделанные из солодкового корня используются в качестве отхаркивающего средства при болезнях легких как противовоспалительное и спазмолитическое средство при гиперацидном гастрите, язвенной болезни желудка и двенадцатиперстной кишки, как диуретическое и слабительное средство. Положительно воздействует на органы дыхания, пищеварительную систему, иммунитет. Обладает кортикоподобной, эстрагенной, антиаллергической, антибиотической активностью. А также обладает противоопухолевой активностью и имеет высокий потенциал использования в борьбе с онкологическими заболеваниями.

Благодаря сладкому вкусу густой экстракт и порошок из солодкового корня используются как наполнители и для исправления вкуса при производстве различных пилюль, драже и таблеток, а сироп - для улучшения вкуса жидких микстур, что особенно важно при изготовлении лекарств для детей.

Таким образом солодка голая имеет большое хозяйственное значение

в медицине, пищевой промышленности и в косметологии.

**Использованные источники:**

1. Джалилов Т. Узбекская солодка // sreda .uz
2. Солодки корни Glycyrrhizae radices//  
<https://liktravy.ua/ru/useful/encyclopedia-of-herbs/solodky-koreni>
3. Солодка гладкая // [https://saytash.ucoz.ru/publ/pro\\_solodku/1-1-0-2](https://saytash.ucoz.ru/publ/pro_solodku/1-1-0-2)



*Маккашарипова З.М.  
студент 4к. 2гр.  
направление «Экономика»  
профиль «Бухучет, анализ и аудит»  
научный руководитель: Османова М.М.  
старший преподаватель  
кафедра «Бухучет 1»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»  
РФ, г. Махачкала*

### **ОЦЕНКА НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ В СТРОИТЕЛЬНОМ УЧЕТЕ**

*Аннотация: Качественная оценка нематериальные активы и объектов интеллектуальной собственности так необходима для успешного функционирования предприятия. Некорректный учет описанной специфики может привести к ошибочным трактовкам полученных результатов при проведении оценки.*

*Ключевые слова: нематериальные активы, оценка, интеллектуальная собственность, инновационная деятельность.*

*Makkasharipova Z.M.  
student of the 4th-2nd year of the "Economics" direction  
profile "accounting, analysis and audit"  
scientific supervisor: Osmanova M.M.  
Senior lecturer of the Department "accounting 1"  
DAGESTAN state University  
national economy" of the Russian Federation, Makhachkala  
DAGESTAN state University  
national economy" of the Russian Federation, Makhachkala*

### **VALUATION OF INTANGIBLE ASSETS IN CONSTRUCTION ACCOUNTING**

*Summary: Qualitative assessment of intangible assets and intellectual property is so necessary for the successful operation of the enterprise. Incorrect consideration of the described specifics may lead to erroneous interpretations of the results obtained during the assessment.*

*Key words: intangible assets, valuation, intellectual property, innovation*

В деятельности любого предприятия нематериальные активы оказывают существенное влияние на экономические и финансовые показатели работы. Поэтому качественная оценка нематериальных активов и объектов интеллектуальной собственности так необходима для успешного функционирования предприятия. Оценка нематериальных активов

существенно повышает стоимость компании, положительно влияет на ее имидж и привлекательность в глазах инвесторов и партнеров.

Нематериальные активы - объекты промышленной и интеллектуальной собственности и иных имущественных прав, минимальный срок использования которых превышает 12 месяцев и которые приносят доход и не имеют материально-вещественной формы. Нематериальные активы представляют собой ресурс, используемый в управленческих, экономических, производственных отношениях организации, являются источником дополнительной стоимости, сами имеют стоимость и выступают в качестве объекта в отношениях «купли-продажи» ресурсов, обеспечивающих дееспособность организации, а также в субъектно-объектных отношениях организаций.

К нематериальным активам отнесены исключительные права патентообладателя на изобретения, промышленные образцы, полезные модели и селекционные достижения; - исключительные авторские права владельца на товарный знак и знак обслуживания, наименование места происхождения товара; имущественное право автора или иного правообладателя на топологии интегральных микросхем; - деловая репутация организации, а также организационные расходы, которые в соответствии с учредительными документами признаны вкладом в уставный капитал организации.

В российской экономике значимость нематериальных активов существенно занижена. Одна из причин такого состояния лежит, во-первых, в плоскости недооценки в целом большинством бизнесменов тех перспектив, которые открываются при надлежащем их использовании, а, во-вторых, недостаточностью внимания к вопросам моделирования эволюции экономики с учетом нематериальных активов.

Специфика строительной отрасли непосредственно накладывает отпечаток на выбор методов оценки нематериальных активов предприятий соответствующей отрасли. Ниже приведем признаки, характерные для строительных организаций:

1. Нематериальные активы вносят значительный вклад в суммарную стоимость предприятия. Типичной является ситуация, когда два предприятия-аналога, обладающих сопоставимыми материальными имущественными комплексами, имеют существенно различный потенциал кредитования и инвестиционную привлекательность, что, в свою очередь, обуславливает различную величину их рыночной стоимости. Причиной такого расхождения является наличие разнообразных нематериальных активов. Полноценный анализ всех бизнес-цепочек предприятия строительной отрасли и его связей с контрагентами является одним из важнейших этапов оценки его стоимости, некорректная реализация которого способна привести к существенному искажению итоговой величины стоимости предприятия или пакета его акций (доли участия).

2. Особенности налогообложения, такие как: массовое возмещение НДС, практика закрытия актов выполненных работ к концу календарного года, несовпадение дат подписания актов выполненных работ и дат движения денежных средств. Данные особенности оказывают наибольшее влияние на расчеты, проводимые в рамках доходного подхода к оценке.

3. Использование разнообразных источников финансирования/моделей реализации продукции, например, таких как: приобретение жилья за безналичный расчет; приобретение по смешанной схеме налично/безналичного расчета; рассрочка платежей, предлагаемая застройщиком; вексельная схема финансирования; «классическое» и ипотечное кредитование. Указанные схемы оказывают прямое влияние на корректность прогноза денежных потоков и на точность определения величины ставки дисконтирования, учитывая специфику структуры рисков данной отрасли.

4. Значительная доля запасов/товаров в производстве в составе актива баланса. Данные статьи активов относятся к классу оборотных средств, не изъяты из оборота. По факту в составе данных статей могут числиться объекты незавершенного строительства, «замороженные» объекты. Следовательно, данные активы больше соответствуют внеоборотным, так как на некоторый продолжительный период времени объекты изъяты из оборота предприятия. Некорректный учет описанной специфики может привести к ошибочным трактовкам полученных результатов при проведении оценки.

Таким образом, при оценке нематериальных активов предприятий, связанных со строительством, необходимо в обязательном порядке учитывать специфику данной отрасли, а также присущие ей риски. Ошибки при толковании результатов произведенных расчетов в такой капиталоемкой отрасли, как строительство, могут привести к неблагоприятным последствиям для предприятия. С ростом инновационной деятельности и постановления все большего числа нематериальных активов на баланс предприятий Россия постепенно выйдет на новый уровень.

#### **Использованные источники:**

1. Положение по бухгалтерскому учету «Учет материальных активов» (ПБУ 14/2007) (от 27.12.2007 г. N 153н):
2. Положение по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» (ПБУ 1/2008) (от 06.10.2008 N 106н). Положение по бухгалтерскому учету «Изменения оценочных значений» (ПБУ 21/2008) (от 06.10.2008 N 106н):
3. Есипов, В. Е. Оценка бизнеса: учебное пособие / В. Е. Есипов, Г. А. Маховикова, В. В. Терехова. — Санкт-Петербург: Питер, 2016. — 464 с.
4. Чуприкова, М. Н. Особенности оценки нематериальных активов в строительной отрасли., Молодой ученый. — 2015. — № 10 (90). — С. 846-848. — URL: <https://moluch.ru/archive/90/18815/> (дата обращения: 17.04.2020).

### **List of references:**

1. Regulations on accounting "Accounting of material assets" (PBU 14/2007) (from 27.12.2007 N 153n):
2. Regulations on accounting "Accounting policy of the organization" (PBU 1/2008) (from 06.10.2008 N 106n). Regulations on accounting "Changes in estimated values" (PBU 21/2008) (from 06.10.2008 N 106n):
3. Esipov, V. E. business Assessment: a textbook / V. E. Esipov, G. A. Makhovikova, V. V. Terekhova. - Saint Petersburg: Piter, 2016. - 464 p.
4. Chuprikova, M. N. Features of valuation of intangible assets in the construction industry., Young scientist. — 2015. — № 10 (90). — Pp. 846-848. - URL: <https://moluch.ru/archive/90/18815/> (accessed: 17.04.2020).

УДК: 03.02.08

*Мақсудов Қ.С.  
преподаватель  
Бозорбоев Ш.А.  
студент  
Вахобова Ш.А.  
студент  
Бекмирзаева Д.А.  
студент  
Орифжонова У.А.  
студент*

*Ферганский Государственный Университет*

**ВЛИЯНИЕ АНТРОПОГЕННОГО ФАКТОРА НА ФОРМИРОВАНИЕ  
СОВРЕМЕННОГО РАСТИТЕЛЬНОГО ПОКРОВА**

*Аннотация: Данной статье рассматриваются антропогенные факторы и растительные сообщества*

*Ключевые слова: Антропоген, фактор, покров, растительные вещества, фитосреда*

*Maksudov K.S.  
Lecturer at Ferghana State University  
Bozorboev Sh.A.  
Student of Ferghana State University  
Vakhobova Sh.A.  
Student of Ferghana State University  
Bekmirzaeva D.A.  
Student of Ferghana State University  
Orifjonova U.A.  
Student of Ferghana State University*

**INFLUENCE OF ANTHROPOGENIC FACTOR ON FORMATION  
MODERN VEGETABLE COVER**

*Annotation: This article discusses anthropogenic factors and plant communities*

*Key words: Anthropogen, factor, cover, plant substances, phyto-environment*

Проблема освоения горных территорий проектируемого природного национального парка включает изучение влияния антропогенного фактора на растительные сообщества. Большую часть данной территория, естественно, занимают горы, которые наиболее подвержены влиянию разных видов антропогенного фактора. В результате коренная растительность сохранилась небольшими массивами или фрагментами, а местами исчезла. На большей части территории преобладают производные

сообщества развой степени нерешенности.

В среднем поясе гор к коренной растительности относятся сообщества древесных пород: горные лиственные леса, арчовники и фрагментарно ксерофильнодревесные редколесья или шибляк. По мнению многих исследователей, площади этих лесов значительно сократились в результате хозяйственной деятельности человека (Попов, 1934). Большая часть современных лесов находится в деградированном состоянии в виде редин.

В нижней полосе среднегорий к коренным сообществам относятся сообщества орехово-плодовых лесов, с мощными бурыми горнолесными почтами на лессах или третичных глинах с покровом лессовидных суглинков. Коренные сообщества грецкого ореха характеризуются участием в подлеске сливка растопыренной, яблоки Сивера, вишни магалебки, боярышника туркостанского, клона Семенова, редких кустарников (шиповник кокандский, калофака тянь-шанская, кизилник ложномногоцветковый, виды химолости) с лесным травянистым, ярусом.

Рубка деревьев грецкого ореха изменяет полноту древостоя, а вместо с тем фитосреду в целом. В результате формируется серийный ряд производных сообществ грецкого ореха с разной полнотой. Древостоя и соответственными ему травяным ярусом. На первом этапе сосны участвуют лесолуговые виды, на втором саванноидные.

Мезофильные по природе, но обладающие признаками приспособления к засушливому периоду лета. На третьем этапе группа саванноидных видов в травостое увеличивается и формируются лугово-саваниодные микрогруппировки. По мере нарушения древесного полога в связи с продолжающейся рубкой деревьев последние начинают доминировать над лесолуговыми, разрастается подлесок. Роль основного доминанта принимает один из ведущих его компонентов. На втором этапе лесные сообщества сменяются редколесными, имеющими другой экологический режим. Вблизи русла рок и на теневых словах эта могут быть алчовые, на открытых словах яблоневые, боярышниковые, но чаще смешанно древесные. Таким образом, современных орехово-плодовые леса по структуре и составу представляют сочетание коренных сообществ с преобладающими вариантами антропогенных серийных рядов.

На водоразделах и пологих склонах разнотравно-злаковый травяной ярус низкополнотных редколесий или редин благодаря иссушению почвы обогащается саванноидными разнотравьем и становится доминирующим компонентом фитоценоза. Так, редколесья сменяются высокотравной саванноидной растительностью, для которой характерно участие кустарников. Плотный травостой, сильная задернованность почвы корневищными травами являются естественным фитогенным фактором, препятствующим возобновлению менее конкурентно способных древесных пород в условиях нового экологического режима. Антропогенный ряд может начать свое развитие и от других коренных сообществ

(яблоневого, ельничного, смешаннодревесного), испытывая те же стадии смены травяного яруса.

Типичными сообществами крупнотравной саванноидной растительности являются кустарничково-крупнотравно-богато разнотравные с одиночными деревьями. Они относятся к устойчивым длительно производным сообществам с необратимыми изменениями в растительном покрове (Выходцев, 1958).

Под влиянием выпаса в крупнотравной растительности начинает выпадать многолетнее мезофильное разнотравье, затем луговые злаки. На заключительном этапе смены доминирует саванноидный злак- пырей опушенный и формируются устойчивые сообщества разнотравно-пырейной ассоциации с кустарниками.

Таким образом, на большей части территории, занятой в прошлом орехово-плодовыми, смешанно древесными лесами, в современный период встречаются производные редколесные и травянистые сообщества с кустарниками разной стадии нерешенности. Коренные лесные сообщества представлены в менее доступных для человека местах.

Сокращение лесных массивов М.Г.Попов (1934) относит не за счет ксеротермических особенностей климата, а за счет деятельности человека в период всей истории земледельческой культуры. В целях их восстановления он предлагает заповедованные и искусственное создание лесосадов даже на грубоскелетных, каменистых землях, которых в среднем поясе гор Узбекистана насчитывается около 50 % от общей площади среднегорий.

Таким образом, изучение антропогенной динамики растительного покрова ещё подтверждает, что в горных районах особенно четко проявляется влияние человека на природные процессы. Настало время установить размеры ущерба на природные процессы, определить допустимые антропогенные нагрузки с тем, чтобы разработать обоснованные способы рациональной организации землепользования. Геоботанические исследования должны быть направлены на более углубленно изучение антропогенной и восстановительной динамики растительного покрова.

В последнее время усиливается антропогенное воздействие человека на изменение экосистем. особенно резко проявляющееся в горных районах. Лесные сообщества разрушаются довольно быстро и восстановление их почти не происходит. Главной причиной обезлесения горных территорий Узбекистана и Средней Азии является уничтожение лесов под земледелие, на древесину, топливо. Горные территории, проектируемые для Угам-Чаткальского государственного природного парка, интенсивно используются как пастбища. Особенно большое влияние оказывала на естественно возобновление древесных пород нерегулируемая и чрезмерная пастбища скота.

Первоочередные задачи исследования флоры и растительности в связи с организацией природного национального парка.

Проектируемый Угам-Чаткальский природный национальный парк призван сохранению природного комплекса горной зоны Ташкентской области, имеющего особую экологическую и эстетическую ценность. Организация природного национального парка ещё одна забота партии и правительства о сохранении природы нашей республики.

Намеченные государственный национальный парк находится в горной зоне Ташкентской области и занимает около 430-450 тыс.га. выбор места обусловлен следующими обстоятельствами: здесь сосредоточены уникальные по природе значению природные ландшафты. Здесь наиболее сохранившиеся в естественном облике, растительность и животный мир, нуждающиеся в строгом использовании и охране. Кроме того, эта территория находится в непосредственной близости от таких крупных промышленных центров как Ташкент, Чирчик, Алмалык. Благоприятный климат и природные условия, наличие транспортных дорог удобны для организации массового отдыха трудящихся и туризма.

В связи с проектируемым национальным парком ещё больше повышается роль ботанической науки. По всей вероятности, использованные природных ландшафтов этой территории для массового отдыха и туризма сопровождается значительным ростом антропогенных нагрузок. Чрезмерное использование территории парка для отдыха и туризма окажет отрицательное влияние на строение некоторых сообществ и может привести к их деградации.

Постоянное вытаптывание поверхности приводит к уплотнению верхних горизонтов почвы. Есть виды, главным образом травянистые, которые не выносят уплотнения почвы и выпадают из травостоя, изменяя строение сообщества в целом. Рост антропогенных нагрузок, конечно, отрицательно скажется на возобновлении как травянистых, так и древесное – кустарниковых пород. Такие отрицательные факторы, в конечном счете, приведут к снижению продуктивности растительного покрова.

В связи с вышеизложенным, со дня организации национального парка необходимо четко и налажено поставить вопросы ботанических исследований, направленных на выявление отрицательного воздействия различных видов антропогенных нагрузок и путей их устранения. Необходимо поставить службу ботанического мониторинга.

В настоящее время задача мониторинга определяется следующим образом: ботанический мониторинг – подсистема мониторинга биосферы. Это постоянная служба слежения за состоянием и уровнем антропогенных изменений растительности, прежде всего в местах интенсивного хозяйственного использования. Задача мониторинга состоит ещё в том, чтобы вовремя сигнализировать во всех случаях, когда антропогенные нагрузки на растительные сообщества превышают допустимую нормы, когда возникает опасность резкого снижения их продуктивности, перехода в стадию деградации, создается угроза вымирания редких и ценных видов.



Человеческая деятельность, осуществляемая с помощью непрерывно совершенствуемых технических средств, превращается в могущественный фактор, влияющий на естественный ход процессов, формирующих облик окружающей среды. Её развитие порождает серьезные проблемы в научном и экологическом отношении, а также в социальном аспекте. Поэтому исследования в этой области надо нацелить на разработку теорий и методов научного предвидения отрицательных последствий хозяйственной деятельности человека, путей и методов их прогнозирования, наиболее эффективной борьбы с деградацией природы, разработку научного целенаправленного регулирования и управления природными антропогенными гео и экосистемами.

Для того чтобы наладить природоохранные мероприятия в намеченном национальном парке и для выяснения современного состояния растительного покрова необходима проводить крупномасштабное картографирование (1:25 000 или 1: 50 000) растительности этой территории. Очень важно изучение процесса антропогенной динамики сообществ разных формаций и типов растительности. Следует вести учет и наблюдение за редкими и исчезающими видами растений и сообществами. Кроме того, необходимо принимать срочные меры по восстановлению и повышению производительности растительности. Научно-обнованное использование растительности Уган-чаткальского природного национального парка, гарантия их долговечной службы в деле повышения уровня здоровья и благополучия людей.

#### **Использованные источники:**

1. Абрамова С.В. Комплекс антропогенных факторов на территории национального парка Угра: автореф. дис. канд. биол. наук. М., 2005
2. Арманд Д.Л. Географическая среда и рациональное использование природных ресурсов. М.: Наука, 1983
3. Воронов А.Г., Дроздов Н.Н. Биогеография с основами экологии. М.: Высшая школа; 2002

*Малкина А.А.  
студент 3 курса  
факультет «Открытое горное дело»  
Рыжкина Н.А.  
студент 3 курса  
факультет «Открытое горное дело»  
КузГТУ*

*филиал в г. Прокопьевске  
научный руководитель: Григорьева Н.В., к.п.н.  
старший преподаватель  
Россия, г. Прокопьевск*

### **ЯЗЫК, КАК МЕЖКУЛЬТУРНАЯ КОММУНИКАЦИЯ**

*Аннотация: В данной статье рассмотрено общее понимание языка , как части межкультурной коммуникации. Как влияет язык на культуру, взаимосвязь людей друг с другом.*

*Ключевые слова: язык; коммуникация; культура; человек; деятельность.*

*Malkina A.A.  
student  
3rd year, faculty "Open Mining"  
Branch KuzGTU in Prokopyevsk  
Russia, Prokopyevsk  
Ryzhkina N.A.  
student  
3rd year, faculty "Open Mining"  
Branch KuzGTU in Prokopyevsk  
Russia, Prokopyevsk  
Supervisor: Grigorieva N.V.*

*Candidate of Pedagogic Sciences, Senior Lecturer*

### **LANGUAGE AS AN INTERCULTURAL COMMUNICATION**

*Annotation: This article discusses the General understanding of language as part of cross-cultural communication. How language affects culture, how people relate to each other*

*Key words: language; communication; culture; human; activity.*

В современном мире знание только словесного языка и правил его использования оказывается недостаточно, для успешного общения с носителями других языков, необходимо не только хорошо владеть языком, но и знать основные аспекты их культуры.

Межкультурная коммуникация – связь и общение между представителями различных культур, что предполагает как личные

контакты между людьми, так и опосредованные формы коммуникации.

Постараемся рассмотреть основные понятия межкультурной коммуникации, как язык, ведь именно язык является базовым ходом и основателем любой коммуникации, это культура, это сознание, это лингвокультурное сообщество и языковая личность.

Можно выделить 3 понимания языка: глобальное, широкое и узкое.

Язык – это любая знаковая система (язык музыки, язык архитектуры и т.д), а так же совокупность всех знаковых систем.

Условный единый человеческий язык представляет собой знаковую систему особого типа.

В каждом языке есть общие категории, универсальные ( во всех языках есть категория времени, которое означается как прошедшее, настоящее и будущее) и т.д

Язык – реально существующая знаковая система, используемая в некотором социуме, в некоторое время и в некотором пространстве, то есть речь идет о конкретном этническом языке (русском, английском, японском и другими)

Остановимся теперь на соотношении языка и культуры, этих двух ключевых для настоящей работы слов и понятий. Их тесная взаимосвязь очевидна.

Язык — передатчик, носитель культуры, он передает сокровища национальной культуры, хранящейся в нем, из поколения в поколение. Овладевая родным языком, дети усваивают вместе с ним и обобщенный культурный опыт предшествующих поколений.

Язык — орудие, инструмент культуры. Он формирует личность человека, носителя языка, через навязанные ему языком и заложенные в языке видение мира, менталитет, отношение к людям и т. п., то есть через культуру народа, пользующегося данным языком как средством общения.

Как один из видов человеческой деятельности, язык оказывается составной частью культуры, определяемой как совокупность результатов человеческой деятельности в разных сферах жизни человека: производственной, общественной, духовной. Однако в качестве формы существования мышления и, главное, как средство общения язык стоит в одном ряду с культурой.

Если же рассматривать язык с точки зрения его структуры, функционирования и способов овладения им (как родным, так и иностранным), то социокультурный слой, или компонент культуры, оказывается частью языка или фоном его реального бытия.

Все что связано с культурой, с человеческим обществом, с понятием ценности, с осмыслением и осознанием тех или иных явлений относится к культуре и противопоставляется природе.

Тезис, отечественного ученого Юрия Михайловича Лотмана который говорил что «Своеобразие человека как культурного существа требует

противопоставление его миру природы, понимаемой как внекультурное пространство».

Схожую точку зрения высказывает французский лингвист Э. Бенвенист, он называет культурой «человеческую среду, все то, что помимо выполнения биологических функций придает человеческой жизни и деятельности форму, смысл и содержание».

Значимые для нас в рассмотрении свойства культуры и ее дифференциальные признаки.

- культура системна. Культура представляет собой систему, то есть все составляющие ее элементы взаимосвязаны, изменение любого из элементов приведет к перестройке всех систем.

- культура кумулятивна (культура как негенетическая память коллектива). Культура накапливает те знания, которые существуют в определенном сообществе и транслирует их последующим поколениям.

- культура обладает знаковым характером. Знаковый характер культуры проявляется в том, что она выступает как совокупность определенных кодов, базовым которым является язык.

-культура коммуникативна, она существует только там, где общаются люди.

Процесс усвоения культуры индивидом называется энкультурацией, или инкультурацией.

Социализация — это «двусторонний процесс постоянной передачи обществом и изучения индивидом в протяжении всей его жизни социальных норм, культурных ценностей и образцов поведения, позволяющий индивиду функционировать в данном обществе»

Энкультурация — процесс приобщения индивида к культуре, усвоения им имеющихся привычек, норм и паттернов поведения, характерных этой культуре.

Мелвилл Джин Херсковиц выделил два этапа энкультурации:

Первый этап (начинается с рождения) — это стадия освоения норм, языка, этикета. На этом этапе индивид лишен права выбора и оценки, он не может «противиться» вхождению в культуру, в которой растет и развивается, и лишь усваивает предшествующий его появлению на свет этнокультурный навык.

Второй этап — сознательный этап, на котором допустимо обсуждение, анализ норм, принятых в обществе. На этом этапе становится возможным изменение этих норм. Возникают субкультуры, которые не затрагивают основу культуры.

Основной причиной усилившегося интереса к исследованию МКК взаимодействия являются глобализационные процессы. Однако технический прогресс сильно опережает усвоение нами навыков МК взаимодействия

Несмотря на интеграционные и глобализационные процессы,

разнообразие культур в мире далеко от единства, к тому же многие этнические группы пытаются стремительно противостоять этим процессам. Именно поэтому во многих странах мира люди начинают ценить свою культуру, стремятся защитить ее от влияния глобализации.

Если мы будем понимать культуру максимально обширно, то мы можем сказать, что любой человек, деятельность которого так или иначе связана с людьми, контактирует с представителями других культур, и потому знание стратегий ведения МКК существенно почти всякому члену общества

В Конечном итоге, понимание основ МКК, понимание ее элементов и особенностей необходимо для индивидуального развития: понимание различий между культурами, их природы и внешних проявлений обогащает индивида и расширяет его представления о себе как о представителе конкретной культуры (культур), сути этой культуры и мире в целом.

#### **Использованные источники:**

1. Межкультурная коммуникация. Понятие, уровни, стратегии - <https://moluch.ru/conf/phil/archive/28/2623/>
2. Теория межкультурной коммуникации. Язык, культура, сознание - [https://youtu.be/hdQ\\_A-CIQi4](https://youtu.be/hdQ_A-CIQi4)
3. Межкультурная коммуникация. - [https://www.krugosvet.ru/enc/gumanitarnye\\_nauki/sociologiya/MEZHKULTURNAYA\\_KOMMUNIKATSIYA.html](https://www.krugosvet.ru/enc/gumanitarnye_nauki/sociologiya/MEZHKULTURNAYA_KOMMUNIKATSIYA.html)
4. Язык в системе межкультурной коммуникации - <https://moluch.ru/archive/155/43896/>
5. Тер- Минасова С. Язык и межкультурная коммуникация - [https://www.gumer.info/bibliotek\\_Buks/Linguist/Ter/\\_Index.php](https://www.gumer.info/bibliotek_Buks/Linguist/Ter/_Index.php)

УДК: 616.127-005.4-036.886.

*Мамажонов С.С.  
Маматалиева М.А.  
Исроилов Р.И.  
Маматалиев А.Р.*

*Андижанский Государственный медицинский институт  
Узбекистан*

**МОРФОГЕНЕЗ ВНЕЗАПНОЙ КОРОНАРНОЙ СМЕРТИ ПРИ  
УЗЛОВОМ КОЛЛОИДНОМ МИКРОФолликулярном  
Эндемическом зобе**

*Аннотация: В очагах эндемического зоба, при гипотиреозе атеросклероз развивается раньше, встречается чаще и бывает более выраженным, особенно часто поражаются венечные артерии.*

*Между выраженностью количественных признаков атеросклеротического процесса в коронарных сосудах и морфометрическими показателями щитовидной железы выявлена обратная корреляция. При узловом коллоидном микрофолликулярном эндемическом зобе атеросклероз протекает мягче, на фоне повышения морфофункциональной активности щитовидной железы, а при макрофолликулярном форме наоборот, протекает тяжело, с снижением активности желез и прогрессией атеросклеротическими изменениями в коронарных сосудах.*

*Ключевые слова: морфогенез, эндемический зоб, микро-макрофолликулярная зоб, атеросклероз, коронарные сосуды, внезапная коронарная смерть.*

*Mamajonov S.S.  
Mamatalieva M.A.  
Isroilov R.I.  
Mamataliev A.R.*

*Andijan State Medical Institute, Uzbekistan*

**MORPHOGENESIS OF SUDDEN CORONARY DEATH IN NODE  
COLLOIDAL MICROFOLLICULAR ENDEMIC STRUMA**

*Abstract: In the foci of endemic struma, with hypothyroidism, atherosclerosis develops earlier, is more common and more pronounced, coronary arteries are most often affected.*

*An inverse correlation was revealed between the severity of quantitative signs of the atherosclerotic process in the coronary vessels and morphometric indicators of the thyroid gland. With nodular colloid microfollicular endemic struma, atherosclerosis is milder, against the background of an increase in the morphofunctional activity of the thyroid gland, and with a macrofollicular form, on the contrary, it is severe, with a decrease in the activity of the glands and progression of atherosclerotic changes in the coronary vessels.*

*Key words: morphogenesis, endemic struma, micro-macrofollicular struma, atherosclerosis, coronary vessels, sudden coronary death.*

**Актуальность темы:** Корреляция морфологических изменений в щитовидной железе с внезапной коронарной смертью при узловом коллоидном микрофолликулярном зобе эндемических очагах малоизученно. Содержание тироксина (Т4) в крови больных с атеросклерозом ниже, чем у здоровых лиц. Это снижение более выражено при прогрессировании атеросклероза. Изменение секреции тиреоидных гормонов при атеросклерозе может быть вызвано морфологическими изменениями в щитовидной железе, уменьшением секреции Т4, компенсаторной приспособительной реакцией, направленной на снижение метаболических процессов в миокарде и коронарных сосудов. При гипотиреозе атеросклероз развивается раньше, встречается чаще и бывает более выраженным, особенно часто поражаются венечные артерии [1].

**Цель исследования:** Оценить клинико-морфологические проявления внезапной коронарной смерти при узловом коллоидном микрофолликулярном эндемическом зобе.

**Объекты исследования:**

Материалом исследования служили ткани щитовидной железы, коронарные сосуды и миокард взяты от 80 трупов. В контрольной группе, у лиц с нормальными для эндемической местности гистоструктурой и весом щитовидной железы, исследовано 120 коронарных сосудов (каждый длиной 5 мм, из левой передней нисходящей, левой огибающей и правой коронарной артерий), 40 кусочек ткани из щитовидных желез и 40 кусочек ткани из миокарда, параллельно и в группе с узловым коллоидным микрофолликулярным зобом (соответственно 120/40/40).

Критериями в решении вопроса о функциональной активности щитовидной железы при исследовании светооптическом уровне мы изучили следующие параметры: размеры фолликулов, высота тиреоцитов и пероксидазная активность их, содержание РНК и ДНК, наличие ШИК-положительных капель, пролиферация фолликулярного эпителия, фолликулярно-ядерный индекс, наличие краевой вакуолизации, объем микрофолликулярного эпителия, состояние стромы. Изменения в щитовидной железе зависят не столько от возраста, сколько от степени выраженности атеросклеротического процесса и механизма смерти.

**Результаты исследования:**

При узловом коллоидном микрофолликулярном зобе возрастная динамика поражения атеросклеротическом процессом интимы коронарных сосудов из 120 сегментов длиной 5мм, изученных в 40 случае внезапной коронарной смерти, в 43 (31%) сегментах уменьшение площади поперечного сечения артерий атеросклеротическими бляшками составляло от 70 до 100% (в контроле выявлено только 5% сегментов); в 53 (41%)

сегментах обнаружено сужение от 50 до 70% (по сравнению с 20% в контроле); в 16 (21%) - сужение было от 26 до 50% (в контроле 44% сегментов), и только в 3 сегментах (7%) уменьшение их просвета было менее чем на 25% (по сравнению с 31% сегментов в контроле). Значительное сужение (более 75%) было выражено в одинаковой степени в правой, левой передней нисходящей и левой огибающей коронарных артериях. Более того, выраженная степень сужения (более 75%) дистальной половины правой, левой передней нисходящей и левой огибающей артерий совпадала с аналогичными сужениями в проксимальной половине этих трех артерий.

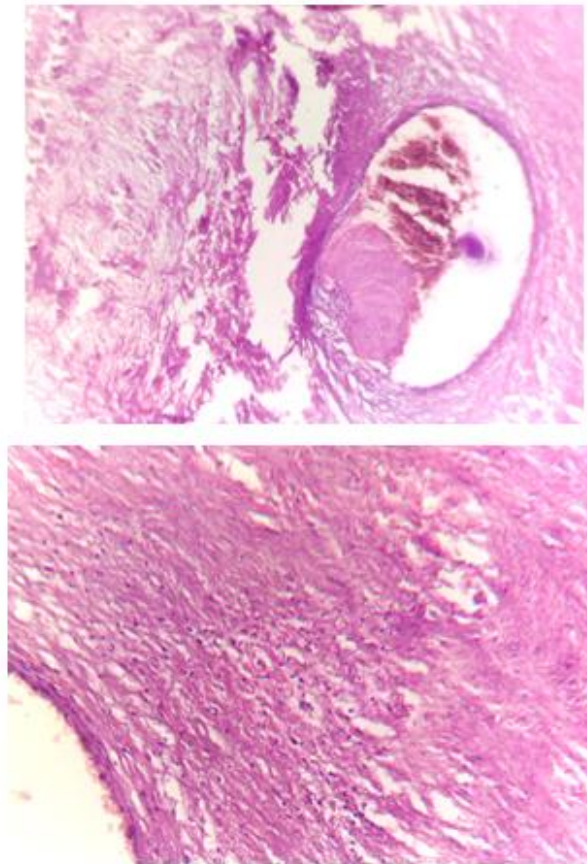


Рис – 1. Больной А.И., 1985года рождения. Судебно-медицинская диагноз: Внезапная смерть. Острая сердечно - сосудистая и легочная недостаточность. Правое передняя огибающая артерия –просвете пристеночный тромб, его организация, в интима и меди атероматозное изменение, сужение просвета на 3/4части, деструкция, инфильтрация лимфоцитами. Об.10, ок. 12,5. окраска гемм. – эозин.

При стенозирующих атеросклерозе просвет сосудов суживались до  $\frac{3}{4}$  (рис. 1) части в основном за счет атероматоза и атерокальциноза, повреждении эндотелия проксимальной части, сопровождался с острым ишемическим повреждением кардиомиоцитов.

При аутопсия 10-15% случаев макро-микроскопически выявлено инфаркт миокарда. 1/3 случаях макроскопически в миокарде как признак ишемии наблюдалось неравномерное кровенаполнение. Явные



гистологические признаки проявлялось через 18-24 часов.

Атеросклеротические изменения при ИБС оценено по стенозам просвета сосудов:  $\frac{1}{2}$  и более стенозов наблюдалось 65-70% случаев,  $\frac{1}{2}$  и меньше стенозов наблюдалось у 15-20% умерших, 10-15% случаев стенозы не наблюдалось.  $\frac{3}{4}$  случаев выраженные изменения наблюдалось нескольких коронарных сосудов,  $\frac{1}{4}$  случаев отмечалось ограниченные стенозы определенного коронарного артерии.

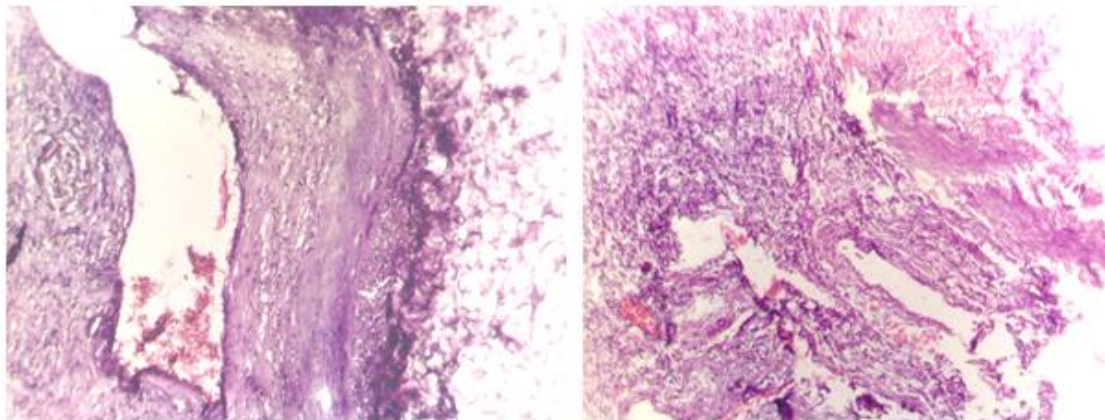


Рис – 2. Больная А.М., 1980года рождения. Судебно-медицинская диагноз: Внезапная смерть. ИБС. Острая сердечно - сосудистая и легочная недостаточность. Левое передняя огибающая артерия – в интима и меди атероматозное изменение, сужение просвета на  $\frac{2}{3}$ , инфильтрация лимфоцитами. Об.10, ок. 12,5. окраска гемм. – эозин.

Из исследованных 25% случаев в миокарде выявлено признаки ишемии, 15% случаев тромбоз коронарных сосудов, 10% случаев ангионевротические изменения коронарных сосудов.

Результаты наших исследований показали что, стенозы коронарных сосудов на  $\frac{1}{2}$  -  $\frac{1}{3}$  части наблюдалось у 70% больных с ИБС. Наиболее часто стенозы ( $\frac{3}{4}$  случаях) наблюдалось в нескольких коронарных артериях, меньше в одной коронарной артерии ( $\frac{1}{4}$  случаях). В 20% случаях отмечено первичный инфаркты миокарда с тромбозом коронарных сосудов, постинфарктный кардиосклероз и повторные инфаркты миокарда наблюдалось 5% случаях (основном в возрастной группе 55-60лет). При внезапном коронарном смерти отмечено параллельные морфологические изменения в миокарде, коронарных сосудов и щитовидной железы.

При сравнительном изучении ВКС у женщин и мужчин составило среднем  $\frac{1}{4}$  соответственно.

Возрастном аспекте ВКС при СМЭ исследовании у мужчин 40-50 летнего возраста было 36%, 50-60летнего возраста 28%, а у женщин 30-40 лет 35%, 50-60лет 41%. При сравнении вышеуказанных данных с данными Российской Федерации и зарубежных стран отмечается незначительное «омоложение» этого показателя.

У людей умерших от ВКС наблюдалось 75% стенозирующий

атеросклероз коронарных сосудов, 15% инфаркты миокарда, 5% случаев постинфарктный кардиосклероз.

Первичные инфаркты миокарда встречались 15-20% случаев, из них 10-15% новый и 4-5% организирующий инфаркты. Размер очагов инфаркта в миокарде варьировались от 2-5мм до 5-10мм. Эти изменения были параллельно с изменением коронарных сосудов. Повторные инфаркты миокарда наблюдались 3-5%.

В 10-15% случаев инфаркты миокарда наблюдали тромбозов коронарных сосудов, 3-5% случаев такие изменения не наблюдали. Постинфарктный кардиосклероз наблюдали  $\frac{1}{4}$ - $\frac{1}{3}$  случаев,  $\frac{1}{5}$  случаев они комбинировались с новыми инфарктами миокарда, расстройствами гемодинамики миокарда.

Макроскопически склеротических участках наблюдали фиброзные рубцы, тонкостенные новообразованные сосуды, разрастание грануляционных тканей, атрофия и гипертрофии кардиомиоцитов. В атрофированных кардиомиоцитах наблюдали дистрофические, некробиотические изменения, очаговый и диффузный интерстициальный и периваскулярный склерозы. В некоторых кардиомиоцитах цитоплазме отмечали отложение и увеличение жировых включений.

Диаметр фолликулов по указанным возрастным группам (в микронах): 110-121-150-144. Высота эпителия щитовидной железы по возрастным группам: 4,6-4,5-4,3-4,1.

Диаметр фолликулов в ткани щитовидной железы вне узла (в микронах): 125-106-117-109; Высота эпителия (в микронах): 4,3-5,1-4,7-4,6. Диаметр фолликулов в узле (в микронах): 53-64-61-62. Высота эпителия в узле: 5,5-6,4-6,0-6,1.

Анализ полученных данных показывает, что в группе с нормальной щитовидной железой с увеличением возраста происходит нарастание площади, занятой атеросклерозом, снижается морфофункциональная активность щитовидной железы. У лиц с узловым коллоидным микрофолликулярным зобом после 30 лет отмечается аналогичные закономерности, однако во всех возрастных группах атеросклеротические поражения коронарных сосудов меньше, чем в контрольной группе, морфофункциональная активность щитовидной железы выше, чем в контрольной группе.

При ВКС в возрасте 30-40 преобладали явления повышения функциональной активности щитовидной железы с признаками резорбции коллоида, центральная и краевая вакуолизация, зернистость цитоплазмы фолликулярного эпителия, пролиферация фолликулярного эпителия. Отмечалось усиление кровоснабжения, кровенаполнения органа.

При прогрессировании атеросклероза преобладали фолликулы крупных размеров с уплощенным эпителием, гиперхромия ядер, гомогенность цитоплазмы, местами стенки фолликулов подвергались

деструкции, наблюдалось более диффузное разрастание соединительной ткани в стенках фолликулов и сосудов. Межфолликулярном коллоиде наблюдали мелкоглыбчатый зернистый распад. При окраске по Браше они окрашивались красно-розовыми цветами на гипохромном фоне остальных масс коллоида. С увеличением возраста в стенках сосудов отмечается выраженный склероз, утолщение, которые сопровождались ишемией органа. С увеличением возраста при прогрессирующих формах атеросклероза в щитовидной железе с выраженными склеротическими изменениями отмечаются микроаденоматозные структуры – которые являются компенсаторными приспособительными реакциями вследствие снижения активности щитовидной железы.

**Выводы:** между выраженностью количественных признаков атеросклеротического процесса в коронарных сосудах и морфометрическими показателями щитовидной железы выявлена коррелятивная связь, в частности обратная корреляция с показателями средней высоты эпителия и диаметром фолликулов.

Снижение функции щитовидной железы способствует развитию атеросклероза, а с другой – прогрессирующий атеросклероз может привести к появлению гипотиреоза, что находит свое отражение в соответствующей структурной перестройке. Щитовидной железе находится в сложных взаимоотношениях с другими эндокринными органами и влияет на другие приспособительные механизмы, можно предполагать, что зобогенные факторы не только меняют реактивность щитовидной железы, но и оказывают через нее влияние на весь организм.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод, что между выраженностью атеросклеротических поражений коронарных сосудов и морфофункциональным состоянием щитовидной железы существует обратная зависимость. При узловом коллоидном микрофолликулярном эндемическом зобе атеросклероз протекает мягче, на фоне повышения морфофункциональной активности щитовидной железы, а при макрофолликулярном форме наоборот, протекает тяжело, с снижением активности желез и прогрессией атеросклеротическими изменениями в коронарных сосудах.

#### **Использованные источники:**

1. Боряк П.М., Калинин А.П. Гипофиз и атеросклероз // Кардиология. 1978 - №4. –С.139-146.

**СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИНДИКАТОРЫ УРОВНЯ И  
КАЧЕСТВА ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ КАЛИНИНГРАДСКОЙ  
ОБЛАСТИ**

*Аннотация: в статье рассмотрены изменения социально-экономических показателей населения Калининградской области, их дифференциация в территориальном разрезе, проведен эконометрический анализ изменения дохода на душу населения от валового регионального продукта, построено уравнение парной регрессии.*

*Ключевые слова: доходы населения, политика доходов и заработной платы, Калининградская область, уравнение регрессии.*

*Mantsevich I.V. PhD in Economics*

*Associate Professor of the Department of Analysis*

*Accounting and Statistical Reporting*

*Kaliningrad branch of FSBEI HE SPbGAU*

*Polesk, Russia*

**SOCIO - ECONOMIC INDICATORS OF LEVEL AND QUALITY  
OF LIFE OF POPULATION OF THE KALININGRAD REGION**

*Abstract: the article considers the changes in the socio-economic indicators of the population of the Kaliningrad region, their differentiation in the territorial context, an econometric analysis of the change in per capita income from the gross regional product is carried out, the equation of paired regression is constructed.*

*Keywords: population incomes, income and wage policies, Kaliningrad region, regression equation.*

Повышение качества и уровня жизни населения региона и страны в целом – цель развития любого общества. Также, повышение качества и уровня жизни, одно из направлений проводимой государством политики доходов и заработной платы. Чтобы характеризовать качество и уровень жизни используется система индикаторов (таблица 1).

Таблица 1. - Система основных социально-экономических индикаторов уровня и качества жизни населения

Индикаторы	Показатели
1. Денежные доходы	- Динамика реальных доходов
	- Соотношение темпов роста номинальных доходов и потребительских цен
	- Структура доходов
	- Покупательная способность доходов
	- Социально-имущественная структура населения
	- Удельный вес населения с доходами ниже прожиточного минимума (коэффициент бедности)
	- Соотношение средней оплаты труда с учётом выплат социального характера с прожиточным минимумом
	- Соотношение среднедушевого денежного дохода с прожиточным минимумом
	- Коэффициент концентрации доходов (индекс Джини)
	- Коэффициент дифференциации доходов населения (коэффициент фондов)
2. Денежные расходы	- Динамика реальных расходов
	- Структура расходов
	- Уровень потребления продуктов питания
3. Система социальной защиты	Комплекс показателей, характеризующих социальное обеспечение, систему предоставления пенсий, пособий, материальной помощи
4. Социальная сфера	Образование. Система показателей, характеризующих деятельность дошкольных учреждений, общеобразовательных учреждений, учреждений начального, среднего и высшего профессионального образования, дополнительного образования
	Культура и искусство. Система показателей, характеризующих работу учреждений культуры и искусства, а также отражающих выпуск книжной, журнальной и газетной продукции
	Здравоохранение. Система показателей статистики здравоохранения, статистики заболеваемости населения, статистики инвалидности, статистики производственного травматизма
	Туризм, отдых, физическая культура и спорт. Система показателей развития и использования сети санаторнокультурных учреждений, учреждений отдыха и туризма, спортивных сооружений
	Жилищное хозяйство. Система показателей, характеризующих наличие, состав и состояние жилищного фонда, его благоустройство, жилищные условия населения
	Коммунальное хозяйство. Система показателей, характеризующих производственную деятельность предприятий и служб, обеспечивающих население водоснабжением, теплом, газом, гостиницами и другими видами благоустройства населённых пунктов
	Платные услуги. Система показателей, характеризующих

	предоставление населению различных услуг (бытовые услуги, пассажирский транспорт, связь, правовые услуги, банковские услуги и др.)
5. Окружающая среда	Система показателей, характеризующих состояние и охрану атмосферного воздуха, водных ресурсов, земельных ресурсов, лесного хозяйства, заповедников, национальных парков
6. Валовой региональный продукт (ВРП)	Структура и динамика произведенного ВРП
	Структура и динамика произведенного ВРП
	ВРП в расчете на душу населения

Одним из важнейших показателей экономического развития, а соответственно и уровня жизни в регионе является валовой региональный продукт. Рост ВРП и совершенствование его распределения могут выступать в качестве основы повышения уровня и качества жизни населения в регионе.

На рисунке 1 представлена структура валового регионального продукта Калининградской области за 2018 год. В регионе вследствие эксклавности географического расположения, протекание социально-экономических процессов имеет ряд особенностей, характерных только для данной территории и влияющих на дифференциацию уровня жизни населения.

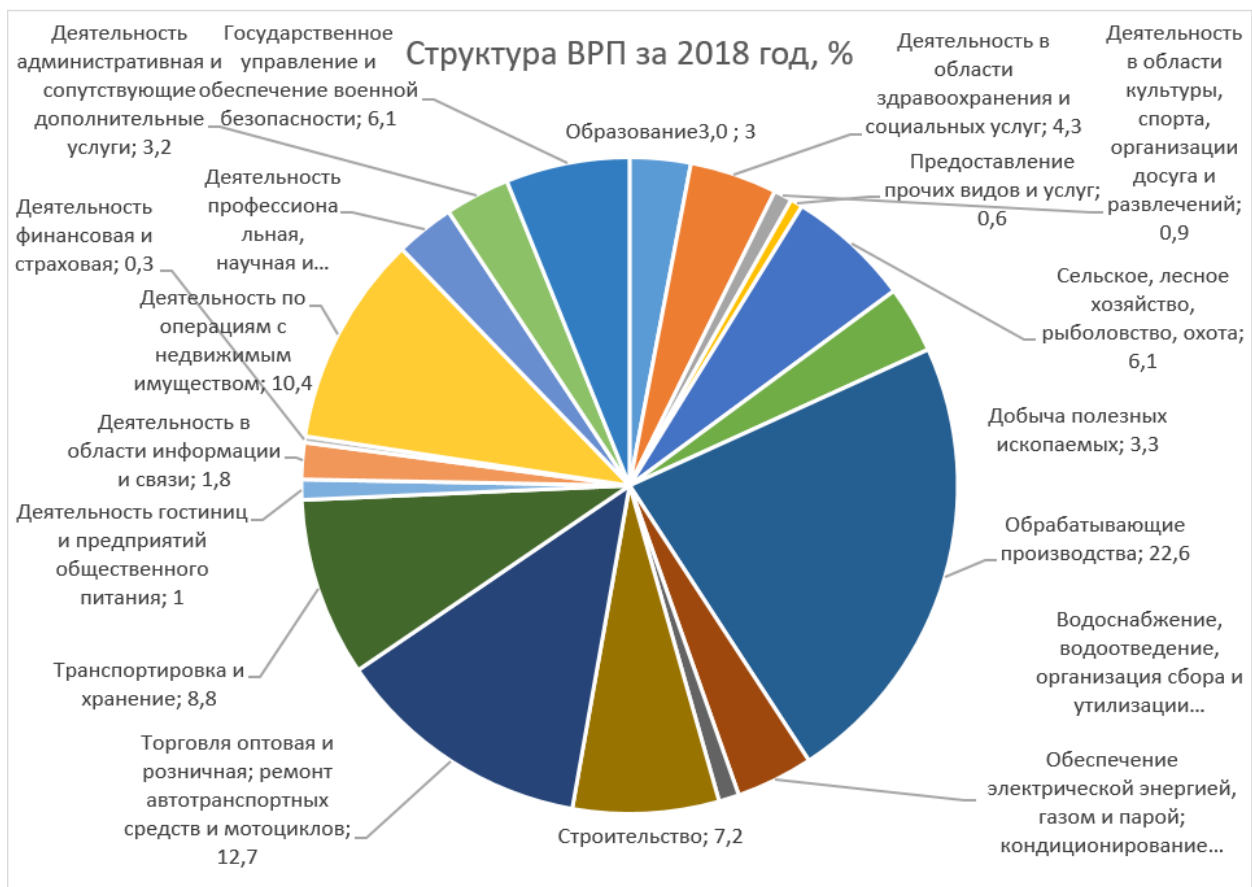


Рисунок 1 – Структура ВРП Калининградской области за 2018 год.

За последние годы в Калининградской области сохранилась положительная динамика основных показателей экономического положения населения региона (табл. 1). В частности, за период 2014-2018 гг. наблюдается рост среднедушевых денежных доходов населения - на 17,7 %, среднемесячной номинальной заработной платы – на 25,3%, среднего размера назначенных пенсий - на 29,3 %, минимального размера оплаты труда в регионе – на 43,7%. С целью устранения фактора изменений цен, номинальные денежные доходы корректируются на индекс-дефлятор, отражающий изменение цен на различные компоненты денежных расходов населения. Таким образом, как свидетельствуют данные таблицы темпы роста реальных показателей доходов населения значительно ниже номинальных. В регионе реальные располагаемые денежные доходы населения за анализируемый период снизились на 5,8 пункта. Численность населения с денежными доходами ниже прожиточного минимума возросла на 18,2 % или 21,1 тыс. человек. Значение коэффициента дифференциации доходов за данный период снизилось на 19,4%, но остается в 2018 году достаточно высоким. Средний уровень доходов 10% населения с самым высоким уровнем доходов в 10,4 раза превышает средний уровень доходов 10% с самым низким уровнем доходов, что свидетельствует о существенной степени дифференциации доходов населения.

Таблица 1 - Основные социально-экономические индикаторы уровня жизни населения Калининградской области

Год	2014	2015	2016	2017	2018	2018 % к 2014
Численность населения, тыс. человек	968,9	976,4	986,3	994,6	1002,2	103,4
Среднедушевые денежные доходы населения, рублей в месяц	23117	25875	25913	26527	27218	117,7
Реальные располагаемые денежные доходы, в % к предыдущему году	103,7	97,5	93,8	99,2	97,9	-5,8
Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций, рублей	26639	28262	29451	30580	33385	125,3
Реальная начисленная заработная плата, в % к предыдущему году	97,4	90,8	97,1	100,4	106,2	+8,8пп
Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума - всего, тыс. человек	116,1	129,8	136,8	136,1	137,2	118,2
в % от общей численности населения	12,1	13,4	14,0	13,8	13,8	+1,7 пп

Коэффициент фондов (коэффициент дифференциации доходов), в размах	12,9	11,6	11,1	10,6	10,4	80,6
Минимальный размер оплаты труда в регионе, рублей	8000	10000	10000	10500	11500	143,7
Средний размер назначенных пенсий, рублей	10358	11492	11830	12681	13397	129,3

На основе проведенного корреляционно-регрессионного анализа нами была изучена взаимосвязь между среднедушевыми денежными доходами населения Калининградской области и объемом валового регионального продукта на душу населения. В качестве зависимой переменной ( $y$ ) выступает денежные доходы на душу населения, зависимая переменная ( $x$ ) – объем ВРП региона в соответствующем периоде. Исходные данные для анализа представлены в таблице 2.

Таблица 2 - ВРП и среднедушевые доходы населения Калининградской области за период 2012-2017гг.

Год	Валовой региональный продукт на душу населения, тыс. рублей (X)	Среднедушевые денежные доходы населения, руб. в месяц (Y)
2012	279,1	19456
2013	287,7	20642
2014	325,1	23117
2015	338,0	25875
2016	392,8	25913
2017	421,5	26527

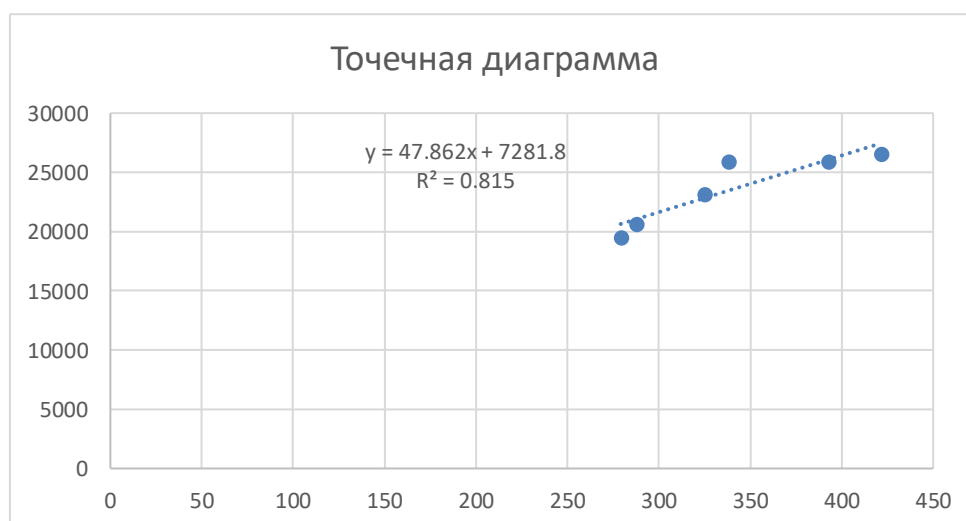


Рисунок 2 – Поле корреляции

Построенная линейная модель аналитической зависимости  $\tilde{y} = f(x)$ , называемая уравнением регрессии имеет следующий вид:

$$y = 7\,282,39 + 47,86x$$

Коэффициенты уравнения  $a$  и  $b$  определяли по формуле:



$$b = \frac{\overline{xy} - \bar{x} \cdot \bar{y}}{\overline{x^2} - (\bar{x})^2} = \frac{8\,164\,952,76 - 340,7 * 23\,588,3}{118\,759,36 - 340,7^2} = \frac{128\,418,95}{2\,682,87} = 47,86$$

$$a = \bar{y} - b \cdot \bar{x} = 23\,588,3 - 47,86 * 340,7 = 7\,282,39$$

Коэффициенты  $a$  и  $b$  являются оценками теоретических коэффициентов  $\beta_i$ , а само уравнение отражает лишь общую тенденцию в поведении рассматриваемых нами параметров. Коэффициент  $b = 47,86$ , показывает среднее изменение результативного показателя в результате изменения независимого фактора на единицу его измерения. Следовательно, экономическая интерпретация параметра данной модели – увеличение ВРП Калининградской области на душу населения на 1 тыс. руб. приводит к увеличению среднедушевых денежных доходов населения в среднем на 47,86 руб. в месяц.

Линейная модель объясняет 81,5 % общей колеблемости зависимой переменной ( $Y$ ) изменением переменной ( $X$ ). Значение коэффициента корреляции  $r = 0,9$  по шкале Чеддока свидетельствует о прямой и сильной связи между величиной среднедушевых доходов населения и валовым региональным продуктом.

Статистическая значимость уравнения была проверена с помощью коэффициента аппроксимации критерия Фишера.

$$F = \frac{R^2}{1 - R^2} * \frac{n - m - 1}{m} = \frac{0,815}{1 - 0,815} * \frac{6 - 1 - 1}{1} = 17,6164$$

$$F_{\text{табл}} = 7,71$$

Поскольку  $F > F_{\text{табл}}$ , то коэффициент детерминации статистически значим.

Таким образом, проведенный нами на примере Калининградской области эконометрический анализ показал, что для повышения материального благосостояния населения доминирующим фактором выступает рост валового регионального продукта и совершенствование его распределения. В свою очередь благосостояние населения, уровень и качество жизни, производство ВРП на душу населения, уровень доходов, сокращение их дифференциации и т.д. зависят от эффективности проводимой государством политики доходов и заработной платы.

Политика доходов и заработной платы представляет собой совокупность установленных государством норм и правил, воздействующих на уровень доходов, инфляцию и цены. Она включает законодательные и нормативные меры, направленные на сокращение разрыва в доходах высокообеспеченной и малообеспеченной групп населения, снижение инфляции, социальную защиту нетрудоспособных и безработных.

В рыночной экономике государство сочетает методы прямого и косвенного регулирования доходов и заработной платы (рисунок 3).



Рисунок 3 - Методы государственного регулирования доходов и заработной платы

Проблемы экономического неравенства, по нашему мнению, следует решать по следующим направлениям:

1. Определиться с приоритетами развития государства в социальном плане, в соответствии с тенденциями формирования основных отраслей экономики.

2. Кредитная, налоговая, протекционистская политика должна проводиться для наукоемких, конкурентоспособных отраслей, создающих серьезный добавочный продукт в общем доходе государства.

3. Коренным образом необходимо решить вопросы производительности труда, соответственно повышения оплаты труда, реорганизации управления отраслями экономики.

4. Совершенствование законодательного регулирования на основе программных документов преодоления бедности.

5. Перераспределении через бюджет путем дифференцированного налогообложения групп получателей доходов и социальных выплат населению (введение прогрессивной шкалы налогообложения, в том числе на стоимость объектов недвижимости для физических лиц, налога на роскошь, отмена налога на доходы физических лиц у граждан, доходы которых ниже прожиточного минимума).

#### **Использованные источники:**

1. Послание Президента РФ Федеральному Собранию от 20.02.2019 //Российская газета, N 38, 21.02.2019.
2. Шевяков А.В. Социальное неравенство, бедность и экономический рост//Общество и экономика. –2014. -№ 2. -С. 86-89.
3. Калининградская область в цифрах. 2019// Краткий статистический сборник. - Калининградстат-Калининград, 2019 - 144 с.
4. Федеральная служба государственной статистики. URL: <http://www.gks.ru>

*Меджидова Р.Р.  
студент  
факультет «Бухучет и аудит»  
научный руководитель: Юнусова Д.А., к.э.н.  
доцент  
кафедра «АХД и аудит»*

*ГАОУ ВО «Дагестанский Государственный университет  
народного хозяйства»*

## **ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ И НМА**

*Аннотация: Статья посвящена изучению информационных технологий при проведении аудита основных средств и нематериальных активов, так как правильно организованный аудит учета основных средств обеспечивает достоверность бухгалтерских данных.*

*Ключевые слова: Основные средства, аудит, нематериальные активы, информационные системы, аудиторская деятельность, аудитор, аудиторский отчет.*

*Medzhidova R.R.  
GAOU VO «Dagestan state University national economy»  
Scientific adviser  
Yunusova D.A.*

*Ph. D., associate Professor of "The AHD and the audit"*

*Annotation: The article is devoted to the study of information technologies when conducting an audit of fixed assets and intangible assets, since a properly organized audit of fixed assets accounting ensures the reliability of accounting data.*

*Keywords: Fixed assets, audit, intangible assets, information systems, audit activities, auditor, audit report.*

Для каждой коммерческой организации важны средства производства, которые прямо участвуют в хозяйственной деятельности предприятия. Это могут быть основные средства, которые могут быть представлены: зданиями; транспортом; оборудованием; земельными участками; техникой; и т.д.

И нематериальные активы, то есть объекты интеллектуальной собственности организации, которые могут быть представлены: авторскими правами; правами на торговые марки; правами на патенты; и т.д.

Особое значение аудита таких объектов состоит в том, что основные средства и нематериальные активы имеют относительно высокую стоимость, длительный срок эксплуатации.

Также немаловажное значение имеет то, что основные средства в процессе эксплуатации нуждаются в надлежащем уходе (ремонте,

диагностики), в средствах на восстановление (улучшение) и прочих затратах.

Таким образом, содержание основных средств и нематериальных активов требует больших финансовых вложений, что обуславливает важность аудита данного участка учета в организации.

Использование персональных компьютеров и современных информационных технологий в аудиторской деятельности регулируется стандартами аудита. Аудиторская деятельность включает три основных компонента информационной системы:

- информация как объект и продукт труда;
- средства, методы и методы обработки информации;
- персонал, реализующий информационный процесс.

Соответствующие задачи аудиторской деятельности отражены и в функциональной структуре СААД, а ее работа, выполнение предусмотренных задач связано с наличием информационной, технической, математической, программной, технологической, организационной, правовой, эргономической поддержки. Информационная поддержка — это сбор данных, размещаемых на бумажных и машинных носителях в соответствии с определенными правилами хранения. В него также входят методы и средства построения информационной фонды системы, организации его функционирования и использования. Техническая поддержка включает комплекс компьютерного и организационного оборудования, средства обработки, передачи и вывода информации. Математическое сопровождение представляет собой набор алгоритмов, обеспечивающих ввод, управление, хранение, коррекцию информации, формирование эффективно информации, обеспечение её защиты. Кроме того, математическое сопровождение включает различные алгоритмы расчета показателей учета и отчетности. Программное обеспечение охватывает операционную систему и пакеты приложений, реализующие алгоритмы обработки информации в широком смысле слова. Технологическая поддержка представляет собой описание технологии обработки информации (ввод, преобразование, вывод, хранение, защита информации). Организационное обеспечение — совокупность методов и средств, регулирующих работу специалистов, выполняющих всю работу по обработке информации. Правовое сопровождение — совокупность документов, определяющих права и обязанности специалистов, участвующих в работе системы. Эргономическая поддержка — это комплекс мер по организации удобных рабочих мест, обеспечивающих эффективность и комфорт в работе специалистов.

Функциональная структура СААД отражает две основные аудиторские деятельности: саму ревизию и услуги, сопровождающие ревизию. Аудит состоит из последовательного выполнения сложных

работ, выполняемых в несколько этапов:

- ознакомление с особенностями хозяйствующего субъекта;
- анализ организации бухгалтерского учета и системы внутреннего контроля;
- оценка надежности базы данных и возможных аудиторских рисков при использовании базы данных для формирования аудиторского отчета;
- планирование ревизий и разработка процедур ревизии;
- выполнение процедур аудита;
- формирование отчета и аудиторского отчета.

Каждый этап должен быть отражен в формируемой аудиторской документации и соответствовать положениям федеральных и внутренних правил (стандартов) аудиторской деятельности.

Практически на всех этапах аудитор может использовать возможности компьютера, но не на каждом из них может полностью автоматизировать сложную работу аудитора, опираясь не только на строгие логические конструкции и расчеты, но и на накопленный опыт и интуицию, которые играют далеко не последнюю роль в его деятельности.

#### **Использованные источники:**

1. Федеральный закон «Об аудиторской деятельности» от 30.12.2008 № 307-ФЗ (ред. от 16.12.2019) [Электронный ресурс]. URL: <https://www.zakonrf.info/zakon-ob-auditorskoy-deyatelnosti/>
2. Аудит: Учебник / Под ред. В.И. Подольского. — М.: Экномист. — 2016. — 494с.
3. Бычкова С.М. Аудит для руководителей и бухгалтеров. — СПб.: Питер. — 2015. — 384 с.
4. Куракова Т.В. Со временные требования к документационному сопровождению аудиторской проверки / Т.В. Куракова // Политический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. — 2017. — № 131. — С. 1425-1437.
5. Седова Е. И. Обеспечение достоверности и существенности бухгалтерской (финансовой) отчетности при ее формировании / Е. И. Седова, И. В. Красюкова // Вестник ГУУ. 2015. №2. [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/obespechenie-dostovernosti-i-suschestvennosti-buhgalterskoy-finansovoy-otchetnosti-pri-ee-formirovanii>
6. Лосева А. С. Совершенствование методики аудита основных средств в коммерческих предприятиях // Кант. 2018. №1 (26). [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sovershenstvovanie-metodiki-audit-osnovnyh-sredstv-v-kommercheskih-predpriyatiyah>

*Мирзаев К.К.  
Азизов Д.Т.  
Умурзаков С.К.  
Жўраев Г.*

*кафедра общей хирургии  
Андижанский государственный медицинский институт  
Узбекистан*

## **СОВРЕМЕННОЕ ЛЕЧЕНИЕ ПАЦИЕНТОВ С ГНОЙНО- НЕКРОТИЧЕСКИМИ ФОРМАМИ СИНДРОМА ДИАБЕТИЧЕСКОЙ СТОПЫ**

*Резюме: Сахарный диабет (СД) является одним из самых распространенных заболеваний современности. СД второго типа (СД2) встречается у 2–6% взрослого населения и достигает цифры около 120 млн. человек. По прогнозам экспертов ВОЗ к 2025 г. число больных СД второго типа будет свыше 250 млн. человек. Эпидемиологические исследования утверждают, что истинное число больных данной патологией в 2–3 раза больше, чем официально находящихся на диспансерном учете.*

*Это связано с тем фактом, что СД первого типа (СД1) является врожденным заболеванием и диагноз верифицируется при патронаже и сохраненными стандартами профосмотров в детском возрасте; в то время как СД2 возникает в зрелом возрасте при отсутствии должного внимания к первым признакам заболевания и не обращает на себя внимания до момента развития осложнений. Статистические исследования доказывают, что у больных СД2 атеросклеротические поражения магистральных артерий встречаются в несколько раз чаще, чем у лиц тех же возрастов, не страдающих СД2.*

*Лечение диабетических микро- и атеросклеротических макроангиопатий и их осложнений занимает важное место в повседневной практической работе и хирургов и эндокринологов.*

*Ключевые слова: сахарный диабет, гнойно-некротическая форма, диабетические стопы.*

*Mirzaev K.K.  
Azizov D.T.  
Umurzakov S.K.  
Zhyraev G.*

*Department of General Surgery  
Andijan State Medical Institute (Uzbekistan)*

## **MODERN TREATMENT OF PATIENTS WITH PURULAR NECROTIC FORMS OF DIABETIC FOOT SYNDROME**

*Resume: Diabetes mellitus (DM) is one of the most common diseases of our time. Type 2 diabetes (T2DM) occurs in 2–6% of the adult population and reaches the figure of about 120 million people. According to forecasts by WHO experts, by 2025 the number of patients with type 2 diabetes will be over 250 million people. Epidemiological studies claim that the true number of patients with this pathology is 2-3 times more than officially registered at the dispensary.*

*This is due to the fact that diabetes of the first type (T1DM) is a congenital disease and the diagnosis is verified with the patronage and the preserved standards of professional examinations in childhood; while T2DM occurs in adulthood in the absence of proper attention to the first signs of the disease and does not attract attention until complications develop. Statistical studies prove that in patients with type 2 diabetes, atherosclerotic lesions of the main arteries are found several times more often than in people of the same age who do not suffer from type 2 diabetes.*

*The treatment of diabetic micro- and atherosclerotic macroangiopathies and their complications occupies an important place in the everyday practical work of both surgeons and endocrinologists.*

*Key words: diabetes mellitus, purulent-necrotic form, diabetic feet.*

**Актуальность.** Заболеваемость сахарным диабетом во всем мире непрерывно увеличивается. Среди причин высокой инвалидизации и смертности сахарный диабет прочно занимает третье место после сердечно-сосудистых и онкологических заболеваний. Сахарный диабет (СД) был признан экспертами ВОЗ неинфекционной эпидемией XX века [2]. Основной причиной высокой заболеваемости, госпитализации и смертности больных СД является поражение нижних конечностей [1,7]. По определению ВОЗ синдром диабетической стопы (СДС) – это инфекция, язва и/или деструкция глубоких тканей стопы, связанная с неврологическими нарушениями и/или снижением магистрального кровотока в артериях нижних конечностей различной степени тяжести [4].

В основе патогенеза развития гнойнонекротических форм синдрома диабетической стопы лежит диабетическая нейропатия, микро- и макроангиопатия с нарушением периферической микроциркуляции, которые увеличивают риск развития гангрены нижних конечностей в 20 раз [2,5]. Гангрена, развивающаяся как следствие СДС, занимает первое место среди причин нетравматических ампутаций нижних конечностей [3], на долю которых приходится 50–70 % общего количества ампутаций нижних конечностей [5].

Особенность течения раневого процесса у больных сахарным диабетом проявляется в задержке формирования грануляционной ткани и эпителизации кожи, удлинении фаз воспаления и регенерации, торможении пролиферации фибробластов и снижении синтеза ДНК, гликопротеидов и коллагена [2,6].



**Цель исследования.** Изучение эффективности способа комплексного лечения больных с гнойно-некротическими формами синдрома диабетической стопы.

**Материалы и методы исследования.** Исследование носило сравнительный характер, включало 20 пациентов с гнойно-некротическими формами синдрома диабетической стопы на фоне сахарного диабета 2-го типа, после малых ампутаций. Все больные страдали инсулиннезависимым сахарным диабетом 2 типа. Длительность заболевания сахарным диабетом – от 8 до 15 лет. В среднем – 10,2 года.

**Результаты исследования и их обсуждение.** Эффективность проведенного лечения определяли по выраженности субъективных симптомов у пациентов, характеру и количеству раневого отделяемого, по характеру изменения цитограммы с раневой поверхностью – до начала комплексного метода лечения, в процессе его проведения и после окончания лечения. Цитологическое исследование раны проводили на 1, 7 и 14 сутки после резекции стопы.

У всех пациентов первой группы (n.10–100 %) болевой синдром, чувство тяжести в ногах, выраженный отек и гиперемия сохранялись до 9–10 суток.

У 10 (100 %) человек второй группы – в результате проведения комплексного лечения – болевой синдром полностью купировался в стопах уже на 5 сутки, что явилось основанием для полной отмены анальгетиков. Также на 5 сутки от начала лечения значительно снизилось чувство тяжести в ногах, исчезал отёк, значительно уменьшалась гиперемия стопы.

У 9 больных (90 %) в первой группе сохранялось обильное количество и характер раневого отделяемого до 18–20 суток.

У всех пациентов второй группы (n.10–100 %) уже на 7–10 сутки отмечалось значительное уменьшение количества раневого отделяемого.

Стойкий переход раневого процесса во вторую фазу отмечен у всех человек (n.10–100 %) первой группы в среднем на 21 сутки, а во второй группе – также у всех больных (n.10–100 %), но уже на 10 день от начала лечения.

В первой группе больных количество повторных некрэктомий составило в среднем 2,8. А у пациентов 2 группы – их не понадобилось.

Воспалительный тип цитограммы у пациентов первой группы уменьшился лишь на 11,8 + 1,6 %, это произошло на 14 сутки. А во второй группе – снизился на 88,9 + 1,2 %. При этом значительное уменьшение воспалительного типа цитограмм (5 человек – 50 %) было отмечено уже на 7 день после операции.

Воспалительно-дегенеративный тип цитограммы в первой группе пациентов уменьшился на 10,6 + 1,2 %, на 14 сутки. А во второй группе – снизился на 86,6 + 1,3 %. Это было отмечено уже на 7 сутки после малой ампутации стопы по поводу гнойно-некротических форм синдрома

диабетической стопы.

На 14 сутки от начала лечения был отмечен регенераторный тип цитограммы только у 2 больных первой группы (20 %). В то же время – это было установлено у всех пациентов (п.10–100 %) во второй группе. А у 2-х пациентов второй группы (20 %) регенеративный тип цитограммы отмечен уже на 7 сутки.

**Вывод.** Таким образом, в лечении гнойно-деструктивных поражений нижних конечностей больных сахарным диабетом должна применяться комплексная лечебно-диагностическая программа. Применение современных методов диагностики микро-макроангиопатии позволяет осуществлять дифференцированный подход при решении вопроса о характере хирургического лечения и уровне ампутации конечности, с выполнением реконструктивных ангиохирургических вмешательств на магистральных артериях. В комплексное лечение гнойно-некротических поражений ДС рекомендуется включать озонотерапию и плазмоэритросорбцию. Системная озонотерапия снижает сроки стационарного лечения на 7 дней и процент высоких ампутаций до 23,6 %, применение плазмоэритросорбции снижает число возникающих в процессе лечения осложнений на 12,3 % и уменьшает количество повторных операций на 15 %.

#### **Использованные источники:**

1. Амирасланов Ю.А., Турова Т.Г., Борисов И.В. Острая хирургическая инфекция у больных сахарным диабетом // Материалы международного научно-практического конгресса, посвященного 40-летию отдела ран и раневых инфекций Института хирургии им. А.В. Вишневского «Сахарный диабет и хирургические инфекции». М., 2013. С. 7.
2. Балаболкин М.И., Клебанова Е.М., Кремин-ская В.М. Лечение сахарного диабета и его осложнений: руководство для врачей. М.: Медицина, 2005.
3. Блатун Л. А. Банеоцин (порошок, мазь) — перспективы использования в комплексном лечении гнойно-некротических поражений нижних конечностей у больных с синдромом диабетической стопы // Раны и раневые инфекции. 2015. Т. 2. № 3. С. 36—44.
4. Магомедов М.М., Гамзатов Г.М., Магомедов А. А., Нурмагомедова П.М. Лечение обширных гнойных ран у больных сахарным диабетом // Материалы 2 международного конгресса «Раны и раневые инфекции с конференцией «Проблемы анестезии и интенсивной терапии раневых инфекций». М., 2014. С. 233—235.
5. Нузов Б.Г., Стадников А.А., Нузова О.Б. Оптимизация репаративной регенерации тканей. М.: Медицина, 2012.
6. Shah B.R., Hux J.E. Quantifying the risk of infectious diseases for people with diabetes // Diabetes Care. 2003. Vol. 26. P. 510—515.
7. Witte M.B., Kiyama T., Barbul A. Nitric oxide enhances experimental wound healing in diabetes // Br. J. Surg. 2002. Vol. 89. N. 12. P. 1594—1601.

*Миришова Н.А.  
студент 3 курса  
специальность «Учет и аудит»  
Нургалиева А.К., магистр экономических наук  
старший преподаватель  
кафедра «Менеджмент и бизнес»  
Карагандинский государственный индустриальный университет  
Казахстан, г. Темиртау*

### **ЦИФРОВИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В ГОСУДАРСТВЕННЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ**

*Аннотация. В статье описан постепенный переход к цифровизации государственного сектора. Цифровые технологии чрезвычайно быстро интегрируются в повседневную деятельность государственных органов. В государственной среде ведется работа по внедрению системы автоматизации учета в государственных учреждениях с использованием передовых информационных технологий и программного обеспечения.*

*Ключевые слова: цифровизация, оцифровка, 1С: Предприятие 8, конфигурация, цифровизация в бухгалтерском учете, бухгалтерский учет в государственных учреждениях.*

*Mirishova N.A.  
3 year student  
Specialties «Accounting and Audit»  
Kazakhstan, Temirtau city  
Nurgaliyeva A.K.  
Master of Economic Sciences  
Senior Lecturer, Department of Management and Business  
Karaganda State Industrial University  
Kazakhstan, Temirtau city*

### **DIGITALIZATION OF ACCOUNTING IN PUBLIC INSTITUTIONS**

*Abstract. The article describes the gradual transition to digitalization of the public sector. Digital technologies integrate extremely quickly into the day-to-day activities of government agencies. In the state environment, work is underway to introduce a system of automation of accounting in government institutions using advanced information technologies and software.*

*Key words: digitalization, digitization, 1С: Enterprise 8, configuration, digitalization in accounting, accounting in public institutions.*

Цифровизация – это создание гибких технологий промышленного производства, позволяющие разрабатывать больше продуктов с высоким качеством за короткое время для удовлетворения потребностей клиентов,

что обеспечит значительное увеличение прибыли для владельцев данной продукции.

Цифровизация является более сложным технологическим уровнем; это системы, позволяющие заменить человека в самых простых областях, действовать быстрее, четче, кроме того принимать оптимальные решения в сложных ситуациях без участия человека (подход к искусственному интеллекту). Ясно, что процесс оцифровки, безусловно, потребует перехода к цифровой экономике, и это общее изменение во всех секторах нашей экономики. Цифровая экономика – это экономическая деятельность, где ключевым фактором производства являются цифровые данные, обработка больших объемов и применение результатов анализа, которые, по сравнению с традиционными формами управления, могут значительно повысить эффективность различных видов производства, технологий, оборудования, хранения, реализации, доставки товаров и услуг [1].

Цифровая среда постепенно внедряется в здравоохранение, образование, оборону, безопасность, финансовую сферу. Через какое-то время из тренда цифровизация перейдет в главный инструмент работы государственных учреждений, и конечно, преуспеют те государственные органы, которые способны адаптироваться к новым тенденциям времени.

В настоящее время во многих регионах Казахстана реализуются проекты по централизации бухгалтерского учета в учреждениях государственного сектора. Принимая такое решение, многие руководители государственных органов пытаются снизить затраты на содержание бухгалтерских служб в государственных учреждениях и оптимизировать их деятельность, а другие желают повысить качество ведения бухгалтерского сопровождения в государственных структурах [2].

Развитие оцифровки во всех направлениях государственного сектора требует, чтобы все учреждения государственной сферы, участвующие в программе «Цифровая экономика», были вовлечены в данный процесс; имели высокотехнологический уровень грамотного планирования и разумный выбор технологий. Есть несколько областей, имеющих отношение к государственному сектору. Цифровое внедрение расширяет возможности государственного сектора: оно позволяет выйти на новый уровень активности путем построения современной гибкой системы взаимоотношений с получателем государственных услуг, но для достижения результата государственные учреждения должны соответствовать определенным критериям. Прежде всего, способность к адаптации. Информационные технологии будут меняться независимо от желания отдельных участников экономической деятельности. В то же время технологическое обновление может происходить скачкообразно [3].

Применение единой методологии учета и технологического управления приведет к прозрачности, открытости и подотчетности финансово-экономической деятельности государственных учреждений, а

также к достоверности и оперативности предоставляемой информации до потребителей государственных услуг.

В качестве примера приведем бумажную политику в регистратуре медицинских учреждениях, сейчас ее заменила комплексная медицинская информационная система Damumed – создание региональных корпоративных облаков медицинских организаций, то есть записи к врачам производятся путем применения данного мобильного приложения в телефоне. Бумажные талоны в почтовых отделениях заменили электронные очереди; применение программы Білімал – это современная система управления знаниями и потенциалом учащегося, Edu Mark – электронный дневник школьника, где родители могут следить за показателями своих детей. Egov.kz – информационный портал электронного правительства Казахстана, который предоставляет населению государственные услуги онлайн, что повышает оперативность и производительность работников государственного сектора [4].

Перед внедрением новых цифровых технологий они должны быть оперативно апробированы и проанализированы. Государственные учреждения не имеют больше такой возможности – тратить огромное количество времени для применения нерентабельных информационных ресурсов, которые не имеют никакой ценности. Примером может послужить переход к инновационному образованию в современных школах. Помимо классических учебников применяются дополнительные источники информации: онлайн-курсы, электронные учебные материалы, 3D-анимация. Без этого невозможно объяснить обучающим, например, что такое криптовалюта. Как правило, многое зависит от оперативности принятия решений в министерствах и ведомствах. Чем быстрее они, но сами высшие учебные заведения, могут перейти от идеи к ее реализации, чем больше качественных услуг получают граждане и организации, тем выше уровень доверия к государству в целом [5].

Конфигурация «Бухгалтерский учет для государственных учреждений Казахстана», редакция 3.0 выпущена (Информационное письмо № 14703 от 8 февраля 2012 года) в период, когда Правительством Республики Казахстан проводятся мероприятия по реформированию системы бухгалтерского учета и финансовой отчетности государственных учреждений в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности для общественного сектора – МСФООС и методом начисления.

Для ведения бухгалтерского учета в государственных учреждениях в Казахстане применяется программный продукт «1С: Предприятие 8. «Бухгалтерский учет для государственных учреждений Казахстана» включает технологическую платформу «1С: Предприятие 8.2» и прикладное решение «Бухгалтерский учет для государственных учреждений Казахстана».

Приказом Министра Финансов Республики Казахстан от 15 июня 2010 года №281 утвержден План счетов бухгалтерского учета для государственных учреждений, начиная с 2013 года. В связи с этим в феврале 2012 года компания 1С опубликовала версию 3.0 конфигурации «Бухгалтерский учет для государственных учреждений Казахстана» на платформе «1С: Предприятие» версии 8.2. Конфигурация основана на плане счетов государственных учреждений. Публикация новой редакции приложения решения «Бухгалтерский учет для государственных учреждений Казахстана» позволяет всем государственным учреждениям Республики Казахстан работать в ней, планирующие вести бухгалтерский учет в соответствии с требованиями нового плана счетов государственных учреждений. В данной конфигурации можно вести бухгалтерский учет нескольких государственных учреждений для дальнейшего формирования дополнительной консолидированной финансовой отчетности.

Бухгалтерский учет в государственных учреждениях основан на многочисленных статьях, включая источники финансирования, коды платных услуг, функционально-экономическую классификацию расходов. Для организации подробного аналитического учета по позициям бюджетной классификации, в конфигурацию было добавлено руководство «Классификация расходов», предусмотренное для ведения подробного анализа в плане государственного органа. Преимущество конфигурации «Бухгалтерский учет для государственных учреждений Казахстана» – это не только ведение учета плана финансирования, регистрация договоров с контрагентами, учет выполнения обязательств, фиксирование заявок на основе заключенных контрактов и создание реестра договоров, которые были заключены в соответствии с введенными данными, но и генерирование ежемесячных финансовых отчетов «План финансирования». Реестры, а также журналы регистрации заявок и счетов к оплате формируются автоматически. При этом реестр счетов к оплате, формируемый в разрезе заявок, позволяющий отслеживать суммы невыполненных обязательств.

В конфигурацию «Бухгалтерский учет для государственных учреждений Казахстана» включаются подсистемы учета кадров – приказы руководства, отпуска, увольнения и различные перемещения работников. Подсистема учета кадров дает возможность генерировать не только печатные формы распоряжений и приказов руководства, но и всевозможные отчеты, такие как личная карточка сотрудника, лицевой счет работника или список сотрудников. Важной особенностью кадрового учета является производство записи трудового стажа работников, начиная с самого начала при трудоустройстве и завершая ежемесячным отслеживанием изменений в продолжительности службы до его увольнения (для достоверности расчетов базовых коэффициентов и, следовательно, заработной платы сотрудников). Конфигурация «Бухгалтерский учет государственных учреждений» в

Казахстане» предлагает возможность учета заработной платы с различными формами оплаты труда. Кроме того, существуют различные варианты расчета надбавок и доплат, а также возможность расчета в период ночных смен, праздничных и сверхурочных дней.

Алгоритм расчета средней заработной платы значительно расширен, что позволяет достоверно индексировать все необходимые виды начислений. Автоматизированный расчет обязательных пенсионных взносов (ОПВ), индивидуального подоходного налога (ИПН), социального налога (СН), социальных отчислений (СО), обязательных социальных медицинских отчислений (ОСМС). Кроме того, в случае предоплаты и начислений, возникающих в результате нескольких статей бюджетной классификации расходов, суммы налогов, взносов, удержаний и отчислений правильно делятся на необходимые статьи бюджетной классификации. В конфигурацию также добавлена возможность генерировать SWIFT-файлы для перевода суммы начисленной заработной платы, обязательных пенсионных взносов и других взносов в систему социального обеспечения. Существует еще одна функциональная возможность — перечисление сумм удержаний по исполнительным листам на лицевые или карт-счета Народного банка Казахстана.

Наличие разнообразных отчетов в конфигурации «Бухгалтерский учет государственных учреждений в Казахстане» (ведомости начисления заработной платы в различных разделах, расчетные листы, сводная ведомость заработной платы, в том числе отчеты, связанные с классификацией расходов бюджета), позволяет производить всевозможные анализы начислений и удержаний.

При ведении учета расчетов с подотчетными лицами в конфигурацию был введен документ «Авансовый отчет», кроме того, ведомость о перечислении подотчетных сумм. На основании выписки о переводе вводится учетная запись для оплаты и генерируется SWIFT-файл для зачисления на личные и карточные счета Народного Банка Казахстана.

Учет ТМЗ и МБП включает в себя:

- поступление товарно-материальных запасов (ТМЗ) и малоценных и быстроизнашивающихся предметов (МБП) с применением документа «Поступление ТМЗ и услуг». В то же время существует возможность зафиксировать оприходование от поставщика и зарегистрировать безвозмездные поступления;
- внутренний перевод и дезактивация;
- учет и списание горюче-смазочных материалов (ГСМ) по пробегу и рабочему времени;
- оборотные ведомости;
- учетные карточки.

Учет долгосрочных активов включает в себя:

- поступление активов, оприходованных от

- поставщиков, кроме того, от безвозмездных поступлений;
- ввод в эксплуатацию активов в эксплуатацию с использованием документа «Принятие к учету»;
  - внутреннее перемещение;
  - списание (с возможностью оприходования ТМЗ) и безвозмездная передача
  - учет объединенных активов;
  - начисление амортизации;
  - составление ведомостей и ведомостей амортизации;
  - составление инвентарных карточек.

Учет договоров с контрагентами включает в себя единый документ «Поступление ТМЗ и услуг» для поступления активов, запасов, малоценных быстроизнашивающихся предметов, помимо этого, списания услуг, предоставляемых третьими сторонами. Кроме того, есть возможность погашать и списать долги.

Стандартные отчеты:

- оборотно-сальдовая ведомость;
- оборотно-сальдовая ведомость по счету;
- шахматная ведомость;
- анализ счета;
- анализ субконто;
- обороты счета;
- карточка счета;
- карточка субконто;
- диаграмма и другие.

Применение стандартных отчетов дает возможность получить подробную информацию по любым участкам учета.

Мемориальные ордера:

- мемориальный ордер №1 – накопительная ведомость по кассовым операциям;
- мемориальный ордер №2 и №3 – накопительная ведомость по банковским операциям;
- мемориальный ордер №5 – свод расчетных ведомостей по заработной плате и стипендиям;
- мемориальный ордер №6 и №7 – ведомости по расчетам с организациями;
- мемориальный ордер №8 – ведомость по расчетам с подотчетными лицами;
- мемориальный ордер №9 – накопительная ведомость по выбытию и перемещению основных средств;
- мемориальный ордер №10 – накопительная ведомость по выбытию и перемещению МБП;



- мемориальный ордер №11 – накопительная ведомость по приходу продуктов питания;
- мемориальный ордер №12 – накопительная ведомость по расходу продуктов питания;
- мемориальный ордер №13 – накопительная ведомость по расходу материалов.
- мемориальный ордер 14 - свод ведомостей по расчетам с родителями за содержание детей;
- мемориальный ордер 15 – накопительная ведомость начисления доходов от необменных операций;
- мемориальный ордер 16 – накопительная ведомость начисления доходов от реализации товаров (работ, услуг);
- мемориальный ордер 17 – накопительная ведомость начисления доходов от управления активами;
- мемориальный ордер 18 – накопительная ведомость начисления доходов по прочим операциям;
- мемориальный ордер 19 – накопительная ведомость начисления операционных расходов;
- мемориальный ордер 20 – накопительная ведомость начисления расходов по бюджетным выплатам;
- мемориальный ордер 21 – накопительная ведомость начисления расходов по управлению активами;
- мемориальный ордер 22 – накопительная ведомость начисления расходов по прочим операциям.

Все мемориальные ордера формируются в разрезе статей классификации расходов бюджета.

В состав финансовой отчетности входят годовые и квартальные формы отчетности для государственных учреждений, как правило, бухгалтерский баланс, отчет об исполнении плана финансирования, отчет об исполнении плана доходов и расходов, отчет по благотворительным средствам, отчет по депозитным средствам, отчеты о движении активов и материальных ценностей, отчетность по дебиторской и кредиторской задолженности. К регламентированным отчетам относятся налоговые отчеты форма 201.00 и 610.00 [6].

Кроме, программного продукта 1С:Предприятие с конфигурацией «Бухгалтерский учет для государственных учреждений Казахстана» существует современное программное обеспечение «К2.Бюджет» на технологической платформе 1С, предназначенное для автоматизации бухгалтерского учета государственных учреждений и казенных предприятий Республики Казахстан. Данная программа соответствует всем параметрам современного бухгалтерского учета государственного учреждения (МСФООС) и коммунального предприятия государственного

казначейства. Технологическая платформа 1С и конфигурация «К2.Бюджет» формирует новейшее высокотехнологичное программное обеспечение, совместимое с программной системой 1С: Предприятие. Программное обеспечение «К2. Бюджет» всегда должно соответствовать нормам и стандартам действующего законодательства Республики Казахстан, кроме того, обновленным алгоритмам программирования, поэтому необходимо заключить контракт на сервисное обслуживание по обновлению обозначенного программного обеспечения.

Трансформация в цифровой технологии привели к изменению парадигмы бухгалтерского учета в государственных учреждениях, что требует от ученых и специалистов продолжать совместную работу по формулированию модели базовых понятий, разработке законодательства, положений, инструкций и стандартов для учета в новой цифровой экономике [7].

#### **Использованные источники:**

1. Что такое цифровизация? URL: <https://yandex.ru/q/question/>
2. Цифровизация всех отраслей. Новостной портал Казахстана. URL: <https://old.liter.kz/>
3. Истории успеха. Как построить надежный фундамент для централизации учета в регионе. №01, 2019. С.3-4. URL: <https://upr.ru/>
4. Госсектор: бухгалтерия государственного учреждения для Казахстана URL: <http://1c-rating.kz/sol/bgu/>
5. Бухгалтерский учет для государственных учреждений Казахстана. <http://1c-batyr.kz/catalog/produktsiya-1s/1c-predpriyatie/>
6. 1С:Бухгалтерский учет для государственных учреждений Казахстана. URL: <https://1c-rating.kz/programs/1c/>
7. Программное обеспечение «К2. Бюджет». URL: <https://k2budget.kz/>

*Мифтахутдинов А.Х.  
студент  
РанхиГС  
РФ, г. Москва*

### **СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ГФК В РФ**

*Аннотация: В статье анализируется актуальность совершенствования государственного финансового контроля. Определены направления совершенствования системы государственного финансового контроля. Определены основные направления совершенствования финансового контроля.*

*Ключевые слова: государственная политика, государственный финансовый контроль, Счетная палата, государственные финансы.*

*Miftakhutdinov A.Kh., student  
RANHiGS  
Russian Federation, Moscow*

### **IMPROVING THE HFC SYSTEM IN THE RUSSIAN FEDERATION**

*Resume: The article analyzes the relevance of improving state financial control. The directions of improving the system of state financial control are determined. The main directions of improving financial control are identified.*

*Keywords: state policy, state financial control, Accounts Chamber, state finances.*

От состояния государственных финансов, степени их прозрачности, эффективности использования государственной собственности в значительной мере зависят доверие к правительству со стороны собственных граждан и зарубежного сообщества, условия развития бизнеса, инвестиционный климат. Значительным фактором влияния на состояние государственных финансов является действующая система государственного финансового контроля. Поскольку становления государственного финансового контроля в РФ происходило одновременно с процессом государства и переходом к рыночным отношениям, то отсутствие должного внимания при формировании системы государственного финансового контроля привела к возникновению необходимости ее совершенствования.

В современных условиях Институт финансового контроля особенно актуален по следующим причинам:

- приток значительных средств в бюджет требует использования таких методов контроля, которые позволяют отслеживать мелкие злоупотребления;
- роль интеграции с государственными органами постоянно растет и

требует серьезного внимания к управлению этими процессами;

- Современная бюджетная концепция страны, с другой стороны, основана на результатах деятельности таможенных и налоговых органов в сфере внешнеэкономической деятельности.

Все это требует совершенствования механизма финансового контроля и его системы методов.

Основные принципы государственного финансового контроля закреплены в Федеральном законе 41-ФЗ от 5 апреля 2013 года «О Счетной палате Российской Федерации» [1].

Целью государственного финансового контроля является обеспечение законности и эффективности использования государственного бюджета и внебюджетных источников финансирования и государственного имущества.

Финансовый контроль - управление государственным имуществом. Функции, которые влияют на объекты управления, включают в себя: функцию прогнозирования, которая имеет большое значение по отношению к объектам состояния развитие процесса в результате решения; функция планирования, позволяющая определить ресурсы, необходимые для реализации процесса. Что касается управления государственным имуществом, то, например, оно проявляется в формировании планов по приватизации государственного имущества; регулирующая функция, обеспечивающая общие требования к деятельности государственного управления; контроль, позволяющий обеспечить соответствие действий субъектов управления требованиям нормативных правовых актов. Это может быть административный контроль, таможенный контроль и, конечно, финансовый контроль.

Среди основных проблем финансового контроля следует выделить следующие: несовершенство нормативно-правового обеспечения деятельности субъектов контроля, вызывает несовершенство их координации; отсутствие единой информационной и методологической базы контроля, затрудняет достижение его общей цели; несовершенство организационной структуры контроля; несоблюдение принципа гласности контроля. Также имеет место недостаточно быстрое реагирование правоохранительных органов в случаях нарушений, отсутствует надлежащая ответственность должностных лиц за нарушение законов, норм, правил и соответствующее возмещение утраченных ресурсов; наблюдается дублирование отдельных функций государственными контролирующими органами, отсутствие жесткой административной ответственности за бюджетные правонарушения и невозмещения нанесенного ущерба, невозможность привлечь виновных лиц к уголовной ответственности или только в отдельных случаях и другие.

Для решения указанных проблем организации и функционирования системы государственного финансового контроля необходимо определить

направления совершенствования, которые обеспечат гармоничное развитие составляющих элементов и устранения диспропорций и деформаций в системе государственного финансового контроля.

Можно выделить следующие основные направления совершенствования организационно-правового механизма государственного управления сферой государственного финансового контроля:

- формирование единых концептуальных основ создания единой системы государственного финансового контроля с учетом современных условий развития российского общества;
- создание единого правового поля развития системы государственного финансового контроля и законодательное закрепление за его субъектами соответствующих функций;
- оптимизация организационной структуры государственного финансового контроля;
- стандартизация и кодификация государственного финансового контроля;
- формирование новых и совершенствование действующих методик и процедур государственного финансового контроля;
- обеспечение координации деятельности органов внутреннего и внешнего государственного финансового контроля путем внедрения единой информационной базы;
- совершенствование кадрового обеспечения системы государственного финансового контроля;
- улучшение материально-технического и финансового обеспечения функционирования системы государственного финансового контроля.

Мероприятия государства в определенных направлениях должны обеспечить создание единой системы государственного финансового контроля при условии соответствия ряду требований о деятельности как государственных органов, так и всей системы.

Учитывая вышесказанное, необходимо к одной из первых требований экономической эффективности финансового контроля отнести требование информационной обеспеченности как предпосылки для проведения качественной проверки и подготовки заключений о реальном состоянии или действия подконтрольного объекта.

#### **Использованные источники:**

1. Федеральный закон "О Счетной палате Российской Федерации" от 05.04.2013 N 41-ФЗ (последняя редакция)
2. Левакин И. В. Актуальные проблемы государственного и муниципального финансового контроля: сборник научных статей. / под ред. И. В. Левакина, Т. В. Ярыгиной, О. Н. Кряжковой. - М.: НИИ СП, 2017.

УДК: 13.00.02

*Муталова М.Ю.  
учитель английского языка  
средняя школа №122  
Юнусабадского район, г. Ташкент*

## **ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИЗУЧЕНИЯ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА**

*Аннотация: Данной статье рассматривается предмет английский язык как одно из приоритетных направлений модернизации школьного и вузовского образования*

*Ключевые слова: Английский язык, предмет, изучение, Узбекистан, школа, ученик*

*Mutalova M.Yu.  
English teacher of secondary school No. 122 Yunusabad district of  
Tashkent*

## **PROBLEMS AND PROSPECTS FOR STUDYING A FOREIGN LANGUAGE**

*Annotation: This article considers the subject of the English language as one of the priority directions for the modernization of school and university education*

*Key words: English, subject, study, Uzbekistan, school, student*

Годы независимости стали для Узбекистана с одной стороны годами преобразований во всех сферах жизнедеятельности как государства, так и всего общества, годами полномасштабных социальных, политических и экономических реформ, и, с другой стороны, годами поисков новых судьбоносных решений по всем направлениям социальной жизни общества, решений неожиданных, и решений в сложных ситуациях, годами неординарных подходов к различным проблемам. Одним из таких решающих перспективу развития национальной государственности и общественного строительства вопросов был вопрос о системе образования. 10 декабря 2012 года было принято Постановление Президента Республики Узбекистан мерах по дальнейшему совершенствованию системы обучения иностранных языков», в котором речь в основном шла о статусе английского языка.

Постановление главы государства — документ огромного значения, позволивший за минувший период предпринять основательные меры, но совершенствованию системы обучения подрастающего поколения иностранным языкам, подготовки специалистов, свободно владеющих ими, путем внедрения передовых методов преподавания с использованием современных педагогических и информационно-коммуникационных технологий. И в дальнейшем на этой основе создания условий

и возможностей для широкого доступа нашей молодежи к достижениям мировой цивилизации и мировым информационным ресурсам, развития международного сотрудничества и общения. Модернизация образования — это его обновление, обусловленное изменившимися требованиями современного общества к образованию подрастающего поколения, новыми общеобразовательными запросами самих обучающихся, с которыми в соответствии с личностно ориентированной парадигмой образования и воспитания нельзя не считаться. На современном этапе исторического развития нашей страны возникли предпосылки, такие как процессы глобализации, экономические перемены внутри страны, использование новых средств коммуникации, в том числе информационных технологий, которые способствовали кардинальному изменению системы обучения иностранным языкам в отечественной общеобразовательной школе и вузе. Предмет «иностранный язык» наконец занял подобающее место среди предметов, обеспечивающих образование и воспитание граждан нового Узбекистана. Обучение иностранным языкам рассматривается сегодня как одно из приоритетных направлений модернизации школьного и вузовского образования. Возрастает значимость владения иностранным языком, умений практически пользоваться им. Все это может быть достигнуто лишь при личностно ориентированном подходе как основной стратегии образования и воспитания.

Модернизация отечественного образования, и иноязычного образования, в частности, предполагает появление нового поколения преподавателей, высококвалифицированных специалистов, свободно владеющих одним или несколькими иностранными языками, творческих педагогов-исследователей, восприимчивых ко всему новому, готовых к инновационной деятельности. Основной целью обучения иностранному языку является формирование у студентов коммуникативной компетенции. Поэтому коммуникативно-обучающая функция педагогической деятельности преподавателя иностранного языка является ведущей и определяющей содержание всех других функций. Для того, чтобы успешно реализовать эту функцию, преподавателю необходимо создать ситуацию языкового погружения в среду с использованием аудио — и видео средств, наглядных материалов, но при этом важнейшую роль играет иноязычная роль преподавателя на уроке. Она является источником английского языка для обучаемых, способствует развитию у них речевых навыков. Речь преподавателя должна нести в себе образцы речевых высказываний, связанных как с тематикой изучаемого материала, так и ситуациями классного обихода. Наиболее благоприятным вариантом освоения иностранного языка является обучение в естественном языковом окружении. Учебный процесс, как правило, должен происходить без постоянных непосредственных контактов с носителями языка. Поэтому эффективность обучения иностранному языку определяется степенью

приближения учебного процесса к условиям управляемого овладения языком в естественной среде. За последние годы в Узбекистане проделана внушительная работа по развитию изучения мировых языков и, прежде всего, английского.

Символично, что осваивать их юные сограждане — будущее страны — теперь начинают с первого класса, следовательно, они смогут еще раньше открыть для себя мир, легче находить общий язык со сверстниками и коллегами из любого его уголка и использовать все это во имя созидания, более быстрого покорения новых вершин. Ведь не зря говорят: «Знать много языков — значит иметь много ключей к одному замку». Это напрямую перекликается с задачами совершенствования начальной образования, обозначенными Президентом Исламом Каримовым в качестве одного из ключевых направлений наступившего Года здоровую ребенка. И можно не сомневаться в том, что Государственная программа — 2014 придаст этому процессу дополнительное ускорение.

#### **Использованные источники:**

1. Постановление Президента Республики Узбекистан «О мерах по дальнейшему совершенствованию системы обучения иностранных языков» // Народное слово. — Ташкент, 2012
2. Колкер Я.М, Устинова Е. С. Как достигается сотрудничество преподавателя и обучаемого // Иностранные языки в школе. 2012
3. Палат Е. С. Новые педагогические и информационные технологии. -М., 2013
4. Бахтиерова, М. Б. Изучение иностранного языка: проблемы и перспективы / М. Б. Бахтиерова, Х. Р. Холикова. — Текст: непосредственный, электронный // Молодой ученый. — 2015



*Назирова З.М.  
кафедра акушерства и гинекология №1  
Андижанский государственный медицинский институт  
Узбекистан*

### **СОВРЕМЕННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДИАГНОСТИКИ ПРОЛИФЕРАТИВНЫХ ПРОЦЕССОВ ЭНДОМЕТРИЯ**

*Резюме: В настоящее время набор используемых для диагностики пролиферативных процессов эндометрия методов значителен. Основными методами исследования полости матки первого этапа являются: аспирационная биопсия, радиометрия изотопа  $^{32}\text{P}$ , эхография, доплерометрия, гистероскопия, диагностическое выскабливание. Для уточнения диагноза и определения лечебной тактики используют гистеросальпингографию, гистеросальпингоультрасонографию; компьютер-ную трансмиссионную и магнитнорезонансную томографию; лимфо-, артерио-, флебоангиографию; ряд специальных лабораторных тестов: иммунологические, иммуногистохимические, эндокринологические исследования, изучение гормональных рецепторов. В то же время продолжаются дискуссии о диагностической ценности каждого из названных методов в отдельности, их рациональном сочетании и очередности применения.*

*Ключевые слова: методы исследования, диагностика, пролиферативные процессы.*

*Nazirova Z.M.  
Department of Obstetrics and Gynecology №1  
Andijan State Medical Institute (Uzbekistan)*

### **MODERN POSSIBILITIES OF DIAGNOSIS OF PROLIFERATIVE PROCESSES OF ENDOMETRY**

*Resume: Currently, the set of methods used to diagnose proliferative processes of the endometrium is significant. The main methods for studying the uterine cavity of the first stage are: aspiration biopsy,  $^{32}\text{P}$  isotope radiometry, ultrasound, dopplerometry, hysteroscopy, diagnostic curettage. To clarify the diagnosis and determine the treatment tactics, hysterosalpingography, hysterosalpingo-ultra-sonography are used; computer-assisted transmission and magnetic resonance imaging; lympho-, arterio-, phleboangiography; a number of special laboratory tests: immunological, immunohistochemical, endocrinological studies, the study of hormonal receptors. At the same time, discussions are continuing about the diagnostic value of each of these methods separately, their rational combination and the sequence of application.*

*Key words: research methods, diagnostics, proliferative processes.*

**Актуальность.** Гиперпластические процессы эндометрия (ГПЭ) занимают одно из ведущих мест в структуре гинекологической патологии в постменопаузе [1, 2]. Доказано, что ГПЭ служат фоном для возникновения рака эндометрия [1–4], пик заболеваемости которым приходится на период постменопаузы. Своевременные диагностика и лечение ГПЭ в постменопаузе являются профилактикой рака эндометрия. Большое число работ посвящено оценке информативности различных методов диагностики гиперпластических процессов эндометрия. Особое значение для ранней диагностики имеет такой неинвазивный метод, как эхография, все большее распространение приобретают доплеровское исследование кровотока и гидросонография [5–7]. Многочисленные работы посвящены значимости гистероскопии в диагностике ГПЭ [5, 8]. Значительные трудности возникают при выборе метода лечения гиперпластических процессов эндометрия у пациенток пожилого возраста в связи с наличием у них выраженной экстрагенитальной патологии, часто сочетанной. При первом выявлении ГПЭ, как правило, рекомендуют терапию гестагенами. Показано, что гормональная терапия эффективна при наличии в патологической ткани эндометрия рецепторов эстрогенов (РЭ) и прогестерона (РП), причем эффект зависит от их концентрации [1, 9]. Частота рецидивов ГПЭ зависит от вида патологии эндометрия и колеблется от 6% при фиброзных полипах до 50% при железистой гиперплазии. Большинство клиницистов считают рецидив гиперплазии в постменопаузе показанием для гистерэктомии. Однако гистерэктомия сопряжена с немалым количеством осложнений и представляет риск для жизни пациенток в период постменопаузы [10]. До настоящего времени ведется поиск щадящих методов лечения ГПЭ [5, 8].

**Цель исследования.** Оптимизация диагностики и лечения пролиферативных процессов эндометрия у женщин на основе применения современных эндоскопических, иммуногистохимических технологий для улучшения ближайших и отдаленных результатов.

**Материалы и методы исследования:** Для решения поставленных задач мы обследовали 60 женщин с диагнозом гиперпластических процессов эндометрия.

**Результаты и обсуждение:** С развитием современной диагностической аппаратуры стали широкодоступными доплерографические и доплерометрические исследования. Для количественной оценки кровоснабжения целесообразно использовать ультразвуковое исследование с расчетом объема и трехмерных доплерометрических индексов, а именно: индекса васкуляризации (vascularization index, VI – отображает насыщенность ткани сосудами, выражается в %), индекса кровотока (flow index, FI – отображает среднюю интенсивность кровотока, выражается целым числом от 0 до 100) и отношения васкуляризации к кровотоку (vascularization-flow index, VFI –

характеризует как васкуляризацию, так и кровоток, и выражается целым числом, от 0 до 100).

Подтверждением тому стало проведенное в 2016 году исследование, в котором доказано, что при аспирационной биопсии недодиагностика рака имела место в 45 % случаев, в то время как при РДВ – в 30% случаев, то есть практически более трети случаев рака эндометрия были пропущены при проведении полного кюретажа цервикального канала и полости матки

**Выводы:** Обобщая вышеизложенное, можно заключить, что залогом успеха лечения гиперпролиферативных процессов эндометрия является правильная интерпретация результатов гистологического исследования и понимание этиологии и патогенеза выявленных изменений. Важными этапами диагностического процесса является ультразвуковое трансвагинальное исследование, доплерометрия, гистероскопия, а также применение унифицированных современных классификаций ГЭ. В недалеком будущем возможно и применение генетических диагностических методик, позволяющих в некоторой степени спрогнозировать течение процесса и ответ на терапию, что может быть подспорьем в выборе тактики лечения.

Доказанная возможность развития ятрогенных изменений эндометрия диктует необходимость взвешенного подхода и осторожного назначения любых гормональных препаратов. С развитием современной фармакологии и внедрением метода создания искусственной менопаузы при помощи агонистов гонадотропин-рилизинг гормона существенно расширились возможности эффективного органосохраняющего лечения сложных видов гиперплазий на фоне уменьшения общей гормональной нагрузки.

Таким образом, в настоящее время существует достаточное количество информативных методов для ранней диагностики и своевременной профилактики ППЭ, что позволяет предотвратить развитие онкопатологии при правильной системе медико-организационных мероприятий.

#### **Использованные источники:**

1. Абляция эндометрия при пролиферативных процессах эндометрия / Ю. А. Голова, В. Г. Бреусенко, Б. И. Байсова [и др.] // *Мать и дитя : материалы X Всерос. форума.* — М., 2009. — С. 382–383.
2. Исаева Л. В. Отдаленные результаты лечения рецидивирующих гиперпластическими процессами эндометрия у пациенток с метаболическим синдромом / Л. В. Исаева // *Мать и дитя : материалы X Всерос. форума.* — М., 2009. — С. 315.
3. Минченко Э. К. Конституциональные особенности женщин с гиперпластическими заболеваниями матки / Э. К. Минченко, В. Б. Цхай, В. Г. Николаев // *АГ-ИНФО.* — 2007. — № 4. — С. 34–36.
4. Наличие метаболического синдрома у женщин с гиперпластическими процессами матки в зависимости от соматотипа / В. Г. Николаев,

В. Б. Цхай, Т. А. Макаренко [и др.] // Здоровье семьи — XXI век : материалы VII Международной научной конференции. — Пермь (Россия) — Валетта (Мальта), 2003. — С.201–202.

5. Оценка риска развития рака эндометрия у больных с гиперпластическими процессами эндометрия и миомой матки в различные возрастные периоды / Н. В. Бочкарева, Л. А. Коломиец, И. В. Кондакова [и др.] // Опухоли женской репродуктивной системы. — 2009. — № 1–2. — С. 102–107.

6. Роль доплерометрии в дифференциальной диагностике патологических процессов эндометрия / А. И. Пашов, В. Б. Цхай, Ю. А. Дыхно [и др.] // Сиб. мед. обозрение. — 2002. — № 4. — С. 18–25.

7. Цхай В. Б. Гистероскопия в диагностике морфологического варианта рака эндометрия / В. Б. Цхай, А. И. Пашов, Ю. А. Дыхно // Сиб. онкол. журн. — 2007. — № 1. — С. 173–174.

8. Частота доброкачественных заболеваний матки (миома матки и эндометриоз) у больных с доброкачественной и злокачественной трансформацией эндометрия / В. Б. Цхай, А. И. Пашов, Ю. А. Дыхно [и др.] // Тюменский мед. журн. — 2003. — № 3–4. — С. 18–19.

9. Эхография и доплерометрия в дифференциальной диагностике морфологических вариантов рака эндометрия / А. И. Пашов, Н. А. Лейтис, В. Б. Цхай [и др.] // Актуальные вопросы онкорadiологии : материалы межрегиональной конференции. — Красноярск, 2004. — С. 113–115.

10. Hysteroscopy for asymptomatic postmenopausal women with sonographically thickened endometrium / T. Schmidt, M. Breidenbach, F. Nawroth [et al.] // Maturitas. — 2009. — Vol. 62, N 2. — P. 176–178.

*Насрутдинова Ю.А.  
студент 4к.4гр.  
факультет «Бухгалтерский учет и аудит»  
научный руководитель Юнусова Д.А., к.э.н.  
доцент  
кафедра «АХД и аудит»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»  
РФ, г. Махачкала*

### **АУДИТ ВНЕОБОРОТНЫХ АКТИВОВ**

*Аннотация: В данной статье описана внеоборотные активы — собственные средства организации, изъятые из хозяйственного оборота, но отражаемые в бухгалтерском балансе, задачи активов предприятия, цели и аудиторские процедуры.*

*Ключевые слова: внеоборотные активы, основные средства, документация, бухгалтерский учет, информация, имущество организации.*

*Yunusova D.A.  
Scientific adviser Ph. D., associate Professor of the Department " AHD  
and audit»  
Nasrutdinova Yu.A.  
Faculty of "Accounting and audit" student 4 K. 4gr.  
GAOU VO " Dagestan University of national economy» Russian  
Federation, Makhachkala*

### **AUDIT OF NON-CURRENT ASSETS**

*Abstract: this article describes non-current assets — the organization's own funds withdrawn from economic turnover, but reflected in the balance sheet, the objectives of the company's assets, goals and audit procedures.*

*Keywords: non-current assets, fixed assets, documentation, accounting, information, property of the organization.*

Внеоборотные активы — собственные средства организации, изъятые из хозяйственного оборота, но отражаемые в бухгалтерском балансе. Они включают основные средства, нематериальные активы, оборудование к установке, вложения во внеоборотные активы и некоторые другие виды активов. Аудит внеоборотных активов предприятия предусматривает аудит вложений во внеоборотные активы и аудит операций с ними. Основной задачей аудита вложений во внеоборотные активы является проверка законности отнесения средств к внеоборотным активам. При аудите операций с внеоборотными активами предприятия проверяются наличие средств, средства, которые пришли и средства, которые выбыли.

Аудиту внеоборотных активов подлежат:

- основные средства;
- нематериальные активы;
- долгосрочные финансовые инвестиции;
- долгосрочная дебиторская задолженность;
- капитальные инвестиции;
- износ (амортизация) основных средств.

Целью аудита операций с внеоборотными активами являются проверка законности операций по движению основных средств и нематериальных активов, подтверждение достоверности сумм по счетам 01 "Основные средства", 02 "Амортизация основных средств", 03 "Доходные вложения в материальные ценности", 04 "Нематериальные активы", 05 "Амортизация нематериальных активов", 07 "Оборудование к установке", 08 "Вложения во внеоборотные активы" в бухгалтерском учете и отчетности организации. В статье подробно освещается порядок проведения аудита указанных операций.

Для бухгалтерского учета внеоборотных активов предусмотрен бухгалтерский счет 08 "Вложения во внеоборотные активы" (План счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкция по его применению, утв. Приказом Минфина РФ от 31.10.2000 N 94н).

Счет 08 "Вложения во внеоборотные активы" транзитный - на нем накапливаются затраты на подготовку объекта к возможному использованию, а затем, когда объект готов к использованию, эти затраты списываются со счета 08 на счет учета соответствующих активов (например, 01 "Основные средства" или 04 "Нематериальные активы").

Инструкция по применению Плана счетов (утв. Приказом Минфина РФ от 31.10.2000 N 94н) указывает про счет 08 "Вложения во внеоборотные активы":

Счет 08 "Вложения во внеоборотные активы" предназначен для обобщения информации о затратах организации в объекты, которые впоследствии будут приняты к бухгалтерскому учету в качестве основных средств, земельных участков и объектов природопользования, нематериальных активов, а также о затратах организации по формированию основного стада продуктивного и рабочего скота (кроме птицы, пушных зверей, кроликов, семей пчел, служебных собак, подопытных животных, которые учитываются в составе средств в обороте).

К счету 08 "Вложения во внеоборотные активы" могут быть открыты субсчета:

- 08-1 "Приобретение земельных участков",
- 08-2 "Приобретение объектов природопользования",
- 08-3 "Строительство объектов основных средств",
- 08-4 "Приобретение объектов основных средств",
- 08-5 "Приобретение нематериальных активов",

08-6 "Перевод молодняка животных в основное стадо",  
08-7 "Приобретение взрослых животных",  
08-8 "Выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ" и др.

На субсчете 08-1 "Приобретение земельных участков" учитываются затраты по приобретению организацией земельных участков.

На субсчете 08-2 "Приобретение объектов природопользования" учитываются затраты по приобретению организацией объектов природопользования.

На субсчете 08-3 "Строительство объектов основных средств" учитываются затраты по возведению зданий и сооружений, монтажу оборудования, стоимость переданного в монтаж оборудования и другие расходы, предусмотренные сметами, сметно-финансовыми расчетами и титульными списками на капитальное строительство (независимо от того, осуществляется это строительство подрядным или хозяйственным способом).

На субсчете 08-4 "Приобретение объектов основных средств" учитываются затраты по приобретению оборудования, машин, инструмента, инвентаря и других объектов основных средств, не требующих монтажа.

На субсчете 08-5 "Приобретение нематериальных активов" учитываются затраты на приобретение нематериальных активов.

По дебету счета 08 "Вложения во внеоборотные активы" отражаются фактические затраты застройщика, включаемые в первоначальную стоимость объектов основных средств, нематериальных активов и других соответствующих активов. бухгалтерский актив аудиторский

Сформированная первоначальная стоимость объектов основных средств, нематериальных активов и др., принятых в эксплуатацию и оформленных в установленном порядке, списывается со счета 08 "Вложения во внеоборотные активы" в дебет счетов 01 "Основные средства", 03 "Доходные вложения в материальные ценности", 04 "Нематериальные активы" и др.

На субсчете 08-6 "Перевод молодняка животных в основное стадо" учитываются затраты по выращиванию в организации молодняка продуктивного и рабочего скота, переводимого в основное стадо.

На субсчете 08-7 "Приобретение взрослых животных" учитывается стоимость взрослого и рабочего скота, приобретенного для основного стада или полученного безвозмездно, включая расходы по его доставке.

Молодняк животных, переводимый в основное стадо, оценивается по фактической себестоимости. Молодняк всех видов продуктивного и рабочего скота, переводимый в основное стадо, списывается в течение года со счета 11 "Животные на выращивании и откорме" в дебет счета 08 "Вложения во внеоборотные активы" по стоимости, числящейся на начало

отчетного года, с присоединением плановой себестоимости привеса или прироста за период с начала отчетного года до момента перевода животных в основное стадо. При переводе молодняка в основное стадо дебетуется счет 01 "Основные средства" и кредитуется счет 08 "Вложения во внеоборотные активы". В конце отчетного года после составления отчетной калькуляции разница между указанной стоимостью переведенного в течение отчетного года молодняка скота и его фактической себестоимостью списывается дополнительно или сторнируется со счета 11 "Животные на выращивании и откорме" на счет 08 "Вложения во внеоборотные активы" при одновременном уточнении оценки скота на счете 01 "Основные средства".

Приобретенные взрослые животные приходятся по дебету счета 08 "Вложения во внеоборотные активы" по фактической себестоимости их приобретения, включая расходы по доставке. Взрослые животные, полученные безвозмездно, принимаются к бухгалтерскому учету по рыночной стоимости, к которой добавляются фактические расходы по доставке их в организацию.

Затраты по завершенным операциям формирования основного стада списываются со счета 08 "Вложения во внеоборотные активы" в дебет счета 01 "Основные средства". На субсчете 08-8 "Выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ" учитываются расходы, связанные с выполнением научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ. Расходы по научно-исследовательским, опытно-конструкторским и технологическим работам, результаты которых подлежат применению в производстве продукции (выполнении работ, оказании услуг) либо для управленческих нужд организации, списываются с кредита счета 08 "Вложения во внеоборотные активы" в дебет счета 04 "Нематериальные активы". Расходы по научно-исследовательским, опытно-конструкторским и технологическим работам, результаты которых не подлежат применению в производстве продукции (выполнении работ, оказании услуг), либо для управленческих нужд, или по которым не получены положительные результаты, списываются с кредита счета 08 "Вложения во внеоборотные активы" в дебет счета 91 "Прочие доходы и расходы".

Сальдо по счету 08 "Вложения во внеоборотные активы" отражает величину вложений организации в незавершенное строительство, незаконченные операции приобретения основных средств, нематериальных и других внеоборотных активов, а также формирования основного стада. При продаже, передаче безвозмездно и др. вложений, учитываемых на счете 08 "Вложения во внеоборотные активы", их стоимость списывается в дебет счета 91 "Прочие доходы и расходы".

Аналитический учет по счету 08 "Вложения во внеоборотные активы" ведется:

-по затратам, связанным со строительством и приобретением



основных средств, - по каждому строящемуся или приобретаемому объекту основных средств. При этом построение аналитического учета должно обеспечить возможность получения данных о затратах на: строительные работы и реконструкцию; буровые работы; монтаж оборудования; оборудование, требующее монтажа; оборудование, не требующее монтажа, а также на инструменты и инвентарь, предусмотренные сметами на капитальное строительство; проектно-изыскательские работы; прочие затраты по капитальным вложениям;

-по затратам, связанным с приобретением нематериальных активов, - по каждому приобретенному объекту;

-по затратам, связанным с формированием основного стада, - по видам животных (крупный рогатый скот, свиньи, овцы, лошади и т.д.);

-по расходам, связанным с выполнением научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ - по видам работ, договорам (заказам).

Задачи аудита	Аудиторские процедуры
<b>Основные задачи</b>	
Контроль за наличием и сохранностью основных средств и нематериальных активов	Инспектирование основных средств по местам нахождения. Проверка организации материальной ответственности по объектам основных средств. Проведение инвентаризации и проверка инвентаризационной работы
Правильность оценки основных средств и нематериальных активов	Проверка соблюдения положений учетной политики в отношении объектов основных средств и нематериальных активов. Аудит отнесения объектов к основным средствам и нематериальным активам. Проверка правильности определения первоначальной стоимости основных средств и нематериальных активов. Проверка правильности определения инвентарного объекта

<p>Правильность и законность документального оформления и отражения в учете операций по движению основных средств, нематериальных активов и прочих доходных вложений в нематериальные ценности</p>	<p>Инспектирование источников поступления основных средств и нематериальных активов. Проверка правильности оформления приобретенных и выбывших основных средств и нематериальных активов. Арифметическая проверка НДС при приобретении и выбытии основных средств и нематериальных активов. Проверка правильности использования унифицированных форм по учету основных средств и нематериальных активов</p>
--	---

Источники информации для проведения аудита делятся на группы:

- нормативные документы, регулирующие порядок организации бухгалтерского учета операций с основными средствами и нематериальными активами, а также с прочими доходными вложениями в материальные ценности:

- «О классификации основных средств, включаемых в амортизационные группы». Постановление Правительства РФ от 1 января 2002 г. № 1;

- «Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Учет нематериальных активов» ПБУ 14/2007». Приказ Минфина РФ от 27 декабря 2007 г. № 153н;

- «Об утверждении плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий и инструкции по его применению». Приказ Минфина РФ от 31 октября 2000 г. № 94н;

- «Об утверждении положения по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» ПБУ 6/01». Приказ Минфина РФ от 30 марта 2001 г. № 26н;

- Об утверждении методических рекомендаций по бухгалтерскому учету основных средств сельскохозяйственных организаций. Приказ Минсельхоза от 19 июня 2002 г. № 559;

- «О формах бухгалтерской отчетности организаций». Приказ Минфина РФ от 22 июля 2003 г. № 67н;

- «Об утверждении Методических указаний по бухгалтерскому учету основных средств». Приказ Минфина РФ от 13 октября 2003 г. № 91н;

- «Об утверждении унифицированных форм первичной учетной документации по учету основных средств». Постановление Госкомстата РФ от 21 января 2003 г. № 7.

- первичные документы, к которым относятся: акт о приеме-передаче объекта основных средств (кроме зданий, сооружений) (форма № ОС-1), акт

о приеме-передаче здания (сооружения) (форма № ОС-1а), акт о приеме-передаче групп объектов основных средств (кроме зданий, сооружений) (форма № ОС-1б), накладная на внутреннее перемещение объектов основных средств (форма № ОС-2), акт о приеме-сдаче отремонтированных, реконструированных, модернизированных объектов основных средств (форма № ОС-3), акт о списании объекта основных средств (кроме автотранспортных средств) (форма № ОС-4), акт о списании автотранспортных средств (форма № ОС-4а), акт о списании групп объектов основных средств (кроме автотранспортных средств) (форма № ОС-4б), инвентарная карточка учета объекта основных средств (форма № ОС-6), инвентарная карточка группового учета объектов основных средств (форма № ОС-6а), инвентарная книга учета объектов основных средств (форма № ОС-6б), акт о приеме (поступлении) оборудования (форма № ОС-14), акт о приеме-передаче оборудования в монтаж (форма № ОС-15), акт о выявленных дефектах оборудования (форма № ОС-16), карточка учета нематериальных активов (форма № НМА-1) и др.;

- инвентаризационные материалы, включающие инвентаризационную опись основных средств (форма ИНВ-1), инвентаризационную опись нематериальных активов (форма ИНВ-1а), акт инвентаризации незаконченных ремонтов основных средств (форма ИНВ-10), сличительная ведомость результатов инвентаризации основных средств (форма ИНВ-18);

- регистры синтетического и аналитического учета по счетам, к которым относятся ведомость учета нематериальных активов по дебету и кредиту счета 04 «Нематериальные активы» (форма № 17), журналы-ордера № 10, 10/1, 13 по счетам: 01 «Основные средства», 02 «Амортизация основных средств», 04 «Нематериальные активы», 05 «Амортизация нематериальных активов», 07 «Оборудование к установке», 08 «Вложения во внеоборотные активы»;

- бухгалтерская отчетность, включающая бухгалтерский баланс (форма № 1), отчет о прибылях и убытках (форма № 2), приложение к бухгалтерскому балансу (форма № 5);

- внеучетная информация, которая включает акты предыдущих аудиторских и налоговых проверок, договора, соглашения, приказы и распоряжения руководителя организации и пр.

Учетные документы и операции с внеоборотными активами могут проверяться сплошным или выборочным способом. Проверка операций по поступлению и выбытию внеоборотных активов может быть совмещена с аудитом расчетных операций с поставщиками и покупателями, разными дебиторами и кредиторами.

### Использованные источники:

1. Налоговый Кодекс Российской Федерации: часть первая - Федеральный Закон от 31.07.2016г. №146-ФЗ (в редакции от 29.12.2017г.), часть вторая - Федеральный Закон от 05.08.2017г. №117-ФЗ (в редакции от 31.12.2018г.)
2. Федеральный закон от 06.12.2016 N 402-ФЗ "О бухгалтерском учете"
3. Положение по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» ПБУ 1/98, утвержденное Приказом Минфина РФ от 09.12.2016г. №60н (в редакции от 30.12.2017г.)
4. Положение по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» ПБУ 4/99, утвержденное Приказом Минфина РФ от 06.07.2016г. №43н (в редакции от 30.12.1999г.)
5. Положение по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» ПБУ 5/01, утвержденное Приказом Минфина РФ от 09.06.2018г. №44н
6. Положение по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» ПБУ 6/01, утвержденное Приказом Минфина РФ от 30.03.2016г. №26н
7. Методические указания по инвентаризации имущества и финансовых обязательств, утвержденные Приказом Минфина РФ от 13.06.2017г. №49
8. Аудит. Учебник /Под ред. Подольского В.И. М.: ЮНИТИ, 2016
9. Бабаев Ю. А., Петров А. М. Теория бухгалтерского учета. — М.: Проспект, 2016. — 240 с.
10. Бондаренко Н. В. и др. «Внеоборотные активы: учет, анализ, аудит» Учебн. Пособие. — М.: Издательство: Финансы и статистика, 2017.
11. Лебедева Е. М. Бухгалтерский учет. — М.: Академия, 2016. — 304 с.

*Ниязов М.  
старший преподаватель  
кафедра «Региональная экономика»  
Национальный Университет Узбекистана  
Республика Узбекистан, г. Ташкент*

**РЕГИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ПРОИЗВОДСТВА  
ОВОЩЕЙ В УЗБЕКИСТАНЕ**

*Аннотация. Данная статья, посвящена анализу региональных особенностей производства овощей в Узбекистане, поиска резервов повышения её эффективности.*

*Ключевые слова. Продовольствие, плодоводство, овощеводство, регионы.*

*Niyazov M.  
Senior Lecturer  
Department of "Regional Economics"  
National University of Uzbekistan  
Republic of Uzbekistan, Tashkent*

**REGIONAL FEATURES OF PRODUCTION  
VEGETABLES IN UZBEKISTAN**

*Annotation. This article is devoted to the analysis of regional features of vegetable production in Uzbekistan, the search for reserves to increase its effectiveness.*

*Keywords. Food, horticulture, vegetable growing, regions.*

Одной из актуальных проблем в условиях истощения природных ресурсов, является удовлетворение растущего спроса на продовольствие, так как по данным ФАО, за последние 25 лет мировые посевные площади под сельскохозяйственные культуры увеличились всего лишь на 2% и составили полтора млрд.гектаров, при этом посевные площади плодоовощных культур и картофеля увеличились более чем на 45% [1]. Исследования и оценки международных экспертов в сфере продовольственного обеспечения указывают на возникновение серьезных диспропорций и проблем в этой сфере в мире и отдельных регионах. Исходя из этого, данная проблема сегодня относится к числу наиболее актуальных и важнейших вызовов для мирового сообщества [2].

Нужно отметить, что за короткий период независимого развития в Узбекистане осуществлены кардинальные реформы, которые позволили диверсифицировать сельское хозяйство и бесперебойно обеспечить население основными продовольственными культурами, наладить экспорт в больших объёмах. В нашей стране с первых лет независимости вопросам продовольственного обеспечения уделяется особое внимание. В результате

чего, в начале 90-х годов были выработаны основные приоритеты продовольственной политики, в том числе в сфере развития плодоовощеводства и виноградарства, которое непосредственно влияет на продовольственную безопасность страны и является одним из приоритетных отраслей развития сельского хозяйства. Хотелось бы отметить, что развитие овощеводства, садоводства и виноградарства в нашей стране имеет многовековые корни. Ещё со времен зарождения Шелкового пути нашими предками выращивались фрукты и овощи, которые вывозились в Европу и Азию.

Всё это служит основой для дальнейшего реформирования и развития аграрного сектора, направленная, в первую очередь, на обеспечение продовольственной независимости страны.

По расчётам экспертов и специалистов к 2025 году Узбекистан перейдёт в группу стран с доходами выше среднего и соответствующим образом изменится образ жизни, поведенческие стереотипы, структура питания, что потребует увеличить производство плодоовощной продукции. В целом можно прогнозировать, что основными драйверами роста внутреннего рынка плодоовощной продукции будут следующие факторы [3]:

- повышение уровня жизни населения;
- повышение культуры питания у населения;
- растущая потребность в свежих плодоовощных продуктах.

Обеспечение потребностей населения в свежих и переработанных плодоовощных продуктах требует изучения региональных особенностей производства овощной продукции в стране, а также ознакомиться с резервами и возможностями расширения производства продукции овощеводства в Узбекистане.

**Таблица -1.**

**Производство овощей по регионам  
Республики Узбекистан, в тыс.тн.[4]**

№	Регионы	Тысячи тн.	В %
Республика Узбекистан		9945,5 тысячи тонн.	
1	Андижан	1588,2	15,9
2	Самарканд	1569,2	15,7
3	Фергана	1090,1	10,9
4	Сурхандарья	976,7	9,8
5	Ташкент	873,5	8,7
6	Наманган	811,1	8,1
7	Бухара	728,9	7,3
8	Хорезм	586,0	5,6
9	Кашкадарья	491,8	4,9
10	Джизак	421,1	4,2
11	Навоий	279,9	2,8
12	Республика Каракалпакстан	272,5	2,7
13	Сырдарья	256,5	2,5

Анализ статистических данных таблицы-1 показывает, что по итогам 2019 года, наибольший объём производства овощей приходится на Андижанскую, Самаркандскую, Ферганскую и Сурхандарьинскую области. К регионам со средним объёмом производства овощей можно отнести Ташкентскую, Наманганскую, Бухарскую, Хорезмскую, Кашкадарьинскую и Джизакскую области. В группу регионов с низким объёмом входят Навоийская, Сырдарьинская области и Республика Каракалпакстан.

Решение актуальных проблем и вызовов в сфере продовольственного обеспечения населения требует активизации усилий по устранению возникших диспропорций в производстве овощей, созданию во всех регионах условий для расширения производства овощной продукции.

Для этого, в первую очередь, должен быть задействован потенциал тех регионов, которые имеют традиции земледелия, плодородную почву и благоприятные природно-климатические условия, наиболее органично подходящие для расширения производства овощей.

В настоящее время в республике ежегодно производится около 16 миллионов тонн плодоовощной продукции, потребление картофеля увеличено - в 1,7 раза, овощей – более чем в 2 раза, фруктов – почти в 4 раза. В то же время, как показывает мировой опыт, есть большой резерв в развитии овощеводства, который состоит в предотвращении больших потерь урожая продовольственных культур, особенно овощей, фруктов и винограда, на пути от поля до потребителя.

И одним из главных направлений развития овощеводства должно стать решение проблем, связанных с недостаточной развитостью сети хранилищ и холодильников, логистикой и дорожными затратами.

Кроме этого, ограниченность земельных и водных ресурсов, а также рост численности населения, требует ускоренного развития сельского хозяйства за счет освоения новых подходов и механизмов, внедрения ресурсосберегающих технологий, изменения структуры производства.

Всё это служит основой для ускорения реформ по развитию аграрного сектора, в основе которых лежит диверсификация производства овощей, направленная, в первую очередь, на обеспечение продовольственной независимости страны.

#### **Использованные источники:**

1. [www.faostat3.fao.org](http://www.faostat3.fao.org)
2. Указ Президента Республики Узбекистан Ш. Мирзиёева от 29.03.2018 г. № УП-5388 «О дополнительных мерах по ускоренному развитию плодоовощеводства в Республике Узбекистан».
3. Продовольственная безопасность: наличие, доступность и качество питания в 2025 году. UNDP/cer.uz
4. Государственный Комитет Республики Узбекистан по статистике, 2019 год, г.Ташкент

*Ниязымбетова Т.А.  
студент 1 курса магистратуры  
специальность «Экология»  
Алламуратов М.О., доктор философии (PhD)  
по химическим наукам  
доцент  
Бекбанов А.  
стажер преподаватель  
кафедра «Экологии и почвоведения»  
Каракалпакский государственный университет им. Бердаха  
Республика Узбекистан, г. Нукус*

### **ПРИРОДАОХРАННАЯ РОЛЬ ЗАКАЗНИКА «САЙГАЧИЙ»**

*Аннотация*

*В статье рассматривается природоохранная роль заказника «Сайгачий». Комплексный заказник «Сайгачий» позволит увеличить численность популяции сайгака, других редких и исчезающих видов растений и животных.*

*Ключевые слова: зона, объект, охрана, восстановления, популяция, площадь, особь, численность.*

*Niyazymbetova T.A.  
1st year student of the specialty "Ecology"  
Allamuratov M.O.  
Associate Professor, Doctor of Philosophy (PhD) in Chemical Sciences  
Bekbanov A.  
Trainee teacher Department of Ecology and Soil Science  
Karakalpak State University named after Berdakh  
Nukus, Republic of Uzbekistan*

### **NATURAL RESPONSIBILITY OF ORIGIN "SAIGACHI"**

*Annotation*

*The article discusses the environmental role of the Saigachiy nature reserve. The integrated Saigachiy wildlife sanctuary will increase the population of saigas and other rare and endangered species of plants and animals.*

*Key words: zone, object, protection, restoration, population, area, individual, abundance.*

**Комплексный (ландшафтный) заказник** — это охраняемая природная территория общегосударственного значения, основной целью которой является сохранения природных объектов и комплексов, имеющих особую экологическую ценность в естественном состоянии.

Во исполнение Постановления Кабинета Министров Республики Узбекистан от 22 июля 2016 года № 238 «О мерах по упорядочению вопросов, связанных с созданием и организацией деятельности



комплексных (ландшафтных) заказников<sup>135</sup>» на территории Муйнакского и Кунградского районов Республики Каракалпакстан был образован комплексный (ландшафтный) заказник «Сайгачий» в форме государственного природоохранного учреждения. Инициатором создания данного заказника стал Государственный комитет по экологии и окружающей среде Республики Узбекистан.

Комплексный (ландшафтный) заказник «Сайгачий» расположен на Устюртской равнине Республики Каракалпакстан на границе Республики Казахстан. Охватывают территории Муйнакского и Кунградского районов Республики Каракалпакстан.

Ему предоставлены в постоянное пользование земельные участки площадью 628 300 га и установлена его охранный зона в 219 800 га.

Территория заказника с общей площадью 628300 га. разделены на пять зон: Белеули 24765 га, Чурук 200884 га, Альманбет 371451га, Дуана 23454 га, Джийдели 7746 га.

Основной целью создания заказника является сохранение в естественном состоянии природных объектов и комплексов, имеющих особую экологическую ценность на своей территории.

Основной задачей заказника является:

- сохранение в естественном состоянии всех природных объектов и комплексов, на своей территории;
- содействие проведению научных исследований и ведению мониторинга окружающей природной; среды, в подготовке научных кадров и специалистов в области охраны природы;
- обеспечение биологического и ландшафтного разнообразия, поддержание экологического равновесия в системе охраняемых природных территорий (экологической сети) Республики Узбекистан;
- экологическое просвещение.

В охранный зоне заказника осуществляется:

- предотвращение и сокращение любого негативного влияния на охраняемые природные объекты и комплексы;
- улучшение условий обитания и миграции животных за счет обеспечения связи между отдельными участками заказника, охрана, воспроизводство и восстановление, которых не может дать должного эффекта только на его территории;
- проведение биотехнических мероприятий для охраняемых видов растений и животных [3].

**Проводимые охранные мероприятия** позволит увеличить численность популяции редких и исчезающих видов животных и растений

---

<sup>135</sup> Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан от 22 июля 2016 года № 238 «О мерах по упорядочению вопросов, связанных с созданием и организацией деятельности комплексных (ландшафтных) заказников

на территории заказника.

Ключевым представителем млекопитающих заказника является сайгак (*Saiga tatarica tatarica*). Этот вид является в прошлом широко распространенным и многочисленным видом, типичным представителем северных пустынь, полупустынь и степей, в настоящее время относится к наиболее уязвимым видам Планеты. За короткий период численность сайгака сократилась более, чем 1 млн. голов до 40 тысяч. В Узбекистане численность сайгака уменьшилась со 100-120 тысяч особей до 5-7 тысяч. Основной причиной сокращения численности сайгака является браконьерство ради рогов и мяса, продающихся на местном и международном черном рынке. Кроме того, во время охота серьезным фактором, влияющим на состояние сайгаков, является ухудшение качества среды обитания в связи с усилением аридизации региона.

В 1995 г. сайгак был занесен в Приложение II Конвенции о международной торговле видами дикой фауны и флоры, находящимися под угрозой исчезновения (СИТЕС). В 2002 г. сайгак был занесен в Красный список МСОП - Всемирного союза охраны природы, как вид, находящийся под угрозой исчезновения, а в 2004 г. СИТЕС и МСОП приняли специальные резолюции о неотложных мерах для сохранения этого вида в пределах ареала.

Для сохранения вида в условиях изменения климата необходимо территориальную охрану, обеспечить животных, остающихся на летний период в Узбекистане водопоями, проводить мероприятия по восстановлению и поддержанию продуктивности естественных пастбищ. Восстановление численности сайгака на территории заказника напрямую зависит от состояния кормовой базы и продуктивности пастбищ [2].

Таким образом, комплексный заказник «Сайгачий» позволит увеличить численность популяции сайгака, других редких и исчезающих видов растений и животных, а также сохранить в естественном состоянии всех природных объектов и комплексов, расположенных на территории заказника.

#### **Использованные источники:**

1. Постановление Кабинета Министров Республики Узбекистан от 22 июля 2016 года № 238 «О мерах по упорядочению вопросов, связанных с созданием и организацией деятельности комплексных (ландшафтных) заказников
2. Арылова Н.Ю. Экология сайгака (*Saiga tatarica tatarica* L., 1766) на территории Северо-Западного Прикаспия в условиях депрессии численности/ автореферат диссертации... на соискание ученой степени к.б.н. к. - Ростов на Дону.- 2009
3. Каким быть ландшафтному заказнику // [https://www.norma.uz/novoe\\_v\\_zakonodatelstve/kakim byt landshaftnomu za kazniku](https://www.norma.uz/novoe_v_zakonodatelstve/kakim_byt_landshaftnomu_za_kazniku)

*Носовицкий А.С.  
студент  
РанхиГС  
РФ, г. Москва*

**УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ  
ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ, КАК ФАКТОР ОПРЕДЕЛЯЮЩИЙ  
ФИНАНСОВУЮ СТАБИЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ**

*Аннотация: в статье приведены определения кредиторской и дебиторской задолженности. Рассмотрены особенности учета кредиторской и дебиторской задолженности в финансовом анализе предприятия, а также определена роль кредиторской и дебиторской задолженности как фактора определяющего финансовую стабильность предприятия.*

*Ключевые слова: кредиторская и дебиторская задолженность, финансовая стабильность, предприятие, финансовый анализ, долги, оплата.*

*Nosovitsky A.S., student  
Ranhi*

*Russian Federation, Moscow*

**MANAGEMENT OF ACCOUNTS AND ACCOUNTS PAYABLE  
AS A FACTOR DETERMINING THE FINANCIAL STABILITY OF THE  
ENTERPRISE**

*Abstract: the article provides definitions of accounts payable and receivable. The features of accounting for accounts payable and receivable in the financial analysis of the enterprise are considered, and the role of accounts payable and receivable as a factor determining the financial stability of an enterprise is determined.*

*Key words: accounts payable and receivable, financial stability, enterprise, financial analysis, debts, payment.*

Дебиторская задолженность является важной частью нерегулируемого оборотного капитала. Она определяется как сумма долгов бизнес-субъекту от покупателей и других текущих должников. Дебиторская задолженность также отражает сумму авансов, выплаченных поставщикам и подрядчикам.

Основной бизнес-операцией, которая приводит к получению дебиторской задолженности, является продажа товаров (работ, услуг) на основе отсрочки платежа. Дебиторская задолженность появляется, как только товары отправляются другой стороне, для которой они начали работать, предоставляют услуги и еще не получили оплату.

Кроме того, дебиторская задолженность возникает в результате

получения сырья или других продуктов по предоплате, переплаты налогов (сборов) и выплаты заработной платы работникам.

Анализ суммы дебиторской задолженности позволяет оценить сумму ожидаемых поступлений при своевременной оплате обязательств.

Основная цель компании - увеличить прибыль, но это неправильно. Основная цель любого владельца - увеличить стоимость компании, тем самым увеличивая и расширяя бизнес. С расширением предприятия наблюдается приток новых клиентов, и, по-видимому, прибыль растет, но, как уже упоминалось выше, это не основной показатель. Нельзя судить о позиции компании по прибыли и делать выводы, потому что эту прибыль нельзя использовать, если есть долговые обязательства. У любой крупной компании всегда есть долги и дебиторская задолженность. Это приводит к выводу, что со стратегическим ростом компании долговые обязательства растут вместе с ней.

В процессе хозяйственной деятельности наряду с дебиторской задолженностью возникает кредиторская задолженность. В толковом словаре дается следующее определение: «Долги кредиторов - статья, в которой своевременно обобщаются все векселя, имеющиеся в разделе текущей задолженности компании»<sup>136</sup>. Однако это определение не раскрывает экономическую природу рассматриваемой концепции. В соответствии с МСФО (IAS) 37 «Резервы, условные обязательства и условные активы» кредиторская задолженность - это обязательства по оплате товаров, работ и услуг, которые были получены и выставлены счета-фактуры или формально согласованы с поставщиком. Выделим основные признаки, которые позволяют рассматривать их как долговые обязательства:

Обязательство должно иметь место в настоящем и быть следствием прошлой экономической жизни, за которую организация несет ответственность.

Обязательство должно быть выполнено в течение 12 месяцев с отчетной даты.

Хотя точная дата не указана, должен быть установлен крайний срок для выполнения обязательства.

Анализ дебиторской и кредиторской задолженности предприятия является важным процессом, который показывает изменения в структуре и результатах текущей и будущей платежеспособности предприятия.

В условиях резкого увеличения дебиторской задолженности и доли оборотных активов, а также доходов кредитная политика компании оказывается неэффективной, или незаконное присвоение продаж, или банкротство сторон, что не является наиболее благоприятным фактором для компании. Если уменьшение дебиторской задолженности связано с

---

<sup>136</sup> Банк, В.Р. Финансовый анализ / В.Р. Банк, А.В. Тараскина. - М.: Проспект, 2017. - 344 с.

своевременной выплатой обязательств должниками, ее можно считать удовлетворительной, что свидетельствует об эффективной работе финансового управления за счет совершенствования кредитной системы предприятия. И наоборот, если дебиторская задолженность уменьшается из-за уменьшения отгрузок товаров, работ и услуг, это указывает на снижение деловой активности организации. Отсюда следует, что увеличение дебиторской задолженности не всегда оказывает отрицательный эффект, а уменьшение оказывает положительный эффект<sup>137</sup>.

Если кредиторская задолженность преобладает над текущими активами предприятия, это означает, что компании необходимо пересмотреть свою кредитную политику, чтобы улучшить свое финансовое положение. Тот факт, что задолженность превышает дебиторскую задолженность, указывает на то, что компания использует заемные средства в обращении.

Таким образом, знания о толковании и способность оценивать эффективность дебиторской задолженности и управления задолженностью являются неотъемлемой частью качественного долга. С точки зрения качества, это не сокращение как дебиторской, так и кредиторской задолженности, а снижение риска просроченной задолженности.

#### **Использованные источники:**

1. Артеменко, В.Г. Анализ финансовой отчетности: учебное пособие для студентов / В.Г. Артеменко. - М.: Омега-Л; Издание 2-е, 2016. - 270 с.
2. Банк, В.Р. Финансовый анализ / В.Р. Банк, А.В. Тараскина. - М.: Проспект, 2017. - 344 с.

---

<sup>137</sup> Артеменко, В.Г. Анализ финансовой отчетности: учебное пособие для студентов / В.Г. Артеменко. - М.: Омега-Л; Издание 2-е, 2016. - 270 с.

*Нуждина Н.Ю.  
студент 5 курса  
экономический факультет  
специальность «Экономическая безопасность»  
ФГБОУ ВО Ульяновский ГАУ им. П.А. Столыпина  
научный руководитель: Борисов Е.А.  
Россия, г. Ульяновск*

### **ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ ФОТОГРАФИИ**

*Аннотация: В данной статье дается описание использования фотографии в криминалистике, ее применение в расследовании преступлений. Рассматриваются проблемы современной фотографии в криминалистике.*

*Ключевые слова: криминалистика, фотография, экспертиза фотографии, проблемы исследования фотографии, средства и методы криминалистической фотографии, история развития*

*Nuzhdina N.Yu. 5 year studentka of the Faculty of Economics,  
specialty "Economic Security"  
Ulyanovsk State Agrarian University named after P.A. Stolypin  
Russia, Ulyanovsk  
Supervisor: Borisov E.A.*

### **PROBLEMS OF MODERN PHOTOGRAPHY**

*Abstract: This article describes the use of photography in criminology, its application in the investigation of crimes. The problems of modern photography in criminology are considered.*

*Keywords: criminalistics, photography, photography expertise, problems of photography research, tools and methods of forensic photography, history of development.*

Фотография – совокупность способов получения изображений в результате действия света на специальные светочувствительные материалы и последующей их химической обработки [2, с. 85].

Отраслью криминалистической техники, изучающей закономерности запечатления внешнего облика человека в различных отображениях и разрабатывающей технико-криминалистические средства и методы собирания, исследования и использования данных о внешнем облике в целях раскрытия и предупреждения преступлений, является габитоскопия.

Экспертная фотосъемка применяется:

- для выявления и изучения слабовидимых или невидимых объектов;
- с целью получения изображения для проведения сравнительного анализа;

- выявления невидимых для обычного глаза различий [3, с. 52].

При всех имеющихся достоинствах, криминалистическая фотография имеет некоторые проблемы:

1) Отсутствие официальных источников, разъясняющих особенности криминалистической фотосъемки. Широкое распространение имеют методические рекомендации, созданные советскими учеными-криминалистами.

По моему мнению, имеющиеся правила, инструкции и рекомендации различных ученых не успевают за развитием технического оборудования и методов его использования, что требует постоянного обновления существующих нормативных источников.

2) Отсутствие единой системы технического оснащения правоохранительных органов.

Далеко не у всех работников правоохранительных органов найдется достаточная техническая оснащенность, которая позволяет работать специалистам на месте преступления.

Я считаю, что техника фотофиксации, а также все необходимое для этого оборудование, можно найти только в крупных городах в органах с большой численностью специалистов и бюджетным финансированием. Для специалистов районных, поселковых и сельских органов уже недостаточно средств для приобретения всей необходимой техники.

3) Отсутствие профессионального уровня подготовки специалистов при работе с криминалистической фотосъемкой.

Многие специалисты при прибытии на место происшествия забывают о самом главном «правиле» - сохранение места происшествия до момента производства фотографирования.

При недопущении потери времени на расследование преступления специалист сразу начинает осмотр места происшествия «по горячим следам», забывая при этом произвести фотографирование места происшествия по всем правилам криминалистики.

4) Отсутствие у специалистов навыков по различию и применению необходимого вида криминалистической съемки.

По моему мнению, специалист на месте всегда сначала должен определиться с тем, какой метод следственной фотосъемки необходим в данном случае.

Нередки случаи, когда необходимо применение правил метрической съемки, специалистами применяется съемка узловая.

5) Затрудненное определение подлинности криминалистической фотографии и дальнейшего приобщения этой фотографии к материалам дела.

Я считаю, что данная проблема является новой в криминалистике, т. к. раньше она возникнуть не могла в связи с тем, что применялись только пленочные фотоаппараты. При этом снимок признавался подлинным путем сопоставления изображения с негативом.

Решение данной проблемы изучается многими учеными-теоретиками. Они считают, что признание фотографий подлинными осуществляется с помощью сопоставления с цифровыми изображениями в формате RAW. Файл формата RAW носит в себе данные, полученные без обработки процессором с матрицы фотоаппарата, что обеспечивает неизменность фотографий [1, с. 90].

Таким образом, я считаю, что современные устройства печати фотографий помогают получать изображения с высоким разрешением. Такие изображения могут долгое время храниться, а при наличии автоматизированных систем можно значительно ускорить их поиск среди других документов архива. Также значимым моментом является возможность повышения качества изображений.

На практике криминалистическая фотография позволяет запечатлеть внешний вид и воссоздать форму, закрепить признаки и свойства множества объектов, которые могут выступать доказательствами по рассматриваемому делу. Криминалистическая фотография направлена не только на иллюстрацию материала, но и на идентификацию объектов, вместе с тем является результативным средством доказывания и розыска.

#### **Использованные источники:**

1. Барова, Ю. Д. Некоторые проблемы криминалистической фотографии/Ю. Д. Барова. – Текст: непосредственный, электронный//Молодой ученый. – 2019. – № 52 (290). – С. 90-91. – URL: <https://moluch.ru/archive/290/65705/>(дата обращения: 11.04.2020).
2. Бахтадзе, Г. Э. Спорные страницы истории использования исследовательской фотографии в судебно-экспертной практике/Г. Э. Бахтадзе//Эксперт-криминалист. – 2017. – № 3. – С. 85–91.
3. Трущенко, И. В. Использование цифровой фотографии в криминалистических экспертизах. – М. – 2015. –163 с.



*Нурғалиева А.К., магистр экономических наук  
старший преподаватель*

*кафедра «Менеджмент и бизнес»*

*Латыпова М.А., магистр экономических наук  
преподаватель*

*кафедра «Менеджмент и бизнес»*

*Карагандинский государственный индустриальный университет  
Казахстан, г. Темиртау*

## **БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС И ЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ДЛЯ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ**

*Аннотация. В статье описан анализ бухгалтерского баланса компании, который является основным инструментом выявления его места в рыночной среде. Анализ оценки основных показателей имущества компании связан с изучением финансово-хозяйственных результатов экономического субъекта, выявлением факторов, тенденций и пропорций бизнес-процессов, а также обоснованием направлений бизнеса.*

*Ключевые слова: бухгалтерский баланс, отчет о финансовом положении, анализ бухгалтерского баланса, финансовая отчетность.*

*Nurgaliyeva A.K., Master of Economics*

*Senior Lecturer, Department of Management and Business*

*Karaganda State Industrial University*

*Kazakhstan, Temirtau*

*Latypova M.A.*

*Master of Economic Sciences*

*Lecturer, Department of Management and Business*

*Karaganda State Industrial University*

*Kazakhstan Temirtau*

## **BALANCE SHEET AND ITS USE FOR EVALUATING FINANCIAL POSITION**

*Abstract. The article describes the analysis of the company's balance sheet, which is the main tool for identifying its place in the market environment. Analysis of the assessment of the main indicators of the company's property is associated with the study of the financial and economic results of an economic entity, identifying factors, trends and proportions of business processes, as well as the justification of business directions.*

*Key words: balance sheet, statement of financial position, analysis of the balance sheet, financial statements.*

Актуальность выбранной темы статьи выражена тем, что в результате анализа бухгалтерского баланса можно выявить финансовую стабильность компании и вероятность снижения прибыльности. Огромное значение

имеет определение вероятности банкротства для проведения оценки состояния самой компании (возможность своевременной нормализации финансовой ситуации, принятия мер по восстановлению прибыльности) и выбора контрагентов (оценка платежеспособности и проверка контрагента).

Проведенный детальный анализ позволяет своевременно выявить узкие места в экономическом состоянии, которые могут привести к краху компании, а также найти дополнительные материальные резервы для улучшения ее финансового положения, платежеспособности и финансовой устойчивости. Данные финансовой отчетности, в частности показатели бухгалтерского баланса, являются основополагающими для анализа финансовой стабильности компании [1].

«Баланс» в трактовке с латинского языка означает «чаша двух весов» и характеризуется как значение равновесия, поэтому должно сохраняться тождественность полученных результатов. В бухгалтерском балансе совокупное выражение всех статей активной части баланса должно равняться сумме всех статей обязательств и капитала.

Левая сторона баланса является активом (от латинского слова *activus* – *active*). Активность баланса отражает имеющиеся материальные ресурсы, которые являются активными в стоимостном выражении.

В активную часть баланса включаются следующие элементы: наличные денежные суммы и их эквиваленты, задолженность дебиторов с коротким сроком службы, сырьевые и материальные запасы, прочие активы с коротким сроком службы, активы с долгосрочным сроком использования – производственные и непроизводственные ресурсы основного фонда, нематериальные активы, прочие долгосрочные активы.

Бухгалтерский баланс также известный как Отчет о финансовом положении, отображает финансовое положение компании на определенную дату. Его структура представлена тремя основными элементами: активы, обязательства и собственный капитал [2].

Форма принимает вид двусторонней таблицы: левая сторона – актив – с учетом состава, размещения и использования средств; правая сторона – пассивы – источники формирования. Отчет о финансовом положении формируется на определенную дату (конец месяца, квартала, года) и используется для контроля и анализа деловой активности.

Консолидация статей баланса в разделах основывается на их экономическом содержании. Каждая статья в балансе имеет свой код, который позволяет с легкостью определить отдельные позиции. Для отражения состояния средств в бухгалтерском балансе имеются две колонки цифровых показателей в начале отчетного года и в конце отчетного периода.

Долгосрочными активами являются ресурсы компании, используемые в процессе изготовления готовой продукции, и имеющие другие базовые функции со сроком эксплуатации более одного года – основные средства, недвижимость для продажи, нематериальные активы и долгосрочные

финансовые вложения. Ликвидность и эффективность использования активов с коротким сроком использования определяется суммой чистых оборотных активов, которая представляет собой разницу между краткосрочными активами бизнеса и краткосрочной задолженностью компании [3].

Пример: прежде всего, следует отметить, что величина чистого оборотного капитала на 2019 года составила 96434 тыс.тенге, которая объясняется тем, что компания имеет чистый оборотный капитал для поддержания своей деятельности и на отчетную дату положение компании можно назвать достаточно убойчивым.

Динамику изменения актива баланса представим в виде таблицы 1.

Таблица 1. Изменения в активе баланса (тыс.тенге)

Актив	Годы		Изменения		
	2018	2019	В абс. выражении	Темп прироста,%	Уд.вес,%
<b>I. Краткосрочные активы</b>					
Денежные средства и их эквиваленты	1 039	3 418	2 379	229	0,8
Краткосрочная дебиторская задолженность	38 793	39 887	1 094	2,8	-1
Запасы	93 278	129 941	36 663	39,3	9
Текущие налоговые активы	0	57	57	0	0
Прочие краткосрочные активы	99	115	16	16,2	0
Итого краткосрочных активов	133 209	173 418	40 209	30,2	8,7
<b>II. Долгосрочные активы</b>					
Основные средства	134 594	122 670	-11 924	-8,9	-8,9
Нематериальные активы	350	911	561	160,3	0,2
Итого долгосрочных активов	134 944	123 581	-11 363	-8,4	-8,7
Баланс	268 153	296 999	28 846	10,8	0

По результатам проведенного анализа активов отчета о финансовом положении можно увидеть, что итоговая сумма активов компании повысилась в отчетном периоде по сравнению с базовым. В сопоставлении с 2018 годом активы и валюта баланса увеличились на 10,8%, что соответствует 28 846 тыс. тенге в абсолютном выражении. Ситуация улучшилось за счет увеличения статьи «Нематериальные активы». За

истекший период увеличение данной статьи сформировалась на сумму 561 тыс.тенге (в процентном выражении рост этой статьи составил 160,3%) и уже на конец исследуемого периода значение статьи «Нематериальные активы» достигло 911 тыс.тенге. Вследствие этого, в отчетном периоде активная часть баланса и валюта баланса находятся на уровне 296999 тыс.тенге.

Долгосрочные активы в общей структуре активов, величина которых на 2018 год образована в размере 134944 тыс.тенге., уменьшилась на –11363 тыс.тенге. (темп снижения долгосрочных активов составил –8,4%), и на 2019 год величина долгосрочных активов составляла уже 123581 тыс.тенге (41,6% от общей структуры имущества).

Показатели оборотных активов, сформированная на 2018 год 133209 тыс.тенге. напротив увеличилась на 40209 тыс.тенге. (темп прироста составил 30,2%), и на 2019 год их величина составила 173418 тыс.тенге. (58,4% от общей структуры имущества). Доля основных средств в общей сумме активов на 2019 год – 41,3%, что говорит о «сложной» структуре активов компании свидетельствует о значительных накладных расходах и высокой чувствительности к изменениям выручки.

Исходя из данных таблицы 1, в конце отчетного периода наибольшая доля в системе общих активов приходится на краткосрочные активы (58,4%), что показывает достаточно мобильную систему активов, помогающая ускорить оборачиваемость активов компании. Кроме того, наблюдается положительная тенденция к росту краткосрочных активов.

В системе долгосрочных активов наиболее существенное изменение выражено в уменьшении статьи «Основные средства», в сопоставлении с базовым периодом в сумме –11 924 тыс. тенге. Увеличение активной стороны баланса произошло за счет увеличения статьи «Денежные средства и их эквиваленты» на 2 379 тыс. тенге. В структуре оборотных активов на конец отчетного периода следует отметить высокую долю дебиторской задолженности.

Доля дебиторской задолженности также показала высокие показатели, величина долгосрочной и краткосрочной дебиторской задолженности покупателей и заказчиков в 2019 году сформировалась в сумме 39887 тыс.тенге. Уровень задолженности прочих дебиторов за рассматриваемый период увеличился на 1094 тыс.тенге. , что является негативным изменением и может быть вызвано проблемой с оплатой продукции, либо активным предоставлением потребительского кредита покупателям, т.е. отвлечением части краткосрочных активов и иммобилизации части оборотных средств из производственного процесса.

Кроме того, рассматривая задолженность дебиторов, следует отметить, что компания на 2019 год имеет пассивное сальдо (задолженность перед кредиторами выше, чем задолженность дебиторов). Следовательно, компания финансирует свою операционную деятельность за счет

кредиторов. Размер дополнительного финансирования составляет 9314 тыс. тенге.

Исходя из вышеизложенного, динамику изменения активов баланса можно назвать положительной.

Динамику изменения пассива баланса рассмотрим в таблице 2.

Таблица 2. Изменения пассива баланса (тыс.тенге)

Пассив	2018 г.	2019 г.	Изменения		
			В абс. выражении, тыс.тенге	Темп прироста,%	Уд.вес,%
<b>III. Краткосрочные обязательства</b>					
Краткосрочные финансовые обязательства	0	18000	18 000	0	6,1
Задолженность по налогам и сборам	5 102	6 473	1 371	26,9	0,3
Обязательства по другим обязательным и добровольным платежам	1 880	2 914	1 034	55	0,3
Кредиторская задолженность	36 667	49 201	12 534	34,2	2,9
Прочие краткосрочные пассивы	0	396	396	0	0,1
Итого по разделу краткосрочные обязательства	43 649	76 984	33 335	76,4	9,6
<b>IV. Долгосрочные обязательства</b>					
Долгосрочные финансовые обязательства	69 416	42 545	-26 871	-38,7	-11,6
Итого по разделу долгосрочные обязательства	69 416	43 076	-26 340	-37,9	-11,4
<b>V. Капитал</b>					
Уставный (акционерный) капитал	100	60 000	59 900	59 900	20,2
Эмиссионный доход	63 046	63 027	-19	-0	-2,3
Резервный капитал	53 406	0	-53 406	-100	-19,9
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	38 536	9 637	-28 899	-75	-11,1
Доля меньшинства	0	44 275	44 275	0	14,9
Итого капитал	155 088	176 939	21 851	14,1	1,7
БАЛАНС	268 153	296 999	28 846	10,8	0

Что касается обязательств, то увеличение валюты баланса в наибольшей степени связано с ростом статьи «Уставный капитал». За

прошедший период рост по данной статье составил 59900 тыс. тенге (в процентном соотношении его рост сформировался в сумме 59900) и уже на 2019 исследуемого периода значение статьи «Уставный капитал» был установлен на уровне 60 000 тыс. тенге.

Учитывая динамику капитала компании, отметим, что его значение за анализируемый период повысилось. На 2019 год сумма собственного капитала компании сформировалась на сумму 176939 тыс. тенге. (59,6% от общей стоимости обязательств).

Уровень заемных средств от общих источников деятельности за рассматриваемый период увеличилась. На 2019 год итоговая сумма заемных средств у компании сгенерирована в размере 120 060 тыс. тенге. (40,4% от общей стоимости обязательств).

Привлеченных компанией увеличение ресурсов, приводит к повышению уровня ее финансовых рисков и может отрицательно повлиять на ее финансовую стабильность

Принимая во внимание, совокупное изменение резервов компании и нераспределенной прибыли, можно смело утверждать, что их общая стоимость снизилась на –82305 тыс. тенге за анализируемый период и составила 9637 тыс. тенге. Изменение резервов образовалось на сумму –53406 тыс. тенге, а нераспределенная прибыль составила –28899 тыс. тенге.

В совокупности данную ситуацию можно охарактеризовать как негативную тенденцию, так как уменьшение резервов, средств и нераспределенной прибыли может указывать на неэффективную деятельность компании.

В общей структуре задолженности краткосрочные пассивы на 2019 год превышают долгосрочные на 33908 тыс.тенге. что при существующем размере собственного капитала и резервов может и не повлиять на финансовую стабильность компании, однако для улучшения структуры пассивов предпочтительно превышение долгосрочной задолженности над краткосрочной.

Долгосрочная кредиторская задолженность, доля которого на 2018 год составила 69416 тыс.тенге., уменьшилась на –26340 тыс.тенге (темп уменьшения составил –37,9%), и 2019 год ее величина составила 43076 тыс.тенге (14,5% от общей структуры обязательств).

Уменьшение доли в статье «Долгосрочные финансовые обязательства» значительно повлияло на снижение долгосрочных обязательств. За истекший период уменьшение значения данной статьи составило –26871 тыс.тенге (в процентном выражении –38,7%), в свою очередь, в рассматриваемом периоде позиция статьи «Долгосрочные финансовые обязательства» сгенерирована на сумму 42545 тыс.тенге.

По состоянию на 2018 год уровень краткосрочной кредиторской задолженности составила 43649 тыс.тенге, а напротив на 2019 год доля данной величины возросла на сумму 33335 тыс.тенге (темп прироста

составил 76,4%), и 2019 года ее величина составила 173418 тыс.тенге. (25,9% от общей структуры обязательств).

Наибольший удельный вес в системе краткосрочной задолженности кредиторов на 2019 года составляет статья «Кредиторская задолженность». На конец исследуемого периода величина задолженности по данной статье составляет 49201 тыс.тенге. (доля в общей величине краткосрочной дебиторской задолженности 63,9%). За рассматриваемый период рост по этой статье задолженности составил 34,2, что в абсолютном выражении равняется 12534 тыс.тенге.

Следовательно, изменение структуры обязательств за анализируемый период следует признать отрицательным в подавляющем большинстве [4].

В ходе проведенного исследования можно сделать вывод:

1. Бухгалтерский баланс состоит из двух разделов: активы и пассивы, каждый из которых имеет свою структуру.

2. Диапазон экономических показателей, характеризующих финансовое положение и деятельность компании, зависит от глубины исследования. Однако большинство методов анализа финансового положения включают расчет следующих групп показателей: финансовая структура баланса, рыночная и финансовая устойчивость, платежеспособность и кредитоспособность, диагностика бизнеса, прибыльность и банкротство.

3. На основании показателей бухгалтерского баланса можно оценить эффективность распределения имущества, размер и структуру заемных источников компании, и эффективное их привлечение. Поэтому бухгалтерский баланс является наиболее информативной формой для анализа финансового положения компании. Он отражает финансовое положение организации на начало и конец отчетного года [5].

#### **Использованные источники:**

1. Донцова Л.В., Никифорова Н.А. Анализ финансовой отчетности: Учебник. – М.: Дело и Сервис, 2018. – 368 с.
2. Калинина А.П., Курносова В.П. Анализ затрат, финансовых результатов и деловой активности коммерческих организаций: Учебное пособие. – СПб.: Изд-во:СПбГУЭФ, 2019. – 235с.
3. Дюсембаев, К.Ш. Анализ финансовой отчетности: учебник / К.Ш. Дюсембаев.- Алматы: Экономика, 2009.- 366 с.
4. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. – М.: ИНФРА-М, 2017. –688 с.
5. Черненко А.Ф., Башарина А.В. Анализ финансовой отчетности: Учебное пособие. –Ростов н/Д: Феникс, 2017. – 214 с.

*Оболонский А.Ю.  
студент  
РанхиГС  
РФ, г. Москва*

## **ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АУДИТ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БЮДЖЕТНОГО ПРОЦЕССА**

*Аннотация: Статья посвящена исследованию места и роли государственного финансового аудита в системе контроля за эффективным и рациональным использованием бюджетных средств.*

*Определены основные этапы такой проверки и предложены направления их совершенствования.*

*Ключевые слова: государственный финансовый аудит, расходы бюджета, эффективность.*

*Obolonsky A.Yu.  
student  
Ranhi*

*Russian Federation, Moscow*

## **STATE AUDIT AND IMPROVEMENT OF THE BUDGET PROCESS**

*Abstract: The article investigates the place and role of the state financial audit of the system of control over the efficient and rational use of budgetary funds.*

*The main stages of such verification are identified and directions for their improvement are proposed.*

*Key words: state financial audit, budget expenditures, efficiency.*

Усиление внимания к проблеме рационального и эффективного распределения государственных ресурсов, рост злоупотреблений в бюджетной сфере, актуализируют исследование основных аспектов функционирования системы государственного аудита за расходами бюджета.

Кроме количественных показателей нарушений в бюджетной сфере, важную роль играет оценка качественных результатов осуществленных государственных расходов, достижения запланированных бюджетными программами показателей и результатов, напрямую не поддаются количественной оценке. Такая оценка осуществляется путем реализации функций государственного финансового аудита, место и роль которого в системе контроля за планированием, распределением и использованием местных и государственного бюджетов требует исследования.

Стандарты Международной организации высших органов финансового контроля (INTOSAI) определено понятие "аудит



административной деятельности" (ААД), который означает аудит экономичности, эффективности и результативности, с которыми орган проверяемого использует свои ресурсы при выполнении своих обязанностей. Аудит административной деятельности выступает механизмом оценки успешности осуществления использования бюджетных средств с точки зрения достижения запланированных результатов.

Для определения ААД в международной практике финансового контроля используют также такие термины: аудит соответствия качества затраченным деньгам (VFM), аудит результативности<sup>138</sup>. Однако во всех случаях речь идет о контроле трех основных составляющих успешного использования государственных ресурсов: экономичность, эффективность и результативность.

Возникает необходимость уточнения взаимосвязи между аудитом эффективности и государственным финансовым аудитом в системе контроля выполнения государственного бюджета по расходам. Для этого в первую очередь следует определиться с задачами государственного финансового аудита, которые можно сформулировать следующим образом: 1) оценка результативности выполнения бюджетных программ; 2) установление факторов, которые приводят к неэффективному использованию бюджетных средств; 3) разработка предложений по устранению выявленных недостатков и оценка направлений относительно возможного повышения эффективности реализации бюджетных программ.

Подход к построению методики проведения аудита эффективности выполнения бюджетных программ, определенный нормативными документами, несколько суженным и не соответствует потребностям управления государственными ресурсами в полной аналитической информации по объемам, направлениям, результатов осуществленных расходов по бюджетным программам. Следует отметить, что методика контроля и анализа, используется для исследования эффективности использования ресурсов в хозяйственной деятельности субъектов хозяйствования не в полной мере может быть применен к оценке использования ресурсов в сфере выполнения государством своих обязанностей по финансированию социальных, экономических, культурных и других направлений.

Государство ставит первоочередную цель не достижение экономической эффективности от бюджетных ассигнований, а другие цели, такие как: снижение безработицы, повышение доступности продуктов питания для населения, решение демографических проблем, обеспечение высокого уровня услуг, предоставляемых государственными учреждениями и тому подобное. То есть государственные вложения призваны достичь результатов, напрямую не подлежат оценке с помощью экономико-

---

<sup>138</sup> Гуцаленко Л.В. Государственный финансовый контроль: учеб. пособие. [Для студ. высш. учеб. закл.] / Л.В. Гуцаленко, В.А. Дерий, М.М. Коцупатрый. - М. : Центр учебной литературы, 2019. - 424 с.

математических методов. Именно поэтому требует особых подходов и контроль за эффективным использованием бюджетных ресурсов<sup>139</sup>.

В данной статье предложен подход, учитывающий: 1) необходимость качественной оценки расходов бюджета; 2) потребность в аналитической характеристике положительных и негативных факторов, сопровождающих процесс выполнения запланированных государственных расходов; 3) потребность в разработке адекватных выявленным недостаткам предложений по повышению эффективности использования бюджетных ассигнований по направлению, подлежащего аудиту.

Исследуя место и роль государственного финансового аудита эффективности расходов бюджета, можно сделать выводы о нижеследующем:

1. Нормативно-методическое обеспечение проведения государственного финансового аудита требует уточнения в части применения единой трактовки категории "государственный финансовый аудит".

2. Требуется уточнения методика проведения государственного финансового аудита, для полноты реализации возложенных на него функций. В частности, целесообразно конкретизация этапов проведения аудита для разработки взвешенных предложений по повышению эффективности расходов бюджета.

Перспективой дальнейших исследований является совершенствование методики проведения государственного финансового аудита эффективности расходов бюджета в части формирования материалов контроля и отчетов аудиторов.

#### **Использованные источники:**

1. Арзуманова, Л. Л. Правовое регулирование аудиторской деятельности в Российской Федерации / Л.Л. Арзуманова. - М.: Проспект, 2018. - 144 с.
2. Гуцаленко Л.В. Государственный финансовый контроль: учеб. пособие. [Для студ. высш. учеб. закл.] / Л.В. Гуцаленко, В.А. Дерий, М.М. Коцупатрый. - М.: Центр учебной литературы, 2019. - 424 с.

---

<sup>139</sup> Арзуманова, Л. Л. Правовое регулирование аудиторской деятельности в Российской Федерации / Л.Л. Арзуманова. - М.: Проспект, 2018. - 144 с.

*Одинцова А.Л.  
студент магистратуры 1 курса  
Орлова В.П.  
студент магистратуры 1 курса  
Провст Т.А.  
студент магистратуры 1 курса  
Институт экономики и финансов  
ФБГОУ ВО СГУ им. Питирима Сорокина  
Россия, г. Сыктывкар*

### **ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ПАДЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЫНКОВ В ПРОГРАММНОЙ СРЕДЕ GRETL**

*Аннотация: Настоящая статья посвящена практике применения программного продукта Gretl на примере исследования финансовых рынков. В качестве результирующей переменной был выбран ВВП. Зависимыми переменными являются объем сделок (торгов), уровень инфляции и биржевой индекс РТС.*

*Ключевые слова: эконометрика, прогнозирование, финансовые рынки, эконометрическое моделирование, модель множественной линейной регрессии, метод наименьших квадратов, ВВП, объем сделок, уровень инфляции, биржевой индекс РТС, Gretl, оценка значимости, уравнение регрессии, коэффициенты корреляции, автокорреляция, гетероскедастичность, ARCH-модель, критерий Фишера, корреляционно-регрессионный анализ.*

*Odintsova A.L.  
Orlova V.P.  
Provst T.A.*

*Master's students 1 course of the Institute of Economics and Finance  
«Syktyvkar State University named by Pitirim Sorokin»  
Russia, Syktyvkar*

### **FORECASTING THE FALL OF FINANCIAL MARKETS IN THE GRETL**

*Annotation: This article is devoted to the practice of using the Gretl software product on the example of financial markets research. GDP was selected as the resulting variable. Dependent variables are the volume of transactions (trades), the level of inflation and the PTC stock index.*

*Keywords: econometrics, forecasting, financial markets, econometric modeling, multiple linear regression model, least squares method, GDP, transaction volume, inflation rate, PTC stock index, Gretl, significance estimation, regression equation, correlation coefficients, autocorrelation, heteroscedasticity, ARCH model, Fisher criterion, correlation and regression analysis.*

В настоящее время в связи с глобализацией экономики одной из актуальных проблем является построение эффективного механизма управления социально-экономическим развитием, позволяющего увязать текущие процессы обеспечения всех сфер жизни с будущими долгосрочными перспективами. Как показывает мировой опыт, наилучшим инструментом для исследования сложных социально-экономических систем и принятия макроэкономических решений является эконометрическое моделирование.

Основным этапом эконометрического моделирования является выбор модели. Наибольшее применение в эконометрике нашли линейные модели.

Многие зарубежные авторы для моделирования финансовых рынков используют динамическую панельную модель *Panel Tobit* с гетероскедастичностью для генерации точечных прогнозов и прогнозов плотности для большого сечения коротких временных рядов. Полностью байесовский подход позволяет гибко оценивать распределение поперечных сечений разнородных коэффициентов, а затем использовать это распределение для построения байесовских прогнозов для отдельных временных рядов. Панельная модель с ограниченными зависимыми переменными с ненаблюдаемыми индивидуальными эффектами является общей структурой данных, но не изучена в литературе по прогнозированию.<sup>140</sup>

Также существует мнение, что можно использовать стохастическую динамическую модель экономического цикла, которая учитывает монетарные шоки в экономике и их влияние на волатильность.

Другая, не менее известная модель - ARCH-модель. Появление ARCH-моделей в восьмидесятых годах прошлого века повлекло за собой беспрецедентный рост количества разработок в сфере финансовой эконометрики. Данная модель впервые была предложена в работе R.F. Engle<sup>141</sup>.

В настоящий момент для анализа волатильности биржевых индексов на фондовых рынках можно использовать как раз модели семейства Generalised ARCH (GARCH). В частности, авторы статьи<sup>142</sup> по результатам своего исследования пришли к выводу о том, что, например, модель *Power*

<sup>140</sup> LAURA LIU, HYUNGSIK ROGER MOON, FRANK SCHORFHEIDE. FORECASTING WITH A PANEL TOBIT MODEL // ЭЛЕКТРОННЫЙ РЕСУРС // NATIONAL BUREAU OF ECONOMIC RESEARCH, MASSACHUSETTS AVENUE CAMBRIDGE, DECEMBER 2019. URL: [HTTPS://WWW.NBER.ORG/PAPERS/W26569.PDF](https://www.nber.org/papers/w26569.pdf) (ДАТА ОБРАЩЕНИЯ: 22.03.2020)

<sup>141</sup> Engle R. F.(1982). Autoregressive conditional heteroscedasticity with estimates of the variance of United Kingdom inflation // *Econometric*, 50 (4), 987–1007. URL: <https://www.econometricsociety.org/publications/econometrica/1982/07/01/autoregressive-conditional-heteroscedasticity-estimates>

<sup>142</sup> Федорова Е.А., Панкратов К.А. Моделирование волатильности фондового рынка в период кризиса / Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2011. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/modelirovanie-volatilnosti-fondovogo-rynka-v-period-krizisa> (дата обращения: 22.03.2020)

*ARCH (PGARCH)* наиболее подходит для прогнозирования волатильности индекса ММВБ, особенно в периоды нестабильности и финансовых кризисов.

Также стоит добавить, что наиболее информативной литературой по эконометрике, по нашему мнению, на сегодняшний день является книга Кристофера Доугерти «Введение в эконометрику», «Эконометрика» Наума Кремера и «Эконометрика» Фумио Хайяши.

В качестве модели была выбрана модель множественной линейной регрессии, так как в модели присутствуют два и более регрессора. При выполнении определенных условий метод наименьших квадратов дает несмещенные и эффективные оценки  $b_1$  и  $b_2$ . По этой причине МНК является наиболее популярным при исследовании методов регрессионного анализа.

МНК-оценка выбирает коэффициенты регрессии так, чтобы оцененная линия регрессии была близка настолько, насколько возможно к наблюдаемым данным, где близость измеряется суммой квадратов ошибок, которые возникают при предсказании  $Y$  при заданных  $X$ .

Данная проектная работа была выполнена посредством возможностей программы Gretl. Ориентация на данную программу была обусловлена тем, что данный он является бесплатным программным продуктом, который, с одной стороны, доступен любому пользователю, а с другой обладает достаточно обширными возможностями для анализа данных и проведения эмпирических исследований.

Результирующей переменной в нашем случае является ВВП – это один из ключевых показателей, в количественном отношении выражающий развитие экономики.

В качестве факторов, способных оказать воздействие на ВВП, были отобраны следующие показатели: объем сделок (торгов), уровень инфляции и биржевой индекс РТС.

Объем выборки составляет 10 лет: с 2010 по 2019 гг.

Информационной базой работы являются данные, содержащиеся на официальном сайте «Федеральной службы государственной статистики», «Московской биржи», а также других Интернет-ресурсах.

Перейдем к непосредственно к результатам нашего решения, сопровождая их при этом необходимыми выводами.

Наша работа началась с создания рабочего листа с исходными данными в Excel. Далее данные из этого листа были импортированы в Gretl.

Далее посредством программы нами была выведена корреляционная матрица. То, в каком виде она была сформирована, можно наблюдать ниже (таблица 1).

Таблица 1. Коэффициенты корреляции, наблюдения 2010 - 2019 5% критические значения (двухсторонние) = 0,6319 для n = 10

ВВП	Объем сделок	Инфляция	РТС	
1,0000	0,5660	-0,4489	-0,4034	ВВП
	1,0000	-0,7858	0,2765	Объем сделок
		1,0000	-0,4337	Инфляция
			1,0000	РТС

Определитель матрицы близок к нулю (0,08735). Близость определителя к нулю делает уравнение регрессии менее надежным и говорит о наличии мультиколлинеарности между экзогенными факторами.

Рассмотрим влияние каждого показателя в отдельности. Зависимым показателем будет выступать ВВП, а независимыми переменными будут представленные выше показатели.

Для определения влияния на ВВП всех отмеченных ранее факторов с помощью Gretl была построена модель множественной регрессии с использованием метода наименьших квадратов. (Таблица 2)

Таблица 2. Модель множественной регрессии, зависимая переменная: ВВП

	Коэффициент	Ст. ошибка	t-статистика	P-значение
const	115022	45343,3	2,537	0,0443 **
V сделок	1,10101	0,888800	1,239	0,2617
Инфляция	-2305,77	2138,01	-1,078	0,3223
РТС	-40,5686	14,0744	-2,882	0,0280 **

Наличие двух **звездочек** говорит о **значимости** коэффициента на 5 %-ном уровне. Отсутствие **звездочек** говорит о незначимости коэффициента на 10 %-ном уровне.

Согласно вышеприведенной таблице, статистически значимым (и позволяющим отвергнуть нулевую гипотезу) считается результат, р-значение которого равно уровню значимости или меньше его. Это, как правило, обозначается следующим образом:  $p \leq 0,05$  (5%). Исключая константу - ВВП, наибольшее р-значение получено для переменных инфляция и объем сделок, значения больше 0,05, следовательно, данные переменные статистически не значимы. Так наиболее значимым фактором является индекс РТС, имеющим р-значение 0,0280 (около 3%).

Для определения влияния на него всех отмеченных ранее факторов в совокупности было построено уравнение множественной регрессии, представленное в таблиц

Таким образом, исходя из полученных данных, линейная трехфакторная модель регрессии имеет следующий вид:

$$Y = 115\,022 + 1,10101x_1 - 2305,77x_2 - 40,5686x_3$$

С помощью критерия Фишера оценим качество регрессионной модели в целом. Для этого в основном меню программы Gretl было выбрано “Инструменты / Критические значения / Фишера” и введены нужные параметры распределения. Программа вывела следующие данные:

- Степень свободы  $l=m$
- Ст. свободы  $2 = n-m-1$ , где  $n$  – количество наблюдений,  $m$  – количество факторов
- $F(3, 6)$
- Правосторонняя вероятность = 0,05 ( $\alpha$ )
- Дополняющая вероятность = 0,95
- Критическое значение = 4,75706 ( $F_{\text{факт}}$ )

При  $\alpha = 0,05$   $F_{\text{табл}}(3, 6) = 5,017569$ , следовательно,  $F_{\text{табл}} > F_{\text{факт}}$ . Т.е. нулевая гипотеза о незначимости регрессии в целом отвергается на уровне значимости  $\alpha = 0,05$ , коэффициенты одновременно при всех регрессорах не равны нулю, что подтверждает совместно влияние факторов на зависимую переменную.

Следующим этапом анализа является оценка параметров регрессионной модели. Для выполнения данной задачи в конкретном случае используется метод наименьших квадратов, основанный на минимизации разницы между истинными значениями независимой переменной и ее оценками.

<i>Среднее зав. перемен</i>	80140,87	<i>Ст. откл. зав. перемен</i>	19219,82
<i>Сумма кв. остатков</i>	9,48e+08	<i>Ст. ошибка модели</i>	12566,56
<i>R-квадрат</i>	0,715001	<i>Испр. R-квадрат</i>	0,572502
<i>F(3, 6)</i>	5,017569	<i>P-значение (F)</i>	0,044874
<i>Лог. правдоподобие</i>	-106,0232	<i>Крит. Акаике</i>	220,0464
<i>Крит. Шварца</i>	221,2568	<i>Крит. Хеннана-Куинна</i>	218,7187

Исключая константу, наибольшее  $r$ -значение получено для переменной 3 (биржевой индекс РТС). Данная модель обладает достоверностью на уровне 0,7150, поскольку значение  $R$ -квадрат = 0,7150, это означает, что данная регрессионная модель описывает 71,5% последствий падения фондового рынка, а 29,5 % - подпадает под влияния других причин, не вошедших в модель.

Информационный критерий Хеннана-Куина используется для сравнения моделей с разным числом параметров, когда требуется выбрать лучший набор независимых переменных. Он является альтернативой информационным критериям Акаике и Шварца. При прочих равных условиях следует предпочитать модель, в которой значение критерия более низкое (что и было сделано при помощи программы Gretl).

Также были проведены тесты на наличие автокорреляции, гетероскедастичности и ARCH-процессов. Результаты получились следующие:

1. *LM тест на наличие автокорреляции до порядка 4 -*

Нулевая гипотеза: автокорреляция отсутствует

Тестовая статистика:  $LMF = 0,809342$

$p$ -значение =  $P(F(4, 2) > 0,809342) = 0,617917$ , следовательно, нет оснований для отклонения нулевой гипотезы.

2. *LM тест на наличие автокорреляции до порядка 2 -*

Нулевая гипотеза: автокорреляция отсутствует

Тестовая статистика:  $LMF = 1,40391$

$p$ -значение =  $P(F(2, 4) > 1,40391) = 0,345226$ , следовательно, нет оснований для отклонения нулевой гипотезы.

3. *Тест на наличие ARCH процессов порядка 1 -*

Нулевая гипотеза: ARCH процессы отсутствуют

Тестовая статистика:  $LM = 0,522397$

$p$ -значение =  $P(\text{Chi-квadrat}(1) > 0,522397) = 0,469821$ , следовательно, нет оснований для отклонения нулевой гипотезы.

4. *Тест на наличие ARCH процессов порядка 3 -*

Нулевая гипотеза: ARCH процессы отсутствуют

Тестовая статистика:  $LM = 1,58472$

$p$ -значение =  $P(\text{Chi-квadrat}(3) > 1,58472) = 0,66286$ , следовательно, нет оснований для отклонения нулевой гипотезы.

Таблица 3. Тест Вайта (White) на гетероскедастичность МНК, использованы наблюдения 2010-2019 ( $T = 10$ )

	Коэффициент	Ст. ошибка	t-статистика	P-значение
const	-4,41148e+09	3,43686e+09	-1,284	0,2895
V сделок	35249,3	117081	0,3011	0,7830
Инфляция	-8,19155e+07	1,15205e+08	-0,7110	0,5284
PTC	5,65094e+06	4,43052e+06	1,275	0,2920
sq_Vсделок	-0,280725	1,82576	-0,1538	0,8876
sq_Инфляция	1,11046e+07	8,91257e+06	1,246	0,3012
sq_PTC	-2045,30	1649,53	-1,240	0,3031

Неисправленный R-квадрат = 0,600173

Тестовая статистика:  $TR^2 = 6,001730$ ,

$p$ -значение =  $P(\text{Chi-квadrat}(6) > 6,001730) = 0,4229960$ , что говорит об отсутствии автокорреляции в остатках.

Заключительным этапом в данной работе является составление прогноза для нашей модели. Результаты прогноза по исходным данным представлены на рисунках ниже.



Для 95% доверительных интервалов,  $t(6, 0,025) = 2,447$

	vvp	Предсказание	Ст. ошибка	95% доверительный интервал
2010	46308,5			
2011	60282,5			
2012	68163,9	67060,6		
2013	73133,9	74054,7		
2014	79199,7	78636,8		
2015	83232,6	85086,5		
2016	86010,2	88865,4		
2017	92089,3	91494,7		
2018	103626,6	98364,8		
2019	109361,5	111254,2		
2020		116091,1	2756,62	109345,9 - 122836,3
2021		123205,7	4336,45	112594,8 - 133816,7
2022		130604,6	5943,88	116060,5 - 145148,7
2023		138277,6	7726,46	119371,6 - 157183,5
2024		146231,0	9779,24	122302,1 - 170160,0
2025		154474,5	12191,22	124643,7 - 184305,4
2026		163018,6	15058,93	126170,7 - 199866,4
2027		171874,0	18493,50	126622,0 - 217126,0
2028		181052,3	22626,25	125687,8 - 236416,7
2029		190565,1	27614,25	122995,5 - 258134,7
2030		200424,7	33646,63	118094,3 - 282755,0

Рис.1 Результаты прогноза в программной среде Gretl

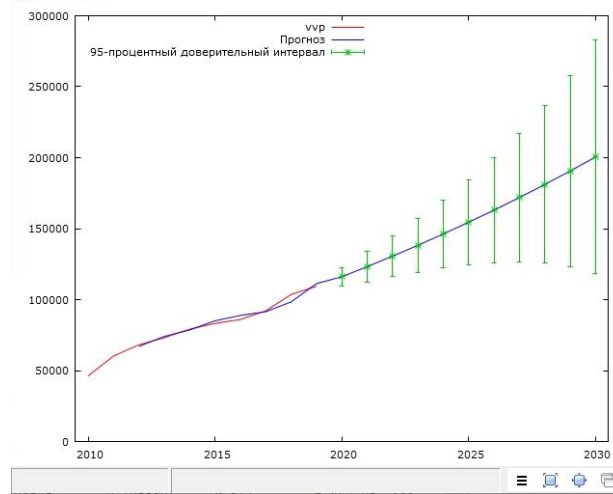


Рис.2 Результаты прогноза (график) в программной среде Gretl

Как можно заметить из данных графы “Предсказание”, наблюдается положительная динамика результирующей переменной, т.е. ВВП.

Таким образом, полученная модель в целом характеризовалась как адекватная. Было выявлено, что между переменными существует положительная линейная зависимость. Согласно результатам корреляционно - регрессионного анализа, было выявлено, что на результирующий показатель (ВВП) наибольшее влияние оказывает биржевой индекс РТС. Оставшиеся коэффициенты оказались незначимыми.

### **Использованные источники:**

1. Laura Liu, Hyungsik Roger Moon, Frank Schorfheide. FORECASTING WITH A PANEL TOBIT MODEL // Электронный ресурс // NATIONAL BUREAU OF ECONOMIC RESEARCH, Massachusetts Avenue Cambridge, December 2019. URL: <https://www.nber.org/papers/w26569.pdf> (дата обращения: 22.03.2020)
2. Engle R. F.(1982). Autoregressive conditional heteroscedasticity with estimates of the variance of United Kingdom inflation // *Econometric*, 50 (4), 987–1007. URL <https://www.econometricsociety.org/publications/econometrica/1982/07/01/autoregressive-conditional-heteroscedasticity-estimate>
3. Федорова Е.А., Панкратов К.А. Моделирование волатильности фондового рынка в период кризиса / *Финансовая аналитика: проблемы и решения*. 2011. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/modelirovanie-volatilnosti-fondovogo-rynka-v-period-krizisa> (дата обращения: 22.03.2020)
4. Wooldridge J. M. *Introductory Econometrics. A modern approach*, 5th edition. Michigan State University: South-Western Cengage Learning, 2013.

**Османо́ва М.М.**  
**старший преподаватель**  
**кафедра бухучет-1**  
**Джамалов К.М.**  
**студент 4к.1гр.**  
**факультет “Бухгалтерский учет и аудит”**  
**ГАОУ ВО “Дагестанский государственный университет**  
**народного хозяйства”**  
**РФ, г. Махачкала**

### **УЧЕТ ДОХОДОВ У ЗАКАЗЧИКА**

*Аннотация: Данная статья посвящена учету доходов у заказчика в строительных организациях. А также рассмотрены бухгалтерские операции по учету доходов заказчика, счета, применяемые в них. Формирование качественного учета доходов и хозяйственных операций строительной организации – это ключевая цель бухгалтерского учета.*

*Ключевые слова: бухгалтерский учет, особенности учета доходов у заказчика в строительных организациях, доходы, строительство.*

**Osmanova M.M.**  
**Senior Lecturer, Department of Accounting-1**  
**Jamalov K.M.**  
**Student 4k. 1g.**  
**“Faculty of accounting and audit”**  
**GAOU VO “Dagestan state University of national economy”**  
**Russian Federation, Makhachkala**

### **ACCOUNTING FOR REVENUE FROM THE CUSTOMER**

*Resume: This article is devoted to accounting for the customer's income in construction organizations. We also consider accounting operations for accounting of the customer's income and the accounts used in them. The formation of high-quality accounting of income and business operations of a construction organization is a key goal of accounting.*

*Key words: accounting, features of accounting for the customer's income in construction organizations, income, construction.*

Доходами организации согласно ПБУ 9/99 «Доходы организации» признается увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и (или) погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации, за исключением вкладов участников (собственников имущества).

В случае расчетов заказчика с инвестором за сданный объект по договорной стоимости его строительства в состав финансового результата включается также разница между этой стоимостью и фактическими затратами по строительству объекта с учетом затрат по содержанию

заказчика.

Поскольку ПБУ 9/99 является более поздним, чем Положение по бухгалтерскому учету долгосрочных инвестиций, то следует руководствоваться его нормами. В связи с этим разницу между сметными затратами и фактическими следует считать доходом заказчика как от своей обычной деятельности. Заказчик получает доходы и по различным операциям в рамках проведения прочей деятельности.

Договором инвестирования сумма дохода, причитающегося к получению заказчиком, может быть определена по-разному в зависимости от условий договора.

При условии, если сумма дохода заказчика в договоре не определена. В заключенном между инвестором и заказчиком договоре на строительство объекта определяется только сумма, которую инвестор платит заказчику за строительство. Проектно-сметная документация составляется таким образом, что затраты по содержанию заказчика включаются в инвентарную стоимость объектов строительства.

Разница между суммой полученных от инвестора средств и размером фактических затрат на строительство объекта является доходом заказчика.

Для целей налогообложения прибыли в соответствии со ст. 318 НК РФ все понесенные расходы на содержание заказчика делятся на прямые и косвенные.

Затраты на строительство объекта согласно п. 9 ст. 270 НК РФ не признаются расходами для целей налогообложения прибыли. Их следует считать имуществом (включая денежные средства), переданным в связи с исполнением обязательств по договору по оказанию услуг инвестору, связанному с организацией строительства объекта.

Согласно п.1ст. 319 НК РФ организация самостоятельно определяет порядок распределения прямых расходов на НЗП и на выполненные работы, оказанные услуги в текущем месяце с учетом соответствия осуществленных расходов выполненным работам, оказанным услугам.

Указанный порядок распределения прямых расходов (формирования стоимости НЗП) устанавливается организацией в учетной политике для целей налогообложения и подлежит применению в течение не менее двух налоговых периодов.

В случае, если отнести прямые расходы к конкретному производственному процессу по изготовлению данного вида работ, услуг невозможно, организация в своей учетной политике для целей налогообложения самостоятельно определяет механизм распределения указанных расходов с применением экономически обоснованных показателей.

Если заказчиком заключен договор только с одним инвестором, то до момента окончания строительства вся сумма прямых расходов будет учитываться в составе незавершенного производства. В этом случае

согласно ст. 318 НК РФ к прямым расходам относят только оплату труда и начисленный на нее единый социальный налог сотрудников, непосредственно занятых в процессе организации строительства объекта. Все остальные затраты будут считаться косвенными и относиться на расходы ежемесячно.

Амортизацию оборудования (офисного) и стоимость материалов, используемых для обеспечения нужд заказчика, для целей налогообложения прибыли следует признавать косвенными расходами.

Сумма средств, поступающих от инвестора на содержание организации заказчика, будет признаваться предварительной оплатой оказываемых им услуг.

Если фактические затраты на строительство объекта окажутся меньше предусмотренных договором инвестирования, то сэкономленные средства могут быть распределены следующим образом:

- оставлены у заказчика как премия за строительство;
- возвращены инвестору;
- поделены между заказчиком и инвестором в согласованной договором инвестирования пропорции.

При этом бухгалтерская проводка – Дт 86 Кт 51 делается, если по кредиту счета 86 «Целевое финансирование» остался остаток — экономия средств от реализации инвестиционного проекта, который по условиям договора должен быть возвращен инвестору.

Если заказчиком оказываются иные услуги, не связанные с его основной деятельностью по организации строительства, то в учете должны отражаться прочие доходы и расходы заказчика.

Положением по учету долгосрочных инвестиций предусмотрено, что в бухгалтерском учете заказчиков, специализирующихся на строительстве объектов, на счет учета прибылей и убытков относятся суммы, полученные в связи с осуществлением строительства, в виде:

- доходов от сдачи имущества в аренду – Дт 76 Кт 91.1;
- штрафов, пени, неустоек и других видов санкций за нарушение условий хозяйственных договоров – Дт 76 Кт 91.1

Сумма прибыли, за вычетом убытков, понесенных в связи с осуществлением капитального строительства, после расчетов в установленном порядке с бюджетом остается в распоряжении заказчика.

### **Использованные источники:**

1. Афанасьева Л.К. Бухгалтерский учет в строительных организациях. – СПб.: Изд-во Санкт Петербургского государственного инженерно-экономического университета, 2017. - 165 с.
2. Чернышов В. Е. Калькулирование себестоимости строительной продукции // Бухгалтерский учет в строительстве. - -42с.
3. Шестак О. И. Стратегический подход к развитию малого и среднего предпринимательства // Экономика и менеджмент систем управления. - № 3.1 – С.183
4. Фадеева В. В., Сергушина Е. С., Кичкина А. П. Роль инфляционных ожиданий в борьбе с инфляцией // Е №4. С.186
5. Сергушина Е. С., Фролова Н. А. Организация бухгалтерского учета в бюджетных учреждениях российской федерации // студенческий меридиан среднего профессионального образования в вузе. Саранск: Национальный исследовательский Мордовской государственный университет им. Н. П. Огарева, 2017.

**Османова М.М.**  
**старший преподаватель**  
**кафедра «Бухучет-1»**  
**Даудов Д.Э.**  
**студент 4к. 3гр.**  
**факультет «Бухучет и аудит»**  
**ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет**  
**народного хозяйства»**  
**РФ, г. Махачкала**

## **ОСОБЕННОСТИ ОПЛАТЫ ТРУДА В СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ**

*Аннотация: в статье раскрывается понятие оплаты труда, виды форм и систем оплаты труда, особенности применения в строительной отрасли. Автор пришел к выводу, что сдельная оплата труда является достаточно трудоемкой, так как подразумевает заполнение нарядов на выполняемые работы, ввиду чего в строительной сфере практически не применяется.*

*Ключевые слова: формы оплаты труда, системы оплаты труда.*

**Osmanova M.M.**  
**senior lecturer "accounting-1»**  
**Daudov D.E.**  
**student of 4K. 3 gr.**  
**faculty of "accounting and audit»**  
**GAOU VO "Dagestan state University**  
**of national economy»**  
**Russian Federation, Makhachkala**

*Abstract: the article reveals the concept of remuneration, types of forms and systems of remuneration, features of application in the construction industry. The author came to the conclusion that piece-rate wages are quite laborious, since they involve filling out work orders, which is why they are practically not used in the construction industry.*

*Key words: forms of remuneration, systems of remuneration.*

Строительная сфера объединяет более 300 тысяч строительных организаций в России (по данным Росстата за 2019 г.) и является одной из важнейших инфраструктурных отраслей общественной деятельности. Актуальность исследования заключается в необходимости правильного исчисления заработной платы работникам, занятым в строительной сфере. Для этого необходимо выяснить, каким образом следует организовать систему оплаты труда на предприятии.

Оплата труда – это система отношений, связанных с обеспечением установления и осуществления работодателем выплат работникам за их

труд в соответствии с законами, иными нормативными правовыми актами, коллективными договорами, соглашениями, локальными нормативными актами и трудовыми договорами.

Система оплаты труда представляет собой метод исчисления размера заработной платы, подлежащей выплате персоналу организации в зависимости от затраченного им труда или по результатам труда. Формы заработной платы характеризует соотношение между затратами рабочего времени, производительностью труда работников и величиной их заработка. На практике чаще всего применяются сдельная и повременная формы оплаты труда, подвиды которых представлены в Рисунке 1.

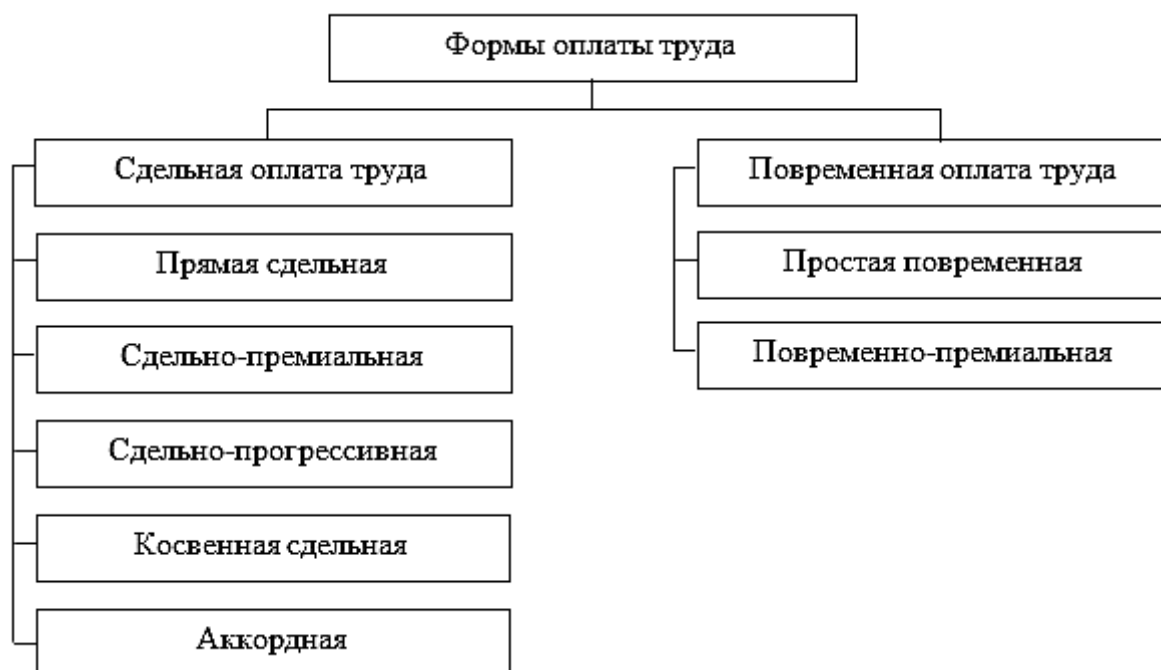


Рис. 1. Формы оплаты труда

В строительной отрасли применяются и сдельная (зависит от объема выполненных работ) и повременная (имеет значение количество отработанного времени) формы оплаты, но наиболее актуальной в данной сфере общественного хозяйства является сдельная форма оплаты труда. Повременная оплата труда имеет место быть в строительной отрасли при оплате труда мастеров, производителей работ, а также рабочих в случаях, когда определение объема работы не представляется возможным (например, при управлении работающим оборудованием или установками [6]).

Одним из видов сдельной формы оплаты труда является прямая сдельная. При использовании данной формы при начислении заработной платы используются нормы времени для выполнения строительных работ, нормы выработки, сдельные расценки. Сдельные расценки представляют собой произведение средней тарифной ставки рабочего и нормы трудовых затрат на выполнение определенных работ.

Расчет заработной платы при использовании сдельно -



прогрессивной формы осуществляется по неизменным сдельным расценкам. В случае выполнения работ сверх нормы оплата производится по прогрессивно-нарастающим расценкам, в зависимости от степени перевыполнения работ.

Аккордная система применяется для оплаты целого комплекса строительно-монтажных работ, то есть определяются объемы не только основных, но и всех сопутствующих работ путем составления расчетно-калькуляции. Калькуляция представляет собой перечень работ, затраты труда на весь объем работ, сумму заработной платы за выполнение всего объема работ и составляется с учетом конкретных организационно-технических условий выполнения данного строительно-монтажного объекта.

Для стимулирования работников к повышению производительности труда и качества выполняемых строительно-монтажных работ применяется сдельно-премиальная форма оплаты труда при аккордной форме оплаты труда, такая оплата называется аккордно-премиальной. Данная форма эффективна в случае необходимости повышения материальной заинтересованности работников в результатах своего труда. Размер премии за высокую производительность труда может быть заранее рассчитан и поставлен в аккордном наряде. Расчет производится путем определения нормативной производительности работы в днях, после чего устанавливается сумма премии за соответствующий рост производительности труда в процентах.

Премия не выплачивается в случае отклонения качества выполненных строительно-монтажных работ от заданного норматива. И наоборот, за высокое качество произведенной строительно-производственной продукции разработанные и действующие в строительно-организации по желанию премирования может предусматривать дополнительную премиальную надбавку.

Таким образом, рассматриваемые в строительно-отрасли формы и системы оплаты труда можно сделать вывод, что сдельная оплата труда является достаточно трудоемкой, так как подразумевает выполнение на выполняемые работы, ввиду чего в строительно-сфере практически не применяется.

Аккордная же форма оплаты труда продуктивнее и проще, а также обладает большей мотивационной и стимулирующей силой деятельности рабочих, но требует составления калькуляций для аккордных нарядов.

### **Использованные источники:**

1. Ко ндраков Н.П. Бухгалтерский учет: Учебно е пособие / Н.П. Ко ндраков. – 7-е изд., перераб. и до п. – М.: ИНФРА-М, 2018. – 841 с.
2. Лытнева Н.А. Бухгалтерский учет: Учебник / Н.А. Лытнева, Л.И. Малявкина, Т.В. Федорова. – 2-е изд., перераб. и до п. – М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М, 2017. – 512 с.
3. Либерман И.А. Техническое нормирование, оплата труда и проектно сметное дело в строительстве: Учебник / И.А. Либерман. – М.: ИНФРА-М, 2018. – 400 с.
4. Скляревская В.А. Организация, нормирование и оплата труда на предприятии: Учебник / В.А. Скляревская. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2017. – 340 с.
5. Минёва О.К. Оплата труда персонала: Учебник / О.К. Минёва. – М.: Альфа-М: ИНФРА-М, 2017. – 192 с.
6. Ко четкова М.В. Формы оплаты труда рабочих в строительстве / М.В. Ко четкова, Н.И. Гусев, О.А. Гончаренко // Современные научные исследования и инновации. – 2016. – №12. – Ч. 2 [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://web.snauka.ru/issues/2014/12/41588>
7. Сайт Федерально й службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>

*Османова Г.Г.  
студент 4 курса  
экономический факультет  
Дагестанский государственный университет  
научный руководитель: Гаджиев Ю.К., д.э.н.  
доцент  
кафедра «Аудит и экономический анализ»  
Россия, Республика Дагестан, г. Махачкала*

**ПОНЯТИЕ КРЕДИТОВ И ЗАЙМОВ, ИХ ВЛИЯНИЕ НА  
ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ КОММЕРЧЕСКОЙ  
ОРГАНИЗАЦИИ**

*Аннотация: В статье дано определение кредита и займа. Рассматриваются различия между данными понятиями а также положительные и отрицательные стороны каждого из них. Перечислены факторы влияющие на финансовую устойчивость.*

*Ключевые слова: кредит, займ, заемный (привлеченный капитал), финансовый потенциал, финансовый левиредж, уровень финансового риска.*

*Osmanova G.G.  
student  
4 course, Faculty of Economics  
Dagestan State University  
Russia, Republic of Dagestan  
Scientific supervisor: Gadjev U.K.  
d.e.s., Associate Professor of «Department of Audit and Economic  
Analysis»*

**CONCEPT OF CREDITS AND LOANS, THEIR INFLUENCE ON  
THE FINANCIAL STABILITY OF A COMMERCIAL ORGANIZATION**

*Abstract: The article defines credit and loan. The differences between these concepts as well as the positive and negative sides of each of them are considered. The factors affecting financial stability are listed.*

*Keywords: credit, loan, borrowed (raised capital), financial potential, financial leverage, level of financial risk.*

Практически любая организация когда-либо сталкивается с нехваткой оборотных средств. Например, организация расширяет производство.

Во-первых, ей необходимы вложения в основной капитал - приобретение оборудования, сооружение зданий, передаточных устройств и других тому подобных объектов. Если организация расширяется, значит, одними накопленными амортизационными отчислениями не обойдешься - нужно привлекать дополнительные средства. Причем крайне желательно, чтобы эти средства носили долгосрочный характер. Ведь капитальные

вложения

Во-вторых, увеличению масштабов деятельности организации должно соответствовать увеличение поставок сырья и материалов, которые будут использоваться в новом производстве. На эти закупки также необходимы деньги. Здесь, правда, можно обойтись и «короткими» деньгами - оборотный капитал оборачивается быстро, и деньги возвращаются организации в течение года.

Конечно, хорошо, когда организация может оплатить свои серьезно возросшие потребности за счет внутренних источников, например, свободных денежных средств. Однако такое бывает крайне редко. Нетрудно предположить, что мало кто держит деньги мертвым грузом, скорее всего они вложены в какое-то дело. Что же тогда делать?

В принципе, изыскать средства можно, попросив у учредителей вложить дополнительные средства в уставный капитал общества или произведя дополнительную эмиссию акций. Однако самый простой и быстрый способ - получение займа или кредита.

Чтобы ясно увидеть разницу, попробуем описать по отдельности основные отличительные свойства кредита и займа.

Займ - факт передачи денег или материальных объектов от одного лица другому. Получатель – заемщик, наделяется правом пользования заемным имуществом. Займодавец получает право на возврат активов в том же качестве и количестве, что было передано заемщику. Форма и сроки возврата заемного имущества определяются заранее, еще до передачи актива.

Кредит – один из видов заемных отношений. Еще 20 лет назад в российском законодательстве не было четкого разделения понятий кредита, займа и ссуды. Сегодня определения кредита и займа можно найти в 42 главе Гражданского кодекса. В документообороте финансовых организаций кредиты и займы тоже более не смешиваются.

Далее более подробно рассмотрим отличия, существующие между займами и кредитами.

1. Предмет сделки. При кредитовании юридических и физических лиц предметом всегда выступают деньги, в отличие от займа, в котором могут быть использованы как деньги так и (чаще всего) какой либо ценный предмет.

2. Обязательность оплаты сделки. Заём может быть абсолютно бесплатным: взял-вернул. Кредит предусматривает оплату в виде процентов, поскольку кредитор не является собственником денег.

3. Форма заключения сделки. Кредитный договор должен быть составлен только в письменной форме, договор займа с физическими лицами в сумме до 10 минимальных размеров оплаты труда может заключаться не только в письменной, он и устной форме.

4. Статус субъектов сделки. В роли кредитора по кредитному

договору может выступать только банк или иная кредитная организация, имеющая соответствующую лицензию ЦБ РФ на совершение такого рода операций; сторонами договора займа могут быть любые юридические и физические лица.

5. Способ возврата. Заём всегда возвращается единовременно. Кредит по частям, причем предусматривается вознаграждение кредитора в виде комиссий при внесении платежей и плата за обеспечение кредитной линии.

Таким образом, кредиты и займы имеют определенные особенности. При этом в экономической литературе они довольно часто объединяются в одном понятии «заемный капитал». Так что же такое заемный капитал?

Заемный (привлеченный) капитал (англ. borrowed (debt) capital) коммерческой организации представляет собой капитал, формируемый путем привлечения средств, краткосрочных и долгосрочных кредитов банков, небанковских кредитных организаций (элемент кредитной системы), по отношению займа со своими партнерами, средств от выпуска и размещения облигаций и других долговых обязательств, получения займов от других организаций.

Эффективная финансовая деятельность организации невозможна без постоянного привлечения заемных средств. Использование заемного капитала позволяет существенно расширить объем хозяйственной деятельности организации, обеспечить более эффективное использование собственного капитала, ускорить формирование различных целевых финансовых фондов, а, в конечном счете - повысить рыночную стоимость организации.

Заемный капитал характеризуется следующими положительными особенностями:

1. Достаточно широкими возможностями привлечения, особенно при высоком кредитном рейтинге организации, наличии залога или гарантии поручителя.

2. Обеспечением роста финансового потенциала организации при необходимости существенного расширения её активов и возрастания темпов роста объема её экономической деятельности.

3. Более низкой стоимостью в сравнении с собственным капиталом за счет обеспечения эффекта «налогового щита» (изъятия затрат по его обслуживанию из налогооблагаемой базы при уплате налога на прибыль).

4. Способностью генерировать прирост финансовой рентабельности (коэффициента рентабельности собственного капитала).

В то же время использование заемного капитала имеет следующие недостатки:

1. Использование этого капитала генерирует наиболее опасные финансовые риски в экономической деятельности организации - риск снижения финансовой устойчивости и потери платежеспособности. Уровень этих рисков возрастает пропорционально росту удельного веса

использования заемного капитала.

2. Активы, сформированные за счет заемного капитала, генерируют меньшую (при прочих равных условиях) норму прибыли, которая снижается на сумму выплачиваемого ссудного процента во всех его формах (процента за банковский кредит; лизинговой ставки; купонного процента по облигациям; вексельного процента за товарный кредит и т.п.).

3. Стоимость заемного капитала в значительно большей степени зависит от колебаний конъюнктуры финансового рынка.

4. Процедура привлечения заемного капитала является более сложной, так как предоставление кредитных ресурсов зависит от решения других экономических субъектов (кредиторов), требует в ряде случаев соответствующих сторонних гарантий или залога.

Таким образом, организация, использующая заемный капитал, имеет более высокий финансовый потенциал своего развития (за счет формирования дополнительного объёма активов) и возможности прироста финансовой рентабельности деятельности, однако в большей мере генерирует финансовый риск и угрозу банкротства (возрастающие по мере увеличения удельного веса заемных средств в общей сумме используемого капитала).

Высокий уровень зависимости хозяйствующего субъекта от внешних кредиторов и инвесторов оказывает негативное влияние на его финансовую устойчивость.

Финансовая устойчивость - это способность наращивать достигнутый уровень деловой активности и эффективности бизнеса, гарантируя при этом платежеспособность, повышая инвестиционную привлекательность в границах допустимого уровня.

На финансовую устойчивость организации оказывают большое влияние факторы, которые можно разделить на внешние и внутренние. Внутренние напрямую зависят от организации работы самой организации; изменение внешних же почти или совсем не подвластно воле организации.

Исходя из всего вышесказанного, можно отметить, что важным условием существования организации является не только проведение анализа финансовой устойчивости, но и умение анализировать факторы, которые влияют на саму финансовую устойчивость организации.

Понятие «финансовая устойчивость» тесно связано с понятием «финансовый рычаг». Рассмотрим его более подробно.

Финансовый рычаг («финансовый леверидж») - это финансовый механизм управления рентабельностью собственного капитала за счет оптимизации соотношения используемых собственных и заемных финансовых средств. Таким образом, финансовый рычаг позволяет воздействовать на прибыль через оптимизацию структуры капитала.

Эффект финансового рычага - это показатель, отражающий приращение к рентабельности собственных средств, получаемое благодаря

использованию кредита, несмотря на платность последнего. Он рассчитывается по следующей формуле:

$$\text{ЭФР} = (1 - \text{Нп} / 100) \times (\text{ЭР} - \text{ССПС}) \times \text{ЗК} / \text{СК},$$

Где Нп - ставка налога на прибыль, %;

ЭР - экономическая рентабельность, %;

ССПС - средняя расчетная ставка процентов по заемным средствам;

ЗК - стоимость заемного капитала;

СК - стоимость собственного капитала.

Знание механизма воздействия финансового капитала на уровень прибыльности собственного капитала и уровень финансового риска позволяет целенаправленно управлять как стоимостью, так и структурой капитала организации.

Таким образом, на основе изученного материала можно отметить, что использование кредитов и займов является необходимым условием для развития коммерческой организации в условиях, когда темпы развития организации превышают темпы роста её собственного капитала. Кредиты и займы в экономической литературе называют «заемным капиталом». Между ними существуют определенные различия, связанные с предметом сделки, формой заключения сделки и другие. Определение разумной, подходящей для конкретной организации структуры источников служит одним из наиболее наглядных и доступных способов анализа ее финансовой устойчивости. При нахождении оптимального соотношения собственных и заемных средств, следует учитывать перспективы развития субъекта хозяйствования, его стратегию, уровень риска, на который готовы пойти его владельцы, прогноз уровня реальной процентной ставки, а также налоговые последствия различного соотношения собственных и заемных средств.

#### **Использованные источники:**

1. Алиев Б.Х., Идрисова С.Х., Рабоданова Д.А. Деньги, кредит, банки: Учебное пособие. НИЦ ИНФРА-М, 2014. - 288 с.
2. Алексеева Г.И., Богомолец С.Р., Сафронова И.В. Бухгалтерский учёт. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: МФПУ Синергия, 2013. - 720 с.
3. Бухгалтерский учет. Учебник / Под ред. Бабаева Ю.А., Бобошко В.И.. – М.: Юнити, 2017. – 1279 с.
4. Бухгалтерский учет: Учебник / Н.П. Кондраков. - 4-е изд., перераб. и доп. - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - 681 с.
5. Керимов, В.Э. Бухгалтерский финансовый учет : учебник / В.Э. Керимов. – 6-е изд. – Москва : Дашков и К°, 2016. – 686 с. : ил. – Режим доступа: по подписке- <http://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=453907> (дата обращения: 27.03.2020)

*Османо́ва М.М.  
старший преподаватель  
кафедра «Бухучет-1»*

*Омарова К.Э.  
студент 4к. 1гр.  
факультет "Бухучет и аудит "  
ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства"  
РФ, г. Махачкала*

## **ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В СТРОИТЕЛЬСТВЕ**

*В данной статье рассмотрены особенности строительной отрасли, а также их влияние на бухгалтерский учет строительных организаций.*

*Ключевые слова: бухгалтерский учет, строительство, основные фонды*

*Osmanova M.M.  
senior lecturer of the Department "accounting-1»*

*Omarova K.E.  
Student 4K. 1G.  
"Faculty of accounting and audit "  
GAOU VO " Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

## **FEATURES OF ACCOUNTING IN CONSTRUCTION**

*This article discusses the features of the construction industry, as well as their impact on the accounting of construction organizations.*

*Keywords: accounting, construction, fixed assets.*

При всем многообразии видов отраслей экономики строительство является одной из ведущих. Оказывая влияние на развитие смежных отраслей, строительные организации выпускают промышленные предприятия и цеха, жилые дома, общественные здания и другие строительные объекты.

Предприятия, работающие в данной сфере деятельности, могут быть как инвесторами, так заказчиками или подрядчиками. В статье 4 Федерального закона № 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» раскрываются понятия каждого типа организаций. Так, инвестор – это физическое или юридическое лицо, осуществляющее капитальные вложения с использованием собственных или привлеченных средств. Заказчиками являются уполномоченные инвесторами физические или юридические лица, которые реализуют инвестиционные проекты. В свою очередь заказчики заключают с подрядчиками договор подряда, по



которому последние выполняют работы. Подрядные предприятия делятся на генеральных подрядчиков и субподрядчиков. Организация является генеральным подрядчиком в том случае, если для выполнения отдельных работ привлекаются другие организации. Привлеченные организации тогда становятся субподрядчиками.

Учет в строительных организациях ведется в соответствии с нормативными документами и учетной политикой. Основным нормативным документом в строительной сфере выступает ПБУ 2/2008 «Учет договоров строительного подряда», утвержденное приказом Минфина России от 24. 11. 2008 № 134н. Учетную политику в строительных организациях разрабатывают с учетом особенностей данной сферы. Рассмотрим основные особенности строительной отрасли.

Для строительных организаций важным элементом является ведение первичной документации в соответствии с нормативными требованиями. Перечень и типовые унифицированные формы, действующие в этой отрасли, приведены в Постановлении Госкомстата от 11 ноября 1999 г. № 100 «Об утверждении унифицированных форм первичной учетной документации по учету работ в капитальном строительстве и ремонтно-строительных работ»:

- КС-2 «Акт о приемке выполненных работ»;
- КС-3 «Справка о стоимости выполненных работ и затрат»;
- КС-6а «Журнал учета выполненных работ»;
- КС-8 «Акт о сдаче в эксплуатацию временного (нетитульного) сооружения»;
- КС-9 «Акт о разборке временных (нетитульных) сооружений»;
- КС-10 «Акт об оценке подлежащих сносу (переносу) зданий, строений, сооружений и насаждений»;
- КС-17 «Акт о приостановлении строительства»;
- КС-18 «Акт о приостановлении проектно-изыскательских работ по неосуществленному строительству».

Однако помимо типовых документов, может потребоваться разработка собственных форм первичной документации, которая должна быть оформлена в виде приложения к учетной политике организации.

Зачастую строительные предприятия имеют строительные объекты в разных регионах, т.к. подрядчик не всегда может получить заказы по месту нахождения его офиса. В этом случае возникают обособленные подразделения по месту нахождения строительных площадок. Согласно п. 8 ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации» бухгалтерская отчетность строительной организации должна включать показатели деятельности обособленных подразделений. При этом организация устанавливает конкретный перечень показателей для формирования

отдельного баланса своего подразделения. Бухгалтерский учет зависит от того, выделено ли обособленное подразделение на отдельный баланс. При наличии отдельного баланса применяется счет 79 «Внутрихозяйственные расчеты», к которому могут открываться субсчета. Также в целях контроля операций между головным офисом и подразделением можно ввести дополнительные счета в рабочий план счетов.

Главной сферой строительства является создание, а также обновление основных фондов. В соответствии с принятыми Минфином положениями по бухгалтерскому учету строительные подрядчики могут установить лимит основных средств не превышающий 40 000 рублей. Объекты стоимостью менее установленного лимита отражаются в материально-производственных запасах. Обновление основных фондов невозможно без капитальных вложений. Под капитальными вложениями понимаются инвестиции в основной капитал, в том числе затраты на новое строительство, расширение, реконструкцию и техническое перевооружение действующих предприятий, приобретение машин и оборудования и другие затраты.

Руководствуясь требованиями ПБУ 2/2008 «Учет договоров строительного подряда», строительная организация в учетной политике должна определить порядок учета расходов. В соответствии с данным ПБУ расходами по договору являются понесенные организацией за период с начала исполнения договора до его завершения. Если строительная организация сама выступает в качестве застройщика, то учет затрат осуществляется по счету 08 «Вложения во внеоборотные активы». Строительная организация, которая является инвестором и планирует в дальнейшем реализовать построенный объект, учет расходов ведет на счете 20 «Основное производство». По окончании строительства стоимость объекта списывается на счет 43 «Готовая продукция», а его реализация отражается в общеустановленном порядке. У подрядчиков учет расходов организовывается на счете 20 «Основное производство» в разрезе каждого заказчика и строительного объекта. Выбранный вариант ведения учета расходов должен прописываться в учетной политике организации. Также в ней указывается, каким образом будут сформированы и распределены прямые расходы на остаток незавершенного производства. На основании статьи 318 НК РФ строительная организация вправе самостоятельно установить указанный порядок.

Бухгалтерский учет в строительстве также должен учитывать ряд особенностей, связанных с производством строительной продукции:

- индивидуальный, даже при серийном строительстве, характер строительного производства;
- длительность проектирования и строительства объекта;
- многообразии видов строительного-монтажных работ

при строительстве каждого объекта;

- зависимость сроков и качества строительства от месторасположения— объекта, природных условий и времени года.

Перечисленные особенности, а также многие другие обуславливают порядок ценообразования в строительстве и учета себестоимости строительных работ.

#### **Использованные источники:**

1. Федеральный закон «Об инвестиционной деятельности в РФ, осуществляемой в форме капитальных вложений» от 25.02.1999 №39-ФЗ (ред. от 02.08.2019)
2. Приказ Минфина России от 24.11.2008 №116н (ред. от 06.04.2015) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет договоров строительного подряда» (ПБУ 2/2008)
3. Письмо Минфина РФ от 29.03.2004 № 04-05-06/27 «О формировании отдельного баланса подразделения организации»
4. Ведение учета в строительстве [Электронный ресурс]. Режим доступа: [http://www.audit-pro.com/articles\\_buh\\_fields\\_building.html](http://www.audit-pro.com/articles_buh_fields_building.html)
5. Особенности бухгалтерского учета в строительстве [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://finanaliz.ru/litra/318/2358.html>

**Османо́ва М.М.**  
*старший преподаватель*  
*кафедра “Бухучет-1”*

**Нугаева Р.М.**  
*студент 4к.1гр.*

*факультет “Бухгалтерский учет и аудит”*

*ГАОУ ВО “Дагестанский государственный университет*  
*народного хозяйства”*

*РФ, г. Махачкала*

## **СПЕЦИФИКА УЧЕТА МАТЕРИАЛОВ В СТРОИТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ**

*Аннотация: В данной статье рассмотрены вопросы учета материалов в строительном производстве. Также рассмотрены различные варианты учета материалов в зависимости от их особенностей.*

*Ключевые слова: Строительство, учет, материалы, производство.*

**Osmanova M.M.**

*Senior lecturer of the Department "accounting-1"*

**Nugaeva R.M.**

*Student 4k.1g.*

*“faculty of accounting and audit”*

*GAOU VO “Dagestan state University of national economy”*

*Russian Federation, Makhachkala*

## **SPECIFICS OF MATERIALS ACCOUNTING IN A CONSTRUCTION ORGANIZATION**

*Abstract: This article discusses the issues of accounting for materials in construction production. Various options for accounting for materials are considered, depending on their features.*

*Keyword: Construction, accounting, materials, production.*

Важной предпосылкой правильной организации учета материалов является их классификация по назначению и роли в процессе строительного производства. В отличие от промышленности в строительном производстве материалы подразделяются на три вида: строительные материалы, конструкции и детали, оборудование к установке. В текущем учете материалы могут оцениваться: по учетным ценам с учетом отклонений от их фактической стоимости, по средневзвешенным ценам, по ценам первого приобретения (ФИФО). В качестве учетных цен применяются планово-расчетные, средние покупные цены, свободные цены и другие. По этим же ценам материалы списываются на себестоимость строительно-монтажных работ.

В отличие от промышленной организации в строительном

производстве потребляется большое количество материалов открытого хранения (песок, гравий, щебень, известь, кирпич и др.). Как правило, эти материалы хранятся на открытых площадках, вне складских помещений и числятся в подотчете материально ответственных лиц (прорабов, мастеров, кладовщиков). При отпуске этих материалов на производство строительномонтажных работ их подсчет или взвешивание не производятся, соответственно и не выписываются первичные документы. Фактический расход этих материалов определяется ежемесячно путем проведения инвентаризации комиссией с участием работника бухгалтерии. Для определения количества израсходованных в строительстве материалов открытого хранения комиссией составляется акт об остатках и на списание израсходованных материалов открытого хранения по форме № 22 а.

Расход материалов по данным инвентаризации определяется следующим образом: к остатку на начало месяца добавляется поступление за месяц и из полученной суммы вычитается остаток на конец месяца. Учет материалов на складах ведется с помощью оперативно-бухгалтерского (сальдового) метода или с помощью материальных отчетов, которые составляют материально ответственные лица по форме № М-19.

Материальный отчет представляет собой регистр аналитического учета в форме комбинированной обычной ведомости, в которой отражается движение материалов в натуральных и денежных измерителях. В отчете отражаются материалы, имеющиеся в приобъектной кладовой, независимо от того, было или нет по ним движение в отчетном месяце. При сдаче отчета в бухгалтерию к нему прилагаются оправдательные документы по приходу и расходу. Учет движения материальных ценностей в денежном выражении обобщается в ведомости № 10-с. Однако в строительстве эта ведомость имеет отличие по своей структуре, записи в которую производят на основании накопительных ведомостей и материальных отчетов формы № М-19.

Если текущий учет материалов ведется по учетным ценам, в ней производится расчет отклонений от стоимости по учетным ценам. Эти отклонения списываются на три счета: счет 91 "Операционные доходы и расходы", счет 20 "Основное производство" и счет 23 "Вспомогательные производства". Причем на счет 23 отклонения списываются по проценту прошлого месяца.

В фактическую себестоимость строительных материалов включаются заготовительно-складские расходы. К ним относят содержание заготовительного аппарата, материальных складов и кладовых на строительстве, расходы по охране материалов, по оплате сборов за извещение о прибытии материалов и за взвешивание грузов, а также потери от недостачи материалов в пути и на складах в пределах установленных норм естественной убыли. Эти расходы учитываются на счете 44 "Расходы на реализацию". В конце месяца они списываются с кредита счета 44 в дебет

счета 16 "Отклонение в стоимости материальных ценностей".

Контроль за использованием материалов на производство осуществляется путем составления отчета по форме № М-29 "Отчет о расходе основных материалов в строительстве в сопоставлении с расходом, определенным по производственным нормам". Он служит основанием для списания материалов на себестоимость строительно-монтажных работ и сопоставления фактического расхода материалов с расходом, определенным по производственным нормам. Отчет ведется отдельно на каждый объект строительства начальником участка (прорабом) в течение года с применением необходимого количества вкладных листов.

**Использованные источники:**

1. Положение по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов». Утверждено приказом Минфина РФ от 15. 06. 98 г., № 25н.
2. Положение по бухгалтерскому учету « Учетная политика организации»: Утверждено приказом Минфина РФ от 09.12.98 г., № 60н.
3. Пятов М.Л. Учет материально-производственных запасов //Бухгалтерский учет.2008. №12.
4. Кирьянова З.В. Теория бухгалтерского учета: Учебник. – 2-е изд., перераб. и допол.- М.: Финансы и статистика,2008 г.
5. Дмитриев М.В. Бухгалтерский учет и анализ хозяйственной деятельности промышленного предприятия: Учебник. – 4-е изд., доп. и перераб. М.: Экономика, 2006 г.
6. Ефимова О.В. Финансовый анализ. – М.: Бухгалтерский учет, 2006 (Библиотека журнала «Бухгалтерский учет»).

*Османо́ва М.М.  
старший преподаватель  
кафедра "Бухучет-1"*

*Меджи́дова А.А.  
студент 4к. 2гр.*

*факультет "Бухучет и аудит"*

*ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства"*

*РФ, г. Махачкала*

## **ПОРЯДОК УМЕНЬШЕНИЯ УСТАВНОГО КАПИТАЛА В СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ**

*Аннотация: Уставный капитал ООО строительных организаций можно не только увеличивать, но и уменьшать. Для чего это нужно, и в каких случаях Общество обязано это делать рассмотрено в данной статье.*

*Ключевые слова: уставный капитал, учредитель, строительная организация, собственный капитал, декапитализация, чистые активы.*

*Osmanova M.M.*

*Senior Lecturer*

*of Department "accounting-1"*

*Medzhidova A. A.*

*Student 4K. 2G.*

*"Faculty of accounting and audit "*

*GAOU VO " Dagestan state University  
of national economy"*

*Russian Federation, Makhachkala*

## **IN ORDER TO REDUCE THE SHARE CAPITAL**

*Annotation : The authorized capital of LLC construction organizations can not only be increased, but also reduced. For what it is necessary, and in what cases the Society is obliged to do it is considered in this article.*

*Key words: share capital, shareholder, Building company, private capital, de-capitalization, net assets.*

Актуальность данной темы обусловлена тем, что собственный капитал предприятия является объектом бухгалтерского анализа. При создании предприятий для осуществления ими своей производственно-хозяйственной деятельности нужно иметь некоторую сумму денег для приобретения основных и оборотных средств, которые в денежном выражении принято называть первоначальный капитал. Общая величина первоначального капитала называется уставный фонд предприятия, размер которого отражается в бухгалтерском балансе и специальном отчёте о

движении уставного фонда. Учёт источников средств фонда осуществляют на счёте “Уставный фонд”, на котором показывают изменения, связанные с увеличением и уменьшением стоимости основных и оборотных средств. Увеличение уставного фонда по части основных средств связано с введением в эксплуатацию новых объектов. Его уменьшение в этой части происходит главным образом в связи с ликвидацией и продажей основных средств. В соответствии с частью 2.1 статьи 3 Федерального закона №214-ФЗ «Об участии в долевом строительстве...» минимальный размер уставного капитала застройщика или минимальный размер суммы уставного капитала застройщика и уставных капиталов связанных с застройщиком юридических лиц составляет: 2,5 млн рублей. Необходимость уменьшения уставного капитала ООО.

Законодательно различаются обстоятельства, когда ситуация происходит по инициативе самих учредителей (добровольно) и когда эта мера вынужденная (принудительно). Вопрос изменения УК отнесен к исключительной компетенции собрания учредителей и во всех вариантах декапитализация уставного капитала основывается на решении общего собрания или единственного участника. Уменьшить размер разрешено после того, как уведомлены все кредиторы фирмы. Вне зависимости от предпосылок размер УК должен оставаться в пределах минимального размера (ст. 20 Закона №14-ФЗ). На сегодня эта величина – десять тысяч рублей (ст. 14 Закона №14-ФЗ). Если процедура носит принудительный характер и стоимость чистых активов (ЧА) опускается ниже установленного для УК минимума, компании грозит ликвидация (ст. 90 ГК, ч.1).

Декapитализация может происходить путями: уменьшается номинальная стоимость долей участников с сохранением пропорций долей; погашаются доли, которые принадлежат ООО.

#### Добровольное решение

Важно понимать, что решение об уменьшении уставного капитала ООО по собственной инициативе не позволяет фирме избежать уплаты по долгам. До того, как запустить процесс, обществу необходимо представить доказательства, что кредиторы информированы о предстоящем событии. Уставные средства компании представляют собой финансовый минимум ее ответственности. Поэтому всем кредиторам независимо от объема обязательств рассылаются уведомления о декапитализации почтовым отправлением. Срок – три дня с момента, как принято решение общим собранием. Не получится подготовить и вовремя разослать уведомления - фирме откажут в регистрации изменений.

Добровольная декапитализация проводится путем уменьшения номинала долей учредителей. ООО возвращает учредителям часть сформированного уставного капитала. Пропорциональное соотношение долевого участия при этом сохраняется. Средства можно вернуть деньгами и имуществом. Принудительный порядок У общества может быть не только



право, но и обязанность уменьшить уставной капитал. Необходимость процедуры регламентируется Законом №14-ФЗ. Компанию могут обязать снизить УК в следующих случаях:

Финансовый год, который следует за вторым (каждым последующим) годом убыточен, то есть стоимость чистых активов обесценивается до размеров меньше УК (ст.30). Снижение осуществляется в пределах стоимости чистых активов;

ООО за год не выплатило перешедшую к нему долю или ее часть. Источником выплат служит разница между чистыми активами и уставным капиталом, если ее не хватает, возникает обязанность снизить УК на недостающую величину (ст. 23);

За год компанией не распределена (не реализована) доля или ее часть. Размер УК необходимо уменьшить на номинальную стоимость такой доли (ст. 24). Ранее действующее основание – неполная оплата УК в течение года после регистрации – отменено с 01.07.2009 г.

Уменьшение уставного капитала ООО: последствия финансовые и репутационные. Процедура негативно отражается на кредите доверия к компании, так как происходит снижение активов ООО, а активы фирмы — залог ее надежности. Кроме того, страдает и репутационная составляющая, поскольку вывод активов расценивается как угроза банкротства. Уменьшение уставного капитала может в целом обострить отношения с партнерами и кредиторами: они вправе истребовать от фирмы выполнения обязательств до срока, представив суду доказательные аргументы, что такое изменение активов повышает их собственные риски. Внимательно к таким действиям относятся и контролирующие инстанции, поскольку, уменьшая УК, учредителями могут совершаться манипуляции по намеренному банкротству. Чтобы декапитализация не стала причиной ликвидации компании, рекомендуется внимательно и скрупулезно проводить процедуру уменьшения уставного капитала.

#### **Использованные источники:**

1. Бортиков О.В. Учет имущества, переданного в качестве вклада в уставный капитал //Российский налоговый курьер, №12, июнь 2017г. - с.58-63
2. Илюшечкин А.И. Бухучет при передаче имущества в уставный капитал: версия Минфина //Учет. Налоги. Право, №45, 2018г. - с.1
3. Лытнева Е.А., Лытнева Н.А., Малявкина Л.И. «Учет операций по уменьшению уставного капитала» //БухУчет, № 15, 2017г. - стр.3-5
4. Платонова О.Е. Формирование уставного капитала акционерного общества // Российский налоговый курьер, №22, ноябрь 2017г. - с.38-42

**Османо́ва М.М.**  
**старший преподаватель**  
**кафедра бухучет-1**  
**Сефи́ханов И.Д.**  
**студент 4к.1гр.**

**факультет “Бухгалтерский учет и аудит”**  
**ГАОУ ВО “Дагестанский государственный университет**  
**народного хозяйства”**  
**РФ, г. Махачкала**

## **ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ**

*Аннотация: Данная статья посвящена основным особенностям организации бухгалтерского учета в строительных организациях. А также рассмотрены показатели себестоимости, применяемые в них. Формирование качественной и своевременной информации о финансовой и хозяйственной деятельности строительной организации – это ключевая цель бухгалтерского учета.*

*Ключевые слова: бухгалтерский учет, особенности бухгалтерского учета в строительных организациях, строительство, себестоимость, калькулирование.*

**Osmanova M.M.**

**Senior Lecturer, Department of Accounting-1**

**Sefikhanov I.D.**

**Student 4k. 1g.**

**“Faculty of accounting and audit”**

**GAOU VO “Dagestan state University of national economy”**

**Russian Federation, Makhachkala**

## **FEATURES OF ACCOUNTING IN CONSTRUCTION ORGANIZATIONS**

*Resume: This article is devoted to the main features of the organization of accounting in construction organizations. And also examined the cost indicators used in them. The formation of high-quality and timely information on the financial and economic activities of a construction company is a key goal of accounting.*

*Key words: accounting, accounting features in construction organizations, construction, cost, calculation.*

В настоящее время важнейшей целью бухгалтерского учета является формирование качественной и своевременной информации о финансовой и хозяйственной деятельности строительной организации, необходимой управленческому персоналу для подготовки, обоснования и принятия решений.

Строительное производство в отличие от иных отраслей имеет ряд особенностей, которые оказывают воздействие на организацию и постановку бухгалтерского учета.

Существенное влияние на порядок ведения бухгалтерского учета в строительстве оказывают особенности организации и экономики строительного производства, которые обусловлены характером строительной продукции.

К таким особенностям относятся:

- территориальная обособленность объектов строительства, во многом индивидуальная, даже при серийном строительстве;
- характер строительного производства;
- продолжительность проектирования и строительства объекта;
- разнообразие видов строительно-монтажных работ при строительстве любого объекта ;
- зависимость сроков и качества строительства от места расположения объекта, природных условий и в том числе времени года.

Порядок ценообразования в строительстве и учета себестоимости строительных работ, в том числе и непростую, обычно многоступенчатую, систему расчетов между участниками процесса строительства объекта недвижимости обуславливает перечисленные и многие другие особенности.

Строительство – это одна из ключевых и активно развивающихся отраслей современной российской экономики, характеризующаяся значительным размером капиталовложений.

Строительство, точно так же, как и любая иная отрасль экономики, имеет свои специфические особенности, которые оказывают существенное воздействие на организацию и ведение бухгалтерского учета в организациях строительной сферы. От выбранной методики учета затрат и калькулирования затрат зависит определение финансовых результатов от строительной деятельности.

Существует три показателя себестоимости в строительной отрасли:

- сметная себестоимость строительно-монтажных работ, возводимых объектов недвижимости – определяется на начальной стадии производственной деятельности проектной организацией на основе инженерно-технических регламентных документов. Для того, чтобы определить сметную стоимость, используют сметные нормы и текущие цены материалов на дату расчета сметной стоимости;
- плановая себестоимость – прогнозируемая величина строительно-монтажных работ или затрат строительной организации по возведению объекта. Исчисление плановой себестоимости считается важным этапом финансово-экономической деятельности строительных организаций, который дает возможность определить целесообразность выполнения планируемых видов строительно-монтажных работ. В случае, если плановая себестоимость превысит рыночную цену работ, выполнять их

нецелесообразно;

- фактическая себестоимость строительно-монтажных работ – это сумма фактических затрат, произведенных строительной подрядной организацией в процессе выполнения СМР. Информационной базой для исчисления данного типа себестоимости обычно выступают данные бухгалтерского учета строительной подрядной организации. Сведения о фактической себестоимости строительно-монтажных работ применяются в ходе экономического анализа, прогнозирования и принятия решений по совершенствованию данного вида работ на краткосрочную и долгосрочную перспективу, а также при определении финансовых результатов деятельности строительной организации. Классификация затрат строительных организаций на прямые и накладные расходы в соответствии с классификацией затрат в сметных расценках позволяет контролировать сметную стоимость строительства, по которой производится расчет договорной стоимости объекта.

При осуществлении учета предприятием строительной отрасли накладных расходов, расходов будущих периодов и резервов предстоящих расходов также существуют определенные характерные особенности.

Характерные особенности строительной продукции требуют установления технологических верных и результативных способов выполнения строительных процессов, их организационных форм и взаимоувязки во времени и пространстве, которые гарантируют качество и экономичность строительной продукции.

Результативность строительного производства во многом определяется организационными отношениями и формами выполнения всех процессов, сопутствующих формированию строительной продукции.

Результативность строительного производства во многом определяется организационными отношениями и формами выполнения всех процессов, сопутствующих формированию строительной продукции.

Таким образом, можно сделать вывод, что все выявленные особенности бухгалтерского учета строительных организаций по сравнению с другими существующими видами деятельности позволяют выделить его в отдельную дисциплину. Влияние всех факторов должно быть учтено при формировании учетной политики строительной организации и построения системы учета и исчисления себестоимости работ строительной подрядной организации.

#### **Использованные источники:**

1. Афанасьева Л.К. Бухгалтерский учет в строительных организациях. – СПб.: Изд-во Санкт Петербургского государственного инженерно-экономического университета, 2017. - 165 с.
2. Чернышов В. Е. Калькулирование себестоимости строительной продукции // Бухгалтерский учет в строительстве. - -42с.
3. Шестак О. И. Стратегический подход к развитию малого и среднего

предпринимательства // Экономика и менеджмент систем управления.  
- № 3.1 – С.183

4. Фадеева В. В., Сергушина Е. С., Кичкина А. П. Роль инфляционных ожиданий в борьбе с инфляцией // Е №4. С.186
5. Сергушина Е. С., Фролова Н. А. Организация бухгалтерского учета в бюджетных учреждениях российской федерации // студенческий меридиан среднего профессионального образования в вузе. Саранск: Национальный исследовательский Мордовской государственный университет им. Н. П. Огарева, 2017.
6. Кабанов О. В. Современные методы оценки теплофизических свойств объекта / О. В. Кабанов, С.А. Панфилов // Материалы XX науч. Практ. Конф. Молодых ученых, аспирантов и студентов НИ МГУ им. Н. П. Огарева / НИ МГУ им. Н. П. Огарева.- Саранск, 2016.

*Османо́ва М.М.  
старший преподаватель  
кафедра «Бухучет-1»*

*Семедова К.Р.  
студент 4к. 1гр.  
факультет «Бухучет и аудит»*

*ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»  
РФ, г. Махачкала*

## **ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ОБЪЕКТА СТРОИТЕЛЬСТВА С УЧЕТОМ ЕГО КАЧЕСТВЕННЫХ ХАРАКТЕРИСТИК**

*Аннотация:* В статье описаны этапы калькулирования себестоимости объекта строительства с позиции функционально-стоимостного подхода. В качестве функций предложены потребительские свойства здания, которые выражаем через его эксплуатационные качества. Калькулирование осуществляем в разрезе эксплуатационных качеств. Это позволит сопоставить стоимость достигнутого качества здания со стоимостью созданных характеристик.

*Ключевые слова:* Функционально-стоимостное калькулирование, качество объекта строительства, сметная стоимость, эксплуатационные качества.

*Osmanova M.M.*

*Senior Lecturer, Department of "accounting -1"  
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala  
Semedova K.R.*

*St-ka of the faculty "accounting and audit" 4K. 1gr.  
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

## **THE MAIN STAGES OF CALCULATING THE COST OF A CONSTRUCTION OBJECT TAKING INTO ACCOUNT ITS QUALITY CHARACTERISTICS**

*Abstract:* the article describes the stages of calculating the cost of a construction object from the point of view of the functional-cost approach. As functions, the consumer properties of the building are proposed, which are expressed in terms of its operational qualities. Calculation is carried out in the context of operational qualities. This will allow you to compare the cost of the achieved building quality with the cost of the created characteristics.

*Keywords:* Functional and cost calculation, quality of the construction object, estimated cost, operational qualities.

Управление качеством объекта строительства необходимо начинать на стадии проектирования, на которой формируются основные потребительские свойства здания. По мнению специалистов, более 85% затрат на строительство здания закладывается при проектировании. Применение функционально-стоимостного подхода при разработке проекта в формировании сметы позволит найти наиболее экономичное решение как для подрядчика, так и для заказчика с соблюдением требуемого уровня качества здания. Это достигается путем соотнесения планируемых затрат на возведение объекта строительства (сметной стоимости) с функциями, которые будет выполнять объект (потребительские свойства), что позволит на стадии планирования исключить нерациональные инженерные решения и снизить стоимость объекта строительства при сохранении или улучшения его качества.

Для проведения функционально-стоимостного калькулирования (ФСК) сметной стоимости объекта строительства предлагаю следующие этапы, которые выделены при изучении научной литературы по вопросам ФСА, изложенные в работах Р.А. Фатхутдинова [2, с. 126—129], В.В. Рыжовой [3, с. 11—13], Н.П. Беляцкого [4, с. 43—45] и других:

1. Подготовительный этап, на котором определяют цели и объект ФСК, сроки и план его проведения, формируют команду. Целью ФСК является формирование информации о распределении стоимости ресурсов на потребительские свойства объекта, что позволит сопоставить стоимость объекта строительства с достигаемыми качественными характеристиками. ФСК будет использоваться предприятием для проведения ФСА на стадии проектирования (предварительный ФСА).

При выборе объекта для проведения ФСК необходимо учесть цели ФСА, информационной базой которого является ФС-калькуляция объекта строительства:

— при поиске резервов снижения себестоимости в условиях ограничения времени достаточно провести калькулирование прямых затрат на производство СМР и экспресс-ФСА объекта строительства;

— если величина накладных расходов предприятия значительна, то объектом калькулирования должна стать сметная себестоимость СМР;

— если акценты анализа сдвигаются к прибыли и рентабельности строительной деятельности, то в качестве объекта ФСК выступает сметная стоимость объекта. Под сметной стоимостью строительства понимают «сумму денежных средств, ассигнуемых на строительство, расширение или реконструкцию предприятия, здания или сооружения, исчисленную на основе сметных норм, цен, ставок и тарифов»

— наиболее полный анализ функций объекта строительства, отражающий взаимосвязь потребительских свойств здания и затрат на их создание, проводят при ФСК стоимости объекта для заказчика.

Команда по проведению ФСК должна включать в себя:

— специалиста, прошедшего подготовку по проведению ФСА с учетом отраслевой специфики, который будет определять основные мероприятия по ФСК и координацию работ других участников группы;

— специалиста по управленческому учету, в задачи которого входит консультирование по вопросам распределения затрат между функциями объекта, выбора драйверов затрат, калькулирования стоимости объекта в разрезе его эксплуатационных качеств;

— представителя Заказчика для определения требований по проектно-эксплуатационным характеристикам объекта строительства и его стоимостных параметров, согласования окончательного варианта проекта;

— представителей проектной организации (группы) для формирования перечня функций объекта строительства и составления функционально-стоимостной калькуляции в соответствии с требованиями законодательства и пожеланиями Заказчика под руководством специалиста ФСК.

2. Информационный этап, на котором собирают и систематизируют данные для ФСК, включающие:

— проектно-сметную документацию по объекту строительства;

— сведения о материалах-заменителях для тех видов материалов, которые занимают наибольший удельный вес в сметной стоимости объекта;

— сведения об альтернативных технологиях выполнения СМР, имеющие наибольший удельный вес в сметной стоимости объекта;

— сведения о потенциальных подрядчиках, привлекаемых на отдельные виды работ (например, узкоспециализированные лицензируемые виды работ

— установка пожарных сигнализаций, огнезащитная обработка деревянных и металлических конструкций и т.п.), стоимостных услуг, качество выполняемых работ, наличие претензий и др.

— характеристика места строительства — наличие особых условий проведения строительных работ (низкие температуры, стесненность условий строительства, высокий уровень грунтовых вод и т.п.), наличие необходимой инфраструктуры (подъездных путей, отдаленность коммуникаций, электросетей и т.п.);

— характеристика условий эксплуатации объекта (особенности климатических условий, назначение объекта);

— предполагаемое месторасположение объекта, определяющее его престижность (для жилых домов, гостиничных комплексов), доступность для клиентов (для торговых объектов, объектов сферы обслуживания), логистическое удобство (для производственных промышленных объектов).

— изучение объектов-аналогов.

3. Аналитический этап заключается в построении функционально-структурно-стоимостной модели строительного объекта, суть которой состоит в установлении взаимосвязи между функциями, материальными



носителями функций и затратами, которые понесены в процессе выполнения этих функций.

Высоцкий М.С. отмечает, что функционально-структурно-стоимостная модель характеризует «связь выполняемых функций с материальными носителями и затратами на их создание и эксплуатацию».

На этом этапе определяют и классифицируют функции объекта, показатели, которые отражают надлежащее выполнение функций в натуральном выражении, определяют значимость и калькулируют стоимость каждой функции.

В ходе проектирования и строительства здание наделяется определенными потребительскими свойствами, соответствующими его функциональному назначению. Совокупность этих свойств называют параметрами эксплуатационных качеств (ПЭК), под которыми в теоретических разработках в области оценки зданий и сооружений понимают «научно-обоснованные эксплуатационно-технические характеристики конкретного материала, элемента, конструкции, инженерного оборудования, технических систем, среды обитания и т.п., а также их совокупность». Таким образом, ПЭК представляют собой совокупность свойств, учитывающих функциональное назначение строительного объекта и характеризующих его качество. Следовательно, функциями при ФСК стоимости здания целесообразно определить эксплуатационные качества (ЭК) объекта строительства, создающие его потребительскую стоимость. Так, калькуляционными единицами станут ЭК — функции объекта (жилого дома, промышленного объекта, объекта культурного назначения и т.п.).

Основным предназначением зданий является обеспечение условий, определенных их функциональным назначением. В экономической литературе выделяют следующие виды назначения зданий:

- жилые (жилые дома, гостиницы, общежития) предназначены для постоянного или временного проживания людей;
- общественные (социально-бытового и общественного назначения);
- производственные (промышленные и сельскохозяйственные);
- многофункциональные.

Таким образом, ключевой функцией зданий является не действие как таковое, а обеспечение условий для определенных процессов — производства (производственные помещения), снабжения (торговые объекты), постоянного или временного проживания (жилые дома, общежития, гостиницы) и т.п. Следовательно, формулировку ключевой (главной) функции объекта строительства можно представить как «обеспечение условий + процесс». Например, для объекта «Здание приема физических, юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» ключевая функция — обеспечение условий для обслуживания людей. Раскрытие конкретных условий осуществляется через формулирование

функций второго порядка (основных функций).

Основные функции можно выразить через совокупность конкретных ЭК объекта строительства. Анализ литературы в области оценки зданий позволил определить совокупность функций (ЭК), с помощью которых можно описать наиболее важные для заказчика потребительские свойства здания, обеспечивающие выполнение главной функции — надежность, комфортность, эстетичность.

Для того, чтобы количественно измерить ЭК объекта, необходимо для каждого ЭК определить:

— эксплуатационно-технические характеристики (ЭТХ), которыми наделяются отдельные строительные элементы и конструкции;

— показатели, которыми можно их измерить.

Например, группа ЭК «Комфортность» может быть описана ЭК «Герметичность здания», «Акустические свойства», «Теплозащитные свойства» и др. Такое ЭК как «Акустические свойства» может быть определено следующими ЭТХ: звукоизоляция (измеряется с помощью коэффициента звукопроницаемости) и шумоизоляция (измеряется с помощью ударного и воздушного шума в децибелах). Для каждого показателя указывают минимально допустимое значение в соответствии с действующим законодательством, а также желаемое значение, отражающее требование заказчика (пользователя).

На стадии проектирования ФСК проводят параллельно с предварительным ФСА, целью которого является проектирование объекта с наилучшим для потребителя сочетанием параметров «цена-качество». Для достижения поставленной цели команда ФСК должна:

— выявить функции, которые необходимо исключить. К ним относятся функции, снижающие качество объекта, не влияющие на качество, но имеющие значительную стоимость, «лишние» функции, не востребованные пользователями объекта;

— выявить все полезные и желаемые потребителем функции, обеспечить их рациональное сочетание для качественного выполнения главной функции;

— проанализировать альтернативные варианты выполнения функций объекта и определить наилучший вариант с минимально возможными затратами;

— сопоставить и устранить противоречия между стоимостью созданной функции и ее значимостью для выполнения главной функции здания.

Для решения поставленных задач необходимо предложить классификацию функций здания с позиции их значимости для выполнения главной функции.

**Таблица 1**  
**Обзор видов, функций, применяемый в функционально-стоимостном анализе**

<b>Классификационный признак</b>	<b>Виды функций</b>	<b>Источник</b>
По области проявления	1. Внутренние (внутриобъектные) 2. Внешние (общеобъектные)	Беляцкий Н.П. [4, с. 42] Туровец О.Г. [9, с. 12] Ефимов В.В. [10, с. 105]
С вещественной точки зрения (с позиции потребителя)	1. Первичные — функции, которые ожидает и требует от объекта потребитель; 2. Вторичные — функции, которые интересуют производителя, а потребителя занимают косвенно или не интересуют	Влчек Р. [11, с. 33]
По значимости внешних функций	Главная функция — та, ради которой создается исследуемый объект Второстепенные (вспомогательные, дополнительные)	Беляцкий Н.П. [4, с. 42] Туровец О.Г. [9, с. 12] Влчек Р. [11, с. 36] Ефимов В.В. [10, с. 105]
По значимости внутренних функций	Основные функции комплексно характеризуют одну часть поведения объекта Вспомогательные дополняют основные функции	Беляцкий Н.П. [4, с. 42] Туровец О.Г. [9, с. 12] Влчек Р. [11, с. 33] Ефимов В.В. [10, с. 105]
С методологической точки зрения	1. Действующие функции 2. Требуемые функции 3. Отсутствующие функции 4. Ненужные (лишние) функции	Влчек Р. [11, с. 37]
По характеру проявления	1. Действительные 2. Потенциально возможные	Туровец О.Г. [9, с. 12]
В зависимости от связи изделия с его основным окружением	1. Торговые функции 2. Потребительские функции 3. Обслуживающие функции 4. Социально-политические функции 5. Структурные функции	Влчек Р. [11, с. 34]
В зависимости от связи изделия со средой	1. Проектные функции 2. Производственные функции	Влчек Р. [11, с. 33]
По назначению	Рабочие Конструктивные или обеспечивающие Эргономические Эстетические	Рыжова В.В. [3, с. 22]

В таблице 1 систематизированы виды функций по различным классификационным признакам, изложенные в литературе по ФСА.

Проанализировав описанные классификации, учитывая специфику и сложность строительного объекта, предлагаем использовать при ФСК

зданий следующие виды функций с целью оценки их значимости для выполнения главной функции:

1. Полезные функции (основные и вспомогательные функции)
2. Беспольные (нейтральные и вредные).

Полезные функции создают потребительскую стоимость здания и обеспечивают удовлетворение потребностей пользователя. Традиционно в теории и практике ФСК полезные функции делят на основные и вспомогательные.

Основные функции комплексно характеризуют одну часть объекта (конструктивного элемента), а вспомогательные дополняют основные функции. Беспольные функции не создают потребительской стоимости, но на них отвлекается часть ресурсов. Нейтральные не ухудшают качество объекта, а наличие вредных функций снижает его качество.

#### **Использованные источники:**

1. Слюсаренко А.В. Возможности функционально-стоимостного анализа для увеличения эффективности строительных инвестиционных проектов // Коммунальное хозяйство городов. 2009. № 87. С. 178-182.
2. Фатхутдинов Р.А. Управленческие решения: учебник. 5-е изд., перераб. и доп. М.: ИНФРА-М, 2004. 312 с.
3. Рыжова В. Применение функционально-стоимостного анализа в решении управленческих задач // ФСА в решении управленческих задач по сокращению издержек: учеб. пособие. М., 2009. С. 67-133.
4. Беяцкий Н.П. Техника работы менеджера: учеб. пособие / Н.П. Беяцкий, П. Ройш, Н.В. Суша; под ред. И. П. Беяцкого. Минск: Ин-т упр, 1998. 85 с.
5. Тарловская В.А. Статистика капитального строительства: учеб. пособие. Минск: Беларус. гос. экон. ун-т, 1997. 175 с.
6. Функционально-экономическая оценка проектируемой новой техники / М.С. Высоцкий [и др.]. Минск: Беларус, науч.-исслед. ин-т науч.-техн. информ. и техн.-экон. исслед. ГосэкономпланаРесп. Беларусь, 1991. 62 с.

*Османова М.М.  
старший преподаватель  
кафедра «Бухучет-1»*

*Абдулаева З.Г.  
студент 4к. 3гр.*

*факультет «Бухучет и аудит»*

*ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала*

### **ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ЗАТРАТ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ**

*Аннотация: В статье рассматриваются особенности учета затрат в строительстве с целью улучшения информационных возможностей бухгалтерского учета и отчетности, а также повышения эффективности системы управления затратами.*

*Ключевые слова: учет, система затрат, фактическая себестоимость, расходы.*

*Osmanov M.M.*

*Senior lecturer "accounting- 1"*

*Abdulaeva Z.M.*

*Student of 4K. 3G.*

*faculty of « accounting and audit»*

*GAOU VO "Dagestan state UNIVERSITY*

*of national economy»*

*Russian Federation, Makhachkala*

### **FEATURES OF ACCOUNTING COSTS IN CONSTRUCTION**

*Abstract: The article discusses the features of cost accounting in construction to improve the information capacity of accounting and reporting, as well as improve the efficiency of the cost management system*

*Keywords: accounting, system cost, actual cost, expenses.*

Строительная отрасль является одной из ведущих в экономике России. Она является фондообразующей, а ее успехи существенно влияют на эффективность экономики и развитие иных отраслей страны в целом.

Основной особенностью строительства считают организационно-техническую сложность производимой строительной продукции, а также возводимых зданий и сооружений как производственного, так и непромышленного назначения. Организация строительных работ способствует формированию характерных приемов, способов и методов учета затрат на производстве.

Учет затрат является очень эффективным инструментом необходимым для точной калькуляции себестоимости и принятия

различного рода решений, которые основаны на выборе альтернативного образа действий.

От того насколько точна информация о производственных затратах во многом зависит благополучие всего предприятия данной сферы в целом. При анализе этой информации можно планировать реальный уровень прибыли и затраты на перспективу; правильно устанавливать цены; оптимизировать готовую продукцию, места закупки, производства и хранения готовой продукции, материалов и комплектующих, а также не только определить структуру расходов и их эффективность, но и регулировать и вести над ними контроль.

Организациям, чья деятельность связана со строительной отраслью, метод калькулирования себестоимости необходим, потому что это поможет сократить экономические потери и обеспечить сопоставимость результатов производства и себестоимости продукции.

Планируя затраты на материалы, сырье, рабочее время, необходимые механизмы и машины, предприятие должно во всем этом видеть суммы в денежных единицах. При принятии решений, основанных на анализе затрат, нужно не забывать об альтернативной стоимости потребляемых ресурсов.

Основные сведения для принятия решения, основанного на анализе затрат, берутся из бухгалтерии и именно поэтому так важно чтобы бухгалтер умел правильно и понятно составлять необходимый отчет.

Затраты по принятым к оплате или оплаченным по договорам работам, которые были выполнены по договорам на завершенных строительных объектах, учитываются до их ввода в эксплуатацию или сдачи инвестору в составе незавершенного строительства.

Все затраты формируются из фактически произведенных расходов, которые связаны с производством по договорам работ и выполненными согласно договору на строительство. Иными словами с использованием основных средств и нематериальных активов, объектов трудовых, материальных и других видов ресурсов в процессе строительства.

Затраты, производимые в процессе строительства включают в себя ожидаемые неизбежные издержки только в том случае, когда их размер согласован с застройщиком и они включены в договорную стоимость строительства объекта. Также в затраты организации могут входить расходы по образованию резервов на покрытие предвидимых потерь, связанных с организацией и производством по договорам работ и возникающие как на стадии производства работ, так и на стадии их завершения.

Расходы, связанные с неизбежными издержками и резервами на покрытие предвидимых потерь создаются только тогда, когда они могут быть достоверно оценены.

Порядок учета затрат на строительные работы и работы по монтажу оборудования устанавливается в зависимости от выбранного способа

производства строительных работ – по подрядного или хозяйственного.

При подрядном способе, строительные работы и работы по монтажу оборудования, выполненные и оформленные в установленном порядке, определяются по оплаченным или принятым к оплате счетам подрядных организаций по договорной стоимости.

Стоимость затрат на содержание и эксплуатацию строительных машин и механизмов, участвующих в основном производстве, отражается проводкой – Дебет 20.1 Кредит 25.

Если было выявлено завышение стоимости строительных и монтажных работ по оплаченным или принятым к оплате счетам подрядных организаций, заказчик с соответствующим возмещением уменьшает принятые затраты на сумму завышения. Возмещение происходит за счет полученных подрядчиками сумм, источником финансирования или путем уменьшения задолженности по принятому к оплате счету за выполненные работы от подрядной организации.

К строительным работам, выполненным хозяйственным способом, относятся работы, которые организация осуществляет собственными силами для собственных нужд, включая также деятельность, при выполнении которой организацией выделяются рабочие основной деятельности с выплатой им заработной платы.

Учет затрат, при хозяйственном способе производства указанных работ, проводится в соответствии с установленными Типовыми методическими рекомендациями по планированию и учету себестоимости строительных работ. При этом на счете 20 «Основное производство» отражаются фактически произведенные затраты застройщиком, включая расходы на содержание подразделений. Таким образом, на счете 20 формируется фактическая стоимость строительства жилого дома имеющего самостоятельный проект.

В завершении следует обратить внимание на то, что при выполнении разного рода строительных работ могут быть построены временные здания и сооружения. К ним относятся производственные, вспомогательные, общественные, складские и бытовые здания и сооружения, которые необходимы в процессе выполнения строительных работ и обслуживания строительных рабочих. Подобные объекты вводятся на период строительства намерено, а по завершении строительных работ они либо списываются как инвентарный объект с учета, либо их переносят на новую строительную площадку. При вводе объекта в эксплуатацию счет 20 закрывается, а все затраты списываются в дебет счета 43

### Использованные источники:

1. Акашева В. В., Кузнецов М. Е. Особенности и направления совершенствования учета затрат на производство строительно-монтажных работ на современном этапе // Молодой ученый. — 2017. — №1. — С. 171-174.
2. Акашева В. В., Буянова А. С. Непроизводительные расходы и потери в строительстве, их влияние на себестоимость продукции // Молодой ученый. — 2016. — №1. — С. 343-346.
3. Акашева В. В., Морозкина Т. С. Особенности учета накладных расходов в строительных организациях // Молодой ученый. — 2018. — №18. — С. 324-327.
4. Булгакова, С.В. Управленческий учет : учебник / Булгакова С.В. — Москва : КноРус, 2019. — 288 с. — (для бакалавров). — ISBN 978-5-406-06595-2. — URL: <https://book.ru/book/930017> (дата обращения: 15.04.2020). — Текст : электронный.
5. Бухгалтерский финансовый учет : учебник и практикум для вузов / О. Л. Островская, Л. Л. Покровская, М. А. Осипов ; под редакцией Т. П. Карповой. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 438 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-12214-5. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/450475> (дата обращения: 15.04.2020).



*Османо́ва М.М.  
старший преподаватель  
кафедра бухучет-1  
Забитова З.А.  
студент 4к.1гр.  
факультет “Бухгалтерский учет и аудит”  
ГАОУ ВО “Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства”  
РФ, г. Махачкала*

### **СЕБЕСТОИМОСТЬ СТРОИТЕЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ**

*Аннотация:* Данная статья посвящена себестоимости строительных работ, которые выполнены строительной организацией собственными силами. Себестоимость – один из важнейших факторов экономических показателей работы строительных организаций.

*Ключевые слова:* бухгалтерский учет, особенности бухгалтерского учета в строительных организациях, строительство, себестоимость, калькулирование.

*Osmanova M.M.  
Senior Lecturer, Department of Accounting-1  
Zabitova Z.A.  
Student 4k. 1g.  
“Faculty of accounting and audit”  
GAOU VO “Dagestan state University of national economy”  
Russian Federation, Makhachkala*

### **FEATURES OF ACCOUNTING IN CONSTRUCTION ORGANIZATIONS**

*Resume:* This article is devoted to the cost of construction works that are performed by the construction organization on its own. Cost is one of the most important factors in the economic performance of construction organizations.

*Key words:* accounting, accounting features in construction organizations, construction.

#### **Себестоимость строительной продукции**

Себестоимость строительных работ, выполненных строительной организацией собственными силами, складывается из затрат, связанных с использованием в процессе производства материалов, топлива, энергии, основных средств, трудовых ресурсов, а также других затрат. Перечень доходов и расходов, а также порядок их отражения в бухгалтерском учете в настоящее время регулируется ПБУ 9/99, ПБУ 10/99. Подобный перечень раньше приводился в Типовых методических рекомендациях по планированию и учету себестоимости строительных работ (утв. Минстроем России 4 декабря 1995 г. N БЕ-11-260/7), но в настоящее время отменен.

Однако для практических целей отдельные положения Типовых методических рекомендаций могут быть использованы в части, не противоречащей ПБУ 9/99, ПБУ 10/99 и другим документам системы нормативного регулирования бухгалтерского учета. При формировании себестоимости строительной продукции в качестве основного используется допущение временной определенности фактов хозяйственной деятельности, то есть затраты на производство строительных работ включаются в себестоимость работ того календарного периода, к которому они относятся, независимо от времени их возникновения и независимо от времени оплаты - предварительной или последующей (арендная плата, плата за абонентское обслуживание, плата за подписку на периодические издания нормативно-технического характера и т.п.). Основные положения организации бухгалтерского учета затрат на производство строительных работ сформулированы в Положении по бухгалтерскому учету "Учет договоров (контрактов) на капитальное строительство", утвержденном Приказом Минфина России от 20 декабря 1994 г. N 167 (ПБУ 2/94). В зависимости от видов объектов учета затраты на производство строительных работ могут вестись по позаказному методу или методу накопления затрат за определенный период времени с применением элементов нормативной системы учета и контроля за использованием материальных, трудовых и финансовых ресурсов. Основным методом учета затрат на производство строительных работ является позаказный метод, при котором объектом учета является отдельный заказ, открываемый на каждый объект строительства (вид работ) в соответствии с договором, заключенным с заказчиком, на производство работ, по которому ведется учет затрат нарастающим итогом до окончания выполнения работ по заказу. Строительная организация, выполняющая однородные специальные виды работ или осуществляющая строительство однотипных объектов с незначительной продолжительностью их строительства, может вести учет методом накопления затрат за определенный период времени по видам работ и местам возникновения затрат. В этом случае себестоимость сданных заказчику строительных работ определяется расчетным путем исходя из процента, исчисленного как отношение фактических затрат по производству работ, находящихся в незавершенном производстве, к их договорной стоимости, и договорной стоимости сдаваемых работ или с помощью других экономически обоснованных методов, установленных организацией при формировании учетной политики.

При учете затрат по методу накопления финансовый результат может выявляться по отдельным завершенным работам на конструктивных элементах или этапах. В этом случае финансовый результат выявляется как разница между договорной стоимостью и себестоимостью выполненных работ на конструктивных элементах или этапах. Этот метод может быть использован с достаточной степенью эффективности только в условиях

ритмичного финансирования и своевременной оплаты работ заказчиками. В иных условиях информация о финансовых результатах может быть существенно искажена. Применение нормативного метода учета может быть затруднено тем обстоятельством, что при этом в строительной организации должна быть создана система прогрессивных норм и нормативов и на ее основе рассчитаны калькуляции нормативной себестоимости работ. В условиях нестабильных рыночных цен как на строительную продукцию, так и на материально-производственные ресурсы разработка такой системы вряд ли возможна. Для осуществления группировки по статьям расходов в качестве типовых в строительстве традиционно рекомендуются следующие составляющие: "Материалы"; "Расходы на оплату труда рабочих"; "Расходы по содержанию и эксплуатации строительных машин и механизмов"; "Накладные расходы". При выполнении строительной организацией в соответствии с заключенным договором на строительство собственными силами проектных работ, приобретении для стройки технологического и инженерного оборудования, не относящихся к строительным, в составе себестоимости общего объема работ, выполненного собственными силами, предусматривается дополнительная статья "Прочие производственные расходы", по которой отражается полная себестоимость этих видов работ. Приведенный перечень не является обязательным и исчерпывающим - строительная организация может исходя из принятых объектов учета и экономической целесообразности самостоятельно расширять номенклатуру статей затрат на производство строительных работ. Материалы.

#### **Использованные источники:**

1. Федеральный закон от 6.12.11 г. N 402-ФЗ "О бухгалтерском учете" // СПС «КонсультантПлюс»
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 30.12.2012), (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 14.06.2012) // Налоговый кодекс РФ. Части I и II М.: Юристъ, 2012.
3. Приказ Минфина РФ от 29.07.1998 N 34н (ред. от 24.12.2010) «Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации» (Зарегистрировано в Минюсте РФ 27.08.1998 N 1598) // СПС «КонсультантПлюс»
4. Инструкция по применению плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности предприятий (утв. Приказом Минфина РФ от 28.12.1994 № 173).

*Османо́ва М.М.  
старший преподаватель  
кафедра “Бухучет-1”*

*Кичева Х.А.  
студент 4к.1гр.*

*факультет “Бухгалтерский учет и аудит”*

*ГАОУ ВО “Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства”*

*РФ, г. Махачкала*

## **ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА СЕБЕСТОИМОСТИ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ**

*Аннотация: Рассмотрена классификация методов учета себестоимости продукции. Проанализированы существующие варианты учета затрат. Для строительной отрасли предложено использовать позаказный метод.*

*Ключевые слова: себестоимость, строительство, учет, калькулирование.*

*Osmanova M.M.*

*Senior lecturer of the Department "accounting-1"*

*Kicheva H.A.*

*Student 4k.1g.*

*“faculty of accounting and audit”*

*GAOU VO “Dagestan state University of  
national economy”*

*Russian Federation, Makhachkala*

## **FEATURES OF COST ACCOUNTING IN CONSTRUCTION**

*Abstract: The classification of methods of accounting for the cost of production is considered. Total cost accounting options are analyzed. For the construction industry, it is suggested to use a custom method.*

*Key words: cost price, construction, accounting, calculation.*

Экономическое положение строительной организации, результативность и привлекательность ее деятельности для инвесторов зависит от эффективности использования производственных ресурсов и от правильности формирования себестоимости строительных объектов.

Основная задача учета себестоимости строительных работ — это отражение затрат: своевременное, достоверное и максимально полное. Эти затраты связаны с производством строительных работ, сдачей строительных работ заказчику, определением возможных отклонений от принятых норм и плановой себестоимости, надлежащим контролем за использованием производственных ресурсов. Планирование расходов и учет этих затрат на производство строительных работ производится по договорам на строительство.

Потребность расчета себестоимости строительных работ напрямую связана:

1. с выявлением конкурентных преимуществ организации;
2. с изучением основных факторов, которые влияют на себестоимость;
3. с определением величины отпускных цен;
4. с выявлением результатов деятельности отдельных структур и всего предприятия в целом;
5. с целью нахождения «узких» мест в управлении предприятием и организации производственного процесса;
6. с планированием затрат и четкого контроля за выполнением строительных смет.

Сметная стоимость строительства — сумма денежных средств, необходимая для его осуществления исходя из проектных материалов. Этот показатель является основой для определения размера капитальных вложений, финансирования строительства, формирования договорных цен на строительную продукцию, расчетов за выполненные подрядные (строительно-монтажные, ремонтно-строительные) работы, оплаты расходов по приобретению оборудования и доставке его на стройки, а также возмещения других затрат за счет средств, предусмотренных сводным сметным расчетом. На основе сметной документации осуществляются также учет и отчетность, хозяйственный расчет и оценка деятельности строительно-монтажных (ремонтно-строительных) организаций и заказчиков. Исходя из сметной стоимости в установленном порядке, определяется балансовая стоимость вводимых в действие основных фондов по построенным предприятиям, зданиям и сооружениям.

Все затраты предприятия легко сгруппировать по двум основным направлениям: объектам учета затрат и по оперативности контроля за затратами.

По объектам учета принято выделять два основных метода калькуляции затрат:

1. позаказный метод;
2. попроцессный метод.

По оперативности контроля существуют методы учета затрат:

- 1) метод учета в процессе производства продукции;
- 2) метод учета и калькулирования прошлых затрат.

При позаказном методе калькулирования затрат объектом исчисления служит отдельный заказ или отдельно взятая работа. Эта работа выполняется по всем требованиям заказчика. Часто срок исполнения каждого заказа достаточно короткий, но строительству, наоборот, характерна большая трудоемкость и затрата времени. Попроцессный (попередельный) метод характерен для предприятий, где возможно установление средней себестоимости партии однородных

издержек за определенный период времени.

Попроцессное калькулирование используют, когда нет возможности исчислить расходы, которые относят к отдельным единицам расходов, из-за бесперебойного процесса производства продукции.

Попередельный метод подходит для производств, с комплексным использованием материалов, таких как, крупносерийное производством, где перерабатываемое сырье проходит последовательную цепочку фаз обработки.

Выделяют полуфабрикатный и бесполуфабрикатный варианты попередельного метода учета затрат.

Для полуфабрикатного метода характерно движение продукции из цеха в цех, которое оформляют записями в бухгалтерскими документации и калькулируют себестоимость полуфабрикатов по отдельному переделу.

При бесполуфабрикатном варианте учет затрат ведется по каждому переделу.

Для многих предприятий характерен попроцесный метод. В некоторых случаях, когда требуется более глубокий анализ причин изменения себестоимости, проводят калькулирование по отдельным изделиям.

Но для строительных организаций основным методом учета затрат на производство строительных работ является позаказный метод.

При позаказном методе калькулирования объектом выступает отдельный заказ, открываемый на каждый объект строительства или конкретный вид работ.

Учет затрат производится в соответствии с договором подряда на производство работ, заключенным с подрядчиком или заказчиком. По этому договору ведется учет издержек нарастающим итогом до окончания выполнения работ по договору.

Учет расходов на производство строительной продукции ведется на основе первичной учетной документации, по дебету следующих счетов: 20 «Основное производство»; 23 «Вспомогательные производства»; 25 «Общепроизводственные расходы»; 26 «Общехозяйственные расходы»; 28 «Потери от брака»; 97 «Расходы будущих периодов» .

Такая позаказная работа отличается многообразием заказов различных клиентов, выполняемых в процессе производства. Затраты аккумулируются для каждого заказа отдельно.

Главным документом для учета такой информации является «карточка/лист учета затрат на выполнение заказа». Карточка заполняется в индивидуально для всех заказов и постоянно подвержена корректировке в зависимости от изменений в затратах.

Согласно ст.5 Положения по бухгалтерскому учету «Учет договоров (контрактов) на капитальное строительство» (ПБУ 2/08) затраты подрядчика суммируются из всех фактически произведенных расходов.

Издержки связаны с производством подрядных работ, выполняемых согласно договору на строительство. Расходы определяются в связи с использованием в процессе строительства объекта материальных и трудовых ресурсов, основных средств и нематериальных активов, а также других видов ресурсов. Затраты формируются по отдельным объектам учета в период с начала исполнения договора на строительство до времени его завершения, т. е. окончательного расчета по законченному объекту строительства и передачи его застройщику.

Основные затраты материалов должны рассчитываться исходя из их существующих потребностей, определяемых в проекте строительства, их итоговой стоимости, с учетом стоимости доставки на склад имущества и затрат на приобретение и хранение.

Расходы по статье ФОТ определяются на основе потребностей проекта в трудовых ресурсах, размере оплаты труда работников, тарифов, ставок, льгот и компенсаций и финансовых возможностей организации. Расходы по статье «Затраты на техническое обслуживание и эксплуатацию строительных машин и механизмов» рассчитываются на основе потребности проекта в сроках их работы (в том числе и в рамках проекта строительной организации) в машинных сменах (машинные смены) часы) и плановые расчеты затрат машинных часов машинного смены.

Затраты по статье «Накладные расходы» определяются на основе сметы этих расходов за планируемый период в суммах, определяемых методом, принятым строительной организацией для их распределения между объектами.

Меры по совершенствованию технического и организационного уровня производства разрабатываются в контексте объектов. Они должны обеспечить снижение стоимости выполненных работ по сравнению с тем, которое было установлено в проектно-сметной документации за счет использования более дешевых строительных материалов, передовых строительных конструкций, изделий и строительного оборудования и более передовых технологий производства, улучшения организации производства, улучшения использования трудовых ресурсов и т.д. Наряду с расчетами планируемых затрат на строительные работы по статьям затрат, смету расходов на производство можно подготовить путем расчета стоимостных элементов.

Затраты на строительные работы по статье «Материальные затраты» определяются на основе потребности в материальных ресурсах, необходимых для работы, и их стоимости, включая расходы на доставку в хранилищах на месте, а также расходы на приобретение и хранение. Стоимость строительных работ по элементу «Затраты на оплату труда» определяется на основе суммы выплат заработной платы с учетом стимулов, компенсаций и других платежей, произведенных за выполненную работу. Уровень обязательных платежей в бюджет - социальные отчисления,

должны определяться исходя из норм, законодательно установленных.

**Использованные источники:**

1. Мазурова И.И. Анализ хозяйственной деятельности предприятия, 2017. 114 с.
2. Абрютина М.С. Экономический анализ товарного рынка: Учебное пособие. М.: Издательство «Дело и Сервис», 2018. 464 с.
3. Поздняков В.Я. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятий: учеб. для вузов/ ИНФРА-М, 2019. 321 с.
4. Басовский Л.Е. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учеб. пособие для вузов. М.: ИНФРА-М, 2018. 127 с
5. Асаул, А. Н. Управление затратами в строительстве / А. Н. Асаул, М. К. Старовойтов, Р. А. Фалтинский. — СПб: ИПЭВ, 2019. — 392с.



*Османо́ва М.М.  
старший преподаватель  
кафедры "Бухучет-1"*

*Кузнецова М.А.  
студент 4к. 1гр.*

*факультет "Бухучет и аудит"*

*ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства"*

*РФ, г. Махачкала*

### **УЧЁТ ЛИЗИНГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ**

*Аннотация: В статье рассматриваются вопросы, связанные с заключением договора лизинга. Статья содержит информацию об особенностях отражения лизинговых операций в учете организаций согласно российским стандартам бухгалтерского учета.*

*Ключевые слова: лизинг, кредитные отношения, остаточная стоимость, лизингодатель, платежи, лизингополучатель*

*Osmanova M.M.*

*Associate Professor of Department "accounting-1"*

*Kuznetsova M.A.*

*Student 4K. 1G.*

*"Faculty of accounting and audit "*

*GAOU VO " Dagestan state University of national economy"*

*Russian Federation, Makhachkala*

### **ACCOUNTING FOR LEASING OPERATIONS**

*Abstract: The article deals with issues related to the conclusion of a leasing agreement. This article contains information about the specifics of reflecting leasing operations in the organization's accounting in accordance with Russian accounting standards.*

*Keywords: leasing, credit relations, the residual value, the lessor, the payments, the lessee*

Одной из разновидностей договора аренды является лизинг. Объектом лизинга могут быть здания, сооружения, оборудование, транспортные средства и другое движимое и недвижимое имущество. Регулирование отношений по договору лизинга осуществляется в соответствии с параграфом 6 главы 34 ГК РФ и Федеральным законом от 29.10.98 г. № 164-ФЗ (в ред. на 18.07.05 г.) «О финансовой аренде (лизинге)» (далее - Закон № 164-ФЗ).

Под лизингом (лизинговой деятельностью) понимают операции, связанные с приобретением за собственные или заемные средства объекта лизинга в собственность одним юридическим лицом и передачей его

другому на срок и за плату во временное владение и пользование с правом или без права выкупа.

В современной экономике лизинг - одна из наиболее перспективных форм аренды.

Финансовый лизинг - это договор, предусматривающий в течение всего периода действия, что лизингодателю возмещается стоимость объекта лизинга в размере не менее 75 % его первоначальной (восстановительной) стоимости, независимо от того, будет ли сделка завершена возвратом объекта или продлением договора лизинга на других условиях (срок действия договора не менее 1 года).

Оперативный лизинг - это договор, предусматривающий, что лизингодатель в течение указанного срока возмещает стоимость объекта лизинга в размере менее 75 % первоначальной (восстановительной) стоимости, по истечении договора объект лизинга возвращается лизингодателю и может вновь сдаваться в лизинг..

Субъектом лизинговых отношений являются:

◆ лизингодатель - юридическое лицо, осуществляющее лизинговую деятельность, или физическое лицо - предприниматель без образования юридического лица, которое предоставляет имущество лизингополучателю за плату во временное пользование для предпринимательских целей;

◆ лизингополучатель - юридическое или физическое лицо.

Отношения между ними регулируются договором лизинга.

Объект лизинга - любое движимое и недвижимое имущество, относящееся по действующей классификации к основным средствам, кроме имущества, запрещенного к свободному обращению на рынке.

Цена договора лизинга формируется лизингодателем по согласованию с лизингополучателем при заключении договора лизинга исходя из суммы инвестиционных расходов лизингодателя, связанных с исполнением данного договора, и суммы его вознаграждения (дохода) либо совокупности лизинговых платежей и выкупной стоимости, если по условиям договора предусмотрен выкуп объекта лизинга.

Вознаграждение (доход) лизингодателя — это плата за все виды работ и услуг по договору лизинга, которая определяется как разность между общей суммой лизинговых платежей и суммой платежей, возмещающих инвестиционные затраты.

Лизингодатель сохраняет право собственности на имущество, передает его во владение и пользование лизингополучателю, который перечисляет за это лизинговые платежи.

Лизинговые платежи состоят из суммы, полностью или частично возмещающей инвестиционные расходы лизингодателя, и суммы вознаграждения (дохода) лизингодателя.

Выкупная стоимость объекта лизинга не входит в состав затрат лизингополучателя, а также не подлежит переоценке в период действия

договора лизинга. Это стоимость выкупа объекта лизинга, которая может быть равна или меньше остаточной стоимости.

Остаточная стоимость - это разница между стоимостью объекта лизинга и величиной амортизации, начисленной за срок действия лизинга.

По своей экономической природе лизинг имеет сходство с кредитными отношениями и инвестициями.

Как известно, кредитные отношения базируются на трех принципах: срочности (кредит дается на определенный период), возвратности и платности. Собственник имущества, передавая его на определенный период во временное пользование, в условленный срок получает его обратно, а за предоставленную услугу получает комиссионное вознаграждение. Это свидетельствует об элементах кредитных отношений. Однако участники сделки оперируют не денежными средствами, а имуществом.

Лизинг можно квалифицировать как товарный кредит в основные фонды, а по форме он схож с инвестиционным финансированием. Различие между ними заключено в том, что клиент берет кредит и сам приобретает оборудование, и право собственности на это оборудование принадлежит ему. При заключении лизингового договора клиент, выступающий в роли лизингополучателя, не получает право собственности, а только право пользования этим оборудованием на определенных условиях и возможность выкупить его по окончании договора.

#### **Использованные источники:**

1. Федеральный закон от 29.10.98 г. № 164-ФЗ (в ред. на 18.07.05 г.) «О финансовой аренде (лизинге)» (далее - Закон № 164-ФЗ).
2. Федеральный Закон "О бухгалтерском учете" №402-ФЗ от 06.12.2011 г.
3. Положения по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» (ПБУ 6/01), утвержденного приказом Минфина России от 30.03.01 г. № 26н,
4. Шапля, А. Бухгалтерский учет в строительстве: Учебное пособие / А. Шапля. - М.: Проспект, 2019. - 176 с.

*Османо́ва М.М.  
старший преподаватель  
кафедра «Бухучет-1»  
Махмудова М.Г.  
студент 4к. 1гр.  
факультет "Бухучет и аудит "  
ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства"  
РФ, г. Махачкала*

## **ОРГАНИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗЦИЯХ**

*Аннотация: Создаваемый в нашей стране хозяйственный механизм, ориентированный, с одной стороны, на рыночную экономику, а с другой — на государственное регулирование, развитие всех форм собственности и внедрение новых методов хозяйствования, вызывают необходимость серьезных изменений в бухгалтерском учете, усиление его влияния на всю финансово-хозяйственную деятельность предприятия.*

*Ключевые слова: строительство, бухгалтерский учет, строительные материалы, строительно-монтажные работы, учет затрат.*

*Osmanova M.M.  
senior lecturer of the Department "accounting-1»  
Makhmudova M.G.  
Student 4K. 1G.  
"Faculty of accounting and audit "  
GAOU VO " Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

## **ORGANIZATION OF ACCOUNTING IN CONSTRUCTION ORGANIZATIONS**

*Annotation: The economic mechanism being created in our country, focused on the market economy on the one hand, and on state regulation on the other, the development of all forms of ownership and the introduction of new management methods, necessitate serious changes in accounting, strengthening its influence on all financial and economic activities of the enterprise.*

*Keywords: construction, accounting, construction materials, construction and installation work, cost accounting.*

Строительное производство (или инвестиционный комплекс) – это система предприятий и организаций, которая создает недвижимые основные фонды, необходимые для деятельности предприятий и организаций всех отраслей народного хозяйства. В эту систему входят: инвесторы (заказчики, застройщики), которые вкладывают денежные

средства (капиталы) для создания новых или реконструкции и технического перевооружения уже действующих основных фондов, проектно-изыскательские и научно-исследовательские организации, строительные и монтажные организации, предприятия стройиндустрии, производство строительных материалов и транспорт.

Кроме того, в сфере капитального строительства прямыми или косвенно участвуют разные отрасли национальной экономики, которые обеспечивают строительство металлом и металлоконструкциями, цементом, лесоматериалами, строительными машинами, средствами транспорта, топливом и энергетическими ресурсами.

Для перевозки строительных материалов, строительных конструкций и строительной техники используются практически все виды транспорта: автомобильный, железнодорожный, речной и воздушный.

Управление строительным производством осуществляется на основе полученной информации, основную часть которой представляет бухгалтерский учет. Для успешного управления строительной организацией надо знать, что производить, в каком количестве и во что обходится строительство объектов и т.д. В тоже время, чтобы рационально использовать трудовые материальные, денежные, финансовые ресурсы строительной организации надо наблюдать, контролировать, измерять и регистрировать все хозяйственные операции, совершаемые в организации. Такие сведения в полном объеме можно получать с помощью системного бухгалтерского учета. В бухгалтерском учете хозяйственные процессы, которые совершаются в деятельности строительной организации, отражаются не только с количественной, но и с качественной стороны. Например, определяются не только выполненные объемы строительномонтажных работ или оказанных услуг, но и их себестоимость, прибыль и т.д. Достоверная экономическая информация помогает принимать ответственные и эффективные управленческие решения, способные влиять на будущее финансовое положение строительной организации, на материальное благосостояние его собственников (акционеров), руководителей (менеджеров) и наемных работников, а также на величину поступления средств в государственный бюджет. Данные бухгалтерского учета должны содержать информацию для изыскания резервов снижения себестоимости строительномонтажных работ в части рационального использования материальных, трудовых и денежных ресурсов.

В условиях перехода к рыночной экономике любая строительная организация стремится получить максимум прибыли при минимальных совокупных затратах. Эта проблема достигается путем экономии материальных, трудовых и денежных ресурсов.

В условиях перехода к рыночной экономике работники бухгалтерского учета должны активно участвовать в реализации требований по перестройке хозяйственного механизма, стать

компетентными советниками администрации и трудового коллектива при принятии управленческих решений. На бухгалтера всегда возлагалась обязанность предотвратить потери денежных средств и материальных ценностей, обеспечить при помощи учета и контроля их сохранность и рациональное использование.

Себестоимость строительной продукции представляет собой выраженные в денежной форме затраты на ее производство и реализацию (продажу). В ней, как синтетическом показателе, отражаются все стороны производственной и финансово-хозяйственной деятельности строительной организации. Величина себестоимости строительно-монтажных работ влияет на формирование прибыли. Определяющим фактором снижения себестоимости строительно-монтажных работ является экономия материальных, трудовых и денежных ресурсов.

Важная роль в решении этой задачи отводится бухгалтерскому учету. Он призван обеспечивать правильное отражение и своевременный контроль затрат, связанных со строительством объектов. Учет должен способствовать правильному исчислению фактической себестоимости строительно-монтажных работ, продукции подсобных и вспомогательных производств и хозяйств, а также выявлению резервов для снижения затрат на строительное производство и снижения сметной стоимости строительства. Учет затрат на основное производство и исчисление себестоимости строительно-монтажных работ занимает одно из важнейших участков работы в системе управления строительной организации.

Исходя из вышеизложенного можно выделить основные задачи учета затрат:

- 1) своевременное, полное и достоверное отражение фактических затрат по объектам строительства;
- 2) выявление непроизводительных расходов и потерь, допускаемых на отдельных видах выполняемых строительно-монтажных работ;
- 3) контроль за рациональным использованием строительных материалов, топлива, заработной платы и других затрат в процессе строительства объектов;
- 4) выявление снижения себестоимости строительно-монтажных работ и контроль за выполнением организационно-технических мероприятий, направленных на снижение себестоимости строительства;
- 5) установление размеров и причин отклонений фактической себестоимости от сметной стоимости.

Для решения этих задач учет затрат на основное строительное производство должен быть действенным, полным и достоверным. Действенность и достоверность учета затрат на основное строительное производство обеспечиваются документальной обоснованностью хозяйственных операций и своевременностью их отражения. Полнота учета достигается благодаря включению всех затрат на производство

строительно-монтажных работ и определению их фактической себестоимости.

Таким образом, все вышеназванные задачи, решение которых зависит от организации учета, можно объединить в одну – контроль за процессами строительного производства и результатами финансово-хозяйственной деятельности организации. Эту деятельность осуществляют работники строительной организации, следовательно, они являются объектом контроля.

#### **Использованные источники:**

1. Валицкий, С. В. Экономика строительства : ответы на экзаменационные вопросы / С. В. Валицкий, О. С. Голубова. – Минск :ТетраСистем, 2015. – 176 с
2. Вахрушина, М. А. Бухгалтерский управленческий учет : учебник для студентов вузов, обучающихся по экон. специальностям / М. А. Вахрушина. – 6 изд., испр. – М. : Омега-Л, 2011. – 570 с.
3. Грибков, А. Ю. Бухгалтерский учет в строительстве :практ. пособие / А. Ю. Грибков. – М. : Омега-Л, 2017. – 426 с.
4. Дробышевский, Н. П. Бухгалтерский учет в строительстве : учеб.-практич. пособие для вузов / Н. П. Дробышевский. – Мн.: Современная школа, 2014. – 864 с.

*Османова М.М.  
старший преподаватель  
кафедра «Бухучет-1»  
Рабаданова К.М.  
студент 4к. 2гр.  
факультет «Бухучет и аудит»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный  
университет народного хозяйства»  
РФ, г. Махачкала*

### **ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ**

*Аннотация:* статья посвящена основным особенностям строительных предприятий учета организации, которая определяет тему учета инфраструктуры, и раскрывает понятие «капитальные вложения». Эта статья выявляет показатели бухгалтерского учета, информацию о которых обязаны сформировать подрядные организации. А также представлены возможные варианты ведения бухгалтерского учета генеральным подрядчиком. Важная особенность построения бухгалтерского учета, позволяющим выделить его в отдельную дисциплину, включают в себя: сочетание основного бизнеса в двух режимах производства, развитие долгосрочных капитальных вложений, длительный период строительства, а также возможность применения нескольких методов определения финансового результата.

*Ключевые слова:* бухгалтерский учет, особенности бухгалтерского учета в строительстве, капитальное строительство, застройщик, подрядные предприятия, строительные работы.

*Osmanov M.M.  
Senior lecturer "accounting- 1"  
Rabadanova K.M.  
Student of 4K. 2G.  
faculty of « accounting and audit»  
GAOU VO "Dagestan state UNIVERSITY  
of national economy»  
Russian Federation, Makhachkala*

*Summary:* the article is devoted to the main features of the construction enterprises accounting organization, which defines the theme of infrastructure accounting, and discloses the concept of "capital investment". This article identifies accounting indicators, the information on which contractors are required to form. It also presents possible accounting options for the general contractor. An important feature of the construction of accounting, which allows to separate it into a separate discipline, includes: a combination of the main



*business in two production modes, the development of long-term capital investments, a long construction period, and the possibility of using several methods for determining the financial result.*

*Keywords: accounting, peculiarities of accounting in construction, capital construction, developer, contractor company, construction work.*

Проектирование, организация и развитие подрядных работ, то есть осуществление хозяйственной деятельности капиталовложения, являются предметом бухгалтерского учета в строительстве.

Капитальные вложения - это средства на строительство, реконструкцию, расширение и техническое перевооружение существующих предприятий, а также расходы, выделяемые на модернизацию оборудования. Рассмотрим стоимость восстановления капитала отдельно от капитальных вложений.

Капитальные вложения в бухгалтерском учете подразделяются на: строительные работы, монтажные работы, буровые работы, производство инструментов и бытовой техники, проектные и изыскательские работы, другие основные работы и расходы.

Застройщики отслеживают источники капиталовложений и сами инвестиции, а подрядчики должны учитывать стоимость строительства, продажи строительных изделий и этап завершения незавершенного строительства. Подрядная организация подразделяется на генеральных подрядчиков (согласно генеральному подрядчику, ответственному за выполнение полных строительно-монтажных работ на строительной площадке) и субподрядчиков (согласно договору с генеральным подрядчиком на специальные виды строительных работ).

Поскольку в структуру строительной организации могут входить подсобные и вспомогательные хозяйства (цеха, производящие строительные конструкции), бухгалтерский учет должен отражать основные производственные показатели (подрядные строительно-монтажные работы) отдельно от вспомогательных и вспомогательных производств. Промышленная деятельность включает производство строительных конструкций, изделий и материалов, а также реализацию третьими лицами. Важной особенностью учета строительной отрасли является сочетание видов строительства и промышленного производства в основных видах деятельности крупных строительных компаний. Долгосрочный характер развития капитальных вложений по сравнению с длительным периодом строительства в промышленности и других секторах экономики также является отличительной чертой капитального строительства.

Возможность использовать несколько методов для определения дохода от завершения строительства, то есть способность идентифицировать финансовые результаты основного бизнеса, является

еще одной особенностью учета строительства. Подрядчик имеет право определять доход, когда строительные работы на объекте завершены (для всего строительного проекта) или когда они завершены на различных этапах строительства (для отдельных выполненных работ). Подрядчик имеет право использовать оба метода при рассмотрении работ по различным строительным договорам.

Подрядная организация должна соблюдать обязательства, предусмотренные в договоре на строительство, и должна предоставлять следующую информацию о показателях, полученную в результате бухгалтерского учета:

- затраты на производство подрядных СМР по учитываемым объектам в отчетном периоде и с начала действия договора строительства;
- незавершенное производство по учитываемым объектам, в том числе по оплаченным и принятым к оплате работам, выполненным организациями, привлеченными по договору строительства;
- доходы, полученные за сданные заказчиком объекты, по договору строительства;
- финансовый результат выполненных по договору строительства работ;
- авансы в счет производимых работ, полученные от застройщиков.

Делая анализ действующих нормативных документов, касающихся отношений между сторонами в процессе строительства, порядок отражения в бухгалтерском учете и налогообложения их деятельности, генеральный подрядчик имеет три возможных варианта учета:

- 1) учет незавершенного строительства по фактическим затратам на балансе генподрядчика до завершения этого строительства;
- 2) учет незавершенного строительства по договорной стоимости работ, принятых к оплате застройщиком, на балансе генподрядчика до завершения этого строительства;
- 3) генподрядчик по мере сдачи работ застройщику списывает стоимость этих работ с баланса и производит формирование финансового результата для налоговых органов.

Способ классификации затрат на организацию строительства на прямые и косвенные затраты заключается в том, что на основе классификации затрат в расчетной цене вы можете контролировать расчетную стоимость строительства, которая используется для расчета стоимости объекта по контракту.

Существуют определенные специфические особенности при осуществлении учета предприятием строительной отрасли накладных расходов, расходов предстоящих периодов и резервов будущих расходов.

Поэтому, по сравнению с другими существующими видами деятельности, все выявленные особенности бухгалтерского учета строительных организаций, можно выделить в отдельную дисциплину.

### **Использованные источники:**

1. Степанов И.С. Экономика строительства: учебник. 3-е изд., доп. и перераб. – М.: Юрайт-Издат. – 2007. – 620 с.
2. Брянцева И.В. Экономика строительства: Учеб. Пособие – Хабаровск: Изд-во ТОГУ. – 2010. – 198 с.
3. Бузырев В.В. Экономика строительства. 3-е изд. – СПб.: Питер. – 2009. – 416 с.
4. Кияткина Е.П., Федорова С.В. Экономика строительства: Учебное пособие – Самара: СГАСУ. – 2011. – 71 с.
5. Валицкий С.В., Голубова О.С. Экономика строительства: Учебное пособие – Минск: БНТУ. – 2009. – 180 с.

**Османо́ва М.М.**  
**старший преподаватель**  
**кафедра бухучет-1**  
**Пайзулаев М.П.**  
**студент 4к.1гр.**  
**факультет “Бухгалтерский учет и аудит”**  
**ГАОУ ВО “Дагестанский государственный университет**  
**народного хозяйства”**  
**РФ, г. Махачкала**

## **УЧЕТ ЗАТРАТ И СТОИМОСТИ СТРОИТЕЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ У ЗАКАЗЧИКА**

*Аннотация:* Данная статья посвящена учету затрат и стоимости строительной продукции у заказчика. А также рассмотрены счета учета затрат. Формирование качественной и своевременной информации о финансовой и хозяйственной деятельности строительной организации – это ключевая цель бухгалтерского учета.

*Ключевые слова:* бухгалтерский учет, особенности бухгалтерского учета в строительных организациях, строительство, себестоимость, калькулирование.

**Osmanova M.M.**  
**Senior Lecturer, Department of Accounting-1**  
**Paizulaev M.P.**  
**Student 4k. 1g.**  
**“Faculty of accounting and audit”**  
**GAOU VO “Dagestan state University of national economy”**  
**Russian Federation, Makhachkala**

## **FEATURES OF ACCOUNTING IN CONSTRUCTION ORGANIZATIONS**

*Resume:* This article is devoted to accounting for the costs and cost of construction products from the customer. The cost accounting accounts are also considered. The formation of high-quality and timely information about the financial and economic activities of a construction company is a key goal of accounting.

*Key words:* accounting, accounting features in construction organizations, construction, cost, calculation.

Работами по строительству любого объекта руководит заказчик. Именно он должен создать подрядчику условия для выполнения работ, принять эти работы и оплатить их. При этом строительная организация может совмещать функции заказчика и подрядчика, то есть строить хозяйственным способом. Однако таким способом можно строить только небольшие объекты. В строительстве же сложных объектов принимают

участие иногда несколько десятков организаций. Но все затраты учитывает только одна организация - застройщик. Заказчик-застройщик может строить объект на собственные средства. Он может также брать для строительства кредиты и займы или привлекать соинвесторов (дольщиков). И наконец, заказчик-застройщик может вести строительство только за счет привлеченных средств. Это так называемые специализированные организации-застройщики. Свои затраты на строительство заказчик-застройщик отражает на счете 08 "Вложения во внеоборотные активы" (субсчет "Строительство объектов основных средств"). На этот счет списываются стоимость использованных материалов, зарплата, начисленная работникам, ССВ, амортизация строительной техники, затраты на обеспечение техники безопасности на стройке и т.д. Принимая работы у подрядчика, заказчик-застройщик подписывает акт о приемке выполненных работ (форма N КС-2) и справку о стоимости выполненных работ и затрат (форма N КС-3). На основе этих документов заказчик-застройщик отражает стоимость принятого этапа работ в составе незавершенного строительства (Дебет 08, субсчет "Строительство объектов основных средств", Кредит 60). Если заказчик-застройщик ведет строительство только за счет привлеченных средств, то на счете 08 он будет отражать затраты на свое содержание, которые предусмотрены инвестором в смете (оплата труда рабочих, социально-страховые взносы, амортизация оборудования, услуги сторонних организаций и т.д.). 60 Заказчик-застройщик может привлечь для строительства заемные средства. При этом, если средства взяты на срок, не превышающий 12 месяцев, то их отражают на счете 66 "Расчеты по краткосрочным кредитам и займам". Если же средства привлечены на более длительный срок, их учет ведется на счете 67 "Расчеты по долгосрочным кредитам и займам". Как правило, строительство ведется достаточно долго, поэтому заемные средства привлекаются обычно на длительный срок. Когда до погашения долгосрочной задолженности останется 365 дней, организация может перевести ее в состав краткосрочной или же так и оставить в составе долгосрочной, пока она не будет погашена. Оба варианта разрешены п. 6 Положения по бухгалтерскому учету "Учет займов и кредитов и затрат на их обслуживание", утвержденного Приказом Минфина России от 2 августа 2001 г. N 60н (ПБУ 15/01). Заказчик-застройщик также может привлечь для финансирования строительства другие организации, то есть соинвесторов. Тогда они будут иметь право на часть построенного объекта. Средства, полученные от этих лиц, являются для заказчика-застройщика целевым финансированием и отражаются в учете на счете 86. Так же отражают средства, полученные от инвесторов, и специализированные организации-застройщики. После того как все строительные и отделочные работы завершены, заказчик-застройщик принимает построенный объект. При этом оформляется акт приемки законченного строительством объекта (форма N КС-11). После этого

построенный объект нужно зарегистрировать в местных органах исполнительной власти. Регистрацию проводит та организация, которой объект принадлежит. Зарегистрировав объект, эта организация включает его в состав основных средств. При этом в учете делается проводка: Дебет 01 Кредит 08, субсчет "Строительство объектов основных средств", - учтен построенный объект как основное средство. Если строительство объекта финансировали несколько организаций, то каждая из них отражает у себя в учете свою часть объекта. А заказчик-застройщик списывает затраты на строительство, которые приходятся на долю каждого соинвестора, за счет поступивших от них денег, учтенных на счете 86. В учете заказчика-застройщика при этом делается такая проводка: Дебет 86 Кредит 08, субсчет "Строительство объектов основных средств", - списаны расходы по строительству, приходящиеся на долю соинвесторов. Специализированные организации-застройщики (которые не вкладывают своих денег в строительство) все затраты на строительство списывают за счет целевого финансирования. Финансовый результат такие организации рассчитывают как разницу между средствами на свое содержание, которые заложены в сметах инвесторов на строительство и своими фактическими затратами. А если заказчик-застройщик рассчитывается с инвестором за сданный объект по договорной стоимости, то в финансовый результат включается разница между этой стоимостью и фактическими затратами на строительство (включая затраты на содержание застройщика). С 1 июля 2019 года новая схема расчетов через счета эскроу станет обязательной для всех, кто заключает договоры участия в долевом строительстве. Для девелоперов, которые уже работают с счетами эскроу, банк стал надежным источником финансирования. Темп стройки не зависит от продаж — банк кредитует их по заранее установленному графику.

#### **Использованные источники:**

1. Афанасьева Л.К. Бухгалтерский учет в строительных организациях. – СПб.: Изд-во Санкт Петербургского государственного инженерно-экономического университета, 2017. - 165 с.
2. Чернышов В. Е. Калькулирование себестоимости строительной продукции // Бухгалтерский учет в строительстве. - -42с.
3. Шестак О. И. Стратегический подход к развитию малого и среднего предпринимательства // Экономика и менеджмент систем управления. - № 3.1 – С.183
4. Фадеева В. В., Сергушина Е. С., Кичкина А. П. Роль инфляционных ожиданий в борьбе с инфляцией // Е №4. С.186

*Османо́ва П.М.  
доцент  
кафедра «Бухучет-1»  
Шамхалова А.А.  
студент 4к. 1гр.*

*факультет "Бухучет и аудит "  
ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства"*

### **БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЁТ МАТЕРИАЛЬНО- ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ**

*Аннотация: В статье рассматривается понятие материально-производственных запасов, их классификация и учёт, а так же учёт МПЗ в соответствии с ПБУ.*

*Ключевые слова: материально-производственные запасы, активы, готовая продукция, сырье, материалы*

*Osmanova P.M.  
associate professor of Department «Accounting-1»  
Shamkhalova A.A.  
Student 4K. 1G.*

*"Faculty of accounting and audit "  
GAOU VO " Dagestan state University  
of national economy"*

*Russian Federation, Makhachkala*

### **ACCOUNTING OF MATERIAL AND PRODUCTION RESOURCES**

*Resume: The article considers the concept of inventories, their classification and accounting, as well as accounting for inventories in accordance with RAS.*

*Keywords: inventories, assets, finished products, raw materials*

Материально – производственные запасы — активы, используемые в качестве сырья, материалов и т. п. при производстве продукции, предназначенной для продажи (выполнения работ, оказания услуг).

Рассмотрим основные задачи бухгалтерского учёта МПЗ:

- контроль за сохранностью материальных ценностей в местах их хранения и на всех стадиях обработки;
- правильное и своевременное документирование всех операций по движению материальных ценностей;
- выявление и отражение затрат, связанных с их заготовлением; расчет фактической себестоимости израсходованных материалов и их остатков по местам хранения и статьям баланса;

- систематический контроль за соблюдением установленных норм запасов, выявление излишних и неиспользуемых материалов, их реализация;

- своевременное осуществление расчетов с поставщиками материалов, контроля за материалами, находящимися в пути, неотфактурованными поставками.

Классификация материально-производственных запасов в соответствии с ПБУ

Учет МПЗ необходимо производить в соответствии с ПБУ 5/01 «Учет материально – производственных запасов» (утв. приказом Минфина России от 09.06.01 N 44н).

Согласно указанному ПБУ в состав материально – производственных запасов включаются: сырье, материалы и т. п., используемые при производстве продукции, предназначенной для продажи, активы, используемые для управленческих нужд, готовая продукция, предназначенная для продажи, а так же товары, приобретенные или полученные от других юридических или физических лиц или предназначенные для продажи.

Основная часть МПЗ используется в качестве предметов труда и в производственном процессе. Они целиком потребляются в каждом производственном цикле и полностью переносят свою стоимость на стоимость производимой продукции.

В зависимости от роли, которую играют разнообразные производственные запасы в процессе производства, их разделяют на следующие группы:

1. сырье и основные материалы;
2. вспомогательные материалы;
3. покупные полуфабрикаты;
4. отходы (возвратные), топливо;
5. тара и тарные материалы, запасные части;
6. инвентарь и хозяйственные принадлежности.

Единицей бухгалтерского учета МПЗ кроме номенклатурного номера может быть партия, однородная группа и т. п.

При этом выбранная единица должна обеспечить формирование полной и достоверной информации о запасах, а также надлежащий контроль за их наличием и движением.

Для учета МПЗ применяют следующие синтетические счета: 10 счёт с соответствующими субсчетами, 11, 15, 16, 41, 43

Забалансовые счета: 002 «Товарно-материальные ценности, принятые на ответственное хранение»; 003 «Материалы, принятые в переработку»; 004 «Товары, принятые на комиссию»;

В соответствии с ПБУ 5/01 материально – производственные запасы принимаются к бухгалтерскому учету по фактической себестоимости.



Фактической себестоимостью материально – производственных запасов, приобретенных за плату, признается сумма фактических затрат организации на приобретение, за исключением налога на добавленную стоимость и иных возмещаемых налогов (кроме случаев, предусмотренных законодательством Российской Федерации).

Фактическими затратами на приобретение материально – производственных запасов могут быть:

- суммы, уплачиваемые в соответствии с договором поставщику (продавцу);
- суммы, уплачиваемые организациям за информационные и консультационные услуги, связанные с приобретением материально – производственных запасов;
- таможенные пошлины и иные платежи;
- невозмещаемые налоги, уплачиваемые в связи с приобретением единицы материально – производственных запасов;
- вознаграждения, уплачиваемые посреднической организации, через которую приобретены материально-производственные запасы;
- затраты по заготовке и доставке материально – производственных запасов до места их использования, включая расходы по страхованию;
- иные затраты, непосредственно связанные с приобретением материально – производственных запасов.

#### **Использованные источники:**

1. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402–ФЗ (ред. от 29.07.2018) «О бухгалтерском учете» / [Электронный ресурс] – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_122855/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_122855/)
2. Долгова Ю. В. Материально-производственные запасы (МПЗ): учет и оценка [Текст] / Ю.В. Долгова // Молодой ученый. — 2017. — №1. — С. 159-161.
3. Кнурова, К. А. Учет поступления материально-производственных запасов [Текст] / К.А. Кнурова // Молодой ученый. — 2017. — №12. — С. 311-313
4. Аннагулыев, Г. П. Учет материально-производственных запасов в соответствии с МСФО / Г.П. Аннагулыев // Актуальные проблемы развития экономики, финансов, бухгалтерского учета и аудита в регионе : сборник научных статей / под общ. ред. д-ра экон. наук, проф. Н. И. Куликова. – Тамбов : Изд-во ФГБОУ ВО «ТГТУ», 2018. - С. 169-175

*Османова М.М.  
старший преподаватель  
кафедра "Бухучет-1"*

*Шамхалова А.А.  
студент 4к. 1гр.*

*факультет "Бухучет и аудит "*

*ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства"*

*РФ, г. Махачкала*

## **БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЁТ СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА СТРОИТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ**

*Аннотация: В статье рассматривается учёт собственного капитала строительной организации, а так же различные по своему экономическому содержанию, принципам формирования финансовые ресурсы.*

*Ключевые слова: собственный капитал, резервный капитал, уставный капитал, нераспределенная прибыль, добавочный капитал.*

*Osmanova M.M.*

*Associate Professor of Department "accounting-1"*

*Shamkhalova A.A.*

*Student 4K. 1G.*

*"Faculty of accounting and audit "*

*GAOU VO " Dagestan state University  
of national economy"*

*Russian Federation, Makhachkala*

## **ACCOUNTING OF OWNING CAPITAL OF CONSTRUCTION ORGANIZATION**

*Annotation: The article considers the accounting of equity capital of a construction organization, as well as financial resources that are different in their economic content and the principles of formation.*

*Keywords: equity, reserve capital, authorized capital, retained earnings, additional paid-in capital.*

Собственный капитал характеризует общую стоимость денежных средств предприятия, принадлежащих ему на праве собственности и используемых им для формирования определенной части активов. Эта часть актива, сформированная за счет инвестированного в них собственного капитала, представляет собой чистые активы предприятия.

Собственный капитал включает в себя различные по своему экономическому содержанию, принципам формирования и использования источники финансовых ресурсов:

- уставный капитал;
- добавочный капитал;
- резервный капитал;
- нераспределенная прибыль (непокрытый убыток).
- инвестированный капитал
- накопленный капитал

Бухгалтерский учет собственного капитала в строительных организациях ведется в соответствии с Федеральным законом от 06.12.2011 № 402-ФЗ, Приказом Минфина РФ от 31.10.2000 № 94н, Положениями по бухгалтерскому учету, Учетной политикой организации и иными документами.

Для учета операций, связанных с формированием уставного капитала, используется пассивный счет 80 «Уставный капитал», который предназначен для обобщения информации о состоянии и движении уставного капитала (складочного капитала, уставного фонда) организации. Уставный капитал относится к наиболее стабильной части собственного капитала предприятия.

Размер уставного капитала устанавливается собранием учредителей и фиксируется в уставе предприятия. Уставный капитал предприятия образуется за счет частных вложений учредителей (участников), государственных вложений. Взнос в уставный капитал может осуществляться как в денежной, так и в иной имущественной форме: материально – вещественной, нематериальной и финансовой (строения, земля, машины, оборудование, патенты, лицензии, ценные бумаги, другое движимое и недвижимое имущество и т.д.

Сальдо по счету 80 должно соответствовать размеру уставного капитала, зафиксированному в учредительных документах строительной организации.

Внесение вкладов в счет оплаты уставного капитала отражается на счетах учета имущества, которое передается в счет вклада.

Аналитический учет по счету 80 организуется таким образом, чтобы обеспечивать формирование информации по учредителям организации, стадиям формирования капитала, а так же по видам акций.

Следующим рассмотрим добавочный капитал, который формируется в организации в процессе осуществления его финансовой деятельности, а также в результате отражения переоценки основных средств. Для обобщения информации о добавочном капитале строительной организации предназначен счет 83 «Добавочный капитал».

Так по кредиту счета 83 отражаются:

- прирост стоимости внеоборотных активов, выявляемый по результатам их переоценки, - в корреспонденции со счетами учета активов, по которым определен прирост стоимости;

- сумма разницы между продажной и номинальной

стоимостью акций, вырученной в процессе формирования уставного капитала акционерного.

Суммы, отнесенные в кредит счета 83, как принято, не списываются. Дебетовые записи по нему могут иметь место лишь в случае:

- распределения сумм между учредителями организации – в корреспонденции со счетом 75 «Расчеты с учредителями» и т.д.
- погашения сумм снижения стоимости внеоборотных активов, выявившихся по результатам его переоценки, - в корреспонденции со счетами учета активов, по которым определилось снижение стоимости;
- направления средств на увеличение уставного капитала - в корреспонденции со счетом 75 либо счетом 80;

Добавочный капитал может быть использован на увеличение уставного капитала, погашение балансового убытка за отчетный год, а также распределен между учредителями организации и на другие цели. При этом порядок использования добавочного капитала определяется собственниками, как правило, в соответствии с учредительными документами при рассмотрении результатов отчетного года.

Резервный капитал – это совокупность формируемых предприятием резервных фондов, используемых для обеспечения его экономической стабильности. Он выполняет не только защитную, но и регулирующую, стимулирующую и оперативную функции резервного капитала. Размер резервного капитала в акционерных обществах не может быть менее 5% от размера уставного капитала. Рассмотрим значения этих функций.

Защитная функция состоит в том, что резервный капитал создается в обязательном порядке за счет чистой прибыли и выступает в качестве страхового фонда для возмещения финансовых потерь предприятия.

Регулирующая функция проявляется в том, что размер средств, перечисляемых предприятием в резерв, определяется федеральным законодательством и внутренними положениями самих предприятий.

Стимулирующая функция проявляется в том, что резервы предприятия как отвлеченный из оборота ресурс стимулируют менеджмент создавать их в объеме, адекватном рискованности проводимых операций.

Касаемо оперативной функции резервов, то в полном объеме данная функция применима к той части резервов, которые являются источником формирования и развития материально-технической базы предприятия, в частности фонды накопления и специального назначения.

Нераспределенная прибыль, которая учитывается на 84 счете – часть прибыли, полученная в предшествующем периоде, не выплаченная в виде дивидендов и предназначенная для реинвестирования в развитие производства.

Действующее законодательство предоставляет хозяйствующим субъектам право оперативно маневрировать поступающей в их

распоряжение чистой прибылью. Менеджмент предприятия самостоятельно определяет параметры распределения и использования прибыли. Остающаяся в распоряжении предприятия нераспределенная прибыль включает нераспределенную прибыль (убыток) отчетного года и прошлых лет.

Использование нераспределенной прибыли прошлых лет происходит путем направления ее сумм на следующие цели:

- пополнение резервного капитала;
- увеличение уставного капитала;
- выплату доходов учредителям.

Инвестированный капитал представлен уставным капиталом и эмиссионным доходом, включаемым в состав добавочного капитала.

Накопленный капитал возникает в результате распределения чистой прибыли на отчисления в резервный капитал и за счет нераспределенной прибыли прошлых лет.

#### **Использованные источники:**

1. Белкин, В.Н., Белкина, Н.А. Организационный капитал предприятия / В.Н. Белкин, Н.А. Белкина // Экономика региона. 2019. Т. 12. № 3. С. 826-838.
2. Караева, Ф.Е. Оценка эффективности использования собственного капитала предприятия / Ф.Е. Караева // Успехи современной науки и образования. 2019. Т. 1. № 10. С. 84-86.
3. Савиных, О.И. Виды собственного капитала предприятия различных организационно – правовых форм / О.И. Савиных // Территория науки. 2018. № 6. С. 134-140.
4. Чернышева, М.М. Собственный капитал как гарант финансовой устойчивости и безопасности коммерческой организации / М.М. Чернышева // Вестник науки и образования. 2017. Т. 2. № 3 (27). — С. 48-51.
5. Щербинина, Ю.В. Собственный капитал как источник финансирования собственных средств / Ю.В. Щербинина // Территория науки. 2019. № 2. С. 32-34.

*Пенкин Н.О.  
студент магистратуры  
Волгоградский институт управления  
Российская академия народного хозяйства и государственной  
службы при Президенте РФ  
Россия, г. Волгоград*

**СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ РАЗВИТИЯ ПЕРСОНАЛА НА  
ПРИМЕРЕ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ**

*Аннотация*

*В данной статье рассмотрена система и основные методы обучения персонала компании РУСАЛ. Также проведен анализ системы развития, предложена методология оценки и повышения эффективности существующего процесса.*

*Ключевые слова: персонал, человеческие ресурсы, управление персоналом, развитие персонала, обучение персонала, методы обучения персонала.*

*Penkin N.O.  
graduate student  
Volgograd Institute of Management  
The Russian presidential academy of national economy  
and public administration  
Volgograd, Russia*

**MODERN STAFF DEVELOPMENT METHODS ON THE  
EXAMPLE OF INDUSTRIAL ENTERPRISE**

*Annotation*

*This article discusses the system and basic methods of training personnel for the RUSAL. An analysis of the development system is carried out, a methodology for assessing and improving the efficiency of the existing process is proposed.*

*Keywords: staff, human resources, personnel Management, staff development, training staff, staff training methods.*

В современных условиях хозяйствования разработка стратегии организации имеет первостепенное значение для функционирования и развития предприятия. Базовым основанием для разработки стратегии является кадровая политика, которая содержит принципы, цели и основные технологии управления персоналом. Среди кадровых технологий следует выделить комплекс методов развития персонала, которые направлены на овладение работниками профессиональными компетенциями, формирование ответственного и творческого отношения к выполнению производственных заданий, предприимчивости и вовлеченности в дела

организации. Система развития персонала включает проведение мероприятий, способствующих полному раскрытию трудового потенциала работников, их способностей вносить полезный вклад в деятельность организации. Заинтересованность предприятий и персонала побуждает руководителей организации и структурных подразделений, а также специалистов службы персонала проводить анализ и оценку эффективности процесса обучения, что обуславливает актуальность темы данной выпускной квалификационной работы.

Организации и методам обучения персонала посвящены труды многих отечественных и зарубежных специалистов, среди которых следует выделить М. Армстронга, С. Мейбея, Г. Саламана, Д. Шона, К. Аргирис, В. Р. Веснина, А. Я. Кибанова, В. М. Маслову, В.И. Абдукаримову, Е.В. Доценко, В.И. Позднеева и других ученых и практиков управления. В них отражены основные понятия, виды, методы и формы обучения персонала, показатели эффективности системы обучения персонала. Однако в современных условиях хозяйствования актуальными остаются проблемы совершенствования применяемых форм и методов обучения, а также их адаптации к условиям деятельности конкретных предприятий.

Система развития персонала компании РУСАЛ направлена на обучение сотрудников на всех уровнях иерархии и всех этапах карьеры, начиная со студентов целевого направления и заканчивая высшим руководством.

Система развития преследует следующие цели:

- обеспечение Компании высококвалифицированным персоналом, поддержание высокого качества стандарта работы;
- формирование и поддержание у работников предприятий Компании понимания единой корпоративной культуры, мотивации к развитию и достижению целей, приверженности работников миссии и ценностям Компании.

Программы профессионального обучения предусматривают теоретическое и производственное обучение. К профессиональному обучению на предприятии привлекаются работники предприятия (преподаватель теоретического обучения, инструктор производственного обучения).

Для проведения теоретического обучения привлекаются работники предприятия (преподаватель теоретического обучения), имеющие среднее профессиональное образование или высшее профессиональное образование, направленность (профиль) которого соответствует преподаваемому учебному предмету, дополнительно прошедшие курсы по основам обучения взрослых.

Для проведения производственного обучения на рабочем месте привлекаются работники предприятия (инструктор производственного обучения), имеющие квалификационный разряд выше, чем разряд

обучаемого, и опыт работы по данной квалификации не менее 1 года.

Профессиональное обучение предоставляется не только действующим сотрудникам организации, но и студентам, заключившим с организацией договор о целевом обучении.

Дополнительное обучение – обучение, проводимое для любой категории персонала с целью повышения квалификации, развития компетенций. Обучение по определенному направлению деятельности проводится в рамках функциональных академий. С целью развития отдельных категорий персонала может быть организовано обучение иностранного языка.

На предприятии разработаны и актуализированы программы обучения по основным профессиям, что позволяет оперативно и качественно проводить обучение рабочих на производстве, а также обеспечить допуск к самостоятельной работе. Параллельно проводится подготовка персонала в необходимом объеме по промышленной безопасности и смежным профессиям. Подготовка осуществляется как собственными силами, так и с привлечением внешних провайдеров.

Принятые работники для адаптации, практического обучения и приобщения к корпоративной культуре Компании закрепляются за наставниками из числа опытных, высококвалифицированных работников.

Дополнительное обучение на рабочем месте проводится посредством проведения лекций в специально оборудованных аудиториях прямо на предприятии. Для приобретения практических навыков проводятся занятия на производственных участках и специально оборудованных лабораториях.

Помимо традиционных форм обучения в организации широко используется дистанционное. Система позволяет сотрудникам обучаться по удобному им графику и в удобном месте. Доступ в систему можно получить с любого устройства, подключенного к интернету.

Важным элементом обучения персонала является регулярный обмен опытом между филиалами корпорации. Для сотрудников одного профиля регулярно проводятся семинары на каком-либо предприятии корпорации.

Среди методов обучения и развития также можно выделить ротацию персонала. Руководство компании всегда предоставляет возможность сотрудникам занять освободившуюся вакансию, поскольку это позволяет сотрудникам развиваться в профессиональном плане, а также способствует профилактике профессионального выгорания.

Таким образом, компания РУСАЛ применяет комплексную систему обучения персонала, охватывающую все категории работников, а также будущих сотрудников. Система включает широкий перечень методов обучения, используемых в различных ситуациях, что позволяет максимально эффективно использовать достоинства этих методов и компенсировать недостатки. Кроме того, система позволяет добиться преемственности и качественного обновления кадрового состава



предприятия, а также стимулирует работников к обучению и повышению производительности своего труда, давая наиболее способным сотрудникам приоритет при продвижении по службе.

Исследуемое предприятие проводит масштабную программу развития и обучения персонала на постоянной основе. При таком подходе на развитие персонала выделяется большой бюджет, и становится критически важно отслеживать экономическую обоснованность этой категории затрат.

Для повышения эффективности системы обучения и развития необходима комплексная система ее оценки. На исследуемом предприятии общая результативность процесса обучения рассчитывается по формуле:

Общая эффективность процесса обучения персонала рассчитывается по формуле:

$$\text{Эпр} = \text{Рпр} / (\text{Зкф} / \text{Зкп}) \quad (6),$$

где:

Рпр – результативность процесса обучения

Зкф – затраты на обучение фактические

Зкп – затраты на обучение плановые.

Процесс считается эффективным, если коэффициент эффективности процесса находится в пределах 0,8 – 1.

В случае низких показателей результативности и эффективности проводится анализ и разработка корректирующих мероприятий.

Существующий подход к оценке эффективности имеет ряд недостатков:

- при оценке сотрудника не выявляется уровень развития компетенций;
- результативность обучения оценивается исходя из плана, а не повышения качества труда;
- план обучения составляется исходя из графика повышения квалификации, а также по приказу головной компании;
- экономическая эффективность оценивается исходя из плана, а не экономического эффекта от повышения производительности и качества труда;
- оценка качества обучения основана на субъективной оценке обученного и его линейного руководителя.

Таким образом при оценке эффективности не учитывается действительное удовлетворение потребностей в характеристиках персонала конкретного предприятия.

Для расчета экономического эффекта мы предлагаем использовать следующую формулу:

$$\text{ЭФ} = \Delta\text{Б} + \Delta\text{В} + \Delta\text{Ва} + \Delta\text{ИФОТ} + \text{Зи} + \text{Зо} \quad (7),$$

где:

ΔБ – изменение совокупных потерь от бракованной продукции;

$\Delta B$  – экономический эффект от изменения выработки;  
 $\Delta B_a$  – экономический эффект от изменения скорости адаптации новых сотрудников;  
 $\Delta ЭФИ$  – экономический эффект от инновационной деятельности;  
ФОТ – фонд оплаты труда сотрудников отдела развития персонала, а также оплаты рабочего времени сотрудников, затраченного на обучения;  
Зи- затраты на услуги сторонних исполнителей;  
Зо – затраты на оборудование, необходимое для обучения.

Таким образом, новый подход позволит держать под контролем уровень развитости компетенций сотрудника и процесс развития в целом, а также выявлять эффективность тех или иных мероприятий по развитию персонала, что в итоге позитивно скажется на успешности хозяйственной деятельности организации в целом.

#### **Использованные источники:**

1. Армстронг М., Практика управления человеческими ресурсами [Текст] / М. Армстронг. – СПб.: Питер, 2012. – 848 с.
2. Артамонова А.А., Роль тренингов и деловых игр в процессе обучения и профессиональной адаптации персонала современной организации [Текст] // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. – 2013. – №2. – С.229-232
3. Бабанова И.А., Деловые игры в учебном процессе [Текст] // Научные исследования в образовании. – 2012. – №2. – С.12-19
4. Доценко Е.В., Особенности управления компетенциями персонала в рыночных условиях хозяйствования [Текст] // Научное обеспечение системы повышения квалификации кадров. – 2014. – №2. – С.71-76
5. Звягинцева О.С., Формирование системы ротации персонала в организации [Текст] // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. – 2017. – №7. – С.1-13
6. Килина И.А., Наставничество как процесс формирования личности молодого специалиста [Текст] // Образование. Карьера. Общество. – 2014. – №3. – С.26-30
7. Напалкова М.В., Деловая игра как активный метод обучения [Текст] // Интеграция образования. – 2012. – №2. – С. 17-20
8. Поздеева Н.Р., Повышение эффективности работы предприятия на основе совершенствования управления трудовым потенциалом [Текст] // Науковедение. – 2014. - №2. – С.1-19

УДК 504

*Пердебаева Г.Д.  
студент 1 курса магистратуры  
специальность «Экология»  
научный руководитель: Кидирбаева А.Ю., доктор философии по  
биологическим наукам (PhD)  
кафедра «Экологии и почвоведения»  
Каракалпакский государственный университет им. Бердаха  
Республика Узбекистан, г. Нукус*

### **ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ГОРОДСКОЙ СРЕДЫ**

*Аннотация*

*В статье рассматриваются основные экологические проблемы городской среды. Все экологические проблемы города являются следствием хозяйственной и иной деятельности человека.*

*Ключевые слова: компонент, среда, фактор, атмосфера, система, объект, шум, вибрация.*

*Perdebaeva G.D.  
First-year student of the master's degree in Ecology  
Kidirbaeva A.Yu.  
scientific adviser  
PhD in Biological Sciences (PhD)  
Department of Ecology and Soil Science  
Karakalpak State University named after Berdakh  
Nukus, Republic of Uzbekistan*

### **ENVIRONMENTAL PROBLEMS OF THE CITY ENVIRONMENT**

*Annotation*

*The article considers the main environmental problems of the urban environment. All environmental problems of the city are the result of economic and other human activities.*

*Key words: component, medium, factor, atmosphere, system, object, noise, vibration.*

Город – один из видов социальной и пространственной организации населения, возникающий и развивающийся на основе концентрации промышленных, научных, культурных, административных и других функций.

Город – это населенный пункт, с населением свыше 10 тыс. человек, преобладающее большинство которого занято в отраслях, не связанных с сельским хозяйством. Процесс роста и развития городов получил название урбанизации (лат. urbanus – городской) [2,6].

Городская среда представляет собой совокупность двух систем - антропогенной и природной. По мере развития города антропогенные

факторы становятся доминирующими, который приводит к нарушению экологического баланса.

Компонентами природной среды города являются атмосферный воздух, поверхностные и подземные воды, почвы, грунты, солнечный свет. Это компоненты среды обитания, без которых жизнь человека и других организмов невозможна. К природно-антропогенным объектам относятся городские леса, парки, сады, озелененные территории жилых и промышленных районов, бульвары, скверы, защитные зоны, каналы, водохранилища и т.п. Природными объектами города являются памятники природы [3].

Городская среда резко отличается от среды природных экологических систем. Для городской экосистемы характерно загрязнение химическими веществами и микроорганизмами, повышенный уровень физических воздействий, например, как, шум, вибрация, электромагнитные поля и информационное загрязнение. А также городская среда является зоной повышенной опасности из – за дорожно-транспортных происшествий и промышленных аварий.

Все экологические проблемы города являются следствием хозяйственной и иной деятельности человека. К наиболее острым проблемам экологии городской среды относятся: загрязнение атмосферного воздуха, проблема чистой «питьевой воды», охрана растительного покрова и почв, а также управление отходами [2, 6].

Важнейшую роль в городской среде играет качество атмосферного воздуха. Потому что в городе происходит образование микроклимата, который отличается от атмосферы природных экосистем. От качества воздушной среды, в которой пребывает человек зависит его здоровье, самочувствие и работоспособность. Ухудшение атмосферного воздуха в городе приводит к гибели зелёных насаждений, а также к загрязнению почв, водоёмов и водотоков, к повреждению памятников культуры, конструкций зданий и сооружений [1].

Основным источником загрязнения городского воздуха является промышленное производство, автотранспортная и другие виды деятельности людей, которые сопровождаются выделением в атмосферный воздух различных загрязняющих веществ, например, как;

- городская пыль антропогенного происхождения - частицы золы, сажи, тяжёлые металлы.
- биологические примеси – вирусы, бактерии, грибки, микроскопические клещи и микроорганизмы.

Почва городской среды подвергаются деградации, отчуждению и загрязнению в результате градостроительной и хозяйственной деятельности.

Деградация городских почв - это уничтожение плодородного слоя почвы, частичное или полное разрушение почвенного покрова,

сопровождается ухудшением его физического и биологического состояния, снижением плодородия [4].

К процессам деградации относятся:

- эрозии почв – разрушение почв и вынос рыхлых компонентов почвенного материала водой и ветром;
- переуплотнение - уплотнение почв приводит к уменьшению их пористости, а значит, к уменьшению влагоёмкости и воздухопроницаемости почв;
- отчуждение земель под жилые здания, промышленные объекты и дороги.

В результате загрязнения почв из-за антропогенной деятельности изменяется их химический состав, который вызывает целый ряд негативных последствий вплоть до потери способности к биопродуктивности и самоочищению.

Поверхностные водоёмы города загрязняются в основном сбрасываемыми промышленными и коммунальными стоками, ливневыми водами, отводимыми с территории поселений, а также стоками с сельскохозяйственных угодий, животноводческих комплексов, птицефабрик. В результате в водные источники попадают тяжёлые металлы, нефтепродукты, поверхностно-активные вещества, соединения азота и фосфора [5].

Проблема мусора в последние годы выдвинулась на первое место среди прочих экологических проблем городской среды.

Поэтому с возрастанием антропогенного воздействия на природную среду возникла необходимость поиска эффективных методов оценки экологического состояния городской среды.

Таким образом, город предоставляет человеку работу и максимум удобств, то есть комфорт, облегчение быта, плотность коммуникаций и доступность удовлетворения важных потребностей. Но тем не менее в городе не удовлетворяются самые важные потребности человека - это чистый воздух, чистая вода, тишина и первичные продукты питания.

Если вовремя не предпринимать природоохранные меры, то экологические проблемы города перерастают в глобальные, мировые, представляя угрозу жизни настоящим и будущим поколениям людей и всему живому на Земле.

#### **Использованные источники:**

1. Атмосферный воздух, состояние воздушного бассейна. Понятие ПДК // <https://lektsii.com/2-7057.html>
2. Битюкова В.Р. Принципы и методы комплексной оценки экологического состояния городской среды. В сб.: Проблемы урбанизации на рубеже веков. Отв. редактор А.Г. Махрова/Смоленск: Ойкумена, 2002 - 328 с. - С. 189-198.
3. Город как искусственная среда обитания// <https://studopedia.info/9-32829.html>

4. Мероприятия по охране почв и растительного покрова на городских территориях// <https://studopedia.info/9-32860.html>
5. Принципы оценки экологического состояния городской среды// <https://gigabaza.ru/doc/102418.html>
6. Хомич В.А. Экология городской среды: Учеб. пособие для вузов. – Омск: Изд-во СибАДИ, 2002. – 267 с.

*Пердебаева Г.Д.  
студент 1 курса магистратуры  
специальность «Экология»*

*Ильясова Г.Ж.  
стажер преподаватель*

*Кидирбаева А.Ю., доктор философии по биологическим наукам  
(PhD)*

*кафедра «Экологии и почвоведения»*

*Каракалпакский государственный университет им. Бердаха  
Республика Узбекистан, г. Нукус*

## **ПРОБЛЕМА ШУМОВОГО ЗАГРЯЗНЕНИЯ ГОРОДСКОЙ СРЕДЫ**

*Аннотация*

*В статье рассматриваются основные проблема шумового загрязнения городской среды. По физической природе шумом является нежелательный для человека звук. Все источники шума городской среды можно разделить на естественные и антропогенные.*

*Ключевые слова: уровень, фон, дискомфорт, шорох, журчанье, организм, объект.*

*Perdebaeva G.D.*

*First-year student of the master's degree in Ecology*

*Ilyasova G.Zh.*

*Trainee teacher*

*Kidirbaeva A.Yu.*

*PhD in Biological Sciences (PhD)*

*Department of Ecology and Soil Science*

*Karakalpak State University named after Berdakh*

*Nukus, Republic of Uzbekistan*

## **THE PROBLEM OF NOISE POLLUTION OF THE CITY ENVIRONMENT**

*Annotation*

*The article discusses the main problem of noise pollution of the urban environment. By its physical nature, noise is an undesirable sound for a person. All sources of urban noise can be divided into natural and man-made.*

*Key words: level, background, discomfort, rustling, gurgling, organism, object.*

Человек живет в среде достаточно агрессивной, с точки зрения влияния окружающей среды на его организм. Деятельность человека нельзя назвать по преобразованию окружающей среды совершенно негативной, но именно из-за этой деятельности появились такие проблемы, например, как, загрязнение окружающей среды, вымирание диких видов животных и т.д.

Однако, о шумовом загрязнении очень часто забывают говорить, хотя оно имеет не менее важное влияние на экологию планеты. Повышенный уровень шума остается одной из наиболее острых проблем для городских территорий [3].

Все источники шума городской среды можно разделить на естественные и антропогенные. Шумы естественного происхождения относятся шорох

лишвы, журчание воды, щебетание птиц и др., которые практически не оказывают негативного влияния на самочувствие человека, в то время как антропогенные шумы, напротив, являются источниками постоянного дискомфорта городских жителей [2].

Шум антропогенного происхождения способствует увеличению уровня шума сверх природного фона и действует отрицательно на живые организмы, поэтому шум является объектами загрязнения окружающей среды. Основным источникам шума на территории города являются автотранспорт, строительная техника, промышленные предприятия, инженерное оборудование зданий, шумы бытового происхождения на территориях внутри кварталов жилых домов.

По физической природе шумом является нежелательный для человека звук. Звук или тон - это акустическое гармоническое колебание с определённой частотой. Звук — физическое явление, представляющее собой распространение в виде упругих волн механических колебаний в твёрдой, жидкой или газообразной среде. По частоте колебаний звуки классифицируются:

- инфразвук <16 Гц
- слышимый звук 16 –20000 Гц
- ультразвук > 20000 Гц.

Шум — совокупность аperiodических звуков различной интенсивности и частоты. С физиологической точки зрения шум — это всякий неблагоприятный воспринимаемый звук. Техногенные звуки – это звуки, издаваемые техникой, применением каких-либо технологий, техногенные катастрофы.

Шум высоких уровней отрицательно влияет на ЦНС, желудок, двигательные функции, умственную работу, зрительный анализатор. Изменяется частота и наполнение пульса, кровяное давление, замедляются реакции, ослабляется внимания, ухудшается разборчивость речи.

При длительном воздействии шума высокого уровня возникают необратимые потери слуха и развивается профессиональное заболевание - тугоухость. Критерием риска потери слуха считается уровень 90 дБА, при ежедневном воздействии более 10 лет [1].

Степень шумовой патологии зависит от:

- интенсивности шума;
- продолжительности воздействия;



- функционального состояния ЦНС, от индивидуальной чувствительности организма (11 % населения).

Из-за отрицательного воздействия шума возникают профессионально–обусловленные заболевания, например, как:

- вегетососудистые дисфункции;
- церебральный атеросклероз;
- астенический синдром;
- гипертоническая болезнь;
- ишемическая болезнь сердца;
- язвенная болезнь желудка и 12 перстной кишки;
- депрессии, угнетение психики;
- профессиональная тугоухость;
- онкозаболевания.

Шум звукового диапазона замедляет реакцию человека, что приводит к снижению внимания и увеличению ошибок при выполнении различных видов работ. Из-за воздействия шумов происходит:

- угнетение центральной нервной системы;
- изменение скорости дыхания и пульса;
- нарушение обмена веществ;
- возникновение сердечно-сосудистых заболеваний, язвы желудка, гипертонической болезни;
- разрыв барабанных перепонок, контузия (<140 дБ);
- смерть (<160 дБ).

По данным ученых исследователей, «шумовое загрязнение», характерное сейчас для больших городов, сокращает продолжительность жизни их жителей на 10-12 лет. Для сравнения, та же статистика утверждает, что курение табака сокращает жизнь человека в среднем на 6-8 лет [4].

Звуки природного характера оказывает терапевтическое воздействие на жизненно важные системы человека, особенно помогают расслабить тело и ум, снять стресс.

Поэтому не стоит пренебрегать шумами антропогенного происхождения, ведь они несут вред здоровью, окружающему миру.

Таким образом для решения проблемы шумового загрязнения, как результата деятельности человека важно привлечь внимание общественности. В рамках образовательных учреждений нужно проводить беседы на тему опасного влияния шума на здоровье человека. Нужно посадить деревья и другие зелёные насаждения в городе. Поставить шум отражающие заборы около крупных транспортных узлов. А также начать разработки и проекты по созданию шум подавляющих средств для транспорта, промышленных зон.

### **Использованные источники:**

1. Бояршинов А.В. и др. Современные решения задач безопасности в квалификационных инженерных работах. Часть 2: учебное пособие//[http://window.edu.ru/catalog/pdf2txt/440/76440/57677?p\\_page=6](http://window.edu.ru/catalog/pdf2txt/440/76440/57677?p_page=6)
2. Половинкина Ю. С. Волгоградский государственный университет, Волгоград, Россия шумовое загрязнение окружающей среды урбанизированных территорий (на примере города волгограда) // Научный журнал КубГАУ. - №76(02), 2012. - С.1-10
3. Рувинова Л.Г. Оценка шумового загрязнения в городской среде // Вестник КрасГАУ. 2017. №7. – С.134-138.
4. Шишелова Т.И. Малыгина Ю.С. Нгуен Суан Дат влияние шума на организм человека Успехи современного естествознания. – 2009. – № 8 (приложение) – С. 14-15

*Петрова Н.А.  
заведующий  
МБДОУ «Детский сад № 6»  
Россия, г. Чебоксары*

### **ФОРМИРОВАНИЕ ОСНОВ НРАВСТВЕННОГО ЗДОРОВЬЯ**

*Аннотация: Нравственное воспитание традиционно считается одним из основных путей формирования личности ребенка. Новые подходы в воспитании культуры поведения предполагают иную организацию педагогического процесса, режима дня, игровой и художественной деятельности.*

*Ключевые слова: нравственное здоровье, нравственность, совесть, милосердие, забота, сочувствие, дружба, сопереживание.*

*Petrova N.A.  
Head of  
MBDOU "Kindergarten No. 6", Cheboksary  
Russia, Cheboksary*

### **FORMATION OF THE BASIS OF MORAL HEALTH**

*Resume: Moral education is traditionally considered one of the main ways of forming a child's personality. New approaches to fostering a culture of behavior require a different organization of the pedagogical process, daily routine, play and artistic activity.*

*Keywords: moral health, morality, conscience, mercy, care, sympathy, friendship, empathy.*

Формирование нравственного сознания и моральных качеств личности является основой процесса социализации молодого поколения во всех типах общества, и это служит ведущей целью воспитательной работы социальных институтов, обеспечивающих социализацию личности.

Здоровье нравственное – это система ценностей, установок и мотивов поведения индивидов в обществе. Оно связано с общечеловеческими истинами добра, красоты, любви и милосердия.

Известно, что дети дошкольного возраста отличаются ситуативностью поведения: ребенок, показав образец нравственного поведения в одной ситуации, в другой поступает противоположным образом. Это и послужило выбору педколлективом нашего детского сада проблемы воспитания у дошкольников нравственных чувств и привычек в процессе общения, культуры поведения и знакомства с правилами этики. С чего мы начали свою работу? Прежде всего, с анализа задач программы «От рождения до школы» под ред. Н.Е. Вераксы. Проанализировав, мы определили следующие направления работы:

формирование у дошкольников нравственного отношения к

окружающему в процессе познавательной деятельности;

формирование у дошкольников культуры общения, культуры речи, этикета через виды деятельности.

Успешное решение нравственных задач в организации воспитательно-образовательного процесса зависит от правильного взаимодействия между детьми, педагогами и родителями. Направление работы педагогов с детьми предполагает организацию педагогического процесса в трех блоках.

1. Ведущей тенденцией целостного подхода к изучению правил поведения, общения и этикета с детьми является взаимопроникновение всех видов деятельности с использованием специально организованных занятий.

Известно, что нет «взрослых» и «детских» нравственных норм и понятий. Все нравственные категории усваиваются детьми, хотя уровень освоения, конечно же, зависит от возраста. Это позволило нам включить в свою работу такие понятия как «Совесть», «Милосердие», «Забота», «Сочувствие», «Дружба», «Сопереживание» и др. Определяя содержание каждой темы, мы стремились выделить доступные дошкольнику, и в то же время, требующее дополнительной внутренней работы, вопросы.

Цель этих игр-занятий – научить ребенка осознавать отношение к своему внутреннему миру, способствовать развитию самосознания ребенка, побуждать его к творчеству. Дети знакомятся со сказками, которые постепенно усложняются, усложняются и обсуждаемые проблемы, и нравственные вопросы.

2. Блок совместной деятельности воспитателя с детьми включает разные формы активности. В этом блоке мы предусмотрели проведение бесед, ролевых игр, обыгрывание ситуации общения, тренингов, психогимнастических игр и упражнений, моделирование проблемных ситуаций.

Начиная с младшей группы с детьми проводятся беседы о дружбе, друзьях, уважение к близким.

Одной из форм совместной деятельности воспитателя с детьми старшей и выпускной группы является моделирование проблемных ситуаций на темы вежливости и общения.

Развитие эмоционально-нравственной сферы ребенка осуществляется через проведение тренингов «Что мне в тебе нравится», «Передай улыбку», «Твое имя», а также проведение психологических игр «Позови ласково», «Волшебный стул», «Свеча» и др.

3. Решение широкого круга нравственных задач предполагает использование свободной самостоятельной деятельности самих детей. Большую роль в нравственном развитии ребенка играет разнообразная и меняющаяся предметная среда групп и ближайшего окружения. В игровых уголках дети обыгрывают полученные знания по этикету, культуре общения и поведения. В блоке самостоятельной деятельности используются:

решение проблемных ситуаций, разбор и комментирование путаниц, дидактические игры, содержание которых связано с поведенческими проблемами.

Работа по нравственному воспитанию детей не возможна без участия родителей. Воспитатели направляют деятельность родителей на формирование у детей культуры поведения, помогает им педагогическим советом, дают рекомендации. Родители принимают активное участие в занятиях, где они не только наблюдают за своими детьми, но и помогают воспитателю в проведении и оснащении занятий, знакомятся с правилами, которыми овладевают дети.

Ознакомление родителей с работой детского сада по данной проблеме осуществляется через:

участие родителей в совместных праздниках, конкурсах, в корректировании пространственной среды в группах, что позволяет создать благоприятную эмоциональную атмосферу в детском саду;

фотоэкспозиции, различного рода выставки детских работ;

родительские собрания, дни открытых дверей, где родители могут понаблюдать за жизнью ребенка в детском саду, за его общением за сверстником.

Таким образом, наша работа, которая проводится в нашем детском саду по воспитанию у детей нравственных качеств и привычек в процессе общения, формирования культуры поведения и знакомства с правилами этикета дает положительные результаты.

#### **Использованные источники:**

1. Бабынина Т.Ф. В мире национальных культур. Программа приобщение старших дошкольников к национальной культуре народов/ Т.Ф. Бабынина. Набережные Челны:, 2001. – 24 с.
2. Волков Г.Н. Чувашская народная педагогика/ Г.Н. Волков. – Чебоксары: Чувашгосиздат, 1958. – 264 с.
3. Волков Г.Н. О традициях чувашского народа в эстетическом воспитании/ / Г.Н. Волков. – Чебоксары: Чувашгосиздат, 1965. – 60 с.
4. Зверева О.Л. Семейная педагогика и домашнее воспитание детей раннего и дошкольного возраста: учеб. пособие/ О.Л. Зверева, А.Н. Ганичева, Т.В. Кротова. – М.: ТЦ Сфера. 2009. – 256 с.

*Пешков М.С.  
стоматолог общей практики  
ГАУЗ «ООКСП»  
Россия, г. Оренбург*

### **РАННЯЯ ДИАГНОСТИКА ОПУХОЛЕЙ ГОЛОВЫ И ШЕИ**

*В статье рассмотрены способы ранней диагностики опухолей головы и шеи. Особое внимание в статье уделено мерам, принимаемым в стоматологии для ранней и своевременной диагностики предраковых заболеваний, адекватного лечения с целью профилактики рака челюстно-лицевой области, слизистой оболочки рта, языка и губ.*

*Ключевые слова: Ранняя диагностика предраковых заболеваний, опухолей головы и шеи, аппарат «АФС».*

*Peshkov M.S.  
General practice dentist  
GAU "OOKSP"  
Orenburg, Russia*

### **EARLY DIAGNOSIS OF HEAD AND NECK TUMORS**

*The article discusses methods of early diagnosis of head and neck tumors. Special attention is paid to the measures taken in dentistry for early and timely diagnosis of precancerous diseases, adequate treatment to prevent cancer of the maxillofacial region, the oral mucosa, tongue and lips.*

*Keywords: Early diagnosis of precancerous diseases, head and neck tumors, "AFS" device.*

Сохранить здоровье проще, чем лечить запущенную болезнь, – это подтвердит любой врач во все времена.

Потому трудно переоценить роль ранней диагностики опухолей головы и шеи. Несмотря на то, что это, как говорят медики, «видимая» опухоль, 60% пациентов обращаются за медицинской помощью на поздних стадиях. В Оренбургском областном клиническом онкологическом диспансере с 1990 года работает специализированное отделение опухолей головы и шеи. В его составе 35 коек круглосуточного стационара, 5 дневного. За год здесь выполняется около тысячи операций. Все они - высокотехнологичные. Врачи освоили весь спектр вмешательств на российском и даже мировом уровне. Особых успехов коллектив достиг при проведении операций на щитовидной железе. К оренбургским онкохирургам приезжают перенимать опыт специалисты из других регионов.

На первом месте среди опухолей головы и шеи – рак кожи. Ранее выявление и своевременное лечение дают очень хороший прогноз. Пятилетняя выживаемость достигает 70-80%. У мужчин – на первом месте

рак губы, рак слизистой полости рта, языка, ротоглотки, всего, что идет по ходу дыма при курении. Соответственно, любой дискомфорт, длительно не заживающие раны в полости рта требуют немедленного обращения к специалистам. Самое главное - сроки. Чем раньше мы выявим, тем раньше начнется лечение, тем лучше будет прогноз. Также лимфоузлы на шее. В первую очередь так проявляется метастазирование. Если первичный очаг опухоли никак себя не проявил, то на шее могут появиться лимфоузлы, которые длительно не проходят. Соответственно, тоже надо насторожиться, обратиться к специалисту. Он направит на УЗИ. При проведении УЗИ есть четкие признаки того, что это метастазирование. Раннее выявление этих метастазов позволяет определить первичный очаг и назначить лечение с хорошим прогнозом. У женщин чаще всего встречается заболевание щитовидной железы. Узловые образования лечатся только хирургическим путем. Узлы бывают разных размеров. Если они увеличиваются и есть определенные признаки по УЗИ, это показание к хирургическому лечению. Объемы операции разные в зависимости от размера узла, стадии. Можно сделать частичное удаление доли железы, либо целиком долю, либо полностью орган. Все индивидуально решается в зависимости от возраста, стадии, локализации, типа опухоли.

Рак головы и шеи - эта видимая локализация. В первую очередь с ней сталкиваются врачи первичного звена, стоматологи. Диагностика несложная, не требуют ни КТ, ни МРТ, ни ПЭТ-КТ. Достаточно грамотного осмотра врача, который разбирается, знает, как это выглядит.

Тем более, что по данным современных исследований, микроорганизмы рта могут стать причиной возникновения онкологической патологии. У пациентов с низким уровнем гигиены рта определяются более высокие концентрации ацетальдегида (который входит в первую группу канцерогенов) в слюне, чем у пациентов, регулярно проводящих комплекс мероприятий индивидуальной и профессиональной гигиены рта.

Онкологическая настороженность в стоматологии является актуальной. Ранняя и своевременная диагностика предраковых заболеваний и адекватное лечение может служить реальной основой для профилактики рака челюстно-лицевой области, слизистой оболочки рта, языка и губ. В настоящее время отмечается явная тенденция к увеличению заболеваемости раком полости рта в нашей стране. Причем, у мужчин злокачественные образования в полости рта встречаются в 3 раза чаще, чем у женщин. Наиболее часто подвержены недугу пожилые - в возрасте 60-70 лет. Опухоли чаще всего появляются на языке (50-60%) и слизистой оболочке дна полости рта (20-35%). Любому виду рака, в том числе и полости рта, предшествуют предраковые состояния. К ним относятся механическая травма, особенно повторные травматические воздействия — микротравма, длительно протекающие воспалительные процессы, эрозивно-язвенные поражения, папилломатоз, лейкоплакия и другие хронические заболевания.

- Рак слизистой оболочки полости рта - не только тяжелая, но и коварная болезнь, так как она может протекать без очевидных симптомов и болевых ощущений вплоть до клинической стадии. Именно поэтому так важна своевременная диагностика, которая позволяет выявлять новообразование на самой ранней стадии, что дает возможность вовремя начать эффективное лечение, сохранить здоровье и, возможно, даже спасти жизнь пациента.

В Оренбургской областной клинической стоматологической поликлинике для диагностики заболеваний слизистой оболочки полости рта применяется аппарат «АФС», который позволяет проводить флуоресцентную визуализацию (или осмотр) полости рта.

При освещении полости рта аппаратом АФС возникает эндогенное или аутофлуоресцентное свечение СОР, которое можно наблюдать через специальные очки в условиях затемнения. Нормальная СОР имеет зеленое свечение, поэтому так популярен стал лозунг «Здоровый рот должен быть зеленым!». Очаги раннего предрака и рака имеют аномальное свечение. Выявление аномального свечения позволяет проявить онкологическую настороженность при первичном осмотре пациента. Почему возникает аномальное свечение? В результате морфологических и биохимических изменений, происходящих на клеточном и тканевом уровне, интенсивность свечения в очагах предрака и рака значительно уменьшается относительно зеленого свечения здоровой СОР. Поэтому при аутофлуоресцентной стоматоскопии патологические очаги визуализируются в виде очагового неоднородного затемнения (эффект «темного пятна»). При наличии хронических воспалительных процессов в патологическом очаге присутствует красная флуоресценция эндогенных порфиринов как продуктов жизнедеятельности патогенной микрофлоры. Красная флуоресценция визуализируется в очагах воспаления и при наличии бактериального налета.

Это и дает врачу-стоматологу возможность диагностировать заболевание.

Стоит отметить, что люминесцентная стоматоскопия входит в программу государственных гарантий на бесплатную медицинскую помощь.

#### **Использованные источники:**

1. Общероссийская профессиональная газета для стоматологов: «Стоматология сегодня». 2018. №7/177. С 3.
2. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Оренбургской области: официальный портал. – Режим доступа: [http://orenstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_ts/orenstat/ru/statistics/](http://orenstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/orenstat/ru/statistics/)
3. Официальный сайт Правительства Оренбургской области – Электронные дан. – Режим доступа: <http://www.orenburg-gov.ru/>.
4. Официальный сайт Федеральной службы статистики – Электронные дан. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>.



5. Официальный сайт министерства здравоохранения Оренбургской области – Электронные дан. – Режим доступа:<http://www.minzdrav.ru/>.
6. КонсультантПлюс: Федеральный закон от 29.11.2010 N 326-ФЗ (ред. от 28.12.2016) "Об обязательном медицинском страховании в Российской Федерации" (с изм. и доп., вступ. в силу с 09.01.2017) (Электронный ресурс).
7. КонсультантПлюс: Постановление Правительства Оренбургской области от 08.04.2011 N 207-п (ред. от 04.07.2016) "О территориальном фонде обязательного медицинского страхования Оренбургской области" (вместе с "Положением о территориальном фонде обязательного медицинского страхования Оренбургской области", "Структурой Территориального фонда обязательного медицинского страхования Оренбургской области")(Электронный ресурс).
8. КонсультантПлюс: Федеральный закон от 21.11.2011 N 323-ФЗ (ред. от 07.03.2018) "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации" (Электронный ресурс).

*Пешкова А.С.  
стоматолог общей практики  
ГБУЗ «Адамовская РБ»  
Россия, Оренбургская область*

### **ПАЛЛИАТИВНАЯ СТОМАТОЛОГИЧЕСКАЯ ПОМОЩЬ**

*В статье рассмотрены приоритетные направления развития медицины, в частности паллиативная медицинская (стоматологическая) помощь: оказание медицинской паллиативной помощи в стационарах, организация амбулаторной паллиативной службы, организация помощи на дому, создание выездной патронажной службы, психологическое сопровождение, плюс взаимодействие с волонтерскими, религиозными организациями.*

*Ключевые слова: паллиативная медицинская (стоматологическая) помощь.*

*Peshkova A.S.  
General practice dentist  
MBUZ " Adamovskaya CRH»  
Orenburg region, Russia*

### **PALLIATIVE DENTAL CARE**

*The article considers the priority directions of medical development, in particular, palliative medical (dental) care: provision of medical palliative care in hospitals, organization of outpatient palliative services, organization of home care, creation of visiting patronage services, psychological support, plus interaction with volunteer and religious organizations.*

*Keywords: palliative medical (dental) care.*

Паллиативная помощь – комплекс медицинских услуг по уходу за пациентами, чья болезнь не поддается лечению. Ее цель – достижение наилучшего качества жизни для пациентов и их семей, при этом первостепенное значение имеет контроль боли и других тягостных симптомов, а также решение психологических, социальных и духовных проблем.

Паллиативная медицинская помощь на сегодняшний день является одним из приоритетных направлений развития медицины во всем мире. Россия - не исключение. Оказания помощи неизлечимым больным на высоком уровне, в частности, организация помощи на дому, создание выездной патронажной службы – все это контролируется на уровне российского правительства. Свои первые шаги паллиативная помощь в Оренбургской области начала делать в ноябре 2013 года.

Паллиативная помощь – это и комплекс медицинских услуг, и психологическое сопровождение, плюс взаимодействие с волонтерскими,

религиозными организациями. Детям, которых радикально вылечить невозможно, надо обеспечить уверенный контроль симптомов, а семьям дать психологическую и социальную поддержку. Паллиативная помощь является ответственностью не только здравоохранения, но также министерств труда и социальной защиты, и регламент межведомственного взаимодействия разрабатывается.

Как отметила главный специалист по паллиативной помощи Минздрава РФ Диана Невзорова, Оренбуржье имеет хорошую историю развития паллиативной помощи. В частности, очень хорошие условия созданы в паллиативном отделении госпиталя ветеранов. В паллиативных отделениях важны многие моменты – цвет стен, живые цветы, круглосуточные посещения, условия для купания пациентов, средства по уходу, лекарственные препараты. Впечатления от работы оренбургских коллег положительные, это люди, которые желают и умеют работать. Здесь не первый год развивается паллиативная помощь и определенно есть мотивация к развитию.

Одним из направлений паллиативной медицинской помощи является стоматологическая помощь. Вопрос — зачем паллиативным пациентам здоровые зубы и зачем их лечить?! Паллиативные пациенты — особые. Большинство из них не говорят, не двигаются, сами не едят. Они ограничены в движении, не могут самостоятельно себя обслуживать. У всех пациентов ослабленный иммунитет. А кариес — это микробное заболевание, которое может привести к общему воспалению всего организма.

Сегодня паллиативную помощь взрослым в регионе оказывают шесть медицинских учреждений: Оренбургская городская клиническая больница им. Н.И. Пирогова, областной клинический психоневрологический госпиталь ветеранов войн, городская больница № 1 г. Орска, Бузулукская больница скорой медицинской помощи, Бугурусланская районная больница и Оренбургская областная клиническая инфекционная больница для оказания помощи больным с ВИЧ-инфекцией. Всего одновременно больницы могут принять 155 пациентов.

К сожалению, количество пациентов, нуждающихся в паллиативном уходе, с каждым годом растет. В связи с этим увеличивается и финансирование паллиативной медицинской помощи населению в области.

Расходы федерального и областного бюджетов на оказание амбулаторной и стационарной паллиативной помощи возросли с 79,9 миллиона рублей в 2017 году до 205,1 миллиона рублей в 2019 году.

Выделенные средства в первую очередь идут на оборудование, медицинские изделия, лекарственные препараты, в том числе — обезболивающие, без которых, жизнь тяжелобольных просто невозможна. Помимо оказания медицинской паллиативной помощи в стационарах в этом году была организована работа четырех кабинетов амбулаторной службы в

Оренбурге, Орске и Бугурслане и две выездные патронажные бригады в областном центре. О необходимости таких кабинетов и бригад лучше всего скажут цифры: за 6 месяцев текущего года было принято и обслужено на дому 7 988 тяжелобольных. И это только начало. Программой развития паллиативной помощи планируется увеличение коек в медучреждениях области до 185 к 2021 году. В рамках амбулаторной патронажной службы будут открыты новые профильные кабинеты и организованы дополнительные выездные бригады для оказания паллиативной помощи на дому. Сделано немало, но еще больше предстоит сделать. Как комментирует главный специалист по паллиативной медицинской помощи регионального Минздрава Ольга Малышкина, даже если больного невозможно излечить полностью, врач должен сделать все возможное для обеспечения качества его жизни - грамотно выстроить тактику лечения, помочь сформировать образ жизни с учетом недуга, привлечь возможности паллиативной медицины, оказать психологическую помощь пациенту и его родным. Помощь родным и близким пациента, болезнь которого уже не поддается лечению, не менее важна, чем помощь самому больному. Смириться с постепенным уходом из жизни родного человека, а главное обеспечить ему насколько это возможно комфортную и качественную жизнь, - трудная задача для семьи. Для решения этой проблемы и были организованы открытые лекции для близких тяжелобольных пациентов в рамках проекта «Воскресный доктор». Сегодня необходимо переносить акцент паллиативной помощи со стационарных условий на домашние. Для этого должны быть обучены родственники больных, и самое главное, они должны чувствовать поддержку медиков.

#### **Использованные источники:**

1. Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Оренбургской области: официальный портал. – Режим доступа:[http://orenstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_ts/orenstat.ru/statistics/](http://orenstat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/orenstat.ru/statistics/)
2. Официальный сайт Правительства Оренбургской области – Электронные дан. – Режим доступа:<http://www.orenburg-gov.ru/>.
3. Официальный сайт Федеральной службы статистики – Электронные дан. – Режим доступа: <http://www.gks.ru/>.
4. Официальный сайт министерства здравоохранения Оренбургской области – Электронные дан. – Режим доступа:<http://www.minzdrav.ru/>.
5. КонсультантПлюс: Федеральный закон от 21.11.2011 N 323-ФЗ (ред. от 07.03.2018) "Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации" (Электронный ресурс).

**Покидов А.А.**  
*академия при Президенте Российской Федерации*  
**РАНХиГС**  
*Липецкий филиал*  
**научный руководитель: Яцухин Ю.И., к.соц.н.**  
**доцент**

**ПРИМЕНЕНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В  
ГОСУДАРСТВЕННОМ И МУНИЦИПАЛЬНОМ УПРАВЛЕНИИ В  
КОНТЕКСТЕ ЕВРОПЕЙСКИХ СТАНДАРТОВ**

*Аннотация*

*В статье рассмотрены вопросы применения инновационных технологий в государственном и муниципальном управлении в контексте европейских стандартов. Установлено, что европейский контекст управленческой деятельности наиболее актуализирован в системе государственного управления в сфере социальных инноваций.*

*Ключевые слова: государственное управление, инновационные технологии, европейские стандарты, реформа государственного управления, социальные инновации.*

**Pokidov A.A.**  
*Academy under the President of the Russian Federation, RANEPA*  
**Lipetsk branch**  
*Scientific supervisor – Yatsukhin Yu.Iv.*  
*Candidate of Sociological Sciences., Associate Professor*

**THE USE OF INNOVATIVE TECHNOLOGIES IN PUBLIC AND  
MUNICIPAL ADMINISTRATION IN THE CONTEXT OF EUROPEAN  
STANDARDS**

*Abstract*

*The article considers the application of innovative technologies in public administration in the context of European standards. It is established that the European context of managerial activity is most relevant in the public administration system in the field of social innovation.*

*Keywords: public administration, innovative technologies, European standards, public administration reform, social innovation.*

Одна из наиболее рассматриваемых проблем в государственном и муниципальном управлении, которая существует сегодня, состоит в необходимости скорейшей модернизации системы государственного и муниципального управления. Она, в свою очередь, состоит из проблем организации государственного управления нескольких уровней, а именно: национального, регионального и местного самоуправления, а также проблем подготовки и привлечения управленческих кадров, поиска и совершенствования оптимальной организации штатного расписания,

управление персоналом государственных организаций, условий работы государственных служащих, их профессионального развития и лидерства. Другими словами, сказанное выше можно представить естественными истоками новой парадигмы публичного управления, в основе своей состоящей из передовых технологий менеджмента, а значит ориентировано в первую очередь на клиента-гражданина, повышение уровня качества предоставления публичных услуг, работу в условиях конкурентной среды, использование технологий корпоративизма и другое.

По характеру предметного содержания инновации можно разделить на технологические и нетехнологические. Под первыми инновациями понимают поиск и применение новых технологий для решения технологических и инженерных задач в сфере обеспечения функционирования техники и производства в организации, как единой системе. К ним относят все изменения, определяющие научно-технический прогресс и методы организации производства, технологии производства [3, с. 37–42]. К нетехнологическим инновациям относят разработки организационного, управленческого, правового, социального и экологического характера. Они же включают в себя и организационно-управленческие инновации.

Организационно-управленческие инновации — это изменения в системе управления компанией или организацией для достижения целей ее функционирования и развития, то есть изменения в системе управления с целью повышения эффективности функционирования и конкурентоспособности компании [4, с.98].

В структуре информационно-управленческих инноваций можно выделить три группы: первая группа нововведений формируется на основе организационных и корпоративных нововведений. Вторая группа состоит из управленческих, экономических, маркетинговых и юридических нововведений. Следующую группу нововведений представляют социальные.

Согласно международному стандарту ИСО 26000: 2010 принцип социальной ответственности подразумевает собой ответственность организации за влияние своих решений и деятельности на общество и окружающую среду. На практике же данный принцип реализуется через прозрачное и этическое поведение, обеспечение устойчивого развития и благосостояния общества в целом, с учетом ожиданий заинтересованных сторон. Отсюда следует, что данный подход будет способствовать поиску рычагов усиления взаимной ответственности в треугольнике «власть-бизнес-общество» при формировании и реализации политики и общественной инициативы, которая сейчас в России развита еще не в полной мере.

Необходимо сказать, что актуальность внедрения принципа социальной ответственности в современных условиях в равной степени

относится не только к органам власти всех уровней, но и к организациям всех типов, размеров и форм собственности независимо от их географического размещения, сферы деятельности, культурных и национальных традиций.

Инновационный процесс в системах государственного управления подчинен требованиям Евросоюза согласно Копенгагенскому и Мадридскому соглашениям. Влияние права ЕС и сотрудничество в управленческой сфере оказывают все большее влияние на административные, организационные, правовые и политические структуры государств-членов Европейского Союза. Более того, правовая форма европеизации государственного управления привела к возникновению Европейского административного пространства, более известного под названием Европейская модель публичной (или государственной) службы [2, 44–45]. Именно это и определяет общеевропейский социальный контекст адаптации управленческих инноваций в странах Евросоюза.

Во всех развитых странах вопрос повышения качества услуг, предоставляемых гражданам, пытаются решить путем внедрения в деятельность государственных учреждений принципов и методов концепции тотального управления качеством. Причины такого внимания к вопросам качества государственных услуг заключаются не только в попытке учитывать интересы населения, но и в том, что важной составляющей этого процесса выступает максимальное использование непосредственной связи между уровнем образования, квалификацией, здоровьем граждан и конкурентоспособностью национальных экономик.

Достаточно большое внимание в европейских странах уделяется решению проблем соотношения качества и эффективности управления с точки зрения затрат. Общеевропейский подход заключается в том, что качество не связано с увеличением расходов, а часто даже сопряжено с сокращением бюджетных расходов. Основной же проблемой считается измерение и оценка уровня качества как результата деятельности органов государственного управления и использования полученных данных для совершенствования системы государственного управления [1].

#### **Использованные источники:**

1. Хачатурян Х. В. Европейский концептуальный контекст управленческих инноваций в Украине // Государственное строительство. 2007. № 1
2. Долечек В. Качество предоставления управленческих услуг населению: зарубежный опыт // Управление современным городом. 2003. № 10–12.
3. Proposed Guidelines for Collecting and Interpreting Technological Innovation Data: Oslo Manual. Paris: OECD, Eurostat, 1997.
4. Национальный доклад «Организационно-управленческие инновации: развитие экономики, основанной на знаниях» // Под ред. С. Е. Литовченко. М. 2008. С. 98–126.

*Рабаданова К.М.  
студент 4к. 2гр.  
направление «Экономика»  
профиль «Бухучет, анализ и аудит»  
научный руководитель: Рабаданова Ж.Б., к.э.н.  
доцент  
кафедра «АХД и аудит»  
«Дагестанский государственный  
университет народного хозяйства»  
РФ, г. Махачкала*

### **МАРЖИНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ**

*Аннотация: в рыночных условиях маржинальный анализ является эффективным финансовым инструментом для осуществления финансово-хозяйственной деятельности коммерческих предприятий, поскольку позволяет принимать эффективные управленческие решения в различных условиях бизнеса, а также позволяет анализировать прибыль всего предприятия и продуктов. Группа проводит анализ прибыли отдельно и может выполнять анализ прибыли при наличии различных ограничивающих факторов, влияющих на принятие деловых решений.*

*Ключевые слова: постоянные затраты, переменные затраты, маржинальная прибыль (доход), операционный рычаг (операционный леверидж).*

*Rabadanova K.M.  
Student 4K. 2G of the direction " Economics»  
profile " accounting, analysis and audit»  
"Dagestan state UNIVERSITY of national economy»  
Makhachkala  
scientific Director: Rabadanova J.  
Ph.D., associate professor of the department "AHD and audit"  
"Dagestan state UNIVERSITY of national economy»  
RF, Makhachkala*

### **MARGINAL ANALYSIS IN THE ACTIVITIES OF COMMERCIAL ORGANIZATIONS**

*Summary: in market conditions, margin analysis is an effective financial tool for the financial and economic activities of commercial enterprises, as it allows you to make effective management decisions in various business conditions, and also allows you to analyze the profits of the entire enterprise and products. The Group analyzes profit separately and can perform profit analysis in the presence of various limiting factors affecting the adoption of business decisions.*



*Key words: fixed costs, variables costs, marginal profit (revenue), reserve of financial strength (durability).*

Маржинальный анализ играет важную роль в рациональности решений по управлению бизнесом, которые также называют анализом безубыточности или увеличением прибыли. Его метод основан на изучении взаимосвязи между тремя наиболее важными экономическими показателями - себестоимостью, объемом производства (объемом произведенной продукции) и прибылью - и прогнозирует размер этих показателей для заданных значений других показателей.

Концепция маржинального (операционного) анализа основывается на следующих принципах: деление затрат предприятия на постоянные и переменные затраты, расчет и анализ предельной прибыли и нормы прибыли от производства, определение порога рентабельности, запаса финансовой устойчивости компании и определении операционного (производственного) рычага. На практике набор критериев отнесения статьи к переменной или постоянной части зависит от специфики организации, принятой учетной политики, целей анализа и от профессионализма соответствующего специалиста.

Анализ прибыли дает возможность проанализировать возможные последствия изменений в объеме производства, выручке, затратах и прибыли. Маржинальный (операционный) анализ является мощным аналитическим инструментом в финансовой деятельности бизнес-организаций, поскольку наиболее важной задачей бизнес-организаций является обеспечение их долгосрочной устойчивой работы и повышения стоимости бизнеса. Тактические задачи бизнес-организаций включают максимизацию прибыли.

Маржинальный анализ позволяет ответить на следующие вопросы:

1. Какой объем продаж необходим организации для достижения безубыточности?
2. Какой объем продаж позволит достичь ожидаемого объема прибыли?
3. Какую прибыль можно получить при заданном уровне увеличения объема продаж?
4. Какое влияние на сумму прибыли окажет изменение в цене продукции, переменных и постоянных затрат, а также объеме производства?
5. Какова должна быть минимальная критическая цена продукции, которая обеспечит предприятию безубыточность?

Следует помнить, что маржинальный анализ основан на многих предположениях (соглашениях):

1. Не учитываются брак и порча продуктов, потому что они приведут к падению цены продукта, что приведет к

отклонению прибыли от ожидаемого результата или к прямым убыткам предприятия;

2. Все затраты предприятия делятся на постоянные и переменные;

3. Маржинальный анализ не учитывает эффект масштаба, что в идеале привело бы к снижению средней стоимости единицы продукции при одновременном увеличении продаж;

4. Объем производства – единственный фактор, влияющий на величину переменных затрат.

Организация финансовой деятельности на предприятии требует создания и использования эффективных инструментов анализа для принятия управленческих решений. Одним из самых простых и вместе с тем эффективным методом финансового анализа для оперативного и стратегического прогнозирования (планирования) будущей деятельности предприятий является маржинальный анализ, который называют анализом взаимосвязи «затраты - объем - прибыль». (Cost -Volume -Profit; CVP-анализ) или маржинальный анализ. Он раскрывает взаимосвязь и взаимозависимость прибыли от величины расходов и объемов реализации (производства).

Одним из ключевых элементов маржинального анализа является сила операционного рычага. Роль операционного рычага заключается в том, что любое изменение выручки от продаж (из-за изменений в количестве) приведет к большим изменениям в прибыли. Когда объем производства изменяется, влияние этого эффекта связано с непропорциональным воздействием постоянных и переменных затрат на финансово-хозяйственную деятельность предприятия.

Чтобы положительная роль производственных рычагов начала проявляться, компании должны сначала получить достаточный предельный доход для покрытия своих постоянных затрат. Только после того, как компания преодолет точку безубыточности в своей деятельности, начинает проявляться положительное влияние операционного рычага.

Следовательно, в процессе выбора стратегии поведения организации мы должны уделять полное внимание величине предельного дохода. Очевидно, вы можете увеличить прибыль, увеличив предельный доход. Это может быть достигнуто различными способами: путем снижения цены продажи и, соответственно, увеличения объема продаж, увеличения объема продаж и снижения уровня постоянных затрат, пропорционального изменения переменных, постоянных затрат и объема производства. Кроме того, средний предельный доход также оказывает важное влияние на выбор модели организационного поведения.

### **Использованные источники:**

1. Акулова Н.Г., Ряховский Д.И. Проблемы качества финансового анализа в процедурах, применяемых в делах о банкротстве / Эффективное антикризисное управление. – 2014. -№. – С. 70-80.
2. Э. А. Аткинсон, Р.Д. Банкер, Р.С. Каплан, С.М. Янг «Управленческий учет» 3-е изд. – М.: И.Д. «Вильямс» - 2007 г. -880 с.
3. Галицкая С.В. «Финансовый Менеджмент. Финансовый анализ, Финансы предприятия» учебное пособие - М.: Эксмо, 2009. – 652 с.
4. Грачев А.В. «Финансовая устойчивость предприятия: критерии и методы оценки в рыночной экономике» - Учебное пособие – 3-е изд. М.: издательство «Дело и сервис» , 2010 г. – 400 с.
5. К. Друри «Управленческий учет для бизнес-решений» Учебник 2-е изд. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2003 – 655 с.
6. Киперман Г.Я. «Предпосылки безубыточности» - М.: «Финансовая аналитика: проблемы и решения - №6(6) - июнь – 2008 – С. 71-75.
7. Савчук В.П. «Управление финансами предприятия» - 2-е изд. – М.: БИНОМ. Лаборатория знаний – 2011- 480 с. Веб источники

*Рабаданова Ж.Б., к.э.н.*

*доцент*

*кафедра «АХД и аудит»*

*Даудов Д.Э.*

*студент 4к. 3гр.*

*факультет «Бухучет и аудит»*

*ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет*

*народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала*

## **ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА, АНАЛИЗА И АУДИТА В ТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

*Аннотация: статья посвящена о особенностях бухгалтерского учета, анализа и аудита в торговой деятельности. Важнейшей отраслью народного хозяйства является торговля. Она играет огромную роль в деятельности всего мирового хозяйства и направлена на осуществление купли-продажи и обмена товаров, обслуживание покупателей, доставки, хранению и подготовки товаров к реализации. Существуют несколько видов торговли: оптовая и розничная. Научная значимость статьи заключается в постановке и решении научной проблемы на основе теоретико-методологического подхода влияния маркетинга на потребительское поведение, совершенствования методов исследования.*

*Ключевые слова: рентабельность, коэффициент рентабельности продаж, аудиторский контроль .*

*Rabadanova Zh.B., Ph.D., Associate Professor*

*Departments "AHD and audit"*

*Daudov D.E.*

*4k student 3g*

*Faculty of Accounting and Auditing*

*GAOU VO "Dagestan State*

*University of National Economy"*

*RF, Makhachkala*

*Resume: The article is devoted to the features of accounting, analysis and audit in trading activities. The most important sector of the national economy is trade. It plays a huge role in the activities of the entire world economy and is aimed at the sale and exchange of goods, customer service, delivery, storage and preparation of goods for sale. There are several types of trade: wholesale and retail. The scientific significance of the article lies in the formulation and solution of a scientific problem based on the theoretical and methodological approach of the impact of marketing on consumer behavior, improving research methods.*

*Key words: profitability, profitability coefficient of sales, audit control.*

Задачи бухгалтерского учета в торговой деятельности состоят в следующем: учет имущества организации в количественном и суммовом выражении, что позволяет обеспечить его сохранность; учет источников формирования имущества и обязательств предприятия; фиксирование всех хозяйственных операций, совершающихся в торговой организации, путем составления бухгалтерских проводок; учет количества и качества расходов на оплату труда, которое ведется в часах, днях, месяцах и денежном выражении; составление полной и достоверной информации о финансовых результатах хозяйственной деятельности, предназначенной для оперативного руководства и управления торговой организацией, пользователями являются инвесторы, банки, контролирующие органы, контрагенты и иные уполномоченные лица [7]. Система бухгалтерского учета состоит из элементов: первичного учета; регистров бухгалтерского учета; движения документов; инвентаризации; составление отчетности. Документальное оформление и учет движения товаров в организации ведется на основании первичной документации, составленной и оформленной с учетом правил законодательства. Товары в организации учитывают в стоимостном выражении и поступают на предприятие с сопроводительными документами: счет-фактура, товарная накладная, товарно-транспортная накладная, актов приема - передачи объектов. Основной задачей экономического анализа торговой деятельности является выявление достоверного состояния предприятия, контролем за выполнением плана продаж, изучения конъюнктуры рынка, данных бухгалтерского учета и отчетности, первичной документации. С учетом особенностей ведения торговой деятельности возникает необходимость обобщения требований законодательства, документов нормативного контроля бухгалтерского учета. Правовое регулирование отношений, возникающих в торговой деятельности, осуществляется Гражданским кодексом Российской Федерации - Законом Российской Федерации № 2300-1 от 7 февраля 1992 года «О защите прав потребителей» (в редакции № ФЗ-233 от 13.07.2015г), и другими федеральными законами и нормативными актами [2]. Ранее сфера регулирования торговой деятельности долгое время оставалась без изменений, но в настоящее время ситуация кардинально изменилась. С развитием рыночных отношений и формированием новых видов хозяйственной деятельности возникла необходимость создания новых рычагов управления торговой деятельностью. С 2010 года регулирование торговой деятельности осуществляется на основании Федерального закона № 381-ФЗ от 28 декабря 2009 года «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» (в редакции № 493-ФЗ от 31.12.2014 г. с изменениями и дополнениями, вступившими в силу с 09.01.15г). Сущность и нормативно-правового регулирования бухгалтерского учета, анализа и аудита торговой деятельности заключается

в создании приемлемых условий последовательного, полезного, рационального и успешного выполнения системой бухгалтерского учета, анализа и аудита присущих им функций в конкретной экономической среде. Бухгалтерский учет торговых отношений построен на основе выражения объекта в двух измерениях, таких как — денежное и натуральное. Данный метод основан, прежде всего, из принципов независимости достоверной информации от динамики цен на материально-производственные запасы. Главной целью обобщения информации служит метод аналитического учета, выражающийся в систематизации первичной информации на синтетических счетах. Подробная информация раскрывается с помощью аналитического учета, построенного на использование натуральных измерений параллельно со стоимостными показателями. Основным видом активов любой торговой организации представляют собой товары, эффективность деятельности организации в большей степени зависит от качественного ведения бухгалтерского учета, данного вида имущества [6]. Бухгалтерский учет товаров ведется как с помощью аналитического учета, так с помощью синтетического учета. Каждый из перечисленных методов учета товаров имеет определенный порядок и последовательность учета движения товаров, использование различных регистров, различную взаимную сверку показателей. Методика бухгалтерского учета, анализа и аудита торговой деятельности является экономической базой для оценки резервов снижения затрат на основании системы прогрессивных технико-экономических норм и нормативов по видам затрат сырья, материалов, топливно-энергетических ресурсов, нормативов использования производственных мощностей, удельных капитальных вложений, норм и нормативов в торговой деятельности. Пользователи финансовой отчетности, принимая решения на основе информации полученной от аудиторов, должны быть уверены в качестве аудита и профессионализме суждений проверяющих о достоверности финансовой отчетности [4]. Проведение анализа деятельности торговой организации и изучение финансовых результатов, разработки путей эффективности работы, проведения внутреннего аудита и оценки результатов аудиторской проверки имеет огромное значение. Результаты финансового анализа позволяют выявить уязвимые места, требующие особого внимания, и разработать мероприятия по их ликвидации. Анализ финансовых результатов деятельности предприятия представляет собой экономическую науку, изучающую деятельность торговой организации с точки зрения оценки их имущественного и финансового состояния. Главной задачей анализа является выявление неиспользованных резервов в повышении эффективности работы хозяйствующего субъекта [5]. Финансовый результат является завершением цикла товарооборота и от его результатов зависит динамика всего бизнеса. Основными показателями финансового состояния торговой фирмы служат следующие группы показателей:

показатели рентабельности; показатели рыночной устойчивости; ликвидности торговой организации; платежеспособности. Экономическая сущность рентабельности заключается как отношение одного показателя к другому. Помимо основных показателей рентабельности в торговой организации таких как: общая рентабельность активов, рентабельность продаж используются косвенные показатели. Косвенные показатели рентабельности торговой деятельности: балансовая стоимость на единицу оборота; чистая прибыль на единицу оборота; показатель капиталотдачи; показатель оборачиваемости товарных запасов; показатель оборачиваемости дебиторской задолженности. Наиболее важным показателем эффективности торговой деятельности является рентабельность. Являясь комплексным показателем, он позволяет оценить не только деятельность за период, но и позволяет выявлять перспективные резервы для повышения эффективности. По своей сути рентабельность - это величина, рассчитываемая как отношение полученного финансового результата к источнику средств, эффективность использования которых нужно определить, выражаемое в процентном соотношении. Это обобщенное определение рентабельности, но позволяет составить представление о применении показателей рентабельности для анализа эффективности деятельности предприятия. Финансовый результат торговой деятельности выражается различными показателями: выручки от реализации продукции; валовой прибыли - рассчитанной как разница между выручкой от реализации и переменных расходов; прибыли от продаж - рассчитанной как разница между валовой прибылью и коммерческими и управленческими расходами; прибыли до налогообложения — рассчитанной как сумма прибыли от продаж и доходов, не связанных с основным видом деятельности за минусом прочих расходов, чистой прибыли и прочих показателей. Источники достижения финансовых результатов могут быть разными, такими как активы предприятия, основной капитал. В торговой деятельности показатели рассчитываются по каждой группе товаров. Источником для расчета показателей рентабельности являются формы бухгалтерской отчетности и данные управленческого и бухгалтерского учета торговой организации [3]. Еще одним важным показателем рентабельности торговой деятельности является, соответственно, рентабельность продаж. Рентабельность продаж отражает результативность деятельности предприятия в отчетном периоде. Для среднего и долгосрочного планирования данный показатель не подходит. Все данные, необходимые для расчета данного показателя, берутся из отчета о прибылях и убытках [9]. Коэффициент рентабельности продаж - это отношение чистой прибыли компании к выручке всех видов продаж. Этот коэффициент отражает доход компании на каждый заработанный рубль и может быть полезен как для правильной интерпретации данных об обороте, так и для экономических прогнозов в условиях ограниченного

объема рынка, сдерживающего рост продаж. Также, рентабельность продаж является важным показателем для сравнения эффективности организации бизнеса в компаниях, работающих в одной отрасли. Эффективная деятельность торговой организации невозможна без ее платежеспособности, то есть, финансовой устойчивости и обеспеченности денежными средствами. Ликвидность предприятия может быть обеспечена только построением грамотного управления денежными потоками. В торговых организациях большая часть капитала выражена в денежных средствах, таких как дебиторская и кредиторская задолженность. Коэффициент текущей ликвидности отражает возможность торговой организации погашать свои обязательства только за счет собственных оборотных активов. Анализ показателя коэффициента текущей ликвидности предназначен для оценки потенциальной способности предприятия расплачиваться по текущим обязательствам за счет имеющихся оборотных активов. Важным показателем деловой активности торговой организации является коэффициент оборачиваемости товарных запасов. Данный коэффициент показывает интенсивность, скорость оборота использования товарных запасов организации. Иными словами, коэффициент показывает сколько раз за рассматриваемый период, торговая организация закупает и продает товар [10]. В современных условиях трансформационной экономики торговые организации часто сталкиваются с финансовыми трудностями. В данной ситуации диагностика финансовых затруднений и пути их обхода, имеет большое значения для руководства любой коммерческой организации. Ввиду этого, следует обратить внимание на то, что помимо финансовых затруднений у торговой организации есть необходимость в инвестициях с целью расширения торговых зон. С целью устранения финансовых затруднений и повышению финансовой привлекательности необходимо разработать эффективную систему управления. Система управления должна основываться на достоверной информации. В основе данной информации служат результаты общего анализа и прогнозирования финансового состояния торговой организации [11]. Бухгалтерский учет и аудит должен быть основан на непрерывной системе наблюдения за хозяйственной деятельностью организации, позволяющий разрабатывать новые методики по ведению бухгалтерского учета, в интересах внутренних и внешних пользователей. Бухгалтерский учет и аудит представляет собой формирование документированной информации об объектах. Рентабельность использования активов характеризует отдачу всех имеющихся активов, способность предприятия приносить прибыль. Падение рентабельности связано со снижением следующих показателей: чистой прибыли предприятия, роста средней стоимости закупаемых товаров, услуг, энергоносителей и горюче-смазочных материалов, оборачиваемости активов [1]. Аудит является неотъемлемой частью системы управления, на основании которой,



управляющее звено получает реальную информацию о действительном состоянии организации. Аудит обеспечивает проверку выполнения управленческих решений, соблюдение разработанных норм и правил. Аудиторский контроль - независимая проверка отчетности и подтверждающих источников информации хозяйствующего субъекта [1]. Осуществляется аудиторскими организациями и частными аудиторами на основании заключенных договоров. Задача аудиторской проверки заключается в предоставлении объективной информации о результатах финансово-хозяйственной деятельности торговой деятельности, ее законности и правильности отражения в бухгалтерском и управленческом учете.

Анализ состояния коммерческой деятельности торговых предприятий и эффективности управления включает оценку работы предприятия по следующим направлениям:

- анализ организационной структуры коммерческих служб предприятия и их взаимодействие: выявление эффективности их функционирования, нарушений во взаимодействии с другими подразделениями фирмы;
- анализ функционирования коммерческих служб по основным направлениям деятельности (закупочная, сбытовая);
- анализ объемных показателей работы коммерческих служб предприятия;
- анализ резервов совершенствования коммерческой деятельности организации в целом и ее отдельных структурных подразделений с выходом на уточнение либо корректировку целей снабженческо-сбытовой политики организации.

Для всесторонней оценки эффективности коммерческой деятельности предприятия необходима система показателей. Потому как вряд ли найдется единственный показатель, который мог бы исчерпывающе отразить все стороны коммерческой деятельности предприятия. Таковым не может быть даже прибыль, хотя этот показатель является наиболее точно определяющим эффективность функционирования организации (предприятия). Рассмотрим основные (комплексные) из них.

Основу коммерческой деятельности торгового предприятия составляет процесс продажи товаров. Экономическое содержание этого процесса отражает товарооборот, который является одним из фундаментальных показателей хозяйственной деятельности торгового предприятия. Товарооборот характеризует процесс движения товаров посредством актов купли - продажи и, как экономическая категория, характеризуется наличием одновременно двух признаков:

- товара как объекта продажи;
- продажи как формы движения товара от производителя к потребителю.

Посредством товарооборота решаются следующие основные задачи:  
Отражается уровень и рост благосостояния народа страны и отдельных регионов в частности;

Оценивается степень развития отечественной промышленности и сельского хозяйства в изготовлении предметов потребления;

Определяется степень сложившегося между спросом и предложением как в целом по объему, так и в разрезе отдельных товарных групп (т.е. оценивается емкость внутреннего рынка страны и каждого региона в отдельности);

Осуществляется воздействие на производство с целью увеличения объемов и темпов роста, расширение ассортимента выпускаемой продукции, появления на рынке новых потребительских товаров;

Аккумулируются наличные денежные средства, поступающие в кассы банков, которые в дальнейшем направляются на оплату труда работников различных отраслей экономики, выплату пенсий, пособий и др.

Из сказанного выше можно сделать вывод, что товарооборот является одним из определяющих факторов эффективности функционирования торговли; во многом характеризует состояние национальной экономики, отражая положение дел в промышленности, сельском хозяйстве, инфляционные процессы, изменения благосостояния населения, конъюнктуру и емкость внутреннего рынка.

Развитие товарооборота определяет широту и глубину проникновения предприятия на потребительский рынок и его конкурентную позицию на этом рынке, общие возможности и темпы экономического развития предприятия в стратегической перспективе.

В системе показателей развития торгового предприятия товарооборот играет неоднозначную роль. Являясь основным оценочным показателем объема деятельности торгового предприятия, он служит также определяющим показателем формирования его ресурсного потенциала (объема и состава трудовых, материальных и финансовых ресурсов) и затрат ресурсов (суммы и состава издержек обращения). В то же время в условиях рыночной экономики товарооборот носит подчиненный характер по отношению к прибыли предприятия от торговой деятельности.

Следовательно, товарооборот торгового предприятия можно рассматривать:

во-первых, как результат деятельности предприятия торговли, его экономический эффект;

во-вторых, (в социально-экономическом аспекте), как показатель товарного снабжения населения, один из показателей уровня жизни.

Показатель товарооборота имеет количественную и качественную характеристики:

Количественная характеристика товарооборота - объем реализации в денежном исчислении;

Качественная характеристика - связана со структурой товарооборота. Структура (ассортиментный состав) товарооборота - доля отдельных товарных групп в общем объеме реализации.

Кроме того, как было отмечено выше, важнейшим показателем эффективности работы коммерческого предприятия является прибыль, в которой отражаются результаты всей торговой деятельности предприятия - объем реализованной продукции, его состав и ассортиментная структура, производительность труда, уровень затрат, наличие непроизводительных расходов и потерь и т.д. От размера полученной прибыли зависят пополнение фондов, материальное поощрение работников, уплата налогов и др. Наличие прибыли свидетельствует о том, что расходы торговых предприятий полностью покрываются доходами от реализации товаров и оказания услуг. Прибыль торгового предприятия рассчитывается как разность между всеми ее доходами и расходами.

#### **Использованные источники:**

1. Российская Федерация. Законы. Об аудиторской деятельности Федеральный закон № 307-ФЗ: принят ГД ФС РФ 30 декабря 2008г. (в редакции от 01.12.2014 г. с изменениями и дополнениями, вступившими в силу с 01.08.2015г.)
2. Российская Федерация. Законы. О защите прав потребителей [Электронный ресурс]: Федеральный закон № 2300–1: принят ГД ФС РФ 07 февраля 1992г (в редакции от 13.07.2015 г., дата обращения 20.10.2015г.)
3. Российская Федерация. Приказ. Положение по бухгалтерскому учету. «Учет материально-производственных запасов» ПБУ 5/01 [Текст]: № 44н: принят Минфином РФ 09 июня 2001 г. (в редакции от 25.10.2010 г. № 132н, дата обращения 30.10.2015г.)
4. Арсенова, Е. В. Экономика фирмы: схемы, определения, показатели: Справочное пособие [Текст]: пособие/ Е. В. Арсенова, О. Г. Крючкова. — «ИНФРА-М», 2014. — 248 с.
5. Васильчук, О.И., Гуськова Т. Н., Насакина Л. А., Юрина В. С. и др. Учебное пособие «Бухгалтерский учет и анализ» [Текст]: учебное пособие с грифом УМО № 14–08/1–153 от 06.10.2011г/ под.ред. О. И. Васильчук., Т. Н. Гуськова, Л. А. Насакина., В. С. Юрина,-М.: Форум, 2011.
6. Касьянов, И. Б. Бухгалтерский учет в торговле [Текст]: пособие/ И. Б. Касьянов, Е. В. Вайзман. — «Best Buhshop», 2015. — 700 с.
7. Максютлов, А. А. Экономический анализ [Электронный ресурс]: учебник для вузов/ А. А. Максютлов.– «Юнити-Дана», 2012. — 543 с.
8. Рогуленко, Т. М. Основы аудита [Текст]: учебник для вузов/ Т. М. Рогуленко, С. В. Помомарева.– «ФЛИНТА», 2011. — 508 с.
9. Юрина, В. С. Проблемы организации управленческого учета и анализа на предприятии сферы услуг [Текст]/ В. С. Юрина // Наука — промышленности и сервису. 2012. № 7–223–226 с.
10. Юрина, В. С. Управленческий учет и анализ управленческих проблем

[Текст]/ В. С. Юрина, Данилова С. В. // Наука — промышленности и сервису. 2011. № 6-1.- 189-193 с.

11. Юрина, В. С. Особенности применения традиционного подхода в финансовом анализе сферы услуг [Текст]/ В. С. Юрина // Наука — промышленности и сервису. 2010. № 1. — 446-452с.

*Радчук Д.  
студент 5 курса  
экономический факультет  
научный руководитель: Борисов Е.А.  
ФГБОУ ВО Ульяновский ГАУ*

### **ТРАСОЛОГИЯ: ИДЕАЛЬНЫЕ СЛЕДЫ**

*Ключевые слова: трасология, следы, криминалистика, идентификация, виды следов, классификация следов.*

*В данной статье дается понятие термина «след», его значение при расследовании преступления. Рассматривается классификация следов в криминалистической трасологии.*

*Radchuk D., 5th year student of the faculty of Economics  
Research supervisor - Borisov E.A.  
Ulyanovsk state University*

### **FIRE: PERFECT TRACKS**

*Key words: trace evidence, trace, forensics, identification, types of tracks, classification tracks.*

*This article gives the concept of the term "trace", its meaning in the investigation of a crime. Considered classification in forensic trace analysis.*

От французского слова «latrace» – «след» и от греческого – «λόγος» - «учение» произошло слово «трасология». Это учение в криминалистике, которое изучает теоретические основы возникновения следов, отражающих механизм совершения преступления [2].

Каждое преступное деяние вызывает материальные изменения в окружающей обстановке, оставляет определенные следы, которые несут криминалистическую информацию о преступлении.

Следами преступления являются любые изменения среды, возникшие в результате совершения в этой среде преступления. Зачастую криминалистика рассматривает 2 вида следов:

- материальные;
- идеальные.

К первым относятся «отпечатки» события на любых материальных объектах:

- предметах;
- документах;
- теле потерпевшего и т. д [1, с. 338].

Идеальные следы по своим свойствам весьма резко отличаются от материальных следов. Здесь можно отметить некоторые весьма важные для криминалистики особенности идеальных следов.

Идеальные следы преступлений - мысленные образы, отображенные

в памяти человека (свидетеля, потерпевшего, подозреваемого, обвиняемого).

Трасология изучает только следы механического воздействия, являющиеся подгруппой материальных следов.

Характер идеальных следов и их сохранность значительно зависят от состояния органов чувств личности, которая восприняла данные следы, а также ее памяти, уровня интеллекта и многому другому. Именно по этой причине подобные следы обладают в значительной мере субъективным характером.

Данный термин является условным, потому как идеальные следы согласно своей природе являются материальными, поскольку выступают как результат материальных явлений в мозге человека – изменения электростатических импульсов, особенностей протекания биохимических процессов.

Память любого взрослого человека содержит чрезвычайно большое количество идеальных следов, с возрастом их количество постоянно увеличивается[3, с. 320].

С точки зрения интересов уголовного процесса в памяти человека всегда содержатся комбинации относимых и не относимых к определенному уголовному делу идеальных следов.

Методов непосредственного изучения идеальных следов не имеется. Отсюда следует, что их можно изучать только косвенными, опосредованными способами.

Извлечение идеальных следов из памяти не возможно без участия в этом процессе их носителя, т.е. человека. Это обстоятельство является серьезной проблемой для криминалистики. В тоже время, количество способов исследования идеальных следов пока сравнительно не велико.

В целях расследования идеальную информацию также необходимо учитывать и интерпретировать в понятную другим людям форму. Зачастую она фиксируется письменным способом и излагается человеком в устной форме. Чтобы получить необходимую идеальную информацию из памяти людей, можно использовать различные методы, которые разрешены уголовным законодательством и судопроизводством. Такими методами являются опознания, допросы. Очень редко в криминалистике и судопроизводстве применяют полиграф.

Именно полиграф кардинально изменил положение дел в криминалистике. Он дал возможность определять наличие определенного рода данных в памяти людей и сделать их доступными следствию. Полиграф также позволяет выявить наличие искажения воспроизводимых мысленных образов.

Судебная психофизиологическая экспертиза с использованием возможностей полиграфа стала одним из наиболее популярных методов расследования преступлений. Данные психофизиологического

исследования с применением полиграфа носят сугубо криминалистический характер. С помощью полиграфа удастся выявить идеальные следы в виде мысленных образов памяти человека[4, с. 241].

Также ряд ученых считают, что идеальные следы характерны для убийств, совершенных на бытовой почве, - имеют значение для расследования преступлений информация, которую могут сообщить участники и случайные свидетели происшествия. Например, соседи нередко могут рассказать о громких криках, шуме борьбы, выстрелах в определенной квартире, а случайный прохожий - о выбегающей из подъезда подозрительной личности.

При этом сохранять рассматриваемые идеальные следы в их первоначальном идеальном виде возможно только в памяти определенного человека, которого можно обозначить как первоначального их носителя.

#### **Использованные источники:**

1. Агафонова, В.В. Криминалистика. Полный курс: В 2-х ч. Часть 1. Учебник для бакалавриата и специалитета/Под общ.ред. В.В. Агафоновой, А.Г. Филиппова. 6-е изд., перераб. и доп. - М.: Юрайт, 2018. - 449 с.
2. Википедия. Свободная энциклопедия [Электронный ресурс]/Трасология. – Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A2%D1%80%D0%B0%D1%81%D0%BE%D0%BB%D0%BE%D0%B3%D0%B8%D1%8F>
3. Дуглас Джон. Психологический портрет убийцы. Методики ФБР/Пер. с англ./Джон Дуглас, Марк Олшейкер. - М.: Алгоритм, 2016. - 432 с. (Человек преступный. Классика криминальной психологии).
4. Познышев, С.В. Мотив убийцы. О преступниках и жертвах/Под общ.ред. Е.О. Мигунова. - М.: Алгоритм, 2018. - 352 с.

*Ражабова Н.Д.*  
*студент 1 курса магистратуры*  
*специальность «Экология»*  
*Каракалпакский государственный университет им. Бердаха*  
*Сарыбаева А.Д.*  
*соискатель - исследователь*  
*научный руководитель: Мамбетуллаева С.М., доктор*  
*биологических наук*  
*профессор*  
*Каракалпакский научно-исследовательский институт*  
*естественных наук АН РУз*  
*Республика Узбекистан, г. Нукус*

## **ОЦЕНКА АНТРОПОГЕННЫХ ВОЗДЕЙСТВИЙ НА ЭКОСИСТЕМЫ ЮЖНОГО ПРИАРАЛЬЯ**

### *Аннотация*

*Статья посвящена вопросам оценки антропогенных воздействий на экосистемы Южного Приаралья. Рассмотрены вопросы экологического нормирования так называемой допустимой нагрузки на экосистемы Приаралья.*

*Ключевые слова: Экосистемы, Южное Приаралье, нормирование, биоразнообразие, антропогенный фактор, устойчивость.*

*Razhabova N.D.*  
*1st year student of the specialty "Ecology"*  
*Karakalpak State University named after Berdakh*  
*Sarybaeva A.D.*  
*Researcher*  
*Mambetullaeva S.M.*  
*Supervisor, doctor of biological Sciences, professor*  
*Karakalpak Research Institute*  
*Natural Sciences, Academy of Sciences of the Republic of Uzbekistan*  
*Nukus, Republic of Uzbekistan*

## **EVALUATION OF ANTHROPOGENIC IMPACTS ON ECOSYSTEMS OF THE SOUTH ARAL SEA**

### *Annotation*

*The article is devoted to the assessment of anthropogenic impacts on the ecosystems of the Southern Aral Sea region. The issues of environmental regulation of the so-called permissible load on the Aral Sea ecosystems are considered.*

*Key words: Ecosystems, South Aral Sea region, rationing, biodiversity, anthropogenic factor, sustainability.*



В настоящее время сложившаяся экологическая ситуация вследствие усыхания Аральского моря, экологический баланс экосистемы Южного Приаралья нарушен, прессинг на уникальные природные комплексы здесь достигают чрезвычайной силы, повсеместно происходит антропогенное опустынивание и аридизация. Как отмечают специалисты, произошедшие динамические изменения окружающей среды вызывают повышение стабильности живых организмов к отрицательному воздействию различных экологических факторов. Эта адаптивная реакция протекает у разных видов живых организмов неодинаково. Биогеоценоз, как саморегулирующая система, в целом способен поддерживать многоуровневый структурно-функциональный гомеостаз за счет притока извне для функционирования его структур, и накапливать свободную энергию, что позволяет ему приспособляться к изменению своих структур под влиянием условий внешней среды [4, 12].

По данным специалистов, экологическая система отображает динамический комплекс компонентов как биотических, так и абиотических, неразрывно связанных между собой процессами обмена веществ в условиях притока и рассеяния свободной энергии [1, 10-12]. Научным фундаментом нормированных пределов антропогенного влияния на различные природные комплексы ставит приоритетным решением задачи экологического оценки нормированности антропогенной нагрузки. Экологическое нормирование – это допустимые нормы антропогенного прессинга на экосистемы различных рангов в пределах ее экологической емкости, которые в свою очередь не приводят к дисбалансу механизмов саморегуляции [5, 11]. Главными критериями экологического нормирования являются: сохранение устойчивости и разнообразия экосистемы. Каждый уникальный природный комплекс имеет определенные растительные сообщества и видовой состав фаунистического комплекса.

Разрешение вопросов о пределах стабильности конкретных популяций или биоценозов несомненно связано с подбором «значимых» показателей рассматриваемых систем, имеющих субъективный характер [2]. При выборе решений подобных задач очень важно учитывать все характеристики системы, а также некоторые из неучтенных параметров, которые могут оказаться очень значимыми в динамичной среде.

Исследование динамики численности животных представляет собой одну из сложнейших проблем современной экологической науки. Эта проблема имеет огромное теоретическое и прикладное значение, так как от ее решения зависит познание многих важнейших сторон эволюционного процесса и разработка мероприятий по рациональному использованию природных ресурсов и сохранения биоразнообразия [3, 7, 8].

Разрабатываемая методология экологического нормирования антропогенных воздействий на экосистемы Южного Приаралья, прежде

всего, направлена на проведение оценки воздействия различных антропогенных факторов на внешнюю среду и может использоваться при проведении биоиндикации процессов деградации ландшафтов и прогнозировании экологических последствий хозяйственной деятельности на определенной территории, при проведении экологической экспертизы, паспортизации, сертификации территории или хозяйственного объекта и т.д.

Отметим также, что разработка классификации антропогенных нагрузок и определение их допустимого уровня в настоящее время смягчается тем обстоятельством, что большинство реакций биологических систем на такие воздействия неспецифично. Реакция мелких млекопитающих на антропогенные воздействия в определенной степени зависит от трофологической специфики видов: консументы более высокого порядка обладают большей чувствительностью к антропогенным факторам.

Собранные данные по динамике гидрометеорологических условий в регионе Южного Приаралья показывают, что сильные продолжительные ветры, выносящие пылевые и солевые выносы, проникают в глубь тугаев и тростниковых зарослей, песчаных и гипсовых массивов, и тем самым ухудшают кормовые и защитные условия и места обитания животных. В результате снижения экологической емкости снижается суммарное обилие видов сообщества, тогда как видовое разнообразие его в зависимости от изменения структурированности среды либо снижается, либо возрастает [6, 8, 9]. Рост мозаичности среды обуславливает увеличение видового разнообразия в сообществах с исходно высоким уровнем доминирования при воздействии на них различных факторов стресса низкой или умеренной интенсивности, тогда как при значительных антропо-техногенных нагрузках видовое разнообразие данных сообществ (растительного и животного) сокращается [7].

Экологические критерии нормирования т. е. определение лимитирующих факторов, выход за границы которых происходит переход состояния экосистемы из благополучного в неблагополучное состояние.

На основе полученных результатов можно наблюдать, что от показателей предельно допустимых антропогенных нагрузок на природные экосистемы зависит принадлежность всей рассматриваемой системы для рационального использования природных ресурсов. Известно, что без экологических нормативов любые “запретительные” или “разрешительные” действия природоохранных ведомств “повисают в воздухе”, а различные мероприятия, направленные на снижение отрицательных последствий хозяйственной деятельности, проводятся вслепую, что резко уменьшает их результативность. Установлено, что при проведении экологической оценки допустимости антропогенного воздействия на окружающую природную среду необходимо придерживаться направленности принципов допустимого экологического риска: 1) неизбежность потерь в природной

среде; 2) минимальность потерь в природной среде; 3) реальная возможность восстановления потерь в природной среде региона Южного Приаралья [2, 8].

Проведенные исследования воздействия некоторых параметров окружающей среды на динамику экосистем показали, что для анализа воздействия экзогенных переменных, которые считаются управлениями, рассматриваются некоторые агрегированные переменные, являющиеся показателями функционирования экосистемы региона Приаралья. Главный механизм влияния антропогенных факторов на сообщества биоценозов заключается в их непосредственном влиянии на экологическую емкость и структурированность среды.

Таким образом, обсуждение некоторых общих подходов к проведению оценки экологического нормирования показывает, что специфика современного состояния этих проблем заключается в необходимости внедрения в практику природопользования экологически обоснованных критериев антропогенных нагрузок на экосистемы исследуемого региона. Экологические нормы должны быть ориентированы не на степень и качество конкретных видов воздействия на природные комплексы, а на реакцию биологических систем.

#### **Использованные источники:**

1. Алимов А.Ф. Экология – наука биологическая // Экология. – М: Наука. - 1989, № 6, с.3-8.
2. Безель В.С., Кряжковский Ф.В., Семериков Л.Ф., Смирнов Н.Г. Экологическое нормирование антропогенных нагрузок. Общие подходы // Экология. - М.: Наука, 1992. - № 6. - С.3-12.
3. Большаков В.Н., Кряжковский Ф.В., Павлов Д.С. Перспективные направления развития экологических исследований в России // Экология. - М.: Наука, 1993. - № 3. - С. 3-16.
4. Кривошеев В. Г., Кривошеева Н. В. Цикличность динамики численности мелких растительноядных млекопитающих Крайнего Северо-востока Сибири // Биологическое разнообразие животных Сибири. Томск: ТГУ, 1998. С. 148.
5. Мамбетуллаева С.М. Определение экологических критериев нормирования антропогенной нагрузки на фауну млекопитающих в низовьях Амударьи // Матер. респуб. науч.-практ. конф. «Актуальные проблемы биологии, экологии и почвоведения», Ташкент, 2008. - С. 85-87
6. Мамбетуллаева С.М. К вопросу биоразнообразия и устойчивости экосистем // Материалы науч.-практ. конфер. «Актуальные проблемы современной науки». - Нукус. - ККО АН РУз, 2009, с. 48
7. Мамбетуллаева С.М., Кидирбаева А.Ю. К вопросу экологического нормирования антропогенных воздействий на фауну млекопитающих в низовьях Амударьи // Материалы респуб. науч.-

- практ.- конфер. Институт зоологии, Ташкент. - 2009.
8. Мамбетуллаева С.М., Бахиев А.Б. Современное состояние животного и растительного мира в Республике Каракалпакстан // Материалы респуб. науч.-прак. конфер. «Достижения, перспективы развития и проблемы естествознания», Нукус, КГУ, 2011, с. 5-6.
  9. Мамбетуллаева С.М., Кидирбаева А.Ю., Утемуратова Г. К вопросу нормирования антропогенных нагрузок на фауну млекопитающих в низовьях Амударьи // Материалы респуб. науч.-прак. конфер. «Достижения, перспективы развития и проблемы естествознания», Нукус, КГУ, 2011, с. 87-88.
  10. Одум Ю. Основы экологии. - М.: Мир, 1975. - 742 с.
  11. Шакин В.В. Биосистемы в экстремальных условиях // Журнал общей биологии. – 1991. - Т.52. - № 6. - С. 784-792
  12. Шварц С.С. Экологические закономерности эволюции. - М.: Наука, 1980. - 288 с.

УДК: 13.00.02

*Расулова Д.Н.  
преподаватель математики  
школа №34*

*Ферганский район, Ферганская область*

### **МАТЕМАТИКА В ЕСТЕСТВОЗНАНИИ**

*Аннотация: Данной статье рассматривается предмет математика и её развитие в современном мире*

*Ключевые слова: Математика, наука, естествознание, расчет, Галилей*

*Rasulova D.N.*

*Math teacher at school number 34  
Ferghana region, Ferghana region*

### **MATHEMATICS IN NATURAL KNOWLEDGE**

*Annotation: This article discusses the subject of mathematics and its development in the modern world.*

*Key words: Mathematics, science, natural sciences, calculation, Galileo*

Вначале вспомогательное средство расчета, математика превратилась в абсолютно необходимого помощника всех крупнейших исследований нашего времени. Более того, оказалось, что на определенных этапах развития знаний математика является единственным средством познания и, подобно скальпелю хирурга, помогает проникать во внутренние свойства изучаемых объектов.

Известный математик Б.В. Гнеденко пишет: “В наше время математизация знаний совершает своеобразный победный марш. Многие области науки и практики, до самого последнего времени находившиеся вдали от использования математических средств исследования, теперь усиленно стремятся наверстать упущенное. Причина этого, конечно, заключается не в преходящей моде, а в том, что чисто качественное исследование явлений природы, экономики, врачебного дела, организации производства, как правило, оказывается недостаточным.”

Математика развивается. Она развивается, как пишет А. Тарский, во всех трех направлениях. Она растет в высоту, т.к. на почве старых, насчитывающих века и тысячелетия теорий возникают новые проблемы. Она растет в ширину, потому что проникает в другие науки, захватывая все новые ряды явлений. Наконец, она растет в глубину, поскольку все прочнее утверждаются ее основы, совершенствуются методы и упрочиваются принципы. Но развитие математики неизбежно влечет развитие всех математизированных наук.

Никто не в состоянии дать однозначный ответ на вопрос, упорядочена ли природа, заложен ли в ее основе некий план. Но можно с полной

уверенностью заявить, что самый могущественный из созданных человеком инструмент – математика – позволяет нам достичь определенного понимания сложного и разнообразного мира природных явлений.

Леонардо да Винчи, Иммануил Кант, Карл Маркс и другие философы, пытаясь определить, что же такое наука, пришли к выводу, что в любом учении научного ровно столько, сколько в нем математического. Поэтому процесс математизации неизбежен для преобразования любой отрасли знания в науку.

Есть один расхожий афоризм “Математика – это искусство давать одно и то же имя разным вещам”. Специфика математического знания заключается в том, что математики не изучают непосредственно действительность, они изучают ее с помощью абстрактных объектов, которые являются идеальными моделями, образами реальных предметов и явлений. Более того, многие абстрактные объекты возникают в математике, не имея своего реального прообраза; иногда, уже после того, как объект возник и изучен в математике, находится реальный предмет, который может быть его прообразом. Так, Лобачевский изобрел гиперболическую геометрию “на бумаге” и только после его смерти был найден реальный объект – псевдосфера – на котором выполнялись законы геометрии Лобачевского. В тот момент, когда Эйнштейн предложил теорию относительности, геометрия Лобачевского уже была хорошо разработана, что позволило теории относительности развиваться очень быстро.

В современном мире математизация науки часто проявляется как компьютеризация. Задачи, которые ставят науки перед математикой так и звучат: “Как эффективно на компьютере просчитать такой-то процесс?”, “Как смоделировать на компьютере поведение такого-то объекта?” Это, как и сама математизация, тоже естественный процесс. С появлением ЭВМ у математиков появилась возможность в считанные минуты проводить вычисления, на которые раньше потребовались бы годы. Кроме того, у всех ученых появилась возможность самые нудные и неинтересные (автоматизируемые) этапы познания “сгрузить” на компьютеры, освободив тем самым время для творческой деятельности.

Конечно же, влияние математики на другие отрасли знания сказывается прежде всего в том, что она поставляет аппарат количественной переработки конкретного материала наук. Методы, возникшие в других дисциплинах, нередко выходят за пределы специальной области, но отличие математических методов состоит в том, что они применяются повсеместно, не зная исключений. Это и делает математику особой наукой, обладающей универсальным назначением, даже не наукой, а, как часто говорят, универсальным языком науки.

Нельзя не отметить огромную роль, которую математика играет и играла в различных отраслях естествознания. Развитие современного естествознания, особенно, конечно, физики, немыслимо без применения

математического аппарата.

Один из первых ключевых моментов влияния математики на развитие естествознания – признание гелиоцентрической системы мира. Сейчас ни у кого не вызывает удивления утверждение о том, что Земля вращается вокруг Солнца, но во времена Коперника (XVI век) общепринятой была геоцентрическая система. Изучая движение небесных тел, Коперник предложил гелиоцентрическую гипотезу, а основным аргументом в ее пользу было то, что при этом возникают “чудесные математические упрощения”. В средние века одним из основополагающих принципов развития любой науки был принцип, сформулированный Уильямом Оккамом в начале XIV века, “бритва Оккама”, который гласил, что “природа довольствуется простотой и не терпит пышного великолепия излишних причин”. Коперник сам не дождался признания учеными его гипотезы, но основным аргументом в ее пользу и сейчас является заметное упрощение уравнений движения планет.

Всесилие человеческого разума, неизменность законов природы, учение о протяженности и движении как сущностях физических объектов, различие между качествами, реально присущими объектам, и качествами, лишь кажущимися, а в действительности рожденными реакцией разума на чувственные данные, – все эти идеи, подробно развитые в сочинениях Декарта, оказали влияние на формирование современного мышления.

Галилей также предложил свою философию естествознания. Она имела немало общего с философией Декарта, но оказалась более радикальным и эффективным руководством к действию. Выдвинутый Галилеем грандиозный план прочтения “книги природы” провозгласил совершенно новую концепцию целей научного исследования и определил роль математики в достижении этих целей. “Именно с предложенного Галилеем плана исследования и постижения природы берет начало современная математическая физика.”

Дерзкий новаторский подход Галилея, развитый его последователями, состоял в том, чтобы получить количественные описания явлений, представляющих научный интерес, независимо от каких бы то ни было физических объяснений. Т.Е. Галилей предлагает выводить формулы, описывающие поведение физических тел, не вдаваясь в причины такого поведения. Сама по себе эта идея поначалу не производит особого впечатления. Много ли проку в математических формулах? Ведь они ничего не объясняют. Они просто описывают происходящее на точном языке. Тем не менее именно эти формулы оказались наиболее ценным знанием, которое людям удалось получить о природе. Поразительные практические и теоретические достижения современной науки стали возможны вследствие того, что человечество накопило количественное описательное знание и научилось пользоваться им, а отнюдь не благодаря метафизическим, теологическим и даже механистическим объяснениям причин наблюдаемых

явлений.

Именно на плечах таких гигантов, как Декарт и Галилей и стоял Ньютон. Именно в соответствии с принципом Галилея, Ньютон открыл закон всемирного тяготения – закон количественный, а не качественный. Вопреки широко распространенному мнению о якобы полной “понятности” силы тяготения, никому еще не удалось объяснить ее физическую сущность. Но возможность получения математических следствий из количественного закона принесла столь богатые плоды, что эту процедуру стали считать неотъемлемой частью физики. Понимание физических причин явления было принесено в жертву математическому описанию и математическому предсказанию. Наша неспособность понять природу гравитации еще раз подчеркивает мощь математики.

**Использованные источники:**

1. Гнеденко Б.В. Введение в специальность математика, М.: Наука, 1991.
2. Клайн М. Математика. Поиск истины, М.: Мир, 1988.
3. Сухотин А.К. Философия в математическом познании, Томск: Издательство томского университета, 1977.



*Рунде А.В.  
студент*

*Башкирский государственный университет*

*РФ, г. Уфа*

**ВЫЯВЛЕНИЕ И АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКИХ (ФИНАНСОВЫХ)  
РИСКОВ И УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ  
ПРЕДПРИЯТИЯ**

*Аннотация. В работе обозначена актуальность темы. Рассмотрены понятия риска, финансового риска и экономической безопасности предприятия. Описаны цели и угрозы экономической безопасности на предприятии. Указаны особенности оценки финансовых рисков и их виды. Представлены методы управления финансовыми рисками. Сделаны выводы.*

*Ключевые слова: экономическая безопасность, финансовый риск, предприятие, угрозы, ущерб.*

*Runde A.V.*

*student, Bashkir State University*

*Russian Federation, Ufa*

**IDENTIFICATION AND ANALYSIS OF ECONOMIC  
(FINANCIAL) RISKS AND THE THREAT OF ECONOMIC SECURITY  
OF THE ENTERPRISE**

*Annotation. The paper indicates the relevance of the topic. Denotes the concept of risk, financial risk and economic security of the enterprise. Describes the objectives and threats to economic security in the enterprise. The features of assessment and types of financial risks are indicated. Presents financial risk management techniques. Conclusions are made.*

*Keywords: economic security, financial risk, enterprise, threats, damage.*

Проблему экономической безопасности в современных условиях можно обозначить весьма актуальной, так как деятельность предприятий происходит в условиях разных рисков, имеющих внешние и внутренние характеристики, а конкурентная экономическая среда способна скрывать много угроз. Построения комплексной системы требует от субъектов управления предприятием обстоятельство, которое будет направлено на повышение уровня экономической безопасности.

Особую значимость приобрела в последнее время проблема оценки экономической безопасности государства, региона, предприятия. Однако, несмотря на большой интерес к ней ученых и практиков, как отечественных, так и зарубежных, следует отметить, что в основном существующие разработки посвящены различным аспектам национальной и региональной безопасности, и в значительно меньшей степени они касаются вопросов экономической безопасности предприятий. [1]

Экономическая безопасность предприятия - это система защищенности интересов его акционеров (участников), менеджмента, работников, обеспечивающая рациональное использование финансовых, трудовых, информационных ресурсов от внешних и внутренних угроз, с целью устойчивого развития бизнеса. [6]

Целями экономической безопасности на предприятии являются:

- максимальное предотвращение ущерба;
- минимальный общий ущерб от появления всех возможных угроз;
- подавление, нейтрализация, локализация угроз;
- подробное изучение факторов, причин и источников каждой из угроз;
- точное определение и своевременное распознавание угроз, соответствующих уязвимости предприятия, их ранжирование;
- снижение возможных отклонений от намеченных целей. [2]

Предпринимательская деятельность любого предприятия практически всегда соизмеряется с риском.

Риск - неотъемлемое условие нашего существования. Обычно, когда говорят о риске, то подразумевают, что есть вероятность неблагоприятного развития дальнейших событий. В повседневной жизни такого качественного, весьма расплывчатого определения вполне достаточно.

Финансовые риски - это вероятность потери денежных ресурсов. По своей природе они спекулятивны, поэтому в зависимости от решений собственников или менеджеров бизнеса могут привести к положительному или отрицательному исходу. Самая высокая вероятность таких убытков в сомнительных операциях. Их влияние проявляется в 2 основных сферах:

- формирование уровня доходности хозяйственных операций предприятия;
- уровень убытков или угроза банкротства. [5]

Анализируя отечественные условия ведения бизнеса, среди самых опасных выделяют рыночные, кредитные и валютные риски. Так велика вероятность непредсказуемых изменений конъюнктуры рынка, потери платежеспособности партнера. Сложность управления ими состоит в том, что зарубежные методики необходимо адаптировать. [4]

Идентификация сводится к выявлению, описанию, классификации угроз, присущих конкретному предприятию. Этот процесс осуществляется в несколько стадий:

- выявление, составление перечня несистематических угроз - специфических, присущих конкретной компании;
- выявление, составление перечня систематических угроз - связанных с внешними факторами, изменением конъюнктуры;
- формирование общего портфеля внутренних и внешних угроз. [3]

Чтобы правильно оценить размер угроз, необходимо их классифицировать.

Угрозы экономической безопасности предприятия:

1) Частично поддающиеся нейтрализации:

- угрозы предприятию как целому;
- угрозы материальным активам;
- угрозы нематериальным активам;
- угрозы финансам.

2) Не поддающиеся нейтрализации:

- угрозы сохранности персонала;
- угрозы информации;
- угрозы сохранности клиентов;
- угрозы перспективам развития. [7]

Определяя перечень угроз экономической безопасности предприятия, службе экономической безопасности следует увязывать их с существенностью ущерба. Так, ущерб может быть несущественным, который, не сильно повлияет на финансовое состояние предприятия. При риске возникновения такой угрозы службе экономической безопасности не следует принимать существенных мер по ее предотвращению, так как это не целесообразно с точки зрения финансового эффекта.

Напротив, существенные угрозы влекут значительные (возникает риск утраты конкурентных преимуществ и возможна вероятность банкротства) и катастрофические потери (прекращение деятельности в связи с невозможностью избежать банкротства).

Можно выделить четыре основных метода управления риском:

- 1) уклонение от риска;
- 2) непотивление риску;
- 3) снижение риска;
- 4) передача риска.

При проведении качественной и количественной оценки финансовых рисков и угроз экономической безопасности предприятия позволит значительно снизить вероятность дублирования одних и тех же факторов риска. Адекватная оценка рисков и угроз позволит разработать комплекс мероприятий для управления ими, характерными для конкретной компании. [4]

Таким образом, важная составляющая управления предприятием посредством организации работы соответствующей службы на предприятии заключается в обеспечении экономической безопасности. Предприятия, которые не способны приспосабливаться, изменяться, которые нормальную реакцию на внешние и внутренние угрозы показать не в состоянии, довольно таки часто становятся к дальнейшему существованию неспособными.

Поэтому, чтобы предприятие имело целостную и развивающуюся систему, службе экономической безопасности нужно незамедлительно на все благоприятные и неблагоприятные изменения внешней и внутренней

среды реагировать, а это ведь и является главным условием сохранения экономической безопасности.

**Использованные источники:**

1. Азоев Г. Л. Конкурентные преимущества фирмы/ Г. Л. Азоев, А. П. Челенков. – М.: ОАО «Типография «НОВОСТИ», 2018. – 121 с.
2. Основы экономической безопасности: учебник / Карзаева Н.Н. – М.: ИНФРА - М, 2017. – 275с.
3. Факторы, влияющие на уровень финансового риска \_\_ [Электронный ресурс]. URL: <http://www.kukiani.ru>
4. Сущность финансового риска // [Электронный ресурс]. <http://www.grandars.ru>
5. Финансовые риски // [Электронный ресурс]. URL: <http://director.com.ua/bezopasnost/finansovye-riski-vyyavlenie-i-upravlenie>
6. Оценка экономической безопасности предприятий [Электронный ресурс] – Режим доступа: [file:///C:/Users/PC\\_COMP/Downloads/s013-024.pdf](file:///C:/Users/PC_COMP/Downloads/s013-024.pdf)
7. Угрозы экономической безопасности [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.scrf.gov.ru/>

*Савоськина О.В.  
студент 4 курса  
направление Экономика  
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и  
государственной службы при Президенте Российской Федерации»  
Калужский филиал  
научный руководитель: Анохина Л.В.  
Россия, г. Калуга*

### **ЗНАЧЕНИЕ СОКРАЩЕНИЯ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО**

*Аннотация:*

*Научная статья посвящена анализу затрат на производство в целях повышения экономической эффективности хозяйствующей деятельности предприятия. Предложены основные направления снижения размера себестоимости производства, что способствует росту финансовых показателей предприятия.*

*Ключевые слова: себестоимость продукции, себестоимость производства, оптимизация затрат, издержки производства, совершенствование производства.*

*Savoskina O.V.  
student  
4 course direction Economics  
Russian Academy of national economy and public service under the  
President of the Russian Federation"  
Kaluga branch Russia Kaluga  
Scientific supervisor: Anokhina L.V.*

### **THE IMPORTANCE OF REDUCING PRODUCTION COSTS**

*Annotation:*

*The Scientific article is devoted to the analysis of production costs in order to increase the economic efficiency of the enterprise's economic activity. The main directions of reducing the cost of production are proposed, which contributes to the growth of financial indicators of the enterprise.*

*Keywords: production cost, production cost, cost optimization, production costs, production improvement.*

Экономическое и промышленное функционирование каждой организационно-хозяйственной единицы связано с расходом материалов, сырья, энергии, топлива, платежей заработная плата, пенсионные вычеты и социальные пособия страхование работников, амортизация и другие присущие расходы.

В процессе выставления счетов такие расходы постоянно возвращаются их доходы предприятия от продажи продукции (работы, услуги), которые предоставляют непрерывность развития производства.

Стоимость производства - важный показатель деятельности предприятия. Он отражает:

- эффективность использования ресурсов;
- результаты внедрения новейших технологий и оборудования;
- совершенствование организации производства, управления и организации труда.

Если затраты на тот же или подобный конкурирующий продукт ниже, это означает, что производство и продажи на предприятии функционируют не оптимально, поэтому необходимо решить, какие изменения нужны для снижения производственных затрат.

На фоне перехода к рыночной экономике роль и значение сокращения затрат на производство на предприятии резко растут. С экономическими и социальными перспективами важность снижения себестоимости продукции для компании выглядит следующим образом:

- увеличение прибыли, доступной предприятию и, как следствие, появление возможностей не только для текущего производства, а и его расширения;
- появление возможности материального стимулирования сотрудников и решения многих социальных проблем компании;
- улучшение финансового положения предприятия и снижение риска банкротства;
- возможность снизить розничную цену своей продукции, таким образом значительно повысить конкурентоспособность продукции и увеличить объем продаж.

В системе показателей, характеризующих эффективность производства и реализации, одно из главных мест относится к себестоимости продукции.

Издержки производства - это денежные затраты на производство и продажу продуктов. Стоимость производства в качестве целостного показателя отражает все аспекты производственной и финансово-экономической деятельности предприятия: степень использования материальных, трудовых и финансовых ресурсов, качество работы отдельных сотрудников и управление предприятием как целостный показатель.

Очень важно проанализировать стоимость производства, работ и услуг. Это позволяет определить тенденции данного показателя, уровень реализации плана производства, определить факторы, влияющие на его рост, и на этой основе оценить эффективность использования предприятием возможностей и создать резервы для снижения себестоимости продукции.

Основными задачами анализа себестоимости продукции (работ, услуг) являются:

- знать тенденции себестоимости продукции, себестоимость

реализуемой товарной продукции, а также отдельные элементы и статьи затрат, уровень реализации плана по ним;

- определить влияние факторов на изменение затрат и на основе этого оценить эффективность способности компании использовать свои возможности;

- создание резервов для снижения себестоимости продукции.

В производстве каждая компания занимается выпуском отдельного вида товаров. Каждый из них соответствует своим собственным расходам. Их можно разделить на приоритетные и дополнительные. Первый тип преобладает в статистике, в то время как второй тип встречается в небольшом объеме. На уровень расходов предприятия могут влиять следующие факторы:

- инфляция;
- уровень деловой активности;
- степень внедрения инноваций и научно-технических достижений;
- размер ставки по кредиту;
- место производства.

Систематическое снижение затрат является основным средством повышения прибыльности компании. Чтобы определить резервы снижения производственных затрат, необходимо проанализировать все статьи себестоимости.

Например, производственные затраты, как правило, являются наиболее важными материальными затратами, включая основные материалы, полуфабрикаты и компоненты, топливо и энергию для технологических целей. Конкретное материальное потребление продукта зависит от скорости материального потребления в физическом выражении и цены за единицу материала, то есть скорость материального потребления и его цена являются факторами, влияющими на стоимость производства.

При планировании мероприятий по сокращению затрат не следует забывать, что экономическая деятельность самой компании, как правило, требует рабочей силы и капитала.

Таким образом, основными способами снижения себестоимости производства являются снижение материалоемкости, трудоемкости, капиталоемкости и энергоемкости производимой продукции.

### **Использованные источники:**

1. Финансы организаций. Менеджмент и анализ / Н.Б. Клишевич. - М.: КноРус, 2017. - 304 с.
2. Ключевые финансовые показатели для оценки деятельности предприятия: моногр. / Владислав Масаев. - М.: LAP Lambert Academic Publishing, 2018. - 144 с.
3. Финансовое положение и эффективность использования ресурсов предприятия / А.Ф. Черненко, Н.Н. Ильшева, А.В. Башарина. - М.: Юнити-Дана, 2016. - 210 с.
4. Финансовый менеджмент организации: перспективные направления совершенствования / Н.С. Чернышенко, Л.В. Анохина. - Вестник Калужского филиала РАНХиГС, 2015. - 187-190 с.



*Сагидуллаева М.С.  
ст.преподаватель  
кафедра "Бухучет-1"*

*Арсланбекова Л.М.  
студент 3к. 3гр.*

*Алиев М.А.  
студент 3к. 3гр.*

*факультет "Бухгалтерский учет и аудит"*

*ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства"*

*РФ, г. Махачкала*

## **ДОКУМЕНТАЛЬНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ И ЕЕ ВИДЫ**

*Аннотация: Зачастую на предприятиях возникает ситуация, когда в результате каких либо причин учетные данные не совпадают с фактическим наличием. Из чего можно сделать вывод, что необходимо проводить проверки фактического наличия и состояния основных средств как можно чаще и точнее. Такие проверки называются инвентаризацией.*

*Ключевые слова: инвентаризация, основные средства, инвентарная опись, материально ответственное лицо, инвентаризационная комиссия.*

*Sagidullaeva M.S.*

*Senior Lecturer" accounting-1"*

*Arslanbekoval.M*

*Aliev M.A.*

*student 3K. 3gr.*

*faculty of accounting and audit"*

*GAOU VO " Dagestan state*

*University of national economy"*

*Russian Federation, Makhachkala*

## **DOCUMENTARY FORM OF ASSETS OF FIXED ASSETS AND ITS TYPES**

*Abstract: Often, a situation arises in enterprises when, as a result of some reason, the credentials do not match the actual availability. From which we can conclude that it is necessary to verify the actual availability and condition of fixed assets as often as possible and more accurately. Such checks are called inventory.*

*Keywords: inventory, fixed assets, inventory, materially responsible person, inventory commission*

**Инвентаризация** — это проверка наличия имущества организации и состояния её финансовых обязательств на определённую дату путём сличения фактических данных с данными бухгалтерского учёта

Инвентаризация проводится ежегодно в соответствии с Методическими указаниями по инвентаризации имущества и финансовых обязательств и на основании письменного приказа руководителя (Форма № ИНВ-22).

Инвентаризация обязательна перед составлением годовой отчетности.

**До начала инвентаризации проводится проверка:**

1. инвентарных карточек, инвентарных книг, описей и других регистров аналитического учета;
2. технических паспортов или другой технической документации;
3. документов на основные средства, сданные или принятые организацией в аренду и на хранение.

При инвентаризации основных средств комиссия производит осмотр объектов и заносит в описи (Форма № ИНВ-1) полное их наименование, назначение, инвентарные номера и основные технические или эксплуатационные показатели.

Инвентаризации делятся по объему проверки – на сплошные и выборочные, а по времени – на плановые и внезапные.

**Сплошная** инвентаризация охватывает проверку всего без исключения наличного имущества финансовых обязательств предприятия, она является весьма трудоемкой работой и поэтому проводится один раз в год, обычно перед составлением годового отчета.

**Выборочная** - это инвентаризация, при которой проверяются только некоторые (на выборку) ценности у конкретного материально ответственного лица или же охватывает какой-либо один вид средств предприятия, например, только денежные средства в кассе или только основные средства. Выборочные инвентаризации и контрольные проверки должны систематически проводиться на предприятии в межинвентаризационный период. Они осуществляются по распоряжению руководителя инвентаризационной комиссией.

В зависимости от основания проведения инвентаризации могут быть **плановые и внеплановые**. Последние проводятся внезапно, сроки их проведения не должны быть известны материально ответственным лицам. Иногда могут проводиться по требованиям ревизора, независимых аудиторов, финансовых и следственных органов.

Плановые инвентаризации основных средств не менее одного раза в два-три года, а библиотечных фондов - не реже одного раза в пять лет.

При выявлении объектов, не принятых на учет, а также объектов, по которым в регистрах бухгалтерского учета отсутствуют или указаны неправильные данные, комиссия должна включить в опись правильные сведения и технические показатели по этим объектам.

На основные средства, не пригодные к эксплуатации и не подлежащие восстановлению, инвентаризационная комиссия составляет отдельную опись с указанием времени ввода в эксплуатацию и причин, приведших эти

объекты к непригодности (порча, полный износ и т.п.).

Одновременно с инвентаризацией собственных основных средств проверяются основные средства, находящиеся на ответственном хранении и арендованные. По указанным объектам составляется отдельная опись.

По имуществу, при инвентаризации которого выявлены отклонения от учетных данных, составляются сличительные ведомости (Форма № ИНВ-18). В сличительных ведомостях отражаются результаты инвентаризации, то есть расхождения между показателями по данным бухгалтерского учета и данными инвентаризационных описей.

**Инвентаризация основных средств является обязательной процедурой в следующих случаях:**

- при реорганизации предприятия (слияние, разделение, присоединение, выделение, преобразование) на дату составления бухгалтерского баланса);
- при смене материально ответственных лиц (на день приемки-передачи дел);
- после стихийных бедствий (немедленно после их окончания);
- перед составлением годовой отчетности;
- при выявлении фактов хищения, а также порчи такого имущества (сразу после установления таких фактов);
- в других случаях, предусмотренных законодательством

**Выявленные при инвентаризации расхождения регулируются в следующем порядке:**

- основные средства, оказавшиеся в излишке, подлежат оприходованию по рыночной стоимости и зачислению в состав прочих доходов организации на счете 91;
- недостачи относятся на виновных лиц. В тех случаях, когда виновники не установлены или во взыскании с виновных лиц отказано судом, убытки от недостач и порчи списываются на издержки. Учет недостач ведется на счете 94 «Недостачи и потери от порчи ценностей»

Результаты инвентаризации должны быть отражены в учете и отчетности того месяца, в котором была закончена инвентаризация, а по годовой инвентаризации - в годовом бухгалтерском отчете.

### Корреспонденция счетов по учету результатов инвентаризации:

№	Содержание операции	Дебет	Кредит
1.	<b>Учтены выявленные излишки основных средств</b>	01	91
<b>2. Учет недостачи основных средств</b>			
2.1.	Списание первоначальной стоимости	01-В	01
2.2.	Списание амортизации по основному средству	02	01-В
2.3.	Учет недостачи по остаточной стоимости	94	01-В
<b>3. Списание недостачи за счет виновных лиц</b>			
3.1.	Остаточная стоимость	73-2	94
3.2.	Превышение рыночной стоимости	73-2	98
3.3.	Получена сумма в счет погашения недостачи	50,51	73-2
3.4.	Списана разница между рыночной и остаточной стоимостью	98	91
4.	<b>Списание недостачи за счет организации</b>	91	01

Итоги инвентаризации оформляются инвентаризационной описью основных средств и сличительной ведомостью результатов инвентаризации основных средств. Указывается основание для проведения инвентаризации:

- приказ, постановление, распоряжение;
- порядковый номер документа;
- начало и окончание инвентаризации.

В инвентарной описи указываются фактические данные и данные бухгалтерского учета. В сличительной ведомости указываются только те объекты, по которым имеются расхождения. Оба документа подписываются членами инвентаризационной комиссии, материально-ответственными лицами и бухгалтером, который проводил подсчеты.

Инвентаризационные описи могут быть заполнены как с использованием средств вычислительной и другой организационной техники, так и ручным способом.

На каждой странице описи указывают прописью число порядковых номеров материальных ценностей и общий итог количества в натуральных показателях, записанных на данной странице, вне зависимости от того, в каких единицах измерения (штуках, килограммах, метрах и т.д.) эти ценности показаны.

Исправление ошибок производится во всех экземплярах описей путем зачеркивания неправильных записей и проставления над зачеркнутыми правильных записей. Исправления должны быть оговорены и подписаны всеми членами инвентаризационной комиссии и материально ответственными лицами.

В описях не допускается оставлять незаполненные строки, на

последних страницах незаполненные строки прочеркиваются. На последней странице описи должна быть сделана отметка о проверке цен, таксировки и подсчета итогов за подписями лиц, производящих эту проверку.

Описи подписывают члены инвентаризационной комиссии и материально-ответственные лица. В конце описи материально-ответственные лица дают расписку, подтверждающую проверку комиссией имущества в их присутствии, об отсутствии к членам комиссии каких-либо претензий и принятии перечисленного в описи имущества на ответственное хранение.

При проверке фактического наличия имущества в случае смены материально-ответственных лиц принявший имущество расписывается в описи в получении, а сдавший - в сдаче имущества.

Для определения результатов инвентаризации в бухгалтерии составляется "Сличительная ведомость результатов инвентаризации основных средств" (ф.№ инв.- 18) с включением в нее объектов, по которым выявлены отклонения от учетных данных.

#### **Использованные источники:**

1. Адамс Р. Основы аудита. Пер. с англ. / Под ред. Я. В. Соколова. - М.: Аудит. ЮНИТИ, 2017.
2. Андреев В.Д. Практический аудит. - М, Экономика, 2018. .
3. Дюсембаев К.Ш., Егембердиева С.К., Дюсембаева Е.К. Аудит и анализ финансовой отчетности 2018.
4. Уговой А.В. "Документирование хозяйственных операций как основа бухгалтерского учёта", журнал "бухгалтерский учёт" № 6, 2016.
5. Гусева Т.М., Шеина Т.М. Основы бухгалтерского учета: теория, практика, тесты: Учеб. Пособие./ Под ред. В.Г. Гетьманс.- М.: 2018.
6. Мырзалиев Б.С., Абдушукуров Р.С. «Бухгалтерский учет на предприятиях и организациях», практикум.
7. Бабаев, Ю.А. Бухгалтерский учет: Учебник для вузов/ Ю.А. Бабаев.- М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2018.- 476 с.
8. Захарьин, В.Ф. Теория бухгалтерского учета: Учебник/ В.Ф. Захарьин. - М.: ИНФРА-М: Форум, 2017. - 304 с.
9. Кондраков, Н.П. Бухгалтерский учет: Учебное пособие / Н.П. Кондраков. М.: ИНФРА- М, 2016. - 640 с.
10. Проданова, Н.А. Теория бухгалтерского учета: Конспект лекций/ Н.А. Проданова. - Ростов н/Д.: Феникс, 2018. - 272 с.

*Сагидуллаева М.С.  
старший преподаватель*

*кафедра «Бухучет-1»*

*Пирмагомедова Ф.И.*

*студент 3к. 1гр.*

*Ханова С.Р.*

*студент 3к. 1гр.*

*факультет "Бухучет и аудит"*

*ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства"*

*РФ, г. Махачкала*

### **УЧЕТ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ**

*Аннотация: Статья посвящена анализу причины образования дебиторской задолженности, организации учета дебиторской задолженности и рассмотрению критерия признания задолженности просроченной и сомнительной.*

*Ключевые слова: бухгалтерский учет, дебиторская задолженность, резерв по сомнительным долгам.*

*Sagidullaeva N.S.*

*Associate Professor of Department "accounting-1"*

*Pirmagomedova F.I.*

*Hanova S.R.*

*Students 3K. 1G.*

*"Faculty of accounting and audit "*

*GAOU VO " Dagestan state University  
of national economy"*

*Russian Federation, Makhachkala*

### **ACCOUNTING FOR RECEIVABLES**

*Abstract: The article is devoted to the analysis of the reason for the formation of accounts receivable, organization of accounts receivable accounting and consideration of the criteria for recognizing debt as overdue and doubtful.*

*Keywords: accounting, accounts receivable, allowance for doubtful debts.*

Достоверная оценка активов баланса экономического субъекта в основном находится в зависимости от настоящей оценки дебиторской задолженности, принимая во внимание риски невозврата долгов. Вся необходимая информация о дебиторской задолженности организаций может быть получена контрагентами и контролирующими органами после составления и утверждения годовой отчетности. Необходимо обеспечить в бухгалтерском учете правильный аналитический учет дебиторов с группированием задолженности по причинам и срокам ее образования.

Дебиторская задолженность – это долги, причитающиеся предприятию, от контрагентов при их взаимоотношении друг с другом. Учет дебиторской задолженности наряду с иными объектами учета необходим с целью подтверждения достоверности баланса, определения ликвидности, финансовой устойчивости. Выполнение порядка учета и списания просроченной, невозможной к взысканию дебиторской задолженности в бухгалтерском учете оказывает большое влияние на достоверность баланса, оценку ликвидности, платежеспособности организации и прочие оценочные характеристики.

Учет дебиторской задолженности в организациях ведется в разрезе конкретных юридических и физических лиц с указанием срока и основания возникновения на соответствующих балансовых счетах. Согласно положению по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99, утвержденному приказом Минфина России от 06.05.1999 №32н. выручка от реализации товаров, работ, услуг, определяющаяся исходя из договорных цен. Однако в остальных случаях порядок оценки дебиторской задолженности не определен в нормативных документах по бухгалтерскому учету. Если договор по поставке товаров, продукции отсутствует, то оценка дебиторской задолженности может производиться исходя из цены аналогичной продукции в сравнимых условиях.

Согласно плану счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций, утвержденном приказом Минфина России от 31.10.2000 № 94н. задолженность дебиторов в бухгалтерском учете можно отразить по дебету следующих счетов:

- 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками»;
- 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками»;
- 68 «Расчеты по налогам и сборам»;
- 69 «Расчеты по социальному страхованию и обеспечению»;
- 71 «Расчеты с подотчетными лицами»;
- 73 «Расчеты с персоналом по прочим операциям»;
- 75 «Расчеты с учредителями»;
- 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами».

Дебиторская задолженность является не только наиболее ликвидным активом организации, но и сопровождается высоким риском невозврата долгов. Дебиторская задолженность с истекшим сроком исковой давности и задолженность, нереальная к взысканию, подлежат списанию на прочие расходы организации согласно, о чем свидетельствует п. 11 положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99, утвержденного приказом Минфина России от 06.05.1999 № 33н. С 2011 г. организации обязаны создавать резерв по сомнительным долгам при наличии не только дебиторской задолженности за поставленные товары и материалы, но и под выданные займы и авансы и прочие виды дебиторской задолженности. Суммы резерва по сомнительным долгам в бухгалтерском учете относятся

на финансовые результаты, что соответствует требованиям Положения по бухгалтерскому учету «Изменения оценочных значений» (ПБУ 21/2008), утвержденного приказом Минфина России от 06.10.2008 № 106н «Об утверждении положений по бухгалтерскому учету».

Отказ от создания в бухгалтерском учете резерва по сомнительным долгам преследуется штрафом в размере 10 000 руб., что предусмотрено во второй части п.1 ст.120 НК РФ. Если нарушение допущено в течение более одного налогового периода, то согласно п.2 ст.120 НК РФ штраф составит 30 000 руб.

Сомнительная дебиторская задолженность должна быть списана в бухгалтерском учете за счет созданного резерва по сомнительным долгам. Сомнительным долгом признается задолженность дебиторов организации, соответствующая следующим условиям: дебиторская задолженность не погашена в срок, либо высока вероятность, что она не будет погашена в установленный срок; дебиторская задолженность не обеспечена гарантийными письмами других организаций (банков), задатками, залогами, поручительством.

В процессе осуществления контроля за дебиторской задолженностью необходимо учитывать такие обстоятельства, как: сроки исполнения обязательств дебиторами; сроки исковой давности; платежеспособность дебиторов.

При составлении годовой отчетности все организации обязаны провести инвентаризацию дебиторской задолженности. Просроченная и сомнительная дебиторская задолженность определяются инвентаризационной комиссией в период составления годового отчета организации, а также в случаях, предусмотренных законодательством. Резерв по сомнительным долгам должен создаваться не менее одного раза в год при составлении годового отчета, который оформляется бухгалтерской проводкой: **Д сч. 91** «Прочие доходы и расходы», **субсчет 2** «Прочие расходы» **К-т сч. 63** «Резерв по сомнительным долгам». Списание сомнительной дебиторской задолженности за счет созданного резерва в бухгалтерском учете отражается следующей проводкой: **Д сч. 63** «Резерв по сомнительным долгам» **К сч. 60** «Расчеты с поставщиками и подрядчиками», **62** «Расчеты с покупателями и заказчиками» и др.

Величина резерва по сомнительным долгам определяется отдельно по каждому сомнительному долгу и зависит от финансового состояния дебитора и от оценки вероятности погашения долга полностью либо частично. Резервы по сомнительным долгам в бухгалтерском учете складываются по итогам инвентаризации дебиторской задолженности на конец года по следующему алгоритму, представленному в таблице 1.



Таблица 1

Срок неисполнения обязательств, дней	Действия
Менее 45	Не создавать
От 45 до 90	В объеме 50% от суммы долга
Свыше 90	На полную сумму долга

Для целей налогового учета порядок формирования резерва является добровольным и определен в Налоговом кодексе Российской Федерации. Необходимо правильно определить срок истечения исковой давности и трактовать «просроченность» задолженности для принятия дальнейших решений о списании просроченной дебиторской задолженности со счетов бухгалтерского учета с указанием причины совершения этой операции. Для этого в ст.195 гл. 12 ГК РФ дано понятие исковой давности, а в ст. 196 указан срок исковой давности — три года. Для отдельных видов требований законом могут устанавливаться специальные сроки исковой давности, сокращенные или более длительные по сравнению с общим сроком.

Умение пользоваться нормами ГК РФ позволяет установить перечень и суммы просроченной дебиторской задолженности, обоснованно списать их с учета по соответствующим счетам бухгалтерского учета. По истечении трехлетнего срока исковой давности кредиторскую задолженность необходимо включить в прочие доходы, что оформляется проводками: **Д сч. 60 , 62 ,68 ,69, 70,76 К сч. 91 субсчет 1.**

**Использованные источники:**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ.
3. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99: приказ Минфина России от 06.05.1999 № 33н.
4. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99: приказ Минфина России от 06.05.1999 № 32н.
5. Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организаций и Инструкции по его применению: приказ Минфина России от 31.10.2000 № 94н.
6. Дементьева Н.М. Дебиторская и кредиторская задолженность: учет и порядок списания // cyberleninka – 2015.

*Сагидулаева М.С.  
старший преподаватель  
кафедра "Бухучет-1"*

*Абдулаева П.С.  
студент 3к. 2гр.*

*Камалудинова Р.И.  
студент 3к. 2гр.*

*факультет "Бухучет и аудит"*

*ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства"*

*РФ, г. Махачкала*

### **ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ**

*Аннотация. эта статья обобщает и систематически представляет проблему понятия «финансовый контроль» как функции финансового контроля, характера финансового контроля и его роли в национальной политике настаивания на использовании валюты, финансовых ресурсов и объектов финансового контроля. На основании изучения различных взглядов постарайтесь дать собственное определение финансового контроля.*

*Ключевые слова: финансы, финансовый контроль, денежные отношения, объекты контроля, субъекты контроля, сущность контроля.*

*Sagidulaeva M.S.*

*Senior Lecturer*

*Department "Accounting-1"*

*Abdulaeva P.S.*

*Kamaludinova R.I.*

*Female students 3k. 2g*

*Faculty "Accounting and Auditing"*

*GAOU VO "Dagestan State*

*University of National Economy"*

*RF, Makhachkala*

### **FINANCIAL CONTROL**

*Annotation: this article summarizes and systematically presents the problem of the concept of "financial control" as a function of financial control, the nature of financial control and its role in the national policy of insisting on the use of currency, financial resources and objects of financial control. Based on the study of different views, try to give your own definition of financial control.*

*Keywords: finance, financial control, monetary relations, objects of control, subjects of control, the essence of control.*

Финансы, как экономическая категория, являются важным инструментом для наблюдения за затратами на воспроизводство и физическими пропорциями, и эта публичная цель финансов отражается через ее функцию. В отсутствие подробного анализа механизма различных функций финансов по процессу воспроизводства отметим, что контрольная функция финансов предназначена для обеспечения соблюдения законодательства в процессе распределения и перераспределения финансовых и денежных ресурсов.

В отсутствие подробного анализа механизма различных функций финансов по процессу воспроизводства отметим, что контрольная функция финансов предназначена для обеспечения соблюдения законодательства в процессе распределения и перераспределения финансовых и денежных ресурсов.

Отделенные от других финансовых функций функции финансового контроля не появятся. В экономическом механизме функция финансового контроля наиболее полно отражается через финансовый контроль, то есть является формой реализации национальной экономической политики.

В наше время вопросу финансового контроля в специальной литературе уделяется большое внимание. Однако нет единства в определении его сущности и роли в экономическом механизме, а также нет единообразия в определении технических характеристик финансового контроля.

Детали финансового контроля не были раскрыты в определении профессора Д.А. Аллахвердян считает, что финансовый контроль «является неотъемлемой частью государственного контроля и неотъемлемой частью всей системы экономического управления и планирования» [2]

Контроль имеет определенные общие цели и задачи и рассматривает другие функции управления, но объем функций контроля и учета ограничен, потому что только через присущие методы (контроль) можно обеспечить реализацию целей контроля. Не давая своего собственного определения финансового контроля, Акодис считает, что «функция финансового контроля отражается в анализе финансовых показателей и мер финансового воздействия (денежные стимулы, санкции, финансирование или отказ от средств и т. Д.) И направлена на достижение максимальной эффективности хозяйственной деятельности» [1].

На наш взгляд, контроль является независимой функцией управляющей организации, он выполняет все функции управления и оказывает положительное влияние на эффективность его использования.

Например, взаимосвязи между функциями учета, анализа и контроля на предприятии в основном проявляются в следующих двух аспектах: Основная тема этих двух функций - бухгалтерские услуги, которые контролируют соблюдение национальной и финансовой дисциплины в процессе производства.

В то же время связь между контрольными правами и положениями и функциями плана отражается в процессе принятия решений по проверке и исполнению соответствующих финансовых планов, а также в исследовании напряженности и эффективности плановых показателей для повышения их оптимальности.

На наш взгляд, разница между этими типами управления - это разница между фундаментом и надстройкой. Когда говорим о финансовом контроле, как о воплощении функции финансового контроля, они являются отношениями надстройки и в основном имеют основные отношения. В финансовом контроле самое главное - уточнить форму финансовых отношений.

Финансовый контроль не ограничивается процессом создания и использования централизованных и децентрализованных денежных средств. Сфера его действия является субъективным условием, которое влияет на стоимость этих средств. Финансовый контроль не может игнорировать влияние объективных и субъективных факторов на конечные результаты хозяйствующих субъектов. Финансовый контроль включает в себя не только выявление незаконных действий, но и выбор организационных, административных и экономических мер, которые помогают координировать и стабилизировать запланированные показатели.

Следует отметить, что контроль, выполняемый внешними и внутренними объектами, различается во многих отношениях, в основном по частоте выполнения функций контроля, например, контроль внутренних объектов осуществляется при управлении производством, текущей работе и аналитический.

Поэтому наиболее эффективный контроль должен сначала осуществляться главным органом внутреннего финансового контроля экономики (департаментами и сервисными агентствами ассоциации), поскольку этот тип контроля может не только быстро предотвратить или минимизировать разрушение финансовой дисциплины страны, но и предотвратить отклонения от плана. Поведение задачи. Положения в финансовом плане.

В то же время невозможно отрицать роль внешнего контроля, поскольку он фактически обобщен в отношении внутреннего контроля и помогает наиболее объективно определить недостатки в организации финансовой деятельности производственного объединения.

Материалы, накопленные правительством более высокого уровня в процессе инспекции, позволяют нам определять наиболее характерные модели экономической деятельности подчиненных предприятий, предотвращать «узкие места» при выполнении запланированных задач и мобилизовывать ресурсы.

**Использованные источники:**

1. Акодис И.А. Финансовый аспект управления рентабельностью и ассортиментом. Финансы и Статистика, 1985. – 11 с.
2. Аллахвердян Д.А. – М.: Финансы и Статистика, 1971. – 113 с.
3. Афонасьев В.Г. Научное управление обществом. – М.: Политиздат, 1971. – 240

*Сагидуллаева М.С.  
старший преподаватель  
кафедра "Бухучет-1"*

*Шагидова У.Г.  
студент 3к. 2гр.  
факультет "Бухучет и аудит"  
Нажмутдинова А.К.  
студент 3к. 2гр.  
факультет "Бухучет и аудит"*

*ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства"  
РФ, г. Махачкала*

### **ФОРМИРОВАНИЕ РЕЗЕРВА НА ОСНОВАНИИ МСФО**

*Аннотация: В статье рассматривается порядок формирования резервов по кредиторской задолженности и их явление на показатели отчетности организации.*

*Ключевые слова: финансовые инструменты, обязательства, кредиторская задолженность, резервы, МСФО, РСБУ.*

*Sagidulaeva M.S.*

*Senior lecturer of Department "accounting-1"*

*Shagidova U.G.*

*Student 3K.2G*

*"Faculty of accounting and audit"*

*GAOU VO " Dagestan state University  
of national economy"*

*Russian Federation, Makhachkala*

*Nazhmutdinova A.K.*

*Student 3K. 2G.*

*"Faculty of accounting and audit"*

*GAOU VO " Dagestan state University  
of national economy"*

*Russian Federation, Makhachkala*

### **THE FORMATION OF A RESERVE ON THE BASIS OF IFRS**

*Abstract: the article discusses the procedure for forming reserves for accounts payable and their impact on the organization's reporting indicators.*

*Keywords: financial instruments, liabilities, accounts payable, reserves, IFRS, RAS.*

В системе международных стандартов нет отдельного стандарта по учету обязательств, она входит в состав финансовых инструментов МСФО (IAS) 39 «Финансовые инструменты: признание и оценка» в части методики

учета и МСФО (IAS) 32 «Финансовые инструменты: представление информации» в части демонстрации их в отчетности, так как это поток финансовых средств, а так же МСФО (IAS) 37 «Резервы, условные обязательства и условные активы».

Обязательства экономического субъекта приводят к оттоку активов организации. Согласно МСФО (IAS) 37 «Резервы, условные обязательства и условные активы», в зависимости от сущности, обязательства подразделяются на стандартные обязательства, резервы и условные обязательства.

Стандартные обязательства-это обязательства, вытекающие из заключенных и начисленных договоров: счета-фактуры, векселя, дивиденды, авансы, налоги и т.д.

Резервы - это обязательства, которые характеризуются временной неопределенностью или неопределенностью суммы обязательства.

Условные обязательства считаются возникшими в результате определенных событий, которые не контролируются организацией. Сумма по ним не может быть измерена с определенной точностью, и они не отражаются в бухгалтерской (финансовой) отчетности.

В международных стандартах должное внимание уделяется выявлению и планированию будущих событий. Они утверждают, что при вынесении суждений в условиях неопределенности необходимо проявлять осторожность, чтобы не переоценивать доходы или активы и не недооценивать расходы или обязательства.

Операции с резервами, созданными организациями, влияют на формирование расходов текущего года, себестоимости готовой продукции, работ, услуг и расходов будущих периодов, поскольку признание расходов, по которым формируется резерв на будущие расходы, осуществляется за счет суммы созданного резерва. Порядок формирования резервов устанавливается в соответствии с утвержденной учетной политикой.

Резервы могут формироваться по следующим видам обязательств, неопределенных по величине и времени исполнения:

- предстоящей оплаты отпусков или компенсаций за неиспользованный отпуск;
- предстоящей оплаты, по требованию покупателей, гарантийного ремонта и текущего обслуживания;
- иных аналогичных предстоящих оплат.

В деятельности хозяйствующих субъектов часто возникает ситуация, когда работники не используют все дни накопленного отпуска за отчетный период, которые переносятся на следующий период. В таких ситуациях возникает вопрос о создании резерва для неиспользованных отпусков. Цель признания резерва заключается в раскрытии существующей ответственности перед работниками в финансовой отчетности.

Оценочные обязательства отражаются в российской системе

бухгалтерского учета на счете 96

"Резервы на предстоящие расходы". При признании оценочного обязательства в зависимости от его характера сумма оценочного обязательства отражается в составе расходов по обычным видам деятельности или прочих расходов или включается в стоимость долгосрочного актива. В течение отчетного года, когда производятся фактические расчеты по признанным оценочным обязательствам, в бухгалтерском учете организации отражается сумма расходов, связанных с исполнением этих обязательств, или соответствующая кредиторская задолженность в корреспонденции с бухгалтерским счетом резерва на будущие расходы.

Таким же образом формируется и резерв по международным стандартам. Они должны пересматриваться в конце каждого отчетного периода и корректироваться с учетом текущей наилучшей оценки. Если становится маловероятным, что экономические ресурсы, содержащие экономические выгоды, будут использованы для погашения обязательства, то резерв должен быть восстановлен.

Таким образом, если резерв признается в полном объеме по российским стандартам, то никаких дополнительных корректировок не требуется. Если резерв на неиспользованные отпуска не был создан, то необходимо внести корректировку для преобразования российского бухгалтерского учета, сформированного на основе стандартов, в формат МСФО. Например, из-за финансовых трудностей руководство организации в будущем-

в этом году она планировала уволить сотрудников. Фактическое количество уволенных сотрудников не определено. Вероятность наступления того или иного события очень высока, поэтому размер выплат должен определяться с разумной степенью вероятности в связи с сокращением. Поэтому в отчетности должен быть сформирован резерв в соответствии с международными стандартами. В российском бухгалтерском учете резервы по таким обязательствам практически не создаются, поскольку руководство организации не видит их целесообразности и считает, что начисление таких резервов будет признано необоснованным.

Существуют обременительные контракты, требующие затрат, превышающих ожидаемые выгоды. В случае выявления такой ситуации хозяйствующий субъект должен определить размер возможного убытка. Сумма обязательства по неполному договору определяется как минимум из оценок чистого убытка при нормальном заключении договора и стоимости компенсации или неустойки по окончании срока действия договора.

Например, организация заключила договор аренды нового офиса, а расчеты по предыдущему договору еще не завершены. Организация не может выйти из договора из-за больших штрафных санкций, поэтому она



принимает решение продолжить расчеты по предыдущему договору до истечения срока его действия. В этом случае договор является для него обременительным и его следует признать оценочным обязательством. Резерв по данному договору должен быть сформирован в наилучшей смете, в размере наименьших затрат на выполнение договорных обязательств.

В российских стандартах понятие обременительного контракта не существует, поэтому формирование соответствующего резерва не рассматривается.

При этом резерв может признаваться при соблюдении следующих условий:

1. У организации существует обязательство, которое возникло в результате прошлого события.

2. При урегулировании обязательства потребуются выбытие ресурсов, содержащих экономические выгоды.

3. Может быть проведена расчетная оценка величины обязательства.

Сумма резерва должна представлять собой наилучшую оценку будущих затрат, так называемую ожидаемую стоимость, дисконтированную с учетом фактора времени.

Например, организация в отчетном периоде реализовала продукции на сумму 2,352 тысячи рублей. Прошлый опыт показывает, что примерно 5 % изделий потребует гарантийного ремонта, который обойдется в 300 рублей за единицу. Гарантийный срок составляет 1 год, и примерно 0,5 % проданной продукции возвращается покупателем как дефектная с полной компенсацией стоимости. Право на возврат дефектного товара действует в течение 1 месяца. Давайте оценим величину резерва.

Минимальные затраты по гарантийному ремонту составят:  $2\,352 \times 5\% \times 0,5 = 58,8$  тыс. руб.

Величина резерва по гарантийному ремонту возвращенных товаров:  $196 \times 0,5\% = 0,98$  тыс. руб.

Общая сумма резерва, подлежащая начислению в отчетности, составит 59,78 тыс. руб. Сумма резерва будет признана в составе обязательств и расходов текущего периода, что окажет влияние на финансовый результат.

Величина резервов в дальнейшем должна корректироваться в связи с изменениями в оценке величины формирования резерва и должна пересчитываться его дисконтированная оценка.

Для каждого из обязательств организация должна представлять в отчетности краткое описание характера обязательства, оценку результатов и финансового воздействия.

В редких случаях раскрытие информации может нанести серьезный вред положению организации, в этом случае она не должна раскрывать информацию, но обязана отразить общий характер и причины спора, указав, почему информация не была представлена.

Таким образом, использование МСФО (IAS) 37 «Резервы, условные обязательства и условные активы» позволяет указать реальные обязательства для организации, с учетом созданных резервов.

**Использованные источники:**

1. Международный стандарт финансовой отчетности (IAS) 37 «Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы» (введен в действие на территории РФ приказом Минфина России от 28.12.2015 № 217н) (ред. от 27.06.2016).
2. Положение по бухгалтерскому учету «Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы» (ПБУ 8/2010) (Утверждено Приказом Минфина РФ от 13 декабря 2010 г. N 167н).
3. Резервы на оплату отпусков в бухгалтерском учете / Маслова Ю. А., Столярова М. А. // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. – 2016.– С. 191-195.

*Сагидуллаева М.С.  
ст.преподаватель  
кафедра "Бухучет-1"*

*Аюбова З.А.  
студент 3к. 1гр.*

*факультет "Бухгалтерский учет и аудит"  
ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства"  
РФ, г. Махачкала*

## **ОСНОВНЫЕ ФУНКЦИИ И ЗАДАЧИ СЧЕТНОЙ ПАЛАТЫ**

*Аннотация: В комментируемой статье определен исчерпывающий перечень функций и задач Счетной палаты. Они определены Конституцией РФ, ФЗ «О Счетной палате Российской Федерации», Бюджетным Кодексом РФ.*

*Ключевые слова: Счетная палата, государственный контроль, государственный долг, государственный финансовый контроль*

*Sagidullaeva M.S.*

*Senior Lecturer" Accounting-1"*

*Ayubova Z.A.*

*Student 3K. 1G.*

*"Faculty of accounting and audit"*

*GAOU VO "Dagestan state University of national economy"*

*Russian Federation, Makhachkala*

## **MAIN FUNCTIONS AND TASKS OF THE ACCOUNTING CHAMBER**

*Abstract: The commented article defines an exhaustive list of functions and tasks of the accounting chamber. They are defined by the Constitution of the Russian Federation, the Federal law "on the accounting chamber of the Russian Federation", and the Budget Code of the Russian Federation.*

*Keywords: Accounting chamber, state control, state debt, state financial control.*

Счетная палата – орган государственного финансового контроля, образуемый Федеральным Собранием Российской Федерации и подотчетный ему. Счетная палата РФ является юридическим лицом.

Задачами Счетной палаты РФ являются:

- организация и осуществление контроля за своевременным исполнением доходных и расходных статей федерального бюджета и бюджетов федеральных внебюджетных фондов по объемам, структуре и целевому назначению;
- определение эффективности и целесообразности расходов

государственных средств и использования федеральной собственности;

- оценка обоснованности доходных и расходных статей проектов федерального бюджета и бюджетов федеральных внебюджетных фондов;
- финансовая экспертиза проектов федеральных законов, нормативных правовых актов федеральных органов государственной власти, предусматривающих расходы, покрываемые за счет средств федерального бюджета, или влияющих на формирование и исполнение федерального бюджета и бюджетов федеральных внебюджетных фондов;
- анализ выявленных отклонений от установленных показателей федерального бюджета и бюджетов федеральных внебюджетных фондов и подготовка предложений, направленных на их устранение, а также на совершенствование бюджетного процесса в целом;
- контроль за законностью и своевременностью движения средств федерального бюджета и средств федеральных внебюджетных фондов в Центральном банке РФ, уполномоченных кредитных организациях;
- регулярное представление Совету Федерации и Государственной Думе информации о ходе исполнения федерального бюджета и результатах проводимых контрольных мероприятий

Счетная палата РФ осуществляет контрольно-ревизионную, экспертно-аналитическую, информационную и другие виды деятельности, обеспечивает единую систему контроля за исполнением федерального бюджета и бюджетов федеральных внебюджетных фондов.

С этой целью Счетная палата РФ обеспечивает:

- организацию и проведение оперативного контроля за исполнением федерального бюджета в отчетном году;
- проведение комплексных ревизий и тематических проверок по отдельным разделам и статьям федерального бюджета, бюджетов федеральных внебюджетных фондов;
- экспертизу проектов федерального бюджета, законов и других нормативных правовых актов, международных договоров Российской Федерации, федеральных программ и других документов, затрагивающих вопросы федерального бюджета и финансов РФ;
- анализ и исследование нарушений и отклонений в бюджетном процессе, подготовку и внесение в Совет Федерации и Государственную Думу предложений по их устранению, а также по совершенствованию бюджетного законодательства в целом;
- подготовку и представление заключений в Совет Федерации и Государственную Думу по исполнению федерального бюджета и бюджетов федеральных внебюджетных фондов в отчетном году;
- подготовку и представление заключений и ответов на запросы органов государственной власти РФ.

В рамках выполнения своих задач Счетная палата осуществляет

следующие функции:

1) осуществление внешнего государственного финансового контроля в сфере бюджетных правоотношений;

2) экспертиза проектов федеральных законов о федеральном бюджете и бюджетах государственных внебюджетных фондов Российской Федерации на очередной финансовый год и плановый период, проверка и анализ обоснованности их показателей, подготовка и представление палатам Федерального Собрания заключений на проекты федеральных законов о федеральном бюджете и бюджетах государственных внебюджетных фондов Российской Федерации;

3) экспертиза проектов федеральных законов о внесении изменений в федеральные законы о федеральном бюджете и бюджетах государственных внебюджетных фондов Российской Федерации, подготовка и представление палатам Федерального Собрания заключений на проекты федеральных законов о внесении изменений в федеральные законы о федеральном бюджете и бюджетах государственных внебюджетных фондов Российской Федерации;

4) внешняя проверка годовой бюджетной отчетности главных администраторов средств федерального бюджета, годовых отчетов об исполнении федерального бюджета и бюджета субъекта Российской Федерации в пределах компетенции, установленной Бюджетным кодексом Российской Федерации, бюджетов государственных внебюджетных фондов Российской Федерации;

5) проведение проверки бюджетов субъектов Российской Федерации и местных бюджетов получателей межбюджетных трансфертов из федерального бюджета и бюджетов государственных внебюджетных фондов Российской Федерации;

6) проведение оперативного анализа исполнения и контроля за организацией исполнения федерального бюджета и бюджетов государственных внебюджетных фондов Российской Федерации в текущем финансовом году;

7) мониторинг и анализ формирования и использования системы целевых показателей исходя из приоритетов социально-экономического развития Российской Федерации;

8) оценка влияния внутренних и внешних условий на фактический уровень достижения целей социально-экономического развития Российской Федерации;

9) оценка эффективности формирования, управления и распоряжения федеральными ресурсами в целях обеспечения безопасности и социально-экономического развития Российской Федерации;

10) проведение контрольных и экспертно-аналитических мероприятий по отдельным разделам (подразделам), целевым статьям и видам расходов федерального бюджета и бюджетов государственных

внебюджетных фондов;

11) экспертиза проектов федеральных законов, иных нормативных правовых актов в части, касающейся расходных обязательств Российской Федерации, экспертиза проектов федеральных законов, приводящих к изменению доходов федерального бюджета и бюджетов государственных внебюджетных фондов Российской Федерации, а также государственных программ Российской Федерации;

12) проведение аудита систем финансовых расчетов в целях содействия формированию эффективной национальной платежной системы;

13) проведение аудита в сфере закупок товаров, работ и услуг, осуществляемых объектами аудита (контроля);

14) аудит (контроль) состояния государственного внутреннего и внешнего долга Российской Федерации, долга иностранных государств и (или) иностранных юридических лиц перед Российской Федерацией, бюджетных кредитов, предоставленных из федерального бюджета;

15) по обращению федерального государственного органа, органа управления государственным внебюджетным фондом оказание содействия в организации системы внутреннего аудита, методологической и методической помощи при разработке стандартов внутреннего аудита;

16) проверка и анализ эффективности внутреннего аудита, осуществляемого в объектах внешнего государственного аудита (контроля);

17) систематический анализ итогов проводимых контрольных и экспертно-аналитических мероприятий;

18) взаимодействие с высшими органами государственного аудита (контроля) иностранных государств и их международными объединениями на двусторонней и многосторонней основе;

19) взаимодействие с государственными контрольными, правоохранительными и иными органами, заключение с ними соглашений о сотрудничестве;

20) взаимодействие с контрольно-счетными органами субъектов Российской Федерации и муниципальных образований, в том числе по вопросам внешнего государственного аудита (контроля), заключение с ними соглашений о сотрудничестве;

21) внесение в Совет Федерации и Государственную Думу предложений о совершенствовании законодательства по вопросам, относящимся к компетенции Счетной палаты;

22) регулярное представление палатам Федерального Собрания информации о результатах проводимых контрольных и экспертно-аналитических мероприятий;

23) обеспечение развития и функционирования информационной системы в целях обмена информацией с другими контрольными и надзорными органами, иными государственными органами, объектами

аудита (контроля);

24) осуществление контрольных полномочий в соответствии с настоящим Федеральным законом;

25) иные функции в соответствии с федеральными законами.

На Счетную палату не может быть возложено осуществление функций, не предусмотренных федеральными законами.

**Использованные источники:**

1. Контроль и ревизия: Учебное пособие / Под ред. Е.А. Федоровой. - М.: Юнити, 2016. - 239 с.
2. Контроль и ревизия: Учебное пособие / Под ред. Е.А. Федоровой. - М.: Юнити, 2013. - 239 с.
3. Контроль и ревизия. Учебное пособие / Под ред. Е.А. Федоровой. - М.: Юнити, 2018. - 59 с.
4. Контроль и ревизия: Учебное пособие / Под ред. Бобошко В.И.. - М.: Юнити, 2011. - 304 с.
5. Белов, Н.Г. Контроль и ревизия в сельском хозяйстве / Н.Г. Белов. - М.: Финансы и статистика, 2006. - 392 с.
6. Бобошко, В.И. Контроль и ревизия: Учебное пособие для студентов вузов / В.И. Бобошко.. - М.: Юнити-Дана, 2013. - 311 с.
7. Бобошко, В.И. Контроль и ревизия: Учебное пособие / В.И. Бобошко. - М.: Юнити, 2013. - 311 с.
8. Бобошко, В.И. Контроль и ревизия: Учебное пособие / В.И. Бобошко. - М.: Юнити, 2015. - 311 с.
9. Бобошко, В.И. Контроль и ревизия: Учебник / В.И. Бобошко. - М.: Юнити, 2014. - 208 с.
10. Бобошко, В.И. Контроль и ревизия: учебное пособие / В.И. Бобошко. - М.: Юнити, 2014. - 352 с.

*Сагидуллаева М.С.  
доцент  
кафедра "Бухучет-1"*

*Гаджиева М.Г.  
студент 3к. 1гр.*

*Ильясова М.М.  
студент 3к. 1гр.*

*Курбанова Э.М.  
студент 3к. 1гр.*

*факультет "Бухучет и аудит"*

*ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства"*

*РФ, г. Махачкала*

### **УРОВНИ УПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКОЙ**

*Аннотация: в статье рассматриваются вопросы касавшиеся инвестиций. Обозначены инвестиционные ресурсы и инвестиционная политика. Также рассматриваются инвестиционные стратегии на макроуровне.*

*Ключевые слова: инвестиционная политика, стратегия инвестиций, собственники инвестиционного проекта, финансовые ресурсы, экономический цикл, материальные активы.*

*Saydullaev M.S.*

*Associate Professor of Department "accounting-1"*

*Gadzhieva M.G.*

*Ilyasova M.M.*

*Kurbanova E.M.*

*Student 3K.1G.*

*"Faculty of accounting and audit"*

*GAOU VO "Dagestan state University of national economy"*

*Russian Federation, Makhachkala*

### **LEVELS OF INVESTMENT POLICY MANAGEMENT**

*Abstract: the article deals with issues related to investments. Investment resources and investment policy are indicated. Investment strategies at the macro level are also considered.*

*Keywords: investment policy, investment strategy, owners of the investment project, financial resources, economic cycle, tangible assets.*

Инвестиционная политика - это совокупность различных подходов и решений, используемых для эффективных вложений средств в какое-либо предприятие.

Исходной базой инвестиционной деятельности служит инвестиционная политика, вырабатываемая и реализуемая на разных



уровнях экономического управления и регулирования. Инвестиционная политика определяет среднесрочные и долгосрочные цели инвестиционной деятельности и основные пути их достижения. Она строится на основе социально-экономических и научно-технических прогнозов и служит базой для выбора инвестиционной стратегии, разработки инвестиционных программ и проектов, предлагая критерии для их оценки и отбора.

Это особенно важно в условиях длительности инвестиционного цикла, многофакторности и изменчивости рыночной конъюнктуры.

Инвестиции представляют собой вложения ресурсов в сферу производства и в непроизводственную сферу в целях:

- получения доходов на вложенный капитал;
- решения проблем повышения конкурентоспособности;
- роста экономической, экологической и социальной эффективности.

Собственники инвестиционного проекта — это организации и физические лица, внедряющие проект и инвестировавшие в проект свои ресурсы, вследствие чего получившие право собственности на часть дохода от проекта, владение частью активов проекта.

Инвестиционные ресурсы предоставляются организациями юридическими лицами, компаниями, фирмами, банками, другими организациями и физическими лицами, акционерами, предпринимателями, менеджерами, другими работниками в виде:

финансовых ресурсов (свободных финансовых средств компаний, организаций, капиталов частных и юридических лиц и населения, ценных бумаг);

материальных активов (оборудование, транспортные средства, здания и сооружения, земля);

интеллектуальных активов (технологии know-how, патенты, изобретения, различные инновации);

человеческого капитала (интеллект, нравственность и мораль, знания, навыки, опыт, квалификация и другие составляющие);

других нематериальных активов (товарных знаков, имиджа компании на рынке, другие).

Инвестиционная политика должна разрабатываться на всех уровнях экономической деятельности. На микроуровне - для предприятий, финансово-промышленных групп, холдингов, банков, фондов и даже семей, осуществляющих инвестиционные проекты.

Не менее важна инвестиционная политика региональных и муниципальных уровней управления, которая должна учитывать перспективы развития территориальных единиц с учетом их особенностей, служить основой для выработки целевых программ, селективной стратегии поддержки наиболее перспективных проектов. На территориальном уровне разработкой и реализацией инвестиционной политики занимаются администрации субъектов Российской Федерации и муниципальных

образований. В координации региональной инвестиционной политики принимают участие федеральные органы исполнительной власти, а также полномочные представители Президента Российской Федерации по федеральным округам. Формирование в стране институтов и экономического механизма способствует созданию реальной заинтересованности физических и юридических лиц, вовлеченных в эффективные операции инвестиционного типа, и приводит в итоге к увеличению доходов и экономическому росту, выгодному сообществу в целом.

Эффективность инвестиционной политики в государстве во многом зависит от того, насколько при ее формировании учтены региональные аспекты, согласованы и стратегически сориентированы на достижение общих экономических результатов интересы центра и регионов.

На макроуровне выработка и реализация федеральной государственной инвестиционной стратегии помогает концентрировать ограниченные бюджетные средства и меры поддержки в наиболее перспективных отраслях и регионах, поддерживать динамическую сбалансированность в развитии экономики в целом, переход ее в новое качественное состояние с наименьшими затратами. Выработка и осуществление перспективной инвестиционной и инновационной политики - функция Правительства Российской Федерации, федеральных органов исполнительной власти.

Следует сказать и о международной инвестиционной политике - всего мирового сообщества (концепция устойчивого развития), межгосударственных региональных объединений (СНГ, ЕС), отдельных международных финансовых институтов (международного и европейского Банков реконструкции и развития, МВФ, Глобального экологического фонда и др.). Инвестиционная политика должна быть, с одной стороны, рассчитана на достаточно длительный период времени (с учетом сроков разработки, осуществления и окупаемости проектов), а с другой стороны, - вариантной, гибкой, допускающей своевременные коррективы с учетом конъюнктуры. Задачи и методы реализации этой политики меняются в разных фазах экономического цикла. В фазах кризиса и депрессии, когда преобладает стратегия выживания, цель инвестиционной политики - сохранение, поддержка и укрепление части основного капитала, наиболее жизнеспособной и перспективной, пригодной для производства конкурентоспособной продукции. В фазах оживления и подъема преобладает стратегия прорыва, приходит время инвестиционного бума, и задача состоит в своевременном и комплексном осуществлении инвестиций и инноваций, способствующих расширению освоенных рыночных ниш и завоеванию новых. В фазе зрелости (стабильного развития) государственная поддержка минимальна, инновации и инвестиции реализуются обычным рыночным путем, в соответствии с выработанной на микроуровне

политикой. Следовательно, инвестиционная политика должна своевременно учитывать перемены курса на различных фазах экономического цикла.

Инвестиционная политика формируется под воздействием различных факторов и имеет рамки, определяемые институциональной системой региона.

Государство регулирует свою, в том числе и инвестиционную, деятельность, законодательно. В частности Российская Федерация рассматривает инвестиционное регулирование по уровням управления ступенчатым образом, то есть на каждом уровне законодательной власти имеются законы регулирующие, в той или иной степени, инвестиционную деятельность:

- Конституция РФ;
- Кодексы РФ;
- Федеральные законы;
- Постановления Правительства РФ;
- Региональные законодательные акты;
- Местные законодательные акты.

Возрастающая роль регионов в экономических и управленческих преобразованиях в России предопределила привлечение приоритетного внимания управлению, аккумулированию и эффективному использованию инвестиционных ресурсов. Рассмотрение и анализ институциональных форм управления инвестиционной политикой на региональном уровне требует учета параметров структурной перестройки и взаимосвязи со стратегическим направлением развития в масштабах всей страны.

Институциональные рамки определяют правила инвестирования и являются факторами, влияющими на формирование и реализацию инвестиционной политики.

#### **Использованные источники:**

1. Аньшин ,. В. М. Инвестиционный анализ: учебное пособие / В. М. Аньшин;. Академия н / х при. Правительстве РФ.- М.: Дело, 2017. - 280 с.
2. Бланк, И. А Инвестиционный менеджмент / И. А. Бланк.-К.: ИНТЕМ. ЛТД:. Юнайтед. Лондон. Трейд. Лимитед, 2017. - 448 с.
3. Калмыкова, Т.С. Инвестиционный анализ: Учебное пособие / Т.С. Колмыкова.- М.: НИЦ ИНФРА-М, 2018. - 214 с.
4. Губин Е. П. Государственное регулирование рыночной экономики и предпринимательства. Правовые проблемы; ЮРИСТЪ - М., 2018. - 320 с

*Сагидуллаева М.С.  
старший преподаватель*

*кафедра «Бухучет-1»*

*Гаджимагомаева С.У.*

*студент 3к. 1гр.*

*Мурадова Ж.Г.*

*студент 3к. 1гр.*

*факультет «Бухучет и аудит»*

*ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала*

### **КОНТРОЛЬ И РЕВИЗИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ**

*Аннотация: Контрольно-ревизионные мероприятия в организации представляются залогом принятия эффективных административных решений. В настоящее время имеются различные варианты формирования системы внутреннего контроля (СВК) на предприятии. Поэтому чрезвычайно важно подобрать для конкретного хозяйствующего субъекта сбалансированный вариант организации средства контроля и ревизии.*

*Ключевые слова: контроль, ревизия, управленческий учет, финансовый анализ.*

*Sagidyllaeva M.S.*

*Associate Professor of Department "accounting-1"*

*Gadjimagomaeva S.U.*

*Muradova J.G.*

*Students 3K. 1G.*

*"Faculty of accounting and audit"*

*GAOU VO «Dagestan state University of national economy»*

*Russian Federation, Makhachkala*

### **THE CONTROL AND AUDIT OF ACTIVITY OF THE ORGANIZATIONS**

*Abstract: Control and audit activities in the organization are the key to making effective administrative decisions. Currently, there are various options for forming an internal control system (ICS) at the enterprise. Therefore, it is extremely important to choose a balanced version of the organization of control and audit tools for a particular economic entity.*

*Keywords: control, audit, management accounting, financial analysis.*

Система управления охватывает совокупность взаимосвязанных функций. К ним относятся: планирование, учет, контроль, анализ и формирование аргументированных административных решений. Важное место при этом занимает функция контроля. **Контроль** (от франц. Controle-

проверка) - процесс, обеспечивающий достижение системой поставленных целей и состоящий из трех основных элементов:

- установление стандартов деятельности системы, подлежащих проверке;
- сопоставление достигнутых результатов с ожидаемыми;
- корректировка управленческих процессов.

Следовательно, контроль становится полезным и для общества в целом, т.е. увеличения легальности и прозрачности бизнеса, что улучшает состояние предприятия и экономики в целом.

Основным методом экономического контроля традиционно является ревизия, которое происходит от латинского *revisio*, что означает «пересмотр». Ревизия представляет собой наиболее действенную форму последующего контроля, в процессе которого исследуются финансовые операции и хозяйственные процессы субъектов предпринимательской деятельности, отраженные в первичных документах и записях бухгалтерского учёта, контролирующими органами на предмет контроля соблюдения законов в сфере экономических отношений, достоверности, целесообразности и объективного отражения их совершения, ведения бухгалтерского учёта в соответствии с действующим законодательством.

Грамотно организованная система внутреннего контроля предприятия включает ряд элементов.

Согласно концепции внутреннего контроля, разработанной Кабашкиным В. А. и Мышовым В. А., элементами системы внутреннего контроля предприятия является:

- внутренняя контрольная среда;
- процедура оценки рисков;
- контрольные мероприятия;
- оценка средств контроля.

Так, в отечественных организациях обычно все элементы СВК присутствуют, но они имеют свои недостатки или слабо выражены, также в течение длительного времени на территории РФ отсутствовали необходимые нормативно-правовые документы, для формирования такой системы.

В соответствии с его статьей 19 «Внутренний контроль»: Экономический субъект обязан организовать и осуществлять внутренний контроль совершаемых фактов хозяйственной жизни.

Следовательно, формы и методы организации внутреннего контроля каждый экономический элемент выбирает самостоятельно.

В настоящее время есть три главных подхода к решению вопроса организации внутреннего контроля на предприятия:

- аутсорсинг — внутренний контроль осуществляется сторонней специализированной организацией;
- косорсинг — организация рабочего процесса контроля путём

разделения полномочий между подразделениями компании и внешней организацией;

- организация собственной службы внутреннего контроля, если экономические возможности предприятия позволяют это сделать;

Преимущества	Недостатки
<b>Служба внутреннего контроля</b>	
1. Работники предприятия хорошо знакомы с корпоративной культурой и особенностями хозяйственной деятельности. 2. Итоги деятельности органов внутреннего контроля остаются, в целом, конфиденциальными для внешних участников рынка. 3. Знания и опыт собственных специалистов остаются внутри организации.	Большие затраты по созданию постоянно действующей службы контроля.
<b>Аутсорсинг, косорсинг</b>	
1. Возможность получать более высококачественные и разнообразные услуги экспертов. 2. Экономия при оплате стоимости функций внутреннего контроля т.е. услуги сторонних аутсорсеров намного дешевле, нет необходимости платить взносы и тд.	1. Посторонние специалисты могут не учесть внутренних особенностей проверяемой организации, также знания и опыт не остаются внутри организации.

На практике служба внутреннего контроля, как правило, формируется крупными и средними предприятиями если:

- экономический субъект имеет сложную, разветвленную структуру управления;

- собственники и высшее руководство стремятся собрать достоверные сведения и получить оценку деятельности менеджеров всех уровней управления. Аутсорсинг и косорсинг в большей степени подходят для субъектов малого бизнеса, т.к. они не имеют возможность для создания собственной службы финансового контроля. При организации собственной службы внутреннего контроля на предприятии важно обратить внимание на следующие аспекты:

локальное нормативно-правовое обеспечение СВК	- положение о службе внутреннего контроля; - внутренние стандарты, регулирующие порядок проведения отдельных контрольных процедур; - должностные инструкции контролирующих работников.
Численность сотрудников службы внутреннего контроля.	

Исследование показывает, что действующие на современных предприятиях службы внутреннего контроля, в большинстве случаев, обнаруживают следующие виды нарушений:

- недостачи и/или излишки по результатам инвентаризации имущества;
- нарушение платежной дисциплины дебиторов;
- нарушение платежной дисциплины перед кредиторами.

Необходимо отметить, что для увеличения эффективности контрольно-ревизионных мероприятий предприятиям следует внедрять систему управленческого учета, также это хороший вариант для малого бизнеса.

Соответственно, службы внутреннего контроля большинства российских предприятий могут быть усовершенствованы с целью повышения эффективности принятия аргументированных административных решений в условиях конкурентоспособной среды.

#### **Использованные источники:**

1. Федеральный закон «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ.
2. Ладутько Н.И. Учет, контроль и анализ денежных средств, расчетных и кредитных операций. - Мн., 2017.
3. Башкатова, Т. А. Сущность и функции финансового контроля. / Учебник Финансы, под ред. Л. А. Дробозиной, 2018.
4. Кузнецова, О. Н. Контроль и ревизия деятельности организаций: теория и практика / О. Н. Кузнецова. — Текст : непосредственный, электронный // Молодой ученый. — 2015. — № 24 (104). — С. 480-483.

*Сагидуллаева М.С.  
старший преподаватель  
кафедра «Бухучет-1»*

*Османова П.М., к.э.н.  
доцент*

*кафедра «Бухучет-1»  
Шалиева С.А.*

*студент 3к. 1гр.*

*Абдулкадырова Н.А.*

*студент 3к. 1гр.*

*факультет «Бухучет и аудит»*

*ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала*

## **КОНТРОЛЬ И РЕВИЗИЯ ЗА ДЕНЕЖНЫМ ОБРАЩЕНИЕМ, И ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ**

*Аннотация: В данной статье рассматриваются особенности проверки наличных денежных средств в кассе и денежных средств, находящихся на счетах в банке. В статье рассмотрены основные цели данных проверок, задачи и этапы, также рассмотрена юридическая ответственность за нарушения правил денежного обращения.*

*Ключевые слова: контроль и ревизия, проверка, ревизор, денежные средства, кассовые операции, безналичные операции, юридическая ответственность.*

*Sagidullayeva M.S.*

*Senior teacher Department "accounting-1"*

*Osmanova P.M.*

*Ph. D., associate Professor Department "accounting-1"*

*Shaliev S.A.*

*Abdulkadyrova N.A.*

*Students 3K. 1gr. faculty of accounting and audit*

*GAOU VO "Dagestan state University University of national economy"*

*Russian Federation, Makhachkala*

## **CONTROL AND AUDIT OF MONEY CIRCULATION, AND LEGAL RESPONSIBILITY**

*Abstract: this article discusses the features of checking cash at the cash Desk and funds held in Bank accounts. The article considers the main goals of these checks, tasks and stages, as well as legal liability for violations of the rules of monetary circulation.*

*Keywords: control and audit, audit, auditor, cash, cash transactions, non-cash transactions, legal liability.*



Организации необходимы средства для финансово-хозяйственной деятельности, которые называются денежными средствами. Денежные средства организации – это средства, необходимые организации, чтобы осуществлять свою деятельность, часть которых находится в виде наличных денег в кассе, а часть на расчетных и специальных счетах в банке. Любая проверка начинается с ревизии денежных средств, поскольку они являются самым рискованным объектом возможных искажений данных и бухгалтерской (финансовой) отчетности. Все организации обязаны хранить свободные денежные средства в банках, а для осуществления расчетов – в кассе в виде наличных денежных средств. В контроль и ревизию денежных средств входит проверка кассовых, банковских и валютных операций, которые осуществляет организация [2]. Задачи контроля денежных средств, кассовых, банковских операций: - выявление состояния сохранности денежных средств; - определение целесообразности, законности их использования; - выявление достоверности совершенных денежных операций, которые отражены в бухгалтерском учете; - контроль за соблюдением кассовой дисциплины и проверка условий хранения денежных средств. Для решения вышеописанных задач ревизор рассматривает информацию, в которую входят данные первичного учета, кассовые документы, регистры синтетического и регистры аналитического учета. Источники информации при проверке кассовых операций – это приходные и расходные ордера, журнал регистрации приходных и расходных кассовых документов, кассовая книга, первичные оправдательные документы к кассовым документам, книга учета выданных и принятых кассиром денег, учетные регистры по отдельным счетам и по счету 50 «Касса». Основными этапами проверки кассовых операций являются: 1. Инвентаризация остатка наличных денег в кассе, проверка его соответствия данным по кассовой книге. 2. Проверка по расходным и приходным ордерам своевременности и полноты оприходования денежных средств, их списания по кассовой книге. 3. Проверка наличия оправдательных документов к расходным и приходным ордерам, на основании которых они оформлены. 4. Проверка совершенных операций в соответствии с законом. 5. Проверка других хранящихся в кассе ценностей. 6. Изучение итогов в учетных регистрах и в кассовой книге. 7. Обеспечение сохранности денежных средств при их доставке из банка, получении, хранении и выдаче из кассы. 8. Проверка полноты оприходования по местам хранения материальных ценностей, отражение их прихода в книгах учета. 9. Проверка наличия договора о полной материальной ответственности с кассиром. При проверке кассовых операций ревизором первоочередное внимание должно уделяться оформлению первичных документов, которые должны соответствовать требованиям Федерального закона «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ [7], а также Приказа Минфина РФ от 29.07.1998 № 34н «Об утверждении Положения по ведению

бухгалтер22 Дятлова О. В. КОНТРОЛЬ И РЕВИЗИЯ ЗА ДЕНЕЖНЫМ ОБРАЩЕНИЕМ И ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации» и другим нормативным документам. Одним из важнейших элементов при проверке кассовых операций является проверка правильности корреспондентских счетов, указанных в расходных и других документах. Результатом ревизии кассы является акт, один экземпляр которого вручается главному бухгалтеру. Все взаиморасчеты с заказчиками и покупателями, с поставщиками и подрядчиками, а также с другими юридическими лицами осуществляются безналичным путем через расчетные счета банков, с которыми заключается договор на банковское обслуживание. Для этого организация открывает один или несколько расчетных счетов в банке. Целью проверки при ревизии банковских операций являются: - целесообразность, законность, своевременность, и достоверность отраженных на счетах в банках осуществленных операций по списанию и поступлению денежных средств; - обоснованность использования и получения кредитов и займов, своевременность их погашения; - проверка состояния расчетно-платежной дисциплины по заключенным договорам; - проверка своевременности и полноты оприходования поступивших денежных средств на счета; - проверка наличия оправдательных документов по каждой сумме, которая отражена в выписке банка по соответствующему счету; - проверка соответствия и полноты оплаченных средств по предъявленным счетам; - проверка правильности применения корреспонденции счетов по банковским операциям; - проверка операций по открываемым счетам в организации на уполномоченных лиц; - проверка правильности перечисления авансовых платежей и платежей по бестоварным счетам и другим незаконным операциям; - проверка на предприятии организации учета полученных в банке чековых книжек на получение наличных денег. Источниками информации при проверке банковских операций являются выписки банков по соответствующим счетам с приложенными документами, которые послужили основанием для совершения приходно-расходных операций; балансы и другие документы и учетные регистры, в которых отражены операции, связанные с использованием денежных средств; а также учетные регистры по счетам 51 «Расчетный счет» и счету 55 «Прочие счета в банках»; претензионные иски; договоры с физическими и юридическими лицами; исполнительные листы и другие документы. Основными этапами проверки банковских операций по расчетным, текущим, валютным счетам организации являются: ознакомление с договором предприятия с банком или банками об обслуживании банковского счета; проверка наличия справки из банка об установлении лимита остатка наличных денежных средств в кассе; рассмотрение порядка и срока сдачи выручки в банк; ознакомление с днями выдачи заработной платы. Ревизор не должен оставлять без внимания

банковские операции, которые не были оправданы и подтверждены документами. В таком случае он должен выяснить причину отсутствия документа и при необходимости обратиться в банк, чтобы выяснить основания проведения операции. Таким образом, ревизор проверяет наличные денежные средства в кассе и безналичные денежные средства на специальных счетах в банке. Основной задачей контроля денежных средств в кассе является выявление состояния сохранности денежных средств, правильность и законность их использования, достоверность и подлинность совершения денежных операций, соблюдение кассовой дисциплины, проверка полноты оприходования денежных средств, условий хранения денежных средств и их целевого использования [3]. А при проверке денежных средств на банковских счетах также определяется их сохранность, целесообразность и законность использования. Контроль за денежным обращением в банковской системе организован Центральным банком РФ через систему Расчетно-кассовых центров Центрального банка РФ (далее РКЦ ЦБ РФ), в который открываются корреспондентские счета коммерческих банков для ведения безналичных расчетов, а также имеются резервные фонды и оборотные кассы для эмиссии наличных денег. Электронное денежное обращение контролируется Центральным банком РФ через кредитные организации (банк либо небанковскую кредитную организацию, подлежащую регистрации и лицензированию в Центральном банке РФ), которые должны быть обязательными участниками в расчетах с использованием электронных платежных систем, которые опираются на традиционную систему безналичного и наличного денежного обращения. На корреспондентских счетах кредитных организаций в РКЦ ЦБ РФ депонируются обязательные резервы коммерческих банков с учетом того, что Центральный банк РФ определяет норматив такого резервирования для контроля за эмиссией кредитных денег коммерческими банками: чем больше сумма обязательных резервов, тем меньше эмиссия кредитных денег коммерческими банками, и наоборот. Расчетные документы по собственным операциям кредитной организации, за исключением расчетных документов по перечислению денежных средств в обязательные резервы, и по операциям ее клиентов включаются в ежедневно составляемое кредитной организацией сводное платежное поручение. На основании которого с корреспондентского счета кредитной организации плательщика в РКЦ ЦБ РФ списываются денежные средства, которые зачисляются на корреспондентские счета кредитных организаций получателей денежных средств в РКЦ ЦБ РФ либо в платежных системах других государств. Операции на корреспондентских счетах кредитных организаций в РКЦ ЦБ РФ подтверждаются выписками из корреспондентского счета. Резервные фонды РКЦ ЦБ РФ создаются для хранения наличных денег, не находящихся в обращении, с целью их эмиссии по мере потребности через оборотные кассы РКЦ ЦБ РФ для обеспечения кредитных организаций

наличными денежными средствами, выпущенными в обращение. Резервные фонды РКЦ ЦБ РФ формируются за счет эмиссии наличных денег ЦБ РФ, а оборотные кассы РКЦ ЦБ РФ за счет эмиссии наличных денег из резервных фондов РКЦ ЦБ РФ. При этом минимальные размеры хранения резервных фондов и лимиты оборотной кассы определяются Центральным банком РФ для РКЦ ЦБ РФ в целом по территориальному учреждению ЦБ РФ, которому подведомственно данное РКЦ ЦБ РФ. После достижения на счетах кредитных организаций лимитов оборотной кассы, установленных для РКЦ ЦБ РФ, наличные денежные средства изымаются из обращения в резервные фонды. При потребности кредитной организации в наличных денежных средствах за счет корреспондентского счета кредитной организации в пределах его свободного резерва РКЦ ЦБ РФ производит эмиссию наличных денег из резервного фонда в оборотную кассу РКЦ ЦБ РФ с разрешения ЦБ РФ. Правление ЦБ РФ 23 Проблемы экономики и юридической практики 1'2017 составляет ежедневный баланс эмиссии и изъятия наличных денег на основе сведений по системе Расчетно-кассовых центров Центрального банка РФ. Территориальные учреждения ЦБ РФ организуют работу по созданию резервных фондов в РКЦ территориального учреждения, подготавливают и направляют в Банк России предложения о лимите остатка денег в оборотных кассах, контролируют соблюдение лимита оборотной кассы РКЦ, обеспечивают сохранность ценностей резервных фондов и оборотной кассы. Территориальные учреждения ЦБ РФ устанавливают самостоятельно либо путем делегирования данного полномочия РКЦ территориального учреждения сумму минимально допустимого остатка наличных денег в операционных кассах кредитных организаций на конец дня и контролируют его соблюдение. На территориальные учреждения ЦБ РФ возложены следующие функции по государственному контролю за денежным обращением: 1. контроль за эмиссионно-кассовой дисциплиной и эмиссионно-кассовой работой в РКЦ; 2. контроль за правильностью учета эмиссионных операций; 3. внесение в Банк России предложений по оперативному регулированию кассовых ресурсов; 4. контроль в кредитных организациях за ведением кассовых операций; 5. контроль за своевременностью представления в Банка России, отчета о кассовых оборотах учреждений банка России. Контроль за денежным обращением вне банковской системы возлагается на налоговые органы, которые проводят проверки соблюдения правил ведения кассовых операций, совмещая их с выездными налоговыми проверками. При этом применяется контрольно-кассовая техника при наличных денежных расчетах, которая должна быть зарегистрирована в налоговой инспекции, а также установки, замены и активизации электронной контрольной ленты защищенной в контрольно-кассовой технике. Преимущественной формой расчетов юридических лиц и индивидуальных предпринимателей с другими юридическими лицами и индивидуальными предпринимателями являются

безналичные расчеты, которые контролируются в банковской системе, [4] а с физическими лицами, приобретающими товары, результаты выполненных работ и оказанные услуги для личных бытовых нужд – расчеты с применением контрольно-кассовой техники, которые контролируются налоговыми органами. Расчеты связанные с осуществлением предпринимательской деятельности, в рамках одного договора, могут производиться в размере, не более 100 тыс. рублей наличными деньгами в Российской Федерации. Юридическое лицо, индивидуальный предприниматель обеспечивают организацию наличного денежного обращения путем соблюдения правил ведения кассовых операций следующим образом: - путем ведения кассовой книги, в которую вносятся записи об оприходовании наличных денежных средств на основании приходных кассовых ордеров и о выдаче наличных денежных средств на основании расходных кассовых ордеров, то есть полное оприходование в кассу наличных денег; - недопущение накопления в кассу наличных денег сверх установленного лимита остатка наличных денег, за исключением накопления наличных денег на выплату заработной платы и на социальные выплаты; - хранение на банковских счетах в банках свободных денежных средств, за исключением хранения наличных денег на выплату заработной платы и на социальные выплаты.

#### **Использованные источники:**

1. Бухарева Л.В., Городецкая М.И., Дмитриева И.М., Дятлова О.В., Калачева О.Н., Малицкая В.Б., Манохина Г.А., Савицкая Л.С., Савицкий Д.В., Турищева Т.Б., Харакоз Ю.К., Чиркова М.Б., Якубова Ф.Н. Бухгалтерский финансовый учет. Учебник / Москва, Юрайт, 2017. Сер. Бакалавр. Академический курс (2-е изд.)
2. Гуржий Н.А. Организация бухгалтерского учета денежных средств, анализ денежных потоков организации // Актуальные вопросы экономических наук, 2015. Том № 43 – С.117-122.
3. Дятлова О.В. Этапы развития аудиторского контроля Ученые записки Российского государственного социального университета 2006 №3(51).
4. Дятлова О.В. Влияние глобализации на процессы реструктуризации в России В сборнике: Глобальная стратегия социального развития России: социологический анализ и прогноз Сборник материалов работы секции «Экономический потенциал России и глобализация» на III Международном социальном конгрессе. Российский государственный социальный университет. 2003. С. 41-45.
5. Золотарева А.Е., Шиловская А.Л. Участие публично-правовых образований в обязательственных отношениях // Актуальные проблемы российского законодательства. 2016. № 13. С. 89–95.
6. Ленковская Р.Р. Гражданско-правовые способы защиты прав потребителей финансовых услуг//Актуальные проблемы российского законодательства.2015.№ 11. С. 69-76.

*Сагидуллаева М.С.  
старший преподаватель*

*Джафарова Л.В.*

*студент 3к. 1гр.*

*факультет "Бухучет и аудит"*

*ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства"*

*РФ, г. Махачкала*

### **ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ И ВНУТРЕННИЙ АУДИТ**

*Аннотация: В статье рассматривается понятие ,цели, принципы внутреннего контроля. Статья содержит информацию об особенностях внутреннего аудита, задачах и функциях.*

*Ключевые слова : Внутренний контроль, аудит, организация, функция ,принципы.*

*Sagidullaeva M.S.*

*Senior Lecturer*

*Dzhafarova L.V.*

*Student 3K. 1G.*

*"Faculty of accounting and audit"*

*GAOU VO "Dagestan state University of national economy"*

*Russian Federation, Makhachkala*

### **INTERNAL CONTROL AND INTERNAL AUDIT**

*Abstract: The article considers the concept, goals, principles of internal control. The article contains information about the features of internal audit, tasks and functions.*

*Keywords: Internal control, audit, organization, function, principles.*

Внутренний контроль — это система мер, организованных руководством предприятия и осуществляемых на предприятии с целью наиболее эффективного выполнения всеми работниками своих обязанностей при совершении хозяйственных операций.

Для понимания разграничения компетенции внутреннего контроля и внутреннего аудита в организации логично начать с сопоставления содержания понятий "внутренний контроль" и "внутренний аудит", которые часто применяются в литературе и хозяйственной практике как синонимы. Общим для этих понятий является то, что оба они представляют собой производные от "контроля" как функции управления, а также то, что и в первом, и во втором случае функция контроля реализуется внутри организации.

Перечисленные свойства определяют сходство между рассматриваемыми понятиями, но не их тождественность. Объекты

внутреннего контроля — это предметы контроля, т. е. активы и обязательства, источники средств, капиталы, резервы, виды проводимых операций (по заготовке, снабжению, сбыту, инвестициям, производству и т. д.), центры ответственности по затратам, прибыли, финансовым вложениям, доходам и т. д.

Поскольку "внутренний контроль" и "внутренний аудит" - производные от функции контроля и функционируют они внутри, а не вне организации, качественных различий между ними нет, однако каждый из них выполняет свои функции контроля, занимая свое положение в иерархии организации.

Как показывает анализ опыта использования терминов "внутренний контроль" и "внутренний аудит" в хозяйственной практике, отличия между этими явлениями обусловлены их местом и функциями в структуре организации системы внутреннего контроля.

Система внутреннего контроля – это совокупность организационных мер, методик и процедур, используемых руководством экономического субъекта для упорядоченного и эффективного ведения хозяйственной деятельности, обеспечения сохранности активов, выявления, исправления и предотвращения ошибок и искажений информации.

Система внутреннего контроля состоит из следующих элементов:

- 1) – система бухгалтерского учета;
- 2) – контрольная среда;
- 3) – средства контроля.

Теоретические основы внутреннего контроля и внутреннего аудита. Внутренний аудит в западных странах зародился в начале XX века и получил сильный импульс к развитию после Второй Мировой войны в ответ на возросшие объемы операций и децентрализацию компаний. В 1941 г. в США был создан Институт внутренних аудиторов, профессиональная ассоциация внутренних аудиторов, ставящая своей целью развитие и популяризацию профессии внутреннего аудитора и выработку стандартов профессиональной деятельности.

Сейчас Институт насчитывает около 72 тыс. членов и представлен в 120 странах. А всего в мире насчитывается порядка одного миллиона людей, в той или иной степени занимающихся внутренним аудитом. Внутренний контроль есть процесс, направленный на достижение целей компании, и являющийся результатом действий руководства по планированию, организации, мониторингу деятельности компании в целом и ее отдельных подразделений.

Менеджеры компании должны, во-первых, поставить цели и определить задачи компании и отдельных подразделений и построить соответствующую этому структуру организации. И, во-вторых, обеспечить функционирование эффективной системы документирования и отчетности, разделения полномочий, авторизации, мониторинга для достижения

поставленных целей и решения стоящих задач.

Есть пять основных целей внутреннего контроля:

1. надежность и полнота информации;
2. соответствие политике, планам, процедурам, законодательству;
3. обеспечение сохранности активов;
4. экономичное и эффективное использование ресурсов;
5. Этапы внутреннего контроля

Организация эффективно функционирующей системы внутреннего контроля — это сложный многоступенчатый процесс, включающий следующие этапы.

-Анализ эффективности существующей структуры управления, ее корректировка.

-Разработка формальных типовых процедур контроля конкретных финансовых и хозяйственных операций.

-Организация отдела внутреннего аудита (или другого специализированного контрольного подразделения).

Принципы системы внутреннего контроля

1) - Принцип подконтрольности каждого субъекта внутреннего контроля, работающего в организации.

2) - Принцип своевременного сообщения об отклонениях.

3) - Принцип ущемления интересов (необходимо создавать специальные условия, при которых любые отклонения ставят какого-либо работника или подразделение организации в невыгодное положение и побуждают их к урегулированию проблем).

4) - Принцип интеграции (при решении задач, связанных с контролем, должны создаваться надлежащие условия для тесного взаимодействия работников функциональных различных направлений).

5) - Принцип заинтересованности администрации.

6) - Принцип компетентности, добросовестности и честности субъектов внутреннего контроля. Принцип компетентности состоит в проявлении контролером высокого уровня знаний при контроле финансово-хозяйственной деятельности, а также предполагает обязательное пополнение багажа знаний через курсы повышения квалификации, семинары, тренинги, необходимо постоянно быть в курсе всех последних изменений в законодательстве, изучать опыт и новые методы контроля, стремиться к повышению профессионализма.

7) - Принцип соответствия (степень сложности системы внутреннего контроля должна соответствовать степени сложности подконтрольной системы).

Внутренний аудит, основные задачи и функции.

Внутренний аудит – это регламентированная внутренними документами организации деятельность по контролю звеньев управления и различных аспектов функционирования организации, осуществляемая



представителями специального контрольного органа в рамках помощи органам управления организации (общему собранию участников хозяйственного товарищества или общества или членов производственного кооператива, наблюдательному совету, совету директоров, исполнительному органу) в установлении законности проводимых работниками хозяйственных операций и их экономической целесообразности для предприятия, в соблюдении установленного порядка ведения бухгалтерского учета

Задачи внутреннего аудита на современном этапе:

- достоверность бухгалтерской отчетности;
- предупредить кражи, остановить прикармливание имущества или денежных средств;
- Соблюдать порядок списания с баланса имущества, которое пришло в негодность, долгов, недостач и потерь которое произошло в связи с порчей товаров;
- проверка соответствия системы организационных регламентов, а также действующих нормативных актов и учредительным документам;
- проведение в организации проверки по заключению договоров а также контроля за их исполнением;
- предупреждение и устранение таких факторов, которые отрицательно влияют на эффективную работу фирмы;
- необходимость давать консультации работникам фирмы по вопросам, которые могут входить в компетенцию внутреннего аудита;
- производить контроль за исполнением решений по устранению выявленных недостатков.

Увеличение функций внутреннего аудита конкретным содержанием зависит от особенностей деятельности предприятия и должна осуществляться тем органом управления, которому подчиняется служба внутреннего аудита.

Важной задачей службы внутреннего аудита является финансово-экономический анализ деятельности предприятия и разработка ее финансовой стратегии. В результате проверки, анализа и консультирования со стороны службы внутреннего аудита предприятие будет подготовлено к проверке внешними аудиторами, налоговой инспекцией и другими органами внешнего контроля.

Основной особенностью внутреннего аудита является то, что он выполняется во время осуществления и документального оформления хозяйственных операций.

Основная цель внутреннего аудита - помочь сотрудникам что бы эффективно выполнялись возложенные на них обязанности. Основной метод внутреннего аудита – это чтобы был проведен качественный аудит.

### **Использованные источники:**

1. Контроль и ревизия: Учебное пособие / Под ред. Е.А. Федоровой. - М.: Юнити, 2016. - 239 с.
2. Контроль и ревизия: Учебное пособие / Под ред. Е.А. Федоровой. - М.: Юнити, 2013. - 239 с.
3. Контроль и ревизия. Учебное пособие / Под ред. Е.А. Федоровой. - М.: Юнити, 2018. - 59 с.
4. Контроль и ревизия: Учебное пособие / Под ред. Бобошко В.И.. - М.: Юнити, 2011. - 304 с.
5. Белов, Н.Г. Контроль и ревизия в сельском хозяйстве / Н.Г. Белов. - М.: Финансы и статистика, 2006. - 392 с.
6. Бобошко, В.И. Контроль и ревизия: Учебное пособие для студентов вузов / В.И. Бобошко.. - М.: Юнити-Дана, 2013. - 311 с.
7. Бобошко, В.И. Контроль и ревизия: Учебное пособие / В.И. Бобошко. - М.: Юнити, 2013. - 311 с.
8. Бобошко, В.И. Контроль и ревизия: Учебное пособие / В.И. Бобошко. - М.: Юнити, 2015. - 311 с.
9. Бобошко, В.И. Контроль и ревизия: Учебник / В.И. Бобошко. - М.: Юнити, 2014. - 208 с.
10. Бобошко, В.И. Контроль и ревизия: учебное пособие / В.И. Бобошко. - М.: Юнити, 2014. - 352 с.

*Сагидуллаева М.С.  
старший преподаватель  
кафедра «Бухучет-1»*

*Юсупов Р.  
студент 3к. 1гр.*

*Казиханова А.  
студент 3к. 1гр.*

*Гаджиева Л.  
студент 3к. 1гр.*

*факультет "Бухучет и аудит"*

*ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства"*

*РФ, г. Махачкала*

### **ПРОГНОЗНЫЕ ОЦЕНКИ КОММЕРЧЕСКИХ РИСКОВ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ**

*Аннотация: в статье рассматриваются вопросы, связанные с прогнозом оценок коммерческих рисков промышленных предприятий. Статья содержит информацию, с помощью которой можно проводить распознавание состояния ситуации на рынке и вовремя принимать управленческие решения, позволяющие минимизировать коммерческий риск или вообще его избежать.*

*Ключевые слова: коммерческие риски, промышленные предприятия, факторы риска, типы механизмов риска.*

*Sagidullaeva M.S.*

*Associate Professor of "Accounting-1"*

*Yusupov R.*

*Kazikhanova A.*

*Gadzhieva L.*

*Students 3k. 1g*

*Faculty "Accounting and Auditing"*

*GAOU VO "Dagestan State University of National Economy"*

*RF, Makhachkala*

### **FORECAST ASSESSMENTS OF COMMERCIAL RISKS OF INDUSTRIAL ENTERPRISES**

*Abstract: the article discusses issues related to the forecast of assessments of commercial risks of industrial enterprises. The article contains information with which you can recognize the state of the situation on the market and make management decisions in time to minimize commercial risk or to avoid it altogether.*

*Key words: commercial risks, industrial enterprises, risk factors, types of risk mechanisms.*

На сегодняшний день проблема риска является одной из основных в коммерческой деятельности промышленных предприятий. В условиях рыночной экономики риск возникает на различных стадиях продвижения товаров и услуг как собственно внутри страны, где функционируют предприятия, так и за ее пределами, если они осуществляют внешнеэкономическую коммерческую деятельность.

Риск в условиях рынка становится показателем уровня конкурентоспособности и устойчивости предприятий. Однако конкурентная рыночная среда приводит, с одной стороны, к повышению вероятности банкротства предприятий и снижению уровня их безопасности, а с другой - является двигателем общественного прогресса. Вероятностная природа многих рыночных ситуаций и их неопределенность постоянно порождает коммерческий риск.

Он может быть вызван разными обстоятельствами, поэтому его анализ связан с выявлением главных причин (факторов). Предметом же оценки выступают факторы, характеризующие объектную и пространственную принадлежность, количественные и качественные параметры, а также источники и причины их возникновения. Качество оценки определяется числом -той рискообразующих факторов.

Отметим, что перечень факторов коммерческого риска отличается большим многообразием. Они могут пересекаться между собой, накладываться один на другой, а могут проявляться независимо. Безусловно, невозможно, да и нет необходимости детально учитывать все имеющиеся факторы и причины. Следует анализировать и изучать только те, которые наиболее активно воздействуют на уровень риска коммерческой деятельности промышленных предприятий в современных условиях.

Очевидно, что на ситуацию коммерческого риска будут влиять и внешние, и внутренние факторы, но в различной степени. Так, коммерческий риск может углубиться вследствие внутренних просчетов предприятия, а также под воздействием внешней среды: недобросовестной конкуренции, ошибочного мнения общественности, изменения конъюнктуры рынка, отсутствия достоверной информации и т.д.

К внешним относят факторы, обусловленные причинами, не связанными непосредственно с деятельностью самого предприятия. Источники их возникновения кроются во внешней среде по отношению к рассматриваемому предприятию. Они включают в себя объективные экономические, социальные и политические условия внешней среды, в рамках которых конкретное предприятие осуществляет свою деятельность, и к изменению которых оно вынуждено приспосабливаться.

Однако не все факторы внешней среды прямо и в равной степени влияют на результаты коммерческой деятельности промышленных предприятий. Их проявление может носить как прямой, так и косвенный характер. При оценке факторов коммерческого риска внешней среды

необходимо выявить рисковые среды и их подвиды, которые наиболее сильно оказывают влияние на результаты функционирования промышленных предприятий. Факторы коммерческого риска целесообразно разделить на факторы общей внешней среды и частной. Общие включают все, что окружает предприятие. В совокупности они образуют общую (глобальную) внешнюю среду. Частная (локальная) внешняя обстановка присуща каждому конкретному предприятию. Она представляет собой совокупность каких-либо внешних сред или их частных составляющих - подвидов. Поэтому применительно к задаче анализа внешней среды и внешних факторов коммерческого риска можно сказать, что внешние причины риска коммерческой деятельности промышленных предприятий - это явления, происходящие в глобальной внешней среде и порождаемые ею. Они в свою очередь посредством субъектов рынка, с которыми связано предприятие, трансформируются в более значительные для него события, возникающие в его локальной внешней среде.

Высокая эффективность работы промышленного предприятия, ведущего коммерческую деятельность, может быть достигнута в случае принятия своевременных и качественных решений, связанных с оценкой рисков на микроуровне. Однако реальная внешняя среда существует объективно, вне зависимости от человеческого восприятия ее и происходящих в ней процессов. Но именно это восприятие вносит субъективизм в ее оценку, в силу чего один и тот же фактор риска воспринимается различными людьми неоднозначно и может вызвать с их стороны неодинаковые ответные на него действия. Следовательно, значимую роль играют внутренние факторы риска, возникновение которых обусловлено или порождается деятельностью самого предприятия.

Внутренние факторы имеют под собой объективную и субъективную основу, так как именно руководитель оценивает ситуацию риска, формирует множество вариантов решения конкретных проблем. Кроме того, восприятие риска напрямую зависит от каждого человека с его характером, складом ума, психологическими способностями, полученными знаниями и опытом.

Внутренние факторы риска коммерческой деятельности можно классифицировать по уровню принятия решений и на стадии разработки предприятием стратегических подходов можно выделить следующие:

- ошибочный выбор или неадекватная формулировка собственных целей;
- неверная оценка стратегического потенциала;
- ошибочный прогноз развития внешней хозяйственной среды в долгосрочной перспективе.

Учитывая все вышесказанное, можно сделать вывод, что выявление и классификация факторов коммерческого риска считается одним из сложных этапов его оценки и относится к числу наиболее важных задач

качественного анализа, который позволяет незамедлительно определить и идентифицировать профиль (природу) риска и конкретные его виды в коммерческой деятельности.

Поскольку риск имеет и объективную основу (неопределенность внешней среды), и субъективную (принятие решения предпринимателем), то успехи и неудачи предприятий следует рассматривать как взаимосвязь и взаимодействие целого ряда факторов, которые определяют механизм ситуации риска.

В системном анализе выделяют три основных типа механизмов риска:

- стохастический (случайный) риск. В основе его лежит случайность, которая практически всегда возникает там, где проявляется массовое взаимодействие большого числа факторов;

- поведенческий (мотивационный). Генезис его лежит в сфере психологии личности. Корни этого механизма - среди личных предпочтений субъекта и в особенностях социальной направленности личности, принимающих решения;

- природный (неопределенный). Предполагает, что некоторые исходы деятельности предприятий необходимо рассматривать как некие «возможные состояния» непредсказуемой «природы». То есть известно, что может быть, но нет информации о том, насколько возможно то или иное состояние «природы».

Так как ситуации коммерческих рисков отличаются уникальным характером, в них проявляются все основные черты рассмотренных механизмов. Отметим, что для каждого из них определены конкретные методы анализа, оценки и прогнозирования.

Риски стохастической природы анализируются и измеряются методами теории вероятностей, математической статистики, регрессионного, дисперсионного и факторного анализа; риски поведенческой природы - методами математической теории игр, подготовки и проведения деловых игр, планирования и ведения деловых бесед. Что касается ситуаций с неопределенным, «природным» механизмом риска, то при формальном анализе целесообразно представлять их либо как ситуации со стохастическим риском, либо - с поведенческим риском.

Для того чтобы правильно выбрать методы анализа коммерческих рисков промышленных предприятий, необходимо проводить более качественную его оценку, которая позволит определить природу риска, а также факторы, влияющие на его уровень, заложенные в организации деятельности самого предприятия, либо выступать в качестве ее результата. Кроме этого, подобная оценка предполагает получение прогнозных значений в качестве ориентира для руководства предприятия в разработке стратегии управления и выбора оптимальных решений в условиях неопределенности и риска.

При построении данной оценки на практике используют метод

математического моделирования, который сводится к имитации наступления рискованных событий и анализа их последствий. Математическая модель позволяет использовать всю доступную информацию вне зависимости от формы ее представления и степени формализации, что приобретает особую значимость при отсутствии надежной статистической базы и достоверных сведений о структуре изучаемых объектов.

В ходе моделирования и прогнозирования коммерческого риска промышленных предприятий необходимо учесть, что он объединяет в себе случайную, мотивационную и неопределенную природу. В свою очередь последняя может проявиться либо как случайная, либо как мотивационная. Поэтому процесс построения комплексной оценки предполагает определения методов прогнозирования именно этих составляющих.

Случайные величины на практике прогнозируются с помощью статистических методов, на основе выявления законов распределения, определения показателей вариации, выявления и анализа тенденций. Мотивационная природа может быть оценена на основе предпочтений и выбора как реакция на прогнозные значения случайных величин. Поэтому наиболее подходящим способом реализации поставленной задачи является имитационное моделирование, которое позволяет воспроизвести соотношения между случайной и мотивационной природой, а также факторами, которыми они определяются.

Разработка математической имитационной модели представляет собой сложный и трудоемкий процесс. Алгоритм ее реализации может быть представлен следующим образом:

- выбирается итоговая величина, на основе которой будет построена целевая функция;
- определяются основные факторы (источники) риска;
- разрабатывается модель (связи целевой функции и отобранных факторов);

Белгородский государственный университет

- определяются законы распределения отобранных факторов (характера распределения и его параметров) на основе имеющихся реальных эмпирических данных;
- производятся имитационное моделирование и анализ результатов.

Применяя данный алгоритм имитации для получения прогнозной модели оценки коммерческого риска, необходимо изучить функции спроса и предложения на конкретный товар или товарную группу, а также их параметры. Такой подход поможет объяснить соотношение цены и количества товаров, обмениваемых на рынке за определенный период времени.

При этом формализованная постановка задачи оценки коммерческого риска сводится к следующей интерпретации: предложение товара (выпуск) всех производителей обозначают (функция предложения), спрос со стороны

конечного потребителя (который рассматривают в обобщенном смысле) на каждый товар - Б (функция спроса). Тогда оценка риска предполагает сравнение значений  $S$  и Б. Если  $S < Б$  -риск отсутствует, в противном случае ( $S > Б$ ) риск имеет место. Используя это в анализе ситуаций на рынке, построим оценку коммерческого риска путем определения бинарной функции вида

$Y = \begin{cases} 0, & \text{если } S < Б \\ 1, & \text{если } S > Б \end{cases}$

Таким образом, можно проводить распознавание состояния ситуации на рынке и вовремя принимать управленческие решения, позволяющие минимизировать коммерческий риск или вообще его избежать, тем самым сохраняя экономическую безопасность функционирования предприятия. Кроме этого, изучая тенденции параметров и составляющих функций спроса и предложения, необходимо проводить имитации всех возможных исходов и получать своевременно сигнал о наличии ситуации коммерческого риска (при  $Y=1$ ).

Такой подход в построении прогнозных оценок коммерческого риска позволит повысить эффективность им управления, а применение элементов дискриминантного анализа в этой сфере является новаторским.

#### **Использованные источники:**

1. Балдин К.В. Воробьев С.Н. Управление рисками: Учеб. пособие. М.,
2. Волков Ю.В. Управление структурой капитала компании. М.,
3. Гранатуров В.М. Экономический риск: сущность, методы измерения, пути снижения. М
4. Грабовой П.Г. и др. Риски в современном бизнесе. М.,
5. Чернов В. А. Анализ коммерческого риска. М.,
6. Чернышев С.А. Моделирование эконометрических систем и прогнозирование их развития: Учебник. М.,
7. Шапкин А. С. Экономические и финансовые риски. Оценка, управление, портфель инвестиций. М.



*Сагидуллаева М.С.  
ст.преподаватель  
кафедра "Бухучет-1"*

*Абдуллаева Д.Б.  
студент 3к. 3гр.*

*Багамаева А.К.  
студент 3к. 3гр.*

*факультет "Бухгалтерский учет и аудит"*

*ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства"*

*РФ, г. Махачкала*

## **РЕВИЗИЯ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ**

*Аннотация: Для ревизии финансово-хозяйственной деятельности организации важно выявить и установить: контроль за соблюдением государственной дисциплины; правильность использования государственных средств; сохранность денежных средств и материальных ценностей; правильность ведения бухгалтерского учета; выявить факты бесхозяйственности, расточительства, хищений; установить виновных для возмещения вреда государству. Ее главной задачей является установить законность, достоверность, экономическую целесообразность совершенных финансово-хозяйственных операций.*

*Ключевые слова: ревизия финансово-хозяйственной деятельности, документальная проверка, ревизор, контроль за соблюдением государственной дисциплины, ревизия*

*Sagidullaeva M.S.*

*Senior Lecturer "Accounting-1"*

*Abdullaeva D.B.*

*Bagamaev A.K.  
student 3k.3gr.*

*faculty of accounting and auditing*

*GAOU VO "Dagestan state University of national economy"*

*Russian Federation, Makhachkala*

## **AUDIT OF THE FINANCIAL AND ECONOMIC ACTIVITIES OF THE ORGANIZATION**

*Annotation: For the audit of the financial and economic activities of the organization, it is important to identify and establish: control over compliance with state discipline; the correct use of public funds; safety of cash and material assets; correct accounting; to reveal the facts of mismanagement, squandering, theft; identify the perpetrators of damages to the state. Its main task is to establish the legality, reliability, economic feasibility of the completed financial and*

*economic operations.*

*Keywords: audit of financial and economic activities, documentary audit, auditor, control over compliance with state discipline, audit*

Ревизия охватывает все направления финансово - хозяйственной деятельности организации. Основными вопросами, решаемыми в ходе ревизии, являются вопросы соблюдения финансовой дисциплины, правильности ведения бухгалтерского учета и составления отчетности, обеспечения сохранности денежных средств и материальных ценностей, вопросы, которые являются неперенными условиями и факторами выполнения требований законодательства при совершении организацией хозяйственных и финансовых операций.

Ревизия финансово-хозяйственной деятельности организации осуществляется по итогам её работы за год, а также во всякое время по инициативе ревизионной комиссии (ревизора) общества, решению общего собрания акционеров, совета директоров (наблюдательного совета) общества или по требованию акционеров общества.

Конкретные вопросы ревизии определяются программой или перечнем основных вопросов ревизии, т.е. программой ревизии.

Программа ревизии включает в себя ее тему, период, который должна охватить ревизия, перечень основных объектов и вопросов, подлежащих ревизии, и утверждается руководителем контрольно-ревизионного органа.

Программа ревизии может содержать следующие разделы:

1) Цель ревизии - в этом разделе формулируются главные задачи ревизии, (например анализ финансового состояния), влияние дебиторской и кредиторской задолженности на финансово-хозяйственную деятельность предприятия и расчеты с бюджетом; проверка эффективности использования внеоборотных активов, перечисляются объекты ревизии. Часто в данном разделе приводится перечень структурных подразделений организации.

2) Вопросы, подлежащие проверке - здесь перечисляются направления финансово-хозяйственной деятельности организации (например проверка основных средств, капитальных вложений, ценных бумаг).

3) Средства и условия, необходимые для проведения ревизии - в этом разделе содержится перечень оргтехники, средств связи, доставки, условия проживания, время работы и т.д.

4) Сроки и место исполнения - в этом разделе указываются время начала и окончания ревизии, промежуточные контрольные сроки, место расположения объектов ревизии.

5) Состав участников ревизии - в этом разделе дается перечень лиц, допущенных к проведению ревизии. Отдельно может быть составлен перечень лиц, имеющих допуск к конфиденциальной информации.

Состав участников ревизии оформляется постановлением государственного органа или приказом по организации, которым устанавливается также срок ревизии.

б) Формы документально оформления ревизии - в этом разделе приводятся образцы описей, актов, ведомостей, форма итогового акта ревизии.

Недостаточно продуманная программа может привести к бессистемной проверке документов, результаты которой часто сводятся к случайному обнаружению нарушений в деятельности организации, при больших затратах времени ревизия может не дать должных результатов

При согласовании программы проведения ревизии уточняются вопросы, относящиеся к компетенции контрольно-ревизионного органа, круг должностных и материально-ответственных лиц ревизируемой организации, присутствие которых необходимо при проведении ревизии, а также специалистов других ведомств и организаций, привлечение которых необходимо для проведения проверок и экспертиз, дачи заключений по вопросам, не входящим в компетенцию контрольно-ревизионных органов.

Руководитель ревизионной группы до начала ревизии знакомит участников ревизии с содержанием программы и распределяет её между исполнителями.

Программа ревизии в ходе ее проведения с учетом изучения необходимых документов, отчетных и статистических данных, других материалов, характеризующих ревизируемую организацию, может быть изменена и дополнена в ходе ревизии.

Применение методов документального контроля в ходе ревизии

К методам документального контроля относятся:

1) Техничко-экономическиерасчеты производятся в целях установления правильности составленных смет общехозяйственных (накладных) расходов, капитального и текущего ремонта основных средств, списания строительных материалов на объем произведенной продукции, исчисления себестоимости выполненных строительно-монтажных работ, готовой продукции и оказанных услуг и т.д.

2) Нормативная проверка заключается в сопоставлении фактических данных с установленными сметными нормативами и нормами, что позволяет определить их соблюдение. Отклонения подлежат тщательному изучению, выявляются причины их возникновения и работники, виновные в них. Разрабатываются необходимые меры по ликвидации отклонений отрицательного характера (с возмещением материального ущерба за счет виновных) и закреплению положительных результатов.

3) Документальная проверка содержания операций и процессов ведущий прием документального контроля. Она проводится с целью установления законности, целесообразности и достоверности совершенных хозяйственных операций и процессов. На основе этой

проверки разрабатываются конкретные мероприятия по ликвидации нарушений и привлечению к ответственности виновных, включая возмещение нанесенного материального ущерба, а также по мобилизации внутренних резервов повышения эффективности деятельности организации.

Документальная проверка производится сплошным или выборочным способом:

а) при сплошном способе за ревизуемый период изучается содержание всех совершенных операций, отраженных в первичных документах и отчетах, и правильность их отражения на счетах бухгалтерского учета.

б) при выборочном способе проверяется содержание части операций, отраженных в первичных документах и отчетах ревизуемого периода, по смотрению ревизора.

Исследование операций в систематизированном порядке является рациональным и экономичным. При нем ревизуются однородные операции за определенный период. Это дает возможность ревизору глубоко изучить взаимосвязь проверяемых операций. Так проверяются кассовые операции, операции по счетам в банках, расчеты с подотчетными лицами, движение основных средств и товарно-материальных ценностей, издержки производства и обращения.

При документальной проверке ревизор устанавливает законность, целесообразность и достоверность операций, отраженных в документах:

- операция считается законной, если ее содержание не противоречит действующему законодательству и нормативным документам;

- целесообразность операции определяется ее направленностью на выполнение задач, стоящих перед организацией.

- достоверность хозяйственной операции устанавливается при формальной арифметической проверке документов.

При формальной проверке определяются полнота и правильность заполнения реквизитов, характеризующих операцию, а также выявляются неоговоренные исправления, подчистки, дописки текста и цифр, подлинность подписей работников. Арифметическая проверка позволяет установить правильность подсчетов в документах и выявить злоупотребления и хищения, скрытые за неправильными арифметическими действиями.

4) Встречная проверка данных заключается в том, что достоверность и правильность отраженных в документах хозяйственных операций проверяются путем сопоставления данных разных документов, относящихся к одним и тем же различным, но взаимосвязанным хозяйственным операциям. 5) Хронологическая проверка движения материальных ценностей и денежных средств применяется ревизором в

случаях, когда имеются данные о хищениях материальных ценностей и денежных средств, а проведенные инвентаризации не установили расхождений (недостач или излишков).

6) Проверка правильности хозяйственной операции по данным о выполнении других операций, связанных с ней, состоит в выявлении и сопоставлении соответствующих данных по документам из разных источников.

7) Проверка полноты отражения хозяйственных операций в регистрах бухгалтерского учета осуществляется в тех случаях, когда возникают сомнения в правильности отражения в документах объема выполненных и оплаченных работ.

8) Проверка правильности отражения хозяйственных операций по данным документов бухгалтерского учета содействует вскрытию хищений по правильно оформленным, но не правильно отраженным в бухгалтерском учете документам.

9) Проверку полноты оприходования готовой продукции и достоверности списания сырья и материалов на ее производство можно выполнить посредством составления альтернативного баланса. Для уверенности в полноте оприходования готовой продукции (выполненных работ, оказанных услуг) ревизор может составить баланс израсходованного сырья и материалов по нормам, предусмотренным технологическими картами на единицу продукции, и фактического выхода продукции (выполнения работ, оказания услуг).

Для этого составляют ведомость расхода сырья и материалов по нормам на выполненный объем работ и сравнивают с фактическим расходом. Если будут выявлены значительные отклонения, то это может быть обусловлено двумя причинами:

1. Материалы списаны, а продукция не производилась, объем работ не выполнялся;

2. Допущена приписка в изготовлении продукции (объеме работ) с целью начисления завышенной оплаты труда.

Применение методов фактического контроля в ходе ревизии

К методам фактического контроля относятся:

1) Инвентаризация - проверка наличия и состояния материальных ценностей, финансовых ресурсов и расчетно-кредитных отношений. В процессе инвентаризации выявленные фактические остатки материальных ценностей отражаются в инвентаризационных описях, на основе которых составляются сличительные ведомости.

2) Контрольный обмер производится с участием соответствующих специалистов и как прием ревизии представляет собой разновидность инвентаризации. С его помощью проверяются правильность и достоверность отчетных данных о выполненных объемах и стоимости строительных, монтажных и ремонтных работ, оплаченных или

предъявленных к оплате.

3) Обследование на месте проводится при проверке готовности объектов, вышедших из ремонта, и объектов собственных капитальных вложений; установлении степени изношенности основных средств, временных нетитульных сооружений и приспособлений при проверке порядка хранения, приемки и отпуска материальных ценностей; организации производства и труда.

4) Контрольный запуск сырья и материалов в производство проводят при необходимости проверить правильность применяемых в ревизируемом периоде производственных норм расхода строительных материалов, расхода сырья и материалов на изготовление продукции основными и вспомогательными цехами.

5) Проверка качества сырья и материалов проводится для установления причин низкого качества выполненных строительных работ, качества готовой продукции, услуг и происхождения брака. Такая проверка осуществляется путем лабораторного анализа, технических испытаний и другими методами.

б) Экспертная оценка применяется при проверке качества выполненных строительных и монтажных работ, проектно-сметной и другой технической документации; готовой продукции основного и вспомогательного производств.

Выявленные перечисленными приемами документального и фактического контроля нарушения и злоупотребления ревизор систематизирует по участкам, видам операций и другим признакам, регистрируя их в рабочих документах, ссылаясь при этом на соответствующие документы, записи в учетных регистрах и другие источники. Некоторые данные используются ревизором при составлении основного акта ревизии.

#### **Использованные источники:**

1. Бровкин Н.Д. Контроль и ревизия: Учеб. пособие / Под ред. проф. М.В.Мельник. - М.: ИНФРА-М, 2016. - 364с. - (Высшее образование).
2. Практика контроля и ревизии: учебное пособие / Н.Л.Маренков, Т.Н. Веселова. - М.: КНОРУС, 2015.
3. Контроль и ревизия. Методические указания по выполнению контрольной работы для студентов V курса первого и второго высшего образования специальности 060500 «Бухгалтерский учет, анализ и аудит». - М.: Вузовский учебник, 2017. - 12с.

**Саидова Д.А.**  
**студент 1 курса магистратуры**  
**БУАК**

**Институт экономики, финансов и бизнеса**  
**БашГУ**

**научный руководитель: Курбанаева Л.Х., к.э.н.**

## **РАЗРАБОТКА МЕТОДИК ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ДЛЯ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ**

*Аннотация: В статье рассмотрен один из проблемных методологических вопросов экономического анализа организации - разработка методики анализа, в том числе, выбора аналитических показателей. Определены основные принципы, которыми необходимо руководствоваться при разработке методики: релевантность (результаты анализа являются основой для принятия управленческих решений), существенность (с точки зрения понимания сути отображаемых экономических процессов), системность (рассмотрение организации, как системы, состоящей из элементов, взаимосвязанных между собой и внешней средой).*

*Ключевые слова: организация, экономический анализ, методика анализа, экономический показатель, принципы разработки методики анализа.*

**Saidova D.A.**  
**Federal State Budgetary Educational Establishment of Higher**  
**Education**

**«Bashkir State University»**

**Institute of Economics, Finance and Business**

## **DEVELOPMENT OF METHODS OF ECONOMIC ANALYSIS FOR MAKING MANAGEMENT DECISIONS**

*Abstract: The article discusses one of the problematic methodological issues of economic analysis of the organization - the development of analysis methods, including the choice of analytical indicators. The basic principles that need to be guided in the development of the methodology are defined: relevance (analysis results are the basis for making managerial decisions), materiality (from the point of view of understanding the essence of the displayed economic processes), consistency (considering the organization as a system consisting of elements interconnected among themselves and the external environment).*

*Keywords: organization, economic analysis, analysis methodology, economic indicator, principles of development of analysis methods.*

Как известно, проведение экономического анализа организации не регламентируется законодательством. Существуют тысячи экономических показателей для оценки финансово-хозяйственной деятельности

организации, десятки различных методик анализа. Поэтому перед аналитиком неизбежно встает задача выбора методики для диагностики конкретной организации. И от того, насколько правильно осуществлен выбор зависят результаты анализа и, соответственно, принимаемые на их основе управленческие решения.

Этот выбор основан на профессиональном суждении аналитика, поскольку литература, посвященная вопросам методологии экономического анализа, а также сами методики анализа не дают каких-либо четких рекомендаций (правил, критериев) по осуществлению выбора.

Безусловно, существуют «универсальные» методы анализа (например, анализ динамики показателей), некий «стандартный» набор показателей, приемлемый для любой организации (например, рентабельность продаж или коэффициент финансовой независимости). Но каждая организация уникальна, соответственно, для каждой организации должна быть своя, уникальная методика анализа, которая наиболее адекватно характеризует ее деятельность.

Кроме того, методика не может быть раз и навсегда заданной для организации. Она должна быть гибкой, то есть реагировать на изменения во внутренней и внешней среде организации. Она также должна меняться в зависимости от содержания управленческих решений, для которых проводится анализ, целей и задач анализа, требуемого уровня глубины и детализации результатов анализа.

Поэтому задачей аналитика по сути является не просто выбор методики из множества предлагаемых отечественной и западной литературой вариантов, а разработка уникальной методики для анализируемого предприятия.

Рассмотрим основные принципы, которыми необходимо руководствоваться при разработке методик анализа, в том числе, основной составляющей методики – системе экономических показателей.

При разработке методики необходимо ориентироваться на функции, которые она должна выполнять. Методика должна отвечать принципам релевантности (полезности для менеджмента).

Во-первых, она должна реализовать информационную функцию анализа. Проведенный анализ должен предоставлять данные о бизнес-процессах и результатах деятельности организации за определенный период и ее состояние на текущий момент времени. Но результаты анализа должны не просто информировать о тех или иных аспектах деятельности организации.

Они должны быть востребованы и служить базой для принятия управленческих решений, то есть выполнять управленческую функцию.

Содержание экономического анализа во многом определяется тем, кто проводит анализ, с чьих позиций проводится оценка, кто формирует задания и будет являться основным пользователем аналитического отчета.



Результаты деятельности организации интересуют самых разнообразных внутренних и внешних стейкхолдеров. Разные отношения с анализируемой организацией каждого из них обуславливают различие их интересов и, соответственно, целей и задач анализа.

В таблице 1 представлены основные партнерские группы и их цели, преследуемые в экономическом анализе.

Таблица 1. Цели анализа по группам стейкхолдеров.

Стейкхолдеры	Вклад стейкхолдера	Требуемая компенсация	Цели, преследуемые при экономическом анализе
Собственники	Собственный капитал	Дивиденды	Финансовые результаты, распределение прибыли, доходность и рентабельность собственного капитала, дивидендный выход, ситуация на рынке ценных бумаг
Кредиторы	Заёмный капитал	Проценты	Ликвидность активов и компании в целом, платежеспособность, возможность обслуживания долга, структура капитала, соотношение прибыли и выплат по заемным средствам, денежные потоки
Покупатели	Обеспечивают платежеспособный спрос на продукцию	Договорная цена	Качество, цена, состояние запасов готовой продукции, надежность организации, финансовая дисциплина
Поставщики	Поставка ресурсов	Договорная цена	Ликвидность и платежеспособность организации, надежность, финансовая дисциплина, дебиторская и кредиторская задолженности
Государство	Услуги общества	Оплата налогов сполна и в срок, создание	Налогооблагаемая база, своевременность и полнота расчетов по налогам и сборам, стабильность поступления денежных средств, возможность создания новых рабочих мест, потенциал экономического роста региона,
Инвесторы	Капитал	Прибыль	Инвестиционная привлекательность организации, риски, эффективность использования собственного и заемного капитала, активов, финансовая устойчивость, платежеспособность
Наемный персонал	Выполнение работ в соответствии с заключенными	Зарплата, премии, социальные условия	Надежность организации, его положение на рынке, прибыль, оплата труда, социальные гарантии

Менеджеры (администрация)	Знание дела, опыт, квалификация, пред- принимательс- кие способности,	Оплата труда, доля прибыли сверх оговоренной суммы, льготы,	Финансовые результаты, рентабельность, деловая активность, эффективность управления ресурсами, финансовое состояние, т.е. все, что полезно для управления
------------------------------	---	---	--

Разработка методики анализа должна ориентироваться на принцип существенности. Существенность для организации того или иного объекта анализа, аспекта деятельности, экономического показателя во многом определяется характерными особенностями исследуемой организации.

Во-первых, необходимо учесть отраслевую специфику исследуемой организации.

Например, у разных организаций важность представленных функций и подсистем различны. Одни и те же функции могут быть жизненно важны для деятельности одних организаций, иметь второстепенное значение – для других, а у третьих – полностью отсутствовать. Например, «производство» в организациях сферы услуг, даже выделяя его в целях анализа в отдельную функцию, чаще всего целесообразно отнести к второстепенным. А у непромышленных организаций или общественных организаций эта функция вообще отсутствует.

Важнейшими для любой организации является функция обеспечения ее различными видами ресурсов и реализации готовой продукции. Для экономических субъектов, действующих в конкурентном рыночном среде, эти функции имеют первостепенное значение. Если же организация имеет гарантированный сбыт продукции (например, выполняет государственный заказ) или гарантированные поставки материалов функции сбыта и снабжения ресурсами становятся второстепенными.

Принцип существенности применительно к выбору аналитических показателей предполагает не количественную существенность показателя (например, по удельному весу), а качественный критерий признания показателя существенным, с точки зрения понимания сути отображаемых экономических объектов.

Так, например, у предприятий перерабатывающей промышленности и строительства высок удельный вес основных средств, материальных запасов и дебиторской задолженности, для них характерны низкая ликвидность активов, сильная зависимость от поставщиков сырья, сложность оперативного и аналитического учета, поэтому для таких предприятий необходимо большое внимание уделять оценке их имущественного состояния, показателям ресурсоемкости продукции, анализу дебиторской и кредиторской задолженности.

Для транспортных предприятий характерна высокая ликвидность основных средств, незначительная доля материальных запасов, большими постоянными издержками, простота аналитического учета, сложность

контроля за имуществом. Для данной отрасли необходимо контролировать имущественные показатели, показатели соотношения постоянных и переменных издержек.

В торговле высока доля денежных средств и товаров для перепродажи, в оптовой торговле – дебиторской задолженности. Для таких организаций характерен высокий уровень ликвидности активов и относительно короткий период оборота. В структуре источников финансирования преобладают краткосрочные кредиты и кредиторская задолженность. Здесь важны показатели оборачиваемости товаров, дебиторской и кредиторской задолженности, платежеспособности организации.

Организации сферы услуг характеризуются малыми запасами, большой дебиторской задолженностью, большой мобильностью. Для данной отрасли необходимо отслеживать показатели дебиторской и кредиторской задолженности, показатели оборачиваемости.

Отраслевые особенности необходимо также учитывать при проведении анализа диверсифицированных организаций, работающих в разных отраслях, поэтому даже в рамках одной организации лучше рассчитывать показатели по каждой отрасли отдельно.

Во-вторых, при разработке методики необходимо учесть стадию жизненного цикла организации, поскольку на разных этапах будут превалировать разные финансовые и нефинансовые цели, использоваться специальные инструменты управления, адаптированные к особенностям данного этапа развития организации. Соответственно набор оценочных показателей также должен меняться в связи с переходом на следующую стадию цикла.

Так, на начальном этапе жизненного цикла – возникновении организации, важными показателями являются расходы (в первую очередь, накладные), оборачиваемость основных средств и запасов. На стадии развития – затраты на сбыт и НИОКР, объемы продаж и прибыль, чистые активы. На стадии зрелости – выбираются показатели структуры капитала, деловой активности и рентабельности. На этапе адаптации к изменяющимся условиям рынка значимыми становятся показатели, характеризующие затраты на маркетинг, обслуживание клиентов, модернизацию и реструктуризацию. На стадии банкротства предприятия – ликвидность активов, платежеспособность, стоимость конкурсной массы.

В-третьих, необходимо ориентироваться на цели организации. Эффективно управляемая организация имеет определенную систему стратегических целей. Оценить их достижение можно с помощью соответствующей совокупности показателей.

Если стратегией предусмотрено увеличение доли рынка, вытеснение конкурентов, то анализ проводится с тем, чтобы найти пути повышения эффективности деятельности компании.

Кроме того, оцениваются показатели по объемам продаж, маркетинговым бюджетам. Если собственники планируют продать свой бизнес или компания планирует размещение акций на бирже, то цель анализа – найти решения для увеличения стоимости бизнеса. Если целью является рост операционной доходности, то ключевыми становятся показатели себестоимости и прибыльности.

В случае реализации инвестиционных программ необходимо отслеживать прибыль до выплаты налогов, процентов и амортизационных отчислений (ЕБИТДА), структуру капитала. Если компания открывает филиалы, розничные точки, то контролю подлежат такие показатели, как доходность и прибыльность каждой структурной единицы, рентабельность продаж, дебиторская и кредиторская задолженность и др.

Примером такого подхода к формированию совокупности показателей является система ключевых показателей эффективности (KPI – Key Performance Indicator), которые ориентированы на конкретную целевую установку и связаны с финансовым результатом [1].

Наряду с перечисленным, отметим также и другие характеристики организации, которые должны быть учтены при выборе показателей. Это и форма собственности, организационно-правовая форма, финансовая политика организации (в том числе структура источников финансирования), уровень прозрачности компании, законодательные требования и многое другое.

Например, для публичных акционерных обществ важны рыночные показатели – прибыль на акцию, дивидендное покрытие, дивидендная доходность акций. Для организаций, широко использующих банковские кредиты, облигации весьма актуальны показатели финансовой устойчивости, определяющие зависимость организации от заемного капитала, и ликвидности.

При разработке методики необходимо руководствоваться также временным аспектом проведения анализа, т. е. сроками и объемами диагностики. Аналитические процедуры в организации должны производиться согласно определенному временному регламенту.

Например, при оценке деятельности раз в году (в рамках составления годовой отчетности) отслеживаются обобщающие показатели деятельности организации, например, рентабельность активов или собственного капитала. При проведении же оперативного (например, ежемесячного) анализа на основе данных показателей невозможно сделать выводы о текущем состоянии организации, поскольку они генерируются в течение длительного периода. Здесь необходимо «мониторить» показатели рентабельности продаж или ликвидности, т. е. то, что сможет своевременно сигнализировать о негативных изменениях в деятельности организации.

Но несмотря на ориентацию на тот или иной аспект деятельности организации при разработке методики анализа необходимо

руководствоваться системным подходом, который предполагает рассмотрение организации как сложной системы, состоящей из элементов, связанных между собой, а также с внешней средой.

Каждый экономический объект или аспект деятельности необходимо анализировать во взаимосвязи с другими. Чем сложнее бизнес, чем больше составляющих его элементов, тем сложнее и многограннее должен быть его анализ. Выделив отдельные элементы системы, выбрав объекты анализа, необходимо выявить их взаимосвязи и определить показатели, характеризующие эти связи.

И поскольку экономические объекты и явления не изолированы, а связаны между собой, то и показатели, их характеризующие, должны представлять собой не простой набор, а систему.

Принцип системного подхода к построению совокупности показателей предполагает наличие определенной целостности, единства элементов, находящихся во взаимосвязи. И только такая система показателей может быть адекватной информационной базой для принятия управленческих решений, поскольку позволит оценить влияние этого решения не на какой-то отдельный элемент, а в целом на всю организацию.

Таким образом, использование рассмотренных принципов позволит создать «качественную» методику экономического анализа, позволяющую адекватно отразить процессы, происходящие в организации, и результаты ее деятельности. А это, в свою очередь, даст возможность на основе анализа принимать обоснованные управленческие решения.

#### **Использованные источники:**

8. Нортон Д. Сбалансированная система показателей / Д. Нортон, Р. Каплан // М.: ЗАО «Олимп- Бизнес», 2010. - 320 с.

УДК: 10.01.10

*Саипова М.Т.*

*ст. преподаватель французского языка*

*кафедра языков*

*Ташкентский институт инженеров ирригации и механизации*

*сельского хозяйства*

### **ФРАНЦУЗСКИЙ ЯЗЫК В МИРЕ**

*Аннотация: В данной статье рассматривается роль французского языка в прошлом и современном мире*

*Ключевые слова: Французский язык, населения, УМК, понятия, второй язык*

*Saipova M.T.*

*Art. French language teacher Tashkent Institute of Irrigation and*

*Agricultural Mechanization Engineers*

### **FRENCH LANGUAGE IN THE WORLD**

*Annotation: This article discusses the role of the French language in the past and in the modern world.*

*Key words: French language, population, teaching materials, concepts, second language*

Роль французского языка в мире весьма велика. На протяжении нескольких столетий он играет одну из ключевых ролей в международных коммуникациях и взаимодействии. Во многих странах он является вторым государственным языком. Люди общаются на французском языке на пяти континентах: в Европе, Америке, Африке, Азии и Океании. Он занимает 12-е место по распространенности в мире, уступая английскому, испанскому, китайскому и др. языкам. Однако по популярности изучения в качестве второго иностранного языка он прочно закрепился на почетном втором месте. Эта мировая тенденция в полной мере отражается и на российской системе образования. Во всех городах и крупных населенных пунктах Российской Федерации имеется целый ряд школ, специализирующихся на углубленном изучении французского языка. Для изучения французского языка в качестве второго иностранного разработано несколько серий УМК, рассчитанных на полноценное преподавание этого предмета, начиная с 5 или 7 класса. В нашей школе мы изучаем французский язык по УМК Н.А. Селивановой и А.Ю. Шашуриной «Синяя птица», одному из лучших учебников, нацеленных на преподавание французского языка в старших классах с опорой на первый иностранный язык — английский. Французский — это один из 6 официальных языков ООН. На многочисленных международных научных съездах и симпозиумах по философии, психологии, праву и медицине используют французский язык. Он является официальным рабочим языком практически всех

международных организаций, таких как ООН, ЮНЕСКО, МОТ, ВОЗ, ВПС, ЕС, НАТО, Совета Европы и т.д. А во Всемирном Почтовом Союзе он является единственным рабочим языком. Французский язык также является официальным языком крупных неправительственных организаций, в частности, Олимпийских игр и FIFA.

На сегодняшний день в мире общее число людей, пользующихся французским языком, составляет не менее 500 миллион человек. Французский язык сохраняет достаточно сильные позиции, как язык международного общения. Популярность этого языка объясняется очень просто. Французский язык невероятно красив и мелодичен. И неудивительно, что французский язык всегда был и остается языком культуры и искусства, свободного и непринужденного и, как правило, культурного общения. Ведь в любом европейском языке вы найдете массу заимствований из французского языка, относящихся к архитектуре, живописи, культуре, театру, танцу, кулинарии и моде.

Кроме того, это язык гуманистических идеалов, сформулированных философами эпохи Просвещения, которые способствовали распространению понятия о правах человека по всему миру. В 1631 году вышла в свет первая ежедневная печатная газета «La Gazette», а в 1665 году — первый научный журнал «Journal des savants». В 1635 году по инициативе кардинала Ришелье была создана Французская академия, в задачу которой входило создание словаря, грамматики, риторики и поэтики. Первый словарь Академии вышел в свет в 1694 году. Когда-то премьер-министр Франции, Лионель Жоспен высказал мысль, что если английский язык останется языком международного общения, то французский язык навсегда останется языком элиты. Сами французы крайне уважительно и бережно относятся к своему языку, считая его частью культуры и национальной истории. Они гордятся своим языком, проявляя в этом аспекте изрядную долю патриотизма. Французы с гораздо большей симпатией относятся к туристам, которые изъясняются на ломанном французском, нежели к тем гостям страны, которые говорят на прекрасном английском. На протяжении всей истории Франции власти и общественность уделяли большое внимание положению и развитию своего языка, тому, что сегодня французы определяют термином «языковое обустройство». Для большего понимания следует остановиться на основных этапах языкового законодательства.

Приверженность Франции французскому языку, как единому государственному, была постоянной и последовательной как во времена монархии, так и во времена республики. В XVII веке французское правительство занялось «внутренним обустройством» языка. Это важнейшее мероприятие предполагало несколько этапов и направлений работы: нормализацию языка, формирование различных функциональных стилей, выработку особого устно-разговорного типа речи. Языковое

обустройство имеет два взаимосвязанных между собой аспекта: внешний — определение функций языка в обществе и внутренний — совершенствование языка, его обогащение, разработка языковой нормы, упорядочение орфографий. Французское языковое законодательство было и остается одним из самых последовательных и активных в мире. Важнейшей языковой инстанцией во Франции является Высший совет французского языка, возглавляемый Председателем Совета министров. Он рассматривает вопросы, связанные с использованием языка во Франции, его распространением за рубежом, отвечает за обеспечение защиты французского языка в мире. Практическая деятельность осуществляется Генеральной Делегацией по Французскому языку. Регулярно проходят совещания франкоязычных стран на высшем уровне. В международном плане роль французского языка укрепляется благодаря деятельности межправительственных и общественных организаций. Прежде всего, речь идет о весьма специфической и интересной международной организации — Франкофонии. Это ассоциация пятидесяти франкоговорящих государств. Примечательно, что эта ассоциация возникла не во Франции, а за границей. Само слово "Франкофония" было придумано в 1880 году французским географом Онезимом Реклю (1837-1916). Он решил классифицировать обитателей планеты по языку, используемому в повседневной и общественной жизни. Затем этот термин вновь вошел в обиход в 1962 году, немного изменив свое значение. Теперь термин «Франкофония» стал использоваться для обозначения распространения французского в мире. В 1960-е годы руководители иностранных государств: президент Сенегала Леопольд Седар Сенгор (писатель по совместительству), президент Туниса Хабиб Бургиба, принц Камбоджи Сианук, нигериец Хамани Диори и глава христианской общины Ливана Шарль Эллу — разработали принципы Франкофонии. Они увидели в этом способ борьбы за сохранение своих культур и развитие отношений между государствами. Главным рычагом Франкофонии является солидарность франкоговорящих стран. В момент возникновения эта солидарность выражалась в единении людей, привязанных к языку и к культуре, теперь круг интересов и поле деятельности значительно расширились, и стало ареной сотрудничества в области экономики и политики. Франкофония базируется на законности и развитии. Франция является главным центром Франкофонии, однако ее роль внутри организации исключает методы политического давления и тем более политики колониализма. Важной задачей остается усиление интереса к французскому языку у новых поколений. На сегодняшний день использование французского языка в международных организациях снижается. Хотя французский язык сохраняет о себе положительное мнение в мире, но все же он все меньше и меньше используется. В ООН Агентство Франкофонии имеет статус наблюдателя с 1995 года. Из 185 стран-членов ООН 36 являются участниками Франкофонии, и большая часть из них



просит секретариат ООН вести общение с ними на французском языке.

В заключение надо отметить, что Франкофония — это определенная манера восприятия мира, культурный альянс, который является поддержкой альянса политического. Его единство базируется на языковой общности и служит сохранению мира, солидарности, уважению прав человека, соблюдению его фундаментальных свобод. Франкофонное пространство открыто для диалога, сотрудничества и партнерства. Французский язык не менее чем английский, является языком современности, и, бесспорно, у него блестящее будущее.

#### **Использованные источники:**

1. Гак. В.И. Французский язык в современном мире/ В.И. Гак // Иностранные языки в школе. — 2002
2. Picoche, J. et Marcello-Nizia C. Histoire de la langue française/J.Picoche. — Paris, 1991
3. Бочарова, Ю. В. Роль французского языка в мире / Ю. В. Бочарова, Е. В. Мартемьянова. — Текст: непосредственный, электронный // Юный ученый. — 2017

*Салиев М.М.  
Аграновский М.Л.  
Муминов Р.К.  
Азимова Г.А.  
Козимжонов И.Ф.  
Каримов А.Х.*

*кафедра психиатрии и наркологии  
Андижанский государственный медицинский институт  
Узбекистан*

### **ФОРМИРОВАНИЕ МЕЖКУЛЬТУРНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ ИНОСТРАННЫХ СТУДЕНТОВ В ПРОЦЕССЕ МЕДИЦИНСКОМ ОБУЧЕНИИ**

*Резюме: Культурологическая информация, предлагаемая студентам неязыковых вузов, недостаточно интегрирована в процесс обучения. Существует разрыв между теоретическими знаниями, которые получают учащиеся, и практическими навыками, и умениями межкультурного общения, которые необходимы им в будущей профессиональной деятельности.*

*Для достижения взаимопонимания необходимо получить не только определенную совокупность знаний, но и выработать систему навыков и умений, которые получили название общекультурные компетенции. Этот термин обозначает уровень формирования межличностного общения, который требуется иностранному гражданину для успешного функционирования в обществе.*

*Ключевые слова: межкультурная компетенция, иностранный студент, медицинский институт, обучения.*

*Saliev M.M.  
Agranovsky M.L.  
Muminov R.K.  
Azimova G.A.  
Kozimjonova I.F.  
Karimov A.Kh.*

*Department of Psychiatry and Addiction  
Andijan State Medical Institute  
Uzbekistan*

### **FORMATION OF INTER-CULTURAL COMPETENCE OF FOREIGN STUDENTS IN THE PROCESS OF MEDICAL TRAINING**

*Resume: Cultural information offered to students of non-linguistic universities is not sufficiently integrated into the learning process. There is a gap between the theoretical knowledge that students receive and the practical skills and intercultural communication skills that they need in their future professional*

activities.

*To achieve mutual understanding, it is necessary to obtain not only a certain body of knowledge, but also to develop a system of skills and abilities, which are called general cultural competencies. This term refers to the level of interpersonal communication that a foreign citizen needs to function successfully in society.*

*Key words: intercultural competence, foreign student, medical institute, education.*

**Актуальность.** Актуальность рассматриваемой проблемы обусловлена происходящими в мире изменениями в области образования. Целью образования становятся не просто знания, умения, навыки, а формирование «ключевых компетенций» [1], которыми необходимо владеть для социализации человека, для его «продуктивной адаптации» к этому миру. В современном словаре иностранных слов читаем: «Компетенция в переводе с латинского *competentia* означает круг вопросов, в которых человек хорошо осведомлен, обладает познаниями и опытом» [2].

Лингводидактический энциклопедический словарь трактует это понятие как «совокупность знаний, навыков, умений, формируемых в процессе обучения той или иной дисциплине, а также способность к выполнению какой-либо деятельности на основе приобретённых знаний, навыков, умений» [3].

Основываясь на данных выводах, автор предлагает следующее определение: «компетенция – это содержание образования, которое, будучи усвоено учащимися, формирует его компетентность в какой-либо области деятельности» [5]. Как видим, единого толкования этого понятия нет, поэтому будем считать, что «содержание образования», «норма», «круг вопросов» – это приобретённые знания, необходимые человеку, чтобы проявить свои способности в той или иной ситуации.

Вопрос о видах компетенций также является неоднозначным. Согласно принятому Советом Европы перечню пяти ключевых компетенций, стандарт личности должен включать следующее:

1) политические и социальные компетенции, связанные со способностью брать на себя ответственность в принятии решения, участвовать в ненасильственном разрешении конфликтов;

2) компетенции, позволяющие жить в поликультурном обществе, способствующие пониманию и готовности жить в добром соседстве с другими культурами, «образование должно «оснастить» молодых людей межкультурными компетенциями, такими как принятие различий, уважение других и способность жить с людьми других культур, языков и религий»;

3) компетенции, предполагающие владение устным и письменным общением, владение несколькими иностранными языками;

4) компетенции, связанные с информатизацией общества,

предполагающие владение новыми технологиями, пониманием их применения, критическим отношением к распространяемой информации;

5) способность к непрерывному обучению как в профессиональном, так и в социальном плане [1].

Владение межкультурной компетенцией составляет одну из базовых компетенций современного специалиста. Что же понимают под межкультурной компетенцией? С.Е. Цветкова, анализируя данное понятие пишет, что в «отечественных исследованиях по проблеме межкультурной компетенции последняя определяется как способность членов некоей культурной общности добиваться понимания в процессе взаимодействия с представителями другой культуры с использованием компенсаторных стратегий для предотвращения конфликтов «своего» и «чужого» и создавать в ходе взаимодействия новую межкультурную коммуникативную общность». Г.В. Елизарова рассматривает межкультурную компетенцию как составную часть иноязычной коммуникативной компетенции, но с некоторыми «дополнительными компонентами, основанными на учёте проекции культуры на сферу общения» [6]. Значит, добиться взаимопонимания в процессе общения без учёта этических норм и правил, принятых носителями языка, невозможно.

Межкультурная компетенция, по словам М.Г. Евдокимовой, «состоит в умении учитывать межкультурные различия в процессе иноязычного общения» и формируется «совокупностью межкультурных аспектов содержания иноязычной коммуникативной компетенции» [6].

Цель формирования межкультурной компетенции обозначена Г.В. Елизаровой как «достижения такого качества языковой личности, которое позволит ей выйти за пределы собственной культуры и приобрести качества медиатора культур, не утрачивая собственной культурной идентичности» [6].

Анализ педагогических исследований, посвящённых проблеме формирования межкультурной компетенции позволяет сделать вывод, что данная проблема находится в центре внимания. Подробный список работ, посвящённых этой проблеме представлен Плехановой М.В. [7] Среди них можно увидеть работы, посвящённые формированию межкультурной компетенции на основе иноязычного текста (О.В. Сыромясова), формированию межкультурной компетенции студентов в процессе обучения иноязычному общению, формированию межкультурной компетенции на основе использования аутентичных видеоматериалов при обучении иноязычному общению студентов медицинского вуза, формированию межкультурной компетенции на основе аутентичных текстов (шведский язык как второй иностранный), формированию межкультурной компетенции при обучении иностранному языку на языковых курсах (на материале французского языка, начальный этап) и другие.

Формирование межкультурной компетенции иностранных студентов в процессе обучения русскому языку станет возможным и эффективным, если в качестве одного из основных компонентов содержания обучения будут тексты национальной тематики. Цель этих текстов состоит не только в знакомстве с чужой социокультурной средой, её обычаями, традициями, правилами поведения, но, прежде всего, в осознании и принятии ценностей другой культуры в сопоставлении с ценностями собственной культуры, в формировании способности увидеть различия, понять и принять их, постараться найти точки соприкосновения.

Иностранный учащийся, попадая в чужую среду, сталкиваясь с чужими носителями языка, представителями иной культуры при этом сам является носителем языка и культуры, родной ему, близкой и любимой. Попадая в чужой город, страну, иначе говоря, в неродную социокультурной среду, мы обострённо воспринимаем «своё», родное и проявляем к этому особый интерес, с энтузиазмом делимся этим с «чужими». Рассказывая о «своём», мы хотим узнать «чужое».

Именно этот приём предъявления материала мы предлагаем взять за основу обучения иностранных учащихся русскому языку. Главной составной частью обучения должны стать тексты национальной тематики, позволяющие смягчить культурные барьеры в процессе межкультурного взаимодействия, повысить мотивацию обучения. Фань Годун в своём исследовании проблем обучения китайских студентов выразительности русской речи подтверждает мысль о повышении мотивации иностранных студентов «к более глубинному познанию языковых единиц русского языка и их коммуникативных возможностей, к проникновению в ту зону, которая доступна лишь носителям языка» [8] при использовании страноведческих текстов «обратного вектора».

**Цель исследования.** Разработать, теоретически обосновать модель формирования МКК студентов в процессе обучения иностранному языку в медицинском вузе и экспериментально проверить ее эффективность.

**Методы исследования.** Анализ педагогической, психологической, философской, лингвистической и культурологической литературы; педагогическое моделирование; изучение и обобщение педагогического опыта, анализ собственной педагогической деятельности; констатирующий и формирующий эксперимент; педагогическое тестирование; наблюдение; анкетирование; беседа; методы количественного анализа и статистической обработки полученных данных: критерий  $\chi^2$  - Пирсона.

Экспериментальная база исследования: Андижанский государственный медицинский институт. Исследованием было охвачено 200 студентов 1—2 курсов.

**Результаты исследования.** Основой экспериментальной работы по формированию межкультурной компетентности студентов медицинского вуза в процессе обучения иностранному языку явилась технология

реализации модели, представленной в первой главе диссертации. В соответствии с моделью технология включала четыре этапа, на каждом из которых формировались компетенции, образующие МКК: лингвистическая, страноведческая, ценностно-смысловая, коммуникативная.

Все компетенции формируются одновременно в целостном педагогическом процессе. Однако на каждом этапе мы имели возможность обратить особое внимание на формирование одной из них.

В ходе практической части исследования была подтверждена необходимость соблюдения педагогических условий, позволяющих эффективно реализовать модель педагогического процесса, направленную на формирование основных компонентов МКК в процессе обучения иностранному языку. На каждом этапе обучения необходимо соблюдение всего комплекса данных условий. Однако относительная значимость того или иного условия на отдельных этапах может возрастать.

Эффективность технологии формирования МКК студентов в процессе обучения ИЯ в медицинском вузе была проверена экспериментально. Результаты педагогической диагностики свидетельствуют о том, что у всех студентов, занимавшихся в экспериментальных группах, значительно повысился уровень сформированности всех компетенций, образующих МКК.

По итогам исследования нами были получены данные о том, что ЭГ по сравнению с КГ по высокому уровню имеет показатели выше на 12%, по среднему уровню — на 1%. Низкий уровень сформированности МКК в экспериментальных группах по сравнению с контрольными меньше на 13%.

Использование технологии позволило повысить интерес студентов к дальнейшему изучению французского языка в целях эффективной межкультурной коммуникации. У студентов также повысился интерес и к родному 128 языку. В процессе обучения у студентов значительно расширился межкультурный кругозор, что является несомненным преимуществом представленной модели и технологии по сравнению с традиционной системой обучения иностранному языку в медицинском вузе.

Отмеченные изменения показателей свидетельствуют о действенности модели формирования МКК студентов в процессе обучения ИЯ в экспериментальной группе. Это подтверждается статистической достоверностью различий, установленных посредством сравнения результатов итоговой диагностики с помощью  $\chi^2$  - критерия Пирсона. Эмпирическое значение критерия будет равно:  $\chi^2 = 1,2 (p < 0,05)$  при степени свободы  $u = 2$ .

**Вывод.** В нашем же случае тексты национальной тематики (не страноведческие), уже помещённые в учебное пособие, станут частью модели формирования межкультурной компетенции иностранных студентов. Разработанная система упражнений поможет освоить лексический, грамматический, речевой материал текстов. Закреплением

материала послужит выход в среду изучаемого языка для непосредственного контакта с носителями языка. Контролем станет разработанная система тестов (аудирование, чтение, говорение, лексика и грамматика).

#### **Использованные источники:**

1. Зимняя И.А. Ключевые компетенции – новая парадигма результата образования [Электрон. ресурс] //Интернет-Журнал «Эйдос». – 2006. – 5 мая: Режим доступа: <http://eidos.ru/journal/2006/0505/html>.
2. Булыко А.Н. Современный словарь иностранных слов. Более 25 тысяч слов и словосочетаний. Изд. 2-е, испр. И доп.- М.: «Мартин», 2005. – 848с.
3. Щукин А.М. Лингводидактический энциклопедический словарь6 более 2000 единиц/ А.Н. Щукин. – М: Астрель: АСТ: Хранитель, 2007.-746.
4. Хуторский А.В. Дидактическая эвристика. Теория и технология креативного обучения. – М.: Изд-во МГУ, 2003. – 416с.
5. Сурыгин А.И. Педагогическое проектирование системы предвузовской подготовки иностранных студентов.– СПб: Златоуст, 2001. – 279с.
6. Цветкова С.Е. Формирование межкультурной коммуникативной компетенции у студентов экономических специальностей: монография / С.Е. Цветкова – Н.Новгород, 2010. – 182с.
7. Плеханова М.В. Формирование межкультурной компетенции на основе использования аутентичных видеоматериалов при обучении иноязычному общению студентов медицинского вуза: автореф. дис. к.пед.наук/ Плеханова М.В. – Томск, 2006. – 29с.
8. Фань Годун Обучение китайских студентов-филологов выразительности русской речи при создании лингвострановедческих текстов «обратного вектора»: автореф. дис. к.пед.наук/Фань Годун – Москва, 2010. – 30с.

*Саломова Д.Х.  
преподаватель математики  
академический лицей  
ТашПТИ*

### **РАЗВИТИЯ ДИСКРЕТНОЙ МАТЕМАТИКИ**

*Аннотация: Данной статье рассматривается история развития дискретной математики и ее роль в обучении информатиков*

*Ключевые слова: Математика, наука, форма, дискретная математика, теория, решения, задача*

*Salomova D.H.  
Lecturer in Mathematics at the Academic Lyceum TashPTI*  
**DEVELOPMENT OF DISCRETE MATH**

*Annotation: This article discusses the history of the development of discrete mathematics and its role in the training of computer economists*

*Key words: Mathematics, science, form, discrete mathematics, theory, solutions, problem*

Математика является частью нашей культуры. Человек не может считать себя широкообразованным, не имея представления о современной математике, ее роли в повседневной жизни, в науке. Математика (от греческого *mathema* – наука) – наука, в которой изучаются пространственные формы и количественные отношения. Математика зародилась в глубокой древности и от рождения условно делится на дискретную и континуальную (непрерывную) математику. К континуальной математике относится все, что содержит идеи теории пределов и непрерывности. Все остальное — это дискретная математика (*discrete mathematics*). Главной ее спецификой является дискретность, т.е. антипод непрерывности.

Дискретная математика – область математики, изучающая дискретные математические объекты и структуры. Ее элементы возникли в глубокой древности. С незапамятных времен известны комбинаторно-логические задачи, решение которых связано с перебором комбинаций дискретных объектов и логическим анализом возникающих вариантов. Некоторые из них сохранились до нашего времени в занимательной математике в виде задач-головоломок. Дискретные системы с древнейших времен применяются в вычислительной практике. Широко известны изобретенные в древности различные системы представления чисел и связанные с ними алгоритмы выполнения арифметических операций, решения уравнений и т.д., повсеместно были распространены дискретные вычислительные приспособления: абак, различные виды счетов. Развиваясь параллельно с другими разделами математики, элементы дискретной математики являлись их составной частью. Важнейшие примеры



дискретных математических объектов: натуральный ряд чисел; конечное множество элементов произвольной природы; функция (отображение) из конечного множества в конечное множество; слово (последовательность символов) и формальный язык (множество слов) в конечном алфавите; конечный граф и другие. Содержательно дискретный объект обычно мыслится как состоящий из строго отделенных друг от друга неделимых частей. Объекты рассматривают как дискретные также в тех случаях, когда по каким-либо причинам отвлекаются от присущих им свойств непрерывности. Следует подчеркнуть, что деление математики на «непрерывную» и «дискретную» весьма условно, т.к. вся математика едина и пронизана глубокими аналогиями. Сходные идеи и конструкции одинаково успешно работают в различных ее разделах. С одной стороны, происходит обмен идеями и методами между ними, а с другой – часто возникает необходимость исследования моделей, обладающих как дискретными, так и непрерывными свойствами одновременно. Например, аппарат теории множеств и теории графов используется при изучении не только дискретных, но и непрерывных объектов. Математика, изучающая количественный аспект материальной действительности, отражает противоречивость реального мира. Непрерывность и однородность пространства — это предпосылки возникновения континуальных разделов математики, а разрывность и неоднородность — дискретных разделов. В то же время единство мира, тесная связь его непрерывных и дискретных свойств являются основанием единства математики. Однако характер объектов, исследуемых дискретной математикой, настолько своеобразен, что методов классической математики не всегда достаточно для их изучения. Поэтому те специфические методы, которые применяются для очень широкого класса конечных дискретных объектов, и были объединены в общее направление — дискретную математику. Изучение элементов дискретной математики является существенной и неотъемлемой частью общематематического образования на всех его этапах и для всех обучаемых. В широком смысле дискретная математика включает в себя такие давно сложившиеся разделы математики, как теория чисел, алгебра, теория множеств, математическая логика и другие. В узком смысле дискретная математика состоит из ряда специальных разделов и сравнительно новых разделов, которые интенсивно стали развиваться с середины прошлого века в связи с изобретением и постепенным внедрением во все сферы жизни ЭВМ и цифровых технологий.

Основными задачами обучения дискретной математике является развитие логических и математических способностей обучаемых, формирование умений построения и анализа математических моделей и алгоритмов их исследования, формирование представлений о математике как едином целом, осознание связи между математикой и другими дисциплинами, связи между математикой и информатикой.

Решение задач дискретной математики на начальном уровне ее изучения не требует глубоких теоретических знаний, а нуждается только в сообразительности, поэтому их можно широко использовать для ускорения математического развития учеников. Часто такие задачи легко представить в занимательной форме, что способствует повышению интереса к обучению. Кроме того, дискретную математику можно использовать для решения методических задач в математическом образовании. Например, с ее помощью возможно знакомство учеников с математической индукцией, тяжелыми для них понятиями «необходимые и достаточные условия» и т.д.

Необходима перестройка обучения дискретной математики и в лицах. Требования к подготовке молодых специалистов, высказываемые руководителями предприятий, приводят к тому, что технические и экономические вузы постепенно начинают знакомить студентов с дискретными математическими моделями, встречающимися в соответствующих отраслях, и методами их исследования, при остающейся недооценке теоретических дисциплин дискретной математики в целом.

Сегодня дискретная математика является не только фундаментом математической кибернетики, но и важным звеном математического образования. Она является одной из основных дисциплин в программах вузов для специальностей, имеющих отношение к математике, кибернетике, вычислительной технике и многим другим областям современной науки и техники. Применение дискретной математики составляют основу современных компьютерных наук и информатики. Теперь для того, чтобы быть современным человеком, способным существовать в «компьютерном» мире, в котором придется искать лучшие решения и кратчайшие пути в лабиринте возможностей, выпускник вуза должен не только знать элементы дискретной математики, но и уметь думать на языке дискретных моделей. С вычислительной техникой практически связан любой человек XXI века: либо как создатель новых ЭВМ и их математического обеспечения, либо как разработчик алгоритмов и программ, либо как обычный пользователь стандартных пакетов на своем рабочем месте или в быту. Хорошее знание дискретной математики облегчит любому человеку освоение компьютера и применение его для решения практических задач.

#### **Использованные источники:**

1. Ерусалимский Я.М. Дискретная математика: Теория, задачи, приложения. – М.: Вузовская книга, 2005
2. Мельников О.И. Обучение дискретной математике. – М.: Издательство ЛКИ, 2008
3. Осипова В.А. Основы дискретной математики. – М.: ФОРУМ: ИНФРА-М, 2006
4. Фирсова, Е. В. История развития дискретной математики и ее роль в обучении информатиков-экономистов / Е. В. Фирсова. — Текст: непосредственный, электронный // Молодой ученый. — 2012

УДК: 09.00.03

*Саломова Д.Х.  
преподаватель математики  
академический лицей  
ТашПТИ*

### **МАТЕМАТИКА КАК ЯЗЫК НАУКИ**

*Аннотация: Данной статье рассматривается предмет математика и её роль в языке науки*

*Ключевые слова: Математика, наука, знания, умения, физика, язык*

*Salomova D.H.*

*Lecturer in Mathematics at the Academic Lyceum TashPTI*

### **MATHEMATICS AS A LANGUAGE OF SCIENCE**

*Annotation: This article discusses the subject of mathematics and its role in the language of science*

*Key words: Mathematics, science, knowledge, skills, physics, language*

Представляя собой тип формального знания, математика занимает особое место в отношении наук фактуального профиля. Она оказывается хорошо приспособленной для количественной обработки любой научной информации, независимо от ее содержания. Более того, во многих случаях математический формализм оказывается единственно возможным способом выразить физические характеристики явлений и процессов, поскольку их естественные свойства и особенно отношения непосредственно не наблюдаемы. Скажем, каким образом в физических терминах описать тяготение, эффекты электромагнетизма и т.п.? Их можно представить только математически как определенные числовые соотношения в законах, фиксируемых количественными показателями. Современная наука в лице квантовой механики и чуть ранее теория относительности лишь прибавили абстрактности теоретическим объектам, вполне лишая их наглядности. Только и остается апеллировать к математике. Заявил же однажды Л. Ландау, что современному физикау вовсе не обязательно знать физику, ему достаточно знать математику.

Рассмотренное обстоятельство и выдвигает математику на роль языка науки. Пожалуй, впервые отчетливо это прозвучало у Г. Галилея, одного из решающих персонажей в создании математического естествознания, господствующего вот уже более трехсот лет. Галилей писал: "Философия написана в величественной книге (я имею в виду Вселенную), которая постоянно открыта нашему взору, но понять ее может лишь тот, который сначала научился постигать ее язык и толковать знаки, которыми она написана. Написана же она на языке математики".

По мере роста абстрактности естествознания эта идея находила все более широкую реализацию, а на склоне XIX в. столетия уже вошла в

практику научного исследования в качестве своего рода методологической максимы. Именно так прозвучали слова известного американского физика-теоретика Д. Гиббса, когда однажды при обсуждении вопроса о преподавании английского языка в школе, он, по обыкновению молчавший на подобных совещаниях, неожиданно произнес: "Математика - тоже язык". Дескать, что вы тут все об английском да об английском, математика - также язык. Выражение стало крылатым. И вот уже вслед тому английский физикохимик, лауреат Нобелевской премии (полученной, кстати сказать, вместе с нашим Н. Семеновым) Ханшельвуд объявляет, что ученые должны знать математику как родной язык.

Ситуация порой складывается в науке так, что без применения соответствующего математического языка понять характер физического, химического и т.п. процесса невозможно. Не случайно признание П. Дирака, что каждый новый шаг в развитии физики требует все более высокой математики. Такой факт. Создавая планетарную модель атома, известный английский физик XX в. Э. Резерфорд испытал математические трудности. Вначале его теорию не приняли: она не звучала доказательно, и виной тому явилось незнание Резерфордом теории вероятности, на основе механизма которой только и возможно было понять модельное представление атомных взаимодействий. Осознав это, выдающийся уже к тому времени ученый, обладатель Нобелевской премии, записался в семинар математика профессора Лэмба и в течение двух лет вместе со студентами прослушал курс и отработал практикум по теории вероятности. На ее основе Резерфорд смог описать поведение электрона, придав своей структурной модели убедительную точность и получив признание.

Напрашивается вопрос, что же содержится в объективных явлениях такое математическое, благодаря чему они и поддаются описанию на языке математики, на языке количественных характеристик? Это однородные единицы вещества, распределяемые в пространстве и времени. Те науки, которые дальше других прошли путь к выделению однородности, и оказываются лучше приспособленными для использования в них математики. В частности, более всего - физика. В. Ленин, отмечая серьезные успехи естествознания и прежде всего физического знания на рубеже XIX-XX столетий, видел одну из причин именно в том, что природу удалось приблизить "к таким однородным элементам материи, законы движения которых допускали математическую обработку".

Вслед за физикой идут химические дисциплины, где также оперируют атомами и молекулами, и куда методом "парадигмальной прививки" перетекают из физики многие однородные единицы вещества и поля вместе с соответствующими приемами исследований. Все более утверждается математическая химия. Много слабее математический язык вошел пока в биологию, поскольку единицы субстрата здесь еще не выделены, кроме генетики. Еще менее подготовлены к этому гуманитарные разделы научного

знания. Прорыв наблюдается только в языкознании с созданием и успешным развитием математической лингвистики, а также в логике (математическая логика). Науки об обществе, конечно, трудно подвержены количественному анализу в силу специфики явлений и процессов, здесь протекающих, поскольку отмечены неповторимостью и уникальностью. Интересную попытку выявить однородные элементы в исторических процессах предпринял Л. Толстой. В романе "Война и мир" писатель вводит понятие "дифференциал исторического действия" и поясняет, что лишь допустив бесконечно малую единицу - дифференциал истории, то есть "однородные влечения людей", а затем научившись их интегрировать (брать суммы этих бесконечно малых), можно надеяться на постижение истории.

Однако подобная однородность оказывается весьма условной, поскольку "влечения людей" всегда окрашены индивидуальной уникальностью, психологически вариативны, что будет накладывать трудно учитываемые возмущения на постулируемую однородность. Вообще каждое событие в истории общества достаточно своеобразно и не поддается нивелированию в однородные единицы. Хорошая тому иллюстрация - одно рассуждение А. Пуанкаре. Как-то он прочитал у известного английского историка XIX в. Т. Карлейля констатацию: "Здесь прошел Иоанн Безземельный, и этот факт мне дороже, чем все исторические теории". Пуанкаре по сему поводу заметил: "Это язык историка. Физик бы так не сказал. Физик сказал бы: "Здесь прошел Иоанн Безземельный, и мне это совершенно безразлично, потому что больше он здесь не пройдет". Возражение математика Пуанкаре понятно: физику нужна повторяемость, лишь тогда он сможет выводить законы. Наоборот, неповторимость события - тот материал, который питает историческое описание.

Отметим, что понимание однородности как условия применимости математического описания явлений пришло в науку довольно поздно. До известного времени считали невозможным отвлечься от предметных значений, чтобы перейти к числовым характеристикам. Так, еще Г. Галилей, один из основателей математического естествознания, не хотел принимать скорость равномерного прямолинейного движения в форме  $v = \frac{s}{t}$ . Он полагал, что действие деления пути на время физически некорректно, поскольку необходимо было делить километры, метры, и т.п. на часы, минуты, и т.п. То есть считал, недопустимым проводить операцию деления с качественно неоднородными величинами. Для Галилея уравнение скорости имело чисто содержательное значение, но отнюдь не математическое отношение величин. И лишь столетия спустя академик Петербургской академии наук Л. Эйлер, вводя в научный обиход формулу, разъяснил, что мы делим этим не путь на время и, следовательно, не километры или метры на часы, либо минуты, а одну количественную размерность на другую, одно отвлеченное числовое значение на другое. Как замечает М. Розов, Эйлер указанным актом совершил знаково-предметную инверсию, переведя содержательное

описание в алгебраически-отвлеченное. То есть Эйлер принимает качественно данные километры, метры, часы, минуты и т.п. в качестве абстрактной меры за единицы измерения и тогда имеем уже, скажем, не 10 метров, а 10 отвлеченных единиц, которые делим, положим, не на 2 секунды, а на две столь же абстрактные единицы. Таким приемом нам удается качественно разнородные предметы, имеющие пространственную и временную определенность инвертировать в однородность, что и позволяет применить математический количественный язык описания.

**Использованные источники:**

1. Б.В. Гнеденко. Введение в специальность "Математика". - М.: Наука, 1984
2. В.Н. Страхов. Геофизика и математика // Физика Земли. 1995. № 12.
3. Р.С. Гутер., Ю.Л. Полунов. От атома до компьютера.: Знание, 1981.

**АКТУАЛЬНОСТЬ УСИЛЕНИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ  
НАПРАВЛЕННОСТИ АГРАРНОГО СЕКТОРА РЕГИОНОВ В  
УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСА**

*Аннотация:* В статье исследуются вопросы увеличения производства продовольственной сельскохозяйственной продукции в условиях распространения коронавирусной пандемии.

*Ключевые слова:* коронавирусной пандемии, аграр, развития.

*Sirojiddinov K.I., assistant of professor  
Namangan State University*

**ACTUALITY ENHANCE THE FOOD FOCUS OF THE  
AGRICULTURAL SECTOR OF THE REGIONS IN THE CONTEXT OF  
PANDEMIC CORONAVIRUS**

*Abstract:* the article examines the issues of increasing the production of agricultural food products in the conditions of the spread of the coronavirus pandemic.

*Key words:* coronavirus pandemic, agrarian, development.

Охватившая мир пандемия коронавируса во всех странах мира, в том числе и в Узбекистане, заставляет по другому рассматривать значение продовольственного сельского хозяйства. Известно, что родоначальники современной экономической теории – физиократы считали, что реальное богатство создается только в сельском хозяйстве. Потом А. Смит, Д. Рикардо и их последователи пришли к выводу, что создание богатства происходит и в промышленности. Современная экономическая наука исходит из того, что не только отрасли материального производства, но и сфера обслуживания также участвует в создании благ для общества, а объем создаваемых благ измеряется валовым внутренним продуктом - ВВП. В развитых странах доля сельского хозяйства во валовом внутреннем продукте очень скромна. Снижение доли сельского хозяйства во ВВП считается положительной тенденцией.

Пандемия коронавируса вносит определенные коррективы к такому подходу к оценке роли сельского хозяйства в обществе и экономике. Это обусловлено тем, что в любой стране самой первой потребностью общества и личности является потребность в продовольствии. Еще 150 лет тому назад авторы теорий земельной ренты указывали, что ценность земли определяется, прежде всего, ее пригодностью для возделывания главной продовольственной культуры, речь об использовании земли для возделывания других культур или для других целей может идти только после удовлетворения потребности в продовольствии. В XXI веке усиление

социальной ориентированности экономики побудило многие страны уделить первостепенное внимание к продовольственной безопасности. Если раньше при общественной организации сельского хозяйства имелось в виду общее продовольственное обеспечение страны в целом, при современном подходе речь идет и соответствующем ассортименте продовольствия с точки зрения обоснованных медицинских норм для членов общества. Развитые страны решают данную проблему путем перевода сельского хозяйства на рыночную основу. При этом широко применяются меры государственной поддержки сельхозпроизводителей, ибо для сельского хозяйства характерны весьма существенные природные и рыночные риски.

Все изложенное характерно и для Узбекистана, социально-экономическое развитие которого существенно ускорилось в последние годы. В настоящее время начался новый исторический этап становления Узбекистана как весьма серьезного субъекта мирового хозяйства, развитие которого будет оказывать существенное влияние не только на граничащие с ним страны. Эти достижения в решающей степени обусловлены с последовательной реализацией рыночных реформ.

Однако, в силу известных обстоятельств рыночные преобразования меньше всех секторов экономики коснулись сельского хозяйства. До недавнего времени более 80 процентов орошаемых земель, притом наиболее плодородных, отводилось под хлопчатник и зерновые культуры и это было законодательно закреплено. Фермеры обязаны были выращивать именно эти культуры и продать полученную продукцию государству по фиксированным ценам, которые никак не покрывали реальные затраты производителей. Время от времени происходила реорганизация сельскохозяйственных производителей (оптимизация). Но реальные условия хозяйствования земельные отношения оставались прежними и, соответственно, экономические стимулы оставались недостаточно задействованными.

В Узбекистане реальным поворотом сельского хозяйства на современное продовольственное обеспечение следует признать принятие Стратегии действий по дальнейшему развитию Республики Узбекистан в 2017 – 2021 годах. В ней предусматривается углубление структурных изменений и последовательное развитие сельского хозяйства, дальнейшее укрепление продовольственной независимости страны, расширение производства экологически чистых продуктов, существенное увеличение экспортного потенциала аграрного сектора. Это должно происходить путем оптимизации посевных площадей за счет сокращения посевов хлопчатника и колосовых зерновых культур, размещения на высвободившихся площадях картофеля, овощей, кормовых и масличных культур, новых интенсивных садов и виноградников (1).

Очевидно, что без придания аграрным отношениям модернизация аграрного производства будет носить скорее всего декларативный характер,



ибо именно материальные интересы производителей являются движущей силой в любой отрасли экономики. Проводимые преобразования должны обеспечить достижение достойного уровня жизни для трудящихся отрасли. Начиная с 2017 года, в Узбекистане сельское хозяйство во все большей степени ориентируется на обеспечение продовольственной безопасности и благосостояния сельского населения. Указ Президента Республики Узбекистан «О мерах по дальнейшему обеспечению продовольственной безопасности страны» четко предусматривает действия, необходимые для полного удовлетворения спроса населения на качественные доступные для населения продовольственные товары (2).

В современных условиях продовольственная безопасность – базовый пункт в обеспечении благосостояния населения. При этом важное значение имеет не только достижение соответствующего уровня потребления продовольствия, но и устойчивое и гарантированное производство основных видов продовольственной продукции в стране, особенно если она не располагает транспортными коммуникациями, прямо выходящими в мировые водные артерии. Поэтому в Узбекистане сельское хозяйство должно обеспечивать конкретные объемы определенных видов продовольственной продукции, т. е. имеет значение не только общий объем сельскохозяйственного производства, но и его структура.

Поэтому в стране происходит существенное изменение отраслевой и продуктовой структуры сельского хозяйства. Приоритет начинают получать продовольственные культуры. В 2017 году в рамках реализации мер, предусмотренных Стратегией приоритетных направлений развития Республики Узбекистан, было создано 13 тыс. га интенсивных садов и 7,3 га виноградников, осуществлена реконструкция 15,4 тыс. га садов и 9 тыс. га виноградников, выполнены 147 проектов в области переработки фруктов, овощей и мяса на сумму общей стоимостью 147 млн. долларов. Это происходило за счет сокращения площадей под хлопчатником на 49 тыс. га и под пшеницей – на 10 тыс. га. Кроме того, площади картофеля увеличились на 8,1 тыс. га, овощей – на 27,2 тыс. га, интенсивных садов – на 5,9 тыс. га, виноградников - на 2,9 тыс. га, масличных культур – на 4 тыс. га. Президент Республики Узбекистан Ш. М. Мирзиёев не раз подчеркивал необходимость продолжения структурных реформ в сельском хозяйстве и выращивания на освобождаемых площадях ориентированных на экспорт культур, пользующихся большим спросом как на внутреннем, так и внешнем рынках (3).

В 2018 году произошел заметный сдвиг во внедрении рыночных механизмов в аграрную отрасль, началось внедрение кластерной системы, которая позволит по существу преодолеть унаследованную от советского периода прямого вмешательства государства в производственно-финансовую деятельность сельскохозяйственных субъектов. Идет возрождение старых традиционных отраслей сельского хозяйства и

создание новых: современные тепличные хозяйства, рыбоводство, пчеловодство, птицеводство, коневодство, выращивание солодки, шафрана, горького перца, чеснока, расширение практики вторичного осеннего посева овощных культур, приусадебного хозяйствования. Все это создает благоприятные условия как для существенного увеличения предложения на рынках продуктов сельского хозяйства, так и для создания рациональной конкуренции между производителями.

Увеличение предложения продовольственной продукции сельскохозяйственных отраслей в современных условиях должно базироваться на использовании интенсивных факторов в производстве на основе улучшения мелиоративного состояния земель. На эти цели в 2019 году были направлены из Государственного бюджета 1,7 трлн. сумов и 84 млн. долларов средств международных финансовых институтов. Это обеспечит в 2019 – 2020 годах стабильный полив 1200 тыс. гектаров, экономия 1700 млн. кубометров воды в год, улучшает мелиоративное состояние 600 тыс. гектаров. В 2019 году в аграрном секторе реализовано ряд инвестиционных проектов общей стоимостью 1870 млн. долларов США.

В сельском хозяйстве росту урожайности продовольственных культур препятствуют такие факторы как слабая оснащенность техникой, что связано с нехваткой инвестиций в отрасль, дефицит поливной воды и практическое отсутствие применения сберегающих поливную воду технологий, в предгорной зоне применяется в основном орошение с помощью электронасосов, что значительно удорожает продукцию. Для преодоления воздействия таких факторов в 2018 году в Наманганской области проводились работы по реализации 360 проектов, прямо или косвенно связанных с расширением экспортного потенциала продовольственного комплекса региона.

Пандемия коронавируса создала и определенные экономические проблемы. В связи с этим в Узбекистане государством предприняты широкомасштабные меры по увеличению производства сельскохозяйственной продовольственной продукции. Министерство сельского хозяйства Республики Узбекистан на 2020 год прогнозирует увеличение годового объема продукции сельского хозяйства на 25 процентов. При этом Президентом Республики Узбекистан поставлена задача увеличения объемов производства плодоовощной и животноводческой продукции в 2 раза. Задача вполне достижимая. В стране 55 районов специализировано в производстве овощей, фруктов и винограда. Организовано 86 кластеров и 125 коопераций в этих направлениях. Только в Ферганской области кластеры осуществляют 172 проекта на сумму 253,4 млрд. сумов. Определены 8 районов с благоприятными почвенно-климатическими условиями, которые будут производить картофель на семена. В стране работают 6445 крупных и средних животноводческих

хозяйств. В 2020 году для возделывания кормовых культур выделяется 350 тыс. га.

Настоящее время в производстве не зерновой продовольственной сельскохозяйственной продукции занимают личные приусадебные участки населения и дехканские хозяйства. В отличие от фермерских хозяйств их земельные площади законодательно ограничены. Иначе говоря, эти хозяйства могут расширить свое производство только интенсивным путем, т. е. путем дополнительных вложений в ту же площадь земли. Удельный вес приусадебных участков в общем объеме производства продовольствия составляет более 70 процентов, а по некоторым видам продовольствия превышает 90 процентов. При этом они занимают менее 10 процентов посевных площадей. Значит данный сектор сельского хозяйства ведет интенсивное производство и, соответственно, для него характерно более устойчивое развитие.

К началу 2020 года в Узбекистане были зарегистрированы 4,5 млн. владельцев приусадебных участков, которым выделено 435 тыс. гектаров земли. В апреле 2020 года принято Постановление Президента Республики Узбекистан о системной организации работ по эффективному использованию земель дехканских хозяйств и приусадебных участков населения. Оно предусматривает направление 300 млрд. сумов средств государства и 100 млрд. сумов кредитов на поддержку данного сектора. Кроме того, будут выделены 600 млрд. сумов на создание теплиц облегченной конструкции. Предпринимаемые меры должны способствовать размещению на 307,2 тыс. га ранних овощных культур, на 188,7 тыс. га – повторных, на 124,0 тыс. га – предзимних.

Увеличение производства продовольственной продукции значительно расширяет возможности ее экспорта. В частности намечается экспорт 60 – 70 процентов производимых зелени, огурцов, помидоров, абрикоса, черешни и другой плодоовощной продукции. В Наманганской области за последние года резко увеличился экспорт такой продукции. В 2020 году он должен достичь 300 млн. долларов, что больше показателя предыдущего года в 2 раза.

Отметим, что как по стране в целом, так и в Наманганской области еще не преодолено технико-технологическое отставание сельского хозяйства. Материально-техническая оснащенность отрасли не отвечает современным требованиям, ощущается нехватка специализированной техники. К тому же ее цены недостижимы для основной части производителей сельхозпродукции. Особенно заметно практическое отсутствие малой сельскохозяйственной техники, которую могли бы использовать владельцы приусадебных участков. Не полностью удовлетворяются потребности в минеральных удобрениях и средствах биологической и химической защиты, на них установлены монопольно высокие цены, современная агротехника тиражируется медленно (4).

Необходимо продолжить работы по обеспечению сохранности выращенной продукции. К середине 2019 года в Узбекистане функционировал 31 агрологистический центр, общие мощности 1500 холодильников составляла 760 тыс. тонн. Однако они охватывают только 4,5 – 5 процентов производимых фруктов и овощей. Поэтому на 2019 – 2021 годы намечено в Андижанской, Бухарской, Джизакской, Самаркандской, Сурхандарьинской, Ташкентской, Ферганской и Хорезмской областях мощностей хранения продукции на 3 млн. тонн мощностей за счет средств международных институтов.

Дальнейшее устранение или смягчение вышеперечисленных факторов будет значительно способствовать развитию аграрного сектора более полной реализации экспортных возможностей и потенциала регионов по производству продукции сельского хозяйства продовольственной направленности.

Благоприятные предпосылки для успешного развития аграрного сектора создает принятие Концепции стратегии развития сельского хозяйства до 2030 года. Она предусматривает в числе других мер и очень важные для развития современного и эффективного аграрного рынка меры:

- предоставление сельскохозяйственным производителям свободы выбора производимых культур и рынков сбыта;
- с 2020 года переход на рыночное ценообразование для всех сельскохозяйственных культур;
- реальное закрепление права пользования землей;
- повышение плодородия земли, защита прав оригинаторов растений;
- увеличение экспорта сельскохозяйственной продукции с 2,3 млрд. до 20 млрд. долларов до 2030 года;
- рациональное управление водными ресурсами (переход на рыночные принципы), экономия воды (5).

#### **Использованные источники:**

1. “О Стратегии действий по дальнейшему развитию Республики Узбекистан”. Указ Президента Республики Узбекистан, 7 февраля 2017 года. – Народное слово, 8 февраля 2017 года.
2. Указ Президента Республики Узбекистан «О мерах по дальнейшему обеспечению продовольственной безопасности страны». - <http://www.lex.uz/>
3. Сирожиддинов И. К., Ботирова Р. А. Возможности развития экспорта фруктов и овощей в регионе. – Актуальные вызовы современной науки. Сборник научных трудов. Выпуск 11 (31). Часть I// Переяслав-Хмельницкий, 2018. С. 82 – 85.
4. Сирожиддинов И. К., Ботирова Р. А. Возможности развития экспорта фруктов и овощей в Наманганской области. - Молодой ученый, № 50, 2018. С. 174 – 176.
5. Концепция стратегии развития сельского хозяйства Узбекистана до 2030 года. – Народное слово, 23 октября 2019 года.

УДК 78.01

*Сиротина Т.Б., к. филос. н.  
преподаватель  
кафедра военного института (военных дирижёров)  
Шевернёв И.В.  
начальник кафедры Военно-оркестровой службы военного  
института (военных дирижёров)  
Военный университет  
заслуженный артист России  
Россия, г. Москва*

### **ФОРМИРОВАНИЕ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ ЧЕЛОВЕКА СРЕДСТВАМИ МУЗЫКАЛЬНОГО ИСКУССТВА**

*Аннотация:*

*Эмоциональная сторона человека, его духовный потенциал есть неотъемлемая часть здорового образа жизни. Известное выражение: «В здоровом теле - здоровый дух», как нельзя лучше отражает роль духовной культуры в физиологической жизни людей.*

*Ключевые слова:*

*Духовная культура человека; эмоциональное восприятие; здоровый образ жизни.*

*Sirotnina T.B., candidate of philosophical Sciences  
teacher of the Department of the military Institute (military conductors)  
Military University of Moscow  
Shevernev I.V., head of the Military band service Department  
military Institute (military conductors)  
Military University of Moscow  
Honored artist of Russia*

### **FORMATION OF A HEALTHY LIFESTYLE BY MEANS OF MUSICAL ART**

*Annotation:*

*The emotional side of a person, his spiritual potential is an integral part of a healthy lifestyle. Known expression: "In a healthy body - a healthy spirit", as well as possible reflects the role of spiritual culture in the physiological life of people.*

*Keyword:*

*Spiritual culture of a person; emotional perception; healthy lifestyle.*

***Значение эмоций в музыкальном восприятии и их проявление.***

Формирование способности эстетически воспринимать музыкальные произведения начинается с развития слуховой наблюдательности в условиях сосредоточенного внимания на звучащую музыку. Наблюдение в психологии рассматривается как особый вид целенаправленного

восприятия, имеющего свое назначение. Целенаправленное восприятие музыки не что иное, как ее наблюдение или вслушивание, когда общение с музыкой целиком поглощает человека, вызывая душевный отклик и чувство духовного удовлетворения.

Известно, что восприятие музыки, постижение ее содержания осуществляется через эмоции, слух лишь воспринимающий орган чувств, через который в кору головного мозга поступают сигналы внешнего воздействия. Способность в сочетании звуков узнавать чувства – предпосылка к овладению условным языком музыкального искусства. Переживание музыки приводится даже в качестве примера в учебниках психологии при определении, что такое эмоция: «Эмоцией будет, например... состояние наслаждения, восхищения, которое переживает, испытывает человек, слушая хорошую музыку в хорошем исполнении»<sup>143</sup>.

Переживание музыки не что иное, как проникновение в ее жизненное содержание. Понять художественное произведение – значит, прежде всего, прочувствовать, эмоционально пережить его и уже на этом основании поразмыслить над ним. С чувства должно начинаться восприятие искусства; через него оно должно идти, без него оно невозможно. Через эстетические переживания происходит освоение человеком художественных произведений. Именно эстетические переживания и влекут его к общению с музыкой, принося ту высшую духовную радость, которую дарит подлинное искусство.

Эстетические эмоции принадлежат к самым высшим человеческим чувствам и неотделимы от его духовных потребностей, уровня культурного развития.

Воздействие музыки на эмоциональное состояние человека было замечено еще в глубокой древности. Аристотелю приписывают слова: когда мы воспринимаем нашим ухом ритм и мелодию, у нас изменяется душевное настроение. Подобные высказывания, как правило, принадлежат людям с высоко развитой эмоциональной сферой, оставившим значительный след в духовном развитии человечества вне зависимости от области их деятельности.

Эмоциональная реакция на музыку, внешне проявляющаяся в вегетативных (то есть связанных с нервной системой, регулирующих основные жизненные процессы, в том числе дыхание и кровообращение) и моторных изменениях, указывают на ту огромную роль, которая принадлежит художественным эмоциям, возникающим при общении с искусством.

Что касается другого условия успеха в воспитании культуры эстетических чувств, эмоциональной реакции на музыку, то здесь необходимо вспомнить то положение психологии, которое устанавливает,

---

<sup>143</sup> Общая психология / Под ред. А.Петровского. М., 1977, с. 375.

что эмоции как физиологическое явление поддаются развитию и планомерная их тренировка должна начинаться уже в детском возрасте.

Общепринято считать, что положительные эмоции благотворно влияют на нервную систему людей, а, следовательно, на жизнедеятельность в целом. Суммируя все вышесказанное, можно сделать вывод, что эмоциональная сторона человека, его духовный потенциал есть неотъемлемая часть здорового образа жизни. Перефразируем известное выражение: «Здоровый дух - в здоровом теле», оно как нельзя лучше отражает роль духовной культуры в физиологической жизни людей.

И в заключении хочется сказать исполненными глубоко нравственного, этического смысла словами В.Сухомлинского: «В минуты наслаждения музыкой ребенок чувствует, что он настоящий человек»<sup>144</sup>.

#### **Использованные источники:**

1. Общая психология / Под ред. А.Петровского. М., 1977.
2. Лагутин А. Методика преподавания музыкальной литературы. М., 1982.
3. Сухомлинский В. Избр. пед. соч., т.1.

---

<sup>144</sup>Лагутин А. Методика преподавания музыкальной литературы. М., 1982, с.181 // Сухомлинский В. Избр. пед. соч., т.1, с.83.

### **АНГЛИЙСКИЙ ЯЗЫК И ЕГО РАЗНОВИДНОСТИ**

*Аннотация: В этой статье анализируется появление, распространение и волнение английского языка.*

*Ключевые слова: язык, английский язык грамматика, жаргон, образование, общество*

*Sobirova R.M.*

*Teacher of the Department of Foreign Languages*

*Namangan Engineering - Construction institute*

*Namangan, Uzbekistan*

### **ENGLISH LANGUAGE AND ITS VARIETIES**

*Abstract: This article analyzes the appearance, distribution and excitement of the English language.*

*Keywords: language, English grammar, jargon, education, society*

Современный английский язык - один из германских языков (западногерманская группа). Является родным для 410 млн. человек, им владеет не менее 1 млрд. людей. Это государственный язык Великобритании, США, Австралии, Новой Зеландии, Канады и Ирландии (в Канаде наряду с французским, в Ирландии - с ирландским, на Мальте - с мальтийским), один из официальных языков Индии (временно) и 15 государств Африки (ЮАР, Нигерии, Ганы, Уганды, Кении, Танзании и др.). Один из официальных и рабочих языков ООН.

Английский язык ведет свое начало от языка древнегерманских племен (англов, саксов и ютов), переселившихся с континента в V-VI вв. в населенную кельтами Британию. Взаимодействие племенных наречий англов, саксов и ютов, развивавшихся в условиях формирования английской народности, привело к образованию территориальных диалектов.

Но в самой Великобритании имеется множество разновидностей этого языка, называемые диалектами, и акцентами.

Довольно сложно провести границу между понятием языковой вариант и понятием диалектная речь, т.к. согласно определению, оба их можно охарактеризовать как вариант произношения данного языка, специфичный для определенной группы людей. Но не следует забывать, что основное различие состоит в том, что некоторые варианты языка, в данном случае английского, уже начали зарекомендовывать себя как самостоятельные языки (другие неизбежно последуют их примеру), чего никогда не произойдет с диалектной речью.

В работе рассматривается английский во всех вариантах -



официальный, региональный, национальный.

Английский язык (англ. [the] English [language]) - язык англичан (официальный язык Англии и всей Великобритании), жителей США (официальный язык тридцати одного штата), один из двух официальных языков Ирландии, Канады и Мальты, официальный язык Австралии, Новой Зеландии. Он используется как официальный в некоторых государствах Азии (Индия, Пакистан и др.) и Африки.

Относится к германским языкам индоевропейской семьи языков. Число говорящих около 510 млн. человек (2000). Один из шести официальных и рабочих языков ООН.

В языке преобладают аналитические формы выражения грамматического значения. Порядок слов - в основном строгий. Относится к флективным типам языков. В лексике около 70% слов - заимствованные. Письменность на основе латинского алфавита существует с VII века (в древности использовались добавочные буквы, но все они вышли из употребления). В орфографии значительное место занимают традиционные написания.

Нет последовательной системной корреляции между орфографией слов и фонологией, то есть, не зная заранее традиционного произношения, не всегда можно правильно прочесть слово «с листа».

В третьем лице для людей используются местоимения «он» - he, и «она» - she (либо «они» - they, для лиц неизвестного пола), большинство других существительных (в том числе, названия животных) заменяется местоимением «оно» - it. Исключения - названия стран и уникальных транспортных средств, на которые можно (но, как правило, необязательно) сослаться местоимением «она», а также солнце - «он» и луна - «она». Нередко местоимения he и she используются для обозначения животных-персонажей сказок или домашних любимцев.

Практически отсутствует словоизменение в зависимости от роли слова, в том числе, по падежам; падежные отношения передаются позицией слов в предложении и предложными конструкциями. Частая конверсия - идентичность однокоренных слов разных частей речи (например, цветок и цветочный обозначается одним словом flower). В виду этого необычайно важна последовательность слов в словосочетаниях.

Видовые отношения в системе времён глаголов выражаются различными формами, как простыми, так и аналитическими. Нет двойных отрицаний (однако правило часто нарушается в американском просторечии).

Если мы возьмём за единицу сравнения так называемое стандартное произношение английского языка в Англии, колониях и США, не учитывая особенностей современных диалектов и наречий США, то мы можем отметить:

почти полное отсутствие «мягких», т.е. палатализованных согласных,

отсутствие приглушения, за редкими исключениями, конечных согласных; так например head произносится с конечным d, а не t, как звучало бы это сочетание звуков в русском языке,

ассимиляция и диссимиляция в английском языке значительно реже осуществляется, чем в русском,

ударение в слове, так же как и в русском языке, экспираторное, но в отличие от русского не переходит с одного слога на другой, а прикреплено к определённом слогу.

Одна из характернейших особенностей английского языка - короткое слово.

Короткое слово в английском языке преобладает, однако есть и длинные слова, напр. individualisation. Но таких слов сравнительно немного в словаре, а главное они редко встречаются. Дело в том, что односложные и вообще короткие слова чаще германского происхождения, а длинные - французского и латинского. В разговорном языке, жаргоне, в стихотворной речи больше коротких слов, чем в научной прозе и в газете. Слова английского языка стали короче в связи с двумя процессами: первый, охватывающий весь язык полностью, это - отпадение окончаний. Этот процесс превратил синтетический древнеанглийский язык в почти чисто аналитический новоанглийский. Разительным примером подобных сокращений может служить древнее готское слово habaidedeima, сопоставленное с имеющим то же значение английским словом had - имел. Второй процесс захватывает только часть лексики английского языка. Это - усвоение заимствованными словами более сильного германского ударения. При этом слова сокращаются так: 1. отпадает один или больше начальных слогов: vanguard - из старого французского avant-garde - авангард. Иногда изменённое слово сосуществует в язык вместе с более поздним заимствованием, не изменённым, но они приобретают различные значения: history - история и story - рассказ;

выпадает слог в середине слова: fantasy даёт fancy - фантазия. Исчезновение флексии неизбежно привело к установлению твёрдого порядка слов. Нарушение этого порядка, так называемая инверсия, встречается в английском языке (кроме вопросительных оборотов, к-рые обычны) реже, чем в родственных ему германских языках. Твёрдый порядок слов, приобретающий, как и в других аналитических язык, синтаксическое значение, делает возможным и даже порой необходимым уничтожение формально-звуковых различий между так называемыми частями речи: I heard her name his name «я слышал, как она назвала его имя». В первом случае name - глагол «назвала», а во втором - существительное со значением «имя».

### **Использованные источники:**

1. Маковский М.М. Английские социальные диалекты М.: 2002 - 344 с.
2. Торсуев Г.П. Константность и вариативность в фонетической системе М.: 1998 - 328 с
3. . Аллаярова, С. Н., & Аскарлов, А. Д. THE NEEDS OF IMPLEMENTING INFORMATION TECHNOLOGIES IN HIGHER EDUCATION (The case of Uzbekistan as an example) НЕОБХОДИМОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ВЫСШЕМ ОБРАЗОВАНИИ (на примере Узбекистана).
4. Аллаярова, С. Н. (2017). ГЕРМЕНЕВТИЧЕСКИЙ ПОДХОД В СИСТЕМЕ ОБРАЗОВАНИЯ. Credo new, (2), 12-12.

## **ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

*Аннотация: В этой научной статье рассматривается инновационная деятельность, анализируются сущность и функции инноваций.*

*Ключевые слова: инвестиции, инновации, труд, сервис, управление*

## **THE MAIN FACTORS THAT DEVELOP INNOVATIVE ACTIVITY**

*Annotation: In this scientific article innovative activity is considered, the essence and functions of innovation are analyzed.*

*Keywords: investment, innovation, labor, service, management*

Современный научно-технический прогресс немислим без интеллектуального продукта, полученного в результате инноваций.

Инновация как экономическая категория отражает наиболее распространенные свойства, атрибуты, отношения и отношения производства и инноваций. Суть инноваций проявляется в его функциях. Функции инноваций отражают его цель в экономической системе государства и его роли в экономическом процессе. Особую роль играют инновации в повышении конкурентоспособности предприятий

Инновации означают «инвестирование в инновации» в результате практического овладения новым процессом, продуктом или услугой.

Новация - это инновация, которой раньше не было: новое явление, открытие, изобретение, новый метод удовлетворения социальных потребностей.

Инновации - это материализованный результат, полученный от инвестиций в новые технологии или технологии, в новые формы организации производства, обслуживания и управления производством.

Процесс создания, освоения и распространения инноваций называется инновационной деятельностью или инновациями, результат инноваций также можно назвать инновационным продуктом.

Разделение инноваций на конкретные группы по определенным признакам называется классификацией инноваций. В практике управления

инновациями используются различные классификаторы инноваций.

В зависимости от технологических параметров инновации делятся на продукты и процессы. Инновации продукта включают использование новых материалов, новых полуфабрикатов и компонентов; Получение принципиально новых продуктов. Технологические инновации означают новые методы организации производства (новые технологии).

По типу новизны для рынка инновации делятся на: новые для отрасли в мире; Новое для отрасли в стране; Новое для этого предприятия (группа предприятий).

На стимуле внешнего вида (источника) можно выделить:

- инновации, вызванные развитием науки и техники;
- инновации, вызванные потребностями производства;
- Инновации, вызванные потребностями рынка.

По месту в системе (на предприятии, в фирме) можно выделить:

- Инновации на входе в предприятие (сырье, оборудование, информация и т. Д.);
- Инновации на выходе предприятия (продукты, услуги, технологии, информация и т. Д.);
- инновация системной структуры предприятия (управление, производство).

В зависимости от глубины внесенных изменений:

- радикальные (базовые) инновации, которые реализуют крупные изобретения и формируют новые направления в развитии технологий;
- совершенствование инноваций, которые реализуют небольшие изобретения и преобладают на этапах распространения и устойчивого развития научно-технического цикла;
- Модификации (частные) инновации, направленные на частичное улучшение устаревших поколений технологий и технологий.

Можно сказать, что инновация выполняет следующие три функции:

- Репродуктивные;
- инвестиции;
- стимулирование.

Репродуктивная функция означает, что инновация является важным источником финансирования расширенного воспроизводства. Смысл репродуктивной функции заключается в получении прибыли от инноваций и использовании ее в качестве источника финансовых ресурсов.

Прибыль, полученная в результате внедрения инноваций, может использоваться в различных областях, в том числе в качестве капитала. Этот капитал можно использовать для финансирования новых видов инноваций. Таким образом, использование прибыли от инноваций для инвестиций - это содержание инвестиционной функции инноваций.

Получение прибыли предпринимателя за счет внедрения инноваций напрямую соответствует основной цели любой коммерческой организации.

Прибыль служит стимулом для предпринимателя внедрять новые инновации; Поощряет его постоянно изучать спрос, совершенствовать организацию маркетинговой деятельности, применять современные методы финансового менеджмента. Вместе это содержание стимулирующей функции инноваций.

Инновационный процесс можно считать относительно изолированным, имея свой конечный продукт и используя традиционные процессы и структуры как средство его реализации без каких-либо существенных изменений (например, вопрос о техническом продукте, который не заменяет производство существующих продуктов, но дополняет их). Управление таким простым типом инновационного процесса сводится к распределению ресурсов для поддержки этого процесса и созданию дополнительных стимулов для участия в процессе предоставления систем и услуг.

Признание конечным пользователем полезности новой концепции или идеи вызывает изменение внешней среды. Полезной, полезной функцией является отличие инноваций от открытия и изобретения. Открытия и изобретения не имеют социальной и экономической ценности, если они не становятся основой инноваций. Вторичная реализация относится к обновлению.

Целесообразно ввести разделение: инновации первого рода включают новые открытия, изобретения, идеи, впервые внедренные в производство новаторами, которые получают первостепенное значение и часто финансируются из централизованных источников; Инновации второго рода включают изобретения, ноу-хау, идеи и открытия, неоднократно вводимые имитаторами, т. Е. Такие нововведения уже не новы в мире. Если инновации первого рода не являются обязательными для всех предприятий, то инновации второго рода являются обязательными для всех, и они чаще всего финансируются из кредитных источников в венчурных и других формах.

Создатель новой технологии. Новатор, исходит из таких критериев, как уникальность и новизна, а также симулятор - от таких критериев, как жизненный цикл продукта и его экономическая эффективность.

Уникальность может быть достигнута только в том случае, если персонал предприятия имеет свои собственные, оригинальные знания и навыки в этой промышленной области. Инновации чрезвычайно важны для организаций, которые продают лицензии.

Под влиянием современных изменений, тенденций и процессов как в технологии, так и в экономике формируются новые потребности, которые не могут быть удовлетворены доступными результатами деятельности людей. Есть проблемы, решение которых возможно только путем создания новых средств и продуктов, новых организационных форм. Благодаря инновационной деятельности людей, которая является содержанием любых нововведений.

### **Использованные источники:**

1. Инновационное управление / Под ред. С. И. Ильенковой - М.: Единство, 2001.
2. Инновационное управление / Под ред. Л.Н.Оголовой - Москва: Инфра-М, 2001.
3. Soliyev, I. I. (2017). INVESTMENTS AND INNOVATIONS OF THEIR MUTUAL RELATIONS. *Теория и практика современной науки*, (5), 975-977.
4. Soliyev, I. I., & Shokirov, A. (2018). THE MAIN FEATURES OF INNOVATION RISKS. *Теория и практика современной науки*, (1), 773-775.
5. Солиев, И. И. (2014). Основные направления государственной поддержки инновационных процессов в сфере связи и информатизации Узбекистана. *Молодой ученый*, (3), 548-549.
6. Солиев, И. И., & Сирожиддинов, К. И. (2015). Благоприятный инвестиционный климат—важный фактор макроэкономического развития. *Молодой ученый*, (17), 461-463.
7. Солиев, И. И. (2017). INNOVATIVE ACTIVITY AS OBJECT OF INVESTMENT. *Теория и практика современной науки*, (5), 972-975.

*Солиева М.О.  
Арзибекова У.А.*

*кафедра факультативной педиатрии и неонатологии  
Андижанский государственный медицинский институт  
Узбекистан*

### **ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДИСПАНСЕРНОГО НАБЛЮДЕНИЯ ПОДРОСТКОВ, СТРАДАЮЩИХ ЯЗВЕННОЙ БОЛЕЗНЬЮ И ХРОНИЧЕСКИМ ГАСТРОДУОДЕНИТОМ**

*Резюме: Актуальность проблемы диспансерного наблюдения детей, страдающих патологией гастроэнтерологического профиля, определяется, прежде всего, повсеместной тенденцией увеличения в последние годы заболеваемости органов пищеварения неинфекционной природы.*

*Совершенно очевидно, что современные методы исследования, позволяющие визуально оценить состояние пищеварительной системы почти на всем ее протяжении, а также прижизненная морфобиопсия ее органов, не только существенно улучшили раннюю диагностику заболеваний пищеварительного тракта у детей и взрослых, но и самым принципиальным образом изменили наши прежние представления о сущности гастроэнтерологической патологии, ее структуре и распространенности в разные возрастные периоды жизни человека.*

*В то же время необходимо признать, что современные успехи в изучении этиологии и патогенеза болезней желудочно-кишечного тракта не сопровождаются адекватной эффективностью их лечения, несмотря на имеющийся прогресс и в этом направлении. В связи с этим особое значение приобретает совершенствование системы диспансерного наблюдения за пациентами данного контингента.*

*Ключевые слова: детской возраст, язва желудка, гастроэнтерологическая патология, гастродуоденит.*

*Solieva M.O.  
Arzibekova U.A.*

*Department of Optional Pediatrics and Neonatology  
Andijan State Medical Institute  
Uzbekistan*

### **EFFICIENCY OF DISPENSARY OBSERVATION OF ADOLESCENTS SUFFERING FROM PEPTIC ULCER DISEASE AND CHRONIC GASTRODUODENITIS**

*Resume: The relevance of the problem of dispensary observation of children suffering from gastroenterological pathology is determined, first of all, by the widespread tendency to increase in recent years the incidence of digestive organs of non-infectious nature.*



*It is quite obvious that modern research methods that allow you to visually assess the condition of the digestive system over almost its entire length, as well as intravital morphobiopsy of its organs, not only significantly improved the early diagnosis of digestive tract diseases in children and adults, but also in the most fundamental way changed our previous ideas about the essence of gastroenterological pathology, its structure and prevalence in different age periods of human life.*

*At the same time, it must be recognized that current advances in the study of the etiology and pathogenesis of diseases of the gastrointestinal tract are not accompanied by the adequate effectiveness of their treatment, despite the existing progress in this direction. In this regard, the improvement of the dispensary monitoring system for patients of this contingent is of particular importance.*

*Key words: baby age, gastric ulcer, gastroenterological pathology, hematroduodenitis.*

**Актуальность.** За последнее десятилетие в состоянии здоровья детей и подростков сформировались устойчивые негативные тенденции - распространенность факторов риска формирования здоровья и развития, увеличение заболеваемости и инвалидности[3,7,10]. Решение проблемы сохранения и укрепления здоровья детей от 0 до 18 лет возможно только при организации постоянного контроля за состоянием их здоровья и развития, регулярном проведении комплексных лечебно-оздоровительных и реабилитационных мероприятий[1,4,8].

Последние годы характеризуются значительным уменьшением здоровых детей и ростом, как функциональной патологии, так и хронических заболеваний среди детского населения. В структуре гастроэнтерологических заболеваний детского населения хронические заболевания желудка и двенадцатиперстной кишки имеют значительный вес. Несмотря на успехи, достигнутые в изучении этиологии, патогенеза, диагностики хронических воспалительных процессов в слизистой оболочке верхних отделов пищеварительного тракта, отсутствует тенденция к снижению частоты встречаемости хронических гастродуоденитов у детей[2,5,9].

На протяжении многих лет превалирующее развитие дорогостоящей стационарной помощи, требующей повышенных затрат на содержание пациента, было основным направлением в отечественном здравоохранении. Проведенный анализ доступной нам отечественной и иностранной литературы показал, что успех любого научного исследования зависит от продуманности методических подходов, четкости определения объекта наблюдения, адекватности математико-статистического аппарата. Только при соблюдении этих условий может быть оценена медицинская, социальная и экономическая эффективность лечения больных хроническим гастродуоденитом у детей в условиях дневного стационара[6,10,11].

**Цель исследования.** Изучить эффективность диспансерного наблюдения подростков, страдающих язвенной болезнью и хроническим гастродуоденитом в условиях поликлиники.

**Материалы и методы исследования.** Под наблюдением находились 95 подростков в возрасте 15–18 лет. У 54 больных была язвенная болезнь двенадцатиперстной кишки, у 41 — хронический гастродуоденит. Диагнозы были верифицированы по данным инструментальных и лабораторных исследований в условиях стационара.

**Результаты исследования.** Больные с язвенной болезнью находились на пролонгированном лечении без отрыва от учебы и наблюдались ежемесячно в течение первых 6 мес после выписки из стационара, а затем 1 раз в 2–3 мес до 8–10 раз в год. Больные с хроническим гастродуоденитом получали амбулаторное лечение в течение 3–4 нед ежеквартально.

В условиях поликлиники больные соблюдали диету № 5; получали антацидные препараты, спазмолитики, малые транквилизаторы, травы, минеральные воды, физиопроцедуры. Большое внимание уделяли упорядочению режима питания, труда и отдыха, устранению конфликтов в семье, учебном заведении; проводились беседы о вреде алкоголя и курения.

Для повышения неспецифической резистентности организма использовали общеукрепляющие и закаливающие мероприятия, биогенные стимуляторы. У 79% больных был отмечен положительный эффект. Проведенные контрольные гастрофиброскопические и рентгенологические исследования показали, что у реабилитируемых больных отсутствовали признаки прогрессирования заболевания.

**Вывод.** Таким образом, наши исследования показали, что эффективность диспансерного наблюдения повышается в тех случаях, когда проводится и социально-биологическая реабилитация. Качество диспансерного наблюдения повышается от возможности устранения агрессивных факторов внешней среды и повышения индивидуальной резистентности организма.

#### **Использованные источники:**

1. Волевач, Л.В. Язвенная болезнь / Л.В. Волевач [и др.]. - Уфа: Издательство «Здравоохранение Башкортостана», 2011. - 168 с.
2. Володин, Д.В. Хронический гастрит и язвенная болезнь, ассоциированные и неассоциированные с персистенцией *H. pylori* инфекцией: автореферат дисс. ... д-ра мед. наук. - М., 2015. - 26 с.
3. Гастроэнтерология: национальное руководство/ под ред. В.Т. Ивашкина, Т.Л. Лапиной. - М.: ГЭОТАР-Медиа, 2008. - 744 с.
4. Гастроэнтерология: клинические рекомендации/ под ред. В.Т. Ивашкина. - 2-е изд., испр. и доп. - М.: ГЭОТАР-Медиа, 2009. - 208 с.
5. Григорьева, Ю.В. Ночной кислотный прорыв при язвенной болезни / Ю.В. Григорьева, И.Ю. Колесникова // Современные проблемы науки и

- образования. Медицинские науки. - 2015. - № 5. - С. 63.
6. Каримов, М.М. Эффективная и безопасная фармакотерапия при лечении НР-ассоциированных заболеваний желудка и двенадцатиперстной кишки / М.М. Каримов, З.З. Саатов // Медицинский совет. - 2014. - № 4. - С. 55-59.
7. Клинические рекомендации по диагностике и лечению язвенной болезни МЗ РФ РГА / В.Т. Ивашкин [и др.]. - М., 2013. - 39 с.
8. Клинические классификации заболеваний внутренних органов с примерами формулировки диагнозов: учебное пособие для студентов / Р.М. Фазлыева [и др.] - Уфа: Издательство ГОУ ВПО БГМУ Росздрава, 2009. - 160 с.
9. Поликлиническая терапия: учебник / Г.И. Сторожаков, И.И. Чукаева, А.А. Александров. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ГЭОТАР-Медиа, 2011. - 640 с.
10. Рекомендации Российской гастроэнтерологической ассоциации по диагностике и лечению инфекции *Helicobacter pylori* у взрослых // Российский журнал гастроэнтерологии, гепатологии, колопроктологии. - 2012. - № 1. - С.87-89.

*Стародубцева М.В.  
студент магистратуры 2 курса  
департамент магистратуры (бизнес-программ)  
Тольяттинский государственный университет  
Россия, г. Тольятти*

**К ВОПРОСУ О СОДЕРЖАНИИ ПОНЯТИЙ  
«НЕПЛАТЁЖЕСПОСОБНОСТЬ», «НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТЬ» И  
«БАНКРОТСТВО»**

*Аннотация:*

*Статья посвящена обзору взглядов различных авторов к пониманию понятий «неплатёжеспособность», «несостоятельность», «банкротство». В статье представлено авторское понимание взаимосвязи данных понятий.*

*Ключевые слова: неплатёжеспособность, несостоятельность, банкротство, финансовое состояние, организация*

*Starodubtseva M.V.  
graduate student  
2 year, department of magistracy (business programs)  
Togliatti State University  
Russia, Tolyatti*

**TO THE QUESTION ABOUT THE CONTENTS OF THE  
CONCEPTS OF "INSOLVABILITY", "INSOLABILITY" AND  
"BANKRUPTCY"**

*Annotation:*

*The article is devoted to a review of the views of various authors to understanding the concepts of "insolvency", "insolvency", "bankruptcy". The article presents the author's understanding of the relationship of these concepts.*

*Keywords: insolvency, insolvency, bankruptcy, financial condition, organization*

Экономическое содержание банкротства коммерческих организаций раскрывается в работах различных авторов. В целом термин банкротства организации употребляется для описания организации, которое сталкивается с временной нехваткой ликвидности и трудностями, приводящими к невыполнению финансовых обязательств в полном объёме. То есть банкротство организации представляет собой его неспособность удовлетворить требования кредитора по денежным обязательствам, а также оплатить обязательные платежи.

Понятие банкротства представлено в федеральном законе «О несостоятельности (банкротстве)», согласно которому «несостоятельность (банкротство) – признанная арбитражным судом неспособность должника в

полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам, о выплате выходных пособий и (или) об оплате труда лиц, работающих или работавших по трудовому договору, и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей» [1].

То есть законодательно понятия «несостоятельность» и «банкротство» являются тождественными. Отдельные авторы согласны с этим. Так, например, по мнению А.Д. Мамедовой, «суть банкротства заключается в нехватке денег у организации для выплат по своим обязательствам, это состояние финансовой несостоятельности, то есть абсолютный кризис производственно-хозяйственной деятельности, который является причиной разорения и ликвидации организации» [2].

Однако большинство исследователей разграничивают данные понятия.

Так, Г.Ф. Шершенеевич отмечает, что «под банкротством следует понимать неосторожное или умышленное причинение несостоятельным должником ущерба кредиторам посредством уменьшения или скрытия имущества» [3]. Автор считает, что «банкротство предполагает несостоятельность только при одновременном наличии несостоятельности и преступных действий» [3]. По мнению автора, банкротство возникает только как результат преступных действий юридического лица, однако это не всегда соответствует действительности.

Определение несостоятельности во взаимосвязи с платёжеспособностью представляет И.Г. Кукукина: «Несостоятельность – это финансовое состояние предприятия, при котором оно неспособно в течение нормативно установленного срока выполнить долговые обязательства и самостоятельно восстановить свою платёжеспособность» [4]. То есть автор представляет несостоятельность организации как результат неплатёжеспособности, которую организации не удалось восстановить.

Авторы Н.С. Попова, Л.В. Рябцева, И.Г. Степанов приводят связь между понятиями банкротства и неплатёжеспособности. Авторы отмечают, что «банкротство – это производимый в судебном порядке процесс ликвидации абсолютно неплатёжеспособного предприятия. Банкротство – процесс, направленный на минимизацию негативных последствий явления абсолютной неплатёжеспособности» [5].

Определение неплатёжеспособности представлено также в Федеральном законе «О несостоятельности (банкротстве)», согласно которому «неплатёжеспособность – прекращение исполнения должником части денежных обязательств или обязанностей по уплате обязательных платежей, вызванное недостаточностью денежных средств. При этом недостаточность денежных средств предполагается, если не доказано иное» [1].

Н.А. Бреславцева отмечает, что «банкротство — это цивилизованная

форма разрешения конфликта, возникшего между кредиторами и должником, позволяющая в определенной мере соблюсти интересы обоих, поскольку после завершения процедуры банкротства бывший должник освобождается от обязательств, связанных с погибшим бизнесом, и снова имеет возможность предпринимательства, а кредитор, в свою очередь, получает часть затраченных средств» [6]. В данном случае автор представляет банкротство как благоприятный фактор для разрешения конфликта между заинтересованными сторонами.

Взаимосвязь между понятиями «банкротство», «несостоятельность» и «неплатёжеспособность» представили авторы В.Ю. Жданов, В.Е. Рыгин, которые отмечают, что «несостоятельность – это фактическая характеристика предприятия, а банкротство – определенная арбитражным судом характеристика предприятия» [7]. То есть авторы рассматривают несостоятельность с экономической точки зрения, а банкротство – с юридической точки зрения. Авторы также отмечают, что «все начинается с неплатежеспособности, если предприятие от этого не избавляется, то оно становится несостоятельным. В дальнейшем, если оно не изменит свое состояние, становится банкротом» [7]. Следует отметить, что здесь авторы наиболее точно определяют разницу между рассматриваемыми понятиями. На наш взгляд, данное понимание взаимосвязи между данными экономическими категориями наиболее оптимально.

Таким образом, анализ дефиниции понятий «неплатёжеспособность», «несостоятельность» и «банкротство» позволил выявить взаимосвязь между данными экономическими категориями. Так, неплатёжеспособная организация в случае не восстановления своей платёжеспособности становится несостоятельной, при этом несостоятельность в дальнейшем при проведении определённых процедур переходит в стадию банкротства с целью законодательного разрешения конфликта между заёмщиком и кредиторами.

#### **Использованные источники:**

1. Федеральный закон от 26.10.2002 г. № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» (ред. от 27.12.2019) [Электронный ресурс] // Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_39331/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_39331/) (дата обращения – 15.01.2020 г.).
2. Мамедова, А.Д. Банкротство организаций и меры по его предупреждению. / А.Д. Мамедова // Наука. - 2017. - № 1 (3). - С. 155-158.
3. Шершеневич, Г.Ф. Теория несостоятельности (банкротства) [Текст]: учебник. – М.: Финансовое право. 2015. – 201 с.
4. Кукукина, И. Г. , Астраханцева И. А. Учет и анализ банкротств: Учеб пособие / Под ред. И. Г. Кукукиной. — М.: Финансы и статистика, 2004. С. 19.
5. Попова, Н.С. К вопросу об определении и сущности понятий несостоятельности и банкротства / Н.С. Попова, Л.В. Рябцева, И.Г.

- Степанов // Фундаментальные исследования. - 2016. - № 7-1. - С. 171-174.
6. Бреславцева, Н. А., Сверчкова О. Ф. Банкротство организаций: основные положения, бухгалтерский учет: Учебник. М.: Феникс, 2015.
7. Жданов, В.Ю., Рыгин В.Е. Теоретический анализ понятий «несостоятельность» и «банкротство» предприятий // Регионология. 2013. №4 (85). С. 164-171.

*Стародубцева М.В.  
студент магистратуры 2 курса  
департамент магистратуры (бизнес-программ)  
Тольяттинский государственный университет  
Россия, г. Тольятти*

**СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРОВЕДЕНИЯ ОЦЕНКИ  
ВЕРОЯТНОСТИ БАНКРОТСТВА КОММЕРЧЕСКИХ  
ОРГАНИЗАЦИЙ**

*Аннотация:*

*В статье представлена характеристика основных моделей оценки вероятности банкротства организаций, а также предложена авторская методика оценки вероятности банкротства организаций на основе расчёта интегрального показателя.*

*Ключевые слова: банкротство, модель Альтмана, модель Савицкой, модель Лиса, модель Таффлера, модель Сайфуллина-Кадыкова*

*Starodubtseva M.V.  
graduate student  
2 year, department of magistracy (business programs)  
Togliatti State University  
Russia, Tolyatti*

**IMPROVEMENT OF ASSESSMENT OF PROBABILITY OF  
BANKRUPTCY OF COMMERCIAL ORGANIZATIONS**

*Annotation:*

*The article presents a description of the main models for assessing the probability of bankruptcy of organizations, as well as an author's methodology for assessing the probability of bankruptcy of organizations based on the calculation of the integral indicator.*

*Keywords: bankruptcy, Altman model, Savitskaya model, Lis model, Tuffler model, Sayfullin-Kadykov model*

В настоящее время существует множество моделей, которые позволяют своевременно спрогнозировать вероятность банкротства организации. Это модель Альтмана, модель Г.В. Савицкой, модель Р. Лиса, модель Р. Таффлера, модель Р.С. Сайфуллина - Г.Г. Кадыкова, модель Иркутской государственной экономической академии, модель Г.В. Давыдовой – А.Д. Беликова, модель О.П. Зайцевой, модель А.С. Кучеренко, модель Д. Фулмера, модель В.В. Ковалёва и пр.

Рассмотрим наиболее популярные модели:

- модифицированная пятифакторная модель Альтмана,
- модель Г.В. Савицкой,
- модель Р. Лиса,



- модель Р. Таффлера,
- модель Р.С. Сайфуллина и Г.Г. Кадыкова (таблица 1).

Таблица 1 – Модели оценки вероятности банкротства организации

Наименование модели	Расчёт по модели	Определение вероятности по модели
Модифицированная пятифакторная модель Альтмана	$Z = 0,717 \cdot X_1 + 0,847 \cdot X_2 + 3,107 \cdot X_3 + 0,42 \cdot X_4 + 0,995 \cdot X_5$ <p>X1 – доля собственных оборотных средств в активах;  X2 – рентабельность активов;  X3 – рентабельность активов по прибыли до налогообложения;  X4 – коэффициент финансирования;  X5 – отношение выручки к активам.</p>	Z < 1,23 (высокая)
		1,23 < Z < 2,89 (средняя)
		Z > 2,89 (низкая)
Модель Г.В. Савицкой	$Z = 0,111 \cdot X_1 + 13,239 \cdot X_2 + 1,676 \cdot X_3 + 0,515 \cdot X_4 + 3,8 \cdot X_5$ <p>X1 – отношение собственного капитала к величине оборотных активов;  X2 – отношение оборотного капитала к собственному капиталу;  X3 – отношение выручки к среднегодовой величине активов;  X4 – отношение чистой прибыли к величине активов;  X5 – отношение собственного капитала к величине активов.</p>	Z < 1 (очень высокая)
		1 < Z < 3 (высокая)
		3 < Z < 5 (средняя)
		5 < Z < 8 (низкая)
		Z > 8 (очень низкая)
Модель Р. Лиса	$Z = 0,063 \cdot X_1 + 0,092 \cdot X_2 + 0,057 \cdot X_3 + 0,0014 \cdot X_4$ <p>X1 – отношение оборотного капитала к активам;  X2 – отношение прибыли до налогообложения к активам;  X3 – отношение нераспределённой прибыли к активам;  X4 – отношение собственного капитала к обязательствам.</p>	Z < 0,037 (высокая)
		Z > 0,037 (низкая)
Модель Р. Таффлера	$Z = 0,53 \cdot X_1 + 0,13 \cdot X_2 + 0,18 \cdot X_3 + 0,16 \cdot X_4$ <p>X1 – соотношение прибыли от продажи и краткосрочных обязательств;  X2 – соотношение оборотных активов к заемному капиталу;  X3 – удельный вес краткосрочных обязательств в активах;  X4 – оборачиваемость активов.</p>	Z < 0,2 (высокая)
		0,2 < Z < 0,3 (средняя)
		Z > 0,3 (низкая)
Модель Р.С. Сайфуллина и Г.Г. Кадыкова	$Z = 2 \cdot X_1 + 0,1 \cdot X_2 + 0,08 \cdot X_3 + 0,45 \cdot X_4 + X_5$ <p>X1 – отношение разницы между собственным</p>	Z < 1 (высокая)
		Z > 1 (низкая)

	капиталом и внеоборотными активами к оборотным активам; X2 – отношение оборотных активов к текущим обязательствам; X3 – отношение выручки от продаж к средней стоимости активов; X4 – отношение прибыли от продаж к выручке от продаж; X5 – отношение чистой прибыли к собственному капиталу.	
--	---	--

Одной из проблем прогнозирования вероятности банкротства организации выступает то, что представленные выше модели могут давать разные результаты, что усложняет проведение оценки с целью разработки эффективных управленческих решений для предупреждения банкротства организации.

В связи с этим полагаем, что рассмотренные модели следует рассматривать комплексно, и в рамках настоящего исследования предлагаем использовать комплексную методику проведения анализа и оценки вероятности банкротства коммерческих организаций на основе расчёта интегрального показателя.

Для этого рассчитанные значения по представленным выше моделям необходимо перевести в баллы, присвоив от 0 до 10 баллов, где 0 баллов – низкая вероятность банкротства, 10 баллов – высокая вероятность банкротства. Так, вариант шкалы для перевода рассчитанных по пяти моделям показателей в баллы представлен в таблице 2.

Таблица 2 – Предлагаемая шкала для перевода рассчитанных по моделям показателей в баллы

Модель	Значение показателя (вероятность банкротства)	Балльная оценка (Bi)
Модифицированная пятифакторная модель Альтмана	$Z < 1,23$ (высокая)	10
	$1,23 < Z < 2,89$ (средняя)	5
	$Z > 2,89$ (низкая)	0
Модель Г.В. Савицкой	$Z < 1$ (очень высокая)	10
	$1 < Z < 3$ (высокая)	8
	$3 < Z < 5$ (средняя)	5
	$5 < Z < 8$ (низкая)	2
	$Z > 8$ (очень низкая)	0
Модель Р. Лиса	$Z < 0,037$ (высокая)	10
	$Z > 0,037$ (низкая)	0
Модель Р. Таффлера	$Z < 0,2$ (высокая)	10
	$0,2 < Z < 0,3$ (средняя)	5
	$Z > 0,3$ (низкая)	0
Модель Р.С. Сайфуллина и Г.Г. Кадыкова	$Z < 1$ (высокая)	10
	$Z > 1$ (низкая)	0

Следующим этапом выступает расчёт интегрального показателя по формуле средней арифметической (формула 1), значение которого будет составлять так же от 0 до 10.

$$I = \frac{\sum_{i=1}^n B_i}{n} \quad (1)$$

где I – интегральный показатель,

$B_i$  – полученная балльная оценка по  $i$ -й модели,

$n$  – количество используемых в расчёте моделей.

Так, полученные баллы по каждой из представленных моделей необходимо сложить и разделить на количество использованных моделей. В данном случае – на 5.

Далее необходимо провести оценку, исходя из полученного значения интегрального показателя:

- $8 < I < 10$  (очень высокая вероятность банкротства),
- $6 < I < 8$  (высокая вероятность банкротства),
- $4 < I < 6$  (средняя вероятность банкротства),
- $2 < I < 4$  (низкая вероятность банкротства),
- $0 < I < 2$  (очень низкая вероятность банкротства).

Следует отметить, что предлагаемая методика может применяться и в отношении других моделей оценки вероятности банкротства организаций.

На наш взгляд, применение данной методики существенно повысит объективность результатов проводимой оценки вероятности банкротства.

#### **Использованные источники:**

1. Лаврова, Т.Е. Анализ методов оценки вероятности банкротства организации / Т.Е. Лаврова, Л.Н. Матвийчук // Научный аспект. 2018. Т. 4. № 4. С. 469-476.
2. Мазурова, И.И. Методы оценки вероятности банкротства предприятия: учеб. пособие / И.И. Мазурова, Н.П. Белозерова, Т.М. Леонова, М.М. Подшивалова. – СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2016. – 53 с.
3. Савицкая, Г. В. Комплексный анализ хозяйственной деятельности предприятия : учебник / Г.В. Савицкая. — 7-е изд., перераб. и доп. — Москва : ИНФРА-М, 2020. — 608 с. — (Высшее образование: Бакалавриат). — DOI 10.12737/13326. - ISBN 978-5-16-103352-4.
4. Altman E. Financial ratios, discriminant analysis and the prediction of corporate bankruptcy // Journal of Finance. 1968. Vol. 23, № 4, (September 1968). P. 589–609.
5. Taffler R.J. Forecasting company failure in the UK using discriminant analysis and financial ratio data // Journal of the Royal Statistical Society: Series A (General). № 145 (3). 1982. P. 342–358.

**Сулейманова Д.Х.**  
*студент 4к. 2гр.*  
**факультет «Бухучет и аудит»**  
**ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет**  
**народного хозяйства»**  
**Османова М.М.**  
*старший преподаватель*  
**кафедра «Бухучет - 1»**  
**РФ, г. Махачкала**

## **УЧЕТ НЕЗАВЕРШЕННОГО СТРОИТЕЛЬНОГО ПРОИЗВОДСТВА**

*Аннотация: Учет незавершенного производства крайне важен, так как этот процесс оказывает влияние на формирование финансового результата компании. Строительные компании нередко допускают ошибки в учете незавершенного производства: как при определении его размера, так и при списании сумм расходов — отнесении сумм в себестоимость выполненных работ. В статье рассмотрен учет незавершенного производства с учетом специфики строительной деятельности.*

*Ключевые слова: учет незавершенного строительного производства, производственные расходы, методика бухгалтерского учета незавершенного строительного производства*

**Suleymanova D.H. student 4K. 2G.**  
**faculty of accounting and audit»**  
**GAOU VO " Dagestan state University**  
**of national economy»**  
**Osmanova M.M.**  
**Senior Lecturer of the Department "Accounting - 1"**  
**Russian Federation, Makhachkala**

## **ACCOUNTING FOR CONSTRUCTION IN PROGRESS**

*Abstract: Accounting for work in progress is extremely important, since this process affects the formation of the financial result of the company. Construction companies often make mistakes in accounting for work in progress: both when determining its size, and when writing off the amounts of expenses - attributing the amounts to the cost of the work performed. The article considers the accounting of work in progress, taking into account the specifics of construction activities.*

*Key words: accounting for construction in progress, production costs, accounting methods for construction in progress.*

Под незавершенным строительным производством понимаются незаконченные на конец отчетного периода работы по объектам

строительства, их очередям, пусковым комплексам, видам работ, являющимся объектами учета затрат.

Для отражения в бухгалтерском учете НЗП согласно Инструкции по применению Плана счетов предназначен счет 20 «Основное производство». Строительные компании организуют учет НЗП на 20 счете в разрезе объектов строительства.

1. По дебету 20 счета собираются затраты, связанные с производством строительных работ, а по кредиту отражаются суммы фактической себестоимости завершенных строительных работ.

2. Остаток по счету 20 на конец месяца показывает стоимость незавершенного производства. Наличие НЗП возможен, когда результат выполненных работ не предъявлен заказчику.

Для корректного отражения НЗП строительной компании необходимо утвердить в учетной политике:

- перечень статей затрат, непосредственно связанных с производством;
- метод учета производственных затрат (позаказный метод или метод накопления затрат);
- способ распределения общепроизводственных и общехозяйственных расходов, услуг вспомогательных производств;
- метод списания общехозяйственных расходов (полная себестоимость или директ-костинг);
- метод включения расходов в себестоимость работ (по мере готовности или в сумме фактических затрат);
- метод оценки незавершенного производства.

Согласно п. 8 ПБУ 10/99 «Расходы организации» перечень статей затрат устанавливается организацией самостоятельно. Инструкции по применению Плана счетов бухгалтерского учета установлен общий критерий: к прямым расходам относятся расходы, связанные непосредственно с выпуском продукции, выполнением работ и оказанием услуг.

К производственным расходам в строительстве можно отнести статьи затраты на:

- материалы,
- производственные работы и услуги (включая субподрядные работы);
- ГСМ, электроэнергию и прочие ресурсы;
- инвентарь и инструменты;
- специальную оснастку и специальную одежду;
- технику и оборудование, задействованную в работах (включая аренду и амортизацию);
- оплату труда рабочих и страховые взносы с нее;
- другие затраты, непосредственно связанные с объектом

строительства.

Методику бухгалтерского учета незавершенного строительного производства определяют следующие факторы:

- состав незавершенного строительного производства;
- порядок расчетов с заказчиками за выполненные работы;
- способ определения размера незавершенного строительного производства.

Состав незавершенного строительного производства подрядных организаций зависит от принятого порядка расчетов с заказчиками-застройщиками и функций подрядной организации в строительном процессе.

Если расчеты производятся за полностью готовые объекты, состав незавершенного строительного производства определяется видами этих объектов до сдачи их заказчикам-застройщикам и подписания акта приемки в эксплуатацию.

При поэтапной сдаче работ незавершенное строительное производство формируется на основании работ по этапам до их полного завершения и сдачи заказчику. Если заказчик рассчитывается с подрядной организацией за конструктивные элементы и части зданий состав незавершенного строительного производства определяется по незаконченным частям конструктивных элементов или видов работ по объекту.

Если строительная организация выполняет функции генерального подрядчика наряду с объемами работ, выполняемым собственными силами, в незавершенном производстве будут числиться объемы работ, выполненных и сданных ему субподрядными организациями на основании принятых к оплате счетов и актов.

Порядок расчетов за выполненные работы и роль строительной организации определяют методы оценки незавершенного строительного производства.

Каждая строительная организация учитывает незавершенное строительное производство по фактическим для нее затратам.

Незавершенное строительное производство генподрядчика отражается в смешанных оценках:

по работам, выполненным собственными силами - по фактической себестоимости;

по работам, выполненным субподрядчиками - по договорной стоимости.

Кроме того, в случае определения финансового результата по выполненным этапам и комплексам работ, незавершенное производство может учитываться и по договорной стоимости.

Для учета договорной стоимости сдаваемых работ используется счет 46 «Выполненные этапы по незавершенным работам».

Стоимость выполненных и сданных этапов не списывается с баланса строительной организации, так как право собственности переходит к заказчику только после полного завершения всего объема работ по договору. Сальдо по данному счету отражается в балансе по статье «затраты в незавершенном производстве».

По бухгалтерским данным не всегда можно точно установить размер незавершенного производства. Для получения необходимых данных о размере незавершенного производства проводится инвентаризация. Данные инвентаризации фиксируются в акте, в котором указывается объем и стоимость незаконченных частей конструктивных элементов или видов работ. Акт утверждается главным инженером, составляется в 2-х экземплярах, один из которых передается в бухгалтерию. В дальнейшем показатель незавершенного производства может использоваться при расчете себестоимости выполненных работ.

#### **Использованные источники:**

1. Русанова, Т.Г. Организация технологических процессов при строительстве, эксплуатации и реконструкции строительных объектов: Учебник / Т.Г. Русанова. - М.: Academia, 2018. - 155 с.
2. Соколов, Г.К. Технология и организация строительства: Учебник / Г.К. Соколов. - М.: Academia, 2018. - 112 с.
3. Беликова Т.Н. Все об учете в строительстве. - СПб.: Питер, 2017. - 304 с. - (Серия «Бухгалтеру и аудитору»).
4. Грибков А.Ю. Бухгалтерский учет в строительстве: практ. пособие/А.Ю. Грибков. - 5-е изд., испр. - М.; Омега-Л, 2017.- 406.
5. Дементьев А.Ю. Бухгалтерский учет и налогообложение в строительстве. - "Питер", "Издательский дом БИНФА", 2018
6. Середа К.Н. Бухгалтерский учет в строительстве/ Серия «Библиотека бухгалтера и аудитора». - Ростов н/Д: «Феникс», 2016. - 448с.

*Султансуйнов А.  
базовый докторант*

*Каракалпакский государственный университет им. Бердаха  
Республика Узбекистан, г. Нукус*

**НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ  
СЕРДЕЧНО-СОСУДИСТОЙ СИСТЕМЫ У СТУДЕНТОВ-  
СПОРТСМЕНОВ В УСЛОВИЯХ ПРИАРАЛЬЯ**

*Аннотация*

*В статье рассматриваются вопросы исследований функционирования сердечно-сосудистой системы у студентов, занимающихся спортом в условиях Республики Каракалпакстан. Установлено, что у обследуемых нами студентов, занимающихся различными видами спорта независимо от возраста и степени тренированности артериальное давление, было выше нормы, вероятно, это связано с эколого-климатическими условиями района проживания в Республике Каракалпакстан.*

*Ключевые слова: Южное Приаралье, сердечно-сосудистая система, экологические условия, динамика, здоровье.*

*Sultansuynov A.  
basic doctoral student*

*Karakalpak State University named after Berdakh  
Nukus, Republic of Uzbekistan*

**SOME FEATURES OF FUNCTIONING OF THE  
CARDIOVASCULAR SYSTEM AT STUDENTS-ATHLETES UNDER  
THE CONDITIONS OF THE AREAL REGION**

*Annotation*

*The article examines the issues of studies of the functioning of the cardiovascular system in students involved in sports in the Republic of Karakalpakstan. It was established that the students we studied engaged in various sports, regardless of age and degree of fitness, had higher blood pressure than normal, probably due to the environmental and climatic conditions of the district in the Republic of Karakalpakstan.*

*Key words: South Aral Sea region, cardiovascular system, environmental conditions, dynamics, health.*

Физическая культура и спорт занимают одно из важных мест в жизнедеятельности молодежи, т.к. повышение высокого уровня состояния функциональной активности и здоровья человека невозможно без определенной степени физической деятельности. Особое место в спортивно-физиологических исследованиях уделяется сердечно-сосудистой системе. Она относится к наиболее интенсивно работающим в



процессе физических и эмоциональных напряжений у людей, занимающихся различными видами спорта. Адаптация сердечно-сосудистой системы к физической нагрузке представляет собой один из центральных вопросов всей проблемы адаптации, т.к. ее способность увеличивать свою функцию нередко становится звеном, лимитирующим интенсивность и длительность приспособительных реакций целого организма. Эффективность спортивной деятельности не только в циклических, но и в игровых видах спорта во многом определяется состоянием вегетативной нервной системы, и главным образом аппарата кровообращения [2, 6]. Особое значение для оценки состояния здоровья, функциональных возможностей юного спортсмена, своевременного диагностирования предпатологических и патологических изменений, как возникающих в результате занятий спортом, так и не выявленных при первичном обследовании, имеют данные о динамике физиологических показателей при выполнении физических нагрузок.

Аппарат кровообращения занимает особое место во всей системе транспорта кислорода из окружающей среды к работающим мышцам и органам в связи с тем, что является основным лимитирующим звеном этой системы. В процессе систематической спортивной тренировки развиваются функциональные приспособительные изменения в работе сердечно-сосудистой системы, которые подкрепляются морфологической перестройкой аппарата кровообращения и некоторых внутренних органов. Комплексная структурно-функциональная перестройка сердечно-сосудистой системы обеспечивает ее высокую работоспособность, позволяющую спортсмену выполнять интенсивные и длительные физические нагрузки [1, 2, 6]. Следует подчеркнуть, что в структуре синусового сердечного ритма заложена информация, отражающая состояние адаптационно-компенсаторных механизмов целостного организма.

Проведенные нами исследования показали, что максимальное значение наблюдается у спортсменов из северных районов в возрасте 21 год ( $69,64 \pm 0,38$  уд/мин), а минимальный показатель в возрасте 19 лет ( $66,15 \pm 0,78$  уд/мин). У спортсменов из южных районов максимальный показатель выявлен в возрасте 18 и 21 лет ( $64,8 \pm 0,65$  и  $64,5 \pm 0,43$  уд/мин), а минимальный уровень отмечен также в возрасте 19 лет ( $62,0 \pm 0,44$  уд/мин). Также отметим, что выявленное минимальное значение соответствует возрасту 17 лет (70,0 уд/мин) и максимальное значение более старшим возрастным группам (20–22 лет) (72–73 уд/мин). Как нам кажется, в данном случае, низкие значения ЧСС у спортсменов по сравнению с показателями студентов, препятствует «изнашиванию» миокарда и имеет важное оздоровительное значение.

Артериальное давление (АД) у спортсменов – важный интегральный показатель функционального состояния сердечно-сосудистой системы и

является относительно постоянной величиной. Исследование показаний артериального давления имеет значение, как для диагностики состояния тренированности, так и для диагностики предпатологических и патологических состояний организма спортсменов [1]. Величина АД определяется большим числом факторов, среди которых наиболее важным является соотношение минутного объема кровотока и сопротивления кровотоку, оказываемого на уровне артериол (периферического сопротивления). Как известно, нормальный диапазон колебания для максимального давления у спортсменов составляет 100–129 мм рт.ст., для минимального 60–79 мм рт.ст. [3, 4, 8].

Возрастные различия в адаптации сердечно-сосудистой системы к физической нагрузке у спортсменов могут проявляться как в частоте типов реакции, так и в количественных величинах в пределах одного типа реакции (например, нормотонического, т. е. лежащего в пределах физиологической нормы). У взрослых спортсменов адаптация сердца к нагрузке происходит за счет увеличения ударного объема сердца при меньшей частоте сердечных сокращений. При рассмотрении показателей артериального давления диастолического (ДД) в состоянии покоя и нагрузки, то можно отметить, что по территории проживания обследуемых спортсменов наблюдается существенная разница. Так, у спортсменов, проживающих в северных районах все показатели несколько ниже, чем у их сверстников из южных районов во всех возрастных группах ( $p < 0,05$ ). Минимальные значения ДД (в покое) для всех обследуемых спортсменов соответствуют возрасту 17-18 лет, а самые максимальные значения – возрасту 22 года, т.е. с увеличением возраста увеличивается и средний показатель ДД (в покое).

Рассматривая средние значения показателей ДД в условиях физической нагрузки, можно отметить, что здесь также минимальные значения соответствуют возрастным периодам 17-18 лет, максимальные значения соответствуют возрасту 22 года, как для спортсменов из северных и южных районов, так и для студентов, не занимающихся спортом. Так, для юношей из северных районов минимальное значение показателя ДД в условиях нагрузки в возрасте 17 лет составляет  $66,81 \pm 0,34$  мм рт.ст., а максимальное значение составляет  $68,79 \pm 0,28$  мм рт.ст. для возраста 22 года. Для спортсменов из южных районов максимальный уровень ДД в условиях нагрузки составляет  $70,3 \pm 0,32$  мм рт.ст. в возрасте 22 года, а минимальный уровень соответствует  $68,01 \pm 0,51$  мм рт.ст. для возраста 17 лет.

Проведенный анализ изменения артериального давления в ответ на физическую нагрузку у студентов 17-19 лет показал, что по сравнению со спортсменами выявлен прирост СД на 21,3%. Что касается второй возрастной группы (20-22 лет), то здесь прирост СД составил 20,7%. Изменение ДД было менее выражено в обеих возрастных группах студентов.

Таким образом, по данным исследований у обследуемых нами студентов, занимающихся различными видами спорта независимо от возраста и степени тренированности артериальное давление, было выше нормы. Выявленное СД выше 100 мм рт.ст. у студентов, не занимающихся спортом в старших возрастных группах (20-22 года), можно считать фактором риска возникновения гипертонических состояний, обусловленных, вероятно, эколого-климатическими условиями района проживания в Республике Каракалпакстан.

#### **Использованные источники:**

1. Амосов Н.М., Бендет Я.А. Физическая активность и сердце. - Киев: Здоровья. - 1984. - 231 с.
2. Быков Е.В. Сравнительная характеристика изменений гемодинамики действующих и завершивших выступления спортсменов // Дисс. ... канд. мед. наук. - Челябинск. - 1996. - 171 с.
3. Вольнов Н.И. Артериальное давление у спортсменов. – Автореф. дисс. ... канд. мед. наук. - 1988. - 30 с.
4. Дембо А.Г., Земцовский Э.В. Спортивная кардиология. - Л.: Медицина. - 1989. - 466 с.
5. Зияев Ю.Н., Никитин Н.П., Гоур Шундор Шаха. Реакция на физическую нагрузку в зависимости от типа кровообращения // Мед. Журн. Узбекистана. - 1991. - № 8. - С. 57- 60.
6. Меркулова Р.А., Хрущев С.В., Хельбин В.Н. Возрастная кардиогемодинамика у спортсменов. - М.: Медицина. - 1989. - 112 с.
7. Valvo E., P.Casagvonde, V.Bevogna etal. Renal functional reserve in patients with essential hypertension: effect of inhibition of the renin – angiotensin system // Clin.Sci. -1990.- V.78.-585-590 p.

УДК: 008.1082

*Сходкина О.Ю.  
студент магистратуры 2 курса  
факультет «Менеджмент»  
Российский экономический Университет имени Г.В. Плеханова  
научный руководитель: Дорохина Е.Ю., доктор экономических  
наук  
доцент  
Россия, г. Москва*

### **ДИДЖИТАЛИЗАЦИЯ КАК НЕИЗБЕЖНЫЙ ПРОЦЕСС ДЛЯ ЛОГИСТИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ**

*Аннотация: Статья посвящена актуальному вопросу внедрения диджитализации в бизнес-процессы логистических компаний. В статье рассмотрена уникальность диджитализации, которая состоит в том, что диджит-технологии являются ключевым преимуществом для развития логистических компаний и их процессов. Они помогают снижать издержки, прогнозировать риски и повышать заинтересованность клиентов. В статье используются такие понятия как: диджитализация, диджит-технологии, логистические процессы.*

*Ключевые слова: диджитализация, глобализация, логистическая компания, логистический процесс, рынок товаров и услуг.*

*Skhodkina O.Y.  
Student  
2 years, Faculty «Management»  
Plekhanov Russian University of Economics  
Russia, Moscow  
Scientific adviser: Dorohina E.Y.  
Doctor of Economics  
Docent*

### **DIGITALIZATION AS AN INEVITABLE PROCESS FOR LOGISTICS COMPANIES**

*Annotation: The article is devoted to the topical issue of digitalization implementation in the business processes of logistics companies. The article is considered the uniqueness of digitalization, which consists in the fact that digital technologies are a key advantage for the development of logistics companies and their processes. They help reduce costs, predict risks, and increase customer interest. The article uses such concepts as: digitalization, digital technologies, and logistics processes.*

*Keywords: digitalization, globalization, logistics company, logistics process, market of goods and services*

В рамках цифровой революции каждый человек ощущает на себе

процессы digital технологий и уже не может себе представить свое существование без таких процессов. Изначально, диджитализация начала в том или ином виде применяться ещё в 70-е годы, однако полноценной и массовой она становится лишь в 90-е годы — толчком к её развитию стало развитие всемирной паутины, появления новых гаджетов и сервисов, которые облегчают человеку жизнь.

Чем быстрее они развиваются, тем быстрее меняется окружающая среда. Соответственно, если диджитализация оказывает такое влияние на людей, то в эпоху таких быстрых изменений бизнес уже не может работать по старым моделям и ему приходится подстраиваться в те реалии, которые диктует ему диджитализация, иначе есть огромный риск остаться позади своих конкурентов или вовсе уйти с рынка.

Глобализация мировой экономики приводит к значительному усилению конкуренции. В прошлом компании сравнивали себя с компаниями, действующими в одном городе, а теперь их конкурентами стали компании, располагающиеся не только в одной стране, но и повсюду в мире, даже на других континентах. Теперь компания, выходящая на международный рынок, должна по всем показателям соответствовать общемировому уровню.

С каждым годом возрастают требования к качественным показателям международной логистики. Несколько лет назад основным фактором, определявшим выбор логистической компании, был - предоставление более низких цен на услуги, по сравнению с конкурентами, теперь же клиенты логистических компаний все чаще отдают предпочтение компаниям, предоставляющим более качественные услуги, придавая цене второстепенное значение. Но уже сегодня приоритет отдается таким показателям логистической деятельности, как скорость и своевременность доставки, надежность, гибкость, комплексность и индивидуализация предоставляемых услуг. Высокий уровень конкуренции на международном рынке логистических услуг заставляет международные логистические компании постоянно искать пути повышения своей конкурентоспособности.

Для рынка логистических компаний, диджитализация – это неотъемлемая часть функционирования на логистическом рынке. Логистический рынок является очень конкурентным, поэтому компаниям просто необходимо придумывать и разрабатывать различные механизмы автоматизации их бизнеса, с возможностью предоставления таких механизмов своим клиентам. Процесс международной логистики обширен и многогранен, начиная от загрузки товара у отправителя, до доставки данного товара заказчику (клиенту). Промежуточными этапами могут быть: международная перевозка, использование консолидационных складов на пути следования груза, обработка документов и подготовка их к таможенному оформлению, непосредственно само таможенное

оформление, копакинг, аудит действующих схем транспортировки, оптимизация плана доставки, проектирование и эксплуатация складских комплексов, локальная доставка товара до склада клиента. Во все эти этапы требуется внедрение автоматизированных процессов, так как зачастую клиент хочет получить товар в кратчайшие сроки и без внедрения автоматизации сделать это будет очень сложно.

Диджитализация — процесс трансформации компании, который использует цифровые технологии для оптимизации бизнес-процессов, повышает процессы производительности компании и улучшает опыт взаимодействия с клиентами. Основным результатом, который компания получит после внедрения диджит процессов будет высвобождение человеческих и финансовых ресурсов компании, что в свою очередь приведет к повышению производительности труда и эффективности стратегического управления.

Согласно данным исследования компании Arthur D. Little в 2017 году было выявлено:

- 60% компаний начали применять диджитал-технологии и менять с помощью них бизнес под потребности клиента;
- 20% компаний только начали знакомиться с диджитал;
- 18% компаний привлекают и обслуживают клиентов с помощью информационных технологий;
- 2% компаний полностью прошли диджитализацию.

Диджитализация бизнес процессов в логистической компании обычно ведется в 2х основных направлениях:

Первое направление: автоматизация и поддержка основных бизнес процессов. В рамках данного направления компания может управлять продажами (увеличивать их объем), маржинальностью от выполняемых услуг (управление доходностью всего бизнеса в целом, улучшать работу со своими клиентами (оптимизация процессов взаимодействия). Например: многие логистические компании используют программное обеспечение 1С «Предприятие или 1С «Документооборот». В рамках данной системы компании ведут и отслеживают полный спектр логистических операций. Диджитал-технологии помогают эффективно поддерживать операционную деятельность предприятия на всех этапах.

Второе направление: автоматизация и поддержка второстепенных процессов. В рамках данного направления компания может поддерживать работу своих работников, оптимизировать внутренние процессы компании, отчетность, бухгалтерский учет. Автоматизация в рамках второго направления сокращает время и издержки на внутренние операционные процессы работы компании. Компании могут оптимизировать затраты на персонал, увеличивать эффективность использования рабочего времени путем освобождения персонала от рутинной работы.

В автоматизации логистических процессов не может быть

фиксированных бизнес процессов, они динамические и зависят от конкретного заказа клиента, от конкретной перевозки. Какие виды транспорта и в какой последовательности используется, импорт, экспорт или внутрироссийская перевозка, каких поставщиков привлекаем и других важных факторов.

Исходя из вышеизложенного, можно сказать, диджитализация рынка международной логистики — главный тренд логистики в 2019-2021 г и правильно выстроенные диджит-технологии будут ключевым преимуществом для логистических компаний. Новые технологии позволят снижать издержки, прогнозировать риски и повышать заинтересованность клиентов.

#### **Использованные источники:**

1. Ахримов Д.А., Барская Г.Б. «Автоматизация транспортной логистики предприятия» / Математическое и информационное моделирование сборник научных трудов, Тюмень, 2015.- 2017. С. 34-43. Режим доступа: <https://elibrary.ru>.
2. Рысев М.А. «Анализ моделей, методов и подходов к оценке и развитию автоматизации предприятий» / Инновации и инвестиции № 3, 2019. - С. 43-46. Режим доступа: <https://elibrary.ru>.
3. Джестон, Д. Управление бизнес-процессами. Практическое руководство по успешной реализации проектов / Д. Джестон, Й. Нелис. - М.: Символ, 2015. - 512 с.
4. Любовина Д.А. «Автоматизация процессов современной логистики».- Москва: AXELOT/ Решения для логистики, 2018. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.axelot.ru>. (дата обращения 06.12.19).
5. Безделев С.С. « Диджитализация рынка международной логистики». – Москва: Блог архитектора бизнеса, 2019. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.1ab.ru/blog>. (дата обращения 03.12.19).
6. Максимова В.А. « ИТ в логистике: четыре уровня автоматизации».- Москва: Retail.ru, 2019. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.retail.ru>. (дата обращения 01.12.19).
7. Громов, А.И. Управление бизнес-процессами: современные методы. монография / А.И. Громов, А. Фляйшман, В. Шмидт. - Люберцы: Юрайт, 2017. - 367 с.

*Тореева З.Б.  
студент 2 курса магистратуры  
Нурекеева Г.Н.  
студент 2 курса магистратуры  
специальность «Ихтиология и гидробиология»  
Туремуратова Г.И., к.б.н.  
доцент  
кафедра Общей биологии и физиологии  
Каракалпакский государственный университет им. Бердаха  
Республика Узбекистан, г. Нукус*

### **ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННЫХ МЕТОДОВ ГИДРОБИОЛОГИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ ВОДОЕМОВ**

#### *Аннотация*

*В статье рассматриваются особенности современных методов гидробиологического исследования водоемов. В настоящее время сапробиологический анализ воды и метод биоиндикации успешно применяются в повседневной практике гидробиологического контроля качества вод.*

*Ключевые слова: биоиндикация, контроль, гидробионт, водоём, зоопланктон, фитопланктон, бентос, простейшие, насекомые.*

*Toreeva Z.B.  
Nurekeeva G.N.  
2nd year students  
specialty "Ichthyology and hydrobiology"  
Turemuratova G.I.  
Ph.D., Associate Professor  
Department of General Biology and Physiology  
Karakalpak State University named after Berdakh  
Nukus, Republic of Uzbekistan*

### **FEATURES OF MODERN METHODS OF HYDROBIOLOGICAL RESEARCH OF RESERVOIRS**

#### *Annotation*

*The article discusses the features of modern methods of hydrobiological research of reservoirs. Currently, the saprobiological analysis of water and the bioindication method have been successfully applied in everyday practice of hydrobiological water quality control.*

*Key words: bioindication, control, hydrobiont, pond, zooplankton, phytoplankton, benthos, protozoa, insects.*

**Гидробиология** – это наука о строении, функционировании и разнообразии водных экосистем. Гидробиология изучает сообщества и



популяции водных организмов, их взаимодействие между собой и с окружающей средой. Гидробиология как отдельное самостоятельное направление биологической науки сформировалась и начала активно развиваться во второй половине XIX века [2].

Предпосылками для этого послужили три естественные причины:

1. Необходимость оценки запасов промысловых гидробионтов, которые к середине XIX столетия стали резко сокращаться.

2. Задача поиска чистой воды, в связи с существенным загрязнением пресноводных водоёмов промышленными стоками.

3. Пересмотр роли гидробионтов. Гидробионты участвуют в процессах самоочищения водоёмов, а также – являются индикаторами состояния водной среды.

На первых этапах своего развития гидробиология занималась в большей степени эко физиологией отдельных водных организмов. Позже она перешла на изучение живых систем более высоких уровней организации – популяций и экосистем. Таким образом, гидробиология стала заниматься экологией водных над организменных систем.

Основной задачей гидробиологии на современном этапе являются изучение общих закономерностей структурно-функциональной организации водных экосистем; исследования зависимости энергетических, вещественных и информационных потоков в водных экосистемах от факторов среды и влияния изменений популяций организмов на структуру этих потоков в экосистемах; изучение биологического фона акваторий и продукционных свойств водных экосистем [1].

Современной гидробиологии принадлежит важная и ведущая роль в решении крупнейших междисциплинарных задач глобального значения, например, как:

- создание основ рациональной эксплуатации биологических ресурсов природных вод;

- разработка методов прогнозирования состояния водных экосистем в условиях антропогенного воздействия;

- исследование причин эвтрофирования вод и способов его предотвращения;

- разработка научных основ управления качеством вод;

- формирования чистой воды в природных водоемах и в сооружениях для водоснабжения;

- создание научной базы для ведения аквакультуры экономически значимых видов рыб, беспозвоночных и водорослей.

Важным стимулом в развитии гидробиологии стали исследования роли гидробионтов в формировании качества природных вод и в процессах самоочищения водоемов, которые протекают главным образом биологическим путем при участии водных организмов. Альгологом Р. Кольквицем и зоологом М. Марсоном (Германия) в 1908 г. была

опубликована работа, которая легла в основу учения о «сапробности» вод [5].

В настоящее время для гидробиологического анализа качества вод могут быть использованы практически все группы организмов, населяющих водоемы и водотоки: планктонные и бентосные беспозвоночные, простейшие водоросли, макрофиты, бактерии и рыбы. Водорослям принадлежит ведущая роль в индикации изменения качества воды в результате эвтрофирования водоема [5].

Зоопланктон, как и фитопланктон, используется для получения картины загрязнения той части водотока, которая лежит выше пункта взятия пробы. Зоопланктон в качестве биоиндикатора особенно широко используется при контроле качества вод озер и водохранилищ.

Экспресс-методы оценки качества вод по простейшим позволяют получать надежную информацию практически мгновенно.

Неизменно положительные результаты дает оценка состояния водных объектов по личинкам насекомых [4].

Многие организмы как представители двух подклассов нематод: *Adenophorea* и *Secernatea*. Хорошими служат показателями степени загрязнения вод. Данные по ихтиофауне важны при оценке состояния водного объекта в целом и особенно при определении допустимых уровней загрязнения водных объектов, имеющих рыбохозяйственное значение.

В настоящее время сапробиологический анализ воды продолжает успешно применяться в повседневной практике гидробиологического контроля качества вод, конкурируя с новейшими методами биоиндикации [3].

Таким образом, для гидробиологического анализа качества водоемов используются практически все группы гидробионтов, населяющих водоемы. Особенно водорослям принадлежит ведущая роль в индикации изменения качества воды.

### Использованные источники:

1. «Гидробиологические исследования», посвященного XI съезду гидробиологического общества при РАН Сибирского федерального университета // <https://cyberleninka.ru/journal/n/zhurnal-sibirskogo-federalnogo-universiteta-biologiya?i=1059536>
2. Камнев А.Н. стратегия нтр россии и концепция развития гидробиологии в России // Россия: тенденции и перспективы развития. 2016.-С 700-7070 <https://cyberleninka.ru/article/n/strategiya-ntr-rossii-i-kontseptsiya-razvitiya-gidrobiologii-v-rossii-chast-pervaya>
3. Методы оценки экологического состояния водоемов // <http://edu.greensail.ru/monitoring/methods/bioindicat.shtml>
4. Руководство по методам гидробиологического анализа поверхностных вод и донных отложений // <http://docs.cntd.ru/document/1200060189>
5. Рыженко Е.А., Телямбитов Р.А. Развитие гидробиологии // Материалы VIII Международной студенческой научной конференции «Студенческий научный форум» / <https://scienceforum.ru/2016/article/2016024049>.

УДК: 08.00.10

*Турсунов Н.К.*

*Исломов У.Н.*

*студент*

*Банковско-финансовая академия*

*Республика Узбекистан*

### **ВАЛЮТНАЯ ПОЛИТИКА**

*Аннотация: В данной статье рассматривается экономическая политика валюты и её теоретические варианты*

*Ключевые слова: Государство, банк, валюта, экономика, капитал*

*Tursunov N.K.*

*Islomov U.N.*

*Student of the Banking and Finance Academy of the Republic of*

*Uzbekistan*

### **FOREIGN EXCHANGE POLICY**

*Annotation: This article discusses the economic policy of the currency and its theoretical options*

*Key words: State, bank, currency, economy, capital*

В настоящее время узбекская экономика, становясь неотъемлемой частью интернационального рынка товаров, услуг, технологий и капиталов, переживает период формирования и совершенствования системы государственного регулирования внешнеторговой деятельности.

В системе регулирования рыночной экономики важное место занимает валютная политика, инструментом реализации которой является валютное регулирование.

В настоящее время реформа законодательства в области валютного регулирования и контроля направлена на упрощение и постепенную отмену ограничений при совершении резидентами и нерезидентами операций с валютными ценностями. Одновременно в целях обеспечения стабильности внутреннего финансового рынка Центральным Банком продолжается работа по созданию нормативной базы, направленной на стабилизацию денежной сферы, которая препятствует утечке капиталов за границу.

ЦБ является проводником государственной валютной политики, включающей в себя комплекс мероприятий, нацеленных на укрепление внешнеэкономических позиций страны и осуществляет эту функцию в соответствии с Законом.

Теоретически можно выделить 5 вариантов валютной политики:

- Финансирование общего платежного дефицита без изменения валютного курса.

- Жесткий валютный контроль.

- Плавающий валютный курс.

- Постоянно фиксированные валютные курсы.
- Компромисс валютных курсов.

Каждый вариант представляет способ решения валютных проблем как реакцию на дефицит ПБ и падение курса национальной валюты.

Первый вариант предполагает условия, при которых страна имеет возможность финансировать дефицит своего ПБ, оставляя валютный курс неизменным, за счет валютных резервов и денежных обязательств по отношению к другим странам.

Второй вариант - жесткий валютный контроль - предполагает ограничение импорта товаров и услуг, вывоза капитала за границу, заграничного туризма и т.п. Считается, что применение первого варианта валютной политики ограничено, второго - практически неприемлемо, т.к. экономические и социальные издержки жесткого валютного контроля очень велики. Поэтому в качестве реальных обычно рассматриваются три варианта: фиксированные валютные курсы, гибкие или плавающие валютные курсы и компромиссные валютные курсы.

Проблема выбора оптимального варианта валютной политики может рассматриваться только в контексте исторической практики в области валютных отношений, раскрывающей зависимость изменений валютной политики от конкретного состояния мировой экономики и социально-экономической ситуации в данной стране. Исторический опыт раскрывает конкретные условия и предпосылки проведения той или иной валютной политики. Такой подход позволяет понять современные проблемы валютных отношений, конкретно - исторически оценить достоинства и недостатки, целесообразность и возможность проведения той или иной валютной политики, в данной стране при конкретной ситуации.

Стремление к валютной стабилизации заставляет государственные валютные органы (центральные банки) проводить значительные валютные операции в одном направлении (так называемое «грязное плавание»). Попытки поддержать курс, который уже не соответствует курсу равновесия, посредством валютных интервенций ведет к валютным потерям государства и перекачке прибыли в руки валютчиков, проводящих дестабилизирующие валютные операции (односторонние спекулятивные операции). Центральный банк, проводящий валютные интервенции в поддержку нереальных валютных курсов, выступает, по существу, как спекулянт, дестабилизирующий валютный рынок, так как длительное время проводить такую политику невозможно, она ведет к все большим и большим валютным потерям, увеличивает расходную часть государственного бюджета. Частные участники рынка пользуются тем, что правительство поддерживает нереалистичский курс и получает прибыль, а государство теряет валюту.

Мы можем сделать вывод, что дестабилизирующей спекуляции чаще всего подвержены фиксированные валютные курсы в условиях фундаментальной несбалансированности экономики и курсы, находящиеся

в управляемом плавании в условиях сильной инфляции и нестабильности государственной валютной политики.

**Использованные источники:**

1. Колпакова Г.М. Финансы. Денежное обращение. Кредит. М.: «Финансы и статистика», 2003г.
2. Поляков В.П., Московкина Л.А. Основы денежного обращения и кредита М.: «ИНФРА - М» , 2006 г.
3. Жукова Е.Ф. Общая теория денег и кредита М.: «Банки и биржа» , 2005 г.

УДК: 13.00.02

*Турсунова К.Ж.  
учитель английского языка  
средняя школа №58  
Юнусабадский район, г. Ташкент*

## **ПОДХОДЫ И МЕТОДЫ ПРЕПОДАВАНИЯ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА**

*Аннотация: Данной статье рассматривается предмет английский язык и устный подход, ситуативное обучение языку и аудиоречевой метод*

*Ключевые слова: Английский язык, предмет, изучение, подход, метод, ученик, носитель*

*Tursunova K.Zh.  
English teacher of secondary school No. 58  
Yunusabad district of Tashkent*

## **APPROACHES AND METHODS OF TEACHING ENGLISH**

*Annotation: This article examines the subject of the English language and the oral approach, situational language training and the audio-speech method*

*Key words: English language, subject, study, approach, method, student, native speaker*

Подходы и способы преподавания английского языка, как, впрочем, любого иностранного, в настоящий момент постоянно подвергаются рефлексии и переосмыслению из-за того, что меняется само понимание природы языка, способов его изучения, а также в качестве отклика на растущий спрос учебных заведений по всему миру на более эффективные учебные программы. Почему в современном мире английский расценивается как интернациональный язык?

Очевидно, что чтобы считать язык таковым, необходимым условием является его широкое употребление. Но если посмотреть таблицу самых используемых в мире языков, то английский будет только на третьем месте! Все дело в том, что в мире постоянно увеличивается количество людей, разговаривающих на английском как на иностранном, и сегодня носителей языка в количественном соотношении меньше, чем людей, которые используют английский для межкультурной коммуникации. Другим фактором, влияющим на использование английского как глобального языка, является то, что использование английского языка географически широко распространено, в отличие от других глобальных языков, таких как китайский (1,213,000,000 носителей) и испанский (329,000,000). Это позволяет использовать английский межкультурно как в пределах одной страны, так и через политические границы.

Термин «второй язык» подразумевает изучение языка, следующего после родного. Несмотря на то, что язык назван вторым,

в действительности, он может быть третьим, четвертым или даже десятым. Сфера овладения вторым языком включает в себя неформальное изучение, которое происходит естественным образом, и формальное изучение, которое осуществляется в учебных аудиториях. В научной литературе приводятся четкие разграничения терминов «второй язык» и «иностранный язык»: Второй язык — типично официальный или социально господствующий язык, необходимый для обучения, работы и других стандартных целей. Часто изучаем небольшими группами лиц или иммигрантами, которые с рождения говорят на другом языке. В этом более узком смысле, этот термин противопоставлен остальным в данном списке.

Иностранный язык — это язык, который редко употребляется в ближайшей к изучающему социальной среде, может быть использован в предстоящих путешествиях в будущем или любой иной межкультурной коммуникации, изучается как обязательный предмет или курс по выбору, но без немедленного практического применения.

Язык библиотеки — это язык, который в основном функционирует в качестве инструмента к дальнейшему обучению посредством чтения, особенно когда книги или журналы в нужной области изучения обычно не публикуются на родном языке учащегося.

Вспомогательный язык — это язык, который необходимо знать учащимся для каких-либо официальных функций в их непосредственном политическом окружении или понадобится для более широкого общения, несмотря на то, что их первый язык отвечает всем остальным требованиям в их деятельности.

Другие языки с ограниченными или узко специализированными функциями «второго» языка называются языки особой направленности (такие, например, как французский для менеджмента отелей, английский авиационных технологий, испанский для сельского хозяйства и многие другие), и их изучение обычно фокусируется только на небольшом наборе функций и употреблений, обусловленных особенностями специализации.

В вопросе описания методов, разница между философией преподавания языка на уровне теории и принципов и набором выведенных процедур преподавания языка является основной. Пытаясь разъяснить это различие, американский лингвист Эдвард Энтони (Edward Anthony) в 1963 году предложил схему, в которой он установил три уровня концептуального представления и организации, названные подход (approach), метод (method) и техника (technique). Первоначальная модель, предложенная Энтони, была дополнена современными учеными-лингвистами. Таким образом, метод теоретически был отнесен к подходу (approach), по организации определен планом (design), и практически реализуется в процессе (procedure).

Лингвисты прошлых лет выдвигали много гипотез, касающихся изучения языка, и, следовательно, преподавания языка. Поскольку ученые обычно начинали описание языка с фонетического уровня и заканчивали



уровнем предложений, предполагалось, что эта последовательность была приемлема и для преподавания. Так как речь считалась основной, а навык письма второстепенным, подразумевалось, что преподавание языка должно делать акцент на овладении речевыми навыками и что овладение письмом должно быть отложено до определенного срока в будущем.

Поскольку структура — это то, что существенно и важно в языке, то начальная практика должна фокусироваться на овладении фонологическими и грамматическими структурами, чем на овладении лексикой. Из данных подходов появились некоторые принципы обучения языку, которые впоследствии стали психологическим основанием аудиоречевого метода и повлияли на формирование его методологии. Позднее, последователи аудиоречевого метода стали ссылаться на теорию хорошо разработанной школы американской психологии — бихевиоризм.

Сторонники аудиоречевого подхода требовали полного переосмысления учебного плана преподавания иностранного языка. Они настаивали на возвращении к преподаванию, основанном на устной речи, с главной целью в виде получения высокого уровня речи, и отвергали изучение грамматики или литературы как цели изучения иностранного языка. На начальных стадиях обучение фокусируется на формировании речевых навыков, с постепенным переходом на другие навыки. Устная грамотность подразумевает точность произношения, грамматики и способность быстро и точно реагировать на речевые ситуации. Поскольку аудиоречевой метод по своей сути является устным подходом к преподаванию языка, неудивительно, что обучающий процесс включает в себя всестороннее устное обучение. Акцент делается на спонтанность и точность речи. Существует много общих черт между ситуативным обучением языку и аудиоречевым методом.

Порядок, в котором представлены языковые навыки и компетенции, а также акцент на точность, которая достигается через упражнения и практику, основанную на базовых структурах и моделях предложений, наводят на мысль о том, что эти два метода произошли один из другого. Тем не менее, на самом деле метод ситуативного обучения языку развился из предшествующего ему прямого метода (DirectMethod) и не имеет тесных связей с лингвистикой и бихевиориальной психологией, которые отличают метод аудиоречевой. Общее между двумя рассмотренными методами заключается в том, что оба метода разделяют одни и те же взгляды на природу языка и изучение языка несмотря на то, что эти взгляды, на самом деле, образовались из совершенно разных традиций.

### **Использованные источники:**

1. Браджд Б. Качру Мировые варианты английского языка: агония и экстаз // Личность. Культура. Общество. 2012
2. Kachru, Braj B. World Englishes: Approaches, Issues and Resources // Language Teaching: The International Abstract Journal for Language Teachers and Applied Linguists. 1992
3. Anne Burns, Jack C. Richards The Cambridge Guide to Pedagogy and Practice in Second Language Teaching. 2012
4. Jack C. Richards, Theodore S. Rodgers Approaches and Methods in Language Teaching. 2000
5. Ольхова, В. В. Подходы и методы преподавания английского языка: устный подход, ситуативное обучение языку и аудиоречевой метод / В. В. Ольхова, Е. В. Тихонова. — Текст: непосредственный, электронный // Молодой ученый. — 2015

*Турыкина В.А.  
студент 5 курса 2 группы  
экономический факультет  
специальность «Экономическая безопасность»  
ФГБОУ ВО Ульяновский ГАУ им. П. А. Столыпина  
научный руководитель: Борисов Е.А.  
Россия, г. Ульяновск*

### **ХОЛОДНОЕ ОРУЖИЕ**

*Аннотация: В данной статье дается понятие термина «холодное оружие» в науке «криминалистика», его применение в преступной деятельности. Рассматриваются виды холодного оружия в криминалистике.*

*Ключевые слова: криминалистика, оружие, холодное оружие, идентификация, виды холодного оружия, криминалистическая экспертиза.*

*Turykina V.A., 5th year student of the 2nd group of the faculty of  
Economics  
specialty «Economic security»  
P. A. Stolypin Ulyanovsk state UNIVERSITY  
Russia, Ulyanovsk  
Scientific supervisor: Borisov Ye.A.*

### **COLD STEEL**

*Abstract: this article describes the concept of the term "cold weapons "in the science of" criminalistics", its application in criminal activity. The types of cold weapons in criminology are considered.*

*Keywords: criminalistics, weapons, cold weapons, identification, types of cold weapons, forensic examination.*

Холодное оружие – оружие, изготовленное для нанесения телесных повреждений при помощи силы человека. Предназначено для нападения или защиты.

В соответствии с Федеральным законом № 150-ФЗ «Об оружии» в качестве гражданского и служебного оружия запрещается оборот:

- кистеней;
- кастетов;
- сюрикэнов;
- бумерангов;
- других специальных приспособлений, используемых в качестве оружия ударно-дробящих и метательных предметов.

Исключения составляют спортивные снаряды, а также холодное клинковое оружие и ножи, клинки и лезвия которых с длиной более 90 мм автоматически извлекаются из рукоятки при нажатии на кнопку, рычаг либо

выдвигаются за счет силы тяжести, ускоренного движения и автоматически фиксируются.<sup>145</sup>

Холодное оружие часто используется при совершении преступлений:

- бандитизм;

- убийство;

- разбой;

- хулиганство;

- незаконный сбыт и изготовление холодного оружия (ч. 4 ст. 222, ч. 4 ст. 223 УК РФ).<sup>146</sup>

Отличительные признаки холодного оружия указаны на рисунке 1.<sup>147</sup>

<b>ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ</b>	<b>ФАКУЛЬТАТИВНЫЕ</b>
1. наличие выраженной рукояти;	1. наличие дополнительных конструктивных элементов рукояти;
2. наличие выраженной ударной поверхности;	
3. прочностной критерий: «серия ударов по стопе из сухих сосновых досок»;	2. наличие дополнительных конструктивных элементов ударной поверхности
4. размерные критерии: масса каждого ударного элемента $\geq 100$ г.	

### Рисунок 1 – Признаки холодного оружия

Для определения вида холодного оружия использую следующую классификацию оружия и его устройств:

1) колющее;

2) колюще-режущее;

3) рубяще-режущее;

4) колющее и рубяще-режущее;

5) орудия ударно-раздробляющего действия;

6) по назначению (рисунок 2).

<sup>145</sup> Федеральный закон от 13.12.1996 № 150-ФЗ (ред. от 02.08.2019) «Об оружии»//СПС «Консультант Плюс», 2020

<sup>146</sup> «Уголовный кодекс РФ» от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 01.04.2020)//СПС «Консультант Плюс», 2020

<sup>147</sup> Jurkom74 [Электронный ресурс]/Криминалистическое исследование холодного оружия и следов его применения. – Режим доступа: <https://jurkom74.ru/ucheba/kriminalisticheskoe-issledovanie-cholodnogo-oruzhiya-i-sledov-ego-primeneniya>



Рисунок 2 – Классификация холодного оружия

При проведении криминалистической экспертизы эксперт должен решить ряд важных задач:

- определить, является ли объект холодным оружием, если да, то определить к какому виду (типу, модели) оно относится;
- заводского, кустарного или самодельного изготовления данное оружие;
- определить вид и характер повреждений;
- определить признаки оружия, оставившего повреждения;
- определить, могло ли быть нанесено повреждение оружием, над которым проводится экспертиза.<sup>148</sup>

Криминалистическая экспертиза проводится в пять основных шагов:

- экспертный осмотр;
- раздельное исследование;
- сравнительное исследование;
- завершающая стадия;
- обобщение выводов.

При проведении криминалистической экспертизы эксперт выделяет признаки, по которым характеризуют исследуемое оружие. Также внимание уделяют на нанесенные маркировочные обозначения. Каждое холодное оружие имеет свой набор определенных признаков, которые его характеризуют. Именно эти признаки эксперт отображает в окончательном выводе.

Проблемы экспертизы холодного оружия в течение десятилетий были в центре внимания ученых в области судебной экспертизы, работников

<sup>148</sup> Jurkom74 [Электронный ресурс]/Криминалистическое исследование холодного оружия и следов его применения. – Режим доступа: <https://jurkom74.ru/ucheba/kriminalisticheskoe-issledovanie-cholodnogo-oruzhiya-i-sledov-ego-primeneniya>

судебных и правоохранительных органов:

1) Система сертификации холодного оружия и предметов, конструктивно сходных с ним – обязательной сертификацией подлежат все модели гражданского оружия, а также конструктивно сходные с оружием изделия.

Сертификацию гражданского оружия осуществляет Федеральное агентство по техническому регулированию и метрологии. После рассмотрения документов и образцов Федеральное агентство оформляет информационный листок, который служит основанием для оформления сертификата. При этом данные, содержащиеся в информационном листке, являются формализованной криминалистической экспертизой (рисунок 3).



Рисунок 3 – Сертификация холодного оружия

2) Исследование самодельного оружия – если предмет не соответствует всем признакам холодного оружия, то холодным оружием оно признано быть не может, т. к. у экспертов отсутствуют на него ГОСТы. А для того, чтобы избежать уголовной ответственности, достаточно изготовить нож, отличающийся от стандарта всего лишь по одному параметру (чуть меньшая толщина клинка и т. п.).

3) Ограниченный критерий определения холодного оружия – 90 мм, т. к. длина самого оружия или длина его клинка не являются какими-то определяющими признаками, а только свидетельствуют о величине данного предмета. Холодное оружие определяется не сантиметрами или миллиметрами, а возможностью его использования для нанесения телесных повреждений.

4) Использование в качестве параметра определения принадлежности ножей к холодному оружию - твердость металла клинка.

По моему мнению, необходимо ввести понятие криминального клинкового оружия, критериями которого могут являться небольшие размеры клинка (60-90 мм), складываемость клинка и быстрое приведение ножа в рабочее положение, самодельное изготовление и прочностные

характеристики, соответствующие требованиям к холодному оружию.

Отнесение того или иного предмета к холодному оружию не всегда бесспорно, и нередко для решения этого вопроса требуется использование специальных знаний. Часто такая необходимость возникает, когда изъятый по делу объект не обладает резко выраженными признаками холодного оружия и его трудно отграничить от предметов производственного и хозяйственно-бытового назначения.

**Использованные источники:**

1. «Уголовный кодекс РФ» от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 01.04.2020)//СПС «Консультант Плюс», 2020.
2. Федеральный закон от 13.12.1996 № 150-ФЗ (ред. от 02.08.2019) «Об оружии»//СПС «Консультант Плюс», 2020.
3. Jurkom74 [Электронный ресурс]/Криминалистическое исследование холодного оружия и следов его применения. – Режим доступа: <https://jurkom74.ru/ucheba/kriminalisticheskoe-issledovanie-cholodnogo-oruzhiya-i-sledov-ego-primeneniya>

УДК: 597.2/.5

*Уразбаева Г.Н.  
студент 2 курса магистратуры  
специальность «Ихтиология»  
Кощанова Р.Е., к.биол.н.  
доцент*

*кафедра «Общей биологии и физиологии»  
Каракалпакский государственный университет им. Бердаха  
Республика Каракалпакстан, г. Нукус*

**ПУТИ ЗАРАЖЕНИЯ ПРОМЫСЛОВЫХ РЫБ ГРИБКОВЫМИ  
ЗАБОЛЕВАНИЯМИ В ОЗЕРАХ РЕСПУБЛИКИ  
КАРАКАЛПАКСТАНА**

*Аннотация*

*В статье рассматриваются пути заражения промысловых рыб грибковыми заболеваниями в озерах Республики Каракалпакстана. Приведены результаты исследования в озере Даутколь расположенного в зоне дельты и в правобережье реки Амударья, где отмечено грибковое заражение молоди белого амура и карася.*

*Ключевые слова: экономика, Аральское море, сапролегниоз, промысловая рыба, продуктивность, темп роста.*

*Urazbaeva G.N.  
2nd year master's student, speciality «Ichthyology»  
Koshchanova R.Ye.  
Candidate of Biological Sciences, Associate Professor  
Department of General Biology and Physiology  
Karakalpak State University named after Berdakh  
Nukus, Republic of Karakalpakstan*

**MEANS OF TRANSMISSION OF INFECTION OF  
COMMERCIAL FISH WITH FUNGAL  
DISEASES IN THE LAKES OF THE REPUBLIC OF  
KARAKALPAKSTAN**

*Annotation*

*The article describes means of transmission of infection of commercial fish with fungal diseases in the lakes of the Republic of Karakalpakstan. The results of a study are presented in Lake Dautkol located in the delta zone and on the right bank of the Amu Darya river, where fungal infection of juvenile white amur and crucian carp was noted.*

*Key words: economy, Aral Sea, saprolegniosis, commercial fish, productivity, growth rate.*

Рыбный промысел занимает важное место в экономике республики Каракалпакстан, который до 1970-1980 годов был основным источником



рыбной продукции в Узбекистане. В отдельные годы добыча рыб достигала 250-300 тыс. центнера, где основными объектами были промысловые виды рыб.

В связи со снижением уровня Аральского моря, исчезновением многочисленных дельтовых и приморских водоемов улов рыб резко снизился, Аральское море полностью вышло из строя со всеми крупнейшими рыбопромысловыми дельтовыми озерами, с чем были нарушены условия воспроизводства проходных и полупроходных видов.

Промысловые рыбы - многочисленная и многообразная группа в классе рыб, представляющие неотъемлемую часть экосистемы водоемов любого типа.

В республике Каракалпакстан особое внимание уделяется развитию прудового рыбоводства, особенно на полупроходные рыбы, но абиотические и антропогенные факторы негативно воздействуют на живую природу, одним из наиболее отрицательных аспектов - загрязнение водоемов, приводит к снижению темпа роста рыбной продуктивности и развитию паразитарных, грибковых заболеваний.

Первые сведения о паразитах рыб Узбекистана относятся к ихтиофауне Аральского моря, и здесь уместно упомянуть первую экспедицию В.А. Догеля в 1930 годы на Арал, где была изучена общая зараженность аральских рыб различными гельминтами.

В настоящее время ихтиологии Узбекистана занимаются изучением паразитофауны рыб низовьев реки Амударья, ими описаны некоторые болезни рыб и борьба с ними. Паразитический образ жизни могут вести самые разнообразные организмы, и большая часть паразитов встречается у рыб.

Рыбы могут заразиться в естественных водоемах, в реках, озерах, прудовых хозяйствах различными бактериями, инфузориями, нематодами и патогенными грибами.

У пресноводных рыб сапролегниоз - одно из самых часто встречаемых заболеваний и возбудителем являются низшие грибы в основном из рода *Saprolegnia*, которые распространены в природе очень широко.

**Материал и методика.** В данной работе приводятся результаты исследования, проведенные весной 2018 г. в озере Даутколь расположенного в зоне дельты и в правобережье реки Амударья, вблизи Башырского жилого населенного пункта, где отмечено грибковое заражение молоди белого амура и карася. Вскрытие рыб на определение паразитов проводили разработанным методом в ихтиологии Г.В.Никольского (1963) и С.О. Османова (1971).

**Результаты и обсуждение.** По результатам работы отмечено, что гифы гриба проникают в поврежденные ткани мышц, жабр, кожи рыб, разрушая ткани, и в основном сапролегниозом поражаются ослабленные, малоподвижные рыбы, из строя выводятся дыхательные органы.

У пораженных рыб на коже, жабрах, плавниках в носовых отверстиях образуется грязный налет, состоящий из нитей гифов грибов, которые окружают мелкую рыбу, затем переходят в органы молоди рыб, а также могут проникать в организм мертвой рыбы. Похоже, что в процессе заболевания в теле рыб происходят биохимические изменения, что приводит к отмиранию тканей, затем к смертельному исходу. При этом ослабевшая рыба не способна реагировать на внешние возбудители и раздражения, а больные рыбы поднимаются на поверхность воды и становятся легкой добычей для многих хищников. К тому же грибы создают белые пятна на поверхности тела погибших рыб и проникают в подкожную клетчатку и во внутренние органы.

**Заключение.** Видимо, грибковое заражение молоди белого амура и карася связано с неблагоприятными условиями обитания, температурным режимом воды, особенно в весенние месяцы, в период их размножения, и вследствие снижения иммунитета ослабленные рыбы не могут противостоять этим инфекционным заболеваниям.

Поэтому в восстановлении рыбных запасов, спасении молоди рыб необходимо их выращивать в промысловых водоемах, прудовых хозяйствах в благоприятной среде, не нарушая температурный режим водоема, не допуская избыточного содержания газа, травм, питать их полноценным кормом и применять ряд профилактических, лечебных мероприятий в борьбе с паразитарными заболеваниями рыб.

**Использованные источники:**

1. Догель В.А. Общая паразитология. Л. 1972.
2. Никольский Г.В. Экология рыб. М.1974.
3. Османов С.О. Паразиты рыб Узбекистана. Т. 1971.
4. Тлеуов Р.Т. Рыбы Каракалпакии. Нукус, 1985

**Усманов З.К.**  
*старший преподаватель, PhD*  
*отделение «Экономика нефти и газа»*  
*РГУ нефти и газа (НИУ) имени И.М. Губкина*  
*филиал в г. Ташкенте*  
*Республика Узбекистан, г. Ташкент*

## **НЕКОТОРЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ РЕГИОНОВ**

*Аннотация: В данной статье, рассмотрены актуальные вопросы развития транспортной инфраструктуры страны и регионов, как важнейший фактор и условие стабильного развития экономики и повышения её конкурентоспособности, в условиях модернизации экономики и продолжающегося мирового финансово-экономического кризиса.*

*Ключевые слова: Транспорт, регион, экономика, инфраструктура, пространство, фактор, конкурентоспособность, размещение, концентрация, эффективность, регулирование, развитие.*

**Usmanov Z.K.**  
*Senior Lecturer, PhD*  
*Department of Oil and Gas Economics*  
*Branch of the Russian State University of Oil and Gas (NRU)*  
*named after I.M. Gubkin in Tashkent*  
*Republic of Uzbekistan Tashkent*

## **SOME LINES OF DEVELOPMENT OF TRANSPORT INFRASTRUCTURE OF REGIONS**

*Abstract: This article discusses current issues of the development of transport infrastructure of the country and regions, as the most important factor and condition for the stable development of the economy and increase its competitiveness, in the context of economic modernization and the ongoing global financial and economic crisis.*

*Key words: Transport, region, economy, infrastructure, space, factor, competitiveness, location, concentration, efficiency, regulation, development.*

Транспорт является особой отраслью, обладающей своей спецификой, которая определяет особенности процесса производства, технологии, организации и управления. Продукция транспорта вырабатывается и реализуется одновременно, т.е. ее невозможно заготовить впрок или резервировать. С этой точки зрения транспорт представляет более сложную отрасль, чем любое другое материальное производство.

С этой точки зрения, значение транспорта для Узбекистана, трудно переоценить, так как он выполняет важные экономические, политические, социальные, культурные и оборонные функции в государстве, и «для Узбекистана, который отдален от международных морских путей

территориями двух и более государств, затраты на транспортировку экспортных и импортных грузов становятся критически важным фактором конкурентоспособности» [1].

Экономическая роль транспорта состоит, прежде всего, в том, что он является органическим звеном любого промышленного производства и материальной базой для глубокого разделения труда, специализации и кооперирования предприятий, а также для доставки всех видов сырья, топлива и продукции из пунктов производства в пункты потребления.

Особую важность имеет сокращение времени производства и воспроизводства в промышленности для повышения производительности труда, что требует четкой организации транспортного комплекса.

Характер размещения производства по территории представляет собой одно из важнейших условий обеспечения эффективности производства и во многом предопределяет стабильный экономический рост, повышение доходов и уровня жизни населения, и как результат – конкурентоспособность регионов. Условием их достижения обычно считается обеспечение наиболее целесообразного использования благоприятных природных, экономических и других условий отдельных регионов, т.е. имеется в виду использование имеющихся у них преимуществ, для ускоренного развития. Нужно особо подчеркнуть, что существенное отставание процесса индустриализации приводит к неравномерному развитию в динамике развития регионов, обусловленное несоответствием рационального использования природно-ресурсного, экономического потенциалов с инвестиционной активностью и приоритетами территориального развития. Диспропорции в территориальном развитии промышленности отражается на низкой доле данного сектора в экономическом росте. Таким образом, в регионах существует множество проблем, основными из которых являются – отставание региона по уровню роста индустриализации, неразвитость экономической инфраструктуры.

Одним из путей решения данной проблемы является создание условий для развития производственного потенциала региона. В этом плане, важное значение имеет развитие транспортной инфраструктуры, как части экономической инфраструктуры для обеспечения рационального размещения промышленного производства в регионах с учетом пространственных факторов и конкурентного потенциала[2]. Ведь конкурентный потенциал регионов оценивается на основе ряда основных детерминантов, включая инфраструктурный[3].

Как было подчеркнуто выше, важной составной частью экономической инфраструктуры регионов является транспорт. От уровня его развития и эффективности функционирования зависят ритмичность и результативность работы всей промышленности региона, а также состояние его социальной сферы. В современных условиях транспортный комплекс

является также основой экономической интеграции регионов, включения их в международное разделение труда и формирования новых внешнеэкономических отношений. Анализ зарубежного опыта показывает, что развитие транспортной инфраструктуры позволяет расширить производственные возможности за счет углубления разделения общественного труда, увеличения количества и качества предоставляемых услуг, способствуя повышению производительности ресурсов и темпов социально-экономического развития регионов. Повышение эффективности, функционирования транспортной системы регионов предусматривает, в первую очередь, развитие новых экономических отношений между производителями транспортной продукции, и ее потребителями.

Также, важнейшей особенностью транспорта является территориальный характер расположения и развития его объектов, обуславливающий тесную взаимосвязь с территорией, размещением производительных сил. Плотность сети и мощность транспортных потоков характеризуют в определенной степени уровень концентрации производства, степень освоенности территории, ее потенциал, а также уровень экономического и социального развития региона. Как показывает ряд исследований состояния транспортной сети Узбекистана, по густоте транспортной инфраструктуры, регионы разделены на четыре группы, и самые низкие показатели по густоте транспортной инфраструктуры имеют Бухарская область и Республика Каракалпакстан[4], что указывает на прямую зависимость плотности транспортной инфраструктуры от размера площади регионов. Исходя из этого, основные направления и задачи развития транспортной инфраструктуры страны и регионов можно определить на основе анализа транспортной сети регионов. При этом важной задачей должно стать не только дальнейшее увеличение протяженности и плотности транспортной сети, но и улучшение их технического состояния. Кроме того, опыт зарубежных стран показывает, что эффективность функционирования транспортной инфраструктуры можно повысить также за счёт, инновационных методов организации перевозок[5].

Исходя из этого, основными задачами развития транспортной инфраструктуры с учетом пространственных факторов должны стать:

- интегрирование национальной транспортной сети в единую систему;
- повышение транзитного потенциала страны;
- улучшения состояния и развития транспортной сети в соответствии с международными стандартами.

Кроме того, развитие транспортной инфраструктуры должно соответствовать некоторым принципам, то есть:

- соответствия перспективных прогнозов и сценариев

экономического и социального развития страны и регионов;

– опережающего развития и модернизации транспортной инфраструктуры, как важный фактор социально-экономического развития страны и регионов, укрепления ее конкурентоспособности;

– эффективное использование транспортной сети для обеспечения внутренних, внешнеторговых и транзитных перевозок;

– координация развития инфраструктуры различных видов транспорта.

Нужно особо отметить то что, транспорт, в силу своей специфики, требует государственного контролирующего регулирования, а значит и государственной поддержки. Кроме того, в переходный период транспорт следует рассматривать, как особо приоритетную отрасль экономики, как стимулятор развития социально-экономического развития регионов. В то же время, нельзя допускать провоцирующего воздействия транспорта на цены, превращать в отрасль, стимулирующую взвинчивание цен. Нельзя также рассматривать транспорт в качестве бюджетного источника.

#### **Использованные источники:**

1. [www.nuz.uz](http://www.nuz.uz). Транспортная Стратегия Узбекистана и становление институтов для реализации единой транспортной политики.

2. Э.Якубова. Оценка критериев размещения промышленности в сельских районах. Методологические вопросы разработки стратегий долгосрочного развития: материалы V Форума экономистов // Ташкент: IFMR, 2013. 428 стр.

3. Ш. Назаров, Э. Якубова. Сравнительная оценка конкурентоспособности регионов Узбекистана. Методологические вопросы разработки стратегий долгосрочного развития: материалы V Форума экономистов // Ташкент: IFMR, 2013. 409 стр.

4. Х. Сайдахмедов. Развитие транспортной инфраструктуры регионов на перспективу. Методологические вопросы разработки стратегий долгосрочного развития: материалы V Форума экономистов // Ташкент: IFMR, 2013. 425 стр.

5. З.К.Усманов, А.А.Юдаков, К.Х.Хамраев. Направления развития железнодорожного транспорта. Ж-л., «Биржа-Эксперт», 2012 г. №6, 61 стр.

*Усмонов А.А.  
специалист центр тестирования  
Алиева М.Н.  
старший преподаватель  
кафедры технологии и методики её преподавания  
ГОУ «Худжанский государственный  
университет имени ак.Б. Гафуров»  
Таджикистан, г. Худжанд*

### **ФОРМИРОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ У УЧАЩИХСЯ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ШКОЛ**

*Аннотация: в статье речь идет о формировании экономической компетентности учащихся и говорится, что одним из приоритетных направлений современного образования является формирование экономической компетентности личности, выступающей в качестве одного из базовых компонентов профессиональной культуры учащегося и обеспечивающей адаптацию и ориентацию выпускников в рыночных условиях посредством развития экономической грамотности и экономического мышления, формирования целостного экономического мировоззрения.*

*Ключевые слова: формирование, экономическое отношение, экономическая компетенция, учащиеся*

*Usmonov A.A., specialist testing center  
Alieva M.N., senior lecturer  
Department of Technology and Methods of its Teaching  
State Educational Institution "Khujansk State University named after  
academician B. Gafurov", Tajikistan, Khujand*

### **FORMATION OF ECONOMIC COMPETENCE IN STUDENTS OF GENERAL EDUCATIONAL SCHOOLS**

*Annotation: the article deals with the formation of economic competence of students and states that one of the priority areas of modern education is the formation of the economic competence of the individual, which acts as one of the basic components of the student's professional culture and ensures the adaptation and orientation of graduates in market conditions through the development of economic literacy and economic thinking, the formation of a holistic economic worldview.*

*Keywords: formation, economic attitude, economic competence, students*

Происходящие в настоящее время изменения в социально-культурной и экономической жизни требуют кардинальных преобразований в образовании. Новая техника, информационные и телекоммуникационные технологии, проникающие во все сферы жизнедеятельности человека,

накладывают значительный отпечаток как на производство, так и на само существование человека, а, в частности, на среду его обитания, качественно изменяя и трансформируя систему социальных и экономических отношений, исторически сложившихся в социуме.

В связи с этим, наиболее актуальной задачей образования является подготовка молодежи к полноценной и плодотворной деятельности. Данное требование предусматривает формирование у подрастающего поколения мобильности; способности быстро реагировать на изменения рыночной ситуации; формирование экономического сознания, характеризующегося наличием целостного представления о системе экономических отношений; понимания механизмов функционирования социально-экономических институтов; умения оперировать экономической терминологией, то есть формирования экономической компетентности личности. Потребность современного производства в экономически грамотных, конкурентоспособных, профессионально подготовленных специалистах предполагает трансформацию всей системы образования, наполнение ее новым содержанием, использование новых прогрессивных и эффективных способов, методов и средств образовательной деятельности, выявление оптимальных условий экономического просвещения молодежи. С этой целью в учебную практику образования внедряются различные учебные предметы, элективные курсы, направленные на подготовку плеяды «новых» специалистов, отвечающих потребностям рыночной экономики. Учитывая это, одним из приоритетных направлений современного образования является формирование экономической компетентности личности, выступающей в качестве одного из базовых компонентов профессиональной культуры учащегося и обеспечивающей адаптацию и ориентацию выпускников профессиональных училищ, профессиональных лицеев, техникумов, вузов в рыночных условиях посредством развития экономической грамотности и экономического мышления, формирования целостного экономического мировоззрения.

Проблема формирования экономической компетентности выпускников обозначилась в отечественной педагогической и психологической науке достаточно давно, ее теоретические исследования проводились по различным научным направлениям. Так, например, на основе теоретических работ и практического опыта выдающиеся педагоги П.П. Болонский, А.С. Макаренко, В.А. Сухомлинский, С.Т. Шацкий утверждают, что непосредственное участие детей и подростков в производстве материальных благ, в процессе их распределения позволяет им понять сущность экономических преобразований и процессов, усвоить основные приемы рационального экономического поведения и делового общения. В философских исследованиях В.К. Драчева, А.Г. Здравомыслова, А.К. Уледова экономическое воспитание и образование рассматривается во взаимосвязи с другими направлениями образовательной и воспитательной



деятельности педагогов.

Методологические основы формирования экономической компетентности в образовательном процессе раскрыты в работах А.Ф. Аменда, А.Ф. Крючкова, Л.П. Куракова, Л.П. Мельниковой, И.Б. Пермина, В.Д. Попова, Н.П. Рябининой, К.А. Улыбина, А.Н. Фалалеева, А.Т. Шпака. Проблема формирования экономических знаний выделяется в трудах И.Б. Иткина, И.Я. Клепач, Л.Н. Паномарева.

Следует отметить, что философские основы экономического просвещения широких масс населения были заложены еще в работах Н.А. Бердяева, Л.Н.Гумилева, Н.А. Гумилева, В.В. Ильина, А.Н. Наумова, Г.Н. Федотова, П.Я. Чаадаева, в которых представлена сущность российского экономического сознания на общефилософском, экономическом и социологическом уровнях.

В современной науке имеет место рассмотрение экономической компетентности как детерминанты правильного, рационального экономического поведения. Этот аспект данного феномена отражен в работах Дж. Бьюкенена, М. Вебера, Э. Дюркгейма, Ю.А. Левады, Т. Парсонса, О.И. Шкаратана. Необходимо отметить, что с 90-х годов XX столетия расширились исследования экономической компетентности в свете неформальных экономических отношений. Так, неформальная экономическая деятельность за рубежом рассмотрена в многих работах

В наших условиях современная образования в области экономики должна дать обучающимся не только качественную подготовку, но и сформировать умения и навыки для продолжения своего образования на протяжении всей трудовой жизни. Для решения этой проблемы многие учебные заведения внедряют в подготовку будущих специалистов нетрадиционные, активные методы обучения, новые курсы и предметы, способствующие активизации образовательного процесса.

Проведенный анализ научной литературы, обобщение педагогического опыта наглядно демонстрируют возрастание интереса к проблеме формирования экономической компетентности у учащихся. В то же время, на наш взгляд, принимаемые меры по повышению уровня овладения экономической компетентностью учащихся профессионального лица в учебном процессе являются недостаточными: налицо отсутствие на достаточно высоком уровне разработанных рекомендаций по выбору форм и методов организации процесса формирования экономической компетентности именно в условиях образования.

В статье на теоретическом и практическом уровнях исследована одна из актуальных социально-экономических и педагогических проблем – формирование у учащихся экономической компетентности. Результаты проведенного исследования подтвердили выдвинутую гипотезу и позволили сделать следующие выводы: современное общество нуждается не в узких специалистах-носителях отдельных производственных функций,

а во всесторонне развитых социально активных людях, имеющих фундаментальное научное образование, богатую внутреннюю культуру.

Таким образом, полученные выводы не претендуют на исчерпывающее решение рассматриваемой сложной и многогранной проблемы. Для дальнейшего развития и совершенствования учебного процесса в школе необходимы исследования, направленные на выявление показателей сформированности экономической культуры по уровням; изучение преемственности как основного принципа в формировании экономической компетентности, пропедевтического подхода как одного из факторов повышения качественных показателей системы образования.

#### **Использованные источники:**

1. Абдалова, Ю.П. Экономическая культура в системе неформальной экономики (региональный аспект): Автореф. дис. . канд. социол. наук. - Тюмень, 2005.-24 с.
2. Васильев, В. Л. Деловые игры при подготовке следователей // Правоведение. 1989. - № 2. - С. 67 - 69.
3. Кузьминов, Я.И. Советская экономическая культура: наследие и пути модернизации // Вопросы экономики. 1992. - № 3. - С. 44-57.

УДК: 13.00.01

*Усмонова Н.И.  
учитель начальных классов  
школа №47*

*Мархаматский район Андижанская область*

### **ДИДАКТИЧЕСКИЕ ИГРЫ В НАЧАЛЬНЫХ КЛАССАХ**

*Аннотация: Данной статье рассматривается дидактическая игра для развития мышления у детей возрасти 7-10 лет*

*Ключевые слова: Дети, школьники, дидактическая игра, мышления, освоения, процесс*

*Usmonova N.I.*

*Primary school teacher in school No. 47 in the Markhamat district of Andijan region*

### **DIDACTIC GAMES IN INITIAL CLASSES**

*Annotation: This article discusses a didactic game for the development of thinking in children grow up 7-10 years old*

*Key words: Children, schoolchildren, didactic game, thinking, learning, process*

Тема дидактической игры в педагогическом процессе очень актуальна, так как благодаря играм ребенок учится доверять самому себе и всем людям, распознавать, что следует принять, а что отвергнуть в окружающем мире.

С приходом в школу начинается важный этап в жизни ребенка. Возникает новая социальная позиция личности – учащиеся, к ребятам в этот период предъявляются новые требования, у него появляются новые обязанности, новые товарищи, новые отношения со взрослыми также требуют определенных нравственных усилий и опыта включения в деловые отношения. В тоже время приходится учитывать, что младшие школьники отличаются повышенной возбудимостью, быстрой утомляемостью, неустойчивостью внимания.

Физическое и психическое самочувствие первоклассников обычно стабилизируется через полтора-два месяца пребывания в школе. Так происходит при условии, если взрослые учитывают новое положение детей, действуют с пониманием их возрастной психологии, используют специфические формы и методы работы.

Ценность игры, как обучающего средства заключается в том, что, оказывая воздействие на коллектив играющих детей, педагог через коллектив оказывает воздействие на каждого из детей. При правильном руководстве детьми игра становится школой воспитания. Игра является и средством первоначального обучения. В игре дети отражают окружающую жизнь и познают явления, факты.

Руководя игрой, педагог воспитывает активное стремление делать что-то, узнавать, искать, проявлять усилие, и находить, обогащает духовный мир детей. А это все содействует умственному и общему развитию.

Дидактическая игра обучает, развивает, воспитывает, социализирует, развлекает, дает отдых.

Среди таких игр – своеобразные математические, лингвистические игры, игры-путешествия, игры-викторины, игры с тематическими наборами и т.д.

Дидактическая игра является игровой формой обучения, в которой одновременно действуют два начала: учебное, познавательное и игровое, занимательное. Это обусловлено потребностью смягчения перехода от одной ведущей деятельности к другой, а также тем, что дети в процессе игры легче усваивают знания, получают представление об окружающем мире. В отличие от учебных занятий, в дидактической игре учебные, познавательные задачи ставятся не прямо, когда педагог объясняет, учит, а косвенно, учащиеся овладевают знаниями играя. Обучающая задача в таких играх как бы замаскирована на первом плане для играющего, мотивом ее выполнения становится естественное стремление ребенка играть, выполнять определенные игровые действия.

Основная особенность дидактических игр определена их названием – это игры обучающие. Они создаются взрослыми в целях воспитания и обучения детей. Но для играющих детей воспитательно-образовательное значение дидактической игры не выступает открыто, а реализуется через игровую задачу, игровые действия и правила. Эти игры способствуют развитию познавательной деятельности, интеллектуальных операций, представляющих собой основу обучения.

Для дидактических игр характерно наличие задачи учебного характера – обучающей задачи. Успех в решении дидактической задачи достигается путем использования разнообразных игровых действий, как правило, одним из них является соревнование. Желание детей достигнуть игровой цели, выиграть, заставляет лучше воспринимать окружающее, наблюдать, обследовать предметы, сравнивать их, подмечать незначительные различия и их признак (цвет, форма, величина), подбирать и группировать предметы по общим признакам.

Обязательное выполнение правил требует от детей совместных или последовательных действий, сосредоточенности, самостоятельности. В дидактической игре обучение тесно связано с задачами воспитания, когда совместно с усвоением знаний создаются условия для воспитания у ребят дружеских взаимоотношений, дисциплинированности, выдержки. Она помогает сделать любой учебный материал увлекательным, вызывает у учеников глубокое удовлетворение, создает радостное рабочее настроение, облегчает процесс усвоения знаний.

Активизация познавательной деятельности посредством

дидактической игры осуществляется через избирательную направленность личности ребёнка на предметы и явления, окружающие действительность. Эта направленность характеризуется постоянным стремлением к познанию, более полным и глубоким знаниям, т.е. возникает познавательный интерес. Систематически укрепляясь и развиваясь, познавательный интерес становится основой положительного отношения к учению, повышения уровня успеваемости. Познавательный интерес носит поисковый характер. Под его влиянием у младшего школьника постоянно возникают вопросы, ответы на которые он сам постоянно и активно ищет. При этом поисковая деятельность школьника совершается с увлечением, он испытывает эмоциональный подъем, радость от удачи. Познавательный интерес положительно влияет не только на процесс и результат деятельности, но и на протекание психических процессов – мышления, воображения, памяти, внимания, которые под влиянием познавательного интереса приобретают особую активность и направленность.

Чтобы возбудить желание учиться, нужно развивать потребность ученика заниматься познавательной деятельностью, а это значит, что в самом процессе ее школьник должен находить привлекательные стороны, что бы сам процесс учения содержал в себе положительные заряды интереса. Путь к нему лежит, прежде всего, через включение дидактических игр.

Основными целями, для достижения которых широко используется применение дидактических игр на практике в начальных классах являются:

- интеллектуальное развитие младших школьников;
- создание подходящих условий для формирования развития каждого ребенка как личности, развитие его творческих способностей;
- приобщение школьников к общечеловеческим ценностям;
- индивидуальный подход к каждому ребенку и применение индивидуальных средств обучения;
- увеличение объема понятий, представлений и сведений, которыми овладевает ученик; они составляют индивидуальный опыт школьника;
- углубление уже усвоенных ранее знаний;
- объединение знаний в категории и системы;
- эмоционально-психологическое развитие младших школьников, которому способствует участие в дидактических играх.

Полученные учащимися знания в результате дидактической игры служат основой важнейших умений и навыков, которые должны освоить младшие школьники.

Игра также является прекрасным средством диагностики как личности, так и группы. Кроме личного развития ребенка, игра позволяет установить, к чему ребёнок стремится, в чем нуждается, так как в игре он стремится занять желаемую роль. С помощью игры мы можем осуществить оценочную деятельность, так как игра – всегда является тестом для

педагога, позволяя развивать, диагностировать и оценивать одновременно.

Если ребенку не хочется заниматься каким-то трудом, если ему не интересно учиться, то и тут игра может прийти на помощь, потому что это – мощное стимулирующее средство.

**Использованные источники:**

1. Бетенькова Н.М. Игры и занимательные упражнения на уроках русского языка/ Н.М. Бетенькова, Д.С. Фонин. - М.: ООО "Издательство Астрель": ООО "Издательство АСТ", 2002.
2. Волина В.В. Весёлая грамматика. - М.: Знание, 1995.
3. Ендрихинская Р.Ф. Загадки, пословицы, поговорки, приметы к урокам природоведения. Выпуск 2: Учебное пособие. - Армавир: АГПИ, 1995.
4. Егоров В. Рассказы стихи руками. - М.: Издательство А/О "СОВЕР", при участии Общества "ПРОЛОГ", 1992.

*Утегенов И.У., к.т.н.  
доцент*

*кафедра "Дизайн"*

*Алиева А.Н., магистр искусств  
преподаватель*

*кафедра "Дизайн"*

*Казахский университет экономики,  
финансов и международной торговли*

*Казахстан, г. Нур-Султан*

### **ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ МОДИФИЦИРОВАННОГО МОБИЛЬНОГО ЖИЛЬЯ**

*Аннотация. В статье раскрыта проблема разработки временного мобильного жилья. Возникающие экстремальные природные и социальные условия требуют создания временного расселения людей и создания условий для проживания. В материалах рассматривается актуальное направление развития временного жилья и модификация традиционных вариантов. Предложена оптимальная конструкция мобильного жилья и её технико-экономические показатели. В процессе исследования взят аналог мобильного жилья кочевых народов.*

*Ключевые слова. Архитектура, мобильное жильё, универсальный жилой дом, временное жильё, модуль временного проживания, экономическое обоснование, себестоимость, цена материала, себестоимость продукции, народные традиции.*

*Utegenov I.U., Ph.D.*

*Associate Professor of the Design Department*

*Kazakh University of Economics, Finance and International Trade*

*Kazakhstan, Nur- Sultan*

*Alieva A.N.*

*teacher of the department "Design"*

*Kazakh University of Economics, Finance and International Trade*

*Kazakhstan, Nur Sultan*

### **TECHNICAL AND ECONOMIC SUBSTANTIATION OF MODIFIED MOBILE HOUSING**

*Annotation. The article reveals the problem of developing temporary mobile housing. Emerging extreme natural and social conditions require the creation of temporary resettlement of people and the creation of living conditions. The materials discuss the current direction of development of temporary housing and the modification of traditional options. The optimal design of mobile housing and its technical and economic indicators are proposed. In the process of research, an analogue of the mobile housing of nomadic peoples was taken.*

*Keyword. Architecture, mobile housing, universal residential building,*

*temporary housing, temporary residence module, economic justification, cost price, material price, product cost, people's tractions.*

Архитектура быстрого возведения жилых объектов – это архитектура временного мобильного жилья, как оказания первой помощи в условиях природных и социальных катаклизмов, а также при проведениях массовых культурных и спортивных мероприятий. Причина проживания во временном жилище является:

- стихийные бедствия (условия при которых, проживание в постоянном жилье, исключается, или делается невозможным);

- проблема обеспечения жилья людей, временно прибывающих в условия, в которых нет возможности использовать другие варианты проживания (экспедиции и т.п.);

- потребность людей в крыше над головой, но при этом не желающих затрачивать крупные суммы средств на жильё временного пребывания (дачи, лагеря и т.п.

Возникает необходимость во всестороннем анализе тенденций, направлений, традиций, особенностей, которые прослеживаются в истории развития традиционного мобильного жилья различных народностей, а также в поиске устойчивых связей между издавна существовавшими традициями и современными тенденциями её развития, вызванными новой исторической ситуацией. М.В. Аширов писал: «Освоение и сохранение народных традиций, их творческое переосмысление в свете современного развития индустриальной технологии, все заметнее становятся необходимым для разработки универсального мобильного жилья, различных вариантов» [1].

Проблема развития мобильного жилья, на современном этапе развития человеческого общества, рассматривалась многократно в различных научных исследованиях, в частности этому вопросу посвящены работы П.В. Мироненко, А.Т. Цымбалова, У.Г. Невгомонный, Л.Н. Зоцепко, Л.Ю. Винник, Л.В. Седин С.П. Броневицкий и другие. Авторы Айдарова Г.Н. и Габдрахманова И.И. посвятили свои исследования традиционным конструкциям мобильного жилья кочевых племен, особенности архитектурной конструкции юрты [2,3]. По мнению И.И. Ахтямова, «Кочевые племена, в связи со спецификой ведения хозяйства, выработали наиболее оптимальный вид конструкции мобильного жилья, которая используется на протяжении веков. На современном этапе развития человечества она не потеряла своей значимости.» [4, с. 53]. Ахтямова Р.И. в своей работе писала: «Юрта, как универсальное жильё, имеет multifunctional значение: гостевая, кухня, подсобное помещение и т.д. Соединение рядов элементов позволяет получить конструкцию разного размера.» [5].

Основной целью исследования является выявление особенностей



проектирования и возведения мобильного жилья на основе изучения мирового и отечественного опыта с учетом комплексной оценки формирующих факторов (требований экологической и пожарной безопасности, энергосбережения, надежности и устойчивости и др.). На основании, поставленной цели, решались следующие задачи: исторический опыт использования мобильного жилья кочевыми народностями; разработка конструкций юрты с учетом использования современных материалов; выбор оптимального решения; технико-экономические показатели проектируемой конструкций и её сравнение с аналогичной конструкцией.

Обращаясь к истории, мы можем наблюдать на различных этапах формирования человеческой среды обитания, за прогрессом в развитии «переносных», «временных» жилищ, которые люди на протяжении всего своего существования «разрабатывали», делали его функциональным и пригодным для наиболее комфортабельного проживания в условиях их обитания. В процессе изучения истории, культуры и быта народов различных стран можно наблюдать за развитием жилищ, выполняющих роль не только временного жилья, но также и постоянного проживания людей, в которых бы применялись материалы, сопутствующие тому времени, и отвечающие всем требованиям мобильных, легко переносных сооружений. Из основных требований можно выделить: доступность, легкость, теплоустойчивость и холодоустойчивость материалов.

Примером такого жилища в нашем регионе, может служить – юрта, испокон веков служившая кочевым племенам мобильным жильём. Самые ранние сведения о сборно-разборном жилище дошли до нас со времен Геродота. Многовековая эволюция кочевого жилища привели к выработке четких пропорций и правил установки и разборки юрт. Сборно-разборной конструкции юрты наиболее известен жителям азиатского региона, так как она является важнейшим памятником в истории быта народов, населяющих современные территории как Азии, так и Европы. В мировой же истории насчитываются десятки примеров жилищ такого типа, различающихся между собой, как по использованию материалу, в зависимости от мест расположения таких жилищ, так и по форме реализации. В Казахстане наиболее распространен так называемый кыпчакский тип юрт, отличающийся, например, от калмыцкого, имеющего конический верх, сферическим сводом. Внешний вид юрт и внутреннее убранство менялись в зависимости от её функционального назначения. Самыми крупными и наиболее роскошными были парадные юрты (ак-уй, ак-орда, боз-уй). К числу парадных сооружений относятся юрты для гостей (конак-уй) и сделаны с особым изяществом и любовью, а также юрты для молодожёнов (отау-уй). Парадные юрты в среднем состояли из 18 решеток (канат), а самые большие из 30 решеток (канат). Помимо основных жилых юрт и парадных сооружений существовали и другие виды сборно-разборных

построек, отличающиеся простотой конструкции и внутренним убранством. Более просторные из них назывались аб-лайша, а самые маленькие, составные из трех решеток, коротких купольных реек (уык) и миниатюрного верхнего круга (шанырак) именовались жолым-уй. Специальные юрты выделялись также под кухни и склады. В последнее время, изменена конструкция юрты, каркас (кереге, уык, шанырак) стали выполнять из металла, а покрытие из синтетического материала.

Экономическая целесообразность модифицированного мобильного жилья, выполненный из металлической конструкций, проводится на основе аналога, традиционной конструкций деревянной юрты.

В расчетный проект, взяты следующие показатели: размер конструкций; материал исполнения; материальные затраты и т.д.

Размер конструкций сборно-металлической юрты составляет, следующие показатели: диаметр основания  $-5.0$  м.; высота  $-3,0$  м.; цилиндрический остов кереге высотой  $-L=1.60$  м.; диаметр шанырака  $-0,80$  м. При данных параметрах длина основанию юрты равна  $-L=2 \times \Pi \times R = 2 \times 3,14 \times 2,5 \text{ м.} = 15.70 \text{ м.}$ , а кровля юрты распределена на восемь сегментов, длина у основания  $-L=1.96$  м., её площадь составляет  $-S=2 \times \Pi \times R \times R = 2 \times 3,14 \times 2,5 \text{ м.} \times 2,5 \text{ м.} = 39,25 \text{ кв. м.}$ , боковая поверхность имеет площадь равной  $-S=2 \times 3,14 \times R \times L = 2 \times 3,14 \times 2,5 \text{ м.} \times 2,86 \text{ м.} = 22,451 \text{ кв. м.}$

Материал исполнения. Для конструкций юрты выбран профиль из стальных труб ГОСТ 10704-91, диаметром 20.00 мм. марки Ст.3, один погонный метр  $-476$  тенге, количество стальных труб затрачиваемый на изготовление каркаса  $-L=(1+h) \times 8 = (1,6 \text{ м.} + 2,86 \text{ м.}) \times 8 = 35,68 \text{ п.м.}$ , при данной стоимости необходимо затратить  $-16983,68$  тенге. Для обеспечения устойчивости конструкция кереге выполненные из трубы, горизонталь выполняется крепления прутками ГОСТ 2591  $-88$ , диаметра 12 мм. - марки Ст.3, погонный метр прутка стоит  $-148$  тенге, количество необходимого материала составляет  $-L=2 \times 8 \times 1,96 \text{ м.} = 31,36 \text{ п. м.}$ , затраты на приобретение прутка составляет  $-4641,28$  тенге. В местах соединения трубы и прутка, идут зажимные устройства, при помощи болтовых соединений М6х8, количество болтов  $-n=4 \times 8 = 36$  шт., один болт стоит  $-24$  тенге, всего нужно  $-n=24 \times 36 = 864$  тенге. Полная стоимость материалов металлической конструкций модифицированной юрты составляет  $-17847,68$  тенге.

Традиционная юрта состоит из следующих конструктивных элементов: раздвижного остова (каната), выполненная из ивовых прутьев, соединённых между собой сыромятной кожей; шанырака; уыка; кереге. При тех же конструктивных параметрах, высота  $-3$  м., диаметр  $-5,0$  м. Количество расходного материала и её стоимость, для выполнения элементов конструкций составляет: дерево (ивовые прутья) для кереге, каната, уыка и шанырака  $-$  составляет 1,46 куб.м. при себестоимости  $-34000$  тенге за один куб, стоимость деревянной конструкций равна  $-1,46 \times 34000$

тг. = 49640 тенге.; сыромята – 24,6 п.м. – 840 тг. п.м. Полная стоимость материалов для юрты, деревянной конструкций будет равна – 50480 тенге.

Для теплоизоляций используется изолятор НПЭ, расположенный в внутри тента, которая закрепляется сверху юрты, внутренняя часть юрты закрывается тканью. При проектных расчетах, выбор покрытия конструкций - это теплоизоляционный материал и ткани, одинаковы для обеих конструкций.

Выводы. Сравнительный анализ технико – экономических расчётных показателей, модифицированного мобильного жилья из металлической конструкций, показывает её экономичность по сравнению с традиционной конструкцией деревянной юрты, при тех же конструкционных размерах.

Современные строительные материалы, используемые при проектах, имеют хорошие технико-эксплуатационные характеристики: прочность, эластичность, длительный срок эксплуатации, эстетичность. Количество тентового материала расходуется в обоих вариантах в одинаковом объеме.

Традиционная юрта уступает по следующим параметрам: технологическое выполнение деревянной юрты, очень длительный и трудоёмкий процесс, требующий больших людских затрат; низкие физико – механические показатели.

Древесина, как конструкционный материал, имеет ряд недостатков: при длительных эксплуатациях происходит усушка материала; недостаточная прочность, при больших нагрузках происходит разрушение конструкций; при длительных хранениях теряется внешний вид.

Металлическая конструкция может сохраняет свои качества длительное время, выдерживает большие нагрузки и долговечна при эксплуатации. Значительная дешевизна материалов, дает экономическую выгоду данной конструкции.

#### **Использованные источники:**

1. Аширов М.В. Классификационные особенности архитектуры мобильного жилья. – Казань. Известия КГАСУ,
2. Айдаров Г.Н. Архитектура быстрого реагирования. –Казань, Известия КГАСУ. 2015, 86...89 с.
3. Габдрахманова И.И. Адаптивная архитектура, как реакция города на изменяющиеся запросы общества. - М.: Высшая школа, 2017, 98 ...101 с.
4. Ахтямов И.И. Концепция временного мобильного жилья. – М.: Наука, 2017, 184 с.
5. Ахтямова Р.Х. Мобильное жилье в условиях чрезвычайных ситуаций. - М.: Наука, 2017, 206 с.
6. Ларионов Е.О. Архитектурно градостроительный модуль Джона Нэша. - М.: Афтореферат,2000, 246 с.

*Утегенов И.У., к.т.н.  
доцент*

*кафедра ИЗО и дизайн*

*Туякова Б.С.*

*студент магистратуры 1 курса*

*специальность «Дизайн»*

*ЗКГУ им. М. Утемисова*

*Республика Казахстан, г. Уральск*

## **ТЕНГРИАНСКИЙ СТИЛЬ В ДИЗАЙНЕ ОДЕЖДЫ**

*Аннотация. Тенгрианская культура одна древних культур кочевых племен на Евразийском пространстве, возникшая на рубеже II до н.э. Вероучение представляет собой теорию отношения человека и верховного начала, объединённое в концепция 3-х миров – космологии, земной и подземного жизни. При помощи знаков и символов изображали окружающий мир, каждый знак имел смысловое значение олицетворяющее вечное движение, развитие, совершенствование. Изображение знаков и символов не потеряла своей актуальности в настоящее время, дизайнеры часто стали использовать тенгрианскую символику при выполнении изделий декоративно-прикладного характера. Целью исследования заключается в композиционном решении тенгрианских символов в фото-текстиле. В задачу исследования включены следующие вопросы: значение тенгрианских знаков и символов в мировоззрении окружающего мира; композиционное решение знаков и символов в работах ведущих дизайнеров; сочетание композиции знаков и символов с орнаментом; технология фото-текстиля с использованием тенгрианских знаков.*

*Ключевые слова: Тенгрианство, знаки и символы в тенгрианстве, тюрки, декоративно-прикладное искусство, орнамент, композиция, технология, фото-текстиль, эскиз.*

*Utegenov I.U.*

*Ph.D., Associate Professor, Department of Fine Arts and Design*

*WKSU named after M. Utemisova*

*Republic of Kazakhstan, Uralsk*

*Tuyakova B.S.*

*1-year graduate student in the specialty "Design"*

*WKSU named after M. Utemisova*

*Republic of Kazakhstan, Uralsk*

## **TENGRIAN STYLE IN CLOTHING DESIGN**

*Annotation. Tengrian culture is one of the ancient cultures of nomadic tribes in the Eurasian space, which arose at the turn of II BC. A creed is a theory of the relationship of man and the supreme principle, combined into the concept of 3 worlds - cosmology, earthly and underground life. With the help of signs and*

*symbols, they depicted the world around us; each sign had a semantic meaning personifying perpetual motion, development, improvement. The image of signs and symbols has not lost its relevance now; designers often began to use Tengrian symbolism in the performance of decorative and applied items. The aim of the study is a composite solution of Tengrian symbols in photo textiles. The following questions are included in the research task: the significance of Tengrian signs and symbols in the worldview of the surrounding world; compositional solution of signs and symbols in the works of leading designers; combination of composition of signs and symbols with ornament; photo textile technology using Tengrian signs.*

*Keywords: Tengrianism, signs and symbols in Tengrianism, arts and crafts, ornament, composition, technology, photo-textile, sketch.*

Тенгрианство, или же тенгризм, — неологизм, обозначение этнической народной религии тюрко-монгольских кочевников Евразийских степей, зародился не позднее конца II тыс. до н.э. В основе данной религии лежит культ верховного обожествленного Нескончаемого Неба – Тенгри. Вероучение представляет собой теорию отношения человека и верховного начала, учение о едином божестве, о пропорции вещественного мира и духа праотцов. Это мифология и концепция 3-х миров – космологии, земной и загробной жизни. В Тенгрианстве нет практически никаких посредников, которые обогащаются за счет организации связи с Всевышним. Любой кочевник принимал это вероисповедание и веровал в мощь Великого Создателя. Находящаяся вокруг природа существует в самом человеке - это единственная вера, которая в том числе и на заре собственного появления, не противопоставлялась науке. Визави поощрялось влечение человека постичь находящийся вокруг него мир, существовать в согласии с находящейся вокруг средой, всецело принимая и не нарушая ее природного единства. Л.Н. Гумилёв в качестве теоретической версии предположил Теорию представленной религий: «Тенгрианство дает собой верования в необычное, в базе которой лежат: пантеистическая онтология с учением о верховном божестве; космогония дальневосточной философии; мифология и демонология фольклора небольших алтайских народностей» [4, с. 128].

Тенгрианство, как вера средневековых тюрков, имело современное воздействие на ход становления ситуации и формирования общества на Евразийском пространстве. Тенгрианство послужило источником сотворения государственности скифов, саков, гуннов. М. Аджи пишет: «Тюрки - «степняки», представляли собой не народное, а религиозное единство, объединённое верой в Тенгри. Культура тюрков-степняков была одной из древних и высокоразвитых культур. Они придумали свежий способ плавки стальной руды, что привело к появлению новых орудий труда и технических изобретений, к примеру, плуг. Тюрки придумали схему колесного автотранспорта - бричку (кибитку), кирпичи, печи и др.

Появление свежих технологий и изобретений привело к улучшению жизни, что вызвало мощнейший демографический взрыв, который, в свою очередь, привёл к Великому переселению народов» [1, с. 6].

Большое внимание уделялось знакам-символам. Всевозможные знаки-символы: круг, квадрат, треугольник и иные геометрические фигуры считались ведущими в мировоззрении Тенгрианства. Через данные графические изображения отражалась церковная вселенная тюрков, их воззвания к высочайшим силам. С течением времени смысл знаков менялся в связи с переменами культурных представлений. Но их продолжали изображать, потому что они были освящены многолетней культурой тюркских народов. В последнее десятилетие уделяется большое внимание вопросам знаков-символов, как к составляющим пространственного восприятия, находящейся в окружающей среде, и как к источнику философии. Примером античного искусства считается изображение при помощи знаковых форм, к примеру, окружность с пересекающимися линиями – это солярный сигнал, знак Солнца, характеризующий Вечное Небо. Квадрат – символ Земли – четырех сторон света, характеризует Вселенную. Треугольник – женское начало, это знак Умай, богини Земли, плодородия. Тенгрианский знак в облике окружности с пересекающимися линиями, обозначающий шанырак, присутствует на гербе Республики Казахстан и считается ключевым составляющим композиции, а другие составляющие дополняют креативный план. Шанырак – это верхняя доля системы юрты, по собственной форме навевающая воспоминания о небесном куполе, который является одним из главных составляющих жизнеустройства в классической культуре евразийских номадов. Подобное изображение шанырака присутствует в государственном флаге Киргизской Республики. Тенгрианские символы и знаки в сочетании с орнаментом считаются распространенным жанром искусства. Часто мастера изобразительного и декоративно - прикладного искусства используют её как основным элементом композиционного решения. В качестве примера, можно назвать следующие работы: живопись Сауле Сулеменовой «Казахская хроника» проведенная в галереи «Тенгри-Умай» в США 2005 году; выставка войлочных изделий Алибая Бапанова «Вечное Небо» проведенная в Алматы 2015 году; декоративное панно из натуральной кожи Куандыка Мадирова «Вселенная разума»; ювелирное изделие Толепбергена Сарманбекова «Саукеле»; панно из дерева инкрустация костью Темира Бегимбета «Рух»; скульптура из бронзы Аскара Кенебаева «Кочевье»; ювелирные работы Александра Манжурова «Тенгри. Связь времен и народов» и Саргылона Барахова-Ымым «Путь Небесного Джесегей» Якутск; национальные украшения Земфиры Байдаулетова «Башкирский костюм» Уфа.

Тенгрианские знаки и символы широко встречается при созданий национальной одежды. Национальная одежда выполнялось с учетом

этнических, экономических и климатических условия региона проживания. По назначению подразделяется на нательную, верхнюю, повседневную, праздничную, традиционную. В процессе эволюции сложилась определенная художественная стилистика национальной одежды, каждый этнос проживающий на огромной территории Евразии имели большие сходства в национальной одежде. Так в одном из захоронений в Пазарыке (Алтай) сохранились остатки меховых кафтанов, войлочных плащей, сшитых в два слоя, замшевых халатов. Отдельные виды казахской верхней одежды, например, меховые шубы, плащи из войлока, по типу сходны с одежды Пазарыкских курганов. Сходство прослеживается также в войлочных чулках с узором по верху и в островерхой шапке из плотного войлока. Для украшения одежды использовались различные декоративные пластины, выполненные из золота или серебра, в качестве художественного оформления использовались тенгрианские знаки и символы. В качестве, примера, можно назвать следующие археологические находки, найденные в различных районах Казахстана: «Золотой человек из кургана Иссык» останки сакского война в золотой одежде; «Урджарская принцесса» захоронение знатной девушки в поселке Бакты; «Золотой человек» кургана Аралтобе; могильник Талды 2, где погребены представители знати в богатой одежде; «Алтын ханшайым» погребение знатной женщины сарматского периода. Дизайнеры, в последнее время стали часто использовать тенгрианские знаки и символы, при создании модельной коллекции. Наиболее яркое её проявление, можно увидеть в сценических костюмах различных фольклорных ансамблях. Так, на международном фестивале современной этнической музыки «The Spirit of Tengri» прошедший в Астане 2017 году, это не только завораживающая музыка кочевников Великой Степи, но уникальные сценические костюмы исполнителей. Наиболее интересным считается фольклорный костюм ансамбля «Улы Тау» из Алматы, она по своей форме напоминает тюркскую одежду дополненная декоративными украшениями. У. Джанибеков отразил трудности декоративной отделки казахского этнического костюма. По мнению автора: «Суть районной степной одежды заключалась в её необходимости, простоте, практичности, прикрытии от позора неизвестных сил, вслед за тем стала адаптацией, оберегающей человеческий организм от резких перепада температур» [5, с.48].

Технология фото-рисунка на текстиле – это нанесение печатных изображений на определенный материал, которая была разработана относительно недавно. В ходе развития текстильного производства создавались декоративные ткани с различным рисунком. Классический метод текстильного производства начинается с эскизных разработок художественного рисунка и заканчивается выпуском продукции. В наше время этот процесс значительно упростился в связи с применением фото-текстиля. Существует огромное количество методик и технологий

нанесения рисунков с фото - печати на текстиль. По мнению О.М. Ольшанской «Фото – печать на текстиле превосходит иные аналогичные формы производства, по следующим показателям: экологическая безопасность; невысокая цена по сравнению с печатью на классических материалах наподобие хлопка; легкость хранения и перевозки (изделия из ткани имеют незначительный вес, и удобны при упаковке); при длительном хранении не теряют внешнего вида; изделия легко поддаются стирке и глажке» [7, с. 86].

В связи с большим спросом на изделия легкой промышленности увеличились масштабы применения фото-технологий. Современный дизайн текстильных изделий на печатной основе приобретает все большую популярность в текстильной отрасли, находя свое место на потребительском рынке. Классический метод текстильного производства, начиная с эскизных разработок художественного рисунка и заканчивается выпуском продукции. В наши времена, этот процесс значительно упростился в связи с применением фото-текстиля, существуют огромное количество методик и технологий нанесения рисунков с фото - печати на текстиле. Бесчастнова П.Н. изучая вопросы инновационных технологий в легкой промышленности Российской Федерации, отмечает основные условия для перспективного развития этой отрасли: «Использовать программные обеспечения для проектирования объемных преформ сложной пространственной конфигурации; применение математической модели для создания структуры ткани и лекала одежды в 3-D технологии; применение компьютерной томографии для оценки качества изготовленной продукции; применение современных компьютерных технологий для создания изображений в трёхмерном измерении» [3, с. 236].

В практике фото-технологий обнаруживаются следующие противоречия: несоответствие между потребительским спросом и предложением; художественным замыслом и культурным достоянием, указывают следующие авторы Береснева И.Я., Рогинская Ф.С., Соболева Н.Н. и Шугаев В.М.[2,8,9,10]. Из предоставленного противоречия вытекает главная задача исследования: определить оптимальную задачу производства на основе фото-технологий; разработать эскизные варианты работ, связанные с знаковой символикой Тенгрианства. Работа построена на изучении культурного достояния Казахстана, анализе практических работ ведущих дизайнеров республики, особенности орнаментального искусства, методологии проектирования текстильных изделий. Работа построена на изучении культурного достояния Казахстана, анализе практических работ ведущих дизайнеров республики, особенностей орнаментального искусства, методологии проектирования текстильных изделий. Для эскиза выбраны работы молодых художников из каталога конкурсных произведений посвященный 20 – летию независимости Республики Казахстан. При отборе работ учитывалось отражение Тенгрианской



культуры в произведениях. В перечень работ вошли следующие авторы: Альжанов С.М. «Из наследия великих казахов»; Муханов Ф. «Хан Кене»; Сагынбаев Ж. «Духовный спасатель, поддерживающий героя»; Садвакасова А. «Линия души»; Тюребаева К. «Узоры степей»; Мырзагерев Т. «Кочевье»; Бегимбетов «Рух». В этих работах в основу композиционного жанра выбраны мотивы Тенгрианской культуры: символ «Вечное Небо» изображался в виде круга; цикл жизни показывался в виде спиральной линии; крестообразная форма композиции подразумевался как четыре сторон Света; треугольник использовался как тенгрианский знак вероучения 3-х миров. Особенности этих произведений авторов в том, что тенгрианские знаки и символы интерпретируются по-новому, часто можно встретить стилизованное решение. В качестве примера, можно привести работу Бапанова С.С. «Клад» выполненное из войлока. В этой работе, квадраты и шестиугольники составляют основу композиции, внутри неё располагаются стилизованные знаки они дополняют композиционный замысел работы. Часто авторы используют тенгрианские знаки и символы в сочетании с орнаментом, к примеру, ковры, дорожки, и другие изделия являются наглядным примером исполнения. Равнобедренный треугольник и квадрат выбирается в качестве основного элемента, а внутри этих фигур строится композиция орнамента. Стилизация знаков и орнаментов – это новое направление в искусстве, которая приобретает широкое распространение в различных жанрах. В этом плане очень много интересных работ, приведем несколько примеров: войлочное изделие Омырзаковой Г. «Кочевка»; панно Мухаметжанова З. «Песня свободы»; ювелирное изделия Мукажанова А. «Вечность»; работа Муканова М.Ф. «Красивая степь». Для выбора эскиза фотоизображений составляется каталог работ фотомастеров и произведения изобразительного искусства. Выбор материала подчинены главной задаче - создание композиции текстильного фото-рисунка, с элементами тенгрианского стиля в фольклорном стиле. Именно в фольклорном стиле наиболее ярко проявляется материальная и духовная культура каждой национальности, то что собиралась и совершенствовалась на протяжении веков, сохранила древние традиции предков. На рисунках №1 и № 2 даны эскизы фольклорных костюмов казахстанских дизайнеров.



Рис.1 Фольклорный мужской костюм



Рис.2 Фольклорный женский костюм.

### Использованные источники:

1. Аджи М. Европа. Тюрки. Великая Степь. -М.: «Мысль», 1998, с.334.
2. Береснева В.Я., Романова Н.В. Вопросы орнаментации тканей. - М.: Легкая индустрия, 1977, с. 192.
3. Бесчастнов П.Н. Художественное проектирование печатного текстильного рисунка с использованием фото-технологий: дис. канд. искусствоведения: 17.00.06 / Бесчастнов Петр Николаевич. - М., 2003. - 341 с.; Автореферат [Электронный ресурс]. – URL: [http://lib.udsu.ru/a\\_ref/03\\_02\\_006.pdf](http://lib.udsu.ru/a_ref/03_02_006.pdf) (16.10.19).
4. Гумилев Л.Н. История народа хунну. - М., СПб 1990, с.97-98.
5. Джанибеков У. Развитие этнокультурного образования в Казахстане: Теоритические основы и практика [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.dissercat.com/content/razvitie-etnokulturnogo-obrazovaniya-v-kazakhstan-teoreticheskie-osnovy-i-praktika> (31.10.19).
6. Кильчевская Э.В. От изобразительности к орнаменту. – М.: Наука, 1968, с.207.
7. Ольшанская О.М. Компьютерные технологии основной инструмент быстрой сменяемости структуры и дизайна тканей и изделий из них [Электронный ресурс] / О.М. Ольшанская, В.А. Грищенко, Т.Е. Игнатова // Рос. хим. журнал: соврем. проблемы текстиля. химии: ч 2. - 2002. - Т. XLVI, № 2. - URL: <http://chemnet.ru/rus/jvho/2002-2/22.pdf> (16.10.19).
8. Рогинская Ф.С. Советский текстиль. - М.: Художественное акционерное общество АХР, 1930, с.96.
9. Соболев Н.Н. Очерки по истории украшения тканей. - М.-Л.: Academia, 1934. - 436 с.
10. Шугаев В.М. Орнамент на ткани (теория и методика построения). - М.: Легкая индустрия, 1969, с. 88.

*Хайбулаев М.Х.  
студент 3к. 2гр.  
факультет "Бухучет и аудит"*

*Исмаилов М.Х.  
студент 3к. 2гр.  
факультет "Бухучет и аудит"*

*ГАОУ ВО "Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства"*

*Сагидуллаева М.С.  
старший преподаватель  
кафедра "Бухучет-1"*

*РФ, г. Махачкала*

### **УЧЕТ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ**

*Аннотация: В статье рассматриваются аспекты принятия основных средств к учету, определение его первоначальной стоимости, а также, что именно относится к основным средствам.*

*Ключевые слова: Основные средства, имущество, экономическая выгода, первоначальная стоимость, учет основных средств.*

*Khaibulaev M.Kh.*

*Student 3k. 2g*

*Faculty "Accounting and Auditing"*

*GAOUVO "Dagestan State*

*University of National Economy*

*"of the Russian Federation, Makhachkala*

*Ismailov M.Kh.*

*Student 3k. 2g*

*Faculty "Accounting and Auditing"*

*GAOU VO "Dagestan State*

*University of National Economy*

*" RF, Makhachkala*

*Sagidullaeva M.S.*

*Senior Lecturer of the Department "Accounting-1"*

### **ASSET ACCOUNTING**

*Resume: The article discusses aspects of the adoption of fixed assets for accounting, determining its initial cost, as well as what exactly relates to fixed assets.*

*Keywords: fixed assets, property, economic benefit, initial cost, accounting for fixed assets.*

К основным средствам относится актив, то есть имущество организации, для которого выполняются четыре условия:

1. Объект предназначен для использования в производстве, при выполнении работ или оказании услуг; для управленческих нужд, либо для сдачи в аренду.

2. Объект предназначен для использования в течение срока, превышающего 12 месяцев (либо обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев).

3. Последующая перепродажа объекта не предполагается.

4. Объект способен в будущем принести экономическую выгоду.

Примеры основных средств: здания и сооружения, рабочие и силовые машины, оборудование, компьютеры, транспортные средства, инструмент, хозяйственный инвентарь, племенной скот, многолетние насаждения и проч.

Кроме того, в составе основных средств учитываются земельные участки, вода, недра и прочие природные ресурсы, а также капитальные вложения в арендованное имущество и на коренное улучшение земель.

Чтобы принять объект ОС к учету, бухгалтер должен определить его первоначальную стоимость. Это величина затрат на приобретение, сооружение и изготовление основного средства. В первоначальную стоимость, в частности, входят:

- сумма, перечисленная поставщику;
- плата за доставку и за приведение в состояние, пригодное для использования;
- оплата работ по договорам строительного подряда;
- стоимость консультационных и информационных услуг, связанных с покупкой ОС;
- вознаграждение посредника, через которого приобретен объект ОС;
- таможенные пошлины и сборы, уплаченные при импорте основного средства;
- государственная пошлина, перечисленная в связи с покупкой объекта;
- иные затраты, непосредственно связанные с объектом.

Обратите внимание: первоначальная стоимость не включает в себя НДС. Например, основное средство обошлось компании в 120 000 руб., в том числе НДС 20% — 20 000 руб. К первоначальной стоимости нужно отнести только 100 000 руб. (120 000 — 20 000), а сумму НДС учесть отдельно.

Общехозяйственные расходы (зарплата администрации, бухгалтеров, аренда офиса и проч.), как правило, не относятся к первоначальной стоимости. Исключение составляет ситуация, когда такие затраты связаны не со всей организацией, а только с данным основным средством (к примеру, премия, начисленная инженеру за настройку нового оборудования).

В общем случае первоначальная стоимость фиксируется один раз и в дальнейшем не пересматривается. Но из этого правила есть исключения. Так, изменение возможно в случае достройки, дооборудования, реконструкции, модернизации, частичной ликвидации и переоценки.

Все расходы на приобретение, сооружение и изготовление основного средства учитываются по дебету счета 08 «Вложения во внеоборотные активы». В итоге здесь формируется величина, равная первоначальной стоимости. В момент, когда объект принят к учету в качестве ОС, бухгалтер списывает данную величину в дебет счета 01 «Основные средства».

Не существует четких правил относительно того, когда именно объект нужно переводить в состав основных средств. Поэтому компании вправе самостоятельно установить этот момент и зафиксировать его в учетной политике. Чаще всего основное средство ставят на баланс на дату ввода в эксплуатацию, либо на дату, когда объект готов к эксплуатации (например, после успешного тестирования).

Активы, стоимость которых не превышает 40 000 руб., допустимо отразить в составе материально-производственных запасов. Это значит, что компания вправе учесть такие объекты на счете 10 «Материалы», а стоимость сразу списать на текущие расходы. Аналогичные правила действуют и в налоговом учете, но там минимальный размер стоимости, который позволяет отнести имущество к основным средствам выше, а именно 100 000 руб..

Особые правила установлены для объектов недвижимости, права на которые подлежат государственной регистрации. Если здание уже построено, и капитальные вложения в него завершены, объект необходимо признать основным средством независимо от факта госрегистрации. В ситуации, когда здание еще не зарегистрировано, его следует отразить на специальном субсчете к счету 01.

#### **Использованные источники:**

1. Налоговый кодекс Российской Федерации
2. Амирбекова, Ш.Т. Учет основных средств в современных условиях / Ш.Т. Амирбекова // Совершенствование учета, анализа и контроля как механизмов информационного обеспечения устойчивого развития экономики. 2018. № 2. С. 38-41.
3. Васильева, Д.О. Повышение эффективности использования основных средств предприятия / Д.О. Васильева // В сборнике: Финансы и страхование Сборник статей научно-практического семинара. 2017. С. 12-14.
4. Гарифуллина, А. А. Различные подходы к определению понятий «основные средства», их «оценка» и «амортизация»/ А.А. Гарифуллина // Молодой ученый. - 2018. - №7. - С. 324-327.

*Халилов Ш.К.*

*Аллаев М.Я.*

*Кодиров К.З.*

*Мамажонов У.Ш.*

*Абдувалиева Ч.М.*

*кафедра детской хирургии АГМИ*

*Отделение детской хирургии АФ/ РНЦЭМП*

*Узбекистан*

### **ТАКТИКА ЛЕЧЕНИЯ ПРИ ПЕРИТОНИТАХ У ДЕТЕЙ**

*Резюме; Несмотря на достигнутые успехи, лечение больных с разлитым перитонитом (РП) до настоящего времени остается одной из актуальных задач интенсивной терапии. Количество таких пациентов, по нашим данным, составляет 10-12% от общего количества детей находящихся на лечении в реанимационном отделении. Летальность при РП у детей продолжает оставаться высокой и составляет, по данным различных авторов, от 2 до 12%.*

*Ключевые слова: перитонит, терапия, детской возраст*

*Khalilov Sh.K.*

*Allaev M.Ya.*

*Kodirov K.Z.*

*Mamajonov U.Sh.*

*Abduvalieva Ch.M.*

*Department of Pediatric Surgery, AGMI*

*Department of Pediatric Surgery AB / RSCEMP*

*Uzbekistan*

### **TREATMENT TREATMENT IN PERITONITIS IN CHILDREN**

*Resume: Despite the successes achieved, the treatment of patients with diffuse peritonitis (RP) is still one of the urgent tasks of intensive care. The number of such patients, according to our data, is 10-12% of the total number of children being treated in the intensive care unit. Mortality in children with RP continues to remain high and, according to various authors, ranges from 2 to 12%.*

*Key words: peritonitis, therapy, childhood*

**Актуальность.** Среди всех случаев абдоминальной хирургии, требующих оперативного вмешательства, перитонит в детском возрасте занимает от 1% до 2,5% случаев [2,6]. Осложненное течение перитонита наблюдается у 8-10% пациентов [3]. Летальность при этом заболевании в последние годы составляет от 0 до 3,3% [5], хотя у некоторых авторов она достигает 8-25% после оперативного вмешательства [1]. Очевидно, что такая высокая летальность связана со степенью выраженности эндогенной

интоксикации у послеоперационных больных. Гнойно-септические инфекции значительно осложняют течение послеоперационного периода, что связано с функционированием иммунной системы [3].

Перитонит у детей приводит к резкому снижению клеточного и гуморального звена иммунитета, а в случае грамотрицательной флоры достоверно превышает по тяжести грамположительную и смешанную инфекцию с максимальной степенью выраженности при разлитом перитоните. Эндотоксин грамотрицательной инфекции приводит к нарушениям в регуляции в системе антиэндотоксинового иммунитета, которое проявляется с угнетением специфического звена (резкое снижение высокоаффинных антител класса G к эндотоксину) и активации неспецифических компонентов (повышение уровня LBP и sCD14) [4].

Таким образом, эффективность хирургического лечения у больных с гнойно-септическими заболеваниями в пред- и послеоперационных периодах зависит от выявления и наличия иммунной недостаточности и способов адекватной фармакологической коррекции, что определяет актуальность данного исследования.

**Цель исследования.** Изучение частоты ОА в структуре детских хирургических заболеваний, частоты вторичного аппендикулярного перитонита, выявление вероятности диагностических ошибок, определить показания к трансректальной интубации кишечника, сопоставление ближайших результатов традиционных и лапароскопических методов лечения острого аппендицита и аппендикулярного перитонита по архивным материалам приемного покоя экстренной хирургии (ППЭХ) г. Андижана.

**Материалы и методы исследования.** Под нашим наблюдением находился 161 ребенок в возрасте от 6 месяцев до 15 лет с разлитым перитонитом (РП). В ходе обследования в пред- и послеоперационном периоде у всех детей контролировали следующие биохимические и клинические параметры: уровни НЬ, эритроцитов, лейкоцитов, тромбоцитов и лейкоцитарную формулу крови; содержание глюкозы; протромбиновый индекс; уровни билирубина, мочевины, креатинина, средних молекул, общего белка, электролитов; время свертывания крови; показатели мочи. Проводили УЗИ брюшной полости, рентгеновские и другие исследования.

**Результаты исследования.** Лечебные мероприятия, проводимые нами у детей с РП, можно условно разделить на 2 группы: 1) методы, применение которых безусловно необходимо и к выполнению которых стремились во всех случаях лечения (антибактериальная и инфузионная терапия, парентеральное и энтеральное питание, стимуляция кишечника); 2) методы лечения и медикаменты, назначение которых определялось особенностями лечения конкретного ребенка (эндолимфатическая и антикоагулянтная терапия и пр.). АБТ, в зависимости от результатов



микробиологического мониторинга микрофлоры отделения, представляла сочетание цефалоспоринов 11-111 поколения, защищенных цефалоспоринов III поколения в комбинации с аминогликозидами III поколения в возрастных дозировках. При клинических данных за анаэробную инфекцию дополнительно назначали метронидазол либо АБТ карбопенемами в сочетании с метронидазолом.

ПП начинали в течение первых 24 часов после оперативного лечения. Потребность организма в источниках энергии обеспечивалась за счет растворов глюкозы, аминокислот и жировых эмульсий. Применяли 10-20%-ные растворы глюкозы. Утилизацию глюкозы оценивали по уровню гликемии. Витаминные комплексы вводили внутривенно капельно в растворе глюкозы.

После восстановления перистальтики на 2 - 4-е сутки начинали энтеральное зондовое питание по-лисубстратными смесями («Альфаре», «Изокал», «Нутризон», «Нутрилан») в зависимости от возраста в возрастающей концентрации и объеме согласно рекомендациям фирм производителей и с учетом собственных наблюдений. В дальнейшем диету расширяли за счет традиционных продуктов с полным отказом от дополнительного энтерального питания смесями к 8 - 10-м суткам.

С целью стимуляции перистальтики кишечника при парезе И! степени использовали предложенную сотрудниками отделения реанимации ДХК методику стимуляции кишечника: начиная со вторых суток после операции трижды в сутки больным вводили раствор дроперидола по 0,1 мг/кг, прозерина 0,025 мг на год жизни трехкратно через 20 минут и гипертонический (5%) раствор хлористого натрия в/в по 2 мл на год жизни. После этого ставилась очистительная клизма. Данная методика, использованная в комплексе интенсивной терапии РП позволила добиться скорейшего восстановления перистальтики кишечника.

Следует отметить, что примененная нами схема ведения больных с РП в послеоперационном периоде позволила полностью отказаться от выполнения продленной перидуральной блокады. Кроме выполнения основных компонентов лечебной тактики, в каждом конкретном случае назначали обезболивающие (с 2005 года широкое распространение получил препарат для внутривенного введения «Перфалган»), сосудистые и антиаритмические препараты, контрикал, эритроцитарную массу, трен-тал, курантил и т. д., препараты, обладающие антиоксидантной активностью (витамины Е и С, мультиби-онту) и мембранопротекторным эффектом (тиосульфат натрия, унитиол).

В течение первых 3 суток наиболее быстрой была динамика со стороны ЖКТ: перистальтика в этот срок восстановилась у 149 (93,7%), отхождение газов и самостоятельный стул - у 136 (85,5%) обследованных. Позднее происходила нормализация лейкоцитарной формулы, уровня средних молекул и повышенной температуры тела.

Проведение представленного комплекса интенсивной терапии РП 159 детям в ОРИТ привело к восстановлению деятельности ЖКТ, нормализации клинических и лабораторных показателей. В дальнейшем пациенты были переведены в детское хирургическое отделение и выписаны из стационара.

Общий процент летальности в группе обследованных больных составил 1,24%, что позволяет с большой долей уверенности говорить о правильном выборе тактики лечения детей с РП.

**Вывод.** При разлитом перитоните с выраженными воспалительными изменениями со стороны кишечника необходимо проводить верхнюю или нижнюю интубацию в зависимости от степени выраженности верхнего или нижнего отдела. Грамнегативная инфекция при перитоните приводит к выраженному вторичному иммунодефициту. Для коррекции дисбаланса антиэндотоксинового иммунитета рекомендовано дополнительно назначение патогенетической иммунокоррекции с использованием плазмы доноров обогащенной антителами к эндотоксину, в объеме 10-15 мл на 1 кг веса.

Таким образом, считаем, что интубация кишечника так же, как и наложение кишечной стомы, при наличии обширных десерозации воспаленной стенки кишечника, является правомерной манипуляцией при воспалительных процессах в брюшной полости.

#### **Использованные источники:**

1. Беляевский А.Д., Климова Л.В., Шаповалов С.А. и др. // Вестн. интен. терап. - 1998. - № 4. - С. 38 - 40.
2. Гридчик И.Е., Закиров Д.Б., Пар В.И. Материалы конференции: Неотложная медицина в мегаполисе. - М., 2004. - С. 58.
3. Дрейер К.Л., Баиров В.Г., Цыбульский Э.К. и др. // Вестн. хир. - 1982. - № 5. - С. 78-82.
4. Жданов Г.Г., Горемыкин И.В., Савинов Т.Х. // Анест. и реаниматол, - 1994. № 3. С. 50-54.
5. Иванов А.В., Берлинский В.В., Власова С.П. и др. Материалы III Российского конгресса: Педиатрическая анестезиология и интенсивная терапия. - М., 2005. - С. 167169.
6. Исаков Ю.Ф., Белобородова Н.В. Сепсис у детей. - М., Мокеев, 2001. - 368 с.

УДК: 13.00.01

*Хамидова М.Ю.  
преподаватель английского языка  
школа №34*

*Ферганский район, Ферганская область*  
**СОВРЕМЕННЫЕ ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ НА УРОКАХ  
АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА**

*Аннотация: Данной статье рассматривается урок английского языка с использованием педагогической технологии и ИКТ*

*Ключевые слова: Английский урок, задача, ученик, педагог, технология, компьютер*

*Hamidova M.Yu.  
English teacher at school number 34  
Ferghana region, Ferghana region*

**MODERN PEDAGOGICAL TECHNOLOGIES IN THE ENGLISH  
LESSONS**

*Annotation: This article discusses an English lesson using pedagogical technology and ICT*

*Key words: English lesson, task, student, teacher, technology, computer*

В последние годы всё чаще поднимается вопрос о применении новых информационных технологий в средней школе. Это не только новые технические средства, но и новые формы и методы преподавания, новый подход к процессу обучения. Основной целью обучения иностранным языкам является формирование и развитие коммуникативной культуры школьников, обучение практическому овладению иностранным языком.

Основными характеристиками применения современных информационных технологий являются возможность дифференциации и индивидуализации обучения, а также возможность развития познавательной творческой активности учащихся.

Задача учителя состоит в том, чтобы создать условия практического овладения языком для каждого учащегося, выбрать такие методы обучения, которые позволили бы каждому ученику проявить свою активность, своё творчество, активизировать познавательную деятельность учащегося в процессе обучения иностранным языкам. Современные педагогические технологии такие, как обучение в сотрудничестве, проектная методика, использование новых информационных технологий, Интернет-ресурсов помогают реализовать личностно-ориентированный подход в обучении, обеспечивают индивидуализацию и дифференциацию обучения с учётом способностей детей, их уровня обученности, склонностей и т.д.

Возможности использования Интернет-ресурсов огромны. Глобальная сеть Интернет создаёт условия для получения любой необходимой учащимся и учителям информации, находящейся в любой

точке земного шара: страноведческий материал, новости из жизни молодежи, статьи из газет и журналов, необходимую литературу и т.д.

В настоящее время необходимо привести методику преподавания английского языка в школе в соответствие с развитием современных информационных технологий. На уроках английского языка с помощью Интернет можно решать целый ряд дидактических задач: формировать навыки и умения чтения, используя материалы глобальной сети; совершенствовать умения письменной речи школьников; пополнять словарный запас учащихся; формировать у школьников устойчивую мотивацию к изучению английского языка. Учащиеся могут принимать участие в тестировании, в викторинах, конкурсах, олимпиадах, проводимых по сети Интернет, переписываться со сверстниками из других стран, участвовать в чатах, видеоконференциях и т.д. Учащиеся могут получать информацию по проблеме, над которой работают в данный момент в рамках проекта. Это может быть совместная работа российских школьников и их зарубежных сверстников из одной или нескольких стран.

Основная цель изучения иностранного языка в средней школе – формирование коммуникативной компетенции, все остальные цели (образовательная, воспитательная, развивающая) реализуются в процессе осуществления этой главной цели. Коммуникативный подход подразумевает обучение общению и формирование способности к межкультурному взаимодействию, что является основой функционирования Интернета. Вне общения Интернет не имеет смысла – это международное многонациональное, кросс культурное общество, чья жизнедеятельность основана на электронном общении миллионов людей во всем мире, говорящих одновременно – самый гигантский по размерам и количеству участников разговор, который когда-либо происходил. Включаясь в него на уроке иностранного языка, мы создаем модель реального общения.

Общаясь в истинной языковой среде, обеспеченной интернет, учащиеся оказываются в настоящих жизненных ситуациях. Вовлеченные в решение широкого круга значимых, реалистичных, интересующих и достижимых задач, школьники обучаются спонтанно и адекватно на них реагировать, что стимулирует создание оригинальных высказываний, а не шаблонную манипуляцию языковыми формулами.

Как информационная система, Интернет предлагает своим пользователям многообразие информации и ресурсов. Базовый набор услуг может включать в себя: электронную почту; телеконференции; видеоконференции; возможность публикации собственной информации, создание собственной домашней странички и размещение ее на Web-сервере; доступ к информационным ресурсам: справочные каталоги; поисковые системы,; разговор в сети. Эти ресурсы могут быть активно использованы на уроке.

Обучая подлинному языку, Интернет помогает в формировании умений и навыков разговорной речи, а также в обучении лексике и грамматике, обеспечивая подлинную заинтересованность и, следовательно, эффективность.

Интерактивность не просто создает реальные ситуации из жизни, но и заставляет учащихся адекватно реагировать на них посредством иностранного языка. И когда это начинает получаться, можно говорить о языковой компетенции. Пусть даже при наличии ошибок. Главное умение спонтанно, гармонично реагировать на высказывания других, выражая свои чувства и эмоции, подстраиваясь и перестраиваясь на ходу, т.е. мы можем рассматривать интерактивность как способ саморазвития через Интернет: возможность наблюдать и копировать использование языка, навыки, образцы поведения партнеров; извлекать новые значения проблем во время их совместного обсуждения.

При работе с компьютерными технологиями меняется и роль педагога, основная задача которого – поддерживать и направлять развитие личности учащихся, их творческий поиск. Отношения с учениками строятся на принципах сотрудничества и совместного творчества. В этих условиях неизбежен пересмотр сложившихся сегодня организационных форм учебной работы: увеличение самостоятельной индивидуальной и групповой работы учащихся, отход от традиционного урока с преобладанием объяснительно-иллюстративного метода обучения, увеличение объема практических и творческих работ поискового и исследовательского характера.

#### **Использованные источники:**

1. Луцевич, Л.В. Вопросы эффективного использования ЭВМ в учебном процессе / Автоматизированные системы научных исследований обучения и управления в вузах/ Межвузовский сборник научных трудов // Л.В. Луцевич. - Новосибирск: НГУ, 1986
2. Лернер, И. Я. Дидактические основы методов обучения // Монография / И. Я. Лернер. - Москва: Педагогика, 1981
3. Зимняя, И.А., Сахарова, Т.Е. Проектная методика обучения английскому языку. / И.А. Зимняя, Т.Е Сахарова //Иностранные языки в школе -1991
4. Коптюг, Н. М. Интернет-уроки как вспомогательный материал для учителя английского языка / Н. М. Коптюг. -Иностранные языки в школе. – 2000
5. Аллаярова, С. Н. (2017). ГЕРМЕНЕВТИЧЕСКИЙ ПОДХОД В СИСТЕМЕ ОБРАЗОВАНИЯ. *Credo new*, (2), 12-12.
6. Аллаярова, С. Н., & Аскарлов, А. Д. THE NEEDS OF IMPLEMENTING INFORMATION TECHNOLOGIES IN HIGHER EDUCATION (The case of Uzbekistan as an example) НЕОБХОДИМОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ВЫСШЕМ ОБРАЗОВАНИИ (на примере Узбекистана).

*Ханбулатова З.Т.  
студент 4к. 3гр.  
факультет «Бухучет и аудит»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»  
научный руководитель: Османова М.М.  
старший преподаватель  
кафедра «Бухучет-1»  
РФ, г. Махачкала*

### **ОТРАСЛЕВЫЕ ОСОБЕННОСТИ СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ**

*Аннотация: В данной статье рассмотрена система строительных организаций, которая создает недвижимые основные фонды, необходимые для всех отраслей народного хозяйства. Работа по строительству осуществляемая строительными организациями.*

*Ключевые слова: строительство, производственный процесс, строительно-монтажные работы, подрядчик, отрасли производства, заказчик, строительные материалы.*

*Khanbulatova Z.T.  
student of 4 K. 3 gr.  
faculty of "accounting and audit"  
GAOU VO "Dagestan state University  
of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala  
Scientific supervisor: Osmanova M.M.  
senior lecturer of the Department «accounting-1»*

### **INDUSTRY FEATURES OF CONSTRUCTION ORGANIZATIONS**

*Abstract: this article examines the system of construction organizations that creates immovable fixed assets necessary for all branches of the national economy. Construction work carried out by construction organizations.*

*Keywords: construction, production process, construction and installation work, contractor, industry, customer, construction materials.*

Строительство занимает ведущее место среди отраслей народного хозяйства, результатом которого является создание новых, реконструкция, техническое перевооружение действующих основных средств, а также непосредственно связан с производственным потенциалом стран.

В строительстве изготавливаемая продукция остается на месте, а вот строительная техника и бригады рабочих переходят на новые объекты. Относительно для строительства характерна продолжительность производственного цикла, значительное многообразие сооружений и

возводимых зданий различного социального и производственного назначения.

Строительное производство отличается сложностью производственных процессов. Строительству может вестись в сложных для постройки условиях, это оказывает влияние на организацию и технологию производства и соответственно на учет.

#### **Особенности строительного производства:**

1. Специфика форм осуществления строительства (хозяйственным, подрядным способом, с привлечением субподрядных организаций);
2. Виды строительства: промышленное, жилищно-гражданское;
3. Территориальная неподвижность строительного производства;
4. Многообразие видов строительного-монтажных работ, объектов строительства и показателей для их оценки;
5. Зависимость сроков строительства от строительного цикла и технологии строительного-монтажных работ;
6. Наличие больших объемов незавершенного производства;
7. Высокая материалоемкость строительного производства;
8. Зависимость от природно-климатических условий.

Строительство объекта требует большого числа людей различных строительных специальностей. На строительной площадке одновременно работают общестроительные, специализированные, пусконаладочные и другие организации. Выполнение разного вида строительного-монтажных работ предполагает наличие лицензии на их осуществление.

Технологический процесс производства осуществляется под руководством ведущей строительной организации (генерального подрядчика). Он включает договоры с заказчиками (застройщиками) на выполнение всех работ, а затем для проведения отдельных видов строительного-монтажных работ привлекает специализированные организации, которые выступают в роли субподрядчиков. Участие в строительстве заказчика, генерального подрядчика, субподрядчиков приводит к формированию сложной системы их взаимоотношений, которая должна правильно отражаться в бухгалтерском учете. Генеральный подрядчик оказывает субподрядчикам различные услуги, связанные с выполнением работ и обслуживанием рабочих. Многие виды таких услуг не поддаются учету. В связи с этим затраты на подобные услуги возмещаются путем отчислений от стоимости выполненных работ. Размер отчислений устанавливается в договоре субподряда. Они должны отражаться в учете субподрядчиком и генподрядчиком, что ведет к дополнительным хозяйственным операциям в учете.

Право собственности на строительную продукцию может переходить после соответствующего оформления сдачи готового объекта строительства (строительных работ) или по мере ее полной оплаты.

В процессе строительства ежегодно потребляется большое

количество разнообразных материалов. В отличие от другой отрасли в строительном производстве материалы подразделяются на три вида:

- оборудование к установке;
- конструкции и детали;
- строительные материалы.

**Особенности строительной продукции** по сравнению, с другими из отраслей промышленности выражаются в том, что строительная продукция:

- Различная архитектура объектов (в основном нет схожих, здания отличаются между собой фундаментами, отделкой и некоторыми конструкциями);

- капитальные вложения – требует больших единовременных затрат инвестиционных ресурсов;

- сложная конструкция (номенклатура применяемых в строительстве материалов, деталей и конструкций достигает нескольких сотен наименований);

- неподвижна и территориально закреплена (каждое здание сооружается на специально отведенной площадке в соответствии с планом городской застройки или схемой застройки территории);

- имеет большие размеры;

- носит индивидуальный характер (каждый объект или комплекс строительно–монтажных работ выполняется по отдельному проекту);

- материалоемка и имеет большой вес (материальные затраты в стоимости строительства зданий достигают 70 и более процентов);

- имеет длительный срок службы (средний срок эксплуатации строений пятьдесят лет).

В строительной отрасли за последние два десятилетия были произведены изменения, что значительно ухудшило производство и снизило степень его эффективности. Это негативно сказалось и на других отраслях хозяйства, поскольку оно является основной отраслью в народном хозяйстве.

Тем не менее за последние несколько лет в строительной отрасли организаций можно заметить рост инвестиционной активности и положительных тенденций.



### **Использованные источники:**

1. Адамов, Н. А. Бухгалтерский учет в строительстве / Под ред. Н. А. Адамова. - СПб.: Питер, 2016. - 672 с.
2. Экономика строительного предприятия : учеб. пособие / [М. А. Королева, Е. С. Кондюкова, Л. В. Дайнеко, Н. М. Караваева] ; М-во науки и высш. образования Рос. Федерации, Урал. федер. ун-т. — Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2019. — 202 с.
3. Экономика строительства : учебник для академического бакалавриата / Х. М. Гумба [и др.] ; под общей редакцией Х. М. Гумба. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2018. — 449 с.
4. Отраслевое соглашение по строительству и промышленности строительных материалов – [электронный ресурс] - <https://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/71579190/>
5. Курс лекций

*Ханбулатова З.Т.  
студент 4к. 3гр.  
факультет «Бухучет и аудит»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»  
научный руководитель: Рабаданова Ж.Б., к.э.н.  
доцент  
кафедра «АХД и аудит»  
РФ, г. Махачкала*

**АНАЛИЗ ПРОИЗВОДСТВА И РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ  
РАСТЕНИЕВОДСТВА**

*Аннотация: В данной статье рассмотрены мероприятия по эффективному функционированию одной из отрасли сельского хозяйства – растениеводство, в том числе поддержка и необходимость в технической оснащенности и благоприятной территориальной площади для посевов.*

*Ключевые слова: Растениеводство, сельское хозяйство, производство, посев, техническое оснащение, урожайность.*

*Khanbulatova Z.T.  
student of 4 K. 3 gr.  
faculty of "accounting and audit»  
GAOU VO "Dagestan state University of national economy»  
Russian Federation, Makhachkala  
Scientific supervisor: Rabadanov G.B.  
candidate of economic Sciences, associate Professor of Department  
«Economics and auditing»*

**ANALYSIS OF PRODUCTION AND SALES OF CROP  
PRODUCTION**

*Abstract: this article discusses measures for the effective functioning of one of the branches of agriculture – crop production, including support and the need for technical equipment and a favorable territorial area for crops.*

*Keywords: crop Production, agriculture, production, seeding, technical equipment, yield*

В экономике каждой страны значительное место занимают отрасли сельского хозяйства, характеризующейся определенными чертами, а растениеводство это основа сельского хозяйства

Сельское хозяйство в основном зависит от погодных и климатических условий, что предопределяет несовпадение периода производства с рабочим периодом; в сельском хозяйстве в большей степени, чем в других отраслях, в процессе производства используется продукция собственного производства.

Практические, нет другой отрасли, которая воздействовала бы на экономику и оказывала такое широкое многообразие на состояние окружающей среды и экономику.

В процессе анализа можно рассмотреть следующие задачи:

- деятельность хозяйства оценивается по возможности увеличения производства продукции;
- контроль за выполнением производства продукции осуществляется систематически;
- выявляются внутривладельческие резервы увеличения производства продукции;
- по освоению выявленных резервов увеличения объемов производства продукции разрабатываются определенные мероприятия.

Анализ производства продукции растениеводства на начальном этапе целесообразно изучать с динамики и выполнения плана по объему и реализации продукции растениеводства. Для этого необходимо иметь данные об объеме валовой продукции по каждой культуре за пару лет, а также данные о валовом сборе продукции растениеводства в сопоставимых ценах.

Для изучения объема заготовки в растениеводстве требуется сопоставить фактически полученные валовые сборы урожая по разным культурам с планом. Структура и размер площадей посева зависят от специализации хозяйства, госзаказа, потребностей внутри хозяйства, наличия трудовых, материальных и земельных ресурсов, а также от конъюнктуры рынка. Определить степень влияния урожайности культуры на валовой сбор можно посредством сравнения его условной и фактической величин, полученных с убранной территории при плановом уровне сбора.

Немаловажным фактором для урожайности сельскохозяйственных культур является качества почвы и её обработки, качества и сорта семян, количества и качества внесенных удобрений, способов и сроков сева и сбора урожая.

Для увеличения эффективности предприятия растениеводства необходимо внедрить новые интенсивные технологии. Посев желательно производить на землях, которые характеризуются высокой степенью плодородия. Далее наращивание можно будет производить благодаря введению новейших технологий. Также на сбор продукции Техническое оснащение отрасли сильно влияет структура площадей посева. Все эти компоненты взаимно связаны между собой.

Результаты деятельности в организациях растениеводства зависят от своевременности осуществления агротехнических мероприятий до сева: лущение стерня, пахота, боронование, обработка семян, внесение органических и минеральных удобрений и после сева: подкормка, боронование, культивация, прополка; опрыскивание, полив и др.

Анализ выполнения плана агротехнических мероприятий по

отдельным видам работ. При этом изучают качество, сроки проведения и эффективность работ (прибавку урожая на 1 ц. удобрений), а также влияние каждого мероприятия на урожайность и валовой сбор в целом. Для этого перевыполнение(недовыполнение) плана по объему каждого мероприятия умножают на плановый уровень его окупаемости.

Большое влияние на объем производства продукции растениеводства оказывает обеспеченность высококачественными сортовыми семенами, которая анализируется по отдельным культурам и сортам путем сопоставления фактического наличия с плановой потребностью. Изучается выполнение срока сева с учетом посевных агрегатов, их выработки и оптимальных сроков сева (3-4 дня).

Завершающий этап – это уборка урожая. Анализ ведется по срокам уборки в днях, по бригадам, а также по количеству намолоченного зерна и его урожайности. Увеличение сроков сборки приводит к потерям продукции.

#### **Использованные источники:**

1. Министерство сельского хозяйства Дагестана– [Электронный ресурс] // <http://mcxrd.ru>
2. Урожайность растений - [Электронныйресурс]//<https://teenagedanceexperience.nl/memorial/>
3. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности [Текст]: Учебник / Л. Т. Гиляровской (и др.) - М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2011. - 360с.
4. Савицкая Г.В. - «Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК» - 8-е изд., испр. - м.: НИЦ инфра-м, 2014
5. Курс лекций

*Ханбулатова З.Т.  
студент 4к. 3гр.  
факультет «Бухучет и аудит»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»  
научный руководитель: Юнусова Д.А., к.э.н.  
доцент  
кафедра «АХД и аудит»  
РФ, г. Махачкала*

### **ПЛАНИРОВАНИЕ АУДИТА ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ**

*Аннотация: В данной статье рассмотрено применение международных стандартов аудита в российской практике. В связи с вступлением в силу новых международных стандартов были рассмотрены новые требования к процессу их планирования, т.е. соответствуют ли члены аудиторской группы порядку предусмотренному в международном стандарте аудита 315 «Выявление и оценка рисков существенного искажения посредством изучения организации и ее окружения» и были ли согласованы условия аудиторского задания с международным стандартом аудита 210 «Согласование условий аудиторских заданий».*

*Ключевые слова: аудит финансовой отчетности, аудиторские процедуры, стратегия аудита, международные стандарты аудита, план аудита, планирование аудита, аудиторское задание, аудиторские группы.*

*Khanbulatova Z.T.  
student of 4 K. 3 gr.  
faculty of "accounting and audit"  
GAOU VO "Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala  
Scientific supervisor: Yunusova D.A.  
candidate of economic Sciences, associate Professor of the Department  
«AHD and audit»*

### **PLANNING AN AUDIT OF FINANCIAL STATEMENTS**

*Annotation: This article discusses the application of international standards on auditing in Russian practice. In connection with the entry into force of the new international standards were considered new requirements for process planning, i.e. whether the members of the audit team the procedure provided for in international standard on auditing 315 "identifying and assessing the risks of material misstatement by examining the organization and its environment" and whether the agreed terms of the audit engagement international standard on auditing 210 "agreeing the terms of audit engagements".*

*Keyword: audit of financial statements, audit procedures, audit strategy, international standards on auditing, audit plan, audit planning, audit assignment,*

*audit teams.*

Для российского рынка аудиторских услуг была характерна высокая конкуренция, в силу того, что отсутствует понимание у клиентов важности и значимости аудита, аудиторские фирмы не стремились проводить аудит по международным стандартам, так как это вело к удорожанию оказываемых услуг и, как следствие, к потере клиентской базы.

В настоящее время, согласно Федеральному закону от 30.12.2008 года № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности», аудиторская деятельность осуществляется в соответствии с международными стандартами аудита (МСА), которые являются обязательными для аудиторских организаций, аудиторов, саморегулируемых организаций аудиторов и их работников, а также со стандартами аудиторской деятельности саморегулируемых организаций аудиторов.

В частности, такая важная стадия аудита, как планирование, регламентируется МСА 300 «Планирование аудита финансовой отчетности».

Планирование аудита — это процесс разработки общей стратегии и деталей аудиторской проверки. Основной задачей процедуры планирования аудита является его проведение наиболее эффективно. Под эффективностью здесь понимается установление объемов, направлений, сроков и стоимости проверки. С этой целью в МСА разработан стандарт М 300 «Планирование».

Планирование аудита предполагает разработку общей стратегии аудита по заданию и составление плана аудита. Надлежащее планирование полезно при проведении аудита финансовой отчетности, поскольку:

- помогает аудитору уделять надлежащее внимание важным аспектам аудита;
- помогает аудитору своевременно выявлять и устранять возможные проблемы;
- помогает аудитору надлежащим образом организовать аудиторское задание и руководить процессом его проведения таким образом, чтобы обеспечить его эффективное выполнение;
- оказывает помощь при выборе членов аудиторской группы, обладающих надлежащими навыками и квалификацией для снижения ожидаемых рисков, а также при распределении работ между ними;
- способствует осуществлению руководства и контроля за членами аудиторской группы, а также анализа результатов их работы;
- в тех случаях, когда это имеет место, оказывает помощь в координации работы аудиторов компонентов организации и экспертов.

Основной целью МСА 300 является планирование аудита финансовой отчетности по установленным стандартам и предоставления их руководству.

В соответствии с МСА 300 «Планирование аудита финансовой

отчетности», планирование аудиторской проверки позволяет:

- определить размеры субъекта, сложность аудиторской проверки;
- приобрести знания о бизнесе клиента;
- обозначить наиболее важные области аудита;
- эффективно распределить объем работ среди аудиторов;
- обозначить существенные события, операции, влияющие на финансовую отчетность.

Планирование аудита должно быть действенным и способствующим наилучшему выполнению аудита. Также необходимо учитывать следующие аспекты при разработке общего плана аудита:

1. знание бизнеса клиента (особенности субъекта; отражает общие экономические факторы и условия в отрасли; общий уровень компетентности руководства);

2. понимание системы бухгалтерского учета (влияние новых норм бухгалтерского учета или аудита; оценка и анализ всех элементов учетной политики; знание аудитором СБУ и СВК);

3. риски и существенность, к которым относятся (выявление сложных областей бухгалтерского учета, включая связанные с оценочными знаниями; ожидаемые оценки неотъемлемого риска; влияние информационной технологии на аудит; установление уровней существенности);

4. характер, временные рамки и объем аудиторских процедур (привлечение других аудиторов к аудиту компонентов, например, филиалов, дочерних предприятий и подразделений; использование в ходе проверки результатов работы внутренних аудиторов);

5. координация, направление работы, надзор и обзорная проверка (привлечение различных экспертов).

6. прочие аспекты - например, потребность в персонале.

Обязательной составляющей аудиторской проверки является планирование. Для разработки и оформления общего плана аудита, составления программы аудита, оценки предполагаемого масштаба и порядка аудиторских действий, временных рамок и объема запланированных аудиторских процедур, обеспечения порядка взаимоотношений рабочих с клиентом, необходимо рассмотреть множество аспектов в процессе планирования.

Системный подход предполагает письменное согласование позиций, свидетельствующих о взаимопонимании между заказчиком и аудитором, что позволяет:

✓ аудитору - для подготовки финансовой отчетности, необходимо иметь информацию и прочие источники данных для того, чтобы оптимально определить временные рамки и поставить задачу для получения достаточных доказательств и гарантий.

✓ клиенту - для определения степени своей готовности выполнять и

нести соответствующие затраты и обязательства необходимо познакомиться с понятиями риска, сформировать сознательное отношение к возможностям и специфике аудиторской деятельности.

В процессе планирования аудита должна быть разработана программа аудита, которая определяет характер, сроки и объем запланированных аудиторских процедур с указанием примерного хронометража их проведения.

Программа аудита является набором инструкций для исполнителей аудиторских процедур, а также средством контроля и регистрации надлежащего выполнения работ. В ходе аудита по мере необходимости план и программа аудита могут пересматриваться в связи с вновь открывающимися обстоятельствами. Причины внесения существенных изменений в план и программу аудита подлежат отражению в рабочей документации проверки.

Содержания и формы плана аудита могут меняться в зависимости от сложности аудиторской проверки; размеров бизнеса экономического субъекта; конкретных методик и технологий, применяемых аудитором в процессе аудита. Аудитор имеет право согласовывать элементы плана аудита и определенные аудиторские процедуры с руководством клиента в целях корректировки своих действий с работой персонала клиента для обеспечения эффективности проверки. Однако ответственность за план и программу аудита за аудитором сохраняется.

В отличие от МСА 300, отечественный стандарт содержит два приложения, в которых содержится примерный план аудита и программа аудита, призванные оказать помощь аудиторам в разработке таких материалов.

В то же время внедрение международных стандартов имеет огромные преимущества для аудиторского сообщества. Как было описано выше, это и концептуальные, и практические преимущества, в первую очередь - возможность сформировать четкую, логически последовательную картину видения аудита финансовой отчетности, целей и задач, которые ставятся в ходе аудиторского задания, необходимую не только самим аудиторам, но и их клиентам, внешним и внутренним пользователям финансовой отчетности. Это еще один шаг на пути к повышению качества аудиторских услуг и признанию значимости аудита в современном обществе.

#### **Использованные источники:**

1. Федеральный закон от 30.12.2008 N 307-ФЗ (ред. от 26.11.2019) "Об аудиторской деятельности" – [Электронный ресурс] // <http://www.consultant.ru/document/>
2. МСА 200 «Основные цели независимого аудитора и проведение аудита в соответствии с международными стандартами аудита» [Электронный ресурс] // Официальный сайт Минфина России. URL: <http://www.minfin.ru/>
3. МСА 220 «Контроль качества при проведении аудита финансовой



отчетности» [Электронный ресурс] // Официальный сайт Минфина России. URL: <http://www.minfin.ru/>

5. МСА 300 «Планирование аудита финансовой отчетности» (введен в действие на территории Российской Федерации Приказом Минфина России от 09.01.2019 N 2н) [Электронный ресурс] // Официальный сайт Минфина России. URL: <http://www.minfin.ru/>

6. Зубова Е.В. Надеждина М.Э. Преимущества применения международных стандартов аудита // Аудиторские ведомости, 2016, № 11. – С. 9 – 12.

*Хисамов И.И.  
студент 5 курса 2 группы  
экономический факультет  
специальность «Экономическая безопасность»  
ФГБОУ ВО Ульяновский ГАУ им. П.А. Столыпина  
научный руководитель: Борисов Е.А.  
Россия, г. Ульяновск*

### **ПРОБЛЕМЫ ДАКТИЛОСКОПИИ ТРУПОВ**

*Аннотация: в предоставленной работе рассматриваются трудности при выполнении процедуры дактилоскопирования неопознанных трупов работниками правоохранительных органов.*

*Ключевые слова: Дактилоскопирование трупов, тактика, следственные действия, дактилоскопическая информация, неопознанный труп, папиллярные узоры.*

*Hisamov I.I., 5-year student of the 2nd group of the Faculty of  
Economics, specialty "Economic Security"  
Ulyanovsk State Agrarian University named after P.A. Stolypin  
Russia, Ulyanovsk  
Supervisor: Borisov E.A.*

### **PROBLEMS OF DACTYLOSCOPY OF CORPSES**

*Abstract: In the given work, difficulties are considered during the procedure of fingerprinting of unidentified corpses by law enforcement officials.*

*Keywords: fingerprinting of corpses, tactics, investigative actions, fingerprint information, unidentified corpse, papillary patterns.*

Установление личности людей по неопознанным трупам - значимая задача сотрудников органов внутренних дел и прокуратуры с этапа поступления сведений о безупречном злодеянии. Отождествление неопознанного трупа, его идентификация, гарантирует вероятность скорого раскрытия правонарушения, поиска правонарушителя или же пропавшего без вести гражданина [2].

Главная сложность подобной идентификации заключается в том, собственно, что заблаговременно невозможно квалифицировать, на каком рубеже расследования она станет закончена. Здесь встречаются два информационных потока: сведения, приобретенные от членов семьи, из других источников о розыске без вести пропавшего человека; и сведения органов внутренних дел по комплексу идентификационных признаков неопознанных трупов.

В настоящее время необходимость идентификации личности неопознанных погибших возникает в следственной практике достаточно нередко. Это жертвы преступлений, террористических актов в жилых

домах, на вокзалах, рынках; несчастные случаи на транспорте, пожары, внезапная смерть на улице, прецеденты самоубийств.

Один из наиболее более действенных способов идентификации человека - дактилоскопический. В настоящее время известно, например, что у нас в стране в год с мест происшествия изымается от 500 до 600 тыс. следов рук, в автоматизированных дактилоскопических идентификационных системах содержится более 35 млн. единиц дактилоскопических материалов (дактилокарт и следов). По ним каждый год осуществляется более 10 млн. проверок дактилоскопических материалов. По итогам этих проверок в 5-10% случаев устанавливается личность человека.

Данный способ относится к более закоренелым и отчетливо изученным в особой литературе. Впрочем, он достаточно информативен, потому что набросок кожи на пальцах рук всякого человека уникален и индивидуален, а еще неизменен в течении всей жизни. [1]

Эффективность дактилоскопии высочайшая, но и тут есть трудности. Остановимся на кое-каких, на мой взор, более значительных дилеммах прогрессивной дактилоскопии и вероятных путях их заключения.

Ключевая неувязка - несоблюдение специалистами способа работы с отпечатками рук. Заключается оно в том, что технологическая цепочка методических приемов работы со следами рук начиная от их обнаружения на месте происшествия и до формирования заключения дактилоскопической экспертизы экспертами не выполняется в полном объеме. Вследствие этого у участников уголовного процесса появляются сомнения в том, что след, на результатах исследования которого построен положительный вывод дактилоскопической экспертизы, является именно тем следом, который был обнаружен на месте преступления. То есть нарушается методический порядок работы с вещественным доказательством, который может гарантировать относимость следа к событию преступления. [3]

На практике способ дактилоскопирования пальцев рук человека, оказавшихся в стадии поздних гнилых явлений, не применяется по ряду событий. Одним из таких обстоятельств является отсутствие как ведомственных, так и межведомственных нормативных актов (в том числе с подразделениями судебно-медицинской экспертизы), которые бы функционально закрепляли проведение соответствующего исследования [5].

Для судебно-медицинского работника и эксперта-криминалиста при получении отпечатков пальцев могут появляться множество невидимых проблем их качественного получения, так как текущий механизм требует щепетильного соблюдения конкретных требований, и которые соответствуют критериям, которые связаны с ним (посуда, реактивы, полимеры, освещение и др.). Обязательным при проведении работы по

подготовке к дактилоскопированию трупа для эксперта является взаимодействие со следователем или сотрудниками уголовного розыска. [4]

Законодатель закрепил основы взаимодействия. По их поручению или распоряжению специалист, например, же имеет возможность вести взаимодействие с медиками-криминалистами, а при появлении надобности — с биологами, антропологами и другими специалистами [2].

В практике дактилоскопирования гнилобно модифицированных трупов видятся случаи, когда при сравнительно неплохом состоянии эпидермиса концевых фаланг пальцев он отчасти отслоен от дермы и содержит при этом разрывы. В данных случаях традиционно приходится помещать пальцы в теплую воду или использовать другие приемы для полного отслоения эпидермиса, а далее получать отпечатки напрямую с дермы. Традиционно это требует существенных издержек времени.

Но эффективность установления индивидуума трупа по отпечаткам пальцев находится в зависимости в том числе и от прижизненного его дактилоскопирования в обязательном либо добровольном порядке. При этом в том числе и присутствие прижизненных оттисков пальцев в базах данных не всякий раз со стопроцентной возможностью имеет возможность обеспечивать установление личности неопознанного трупа. Ещё одной целью применения приобретенных в ходе дактилоскопирования трупа оттисков считается установление места присутствия погибшего.

В действительности, дактилоскопирование трупа проводится для сравнения с образцами пальцев рук, полученными в ходе исследования места совершения преступления. Важное значение при этом имеет точность воспроизведения оттисков пальцев и поверхностей ладоней. Таким образом, рассмотренное экспертное исследование органически входит в систему методик и средств криминалистического отождествления человека, работает действенным средством обеспечения результативности процесса раскрытия преступлений и, следовательно, должно быть отнесено к обязательным функциям специалистов, в чьи прямые обязанности входит дактилоскопирование неопознанных трупов.

### **Использованные источники:**

1. "Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 06.07.2016) [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru/>
2. "Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 06.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2016) [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru/>
3. "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru/>
4. "Гражданский Кодекс РФ" от 30 .11.1994 года N 51-ФЗ ( ред. От 02.10.2016) [Электронный ресурс]. - URL: <http://www.consultant.ru/>
5. Яблоков Н. П. Криминалистика: учебник / Москва: Юрайт: ИД Юрайт, 2017. С. 79.

*Хожамуратова Р.Т., к.геогр.н.  
докторант (DSc)*

*научно-исследовательский институт ирригации и водных  
проблем при Министерством Водного хозяйства РУз  
Республика Узбекистан, г. Ташкент*

*Курбанбаев С.Е., доктор философии (phd)  
директор*

*Каракалпакский филиал  
научно-исследовательский институт  
ирригации и водных проблем*

*Республика Узбекистан, г. Нукус*

*Чембарисов Э.И., доктор географических наук  
профессор*

*научно-исследовательский институт ирригации и водных  
проблем при Министерством Водного хозяйства РУз*

*Республика Узбекистан, г. Ташкент*

**КАЧЕСТВО КОЛЛЕКТОРНО-ДРЕНАЖНЫХ ВОД И  
ВОЗМОЖНОСТЬ ИХ ПОВТОРНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДЛЯ  
ОРОШЕНИЯ СОЛЕУСТОЙЧИВЫХ КУЛЬТУР В УСЛОВИЯХ  
РЕСПУБЛИКИ КАРАКАЛПАКСТАН**

*Аннотация: в статье рассмотрены многолетние изменения среднегодовых расходов воды бассейна р. Амударьи, использование земельных и водных ресурсов данной территории и качество возвратных вод и их возможности повторного использования для орошения солеустойчивых культур в условиях Республики Каракалпакстан. Предложены практические и научные рекомендации по решению этих проблем.*

*Ключевые слова: бассейн р. Амударьи, расходы воды, площадь орошаемых земель, магистральные коллектора, качество возвратного стока.*

*Khozhamuratova R.T.*

*PhD in Geography*

*Doctoral Student (DSc)*

*Research Institute of Irrigation and Water Problems under the Ministry  
of Water Resources of the Republic of Uzbekistan*

*Tashkent, Republic of Uzbekistan*

*Kurbanbaev S.Ye.*

*Doctor of Philosophy (phd) Director of the Karakalpak branch of the  
Scientific Research Institute of Irrigation and Water Problems*

*Nukus, Republic of Uzbekistan*

*Chembarisov E.I.*

*Doctor of Geographical Sciences, Professor  
Research Institute of Irrigation and Water Problems under the Ministry  
of Water Resources of the Republic of Uzbekistan  
Tashkent city, Republic of Uzbekistan*

**QUALITY RETURN (COLLECTOR-DRAIN) WATER AND THE  
POSSIBILITY OF THEIR REPEATED USE TO IRRIGATE SALT-  
RESISTANT CULTURES IN THE CONDITIONS OF THE  
REPUBLIC OF KARAKALPAKSTAN**

*Abstract: The article discusses the perennial changes in the average annual discharge of the Amudarya river basin, the use of land and water resources of a given territory and the quality of return water and its reuse for irrigation of salt-resistant crops under the conditions of the Republic of Karakalpakstan. Practical and scientific recommendations for solving these problems are proposed.*

*Key words: Amudarya river basin, water consumption, irrigated land area, main collectors, return flow quality.*

**Введение.** Проведенные исследования в определенной степени служат осуществлению задач, предусмотренных в Указах № УП-3932 от 29-октября 2007 г. и Постановлением Президента Республики Узбекистан ПП-1958 от 19-апреля 2013 года «О мерах по дальнейшему улучшению мелиоративного состояния орошаемых земель и рациональному использованию водных ресурсов на период 2013-2017 годы»<sup>149</sup>, в Указах Президента РУз «О Стратегии действия по развитию Республики Узбекистан в 2017-2021 годы»<sup>150</sup> №УП 4947 от 7 февраля 2017г. и «О мерах по коренному совершенствованию системы мелиоративного улучшения земель», а также других нормативно – правовых документах принятых в этой сфере.

Освоение крупных массивов под рисосеяние в свое время потребовало строительства инженерных рисовых систем со всеми сооружениями крупных коллекторов как ККС, КС-3, КС-4, КС-1 и их крупных отводов которые имеют межхозяйственное значение. В результате с увеличением площадей орошаемых земель начался подъем уровня грунтовых вод. Так, к примеру, в 1960 годы уровень грунтовых вод в Шуманайском районе находился в 665 см от поверхности земли, а к 1985 году это значение достигло 197 см.

Начиная с 1982-1985 гг. наблюдается постепенное уменьшение как общего водозабора с 7436 млн. м<sup>3</sup> в 1990 году, до 3594,7 млн. м<sup>3</sup>. И с 1985-1990 гг. практически прекратилась посев риса по региону и в отдельные

---

<sup>149</sup> Постановление Президента № ПП-1958 от 19 апреля 2013 года «О мерах по дальнейшему улучшению мелиоративного состояния орошаемых земель и рациональному использованию водных ресурсов на период 2013-2017 годы»

<sup>150</sup> Указы Президента Республики Узбекистан № УП-4947 от 7 февраля 2017 года «О Стратегии действия по развитию Республики Узбекистан в 2017-2021 годы» и № УП-3932 от 29 октября 2007 года «О мерах по коренному совершенствованию системы мелиоративного улучшения земель»

критически маловодные годы площадь посева риса в целом по Республике Каракалпакстан сократилась до 4,0 тыс. га.

В последние годы после приобретения независимости значительно увеличилась площадь посева пшеницы, к 2010 году её площадь составила 65,9 тыс. га.

**Основная часть.** С ростом площади орошаемых земель увеличилась общая протяженность коллекторно-дренажных систем. Если в 1970 году протяженность коллекторно-дренажной сети РК составляла 3585,6 км, то к 2016 году её длина составляла 20454,7 км. При этом удельная длина коллекторов достигла до 40,14 км/га.

Конечный результат строительства дренажных систем оценивается в основном двумя факторами: снижением содержания солей в почве орошаемой территории и соответственно повышением урожая сельскохозяйственных культур. Несмотря на подачу огромного объема водозабора достигающего 18,0 – 20,0 м<sup>3</sup>/га в последние годы было достигнуто снижение площадей сильнозасоленных земель в 1990 году 90,3 тыс. га, в 2002 году 64,49 тыс. га и в 2016 году этот показатель равен 35,38 тыс. га. Соответственно урожайность хлопчатника в 1990 году равна 22,8 ц/га, а в 2016 году 22,0 ц/га.

**Использование водных ресурсов.** Республика Каракалпакстан является самым конечным водопользователем, и развитие сельскохозяйственного производства и других отраслей народного хозяйства полностью зависит от водообеспеченности р. Амударьи. Особенно в маловодные годы как 2000 – 2001 гг. полностью прекратилась подача воды в Аральское море, полностью сократилась подача воды на пастбищно-сенокосные угодья. При этом почти 50% речной воды было использовано для орошения сельскохозяйственных культур.

Анализ многолетних статистических данных показывает, что при современных условиях, если многолетние нормы речного стока (Амударьи) составляют по водообеспеченности 50 – 60% этот объем обеспечивает примерно 230 – 240 тыс. га (соответственно 70% - хлопчатник, 20% - рис и 10% - остальные культуры).

Для повторного использования коллекторных вод необходимо создать следующие условия:

1. Качество воды должно соответствовать требованиям повторного использования: по общей минерализации; отсутствие вредных тяжелых элементов, ядохимикатов и др. соединений; содержание солей натрия не должно превышать 18 мг. экв.

2. Наличие технических средств, т.е. установка водоподъемных насосных установок и др. оборудования.

Во всех случаях необходимо дать оценку качества этих вод и произвести систематический контроль за изменением солевого режима почв на орошаемых землях. При орошении коллекторными водами в

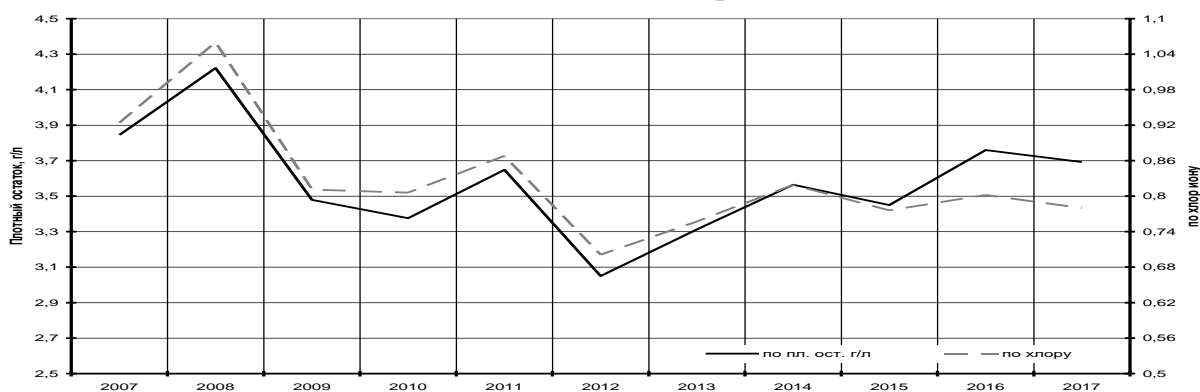


обязательном порядке необходимо иметь информацию по их минерализации и составляющих отдельных ионах

В условиях Республики Каракалпакстан возвратные воды в основном сбрасываются в озера и местные понижения и практически не используются по прямому назначению для орошения сельскохозяйственных культур. При этом в главных коллекторах определяется их минерализация без учета возможности их повторного использования.

Использование коллекторных вод без учета оценки её качества приводит к нежелательным последствиям как потеря урожая сельскохозяйственных культур, засолению почв и ухудшению качества воды в водоемах, что снижает их продуктивность. Учитывая это при использовании коллекторных вод необходимо произвести анализ качества воды.

Обобщение и анализ многолетних данных по коллекторным стокам (магистральные коллектора) показывает, что в период вегетации в зависимости от водности реки и величины сброса, минерализация коллекторов колеблется в пределах 3,0 – 4,5 г/л по плотному остатку (в отдельные маловодные годы до 5,0 – 5,5 г/л) (рис. 1).



*Рисунок 1. – Многолетнее колебание минерализации коллекторно-дренажных вод по плотному остатку и наличию хлор – иона по Республике Каракалпакстан*

В зависимости от типа, степени и условия формирования минерализации дренажных вод при оценке их качества можно ограничиться определением отдельных химических компонентов. При этом предварительными наблюдениями устанавливается диапазон изменения и тип минерализации, а так же химический состав дренажных вод для намеченного створа водозабора.

Наиболее важной критерий оценки пригодности воды на орошение это опасность появления вторичного засоления почвогрунтов. Большинство сельскохозяйственных культур во время роста и развития реагируют на общую концентрацию воды (осмотический эффект).

#### **Выводы:**

- при необходимости коллекторную воду можно использовать путем

смешивания её с пресной водой с целью достижения допустимой концентрации. Наиболее приемлемым соотношением пресной и минерализованной воды считается 1:1 для использования на поливе сельскохозяйственных и 1:3 для промывки земель;

- объем возвратного (коллекторного) стока и их качество в целом по Республике Каракалпакстан целиком и полностью зависит от водообеспеченности года, т.е. водности реки Амударьи. В многоводные годы как 1992, 2005, 2010, 2017 годы объем возвратных вод достигал до 3,0 млрд. м<sup>3</sup>, что составляет 35 - 38% от общего водозабора, использованного на орошение сельскохозяйственных культур в целом по Республике Каракалпакстан. В многоводные годы от общего водозабора почти 65% имеет минерализацию воды менее 3,0 г/л, что является вполне пригодным для орошения солеустойчивых кормовых культур.

#### **Использованные источники:**

1. Утепов А.У. Использование минерализованных вод на орошение и промывку луговых почв в условиях северной зоны КК АССР. Автореф. диссерт. к.с/х. наук. - Ташкент, 1984. – С. 21.
2. Чембарисов Э.И., Лесник Т.Ю., Хожамуратова Р.Т., Вахидова Ю.С., Узакбаева Л.Ф. Коллекторно-дренажные воды Республики Каракалпакстан-Россия, Современные тенденции развития аграрного комплекса: материалы международной научно-практической конференции / с. Соленое Займище. ФГБНУ «ПНИИАЗ» 2016г., 186-191с.
3. Чембарисов Э.И., Хожамуратова Р.Т. Коллекторно-дренажные воды Республики Каракалпакстан. - Нукус, «Билим», 2008. –С. 57.
4. Чембарисов Э.И., Шодиев С.Р., Хожамуратова Р.Т. Исследование качества оросительных и коллекторно-дренажных вод Узбекистана с целью оценки их влияния на процессы засоления орошаемых земель. // В сб. ст. «Ер ва сув ресурслардан фойдаланишда бозор муноабатларини шаклантиришнинг иктисодий муаммолари» мавзусидаги илмий-амалий анжуманинг маколлалари туплами. ТИМИ, 2007. – С. 189-191.

*Хонкелдиева Х.К.*

*Тожибоев Т.Т.*

*Тожибоев Д.Б.*

*кафедра госпитальной и поликлинической педиатрии  
Андижанский государственный медицинский институт  
Узбекистан*

**МАТЕМАТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ВЕГЕТАТИВНОГО И  
ТИРЕОДНОГО СТАТУСА ПРИ БРОНХИАЛЬНОЙ АСТМЕ У  
ДЕТЕЙ**

*Резюме: Проведен анализ возможного прогноза развития вегетативной дисфункции (ВД) с применением многомерных методов математического анализа на основе данных, характеризующих вегетативный и психоэмоциональный статусы организма. Выявленные корреляционные связи вегетативной формы с показателями функционального состояния организма показали, что в механизме формирования принимает участие как вегетативный, так и психологический компонент. Поэтому при диагностике формы вегетативной дисфункции в дополнение к методу оценки вариабельности ритма сердца и психологическим тестам необходимо учитывать психоэмоциональный статус организма.*

*Ключевые слова: бронхиальная астма, тиреодной статус, детской возраст, вегетативной статус.*

*Khonkeldieva H.K.*

*Tozhiboev T.T.*

*Tozhiboev D.B.*

*Department of Hospital and Outpatient Pediatrics  
Andijan State Medical Institute  
Uzbekistan*

**MATHEMATICAL EVALUATION OF VEGETATIVE AND  
THYROID STATUS IN BRONCHIAL ASTHMA IN CHILDREN**

*Resume: An analysis is made of a possible prognosis of the development of autonomic dysfunction (VD) using multidimensional methods of mathematical analysis based on data characterizing the vegetative and psychoemotional status of the body. The revealed correlation of the vegetative form with the indicators of the functional state of the body showed that both the vegetative and psychological components take part in the formation mechanism. Therefore, in diagnosing the form of autonomic dysfunction, in addition to the method for assessing heart rate variability and psychological tests, it is necessary to take into account the psychoemotional status of the body.*

*Key words: bronchial asthma, thyroid status, childhood, vegetative status.*

**Введение.** В последние 15-20 лет аллергическая патология рассматривается как глобальная, охватившая все континенты и возраста. В России заболеваемость бронхиальной астмой (БА) за прошедшие 2-3 десятилетия увеличилась в 2-3 раза и занимает ведущее место среди хронической патологии органов дыхания у детей[3,7]. Распространенность аллергических болезней в детском и подростковом периоде обуславливается в первую очередь загрязнением окружающей среды химическими соединениями, потенцирующими раннюю манифестацию генетической предрасположенности к атопии, и только во вторую - изменением образа жизни и питания, увеличением контакта с экзогенными аллергенами. У детей на территориях с повышенной техногенной нагрузкой распространенность БА в 1,8 раза выше по сравнению с экологически более чистыми районами.

Отягощающим фактором на формирование БА являются природные дефициты микроэлементов. По данным ВОЗ, 2 млрд. жителей Земли живут в условиях йодного дефицита, неизбежно формирующего высокую распространенность эндемического зоба, субклинического гипотиреоза, аутоиммунного тиреоидита[1,5].

Тиреоидная патология способствует снижению иммунитета, нарушению обменных процессов с активацией свободнорадикального окисления, учащению респираторных вирусно-бактериальных заболеваний. Таким образом, формирование аллергической патологии у большинства в детском возрасте происходит в условиях повышенной антропогенной нагрузки и повсеместного природного йодного дефицита, при сочетанном воздействии которых формируются дополнительные патогенетические звенья, обуславливающие патоморфоз заболевания[4,6].

Струмогенным фактором, поддерживающим и усугубляющим степень выраженности зобной эндемии, является повышенное содержание в организме токсичных металлов (свинца, хрома, марганца, никеля), органических соединений (бензола, толуола, метанола, ацетона, ксилола), а также дефицит эссенциальных элементов (пониженная в 1,4 раза, по сравнению с физиологической нормой, концентрация цинка, магния, кальция, селена) в крови.

Вместе с тем в настоящее время мало изучена проблема предупреждения последствий сочетанного влияния техногенной нагрузки и зобной эндемии на формирование БА у детей. Существующие методы лечения и профилактики БА не предусматривают выявления и коррекции патогенетически значимой взаимосвязи заболевания с системным воздействием химических факторов риска геотехногенного генеза. Встает вопрос об оптимизации и совершенствовании профилактических мероприятий у детей, проживающих на йоддефицитных территориях с высокой техногенной нагрузкой[2].

**Цель исследования.** Целью исследования явилось изучение

исходного вегетативного статуса и вегетативной регуляции у детей с различной степенью тяжести БА.

**Материалы и методы исследования.** Обследовано 86 детей с БА в возрасте от 12 до 18 лет (49 мальчиков и 37 девочек) в фазе обострения заболевания. Длительность заболевания варьировалась от 5 до 14 лет. Обследуемые были разделены на 2 группы: 1-ю группу составили 67 пациентов, имеющих среднетяжелое течение БА; во 2-ю группу включены 19 пациентов с тяжелым течением заболевания. В большинстве случаев (98,6 %) была документирована атопическая форма БА. Аллергологический анамнез был отягощен в 68,4 % случаев, причем у 42,8 % детей один из родственников страдал БА.

**Результаты исследования.** Всем обследуемым проведено комплексное клиничко-лабораторное и инструментальное обследование (ЭКГ в 12 отведениях, ФВД, пикфлоуметрия). Для оценки вегетативного гомеостаза изучали исходный вегетативный тонус (ИВТ), вегетативную реактивность, вегетативное обеспечение деятельности.

Анализ исходных данных показал значительный диапазон колебаний параметров КИГ. Так, фоновые значения ИН варьировались у детей 1-й группы от 24 до 1848 усл. ед., а во 2-й группе от 12 до 3023 усл. ед. При этом, даже в контрольной группе пациентов с симпатикотонией этот параметр не превышал 408 усл. ед. При оценке ИВТ, по данным оценочных таблиц, установлено, что среди симпатических признаков доминируют повышенная возбудимость, различные варианты инсомнии, гипертензивные сосудистые кризы, цефалгии, кратковременные кардиалгии колющего характера. Парасимпатические признаки в основном были представлены мраморностью кожных покровов с гипергидрозом, склонностью к синкопальным состояниям, головокружениями, мигренеподобными цефалгиями, кардиалгиями ишемического характера, нарушением моторики кишечника.

Анализ параметров КИГ показал (таблица), что у больных 1-й группы симпатовагусный баланс характеризуется преобладанием в покое симпатического отдела ВНС в виде симпатикотонии (38,8 %) или гиперсимпатикотонии (25,3 %) по сравнению с контрольной группой (24 и 2 %).

**Вывод:** Таким образом, изменения со стороны гормональной системы у больных БА находятся в состоянии защитной адаптации с быстрым истощением этих процессов при тяжёлом течении БА, что сопровождается гормональным дисбалансом.

Клинические проявления гипофункции ЩЖ разнообразны, многие из них неспецифичны, с чем и связаны определённые трудности в её своевременном распознавании. В связи с этим, нами сделана попытка выявить специфические жалобы больных БА относительно гипофункции щитовидной железы.

### Использованные источники:

1. Баевский Р.М., Иванов Г.Г. Вариабельность сердечного ритма: теоретические аспекты и возможности клинического применения // Ультразвуковая и функциональная диагностика. – 2011. – № 3. – С. 108–127.
2. Болова А.А., Уварова Е.В., Якушенко М.Н. Оценка адаптационного потенциала организма и исходного тонуса автономной нервной системы у девочек 8–17 лет // Педиатрическая фармакология. – 2008. – Т. 5, № 6. – С. 22–25.
3. Вейн А.М. Вегетативные расстройства: клиника, диагностика, лечение. – М.: МИА, 2010. – 752 с.
4. Гурьянова Е.М., Игишева Л.Н., Галеев А.Р. Особенности вариабельности сердечного ритма у детей с бронхиальной астмой // Педиатрия. – 2003. – № 4. – С. 32–36.
5. Ключева М.Г., Рывкин А.И., Троицкая И.Н. Анализ вариабельности сердечного ритма в оценке вегетотропных эффектов бронходилататоров при бронхиальной астме у подростков // Клиническая фармакология и терапия. – 2015. – № 5. – С. 85–87.
6. Мизерницкий Ю.Л. Этиология, патогенез и клинические варианты бронхиальной астмы у детей // Пульмонология детского возраста: проблемы и решения. – М., 2013. – Вып. 3. – С. 144–151.
7. Бронхиальная астма у детей. Стратегия лечения и профилактика: национальная программа. – М., 2008. – 108 с.

*Чжэн Синьсинь  
студент магистратуры 2 курса  
кафедра экономической теории и менеджмента  
Московский Педагогический Государственный университет  
Россия, г. Москва*

## **ИЗМЕНЕНИЕ РОЛИ ЗОЛОТА В МЕЖДУНАРОДНЫХ ВАЛЮТНЫХ ОТНОШЕНИЯХ**

*Аннотация: В рамках настоящей статьи определена возрастающая роль золота в процессе повышения уровня надежности и стабильности международной валютной системы в процессе его эволюции. Обозначены объективные и субъективные причины демонетизации золота, названы основные аспекты. Указаны особенности золотых резервов государств, обозначена их целесообразность.*

*Ключевые слова: золото, мировые деньги, спрос на золото, золотовалютные резервы страны, товарное производство, центральные банки, международная валютная система.*

*Zheng Xinxin, Master  
2 course, Department of Economic Theory and Management  
Moscow Pedagogical State University Russia, Moscow*

## **CHANGE OF A ROLE OF GOLD IN THE INTERNATIONAL CURRENCY ATTITUDES**

*The summary: Within the limits of present clause the increasing role of gold during increase of a level of reliability and stability of the international currency system during its evolution is certain. The objective and subjective reasons demonetizations gold are designated, the basic aspects are named. Features of gold reserves of the states are specified, is designated from expediency.*

*Keywords: gold, world money, demand for gold, gold and exchange currency reserves of the country, commodity manufacture, the central banks, the international currency system.*

Мировая валютная система, целями которой выступает обеспечение слаженной международной торговли, а также международных инвестиций и перераспределение капитала между государствами, на протяжении многих веков развивается, отражая при этом как взлет, так и падение экономической мощи государств, изменения экономических взаимоотношений между государствами и уроками, которые были извлечены как из экономических, так и из финансовых кризисов. При этом роль золота, выступающего одним из главных компонентов мировой валютной системы, также подверглись переменам на протяжении всего времени развития международной валютной системы.

Еще с давних исторических времен было принято, что функция

мировых денег довольно стихийно была закреплена, прежде всего, за серебром и золотом, а в рамках Парижской валютной системы (1867 года) была ограничена исключительно золотом. Тем не менее, под влиянием демонетизации, в роли золота появились существенные перемены<sup>151</sup>.

Следует отметить, что демонетизация золота считается процессом постепенной утраты металлом денежных функций. Указанный процесс был достаточно длительным, растянулся сразу на несколько веков до конца XIX столетия. Демонетизация золота, прежде всего, определена посредством целого ряда как субъективных, так и объективных причин, среди которых:

1. Золотые деньги, как правило, не отвечают тем потребностям, которые были продиктованы современным товарным производством, когда непосредственно была обусловлена экономическая обособленность государств;

2. Кредитные деньги в форме векселей, а также банкнот и чеков, со временем смогли вытеснить золото, изначально это было в рамках внутреннего денежного обращения, а далее в международных валютных отношениях;

3. Субъективные факторы, заключающиеся прежде всего в том, что валютная политика США, а также государственное урегулирование операций, осуществляемых с золотом, способствует ускорению демонетизации золота<sup>152</sup>.

Обозначим два основных аспекта демонетизации золота, а именно фактический и юридический. Юридический аспект был характерен для Ямайской валютной реформой. При этом, в измененном Уставе Международного Валютного Фонда полностью исключена любая ссылка на золото в процессе определения валютных курсов и паритетов. Кроме того, были также отменены официальная цена золота и собственно золотые паритеты, однако же в Уставе Международного Валютного Фонда не существует как такового прямого отрицания золота в качестве международного резервного актива. Необходимо отметить, что золотые резервы имеются абсолютно у любого государства, также как собственно и валютные. На основании чего, нельзя утверждать то, что имела место быть фактическая демонетизация золота.

Таким образом, вопрос, непосредственно связанный с ролью золота в международных валютных отношениях, решается на основе реальных экономических потребностей, а вовсе не законодательными актами. Основное изменение роли золота в международной валютной сфере кроется, прежде всего, в том, что кредитные деньги смогли вытеснить золото как из международного, так и из внутреннего оборота.

---

<sup>151</sup> Кушу Б.А. Роль золота в золотовалютных резервах стран // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 11-2 (57). С. 58.

<sup>152</sup> Международные валютно-кредитные и финансовые отношения : учебник для академического бакалавриата / отв. ред. Л. Н. Красавина. - 5-е изд., перераб. и доп. - М. : Издательство Юрайт, 2018. - С. 204.



Тем самым, ушла сама необходимость непосредственной реализации золота в процессе осуществления международных расчетов. Иными словами золото перестало обслуживать в качестве средства обращения и платежа экономических связей товаропроизводителей. Однако следует признать, что золото все же сохраняет за собой одну из значимых ролей в современном экономическом обороте в качестве следующих критериев:

- средства обеспечения международных кредитов;
- чрезвычайных мировых денежных средств;
- средства воплощения богатства.

При этом, участие золота в рамках международных валютных отношениях, как правило, определяется неизменными кредитными денежными средствами, кроме того оно сосредоточено, прежде всего, на особых рынках, к которым собственно и относятся рынки золота, посредством которых происходит их фактический обмен.

На современном международном валютном рынке золото все еще представляет собой особенный товар, поскольку обладая золотом, можно купить на особых рынках, а именно рынках золота какие-либо валюты, а на них, тем самым, либо любые виды товаров, либо же можно вовсе отдать задолженность. В случае возникновения каких-либо кризисных ситуаций, роль золота существенно возрастает, они выступают в форме чрезвычайных мировых денежных средств. Тем самым, беря во внимание значение золотых резервов, государства всячески стремятся поддерживать золото на соответствующем уровне на случай каких-либо военных или экономических осложнений.

Кроме того, Центральные банки государств всячески стараются сберечь имеющиеся у них золотые запасы, тем самым сохраняя их практически неизменными еще с 1973 года, а некоторые из них все же смогли приобрести золото на аукционах, преследуя цель пополнения запасов страны. Центральные банки реализуют принадлежащие резервы золота в процессе сделок своп, а также обеспечения международных кредитов в результате оплаты внешних долгов и при покрытии недостатка платежного баланса. Зачастую определенную долю золота выставляют на продажу с целью пополнения валютных резервов государства. Так, в Европейском центральном банке, осуществляющем эмиссию евро еще с 1999 года, имеется около 10-15 % золота в своих активах<sup>153</sup>.

Таким образом, сокровища перестали считаться регулятором денежного обращения вследствие того, что золото, как правило, не может переходить из сокровищ соответственно в обращение и обратно вследствие появления в валютных отношениях кредитных денежных средств. При этом, золото в качестве сокровища в современных условиях, выступает как своего рода страховой фонд частных лиц и страны в целом. Кроме того, золотые

---

<sup>153</sup> Беленчук С.И. Золото и трансформация мировой валютной системы // Вестник Русского экономического общества. 2016. № 9. С. 18.

запасы государства официально выступают в качестве международных ликвидных активов.

Имеющийся объем золотого запаса как валютно-финансовые позиции государства и является собственно показателем его платежеспособности и кредитоспособности, а также способен определить богатство частных лиц. Имеющаяся противоречивость и достаточная длительность исследуемого процесса определенно вызывают разноречивость в процессе оценки его степени.

Согласно данным аналитиков WGC, следует констатировать, что спустя более десяти лет после финансового кризиса, сложившаяся в мировой экономике ситуация все также продолжает стабилизироваться, о чем собственно свидетельствует достаточно высокий уровень экономического роста в 2019 году во многих государствах. Такие страны относятся к обладателям наиболее крупных рынков золота во всем мировом сообществе. На основании этого, спрос на золото безусловно будет иметь достаточно стабильную поддержку<sup>154</sup>.

Данные, представленные Всемирным советом по золоту, свидетельствуют о том, что рост уровня доходов у населения в указанных выше странах имеет своего рода прямую связь с ростом спроса на ювелирные украшения и инвестиции, обеспеченные драгоценным металлом как в виде слитков, так и в форме монет.

При кризисных ситуациях растет роль золота в международных валютных отношениях в качестве чрезвычайных мировых денег. Следует заметить, что международные валютные кризисы, как правило, сопровождаются своего рода «бегством» от весьма неустойчивых валют соответственно к золоту в виде «золотой лихорадки». Беря во внимание значимость золотых резервов, страны зачастую стремятся всячески поддерживать их на должном уровне на тот случай, когда возникают какие-либо экономические, политические, военные осложнения.

Таким образом, согласно вышесказанному, необходимо отметить, что золото во все времена безусловно имело одну из главенствующих ролей в рамках международных валютных отношений. Золото реализуется практически всеми странами в качестве страхового и резервного фонда. При этом учтенные государственные запасы золота, хранимые в Центральных банках страны и резервах Международного Валютного Фонда, составляют на данный момент свыше 31500 т.<sup>155</sup> Огромная доля данных запасов может быть выставлена на продажу, что как правило считается еще одним способом повышения своих денежных запасов для государства.

В ходе исследования, мы смогли убедиться, что золото и на данный момент сохраняет важные качества валютного металла, при этом исполняя

---

<sup>154</sup> Дубинкина К.А. Реформирование Международного валютного фонда как актуальная проблема современности // Свободная мысль. 2019. № 2 (1674). С. 147.

<sup>155</sup> Официальный сайт Международного валютного фонда [Электронный ресурс], МВФ. Режим доступа: <http://www.imf.org/external/russian/>.

функцию международного резервного средства, а также чрезвычайного платежного инструмента. Невзирая на официальную демонетизацию золота, Международный Валютный Фонд все же продолжает проводить межгосударственное урегулирование купли-продажи золота, основываясь на соглашениях с Центральными банками многих государств. На основании этого, золото все также продолжает использоваться в качестве реального резервного актива.

**Использованные источники:**

7. Беленчук С.И. Золото и трансформация мировой валютной системы // Вестник Русского экономического общества. 2016. № 9. С. 18 -22.
8. Дубинкина К.А. Реформирование Международного валютного фонда как актуальная проблема современности // Свободная мысль. 2019. № 2 (1674). С. 147-154.
9. Кушу Б.А. Роль золота в золотовалютных резервах стран // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. № 11-2 (57). С. 58-61.
10. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения : учебник для академического бакалавриата / отв. ред. Л. Н. Красавина. - 5-е изд., перераб. и доп. - М. : Издательство Юрайт, 2018. - 534 с.
11. Официальный сайт Международного валютного фонда [Электронный ресурс], МВФ. Режим доступа: <http://www.imf.org/external/russian/>.

*Чулошникова Е.В.  
студент магистратуры 2 курса  
кафедра государственного и муниципального управления  
ОГУ*

*Россия, г. Оренбург*

## **РАЗНЫЕ МЕТОДЫ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКИМ РАЗВИТИЕМ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ**

*Статья посвящена методическим системам в управлении социально-экономическим развитием, а так же системе самоуправления жителей решению разных регионов*

*Ключевые слова: муниципалитет, муниципальное управление на разных базах экономики*

*Chuloshnikova E.V.  
master's degree student  
2nd year, Department of public administration  
and municipal administration  
OSU  
Russia, Orenburg*

## **DIFFERENT METHODS OF MANAGEMENT OF SOCIO- ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE MUNICIPALITY**

*The article is devoted to methodological systems in the management of social and economic development, as well as to the system of self-government of residents to the decision of different regions*

*Keywords: municipality, municipal administration at different economic bases*

### **Разные методы системы управления социально-экономическим развитием муниципального образования**

Как мы представляем систему управления социально-экономическим развитием муниципалитета, что следует понимать под этим термином? Конечно, в эту систему входят: специалисты, объединившиеся в органы контроля, есть документооборот, обеспечивающий выполнение функций, распределяемых между органами контроля для достижения определенных целей.

В этой системе самоуправления жители местной общины являются как субъектом, так и субъектом управления, и соответственно они будут автоматически включены в систему управления комплексным социально-экономическим развитием муниципалитета.

С каждым годом растет потребность в управлении социально-экономическими процессами муниципалитета, И поэтому в области социально-экономического развития существуют большие проблемы, Все

связано между собой общеэкономическим государством, Экономические реформы, и, конечно, состояние материальных и финансовых ресурсов во всей области субъектов. Все эти факторы начинают в некоторой степени ограничивать возможности отдельных муниципалитетов проводить достойную социально-экономическую политику, усугублять негативные процессы и очень опасные социальные явления, и, конечно, есть общие традиционные проблемы (снижение производства, безработица, хронические задержки заработной платы и пособий, дети, оставшиеся без родителей, несоблюдение этих социальных категорий, заметная поляризация общества, социальная напряженность).

Мы всегда понимаем, что формирование системы управления социально-экономическим развитием муниципалитета окажет влияние на достижение устойчивого экономического развития и на этом основании повышение уровня и качества жизни населения. И главной целью станет функционирование этой системы.

Разработка конкретных систем деятельности занимает много времени и времени, поэтому в этой системе цели делятся на группы: (Наращивание экономического потенциала, сокращение разрыва в уровне социально-экономического развития, регулирование демографических процессов, решение проблем занятости, формирование, распределение и использование доходов населения и т. д.), На основе которых формируются блоки соответствующих задач (Улучшение материального положения и условий жизни населения, нормализация демографической ситуации, снижение смертности населения, особенно детей и граждан трудоспособного возраста; существенное улучшение социальной инфраструктуры и т. д.).

В соответствии с поставленными целями и решаемыми задачами в системе управления социально-экономическим развитием муниципального образования строится блок планирования и прогнозирования, предусматривающий разработку соответствующих прогнозов, программ и планов.

В системе муниципального управления социально-экономическим развитием местные власти выполняют контрольные функции и функции, связанные с регулированием отклонений состояния "выхода" системы от заданных значений. Для того чтобы система сохраняла относительно стабильное состояние в присутствии внешних и внутренних возмущений, она должна иметь информационный вход, который указывает, действительно ли система достигла стабильного состояния и не подвержена риску разрушения. Поэтому в системе муниципального управления социально-экономическим развитием должно появиться подразделение по отслеживанию вводимых ресурсов (информации, социальных ресурсов) и выводов, способное корректировать его функционирование на основе сигналов обратной связи.

Развитие системы управления социально-экономическим развитием на муниципальном уровне зависит от ситуационных факторов конкретного муниципалитета. Тем не менее положения, изложенные здесь и далее, носят универсальный характер и могут представлять интерес для любого муниципалитета Российской Федерации. Систему управления социально-экономическим развитием на уровне муниципального образования можно определить как сложную, иерархическую систему, имеющую соответствующее структурное построение. В ней можно выделить управляющую (субъект) и управляемую (объект) подсистемы, а также проследить взаимодействие между ними.

Объектами муниципального управления являются многообразные социально-экономические процессы:

развитие промышленного производства, строительного комплекса, жилищно-коммунального хозяйства, торговли, общественного питания;

увеличение инвестиционного потенциала муниципального образования;

финансовое обеспечение муниципального образования;

социально-демографические процессы (рождаемость, смертность, естественный прирост населения, миграция, изменение профессионально-квалификационного состава);

занятость и безработица;

процессы формирования и использования доходов;

социальная дифференциация и стратификация населения;

социальная мобильность населения;

изменение объемов и структуры потребления;

процессы образования;

процессы укрепления здоровья населения;

повышение культурного уровня населения.

Субъектом муниципального управления в системе управления социально-экономическим развитием города является население муниципалитета - местная община. Она передает часть функций и полномочий органам местного самоуправления, в этом случае они уже выступают субъектом управления по социально-экономическому развитию муниципалитета. Административные подразделения, занимающиеся вопросами управления социально-экономическим развитием, включают: управление экономическим развитием, управление финансами, управление инвестициями, управление образованием, управление здравоохранением, комитет по делам молодежи и спорта, городское управление культуры, городское управление труда и социальных вопросов и т.д.

Каждый из этих отделов ставит определенные цели и задачи, выполняет соответствующие функции, например: управление экономическим развитием - проводит анализ и составляет прогноз социально-экономического развития города, разрабатывает и реализует

целевые программы развития;

Департамент финансов - осуществляет финансовое и бюджетное планирование и регулирование, ведет ценовую и кредитную политику муниципалитета;

Управление инвестициями - реализует инвестиционные проекты на территории города;

Комитет по делам молодежи и спорта - определяет приоритетные направления и организует работу по решению проблем молодежи путем их включения в план социально-экономического развития и бюджет города; Содействует информированию молодежи о ее возможностях в области занятости, образования, профессиональной ориентации и подготовки, здравоохранения, культуры, досуга, физической культуры, туризма; Организует и контролирует работу клубов подростков;

Департамент образования - организует формирование адаптивной, персонально ориентированной образовательной среды города;

Департамент труда и социальных дел осуществляет меры по реализации государственной и муниципальной политики в сфере труда и социальных вопросов, Решает проблемы занятости населения города, Организует обеспечение надлежащих условий и охраны труда, проводит оценку состояния рабочей силы в городе, Составляет ежемесячный расчет прожиточного минимума жителей города и т.д.

Администрация может передать часть своих функций (на основании муниципального распоряжения) специализированным организациям города (то есть физическим или юридическим лицам с различными организационно-правовыми формами и различными формами собственности), отвечающим условиям конкурсного отбора.

#### **Использованные источники:**

1. Каменских, Н.А. Стратегическое партнерство как механизм регулирования социально-экономического развития муниципального образования [текст] / Право. - 2009. -№ 10. – С.78 - 83
2. Колебакина, К.В. Социально-экономическое развитие муниципального образования на современном этапе / Экономика и социум - № 5 (48). – 2018. - С. 27-30

*Чулошникова Е.В.  
студент магистратуры 2 курса  
кафедра государственного и муниципального управления  
ОГУ*

*Россия, г. Оренбург*

## **ПРОЕКТНЫЙ МЕТОД В УПРАВЛЕНИИ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКИМ РАЗВИТИЕМ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ**

*Статья посвящена проблемам в управлении социально-экономическим развитием муниципального образования на современном этапе Оренбургской области, а так же решению разных задач которые рассматриваются в данном регионе*

*Ключевые слова: эффективность муниципального управления на разных базах экономики*

*Chuloshnikova E.V.  
master's degree student  
2nd year, Department of public administration  
and municipal administration  
OSU*

*Russia, Orenburg*

## **PROJECT METHOD IN THE MANAGEMENT OF SOCIO- ECONOMIC DEVELOPMENT OF A MUNICIPALITY**

*The article is devoted to the problems in the management of socio-economic development of the municipality at the present stage of the Orenburg region, as well as the solution of various problems that are considered in this region*

*Key words: efficiency of municipal management on the different bases of the economy*

Особенности управление социально-экономическим развитием муниципального образования на современном этапе.

Само по себе понятие «развитие» обычно рассматривают как фундаментальное свойство материи, по-разному выражающееся в различных системах (технических, биологических, экономических, социальных). Первое из основных развитий какой-либо системы является внутреннее присущее системе качество, которое можно назвать способностью к развитию или потенциалом развития. Сбалансированное экономическое развитие захватывает очень большой круг интересов, как экономистов, так и остальных, и это служит развитием для данной трактовки. Активные граждане стараются вмешиваться в экономику, и проявлять интерес к промышленной политики. Лидеры профсоюзов стараются видеть повышения зарплат, стипендий, пенсий, пособий, хотят, что бы повышался полностью базовое образование и подготовка



определённых кадров. Для общественных лидеров и специалистов в сфере местного самоуправления, экономическое развитие заключается в том, чтобы было много способов для укрепления экономики в городах и селах для сокращения бедности и определенного неравенства.

Концепция "развитие" к муниципальным образованиям может иметь несколько подходов.

Первый подход, это само по себе развития, это процесс вообще определяемый продвижением субъекта, который находится внутри самого объекта.

Мы думаем что, в данном подходе в отношении муниципальных образований будет наблюдаться увеличение самых больших показателей, которые были созданы для форм организации жизнеобеспечения, за счет внешнего воздействия, на основании решений органов государственной власти.

Второй подход, это понятие развития который содержит процесс изменений, соответственно под действием внешних сил. Процесс развития, который проходит под действием внешних обстоятельств".

Мы думаем, в каких случаях в отношении социально-экономического развития муниципальных образований важным является определение природы объекта и факторов, влияющих на устойчивость. Нам кажется что внешнее и внутреннее влияние на объективный процесс развития необходимо понимать относительно: как долю соответствующего влияния на реализацию того или иного сценария развития. На социально - экономическое развитие муниципальных образований оказывают влияние экономические, социальные, инновационные (научно-технические), организационные, производственные и иные условия и состояния законодательства. В большей степени социально-экономическое развитие муниципальных образований подвержено воздействию внешних факторов, но в настоящее время оказывают влияние и внутренние факторы.

Понятия "развитие муниципального образования" существует параллельно с местным самоуправлением, источником местного самоуправления является законодательство, оказывающее прямое влияние на развитие муниципальных образований.

На данный момент существуют три основных взгляда на понятие комплексное социально-экономическое развитие муниципальных образований. Все мнения условно можно разделить на эти группы, поскольку определяющим является масштаб комплексного социально - экономического развития муниципального образования.

Второй вопрос мы начинаем понимать с основой самого термина социально-экономического развития (его масштабного направления). Здесь основные его сподвижники целевого подхода к пониманию развития начинают расходиться в своих мнениях относительно того, что следует отнести к объектам развития. Мнения по данному вопросу сводятся к 3-м

позициям.

1. Первая позиция состоит в том, что под социально-экономическим развитием понимается развитие инфраструктуры муниципального образования. К представителям данного направления принципиально относятся те, кто под социально-экономическим развитием понимает и развитие инфраструктуры муниципального образования, и развитие хозяйственной деятельности органов местного самоуправления путем управления муниципальной собственностью. В целостности социально-экономического образования мы рассматриваем данные позиции.

2. А во второй позиции рассматриваются первый термин "индивидуальный план застройки" второй термин "индивидуальный план капитального строительства". Данные термины очень широко использовались, и наверно используются сейчас в некоторых случаях.

Понимание "социально-экономическое развитие муниципального образования" введено для обозначения новых жизненных позиций у россиян - перехода от государственного правления на местах к становлению нового института власти в государстве - института местного самоуправления. Термины "генеральные планы застройки", "генеральный план капитального строительства" и им подобные не могут претендовать на то, чтобы под ними понимали "социально-экономическое развитие" по некоторым основаниям

Термин "индивидуальный план развития" был в ходу до начала девяностых годов, и сейчас еще используется, и описывал, как правило, планировку и застройку территории муниципального образования жилыми зданиями и зданиями социально-бытового назначения .

Такой план был основой развития муниципального образования на достаточно длительный срок, примерно до 10 лет. Индивидуальный план разрабатывался организациями занимающиеся проектами, и считали своей целью обеспечение определенных социальных стандартов, которые входили в строительные правила. Заказчиками таких планов, как правило, были министерства и ведомства, научно-технические, промышленные или иные объекты которых находились на территории соответствующего муниципального образования и были основным местом занятости населения.

Нередко таких министерств и ведомств на территории муниципального образования было несколько. Министерства старались договориться между собой по определению развития муниципального образования. Хозяйство одного из ведущих ведомств, проводило обслуживание всего муниципального образования. Однако были случаи, когда ЖКХ создавалось из хозяйств, обслуживающих жилищный фонд и социальную сферу каждого ведомства. Это приводило к не достаточно эффективному использованию средств. Данным хозяйством было очень сложно, так как отсутствовал единый субъект управления.

Исходя из данной ситуации, индивидуальные планы не были планами развития районов, как полностью, так и частично. Данные планы учитывали только в некоторой мере интересы главных ведомств, и представленных на территории муниципального образования, соответственно интересы населения (а особенно той его части, которая была занята на других производствах) учитывались лишь тогда, когда это соответствовало интересам производства, и обеспечивало привлечение производственных кадров (за счет наиболее быстрого обеспечения жильем).

3. Третье основание проявлялось в том, что район рассматривается, как обычное простое социально-экономическое явление, у него есть собственные принципы развития, и общественники муниципального образования могли ставить и разрешать вопросы развития муниципального образования, поэтому понятие "социально-экономическое развитие" должно относиться не к отдельным областям деятельности муниципального образования, а в общем ко всему образованию, включая в себя сферы у которых есть возможность быть рядом с органами государственной власти, с органами местного самоуправления иных муниципальных образований, с разными структурами собственности, и другое.

Этот вопрос взаимосвязан с установлением субъекта, выступающий с инициативой общего социально-экономического создания муниципального образования. По данному поводу можно слышать от каждого общественника свою точку зрения. В общем эти стороны предполагают, что создавать районы нужно так. Чтобы они дополняли друг друга (хотя есть еще такие сторонники достаточно жесткого государственного регулирования "развития" только для того, чтобы поддержать государства), возникает вопрос, кто и почему будет выступать субъектом развития, стороны расходятся в своих мнениях. Первые полагают, что развитие районов относится к прерогативе государства, вторые полагают, что в их создании имеет интерес население, и этот интерес должен выступать как главный субъект развития и определять судьбу муниципального образования. Самым первым в данном вопросе следует рассматривать то, что в любом из вышеприведенных вариантов мнение субъектов муниципального образования должно учитываться. Законодательством "социально-экономическое развитие" относится ко всем вопросам местного значения со всеми вытекающими из этого правовыми и имущественными последствиями. Считается что, законодательно была предоставлена возможность всему населению в полном объеме быть ответственным за развитие муниципального образования. Такая постановка данного вопроса ставит районы в сравнение с разными обстоятельствами. Районы имеют разные возможности определять собственные направления развития, разрабатывать и воплощать собственные проекты и разные прогнозы развития. Это создает особые требования к органам местного самоуправления, так как на них в данном вопросе ложится весьма высокая

ответственность за то, как будет существовать муниципальное образование.

По вышеизложенному можно сделать вывод, что управления социально-экономическим развитием муниципального образования не возможно измерить каким-то одним показателем, потому что существует много факторов оказывающих воздействие на создание и исполнение управленческих решений. Им предлагается возможность оценить эффективность муниципального управления на базе определения экономической эффективности функционирования всех органов муниципальной власти, поскольку в данное время задачи муниципального управления с каждым разом усложняются, а ресурсы по их достижению и решению становятся все более ограниченными. В данном случае проблема эффективности управления муниципальным образованием изучается со стороны отдачи от потраченных ресурсов основного бюджета. Такая оценка будет более приемлемой как для самой муниципальной власти, так и для контролирующих ее общественных сторон и институтов.

#### **Использованные источники:**

1. Козырин, А.Н. Правовые основы государственного и муниципального финансового контроля в РФ [текст] / Реформы и право. - 2019. -№ 1. – С.66
2. Колебакина, К.В. Социально-экономическое развитие муниципального образования на современном этапе / Экономика и социум - № 5 (48). – 2018. - С. 27-30

УДК: 08.00.06

*Шакиров Э.Б.  
заведующий*

*отдел внедрения информационно-коммуникационных технологий  
департамент народного образования  
Чиланзарский район, г. Ташкент  
отличник народного образования, учитель технологии  
специализированная школа-интернат Министерства  
внутренних дел Республики Узбекистан*

**ПРОБЛЕМЫ НАУЧНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ПРЕДМЕТА  
ТЕХНОЛОГИИ В УЧЕБНЫХ МАСТЕРСКИХ ЗАНЯТИЯХ**

*Аннотация: Данной статье рассматривается предмет технология и  
её возможности в учебных мастерских занятиях*

*Ключевые слова: Технология, предмет, обучения, мастерская,  
усвоение, эффективность*

*Shakirov E.B.*

*Head of the department for the implementation of information and  
communication technologies of the Department of Public Education of the  
Chilanzar district of Tashkent  
excellent of public education, a technology teacher at a specialized  
boarding school of the Ministry of Internal Affairs of the Republic of  
Uzbekistan*

**PROBLEMS OF THE SCIENTIFIC ORGANIZATION OF THE  
SUBJECT OF TECHNOLOGY IN TRAINING WORKSHOP**

*Annotation: This article discusses the subject of technology and its  
capabilities in training workshops*

*Key words: Technology, subject, training, workshop, assimilation,  
efficiency*

Научная организация обучения на занятиях является необходимым элементом и компонентом технологического процесса, который оказывает существенное влияние на эффективность этого обучения. Потому что организация практического обучения на научной основе создает ситуацию, которая отвечает требованиям эстетики и гигиены технологий, помогает улучшить качество обучения и достичь культуры высоких технологий, а также помогает студенту сделать деталь или модель красивой и элегантной, оказывает положительное влияние на производительность студентов. Плохая организация рабочих мест и процессов обучения приводит к увеличению брака, замедлению развития навыков и умений для подготовки продукта и его частей.

Научная организация практических занятий в мастерской не только экономит энергию ученика и материальные ресурсы, но и позволяет

сократить и устранить неуместные и неэффективные движения в классе, тратить меньше времени на дизайн изделия.

Самое главное, чтобы практические занятия на учебных занятиях требовали от ученика умственных исследований, физической силы, внимания и силы воли, а также для запоминания ранее полученных технических знаний. Цель тренинга - предоставить студентам возможность использовать рациональные, удобные и эффективные методы и приемы в производственном процессе, используя полученные знания.

Научная организация науки о технологиях включает в себя три основных вопроса: правильный выбор и размещение инструментов, организация работы и ее реализация, применение существующих навыков и умений студентов в новых технологических операциях.

Первая задача. Правильное размещение инструментов, оборудования, приборов и механизмов в школьной мастерской — это целый комплекс работ, основанный на опыте квалифицированного учителя технологии в школе.

Вторая задача. Обучение в классе играет решающую роль. Важно планировать уроки и учитывать условия занятия, чтобы обеспечить правильное и эффективное проведение работы.

Третья задача. Студенты обязаны применять свои теоретические знания на практических занятиях без чрезмерной траты материалов, исходя из эскиза технологической карты, дизайна, точных размеров.

Сегодня, когда особое внимание уделяется внедрению новых педагогических технологий в средних школах, форма обучения также меняется с точки зрения качества. Современные методы, средства, новые формы и методы обучения направлены на то, чтобы предоставить молодому поколению следующие возможности:

- процессные навыки
- возможность самостоятельно анализировать информацию
- подход к решению проблем
- организационные навыки и др.

Новая педагогическая технология — это процесс разработки и проектирования рациональных путей системы образования, в которых учитель является главным ответственным лицом. Потому что его основная задача - доставлять информацию студентам быстро, точно и четко. Хотя ученики могут быть восприимчивыми, склонными и вести себя по-разному, учитель должен научить их мыслить независимо, наблюдать, технически конструировать, пространственно представлять и делать выводы. Основной движущей силой является студент, основной задачей которого является чтение, рисование, понимание проекций, использование инструментов, изучение материала, соблюдение правил безопасности. Важно отметить, что в учебном процессе учитель должен помогать ученикам осваивать содержание технологии.

Для этого учитель может использовать нетрадиционные методы обучения в классе. Ведь наука о технологиях — это показатель, определяющий основу государственного образовательного стандарта и содержание утвержденного на этой основе основного учебного плана, а также норму, определяющую уровень знаний и практической работы студентов.

В современную эпоху бурного развития науки, техники и промышленности и перехода к рыночной экономике, изменения социальных условий необходимо и нужно обучать технологии в школах по-новому с точки зрения содержания.

При этом учитель должен сначала определить характер каждого ребенка в группе учеников, которого он или она обучает, его или ее интерес к технологиям и его или ее творческий подход к науке.

Дифференцированная организация технологического образования может помочь учащимся, которые испытывают трудности в освоении, и поднять их до уровня учащихся. Однако, когда студенты отвечают устно на вопросы об их понимании, практической работе и самостоятельной работе, их внимание несколько отвлекается и затрудняется. Следовательно, основная цель отказа от этого метода - вовлечь всех учащихся в урок в равной степени. Я думаю, что методы, приведенные ниже и применяемые на практике, помогут школьным учителям технологий.

#### **Педагогические технологии мониторинга (конечный результат)**

1-этап	Изучить	Запомнить
2-этап	Понять	Уметь доказать понятное
3-этап	Уметь анализировать	Сравнение, обобщение, взаимопомощь
4-этап	Уметь применять	Понимать и применять законы и правила
5-этап	Синтез, самостоятельная работа	Умение творчески обрабатывать информацию
6-этап	Назначение, оценка	Переход к новым знаниям

Одним из наиболее эффективных методов в технологии обучения является «Интерактив», в котором «Учитель-ученик» метод «Учитель» учит своим знаниям и опыту. «Студент» делает это со своими знаниями, навыками и способностями.

В этом случае студент усваивает теоретические и практические знания в полном объеме. Это означает, что учащиеся смогут выполнить обязательные минимальные требования государственного образовательного стандарта по предмету технологии.

Другим приоритетом в развитии технологий является необходимость повышения квалификации учителей и их постоянное обновление.

#### **Использованные источники:**

1. Аллаярова, С. Н., & Аскарлов, А. Д. THE NEEDS OF IMPLEMENTING INFORMATION TECHNOLOGIES IN HIGHER EDUCATION (The case of Uzbekistan as an example) НЕОБХОДИМОСТЬ РЕАЛИЗАЦИИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ВЫСШЕМ ОБРАЗОВАНИИ (на примере Узбекистана).
2. Аллаярова, С. Н. (2017). ГЕРМЕНЕВТИЧЕСКИЙ ПОДХОД В СИСТЕМЕ ОБРАЗОВАНИЯ. *Credo new*, (2), 12-12.
3. Шермухамедова, Н. А. (2019). ИННОВАЦИИ ОБРАЗОВАНИЯ, КУЛЬТУРЫ И НАУКИ КАК НЕОБХОДИМОЕ УСЛОВИЕ МОДЕРНИЗАЦИИ ОБЩЕСТВА. In *ДИАЛОГ КУЛЬТУР И ВЫЗОВЫ СОВРЕМЕННОЙ ЭПОХИ* (pp. 459-464).
4. Shermuhamedova, N. A. (2018, July). Interrelation and Interdependence of Classic and Non-classic Epistemology. In *Proceedings of the XXIII World Congress of Philosophy* (Vol. 75, pp. 203-207).



*Шакирова С.М.  
кафедра акушерства и гинекология №2  
Андижанский государственный медицинский институт  
Узбекистан*

## **ЭФФЕКТИВНОСТЬ КОМПЛЕКСНОЙ ТЕРАПИИ НАРУШЕНИЙ МЕНСТРУАЛЬНОЙ ФУНКЦИИ У ПОДРОСТКОВ**

*Резюме: Сохранение репродуктивного потенциала девочек-подростков, т.е. возможность реализации детородной функции в фертильном возрасте, входит в число важнейших медико-социальных проблем во всех развитых странах мира.*

*Результаты научных исследований и данные официальной статистики свидетельствуют о неудовлетворительном состоянии репродуктивного здоровья женщин России, в частности пациенток подросткового возраста.*

*В подростковый период у девушек происходит сложный процесс становления репродуктивной системы, завершается созревание гипоталамических структур, устанавливается стабильный ритм секреции гонадотропных гормонов. Физиологическое течение периода полового созревания в значительной мере определяет в дальнейшем способность девушек к зачатию, вынашиванию беременности, родам и грудному вскармливанию. Заболевания репродуктивной системы подростков, их хронизация ухудшают прогноз в отношении полноценного становления генеративной функции.*

*Ключевые слова: нарушения менструальной функции, девочки – подростки, воспалительные заболевания органов малого таза, лечение.*

*Shakirova S.M.  
Department of Obstetrics and Gynecology №2  
Andijan State Medical Institute  
Uzbekistan*

## **EFFICIENCY OF INTEGRATED THERAPY OF DISORDERS OF MENSTRUAL FUNCTION IN TEENAGERS**

*Resume: Preservation of the reproductive potential of adolescent girls, i.e. the possibility of realizing the child-bearing function at the fertile age is one of the most important medical and social problems in all developed countries of the world.*

*The results of scientific research and official statistics indicate the unsatisfactory state of reproductive health of women in Russia, in particular adolescent patients.*

*In adolescence, girls undergo a complex process of formation of the reproductive system, the maturation of hypothalamic structures is completed, a stable rhythm of secretion of gonadotropic hormones is established. The*

*physiological course of puberty largely determines the future ability of girls to conceive, bear a pregnancy, childbirth and breastfeeding. Diseases of the reproductive system of adolescents, their chronization worsen the prognosis for the full formation of generative function.*

*Key words: menstrual disorders, adolescent girls, inflammatory diseases of the pelvic organs, treatment.*

**Актуальность:** Нарушения менструальной функции составляют от 21 до 63% в структуре гинекологических заболеваний у девочек-подростков [1,2,9], что обусловлено незрелостью функциональной системы нейроэндокринной регуляции менструальной функции и высокой чувствительностью к воздействию различных неблагоприятных факторов. В последние годы особого внимания заслуживают аномальные маточные кровотечения (АМК). В отличие от взрослых, подростки тяжелее переносят кровопотерю, хуже адаптируются даже к незначительной анемии[3,5,7].

Современные схемы гемостаза с использованием низкодозированных оральных контрацептивов часто сопровождаются рецидивами АМК, что диктует необходимость поиска новых средств реабилитации юных пациенток[4,6].

**Цель исследования:** изучить современная лечения нарушение менструальной функции у девочек – подростков.

**Материалы и методы исследования:** для решения поставленных задач, мы обследовали 256 пациентов с диагнозом нарушения менструальной функции у девочек – подростков.

**Результаты исследования:** Впервые на основании многофакторного анализа установлено, что наиболее сильное влияние на возникновение гинекологической патологии у девочек-подростков оказывает совокупность медико-биологических факторов. При этом коэффициент множественной детерминации, отражающий, какую долю причин, способствующих развитию исследуемых заболеваний, имеет изучаемая совокупность признаков, составляет 26,3% ( $R^2=0,224$ ;  $p<0,001$ ). Второе место по силе влияния на возникновение гинекологической патологии у девочек-подростков принадлежит совокупности экологических факторов - 15,6% ( $R^2=0,21$ ;  $p<0,001$ ), третье - социально-гигиеническим -14,2% ( $R^2=0,189$ ;  $p<0,001$ ). Условия учебной и внеучебной деятельности занимают четвертое место - 12,3% ( $R^2=0,163$ ;  $p<0,001$ ), пятое и шестое место принадлежит социально-психологическим - 11,5% ( $R^2=0,152$ ;  $p<0,001$ ) и санитарно-гигиеническим - 9,6% ( $R^2=0,124$ ;  $p<0,001$ ) факторам. Медико-демографические (6,3%,  $R^2=0,113$ ;  $p<0,001$ ) и медицинские (4,2%;  $R^2=0,103$ ;  $p<0,001$ ) факторы занимают, соответственно, седьмое и восьмое место.

Впервые установлено, что у девочек-подростков, подвергающихся влиянию комплекса неблагоприятных факторов дисбаланс между

процессами свободнорадикального окисления и антиоксидантной защиты, наличие изменений клеточного состава крови и показателей иммунитета, характеризующихся количественным дефицитом Т- и В-лимфоцитов, напряжением гуморального звена иммунитета, усилением факторов неспецифической реактивности организма - повышением фагоцитарной активности нейтрофилов, фагоцитарного индекса, увеличением метаболической активности фагоцитов по НСТ-тесту представляют собой проявление полисистемного дезадаптационного синдрома.

У девочек-подростков, подвергающихся влиянию комплекса неблагоприятных факторов отмечается дисбаланс между процессами свободнорадикального окисления и антиоксидантной защиты, что характеризуется активацией липопероксидации с накоплением первичных и вторичных продуктов интенсификации перекисного окисления липидов (диеновых конъюгатов и малонового диальдегида), на фоне снижения активности различных механизмов антиоксидантной защиты (снижением уровня супреоксиддисмутазы, восстановленного глутатиона и повышением окисленного глутатиона).

Впервые показано, что вероятность развития нарушений менструального цикла у девочек-подростков групп риска, сформированных с использованием разработанной компьютерной программы, повышается при выявлении таких лабораторных признаков, как сочетание анемии с гиперэритроцитозом, снижение уровня Т- и В-лимфоцитов, значительное увеличение количества недифференцированных лимфоцитов, уменьшение концентрации иммуноглобулинов крови [1,4,7].

Впервые установлено, что положительные клинические эффекты комплексного лечения нарушений менструального цикла у девочек-подростков, подвергающихся влиянию комплекса неблагоприятных факторов, сопровождаются повышением неспецифической резистентности организма [4,5,8,9]. Это подтверждается достоверным ростом частоты выявления антистрессовых реакций (спокойной и повышенной активации, тренировки высокого уровня реактивности - 32,2%; 26,3%; 14,7% против 1,7%; 4,2%; 3,3% до лечения,  $p < 0,001$ ), значительным снижением уровня стрессовых реакций переактивации (с 27,1% до 10,1% ( $p < 0,05$ )).

Разработанная компьютерная программа дает возможность после расчета вероятности развития гинекологической патологии у девочек-подростков прогнозировать развитие состояний полисистемной дезадаптации, определяет необходимость проведения интегральной оценки ряда основных показателей систем универсального регулирования (иммунной, антиоксидантной) и типов адаптационных реакций.

**Выводы:** 1. На основании многофакторного анализа установлено, что наиболее сильное влияние на возникновение гинекологической патологии у девочек-подростков оказывает совокупность медико-биологических факторов, для которых коэффициент множественной детерминации

составляет 26,3% ( $R = 0,224$ ;  $p < 0,001$ ). Второе место по силе влияния на возникновение гинекологической патологии у подростков принадлежит совокупности экологических факторов - 15,6% ( $R^2 = 0,21$ ;  $p < 0,001$ ), третье - социально-гигиеническим - 14,2% ( $R^2 = 0,189$ ;  $p < 0,001$ ). Условия учебной и внеучебной деятельности занимают четвертое место - 12,3% ( $R \sim 0,163$ ;  $p < 0,001$ ), пятое и шестое место принадлежит социально-психологическим - 11,5% ( $R \sim 0,152$ ;  $p < 0,001$ ) и санитарно-гигиеническим - 9,6% ( $R = 0,124$ ;  $p < 0,001$ ) факторам. Медико-демографические (6,3%,  $R^2 = 0,113$ ;  $p < 0,001$ ) и медицинские (4,2%;  $R^2 = 0,103$ ;  $p < 0,001$ ) факторы занимают, соответственно, седьмое и восьмое место.

2. У девочек-подростков с нарушениями менструального цикла, подвергающихся влиянию комплекса неблагоприятных факторов, отмечается дисбаланс между процессами свободнорадикального окисления и антиоксидантной защиты, что характеризуется активацией липопероксидации с накоплением первичных и вторичных продуктов интенсификации перекисного окисления липидов (диеновых конъюгат и малонового диальдегида), на фоне снижения активности различных механизмов антиоксидантной защиты (снижением уровня супероксиддисмутазы и восстановленного глутатиона, повышением окисленного глутатиона).

3. У девочек-подростков, подвергающихся влиянию комплекса неблагоприятных факторов дисбаланс между процессами свободнорадикального окисления и антиоксидантной защиты, наличие изменений клеточного состава крови и показателей иммунитета, характеризующиеся количественным дефицитом Т- и В-лимфоцитов, напряжением гуморального звена иммунитета, усилением факторов неспецифической реактивности организма - повышением фагоцитарной активности нейтрофилов, фагоцитарного индекса, увеличением метаболической активности фагоцитов по НСТ-тесту представляют собой проявление полисистемного дезадаптационного синдрома.

4. Изменения основных параметров систем универсального регулирования (иммунной, антиоксидантной), а также типов адаптационных реакций обосновывают необходимость расширения спектра базовой патогенетической терапии и разработки комплексной программы реабилитации девочек-подростков с нарушениями менструального цикла и подвергающихся влиянию комплекса неблагоприятных факторов.

5. Включение комплекса адаптогенов, антиоксидантов и биостимуляторов в базовую терапию нарушений менструального цикла у девочек-подростков, подвергающихся влиянию неблагоприятных факторов, оказывает положительное влияние на качество и характер адаптационных приспособительных реакций, что характеризуется выраженной положительной динамикой в частоте благоприятных реакций высоких уровней реактивности (с 28% до 72%), достоверным сокращением доли

неблагоприятных адаптационных реакций (низкий уровень реактивности, реакция переактивации, стресс) с 90,7% до 27,1% ( $p < 0,001$ ).

#### **Использованные источники:**

1. Амбарцумян Т.Ж. Особенности нарушений менструальной функции и их коррекция у девочек-подростков с дисфункцией щитовидной железы: автореф. дис. .канд. мед. наук. Волгоград. - 2007. - 25 с.
2. Андреева В.О. Состояние репродуктивной системы у девочек-подростков при нервной анорексии: автореф. дис. .д-ра мед. наук. — Ростов-на-Дону. 2008. - 46 с.
3. Бартош Т.П. Перестройка нервной системы и психического состояния в различные фазы менструального цикла у девочек, проживающих в Магадане / Т.П.Бартош, О.П.Бартош, А.Л.Максимов // Репродуктивное здоровье детей и подростков. 2009. - № 1. - с. 28 - 36.
4. Болова А.А. Прогнозирование особенностей полового развития девочек на основании оценки вегетативной регуляции: автореф. дис. .канд. мед. наук. -М.- 2008. -22 с.
5. Дзарахова М.А. Репродуктивный потенциал девушек-подростков Ингушетии с иоддефицитными состояниями: автореф. дис. .канд. мед. наук. Махачкала, 2008. - 30 с.
6. Довганенко Р.С. Региональные особенности репродуктивного здоровья девочек-подростков Приполярья // Акуш. и гинек. — 2008. №1. — с. 53 — 56.
7. Strickland J.L., Wall J.W. Abnormal uterine bleeding in adolescents // *Obstet. Gynecol. Clin. North. Am.* 2003. -Vol. 30. - P. 321-335.
8. AnkarW-Ungm C. et a/. Nocturnal Application of Trans-dermal Estradiol Patches Produces Levels of Estrad.ol That Mimic Those Seen at the Onset of Spontaneous Puberty m Girls // *J. Clin. Endocrinol. Metabolism.*- 2001.- Vol. 86, M 7 P 3040-3044.
9. Hoffman B., Bradshaw K.D. Deleyed Puberty and Ame-norrea // *Seminars in Reproductive Medicine.* 2003. -Vol. 21, N 4.-P. 353-362.

**Шамин М.В.**  
**Югорский государственный университет**  
**начальник отдела управления транспортом**  
**УФПС ХМАО-Югры**  
**РФ, г. Ханты-Мансийск**

**СУЩЕСТВУЮЩИЕ МЕТОДЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ  
ИСПОЛЬЗОВАНИЯ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ВИДОВ МОТОРНОГО  
ТОПЛИВА В УСЛОВИЯХ КРАЙНЕГО СЕВЕРА**

*Аннотация:* В статье рассмотрены методы стимулирования использования альтернативных видов моторного топлива, учтен зарубежный и отечественный опыт, а также методы стимулирования альтернативного топлива со стороны правительства Ханты-Мансийского автономного округа - Югры.

*Ключевые слова:* альтернативное топливо, метан, "Почта России"

***Shamin M.V., Yugra state university, Russia, Khanty-Mansiysk, Head  
of Transport Management UFPS KHMAO-Ugry, Russia, Khanty-Mansiysk***  
**EXISTING METHODS OF STIMULATING THE USE OF  
ALTERNATIVE TYPES OF MOTOR FUEL IN THE FAR NORTH**

*Annotation:* The article discusses methods of stimulating the use of alternative types of motor fuel, takes into account foreign and domestic experience, as well as methods of stimulating alternative fuel from the government of the Khanty-Mansiysk Autonomous Okrug - Ugra.

*Key words:* alternative fuel, methane, "Russian Post".

Одним из приоритетных направлений долгосрочного развития транспортно-дорожного комплекса Югры, а также транспортного комплекса АО "Почта России", является стимулирование использования природного газа, в качестве основного вида моторного топлива, так как его производство характеризуется: низкой себестоимостью газа, простой технологией получения готового продукта и полным отсутствием отходов. Программа развития транспортного комплекса АО "Почта России" до 2025 года заостряет особое внимание, на использование природного газа в качестве основного топлива на транспортных средствах. В целях исполнения программы развития между АО "Почта России" и ООО "Газпром газомоторное топливо" было подписано соглашение 25 мая в рамках ПМЭФ-2018. Соглашение предусматривает реализацию проекта по использованию природного газа на корпоративном транспорте Почты России, эксплуатируемом в регионах Российской Федерации.

Для развития рынка природного газа Государство и Правительство региона могут применять прямые и косвенные инициативы. Прямые инициативы направлены на развитие спроса и предложения и включают в себя мероприятия: субсидия на покупку экологически безопасного

автомобиля, отмена налогов или их сокращение на содержание автомобиля, бесплатная парковка, выделение отдельной полосы движения для транспорта, работающего на газомоторном топливе, развитие необходимой инфраструктуры, предоставление налоговых льгот производителям экологического топлива и транспорта, финансирование НИОКР.

К косвенным инициативам можно отнести следующие действия: установление норм выбросов вредных веществ транспортными средствами, жесткая политика в отношении топливной экономичности автомобилей, рост акцизных сборов на традиционные виды топлива.

В качестве стимулирования внедрения технологий альтернативного топлива в разных странах применяются административные и экономические меры, приведенные в таблицах 1 и 2.

Таблица 1 - Административные меры стимулирования перехода на альтернативное топливо

Страна	Нормативный документ
США	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Закон "Об энергетической политике" от 8 августа 2005 г.;</li> <li>2. Закон "О чистом воздухе" от 17 декабря 1963 г.</li> <li>3. Федеральная программа "Стратегия устойчивого развития энергетики США";</li> <li>4. Закон "Об усовершенствовании сельского хозяйства" от 28 июня 2018 г.</li> </ol>
Страны ЕС	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Директива 2001/81/ЕС;</li> <li>2. Директива 1999/94/ЕС;</li> <li>3. Директива 2003/30/ЕС;</li> <li>4. Директива 2005/53/ЕС;</li> <li>5. Директива 98/70/ЕС;</li> <li>6. Директива 2005/55/ЕС;</li> <li>7. Регламент (ЕС) № 715/2007.</li> </ol>
Российская Федерация	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Указ Президента РФ № 752 от 30.09.2013 г. "О сокращении выбросов парниковых газов";</li> <li>2. Указ Президента РФ № 889 от 04.06.2008 г. "О некоторых мерах по повышению энергетической и экологической эффективности Российской экономики";</li> <li>3. Распоряжение Правительства РФ № 767-р от 24 мая 2013 г. "О регулировании отношений в сфере использования газового моторного топлива";</li> </ol>

На основе сведений приведенных в таблице, можно сделать вывод о том, что страны ЕС начали стимулировать перевод транспорта на альтернативное моторное топливо намного раньше, нежели Российская Федерация и США. Данные меры привели к тому, что Европейские страны, такие как: Германия, Нидерланды, Норвегия и Швеция находятся в числе стран-лидеров, использующих электричество и автомобили на водородных топливных элементах

Таблица 2 - Экономические методы стимулирования перехода на

## альтернативное топливо

Страна	Мероприятие	Эффект
США	<p>Льготное налогообложение производителей этанола;</p> <p>Предоставление кредитов компаниям на развитие программ рационального потребления топлива;</p> <p>Разрешение бесплатного въезда в центр некоторых городов и бесплатная парковка для автомобилей на биоэтаноле.</p>	<p>Стимулирует компании и граждан переходить на экологические виды топлива</p>
Чехия	<p>Субсидии на замену старого автобусного парка, которые будут ездить на компримированном природном газе (КПГ).</p>	<p>Приобретение регионами победителями более 200 автобусов и постройка новых автомобильных газовых наполнительных компрессорных станций</p>
Норвегия	<p>Отмена налогов на регистрацию электрического транспорта, ежегодной платы за лицензию, дорожных сборов и уплата НДС (25%);</p> <p>Обеспечение бесплатной парковки на муниципальных парковках;</p> <p>С 2005г. разрешение передвигаться по полосе общественного транспорта по территории всей страны;</p> <p>Строительство развитой сети заправочных станций</p>	<p>Эти мероприятия позволили увеличить продажи электромобилей и гибридов, которые в 2015 году составили 30% от объема всех проданных в стране автомобилей, что на 16,2% больше чем в предыдущем году.</p>
Франция	<p>Налоговое стимулирование (снижение налога на 50% для автомобилей, оснащенных оборудованием для работы на топливе E85);</p> <p>Бонусная система, которая предполагает средства на компенсацию при покупке нового транспортного средства соответствующего стандартам качества, и средства на утилизацию автомобиля старше 15 лет при покупке нового экологически чистого.</p>	<p>Уровень выбросов CO<sub>2</sub> снизился с 149,9 до 130,5 г/км, что ниже среднего показателя CO<sub>2</sub> для 27 стран ЕС</p>
Германия	<p>Налог на владение транспортным средством (увеличивается за каждый грамм выброса, превышающего норму и за каждые 100 см<sup>3</sup> двигателя);</p> <p>Бонусная система (компенсация по замене автомобиля старше 7 лет)</p>	<p>Сокращение выбросов CO<sub>2</sub> за счет меньшего потребления топлива и стимулирование продаж новых автомобилей</p>
Австрия	<p>Налог на норму расхода топлива и загрязнения окружающей среды (NoVA) –</p>	<p>Позволит увеличить продажи электромобилей,</p>



	электрические транспортные средства освобождаются от налога; Бонусная система (снижение налога NoVA при покупке автомобиля в зависимости от уровня выброса двуокиси углерода и окислов азота); Система штрафов (за каждый грамм выброса выше нормы - 25 евро)	даст стимул переходу на экологические виды топлива.
Россия	Снижение таможенной пошлины на ввозимые компоненты, для производства автомобилей на природном газе, механизмы и оборудования для заправки автотранспорта газом; Предложение Торгово-промышленной палаты РФ по отмене НДС на ввоз и реализацию электромобили и гибридные автомобили; Государственно-частное партнерство с компанией «Газпром», которая предлагает льготы на установку газобаллонного оборудования и заправку КПП.	Позволит перейти автотранспорту на КПП и другие виды альтернативного топлива.

Анализируя таблицу 2, можно сделать вывод о том, что государство может применять различные механизмы стимулирования перехода на экологические виды топлива своими силами при помощи государственно-частного партнерства. Опыт разных стран показывает, что в основном применяется система штрафов, налоговых льгот и бонусов. Разный уровень жизни в России по сравнению с рассматриваемыми странами позволяет сделать вывод о том, что не все меры можно перенять у зарубежных стран.

В настоящее время основными способами стимулирования перевода транспорта на сжатый природный газ в России как на федеральном, так и на региональном уровне являются:

- отсутствие акциза на КПП;
- снижение таможенной пошлины на компоненты ГБО;
- компенсация части затрат на переоборудование транспортных средств для работы на КПП (поддержка в рамках региональных программ, например возмещение 20-30% стоимости установки ГБО в Республике Татарстан);

- льготная политика налоговых органов компаниями, которые используют природный газ в качестве основного топлива, в соответствии с п.7. ст.4 Закона Ханты-Мансийского автономного округа - Югры от 14.11.2002 № 62-ОЗ "О транспортном налоге в Ханты-Мансийском автономном округе - Югре" (в ред. от 21.11.2019 г.);

- возможность компании получить субсидию из Федерального

бюджета в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 11.12.2019 № 1641 "О внесении изменений в государственную программу Российской Федерации "Развитие энергетики" и об утверждении перечня субъектов Российской Федерации, в которых формирование заправочной инфраструктуры компримированного природного газа (метана) осуществляется в первоочередном порядке".

В рамках реализации Постановления Правительства Ханты-Мансийского автономного округа - Югры от 09.10.2013 г. № 418-п "О государственной программе Ханты-Мансийского автономного округа - Югры "Развитие транспортной системы Ханты-Мансийского автономного округа Югры на 2018 - 2015 годы и на период до 2030 года" плановые финансовые затраты на перевод транспорта на метан составляют 616 млн.рублей, что позволяет сделать вывод о том, что правительство округа нацелено на масштабную "газификацию" автомобильного транспорта.

#### **Использованные источники:**

1. Мазурова О. В. Оценка конкурентоспособности автомобильных топлив с учетом региональных особенностей и неопределенности исходных данных //Региональная экономика: теория и практика. – 2016. – №. 1 (424).
2. Куксанов В. Ф., Филиппов А. А., Дудченко О. В. Совершенствование эколого-экономических инструментов стимулирования внедрения газового моторного топлива на маршрутном транспорте (на примере г. Оренбурга) //Вестник Оренбургского государственного университета. – 2014. – №. 10 (171).
3. Токарев А. Н. Когда же будем” газовать”? Социально-экономические аспекты использования газомоторного топлива //Всероссийский экономический журнал ЭКО. – 2008. – №. 10 (412).
4. Храмцова Н.А. Экономическая целесообразность внедрения транспортной инновации в области газомоторного топлива // Стратегии бизнеса. 2017. №11.

*Шамшиева Л.К.  
студент магистратуры  
Университет Нархоз  
научный руководитель: Манап А.С., к.э.н.  
доцент*

*Республика Казахстан, г. Алматы*

### **ПРОБЛЕМЫ В СОВРЕМЕННОМ ТЕЛЕВИДЕНИИ КАЗАХСТАНА**

*Аннотация: В статье выявляются и описываются существующие проблемы в казахстанском телевидении в современных условиях. Приводятся анализ телевизионного рынка Казахстана, основных потребительских предпочтений. А также предложения по улучшению телевизионного рынка Казахстана и решение имеющихся проблем.*

*Ключевые слова: телевидение, реклама, проблемы, рейтинг, телеканалы, медиа планирование.*

*Shamshieva L.K.  
graduate student Scientific  
adviser: Ph.D., Associate Professor Manap A.S.  
Narxoz University  
Almaty, Republic of Kazakhstan*

### **PROBLEMS IN MODERN TELEVISION OF KAZAKHSTAN**

*Annotation: The article identifies and describes the existing problems in Kazakhstani television in modern conditions. The analysis of the television market of Kazakhstan, the main consumer preferences. As well as proposals for improving the television market of Kazakhstan and solving existing problems.*

*Key words: television, advertising, problems, rating, television channels, media planning.*

Телевидение остается наиболее масштабным информационным полем практически во всех странах мира. На территории Казахстана телевидение является основным источником влияния на мнение общества, оно занимает лидирующие позиции по охвату аудитории в день – 80%.

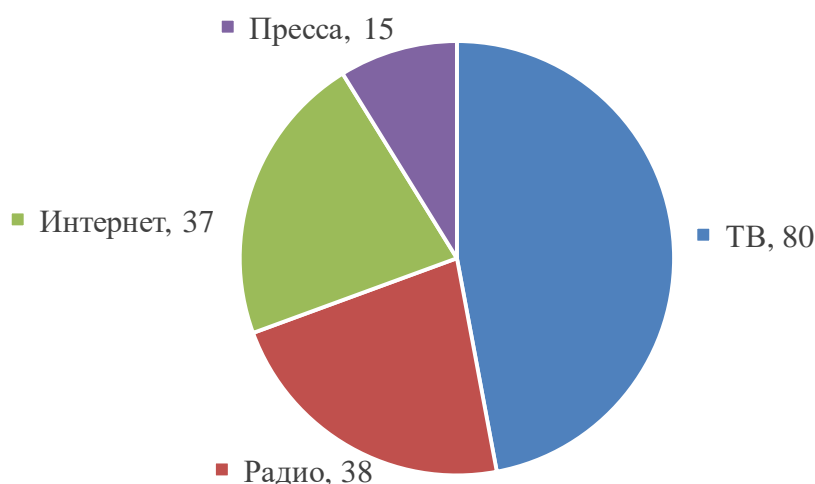


Рисунок 1. Охват медиа городов +100 000, 15 лет и старше: средний % пользователей в день

В течение последних пяти лет в топе телеканалов по охвату аудитории находится Первый канал «Евразия», КТК, НТК и 31 канал.

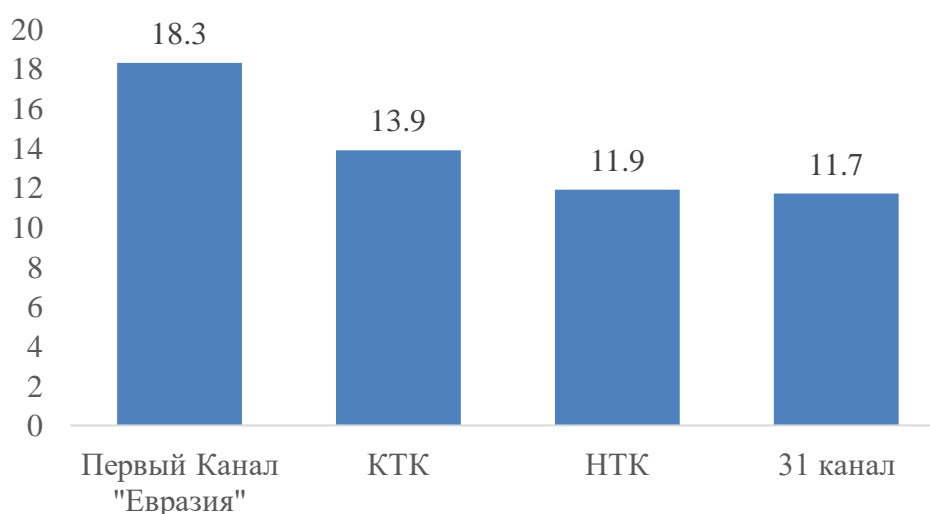


Рисунок 2. Рейтинг телеканалов Казахстана на 2018 год, %

Каждый из этих каналов позиционирует себя по-разному, однако у каждого из них есть общие характеристики. К примеру, Первый канал «Евразия», КТК и 31 канал являются новостными каналами, которые помимо новостей транслируют российские сериалы и фильмы. Телеканал НТК – это развлекательный, аполитичный канал, без новостных блоков с зарубежными кино-хитами. Аналогичное позиционирование имеется и у 31 канала, который готов развлекать всех членов семьи от мала до велика.

Рассматривая только топовые телеканалы и их некую схожесть между

собой, можно сделать вывод, что остальные национальные, республиканские телеканалы имеют аналогичные характеристики, соответственно схожие проблемы.

Казахстанское телевидение разделяет контент на две части: 50% — это русскоязычный и остальные 50% - казахоязычный контент. Исключением могут быть телеканалы, транслируемые только на казахском языке. К ним относятся: Телеканал Казахстан, Балапан, ЕлАрна. Такое разделение обусловлено многонациональностью нашей страны и спросом на русскоязычные программы, фильмы, шоу. Исходя из этих данных, телевидение в Казахстана имеет проблему создания качественного собственного контента для вещания на республиканских телеканалах.

Данная проблемы вытекает из еще одного обстоятельства, которое «тормозит» процесс телесмотрения казахстанских каналов — это кабельная/спутниковая сеть. Более 60% зрителей Казахстана предпочитают именно такой формат телесмотрения. Наибольшей популярностью среди зарубежных каналов пользуются российские эфирные каналы.

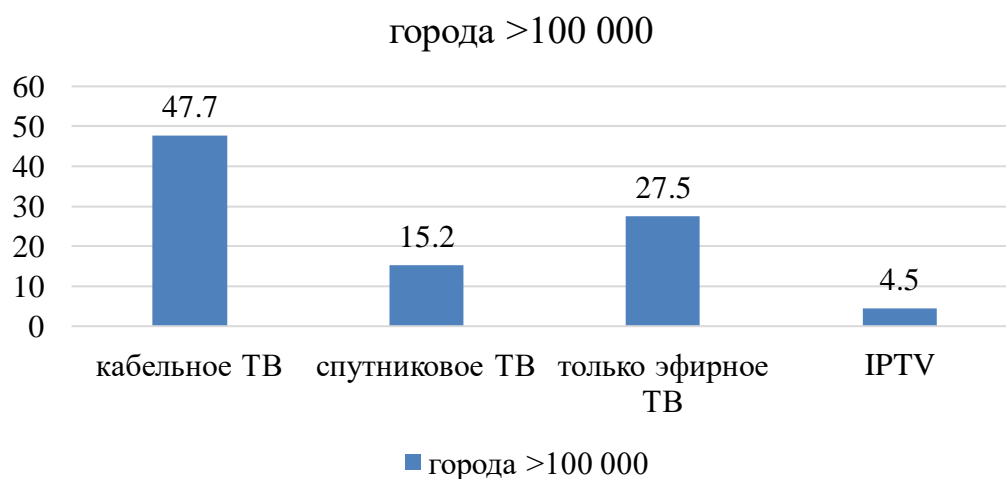


Рисунок 3. Оснащенность домохозяйств в городах до 100 000, %

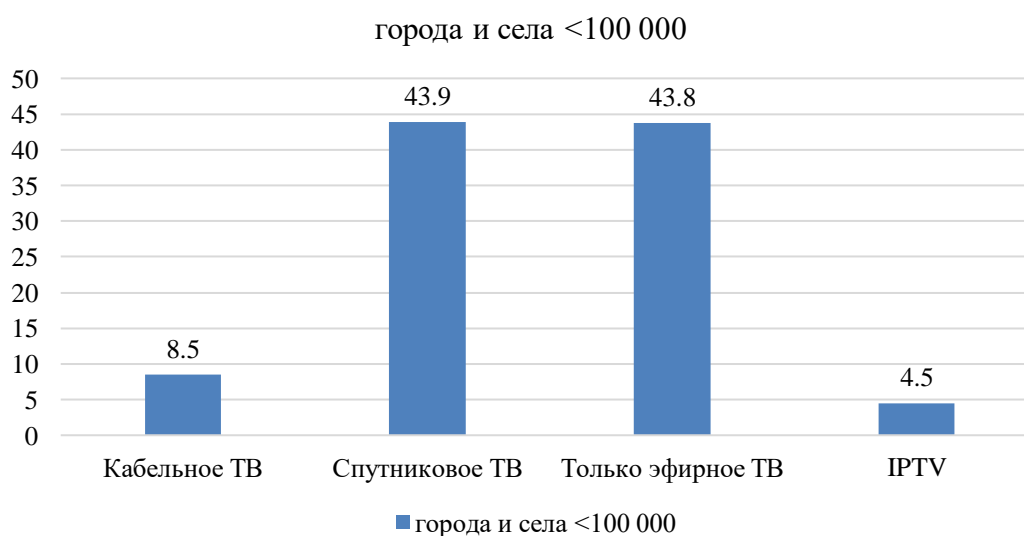


Рисунок 4. Оснащенность домохозяйств больше 100 000, %

Данные за 2018 год показывают, что 52% до 72% домохозяйств имеют возможность просмотра российских и зарубежных телеканалов. От этого число только эфирных домохозяйств ежегодно сокращается на 2-3%

Наиболее популярными остаются именно российские телеканалы, такие как: Россия РТР, РенТВ, НТВ Мир, Первый Канал СНГ, Россия 24, ТНТ, Comedy TV.



Рисунок 5. Топ-7 российский и зарубежных каналов, просматриваемых в Казахстане, %

Целевая аудитория, у которой подключено кабельное/спутниковое телевидение предпочитает российские каналы вместо казахстанских эфирных телеканалов. Эти данные показывают преобладание российских телеканалов в казахстанском информационном поле.

Ориентируясь на российский рынок, казахстанское телевидение «дублирует» контент с российских телеканалов. Это ограничивает нас в производстве оригинального собственного вещательного контента, который подходит к нашему менталитету и культуре. Так же закуп российских сериалов, программ и шоу тормозит процесс создания контента на казахском языке, ведь большая часть бюджета тратится именно на закуп

зарубежных программ.

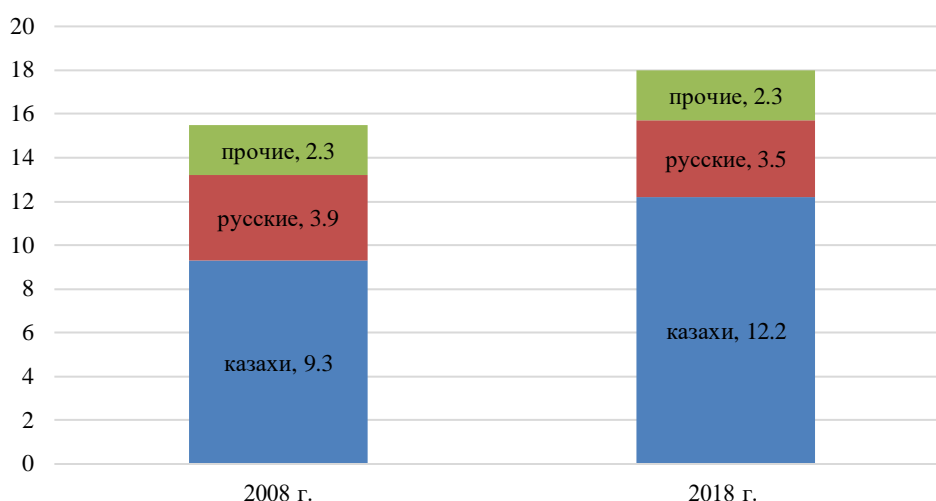


Рисунок 6. Тренды по популяции казахского языка в период с 2008-2018 гг., %

Политолог Айдос Сырым в одном из своих интервью поделился тем, что ежегодно растет количество людей, владеющих казахским языком. За 10 лет обучающихся на казахском языке в школах в долевом соотношении выросло до 65%, в колледжах до 59%, а в вузах до 64%. Эту аудиторию можно назвать потенциальными потребителями ТВ контента на казахском языке

Популяризация казахского языка провоцирует спрос на казахоязычные программы, сериалы, шоу. Однако доступ зрителей к высококачественному контенту задает высокую планку для казахстанских продакшнов и продюсерских центров, занимающиеся созданием вещательного контента для телевидения. Помимо всего этого, меняется аудитория телеканалов, поколения сменяются, а значит меняются и предпочтения телезрителей. Чтобы телевидению остаться на плаву, необходимо идти в ногу со временем, удовлетворять запросы новых поколений и не забывать про предыдущие. С этой миссией отличное справляются телеканалы Gakku, НТК, 7 канал. Они создают платформу как на ТВ, так и в интернете. Многие телеканалы дублируют свой контент на площадке YouTube, на своих сайтах и других видеохостингах. Это позволяет расширить аудиторию канала и привлечь новых зрителей, которые возможно в прошлом не были активными пользователями телевидения.

Для того, чтобы понять зрителей и привлечь их на ТВ, необходимо проанализировать привычки телесмотрения.

Таблица 1 Привычки телесмотрения зрителей

Телесмотрение	По стране	Целевые группы
Непрерывное (досматривают начатую программу до конца)	51%	35-44 (51%) С 45+ (57%), 65+ (70%)
Клипное (переключаются с канала на канал, чтобы найти что-то интересное)	49%	18-34 (55-69%)
Сосредоточенное (смотрят телевизор, не отвлекаясь на другие дела)	44%	55+ (53-69%)
Фоновое (совмещают просмотр телевизора с другими делами)	56%	18-34 (63-71%)
Планируемое (заранее планируют просмотр телевизора)	29%	55-64 (32%) 65+ (51%)
Спонтанное (смотрят телевизор, когда есть время)	71%	18-34 (82-74%)

Чаще всего телевизор люди смотрят спонтанно (71%). Старшее поколение предпочитают вдумчивое смотрение. Те, кто относится к категории 18-34 смотрят ТВ клипово переключая телеканалы.

К сожалению, с 2015 года казахстанские передачи упали в рейтинге на 22%. Это происходит из-за населения больших городов. При этом, молодая аудитория крупных городов предпочитает видео в интернете, чем казахстанских контент.

Рейтинги нашего телевидения не учитывают интересы аудитории и ее настроение. Телезрители не удовлетворены казахстанским контентом, это заметно по смотрению программ на казахском языке. В повседневной жизни казахстанцы начали чаще говорить на казахском языке. Однако на ТВ потребление контента на казахском языке не растет. Чего не скажешь о казахоязычно контенте в интернете. В YouTube часто в топ выходят видео именно на казахском языке. Это говорит о спросе на программы, шоу и сериалы на казахском языке, однако телевидение не удовлетворяет желание зрителей на должном уровне. При этом 90% всех рекламных денег направляется в телевидение, остальные 10% делятся между интернетом, радио и печатными СМИ. Когда как ТВ бюджет тратится на закуп и перевод зарубежных сериалов, из-за чего многократно страдает казахоязычный контент.

Основной проблемой телевидения и даже того, что казахоязычный контент на телевидении не просматриваем, кроется в медиаизмерении. На сегодняшний день единственным и самым масштабным агентством по



предоставлению замеров и рейтингов медиа площадок Казахстана является TNS Central Asia. Однако их замеры не измеряют предпочтения зрителей, а только собирают данные с сигналов и подключения к определенным каналам. Наверняка, компания собирает данные по смотрению и рейтинги телеканалов, опираясь на предпочтения рекламодателей. Однако основным источником дохода являются именно зрители. Если они уйдут с телевидения, то так же быстро уйдут и рекламодатели. Необходимо понимать, что нужно создать новую платформу, которая могла бы измерять не только количественные показатели, но и качественные, такие как предпочтения зрителей, интересы аудитории. На сегодняшний день в Казахстане установлено около 3 тысяч пиплметров, которые были розданы группе людей. В век демассификации и персонализации данная стратегия измерения рейтингов медиа Казахстана не совсем актуальна. Помимо того, что 3 тысячи пиплметров на республику – это очень мало, существует еще одна проблема, которая кроется в том, как происходят эти измерения. К сожалению, данный способ замеров не учитывает настроение зрителей, эмоции и их поведение при просмотре телевизора.

Решением данной проблемы может быть создание приложения для смартфонов IOS, Android, Windows, которое сможет синхронизоваться с телевизором и вычитывать необходимые данные. Обязательно нужно будет мотивировать пользователей этого приложения на его использование. Можно заключить договора с различными компаниями и предоставлять пользователям данного приложения скидки в заведениях, бонусы и прочие мотивирующие предложения.

#### **Использованные источники:**

1. TNS Central Asia представляет отчет по Интернет аудитории за сентябрь 2019 [Электронный ресурс]. URL: <http://www.tns-global.kz>
2. Рекламный рынок Казахстана: ТВ лидирует, интернет растет не по дням, а по часам [Электронный ресурс]. URL: <https://365info.kz/2019/02/reklamnyj-rynok-kazahstana-tv-lidiruet-internet-rastet-ne-po-dnyam-a-po-chasam>
3. Назарбаев подписал Закон по вопросам рекламы в Казахстане [Электронный ресурс]. URL: <https://kursiv.kz/news/vlast-i-biznes/2019-01/nazarbaev-podpisal-zakon-po-voprosam-reklamy-v-kazakhstan>
4. 2016 год. Обзор телерекламного рынка Казахстана [Электронный ресурс]. URL: <https://grp.kz/tv-market-kz-2016/>
5. Рейтинги казахстанских телеканалов падают. Почему это происходит? [Электронный ресурс]. URL: <https://informburo.kz/stati/rejtingi-kazahstanskih-telekanalov-padayut-pochemu-eto-proishodit.html>

*Шефрукова С.Т., к.юр.н.  
доцент*

*кафедра административного и уголовного права  
факультет информационных систем  
в экономике и юриспруденции*

*Суетина Н.М., к.социол.н.  
доцент*

*кафедра административного и уголовного права  
факультет информационных систем  
в экономике и юриспруденции*

*ФГБОУ ВО «Майкопский государственный  
технологический университет»*

## **ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ИНТЕРНЕТ-СРЕДЕ**

*В статье рассматриваются проблемы правового регулирования отношений при осуществлении права на поиск, получение, передачу, производство и распространение информации; применении информационных технологий; обеспечении защиты информации.*

*Ключевые слова: безопасность, объекты безопасности, информационная безопасность, интернет-среда.*

## **LEGAL ASPECTS OF REGULATION OF INFORMATION SECURITY IN THE INTERNET**

*The article discusses the problems of legal regulation of relations in the exercise of the right to search, receive, transmit, produce and disseminate information; application of information technology; ensuring information security.*

*Keywords: security, security objects, information security, Internet environment.*

В настоящее время особую актуальность приобретает правовое регулирование информационной безопасности в интернет-среде. Согласно Доктрине информационной безопасности РФ, под информационной безопасностью Российской Федерации понимается «состояние защищенности ее национальных интересов в информационной сфере, определяющихся совокупностью сбалансированных интересов личности, общества и государства» [1].

В Российской Федерации одним из первых был принят Федеральный закон от 20.02.1995 г. № 24-ФЗ «Об информации, информатизации и защите информации», которым было определено понятие «безопасность» – это состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз [2].

К основным объектам безопасности относятся: для личности – это ее права и свободы; для общества – его материальные и духовные ценности; для государства – его конституционный строй, суверенитет и территориальная целостность [2]. Именно государство является основным субъектом обеспечения безопасности, оно осуществляет функции в этой области через органы законодательной, исполнительной и судебной властей.

После того как вышеназванный нормативный правовой акт утратил силу, был принят новый федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», регулирующий отношения при осуществлении права на поиск, получение, передачу, производство и распространение информации; применении информационных технологий; обеспечении защиты информации [3].

Российские правовые акты в большинстве своем имеют ограничительную направленность. В научной литературе, например, отмечается, что в российских законах не предусмотрена ответственность государственных органов за нарушение информационной безопасности, в том числе в интернет-среде [5].

Президентом РФ были определены меры по обеспечению информационной безопасности РФ при использовании информационно-телекоммуникационных сетей международного информационного обмена. Установлено, что подключение информационных систем, информационно-телекоммуникационных сетей и средств вычислительной техники, применяемых для хранения, обработки или передачи информации, содержащей сведения, составляющие государственную тайну, либо информации, обладателями которой являются государственные органы и которая содержит сведения, составляющие служебную тайну, к информационно-телекоммуникационным сетям, позволяющим осуществлять передачу информации через государственную границу РФ, в том числе к международной компьютерной сети «Интернет», не допускается. Государственные органы в целях защиты общедоступной информации, размещаемой в информационно-телекоммуникационных сетях международного информационного обмена, могут использовать только средства защиты информации, прошедшие сертификацию в ФСБ РФ и (или) получившие подтверждение соответствия в ФСТЭК РФ [4].

А. К. Бородин отмечает, что «В настоящее время не существует единого международного подхода к вопросу о фильтрации контента, что связано с невозможностью составления объективных критериев блокировок. Решение подобной проблемы позволило бы блокировать запрещенный контент магистральными провайдерами. Пока страны не пришли к единому способу фильтрации контента, каждая страна на своей территории устанавливает критерии, с помощью которых выделяется информация, причиняющая вред личности...» [5].

Отметим, что в современном российском обществе граждане сталкиваются с такой проблемой как незаконное разглашение персональных данных в интернет-среде, а именно: личные переписки, документы, материалы фотографического и видеграфического формата и т.п. Закономерно возникает вопрос: кто должен привлекаться к ответственности в случае «взлома» персональной странички в интернет-среде - собственник сайта или тот, кто временно арендует информационное пространство на сайте, разработчики сайта или непосредственный пользователь аккаунта, который, возможно, выбрал несложный пароль для своей странички? Данная проблема нуждается в правовом решении, так как в случае взлома, происходит нарушение конституционного права гражданина на тайну переписки, в том числе и в интернет-среде.

Также правовые проблемы, существующие при использовании информации в социальных сетях, далеко не исчерпывающие. Например, возможностями социальных сетей пользуются сотрудники правоохранительных органов для выполнения своих профессиональных задач (судебные приставы, следователи). Но, просмотр в служебных целях личных фотографий и личной информации, и затем использование данных материалов, не регулируется законом, а значит, эти действия можно рассматривать как вторжение в личную жизнь; к тому же эту информацию служащие могут использовать в личных интересах. Однако заметим, что информацию пользователь интернет-среды публикует добровольно. В таком случае возникает проблема правовой регламентации термина «тайна в интернет-среде».

Итак, считаем, что существует насущная потребность в правовом регламентировании следующих проблем: во-первых, установление ответственности субъектов общественных отношений за незаконное использование и разглашение личной информации в интернет-среде; во-вторых, установление правового термина «тайна в интернет-среде».

#### **Использованные источники:**

1. Доктрина информационной безопасности Российской Федерации: Указ Президента Российской Федерации от 5 декабря 2016 г. № 646. - Режим доступа: <https://rg.ru/2016/12/06/doktrina-infobezobasnost-site-dok.html>.
2. Об информации, информатизации и защите информации: федер. закон от 20.02.1995 г. № 24-ФЗ (Утратил силу). – Режим доступа: официальный интернет-портал правовой информации <http://pravo.gov.ru>
3. Об информации, информационных технологиях и о защите информации: федер. закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ. – Режим доступа: официальный интернет-портал правовой информации <http://pravo.gov.ru/>.
4. Об утверждении Требований о защите информации, содержащейся в информационных системах общего пользования: Приказ ФСБ РФ и Федеральной службы по техническому и экспортному контролю от 31 августа 2010 г. № 416/489. - Режим доступа: официальный интернет-портал

правовой информации <http://pravo.gov.ru/>.

5. Бородин, К.В. Проблемы правового регулирования безопасности в интернет-среде [Электронный ресурс] / К.В.Бородин // Вестник ЮУрГУ. Серия: Право. 2013. №3. – Режим доступа: URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/problemny-pravovogo-regulirovaniya-bezopasnosti-v-internet-srede>.

УДК 44.04.01

*Шутемова О.Н.  
студент магистратуры 1 курса  
факультет «технологии, экономики и дизайна»  
Армавирский государственный педагогический университет  
научный руководитель: Терсакова А.А., к.пед.н.  
доцент  
Россия, г. Армавир*

**ВЛИЯНИЕ ЛИЧНОСТНЫХ ОСОБЕННОСТЕЙ РУКОВОДИТЕЛЯ  
НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ КОЛЛЕКТИВОМ  
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ**

*Аннотация. В данной статье рассмотрен актуальный вопрос, а именно – влияние личностных особенностей руководителя на эффективность управления коллективом образовательной организации*

*Ключевые слова: образовательные учреждения, воспитание, учебные заведения, общество.*

*Shutemova O.N.  
undergraduate  
1 course, faculty of « technology, economics and design»  
Armavir State Pedagogical University  
Russia, Armavir  
Scientific adviser: Tersakova A.A.  
Candidate of pedagogics, docent*

**THE INFLUENCE OF PERSONAL CHARACTERISTICS OF THE  
MANAGER ON THE PERFORMANCE OF THE MANAGEMENT  
TEAM OF THE EDUCATIONAL ORGANIZATION**

*Annotation: This article discusses the topical issue, namely the influence of personal characteristics of the Manager on the performance of the management team of the educational organization.*

*Keyword: educational institution, education, educational institutions, society.*

Руководитель в образовательном учреждении – важная должность. Именно с руководителя начинается порядок и беспорядок внутри организации. Об образовательном учреждении в целом часто именно по личности руководителя судят. Изучение, анализ управленческой литературы и опыт управления школой показывают, что в настоящее время недостаточно внимания уделено личности директора образовательного учреждения, также требованиям, которые предъявляет к нему современное общество. Эти требования определяются через профессионально значимые качества, под которыми мы подразумеваем индивидуальные качества субъекта, влияющие на эффективность деятельности. Поэтому проблема

личности в управлении образовательными системами становится все более актуальной.

В современных условиях возрастает роль директора, как руководителя нового типа – педагогического менеджера из-за увеличения объема задач, решаемых образовательным учреждением. Руководитель с приоритетом направленности на задачу окажется более востребованным. Современному руководителю необходимо заботиться о создании имиджа и поддержании своего социального статуса учреждения, внедрять в управленческий процесс высокие информационные технологии, формировать единую творческую команду, стимулировать творческую деятельность, обеспечивать оптимальные условия для самореализации ученического и педагогического коллективов, привлекать и грамотно использовать дополнительные источники и способы финансирования, развивать формы самоуправления, общественного контроля.

Главная особенность, которой должен обладать каждый руководитель – это развитый интеллект, ведь он в большей степени влияет на становление стиля. Важными качествами являются общая культура руководителя, уровень профессиональной подготовки, особенности характера и темперамент, наличие нравственных ценностей, умение внимательно относиться к вопросам обучающихся. Важно заметить, что личностные качества руководителя в полной мере характеризуют отношение обучающихся друг к другу, их отношение к руководителю и задают рост положительных качеств членов коллектива.

Существует ряд факторов, которые формируют стиль управления руководителя. Рассмотрим их подробно:

каждый руководитель должен предъявлять требования, для повышения эффективности работы коллектива. Для того, чтобы требования выполнялись в полной, руководителю необходимо тщательно следить за выполнением данных требований, и предпринимать соответствующие меры за неисполнение или хорошее исполнение его рекомендаций;

руководитель должен четко формулировать цели и задачи педагогической системы, ведь они оказывают большое воздействие на образовательный процесс;

обеспечить ресурсную базу для повышения эффективности образовательного процесса;

руководитель в первую очередь должен обладать профессионализмом в своей области, у него должен быть высокий уровень подготовленности. При отсутствии данных качеств, работа коллектива будет не эффективна.

Стиль работы – это далеко не только личное дело руководителя, поскольку он так или иначе сказывается на всех сторонах деятельности образовательного учреждения.

Стиль представляет собой социальное явление, ибо, во-первых, в нем отражаются мировоззрение и убеждения руководителя, во-вторых, он во

многим, нередко в решающей степени, предопределяет результаты деятельности образовательной системы. Руководитель, обладающий прогрессивным стилем руководства, возглавив отстающий коллектив, постепенно его преобразовывает, пробуждает в нем творческие силы и энергию, позволяющие выйти в конечном итоге в число передовых. Эффективность работы любой организации, в том числе и общеобразовательной школы, зависит от стиля управления коллективом. В стиле управления проявляются личностные качества руководителя. Развивая и совершенствуя личностные качества руководителей, изменяя стиль руководства, можно повысить эффективность работы образовательного учреждения.

В практике работы образовательных учреждений учитываются как общие, так и специфические принципы управления. К специфическим принципам относятся: сочетание интересов детского и взрослого коллективов, педагогическая направленность управленческой деятельности в школе, принцип нормативности, принцип объективности, единство педагогических позиций.

Важным элементом эффективной системы управления образовательным учреждением является стиль управления. Стиль управления – это определенная система предпочитаемых руководителем способов, методов и форм управленческой деятельности. Стиль руководства оказывает большое влияние на деятельность подчиненных, и эффективность работы организации.

Сегодня наиболее значимым для руководителя образовательным учреждением определяется рефлексивный стиль управления, предполагающий введение таких ценностей в обиход управленца, как управление процессом обучения, совместное целеполагание, проектирование, преобразование содержания знаний, стимулирование научно-исследовательской деятельности учителей и т.п.

Важным показателем эффективного управления образовательным учреждением является стабильность педагогического и ученического коллектива. Поэтому сегодня руководитель образовательного учреждения должен находить пути решения кадровой проблемы оперируя средствами из директорского фонда, создавая собственную систему корпоративных стимулов, льгот, стратегий успеха, и стабильность коллектива.

Результаты, полученные в данной статье, говорят о том, что все руководители, подверженные испытанию, проявляют личностные качества эффективного руководителя. Каждый из испытуемых знает и понимает требования, предъявляемые к современному руководителю.

Для повышения эффективности управления педагогическим коллективом, руководителям рекомендуется изучить личностные качества друг друга и своих подчиненных, как можно реже использовать в конфликтной ситуации соперничество, но применять сотрудничество или



идти на компромисс. Руководителям данного образовательного учреждения рекомендуется проявлять гибкость в руководстве, учиться работать в команде и стремиться к слаженности (сработанности).

**Использованные источники:**

1. Бандурка А.М., Бочарова С.П., Землянская Е.В. Психология управления. – Харьков, 2018
2. Кабаченко Т.С. Психология управления. – М., 2015
3. Велков И.Г. Личность руководителя и стиль управления. 2019

УДК: 13.00.02

*Эгамова М.Х.*

*доцент, преподаватель русского языка*

*Ташкентский институт инженеров ирригации и механизации  
сельского хозяйства*

### **ОБУЧЕНИЕ ЧТЕНИЮ НА УРОКАХ РУССКОГО ЯЗЫКА**

*Аннотация: Данной статье рассматривается русский язык и методы для развития чтения*

*Ключевые слова: Русский язык, чтение, метод, изучение, ученик*

*Egamova M.Kh.*

*Russian language teacher Tashkent Institute of Irrigation and  
Agricultural Mechanization Engineers*

### **LEARNING TO READ IN RUSSIAN LESSONS**

*Annotation: This article discusses the Russian language and methods for the development of reading*

*Key words: Russian language, reading, method, study, student*

Трудно переоценить значение чтения в жизни человека и общества в целом как средства передачи знаний и опыта, накопленного человечеством, как средства духовного развития, воспитания, образования. Значение чтения всегда осознавалось обществом, и поэтому вопросам развития чтения детей неизменно во всех известных системах дошкольного и школьного образования уделялось большое внимание. Так, А.А. Леонтьев писал: «...умения читать, не подкрепляемые более или менее постоянной тренировкой, распадаются очень быстро, и все усилия по обучению чтению оказываются напрасными»

Огромное количество информации, заключенной в текстах, предназначенных для чтения современного человека, побуждает к выработке гибкого подхода к чтению, то есть к развитию способности извлекать информацию с разной степенью глубины и полноты в зависимости от коммуникативной задачи. При обучении русскому языку чтение рассматривается как самостоятельный вид речевой деятельности. В этой связи можно утверждать, что чтение играет важную роль в образовательном процессе. Поэтому вопросы обучения чтению остаются актуальными в современной методике обучения русскому языку. Противоречие между необходимостью овладения умением читать и трудностями, возникающими в процессе обучения этому виду речевой деятельности, и составляют проблему исследования.

Имеется ряд интересных статей по данной проблеме Н.А. Ипполитовой, Т.Е. Ембулаевой, Л.Н. Вьюшковой, Г.А. Ясинской, в которых, наряду с рассмотрением общих вопросов обучения чтению, представлены приемы обучения отдельным его видам – изучающему и

ознакомительному.

**Изучающее чтение** обеспечивает глубокое, вдумчивое понимание содержания текста и полный его охват. Обычно таким типом пользуются для ознакомления с лингвистическим текстом – это тексты определения лингвистических понятий, орфографических и пунктуационных правил, а также образцы рассуждений, грамматического разбора и памятки.

Очевидно, что каждый из названных видов чтения обеспечивается определёнными приёмами, которыми необходимо овладеть, чтобы процесс чтения был адекватным коммуникативной установке, стоящей перед читающим».

**Изучающее чтение** обеспечивает глубокое, вдумчивое понимание содержания текста и полный его охват.

К приёмам изучающего чтения относятся:

**1) постановка вопросов после прочтения текста школьниками, либо до прочтения (предварительные вопросы).** Наиболее эффективна постановка предварительных вопросов, так как они нацеливают учеников на восприятие текста и его анализ. Вопросы должны быть сформулированы так, чтобы ученик не просто воспроизводил текст, а осмыслял его.

Например:

– *Что вы знаете о науке, которое изучает устройство языка, его употребление в речи? Вдумчиво прочитайте следующий текст*

– *Что изучает орфоэпия? Почему в устной речи нужно соблюдать орфоэпические нормы?*

**2) постановка вопросов к тексту самими учащимися**

В таком случае ученики лучше понимают текст, учатся видеть проблемы, отраженные в нем. Ученики могут составить план текста в виде вопросов, задать вопросы своему однокласснику и ответить на его вопросы.

Например:

– *Внимательно прочитайте сочинение ученицы. Какие недостатки в нем вы обнаружили? Отредактируйте текст и запишите его в исправленном виде*

**3) Если учитель хочет обратить внимание школьников на изобразительные возможности художественного текста, необходимо провести его анализ, а значит, чтение будет изучающим.**

Например:

– *Скажите, какую роль в описании играют имена прилагательные;*

– *Какие глаголы используются при описании действий;*

– *Как и почему изменяется порядок слов в первой и второй части текста и т.п.*

– *Какие слова помогают «увидеть» краски природы, «услышать» «ее звуки»?*

**4) приём составления плана** позволяет глубоко осмыслить и понять текст. По мере чтения текста и составления плана обучающийся

последовательно задает себе вопрос: «О чем здесь говорится?»),

Например:

- *Прочитайте текст и составьте его план;*

**5) приём тезирования** (формулирование основ тезисов, положений и выводов текста).

Например:

- *Перескажите текст, опираясь на составленные тезисы.*

**6) приём составления сводных таблиц** позволяет обобщить и систематизировать учебную информацию,

Например:

- *Составьте сводную таблицу по разделу «Фонетика».*

**7) приём логического запоминания учебной информации**

Включает следующие компоненты:

- самопроверку по вопросам учебника или вопросам, составленным самим обучающимся;
- пересказ в парах с опорой на конспект, план, граф-схему и пр.;
- составление устной или письменной аннотации учебного текста с опорой на конспект;
- составление сводных таблиц, граф-схем и пр.;
- подготовку докладов и написание рефератов текста двух видов – констатирующего и критического – с опорой на конспект, план текста по одному или нескольким источникам, в том числе с опорой на Интернет и публикации в СМИ.

По мнению Ипполитовой Н.А., «совершенствование навыков чтения как одного из важнейших видов речевой деятельности человека будет способствовать формированию у школьников таких общеучебных и жизненно важных умений, как умение работать с книгой, самостоятельно получать знания в процессе обучения, ориентироваться в текстах при чтении во внеурочное время, при подготовке к сообщениям, докладам и так далее».

#### **Использованные источники:**

1. Андреев, О.А. Техника быстрого чтения / О.А. Андреев, Л.Н. Хромов. Минск: Изд-во Белорус. Ун-та, 1987
2. Асмус, В.Ф. Чтение как труд и творчество Текст. / В.Ф. Асмус // Вопросы теории и истории эстетики. М.: Искусство, 1968
3. Бершадский, М.Е. Понимание как педагогическая категория, (мониторинг когнитивной сферы: понимает ли ученик то, что изучает?) Текст. / М.Е. Бершадский. М.: Центр Педагогический поиск, 2004
4. Галактионова, Т.Г. Развитие культуры чтения современных школьников как социально-педагогическая проблема Текст. / Т.Г. Галактионова // Образование без границ. 2004

*Эргашбаева Д.А.*

*Хусанова Х.А.*

*Адилова Г.Р.*

*кафедра повышения и переподготовка врачей неонатологии*

*Андижанский государственный медицинский институт*

*Узбекистан*

**ПОКАЗАТЕЛИ МЕТАБОЛИЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ  
МИКРОБИОТЫ КИШЕЧНИКА У ДЕТЕЙ ПЕРВОГО ГОДА ЖИЗНИ**

*Резюме: Микробиологическое исследование микрофлоры кишечника с конца XX в. рассматривается как недостаточно информативный метод диагностики, не отражающий ее метаболическую активность. Для изучения метаболитов микрофлоры используются хроматографические методы: газожидкостная (ГЖХ), ионная, высокоэффективная жидкостная хроматография, газохромато-масс-спектрометрия.*

*Исследование короткоцепочечных жирных кислот (КЖК) методом ГЖХ обладает высокой чувствительностью и специфичностью, простотой воспроизведения, возможностью быстрого получения результатов. В настоящее время в изученной нами доступной литературе не встретилось данных по нормативным значениям спектра КЖК у детей в возрасте от 0 до 6 мес, представлены лишь референсные значения*

*Ключевые слова: метаболическая активность, микробиоты кишечника.*

*Ergashbaeva D.A.*

*Khusanova H.A.*

*Adilova G.R.*

*Faculty of the Department of Advanced Training and*

*Retraining of Neonatal Physicians*

*Andijan State Medical Institute*

*Uzbekistan*

**INDICATORS OF METABOLIC ACTIVITY OF THE  
INTESTINAL MICROBIOTA IN CHILDREN OF THE FIRST YEAR OF  
LIFE**

*Resume: Microbiological study of intestinal microflora from the end of the twentieth century. considered as an insufficiently informative diagnostic method that does not reflect its metabolic activity. Chromatographic methods are used to study microflora metabolites: gas-liquid (GLC), ion, high-performance liquid chromatography, gas chromatography-mass spectrometry.*

*The study of short chain fatty acids (SCFA) by GLC has high sensitivity and specificity, ease of reproduction, and the ability to quickly obtain results. Currently, in the available literature we have studied, there are no data on the normative values of the SCFA spectrum in children aged 0 to 6 months, only*

*reference values are presented*

*Key words: metabolic activity, intestinal microbiota.*

**Актуальность.** В последние годы отмечается большой интерес к проблеме формирования микробиоты кишечника у детей, особенно в раннем возрасте. Прежде всего, это обусловлено тем, что в представлении о микробиоценозе различных биотопов организма человека произошли значительные изменения, и сегодня появилась возможность генотипического подхода к идентификации многочисленного микробного сообщества и ранее не изученных видов бактерий. Это стало возможным с появлением метагеномики - науки, изучающей последовательность фрагментов ДНК смешанной микробной популяции, включая культивируемые и, что особенно актуально, некультивируемые виды микроорганизмов [2,7].

Микробиота пищеварительного тракта характеризуется широким спектром разнообразия на индивидуальном и популяционном уровне. Сегодня известно, что микробиота кишечника, наиболее колонизированного биотопа организма человека, в значительной степени обуславливает его здоровье, поскольку представители микробиоты во многом определяют иммунный ответ и устойчивость к патогенам, участвуют в обмене широкого спектра микро- и макронутриентов [3,5]. Кроме того, микробиота кишечника выполняет необходимые для жизнедеятельности организма функции, включая иммуномодулирующую, детоксикационную, антиканцерогенную, пищеварительную, осуществляет колонизационную резистентность, а также поддерживает биохимическое, метаболическое и иммунное равновесие, необходимое для сохранения постоянства внутренней среды и здоровья человека в целом [1,4].

Доказано, что неблагоприятное влияние на различные звенья иммунной системы ребенка имеет долгосрочные последствия и приводит, в частности, к развитию аллергии [6,8]. Кроме того, использование антибиотиков, вызывающее дисбаланс микробиоты, способствует развитию ожирения в детском и подростковом возрасте [1]. Исследования последних десятилетий показали роль микробиома, сообщества микроорганизмов и их геномов, в регуляции не только метаболизма и иммунной функции, но и поведения людей. Установлено, что микрофлора кишечника, так называемый второй мозг, влияет на формирование и дальнейшую деятельность центральной нервной системы. Зарубежными исследователями установлена связь между определенными представителями нормомикробиоты и аутизмом [2,5].

Многочисленные исследования показали, что первые 1000 дней жизни являются важным и определяющим периодом в формировании основ здоровья человека, построении программы на всю дальнейшую жизнь [3]. Условиями формирования нормальной микробиоты кишечника ребенка

являются: физиологическое течение беременности, роды в срок через естественные родовые пути, раннее прикладывание к груди (в течение первых 30 минут после рождения), получение ребенком молозива, исключительно грудное вскармливание в первое полугодие жизни [2,6].

Неблагоприятное влияние на формирование кишечной микробиоты на ранних этапах онтогенеза оказывает ряд факторов, включая осложненное течение беременности, нарушение эндоекологии у матери, изменение сроков гестации, оперативный способ родоразрешения, позднее прикладывание к груди, отказ от естественного вскармливания и искусственное вскармливание с рождения, широкое использование антибиотиков [8].

**Цель исследования.** Оценка метаболической активности микробиоты кишечника у детей первого года жизни.

**Материалы и методы исследования.** Исследование проведено у 121 ребенка первого года жизни. Группу I составили дети от 2 до 30 дней жизни, группу II — дети 1–12 мес жизни.

**Результаты исследования.** Уровень уксусной кислоты (С2) в кале в целом у всех детей составил  $0,794 \pm 0,01$  мг/г: в I группе —  $0,839 \pm 0,034$  мг/г, во II группе —  $0,779 \pm 0,012$  мг/г. Максимальное значение отмечалось в 3–6 мес —  $0,823 \pm 0,028$  мг/г. Выявлены различия в содержании С2 в кале между новорожденными и детьми 6–12 мес ( $p = 0,02$ ), между детьми 3–6 и 6–12 мес ( $p = 0,04$ ). Пропионовая (С3) и масляная (С4) кислоты у всех детей составили  $0,126 \pm 0,01$  и  $0,079 \pm 0,01$  мг/г соответственно.

Наибольший уровень С3 отмечен в 6–12 мес, наименьшие значения — у детей от 3 до 6 мес. Найдена положительная связь между уровнем С3 и возрастом ( $r = 0,27$ ;  $p < 0,05$ ). Содержание С4 в кале у новорожденных составило  $0,046 \pm 0,023$  мг/г, у детей 1–12 мес —  $0,091 \pm 0,01$  мг/г ( $p = 0,02$ ); максимальное значение С4 —  $0,114 \pm 0,02$  мг/г — отмечалось в 6–12 мес. Выявлена тенденция к увеличению уровня С4 в кале с возрастом. Суммарное содержание кислот в кале составило  $6,908 \pm 0,67$  мг/г: в I группе  $10,379 \pm 1,87$  мг/г, во II группе —  $5,764 \pm 0,61$  мг/г ( $p = 0,02$ ).

Наименьшее суммарное содержание кислот — у детей 3–6 мес ( $2,285 \pm 0,05$  мг/г). К 1 году жизни суммарное содержание КЖК уменьшалось ( $r = -0,365$ ;  $p < 0,005$ ). Анаэробный индекс в целом составил  $0,319 \pm 0,04$  мг/г, максимальное значение — у детей 6–12 мес, наименьшее — в 3–6 мес.

**Вывод.** Метаболическая активность микробиоты кишечника изменяется с возрастом ребенка. Маркер облигатной микрофлоры С2 имеет более высокие значения у новорожденных. Маркер «анаэробизации» — С3 — имеет тенденцию к нарастанию, уровень С4 — достоверное нарастание от периода новорожденности к 1 году жизни.

#### **Использованные источники:**

1. Баранов А.А., Намазова-Баранова Л.С., Альбицкий В.Ю. Профилактическая педиатрия – новые вызовы // Вопросы современной

педиатрии. 2012. №11(2). С.7-10.

2. Макарова С.Г., Броева М.И. Влияние различных факторов на ранние этапы формирования кишечной микробиоты // Педиатрическая фармакология. 2016. №13(3). С. 270-282.

3. Печкуров Д.В., Турти Т.В., Беляева И.А., Тяжева А.А. Микробиота кишечника у детей: от профилактики нарушений становления к предупреждению неинфекционных заболеваний // Педиатрическая фармакология. 2016. №13(4). С. 377-383. DOI: 10.15690/pf.v13i4.1611.

4. Якушин А.С., Украинцев С.Е., Денисов М.Ю. Кишечная микробиота: формирование в раннем возрасте, влияние на здоровье, способы коррекции // Вопросы современной педиатрии. 2017. №16 (6). С. 487-492.

5. Zheng J., Xiao X., Zhang Q., Mao L., Yu M., Xu J. The placental microbiome varies in association with low birth weight in full-term neonates. *Nutrients*. 2015. no.7 (8). P. 6924-6937.

6. Aagaard K., Ma J., Antony K.M., Ganu R., Petrosino J., Versalovic J. The placenta harbors a unique microbiome. *Sci. Transl. Med.* 2014. no.6 (237). P. 237ra65.

7. Collado M.C., Rautava S., Aakko J., Isolauri E., Salminen S. Human gut colonization may be initiated in utero by distinct microbial communities in the placenta and amniotic fluid. *Sci. Rep.* 2016. no.6. P. 231-29.

8. DiGiulio D.B., Callahan B.J., McMurdie P.J., Costello E.K., Lyell D.J., Robaczewska A., Sun C.L., Goltsman D.S.A., Wong R.J., Shaw G., Stevenson D.K., Holmes S.P., Relman D.A. Temporal and spatial variation of the human microbiota during pregnancy. *Proc. Natl. Acad. Sci. U. S. A.* 2015. no.112 (35). P. 11060-11065.



**ЭТАПЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЛАНДШАФТОВЕДЕНИЯ В  
БУХАРСКОМ ГОСУДАРСТВЕННОМ УНИВЕРСИТЕТЕ**

*Аннотация: В этой статье раскрыты вопросы научных идеи ландшафтоведения, развитие научно исследовательской работы в этом направлении проведенные в Бухарском государственном университете как один из приоритетных направлений географии. Основы преподавания географии в Бухарском государственном педагогическом институте, как базовое основание образования Бухарского государственного университета.*

*Опорные слова: А.Г.Бабаев, П.Гуломов, М. Умаров, Ю. Султонов, А. Саидов, С. Нишонов, А. Абдулкосимов, Л. Алибеков, Т. Аллаберганов, Т. Жумабоев, А. Рафиқов, М. Кузибоев, Ш. Эргешов, А.Рафиқов, Ш.С.Зокиров, И.Хасанов, А.Соатовлар Л.Тураева, Х.Ахмедова, Ю.Саломов, И.Назаров, У.Нуров, Р.Холмонов, И.Аллаёров, А.Абдулқосимов, Б.Рамазонов, Х.Тошов, Москва, Санкт-Петербург, Киев, Воронеж, Львов, Казань, АН Республики Узбекистан, Национальный университет Республики Узбекистан, Санкт-Петербургский государственный университет, Институт пустыни Республики Туркменистан, Бухарский государственный педагогический институт, Бухарский государственный университет, этап, высшее образование, география, ландшафтоведение, ландшафтное учение, пустынная зона, природные ресурсы, теория озер, степь, атмосферные осадки, местная вода, диалектика, река Зерафшан.*

***Ergasheva M.K.***

***The Republic of Uzbekistan. Supportive candidate of Chair of Ecology  
and Geography of Bukhara State University***

**THE DEVELOPING STEP AND FUTURE OF THE SCIENCE OF  
LANDSCAPE**

*Annotation: In this article, primarily teaching of geographic knowledge in Bukhara state pedagogical institution afterwards establishing of Bukhara state university in base of that institution as well as teaching of science of landscape that is crucial branch of geography in this university and developing of scientific researches in this sphere, created scientific ideas are described.*

*Supportive words: A.G. Babayev, P. Gulomov, M. Umarov, Y. Sultanov, A. Saidov, S. Nishonov, A. Abulkhosimov, L. Alibekov, T. Allaberganov, T. Jumaboyev, A. Rafiqov, M. Kuziboyev, Sh. Ergashev, A. Rafiqov, Sh.S. Zokirov, I. Hasanov, A. Soatov, L. Turayeva, X. Ahmedov, Y. Salomov, I. Nazarov, U. Nurov,*

*R. Xolmonov, I. Allayorov, A. Abulkhosimov, B. Ramazonov, X. Toshov, Moscow, Sankt-Peterburg, Kiev, Voronej, Lvov, Kazan, ScA of Uzbekistan, National university of Uzbekistan, The university Sankt-Peterburg, The desert institution of science academy of Turkmenistan, Bukhara state pedagogical institution, Bukhara state university, step, higher education, geography, science of landscape, conception of landscape, zone of desert, natural resource, theory of basin, pasture, precipitation, local water, dialect, the river of Zarafshan.*

**Введение.** Интересы к ландшафтоведению среди географов Узбекистана возник в 60-70 годах XX столетия. Именно в это время ряд молодых узбекских ученых направились обучаться в аспирантуре в такие города как, Москва, Санкт-Петербург, Киев, Воронеж, Львов, Казань, где успешно закончили образование, и защитили диссертацию. Среди них были такие молодые ученые как, П. Гуломов, М. Умаров, Ю. Султонов, А. Саидов, С. Нишонов, А. Абдулкосимов, Л. Алибеков, Т. Аллаберганов, Т. Жумабоев, А. Рафиков, М. Кузибоев, Ш. Эргешов.

На сегодняшний день в Бухарском государственном университете делается много работ в изучении ландшафтоведения как одного из направлений географии. Научные сотрудники кафедры как, И.К.Назаров и У.Нуров тесно сотрудничали с Институтом Пустыни АН Республики Туркменистан. Научные идеи выднутые научными сотрудниками кафедры внесли огромный вклад в развитие ландшафтоведения в Узбекистане. На сегодняшний день ландшафтоведение как один из важных направлений географии можно разделить на несколько этапов.

**Основная часть.** С начала 30 годов XX столетия Бухарский государственный педагогический институт (1992 года Бухарский государственный университет) считается как один из крупных научных центров страны. Именно с тех времен, на равне, с другими науками изучение географии было важным этапом подготовки специалистов и педагогических кадров. Однако в институте обучение высших географических знаний и ландшафтоведение началось гораздо в поздний период. Развитие этой науки и её отраслей охватывает несколько лет.

**Первый этап.** 1930-1960 годах началось преподавание высших географических знаний и географическую науку в институте. В частности открывшиеся направления природоведение и географии в 1935 году усилило внимание к географическим наукам, образовательные направления и отделения были двух годичными. Из-за нехватки местных кадров привлекались специалисты с опорных и центральных вузов страны.

В 1940-1950т годах интерес к географическим наукам немного спал в институте. Этому предшествовало, исторические события начала 40 годов. В этот период характеризовался тем, что преподавания географии и азав географических наук стало на первый план, так как вырастить местных специалистов и ученых было необходимостью продиктованное временем.

**Второй этап.** 1960-1990 годах изучение географических наук и качество значительно выросло. Расширился объем научных исследований, открылась кафедра «география» и увеличилось количество научных сотрудников, тем самым повысился научный потенциал кафедры. Это в свою очередь привело к следующим результатам:

Во первых, при факультете природоведения 1964 году открылось заочное отделение географии, 1965 году открылось дневное отделение географии и биологии. Особенно при филологическом факультете открытие историка - географического отделения, на базе которого открылись факультеты истории и географии, что послужило основным этапом развития географической науки в институте и стране. Все предметы касающихся географических наук и направления географии преподавались на кафедре «Основы сельского хозяйства».

Во вторых, Молодые учёные, закончившие Ташкентский, Самаркандский, Бухарские институты и университеты, молодые ученые как, Л. Тураев, Х. Ахмедов, Ю. Саломов, И. Назаров, У.Нуров, Р.Холмонов, И. Аллаёров,, А.П. Абдулкосимов, Б. Рамазонов, Х.Тошовы внесли огромный вклад в развитие кафедры, и развитие географической науки как, в частности так. и её разделов. Научный потенциал, не мог отразиться на развитие как географических наук, так и естественных наук в целом.

В третьих, АН Республики Узбекистан и её совет по устройству обеспечению производительных сил в результате научного сотрудничестве с Санкт- Петербургским университетом и Институтом «Пустыни» АН Республики Туркменистан 1974-1975 годах защитили кандидатскую диссертацию Ю.Саломов, И.К.Назаров и 1990 году защитил кандидатскую диссертацию У.Нуров. Такой научный потенциал послужил отправной точкой для развития географических наук в институте, в частности и университете. Молодыми учеными были защищены диссертации на тему «Пески Бухарского и Каракульского района и их освоение» (И.Назаров), «Экономическая оценка земель Бухарской области» (Ю.Саломов), «Динамика ландшафтов и природные ресурсы дельты реке Зарафшан» (У.Нуров) [5].

В четвертых, открытие кафедры «Географии» в 1979 году в институте, раскрыло новые возможности исследования в области географии и географических наук.

**Третий этап.** Этот этап включает в себе период с 1990 года по сей день. На этом этапе рассматривается образование Бухарского государственного университета (1992 год), это позволило повышению качества работ, направленные на изучение географических наук в целом. В частности изучение географии и её отраслей, ландшафтоведение и природоведение заняли значимое место в учебном плане и организации учебного процесса, открыты по этим направления отделения магистратуры

(5А440503- География, геофизика ландшафтов и геохимия), что позволило повысить качества обучения и подготовку кадров, научный потенциал кафедры и специалистов этой отрасли.

Этот период стал переломным этапом изучения науки о географии и ландшафтоведении. В частности разработан долгосрочный стратегический план кафедры по изучению «Эффективного использования ландшафта пустыни и использования природных ресурсов пустыни». 2005-2009 годах закончили 10 магистрантов отделения магистратуры направления природной географии (5А440503- Природная география, геофизика ландшафтов и геохимии). На сегодняшний день ведутся научные исследования соискателями М.Эргашевой, И.Мирзаевой, А.Нематовым и Д.Каландаровой в области ландшафтоведение.

В целях усовершенствования и изучения ландшафтоведения 1996-2006 годах для высших учебных заведений республики методическим центром опорного ВУЗа Национального университета Узбекистана ведущими специалистами отрасли как, А.Рафиков, доценты Ш.С.Зокиров, И.Хасанов и А.Соатовы провели специальные курсы для студентов направления географии Бухарского государственного университета. А так же они ведущие специалисты руководили диссертациями магистрантов и выпускными квалификационными работами. 2009-2011 годах, преподавателями кафедры и специалистами был выполнен государственный грант на тему «Местные водные ресурсы в ландшафтах пустыни»(на примере Бухарской области).

На кафедре «Географии» Бухарского государственного университета проведены республиканские научные конференции на тему «Теоретические и практические проблемы географии» (2006 год), «Географические основы эффективного использования ресурсов ландшафта пустынной зоны» (2010 год). На конференциях решались и обсуждались проблемы эффективного использования биоресурсов пустынных зон, которые занимают 70 процентов территории республики, их географические основы ландшафтные возможности.

На конференциях были даны следующие научно-практические рекомендации по развитию ландшафтоведения:

- изучены ландшафты пустынной зоны и их возможности, предложены пути охраны ландшафтов и природных ресурсов пустынных зон:

- анализ и синтез ландшафтов пустынных зон по общегеографическим принципам:

- через изучение ландшафтов пустынных зон обсуждены и даны рекомендации по повышению социальной значимости предмета географии как теоретической так и практической точки зрения:

- обоснованы научное и социальное значение ландшафтного образования в географической науке как основудидалектного изучения

ландшафтоведения.

1992-2010 годах на кафедре география и ландшафтоведение были проведены научные изыскания, по результатам которых были защищены диссертационные работы. Изданы более десяти учебных пособий и монографий, методические разработки и научные статьи. В частности под руководством И.К.Назарова Х.Р.Тошов защитил кандидатскую диссертацию на тему «Ландшафты пустынных зон и рациональное использование агро возможности пустыни» (на примере Бухарской области). А так же написаны и изданы такие произведения как, Ландшафтоведение, Абиогенные потоки в аридных геосистемах: оптимизация природопользования. (На материалах нижней части р. Зарафшан), Природные условия и ландшафтное районирование Каракульской дельты р. Зарафшана и ее сельскохозяйственное освоение, История географии, Основные проблемы предмета географии [1;2;6].

#### **Результаты.**

1. Преподавание географии в Бухарском государственном университете начато в 30-х годах двадцатого столетия.

2. 1965-1970 годы считаются периодом повышенного интереса к предмету географии.

3. 1970-1980 годы считаются периодом качественного роста научного потенциала.

4. 70 годах двадцатого столетия начаты научные исследования в области ландшафтоведения.

5. Начиная с 1992 года в Бухарском государственном университете интенсивно развивалось направление ресурсоведение ландшафтов и ландшафтоведение.

**Выводы.** Многолетние научные исследования учеными ведущих специалистов Бухарского государственного университета в области географии и ландшафтоведение можно разделить на три этапа, каждый из которых работал в своем направлении и отрасли. Для исследования были использованы пустынные зоны, компоненты ландшафтов, ресурсы пустыни как основной компонент исследования. Предметом исследования в целом считается взаимосвязь, как единое целое в общегеографическом подходе. Научная деятельность И.К.Назарова связано с географией и ландшафтоведением, к теоритическим и практическим вопросам ландшафтоведения. Если научные работы Ю.Рахматова и У.Нурова связаны морфологией ландшафтоведения, то в исследованиях Х.Р.Тошова преобладает направление характеристики ландшафтов и ландшафтных ресурсов.

В заключении необходимо подчеркнуть наука и научная школа образуется и формируется на примере преемственности, и именно на таких условиях наука и может развиваться. Научные идеи выдающихся ученых как А.Гумбольда и Л.С.Берга, А.Г.Бабаева послужитли основой для

создания школы географического ландшафтоведения в Бухаре. Это в свою очередь послужило изучению и оценки изменений пустынных зон в республики, в частности в Бухарском регионе, изучению геоэкологических проблем и методология решения проблем в пустынной зоне.

**Использованные источники:**

1. Зокиров Ш.С. Тошов Х.Р. Ландшафтшунослик. Ўқув қўлланма. Тошкент. “Турон замин зиё” нашриёти. 2016. 200 б.
2. Назаров И.К. Абиогенные потоки в аридных геосистемах: оптимизация природопользования. (На материалах нижней части р. Зарафшан). Ташкент, «Фан», 1992.-101 с.
3. Назаров И.К. Бассейновая концепция: сущность и пути решения региональных геоэкологических проблем (на материалах бассейна р.Зарафшан) // Истиклол ва география. Ўзбекистон Республикаси География жамияти IV съезди материаллари 1-қисм. Тошкент, 1995, 27-32 бетлар.
4. Назаров И.К. Дарё ҳавзаси: геоэкологик қонуният ва оқибат. Ўзбекистонда география, экология ва туризм муаммолари. Самарқанд, 1996. 76-78 бетлар.
5. Нуров У. Динамика и природные ресурсы дельты р. Зарафшан. Автореф. на соиск. уч. степени канд. геогр. наук. Ашхабад, 1990.-25 с.
6. Рахматов Ю.Б. Природные условия и ландшафтное районирование Каракульской дельты р. Зарафшана и ее сельскохозяйственное освоение. Ташкент, «Фан». 1984.-102 с.

*Юдин А.Е.*  
*студент магистратуры*  
*Высшая школа бизнеса и экономики*  
*Институт цифровой экономики*  
*ФГБОУ ВО «Югорский государственный университет»*  
*научный руководитель: Такмашева И.В., к.э.н.*  
*доцент*  
*Институт цифровой экономики*  
*Россия, г. Ханты-Мансийск*

## **СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО КОМПЛЕКСА В РЕГИОНАХ РОССИИ**

*Аннотация: Научная статья посвящена анализу основных проблем функционирования жилищно-коммунального комплекса в регионах России и перспектив его дальнейшего развития. В рамках статьи проанализированы основные проблемы функционирования ЖКХ в регионах России. Обозначены основные недостатки развития жилищно-коммунального комплекса согласно мнению населения страны, сформированного по итогам проведенных социологических опросов. Разработаны пути решения ключевых проблем системы управления жилищно-коммунальным хозяйством в регионах России, с целью стимулирования его дальнейшего развития.*

*Ключевые слова: жилищно-коммунальный комплекс; жилищно-коммунальное хозяйство; ЖКХ; жилищно-коммунальные услуги.*

## **MODERN PROBLEMS AND PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF THE HOUSING AND COMMUNAL COMPLEX IN THE REGIONS OF RUSSIA**

*Abstract: a scientific article is devoted to the analysis of the main problems of the functioning of the housing and communal complex in the regions of Russia and the prospects for its further development. The article analyzes the main problems of the functioning of housing and communal services in the regions of Russia. The main disadvantages of the development of the housing and communal complex are analyzed, formed according to the opinion of the country's population. Ways are developed to solve the key problems of the housing and communal services management system in the regions of Russia, in order to stimulate its further development.*

*Key words: housing and communal complex; Department of Housing and Utilities; Housing and communal services; housing and communal services.*

Отрасль жилищно-коммунального хозяйства (ЖКХ) в Российской Федерации (РФ) по целому ряду причин является крайне значимой для

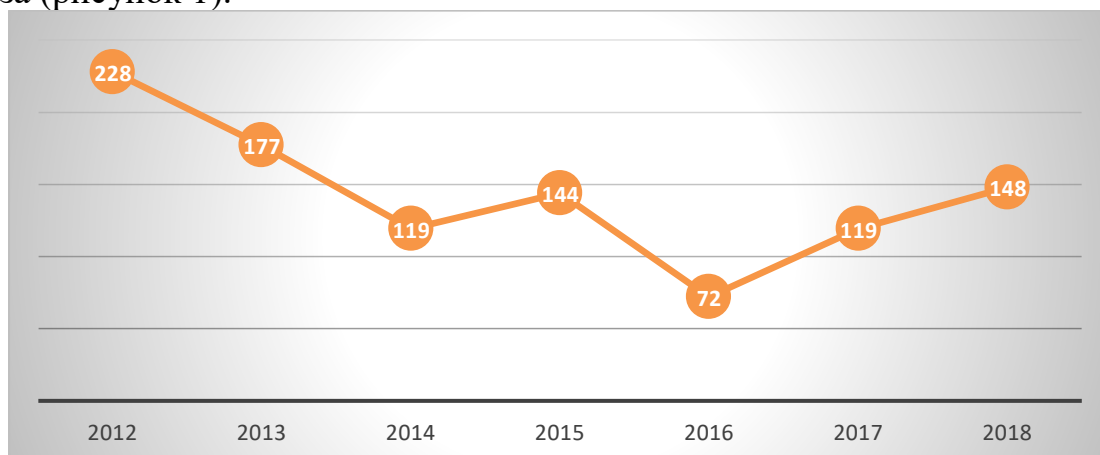
государства. Именно через работу ЖКХ обеспечивается предоставление наиболее оптимальных условий жизни населения, что сказывается как на состоянии его здоровья, так и на работоспособности и общественных настроениях. Данная отрасль является довольно значимой в структуре ВВП страны, доля которой по оценкам экспертов составляет 5-7 % [1].

В целом коммунальное хозяйство любого регионального субъекта Российской Федерации предоставляет населению услуги водоснабжения, теплоснабжения, газоснабжения, электроснабжения и водоотведения; банно-прачечные услуги; услуги гостиничного хозяйства, озеленения и освещения улиц, уборка и очистка территории муниципального образования [6].

Актуальность научного исследования по тематике современные проблемы и перспективы развития жилищно-коммунального комплекса в регионах России связана с тем, что на сегодняшний день стоят такие острые вопросы, как: повышение эффективности управления жилищно-коммунальным комплексом, определение ключевых проблем и поиск их решения.

Целью научной статьи является анализ основных проблем функционирования жилищно-коммунального комплекса в регионах России и перспектив его дальнейшего развития.

Первой и ключевой тенденцией развития жилищно-коммунального хозяйства в регионах России является рост бюджетных расходов на обеспечение его функционирования с 2016 по 2018 гг., однако до этого периода с 2012 года произошел резкий спад объема финансирования почти в 3 раза (рисунок 1).



**Рисунок 1 – Динамика расходов федерального бюджета РФ на оказание государственных услуг в сфере жилищно-коммунального хозяйства в период 2012 – 2018 гг., млрд рублей [2].**

Помимо этого, можно выделить следующие тенденции развития ЖКХ-сектора в регионах России [1; 5]:

- увеличивается число экономически активного населения страны, которое задействовано, как работники предприятий сектора ЖКХ;



- также увеличивается размер заработной платы, что увеличивает нагрузку на расходование бюджетных средств;

- изменение системы управления жилищно-коммунальным хозяйством, где начался переход многих предприятий в частную собственность, вследствие чего новые проекты реализовывается на рынке государственно-частного партнерства;

- увеличивается объем прав субъектов ЖКХ, которые могут проводить самостоятельную политику управления;

- проведение реформы ЖКХ сектора экономики в России, благодаря чему аварийность в тепло- и водоснабжения снизились на 47% и 21% соответственно;

- проведение реформы ЖКХ сектора экономики в России, благодаря чему потери ресурсов в тепло- и водоснабжения снизились на 18% и 14% соответственно.

Тем не менее, кризисные явления до сегодняшнего дня продолжают себя проявлять, вследствие чего, жилищно-коммунальное хозяйство в регионах нашей страны имеет нереализованный потенциал своего развития.

Так, к основным проблемам и трудностям управления жилищно-коммунального хозяйства в регионах России относятся [1; 3; 4; 7; 8]:

- неэффективность системы предоставления льгот для различных категорий населения страны, что увеличивает структуру расходов;

- большее количество субъектов РФ имеют высокий уровень убытков деятельности предприятий ЖКХ;

- переход к модели государственно-частного партнерства не привело к росту экономической эффективности управления ЖКХ;

- минимальный объем частных и государственных инвестиций;

- отсутствие действенного механизма развития конкурентных, рыночных отношений;

- отсутствие долгосрочного планирования тарифной политики;

- отсутствует институт активных и ответственных собственников помещений в многоквартирных домах, обладающих реальными правами и эффективными механизмами их реализации;

- трудности содержания и технической эксплуатации жилого фонда.

В рамках социологического опроса населения, были установлены следующие проблемы ЖКХ, которые волнуют россиян [4]:

- 22% респондентов – качество предоставленных услуг;

- 17,4% респондентов – непрозрачность начисления платы за жилищно-коммунальные услуги;

- 13% респондентов – работа управляющих домов;

- 12% респондентов – техническое состояние домов;

- 10,6% респондентов – проведение капитального ремонта.

В создавшейся ситуации необходимо осуществление реального реформирования и модернизации жилищно-коммунальной сферы, поиск

огромных финансовых средств и эффективных организационно-экономических механизмов обновления отрасли, что является обязательным условием не только обеспечения населения доступными и качественными услугами, относящимися к категории «общественные блага», но и проявлением цивилизованного развития экономики и общества России.

Также, к основным путям совершенствования процесса управления жилищно-коммунальным хозяйством в регионах России будет отнесено использование следующих мероприятий, отображенных в таблице 1.

**Таблица 1 – Пути совершенствования системы управления жилищно-коммунальными хозяйствами в регионах России и характеристика влияния на эффективность их функционирования**

<b>Мероприятие</b>	<b>Характер мероприятия</b>	<b>Степень и характер влияния мероприятия</b>
Создание электронной формы формирования тарифов на услуги ЖКХ-сектора	Технологические меры	Повышение уровня прозрачности ценообразования тарифов, снижение уровня просрочки платежей населения за ЖКХ-услуги
Выделение дополнительного финансирования на проведение капитальных ремонтов многоквартирных домов	Финансовые и ремонтно-эксплуатационные меры	Увеличение объема финансирования и бюджетных расходов, повышение уровня качества капитальных ремонтов многоквартирных домов, снижение уровня аварийных ситуаций, требующих экстренные ремонтные работы
Предоставление налоговых льгот частным инвесторам и предприятия, участвующих в ГЧП-проектах жилищно-коммунального хозяйства России	Юридические и законодательно-нормативные меры	Снижение объема налоговых поступлений, увеличение объема рынка ГЧП в ЖКХ-секторе страны, увеличение проектов и строительно-ремонтных работ в государстве и регионах страны в отдельности

Таким образом, жилищно-коммунальное хозяйство – ключевой экономический и государственный сектор России, который столкнулся с сохранением многих актуальных проблем управления в независимости от проведения последних реформ и имеет острую степень актуальности на

уровне региональных субъектов страны.

По этой причине, необходимо дальнейшее совершенствование жилищно-коммунального хозяйства РФ, выделение на это дополнительного финансирования из бюджетных средств и стимулирование конкурентной рыночной политики между частными, государственными и муниципальными предприятиями ЖКХ.

#### **Использованные источники:**

1. Коларж В.В. Анализ отрасли жилищно-коммунального хозяйства, как перспективной сферы предпринимательской деятельности // Экономика и экологический менеджмент. 2017. №1.
2. Ежегодная информация об исполнении федерального бюджета // Минфин России. URL: <https://www.minfin.ru/ru/statistics/fedbud/> (дата обращения: 14.04.2020).
3. Воронина В.М., Тваури Р.Г. Исследование тенденций развития российской системы жилищно-коммунального хозяйства // Вестник евразийской науки. 2017. №1 (38).
4. Джабиева А.В. Проблемы функционирования ЖКХ в условиях трансформационной экономики России // Развитие общественных наук российскими студентами. 2017. №4.
5. Такмашева И.В., Коновалова А.А. Современные тенденции в сфере жилищного строительства // Научный форум: Экономика и менеджмент. Сборник статей по материалам VII международной заочной научно-практической конференции. 2017. С. 84-88.
6. Сеферян Л.А. Модель формирования системы управления жилищно-коммунальным хозяйством // Вестник евразийской науки. 2013. №3 (16).
7. Акифьева Л.В. Проблемы повышения качества жилищно-коммунальных услуг на микроразональном уровне // Вестник НГИЭИ. 2014. №7 (38).
8. Акифьева Л.В., Шамина Н.А. Отечественная практика повышения качества жилищно-коммунальных услуг // Вестник НГИЭИ. 2014. №1 (32).

*Юнусова Д.А., к.э.н.  
доцент  
кафедра «АХД и аудит»  
Даудов Д.Э.  
студент 4к.3гр.  
факультет «Бухучет и аудит»  
«Дагестанский государственный  
университет народного хозяйства»  
РФ, г. Махачкала*

## **АУДИТ КАК ОДИН ИЗ ФАКТОРОВ ЭФФЕКТИВНОСТИ БИЗНЕСА**

*Аннотация: в данной статье рассмотрены влияние аудита на эффективность ведения бизнеса, рассмотрена проблема проведения аудита финансовой (бухгалтерской) отчетности экономического субъекта. Проанализированы определения понятия «аудит», данные различными авторами, и изложен собственный взгляд на его трактовку.*

*Ключевые слова: аудит, современный аудит, аудиторские услуги, аудиторская организация, аудиторская проверка, аудиторские доказательства.*

*Yunusov Je.A.  
associate Professor of "Economics and auditing"  
Daudov D.E.  
Student 4K. 3gr.  
Faculty of accounting and audit  
"Dagestan state University University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

*Abstract: this article examines the impact of audit on the efficiency of business, the problem of conducting an audit of financial (accounting) statements of an economic entity. The definitions of the concept of "audit" given by various authors are analyzed, and their own view on its interpretation is presented.*

*Keywords: audit, modern audit, audit services, audit organization, audit, audit evidence.*

Аудит - элемент рыночных отношений. Как и любой другой элемент рынка, он появляется на свет, как только у какой-либо группы участков рынка возникает потребность в нем, возникает спрос.

Современный аудит - это особая организационная форма контроля. Он неплохо зарекомендовал себя в условиях рыночной экономики, даже экономики условно-рыночной, переходного типа, которая сложилась сейчас в России. Современный аудит - это особая организационная форма контроля. Он неплохо зарекомендовал себя в условиях рыночной экономики, даже экономики условно-рыночной, переходного типа, которая сложилась сейчас в России. Современный аудит - это неотъемлемый

элемент инфраструктуры рынка. В этом и состоит его особенность.

В настоящее время финансовая (бухгалтерская) отчетность экономических субъектов играет важную роль для различных ее пользователей. Бухгалтерская отчетность обязательно должна быть достоверной, т.к. на основе её данных принимаются важные управленческие решения собственниками, руководством и другими заинтересованными лицами. В силу различных факторов такая информация может быть подвержена искажениям. Поэтому для определения достоверности информации, отраженной в финансовой отчетности экономического субъекта возникла необходимость проведения аудита, т.е. независимого финансового контроля. Этим и обусловлена актуальность темы данной статьи.

Основной целью аудита является выражение мнения о достоверности финансовой (бухгалтерской) отчетности аудируемых лиц во всех существенных аспектах и соответствии отражения в бухгалтерском учете финансово-хозяйственных операций действующему законодательству Российской Федерации.

Под достоверностью следует понимать степень точности информации, представленной в бухгалтерской отчетности, которая позволяет ее пользователям на основании такой информации делать правильные выводы о результатах финансово-хозяйственной деятельности аудируемого лица и принимать основывающиеся на этих выводах обоснованные решения.

В достоверной информации о финансовом состоянии и результатах деятельности экономических субъектов заинтересованы как внутренние, так и внешние ее пользователи. Собственникам организации такая информация необходима для определения стратегии развития, а также способов повышения эффективности ее деятельности. Достоверная финансовая отчетность нужна не только инвесторам или акционерам, но и кредиторам для оценки платежеспособности организации и вероятности погашения кредитов. Государственным органам правильные данные необходимы для контроля за соблюдением законодательных актов о налогообложении. Также в таких данных заинтересованы поставщики, покупатели и другие предприятия, состоящих в деловых взаимоотношениях с экономическим субъектом.

Собственники (акционеры, пайщики), инвесторы, кредиторы и другие организации из-за отсутствия доступа к учетным данным и соответствующего опыта не могут самостоятельно удостовериться в правильности и законности отражения многочисленных и сложных операций в финансовой (бухгалтерской) отчетности, поэтому они обращаются к аудиторским услугам.

Само понятие «аудит» появилось достаточно давно еще в 19 веке и имеет множество трактовок. Основное понятие аудита отражено в

Федеральном законе "Об аудиторской деятельности" от 30.12.2008 N 307-ФЗ, в соответствии с которым аудит – это независимая проверка бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемого лица в целях выражения мнения о достоверности такой отчетности [5].

По мнению комитета Американской бухгалтерской ассоциации по основным концепциям учета (ААА), аудит представляет собой некий системный процесс получения и оценки объективных данных об экономических действиях и событиях, устанавливающий уровень их соответствия определенному критерию и предоставляющий результаты заинтересованным пользователям [4, с. 15].

Такая ученая как С.М. Бычкова, напротив, подразумевает аудит как предпринимательскую деятельность аттестованных независимых юридических и физических лиц, т.е. аудиторских компаний и индивидуальных аудиторов - законных участников экономической деятельности, направленная на подтверждение достоверности финансовой (бухгалтерской) отчетности, для уменьшения до приемлемого уровня информационного риска для заинтересованных пользователей такой отчетности, которая предоставляется компанией собственникам и другим юридическим и физическим лицам [1, с. 28].

Таким образом, в данной статье под аудитом следует понимать процесс независимой проверки показателей финансовой (бухгалтерской) отчетности экономического субъекта, осуществляемого профессиональными аудиторскими организациями (индивидуальным аудитором) с целью выражения мнения о достоверности предоставленной бухгалтерской отчетности, позволяющего снизить информационный риск для пользователей такой отчетности.

Аудиторские услуги оказываются аудиторскими организациями или индивидуальным аудитором. Следует отметить, что аудитом может заниматься только аттестованное лицо, которое имеет лицензию на право осуществления аудиторской деятельности. К аттестации допускаются не все лица, а только те, кто соблюдает определенные требования, установленные Федеральным законом «Об аудиторской деятельности» от 30.12.2008 N 307-ФЗ. Также перед проведением аттестации, физическое лицо должно пройти профессиональное обучение в учебно-методических центрах, которые утверждены федеральным органом исполнительной власти. Сама аттестация осуществляется в виде квалифицированного экзамена [3, с. 148].

После успешной сдачи экзамена претендент получает аттестат. Кроме этого, аттестованный аудитор должен каждый год проходить обучение с целью повышения своей квалификации. В силу этого, можно сделать вывод, что аудиторы (аудиторские компании) обладают высоким уровнем профессионализма, который позволяет им качественно проводить проверки бухгалтерской отчетности.

Различают две основные формы аудита: обязательный и инициативный. Обязательный аудит осуществляется по указанию государственных органов, а также в случаях, установленных законодательством РФ. Инициативный аудит, напротив, проводится по поручению руководства организации или ее учредителей на основании заключенного договора с аудиторской организацией (индивидуальным аудитором) [2, с. 184].

Вне зависимости, какой из видов аудита проводится (обязательный или инициативный), в ходе осуществления аудиторской проверки аудиторская организация (индивидуальный аудитор) обязана соблюдать один из главных принципов аудита - независимость. В соответствии с этим принципом аудиторская компания (индивидуальный аудитор) при формулировании своего мнения относительно достоверности данных, содержащихся в бухгалтерской отчетности, не должна иметь родственной, имущественной, финансовой и иной заинтересованности в отношении аудируемого лица, выходящей за рамки договорных отношений.

По итогу проведенной аудиторской проверки, аудитор обязан оформить документ, а именно аудиторское заключение, в котором должно быть выражено мнение относительно достоверности проверяемых показателей бухгалтерской отчетности аудируемого лица и соответствии законодательству РФ порядка ведения им бухгалтерского учета. В случае выявленных ошибок в ходе аудиторской проверки аудитор может дать рекомендации по их исправлению.

Следует отметить, что прежде чем делать выводы о результатах проведенной аудиторской проверки и оформлять аудиторское заключение, аудитор должен собрать в процессе проверки аудиторские доказательства, на которых будет основываться мнение аудитора. К таким доказательствам относятся первичные документы (товарная накладная, акт сдачи-приемки и др.) и бухгалтерские записи, являющиеся основой бухгалтерской отчетности, информация, полученная из различных источников и письменные разъяснения уполномоченных сотрудников экономического субъекта [3, с. 367].

Итак, подчеркнем, что аудит это не просто механизм контроля. Аудит можно считать средством достижения коммерческого успеха аудируемых лиц, так как он не только направлен на выражение мнения о достоверности финансовой информации, от которой зависит принятие важных решений, но и сопровождается выдачей советов по устранению выявленных недостатков.

На основе всего вышесказанного, можно сделать вывод, о том, что аудит имеет большое значение для всех участников рыночных отношений независимо от форм собственности. Вовремя проведенная аудиторская проверка финансовой (бухгалтерской) отчетности позволит принять оптимальные управленческие, производственные и финансовые решения,

разработать стратегию дальнейшего развития, улучшить финансовое положение экономического субъекта, а также избежать различных рисков, которые возникли из-за искажения информации, представленной в бухгалтерской отчетности. Следовательно, без аудита практически невозможно принять правильные решения, позволяющие в будущем эффективно вести бизнес. Поэтому можно утверждать, что аудит является фактором эффективности бизнеса. В дальнейшем с развитием экономики роль аудита финансовой (бухгалтерской) отчетности будет только возрастать, так как станет появляться все больше и больше количество предприятий, между которыми будет сильная конкуренция за долю на рынке, партнеров, покупателей и других участников рыночных отношений, заинтересованных в качественной и своевременной финансовой информации. Также будет совершенствоваться подготовка квалифицированных auditors, что позволит проводить аудиторские проверки более качественно, тем самым спрос на их услуги возрастет.

Аудиторский бизнес является неотъемлемой частью рыночной экономики, а следовательно, на него влияют все те факторы, которые в настоящий момент воздействуют на российский рынок. Среди них, прежде всего постепенное преодоление последствий кризиса, стабилизация политической обстановки, повышение кредитного рейтинга России. Положительным фактором стало завершение работы по изданию российских аудиторских стандартов, сформировавших необходимое правовое поле для аудиторской деятельности в России. Все это создает как предпосылки для повышения спроса на аудиторские услуги, так и возможности для его удовлетворения.

#### **Использованные источники:**

1. Бычкова, С.М. Аудиторская деятельность. Теория и практика: учебное пособие / С.М. Бычкова. – М.: Лань, 2016. - 320 с.
2. Марьянова, С.А. Становление и необходимость аудита в рыночной экономике / С.А. Марьянова // Аллея науки. 2018. – № 1 (17). – С. 182-185.
3. Подольский, В.И. Аудит: учебник / под ред. В.И. Подольского. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: Юнити, 2011. – 608 с.
4. Скачко, Г.А. Аудит: Учебник для бакалавров / Г.А. Скачко. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Дашков и К, 2017. - 300 с.
5. Федеральный закон от 30.12.2008 № 307-ФЗ (ред. от 23.04.2018) «Об аудиторской деятельности» / [Электронный ресурс]. – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_83311/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_83311/)



*Юнусова К.У.  
студент магистратуры  
Ахунджанов К.А.  
студент магистратуры  
научный руководитель: Юнусов Ф.У., к.х.н.  
доцент  
Ташкентский химико-технологический институт  
Ахунджанова Н.Г.  
Соискатель  
216 – школа*

**ПОЛИКАПРОАМИДКРЕМНЕЗЕМНЫЕ СОРБЕНТЫ В  
ТОНКОСЛОЙНОЙ ХРОМАТОГРАФИИ В КАЧЕСТВЕ  
ПОКАЗАТЕЛЕЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

*Аннотация: Синтезирован новый наногибридный поликапроамидкремнеземный сорбент, на основе поликапроамидкремнезема, который имеет взаимодействия с микотоксинами. Показатели Rf намного отличаются от традиционных сорбентов. Проведенное исследование показало, что синтезированный поликапроамидкремнеземный сорбент наиболее приемлем для ВЭТСХ и ВЭЖХ при разделении микотоксинов.*

*Ключевые слова: Поликапроамид, кремнезем, наногибридный материал, сорбционный материал*

*undergraduates Yunusova K.U.*

*Akhundjanov K.A.*

*scientific supervisor Yunusov F.U.*

*Tashkent Institute of Chemical Technology*

*Akhundzhanova N.G. Applicant, 216 - school*

*Annotation: A new nano hybrid polycaproatamid-silica sorbent was synthesized, based on polycaproatamide-silica, which have interactions with mycotoxins. Rf values are much different from traditional sorbents. The study showed that the synthesized polycaproatamid-silica sorbents are most suitable for HPLC and HPLC for the separation of mycotoxins.*

*Key words: Polycaproatamid, silica, nano hybrid materials, sorption materials*

Увеличение производства зерна является одной из самых важных неотложных задач. Оно диктуется потребностями развития сельского и народного хозяйства страны. Непрерывное увеличение численности населения требует дальнейшего увеличения заготовки зерна и создания мощных хлебных резервов. Для обеспечения потребителей высококачественным хлебопродуктом и выполнения продовольственной программы необходимо совершенствование, интенсификация

модернизации мукомольной и комбикормовой промышленности, увеличение вместимости элеваторов и механизированных складов.

Однако санитарное качество продовольственного сырья снижается от развития в нем токсинообразующих грибов и накопления продуктов их жизнедеятельности – микотоксинов, вырабатываемых плесневыми грибами. Рассматривая микотоксины с биологической точки зрения, можно отметить, что они необходимы для выживания плесневых грибов и сохранения вида. В то же время, с точки зрения гигиены продовольственного сырья, они являются особо опасными веществами, загрязняющими сырье и продукты питания.

Как известно наиболее токсичными является афлатоксин В<sub>1</sub>, Т<sub>2</sub> токсин, зеараленон и дезоксиниваленон (вомитоксин). Афлатоксины данной группы являются наиболее сильными гепатотропными ядами, обладающими выраженными канцерогенными свойствами.

При помолке загрязненного зерна большая часть токсинов остается в отрубях. Накапливаясь в зерне, токсины передаются по наследству муке и хлебу, делая их токсичными. При экструдировании и поджаривании зернового сырья наступает частичная инактивация афлатоксинов [1].

В настоящее время существует ряд приборных методов количественного определения микотоксинов с использованием различных сорбентов. Наиболее распространенными из них в настоящее время являются методики с использованием тонкослойной хроматографии (ТСХ), высокоэффективной жидкостной хроматографии (ВЭЖХ).

Гибридные нанокпозиционные материалы, получаемые золь-гель методом *in situ* при взаимодействии органических полимеров с тетраэтоксисиланом, представляют большой интерес с точки зрения как простоты проведения самого процесса синтеза, так и научного подхода к созданию органо-неорганических сорбентов, сочетающих одновременно жесткость силикагеля с функциональными свойствами полимера [2]. Такую селективность неподвижной фазы можно объяснить тем, что присутствующие в структуре поликапроамидкремнезема гидроксильные группы, амидные группы, а также сама химическая структура поликароамида в виде полимерной цепочки в общей совокупности создают в жесткой структуре силикагеля благоприятные условия и возможности различным взаимодействиям с полярными токсичными соединениями, приводящими к интересным хроматографическим результатам [3].

Синтезированный нами гибридный поликапроамид кремнеземный сорбент был применен в тонкослойной хроматографии [4]. Она основана на применении пластин с нанесенной неподвижной фазой и подвижной фазы (растворитель). Идентификация анализируемого вещества проводится при одновременном внесении на пластину экстракта образца и стандартных растворов с известной концентрацией. Различные соединения в смеси продвигаются по пластине с различной скоростью вследствие различия в

закономерностях их разделения между мобильной жидкой и неподвижной фазами.

В качестве сорбента использовали смесь, приготовленную из 243 мл тетраэтоксисилана, 128 мл абсолютного этилового спирта, 2 мл раствора капроамида в уксусной кислоте.

Выход целевого продукта поликапроамидкремнеземный сорбент с удельной поверхностью 290 м<sup>2</sup>/г\* и размером частиц 100 мкм, со сферической формой наносили на пластинках с силикагелевым покрытием [5]. Пластинку с нанесенными пробами помещают в стеклянную камеру (18x10x10см) с 20 мл элюента почти в вертикальном положении. Идентификацию каждого компонента смеси по окрашенному пятну производят на основании расчета величины коэффициента распределения (Rf).

Результаты хроматографических разделений смесей различных афлотоксинов, выполненных методом высокоэффективной тонкослойной хроматографии на синтезированном полимеркремнеземных сорбентах.

#### Показатели Rf различных афлотоксинов

№	Виды афлотоксинов	Показатели Rf
1	Афлатоксина В1	0,44
2	Зеараленона	0,74
3	Т-2 токсина	0,35
4	Дезоксиниваленол	0,42

Использован спиртовой раствор хлорида алюминия для зеараленона и водный раствор азотной кислоты для всех остальных, при этом флуоресценция зеараленона меняется с зеленоватой на ярко-голубую, а остальных с оттенков голубого и синего на ярко-желтую.

Проведенное исследование показало, что синтезированный поликапроамидкремнеземный сорбционный материал наиболее приемлемы для ВЭТСХ и ВЭЖХ при разделении микотоксинов, чем традиционные у которого все четыре хроматографических пика характеризуются наличием «хвостов».

Таким образом, представленные данные свидетельствуют, что синтезированные сорбенты на основе поликапроамидкремнезема обладают способностью к специфическому взаимодействию с микотоксинами и тем самым позволяют достичь полноты хроматографического разделения исследуемых компонентов.

#### Использованные источники:

1. Юсупов, Р.Х. Сырье для хлебопекарного кондитерского производств и методы его улучшения: моногр. / Р.Х. Юсупов, Т.А. Толмачева, Г.Г. Юсупова. – Челябин. Ин-т (фил) ГОУ ВПО «РГТЭУ». – Челябинск, 2004. –
2. Yakubova, M. A., Kambarbekova, R. M., Axundjanov, K. A., & Alimbaev, S. A. Research of sorption properties of hybrid zirconil-silica composite sorption materials. ISJ Theoretical & Applied Science, 2019y 12 (80), P 346-351

3. SH.A. Xakimova, N.K. Kodirova, P. Kambarbekova, K.A. Axundjanov, F.U. Yunusov Reocinetical process hardening of polyetoxysiloxane polymers with zirconyl oxychloride Chemical Technology, Control and Management International scientific and technical journal T.2019 №1 (85) pp. 26-30
4. Kuvatov D.G, Mustafоеv O.SH., Akhundjanov K.A., Reocinetical analysis polyetoxysiloxsan polymers with zirconyl oxychloride Экономика и социум № 1 (56). 2019. 59-64
5. Юнусов Ф.У., Негматов С.С., Ахунджанов К.А., Акбаров Х.И., Красиков В.Д., Шпигун О.А. Гибридные нанокomпозиционные материалы, полученные золь-гель методом. Пятая международная конференция стран СНГ золь-гель синтез и исследование неорганических соединений, гибридных функциональных материалов и дисперсных систем «золь-гель 2018» Ссанкт-Петербург, 27-31 августа 2018 г.

**Юсифов Ф.Ш.**  
**студент**  
**Башкирский государственный университет**  
**РФ, г. Уфа**

## **ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

*Аннотация. В данной статье обозначена актуальность темы. Рассмотрены негативные тенденции развития теневой экономики в Российской Федерации. Описаны цели и угрозы теневой экономики. Указаны особенности оценки. Противодействие теневой экономике является важнейшим инструментом обеспечения национальной экономической безопасности. Сделаны выводы.*

*Ключевые слова: теневая экономика, риск, общество, угроза, ущерб, коррупция.*

**Yusifov F.Sh.**  
**student, Bashkir State University**  
**Russian Federation, Ufa**

## **SHADOW ECONOMY AS A THREAT TO ECONOMIC SECURITY**

*Annotation. This article indicates the relevance of the topic. Negative trends in the development of the shadow economy in the Russian Federation are considered. The goals and threats of the shadow economy are described. The features of the assessment are indicated. Countering the shadow economy is an essential tool for ensuring national economic security. The conclusions are drawn.*

*Keywords: shadow economy, risk, society, threat, damage, corruption.*

Актуальность данного исследования обусловлена усилением негативной тенденции развития теневой экономики в Российской Федерации, которая проявляется в неуплате налогов – бюджеты недополучают значительную часть доходов в следствии чего возникает дефицит бюджетных средств, переливе денежного капитала полученных преступным путем за рубеж, ведении двойной бухгалтерии предпринимателями, торговыми организациями и предприятиями общественного питания, теневой безработице, увеличению масштабов коррупции, торговле запрещенными веществами и спецсредствами, легализации (отмывание) доходов, полученных преступным путем, незаконное возмещение НДС, преднамеренное банкротство. Следовательно, исследование теневой экономики необходимо как государству, так и обществу.

Вследствие дефицита бюджета, возникшего из-за неуплаты налогов большинство социальных программ, направленных на улучшение жизни

общества в стране, остаются проектами либо реализуются в меньшей мере, так же за счет бюджетных средств происходит поддержка населения и бизнеса. [4]

Теневая экономика охватывает все сферы жизнедеятельности общества. Она предоставляет товары и услуги, которые имеют спрос у потребителей, но которых нет в наличии или они недоступны в формальном секторе экономики, разлагая при этом легальную экономику. В связи с чем возникает необходимость поиска путей для выведения бизнеса из тени, что обуславливает актуальность данной выпускной квалификационной работы.

Нелегальная экономика превратилась для России в тяжелую хроническую болезнь, вылечить которую можно только посредством осуществления целенаправленного комплекса мер во всех областях жизнедеятельности государства и общества и только объединенными усилиями государства и общества. [2]

В настоящее время ни один правовой документ не даёт определение теневой экономике, но это не означает, что теневой экономики не существует в природе. Теневая экономика представляет собой совокупность правонарушений, преступлений в сфере экономики, которые так же являются элементами теневой экономики, подрывая тем самым экономическую безопасность страны, к таким стоит относить коррупцию, легализацию (отмывание) денежных средств, полученных преступным путем, уклонение от налогов, ведения двойной бухгалтерии, иная экономическая деятельность связанная к примеру, с продажей наркотиков, сокрытие доходов и др.

За отсутствием понятия в нормативно-правовых актах, было решено воспользоваться работами ученых-экономистов, для определения термина «теневая экономика».

Теневая экономика – это деятельность юридических и физических лиц, осуществляемая вне государственного учета, контроля и регулирования. Такая экономическая деятельность не учитывается государственными органами. [3]

Многие экономисты, специалисты интерпретируют сущность теневой экономики как явление, не поддающееся, контролируемости потому как контролируемые процессы не являются, теневыми или скрытыми, помимо всего прочего сущность теневой экономики состоит негативном характере, следовательно, прямого влияния на подобную деятельность со стороны государственных органов исключается. Как следствие, образование теневой экономики на территории страны ставит существование экономической безопасности, более того, государства под вопрос, так как при большом объеме теневого сектора, государству просто не на что будет существовать, а на смену ему придут «теневыми».

«Теневая экономика - это общественное явление, свойственное на всех этапах его развития и этапах общественного воспроизводства

общества, а также в разных отраслях общественного существования. Многообразность данного явления приводит к неискоренимости и разнообразию его видов». [4]

Теневая экономика относится ко всем видам деятельности, которые направлены на формирование или удовлетворение потребностей развивающиеся различные отклонения у людей:

оказывает негативное влияние на развитие экономики страны и регионов;

является источником распространения коррупции во всех сферах экономической деятельности;

разрушает государственную систему равного распределения национального имущества, снижает доверие к власти;

не оставляет возможности осуществить правовую защиту интересов работников теневого сектора экономики, лишая их социальных гарантий и помощи;

Сегодня «теневая экономика» охватывает множество стран, в число которых входит и Россия.

Теневая экономика имеет немало определений, но всех их объединяет одно – это, в большинстве случаев, запрещенная законом деятельность, которая не поддается учету, контролю и регулированию со стороны государства. В следствии чего наносит ущерб стране и ее гражданам в целом, так как препятствует ряду национальных и социальных проектов и программ, направленных на улучшение качества жизни и экономического развития страны, из-за нехватки средств для их реализации. [3]

Сегодня для борьбы с теневой экономикой действует ряд нормативно правовых актов, а именно:

Федеральный закон «О противодействии коррупции» от 25.12.2008 N 273-ФЗ.

Указ Президента РФ от 29 июня 2018 г. № 378 «О Национальном плане противодействия коррупции на 2018 - 2020 годы».

Федеральный закон от 8 марта 2006 г. № 40-ФЗ «О ратификации Конвенции Организации Объединённых Наций против коррупции».

Указ Президента Российской Федерации от 1 июля 2010 года № 821 «О комиссиях по соблюдению требований к служебному поведению федеральных государственных служащих и урегулированию конфликта интересов».

Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 27.12.2018) (с изм. и доп., вступ. в силу с 08.01.2019). В частности, «Раздел VIII. Преступления в сфере экономики», «Раздел X. Преступления против государственной власти», а точнее гл. 30.

Федеральный закон «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» от 07.08.2001 г. № 115-ФЗ.

Указ Президента РФ от 31 декабря 2015 г. № 683 «О Стратегии Национальной безопасности Российской Федерации».

Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» и др. [1]

Таким образом, проведенный анализ, в рамках настоящей работы, показал, что теневая экономика действительно наносит угрозу экономической безопасности страны, следовательно, необходимо принятие таких решений, которые способствовали бы минимизации теневой экономики. Данными мерами могут послужить предложения, представленные автором, но стоит понимать, что только комплексный подход предложенных мероприятий способен эффективно бороться с теневой экономикой.

#### **Использованные источники:**

1. Указ Президента РФ от 13 мая 2017 г. № 208 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года» [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: справочно-правовая система / Режим доступа: URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_216629/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_216629/) (дата обращения 10.01.2019 г.).
2. Послание Президента РФ Федеральному Собранию от 01.03.2018 "Послание Президента Федеральному Собранию" [Электронный ресурс] // КонсультантПлюс: справочно-правовая система / Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_291976/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_291976/) (дата обращения 10.01.2019 г.).
3. Балатбекова, З.М. Теневая экономика и проблемы легализации теневой экономики [Электронный ресурс]. / З.М. Балатбекова // Актуальные вопросы современной экономики. - 2014. - №4. - С. 180-185. – Режим доступа: URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=22922801> (дата обращения: 10.01.2019 г.).
4. Бурмистрова, А.А. Теневая экономика как угроза экономической безопасности государства [Электронный ресурс]. / А.А. Бурмистрова, И.С. Кондрашова // Социально-экономические явления и процессы. – 2016. - №2. – С. 5-8. - Режим доступа: URL: <https://elibrary.ru/item.asp?id=25752899> (дата обращения: 10.01.2019 г.).



*Юсупова Д.А., к.э.н.*

*доцент*

*кафедра «АХД и аудит»*

*Абдулаева З.Г.*

*студент 4к. 3гр.*

*факультет «Бухучет и аудит»*

*«Дагестанский государственный  
университет народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала*

### **АУДИТ УЧРЕДИТЕЛЬНЫХ ДОКУМЕНТОВ И ФОРМИРОВАНИЯ УСТАВНОГО КАПИТАЛА**

*Аннотация: В данной статье вы рассмотрите основную характеристику аудита учредительных документов и формирования уставного капитала, а также этапы аудита учредительных документов и формирования уставного капитала.*

*Ключевые слова: аудит, учредительные документы, уставной капитал, формирование капитала, этапы аудита.*

*Yusupova Je.A., Ph.D.*

*associate professor of the department of «AHD and Audit»*

*Abdulaeva Z.G.*

*4k student 3g*

*Faculty of Accounting and Auditing*

*"Dagestan state*

*University of National Economy"*

*RF, Makhachkala*

### **AUDIT OF FOUNDING DOCUMENTS AND FORMATION OF AUTHORIZED CAPITAL**

*Annotation: In this article, you will consider the main characteristics of the audit of constituent documents and the formation of charter capital, as well as the stages of the audit of constituent documents and the formation of charter capital.*

*Key words: audit, constituent documents, authorized capital, capital formation, stages of audit.*

Среди существующих направлений проведения аудита на предприятиях ведущее место занимает аудит учредительных документов или уставной деятельности и аудит учетной политики предприятий, организаций, учреждений.

Выделение этих объектов аудита связано с тем, что они по существу являются концепциями функционирования предприятия. Их своевременное и объективное оценивание позволит выполнять значительные по объему и значимости аудиторские задания.

Задача этого аудита заключается в том, что аудитор должен так спланировать и провести проверку, чтобы обеспечить разумную уверенность. в следующем (Рис.1):

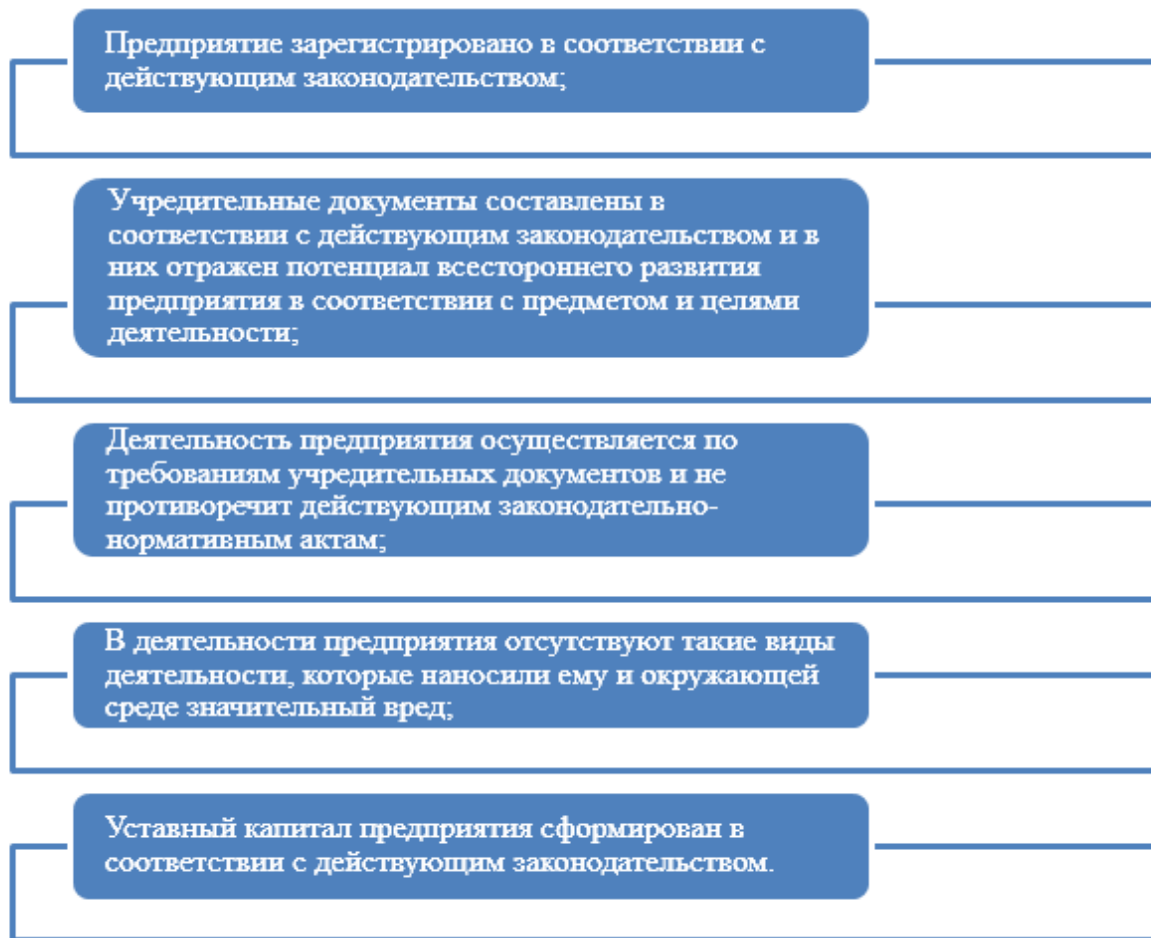


Рисунок 1. Задачи аудита учредительных документов и формирования уставного капитала

Для выполнения поставленных выше задач, аудитору следует применять такие методические приемы, как:

- документальные (исследование документов);
- приемы нормативно-правового регулирования;
- расчетно-аналитические;
- методы обобщения и реализации результатов аудита.

Каждый методический прием, в свою очередь, основывается на определенных аудиторских процедурах, которые представляют систему методических действий аудитора на объект исследования.

В этом случае как процедуры, которые соответствуют выбранным методическим приемам аудита, целесообразно применять:

- нормативно-правовые;
- счетно-вычислительные; логические;
- опросы;
- сравнительные;

- методы обобщения.

#### Этапы аудита учредительных документов и формирования уставного капитала

Аудит учредительных документов целесообразно осуществляется в три этапа:

1. Проверку документов, прежде всего, следует осуществлять по формальным признакам: прошит ли устав, чья печать стоит на последней странице, нет в них исправлений от руки. Несмотря на всю элементарность этих требований, они чрезвычайно важны и требуют знаний законов РФ и других правовых актов.

В процессе аудита проверке подвергаются все имеющиеся у предприятия учредительные формы и дополнительные документы, способствующие проведению анализа.

Проверке подвергаются документы за весь период ведения деятельности, начиная от даты регистрации. Хранение учредительных документов обязательно для предприятий. При утрате или порче имеется возможность направить запрос в ИФНС и иные органы на получение дубликата.

2. Следующим этапом проверки правовых основ функционирования предприятия является изучение содержания устава. Прежде всего, изучают:

1. организационно-правовую форму организации:
  - общество с ограниченной ответственностью;
  - открытое акционерное общество;
  - закрытое акционерное общество;
  - Унитарное предприятие;
  - муниципальное унитарное предприятие;
  - индивидуальный предприниматель; и т.п.

Ведь для функционирования предприятий и формирования уставного капитала необходимо соблюдение определенных условий, которые отличаются в зависимости от организационно-правовой формы собственности.

2. анализируют задекларированные в уставе виды деятельности. К примеру, выясняют, нет среди них таких, осуществление которых запрещено действующим законодательством или требует лицензирования или торгового патента.

3. отдельно уточняют (как из учредительных документов, так и по запросу учредителей): были ли в течение периода функционирования предприятия факты выхода из состава учредителей или введение в их число новых людей. Если да, то как оформлены эти изменения.

3. И в завершение аудиторы еще раз пересмотрят устав на предмет соответствия их содержания требованиям действующего законодательства. В частности, выяснить, в них указаны ли в нем

учредители (владельцы), наименование предприятия, его местонахождение, цель деятельности, порядок формирования и полномочия органов управления, компетенция и право трудового коллектива и тому подобное.

При проверке учредительных документов, аудитор обращает внимание, каким образом сформирован уставный.

Ответственность и оспаривание аудиторского заключения

Оспаривание выводов аудитора по результатам проверки осуществляется в судебном органе. Предприятие, по давшему иск, должно представить факты, подтверждающие получение в результате проверки ущерба. Оспорить можно только заключение аудитора, официально врученное пользователю информации или опубликованное одно временно с отчетностью.

#### **Использованные источники:**

1. Герасимова, Е.Б. Современное состояние и перспективы развития стандартизации учета, анализа и аудита : монография / Герасимова Е.Б. — Москва : Русайнс, 2019. — 187 с. — ISBN 978-5-4365-3504-3. — URL: <https://book.ru/book/932672> (дата обращения: 16.04.2020). — Текст : электронный.
2. Зоннова, А.В. Бухгалтерский учет и аудит : учебник / Зоннова А.В., Бачуринская И.Н., Рогуленко Т.М., Пономарева С.В., Бодяко А.В. — Москва : КноРус, 2020. — 567 с. — (бакалавриат и магистратура). — ISBN 978-5-406-07833-4. — URL: <https://book.ru/book/934063> (дата обращения: 16.04.2020). — Текст : электронный.
3. Миргородская, Т.В. Аудит : учебное пособие / Миргородская Т.В. — Москва : КноРус, 2019. — 308 с. — (бакалавриат и магистратура). — ISBN 978-5-406-07369-8. — URL: <https://book.ru/book/932017> (дата обращения: 16.04.2020). — Текст : электронный.
4. Рогуленко, Т.М. Аудит + Приложение : учебник / Рогуленко Т.М., Мироненко В.М., Бодяко А.В., Пономарева С.В. — Москва : КноРус, 2020. — 458 с. — (бакалавриат). — ISBN 978-5-406-07566-1. — URL: <https://book.ru/book/932758> (дата обращения: 16.04.2020). — Текст : электронный.
5. Юдина, Г.А. Основы аудита : учебное пособие / Юдина Г.А., Черных М.Н. — Москва : КноРус, 2019. — 389 с. — (бакалавриат). — ISBN 978-5-406-03085-1. — URL: <https://book.ru/book/931828> (дата обращения: 16.04.2020). — Текст : электронный.

## **СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ В ТЕРАПИИ ПАЦИЕНТОВ С ПАПИЛЛОМАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИЕЙ ГЕНИТАЛИЙ**

*Резюме: Поражения покровного эпителия и слизистых оболочек, вызываемые вирусом папилломы человека (ВПЧ), а так же заболевания, ассоциированные с ним в настоящее время находятся в центре внимания как практических врачей, так и специалистов теоретических направлений медицинской науки и здравоохранения. Это вполне закономерно объясняется многочисленностью ВПЧ, насчитывающих более 100 серотипов, их видо- и тканеспецифичностью, особенностями жизненного цикла вириона и характером его взаимодействия с клетками-мишенями, обуславливающими значительное многообразие клинических проявлений папилломавирусной инфекции (ПВИ) варибельность ее исхода и прогноза.*

*Ключевые слова: папилломавирусная инфекция, гениталий, папиллома человека.*

*Yakubova R.M.*

*Valieva N.M.*

*Department of Infectious Diseases.  
Andijan State Medical Institute  
Uzbekistan*

## **MODERN APPROACHES TO THERAPY OF PATIENTS WITH PAPILLOMAVIRUS GENITAL INFECTIONS**

*Resume: Lesions of the integumentary epithelium and mucous membranes caused by the human papillomavirus (HPV), as well as the diseases associated with it, are currently in the focus of attention of both practical doctors and specialists in theoretical areas of medical science and healthcare. This is quite naturally explained by the large number of HPVs counting more than 100 serotypes, their species and tissue specificity, the peculiarities of the virion life cycle and the nature of its interaction with target cells, which determine a significant variety of clinical manifestations of human papillomavirus infection (PVI) and its outcome and prognosis variability.*

*Key words: human papillomavirus infection, genitalia, human papilloma.*

**Введение.** Папилломавирусная инфекция считается самой распространённой инфекцией, передающейся половым путём. В настоящее время инфицированность ВПЧ лиц биологически активного возраста в мире неуклонно возрастает и составляет 20-60 % [3,7]. На сегодняшний момент

доказано, что вирус папилломы человека является причиной рака шейки матки. Онкопатология шейки матки является не только медицинской, но и социально - демографической проблемой[1,4,6]. Вместе с тем, до настоящего времени многие вопросы, относящиеся к лечению папилломавирусной инфекции, остаются открытыми. Учитывая доказанную роль ВПЧ в канцерогенезе, продолжается поиск новых оптимальных и эффективных методов диагностики и лечения данной патологии[2,5].

**Цель исследования.** Оценить эффективность лечения папилломавирусных поражений шейки матки у женщин репродуктивного возраста за счет включения в комплексную терапию иммунотропных препаратов с наименьшими побочными влияниями.

**Материалы и методы исследования.** Нами было проведено обследование и лечение 103 женщин с эктопиями шейки матки, имеющих различные проявления папилломавирусной инфекции. Наряду с общеклиническими методами обследования применялись и специальные методы исследования: расширенная кольпоскопия, цитологическое и патоморфологическое исследование материала, взятого путём биопсии подозрительных участков шейки матки под контролем кольпоскопа, проводилось изучение иммунологического статуса пациенток. Все женщины были обследованы на ИППП, в том числе вирус папилломы человека.

Пациентки были разделены на 2 группы в зависимости от подхода в лечении папилломавирусной инфекции. В обеих группах лечение проводилось лазеродеструкцией изменённой части шейки матки под контролем кольпоскопии в комбинации с местным применением противовирусного препарата эпиген-интим: двукратный курс в 1 группе (до и после деструкции) и однократный курс во 2 группе (после деструкции). Дополнительно у пациенток 2 группы использован иммуномодулятор аллокин-альфа. Всем женщинам проводилось генотипирование папилломавируса методом ПЦР.

**Результаты исследования.** В результате исследования соскобов из урогенитального тракта при помощи ПЦР и ПЦР real time у 60 пациентов ДНК ВПЧ в клинически значимом титре была идентифицирована у всех больных. Использовалась качественная методика, которая позволила выделить типы условно высокого, и низкого онкогенного риска.

У 51 больного обнаруживались высокоонкогенные типы ВПЧ, у 9 пациентов низкоонкогенные типы, у 42 пациентов имелись сочетания разных типов ВПЧ.

При этом у 3 пациентов обнаружено 5 типов вирусов, у 24 больных 4 типа, у 15 пациентов 2 типа и у 18 исследуемых по 1 типу. Наиболее часто выделялись 16 тип в 49 случаях, 52 тип в 40, 33 тип в 28.

При оценке показателей гамма-интерферона до лечения выявлены

нарушения у всех 60 больных с рецидивирующей папилломавирусной инфекцией.

**Вывод.** Результаты исследований, показавшие высокую частоту обнаружения онкогенных ВПЧ в материале из цервикального канала, сочетания ПВИ с другими СТЗ, а также достоверно более высокую зараженность лиц, ведущих беспорядочную половую жизнь, свидетельствуют о существенной роли полового пути заражения. Работа с такими пациентами требует соблюдения конфиденциальности. • В учреждениях, работающих с больными ПВИ и носителями ВПЧ, а также в очагах по месту жительства источников инфекции необходимо соблюдать строгий дезинфекционный режим и личную гигиену.

#### **Использованные источники:**

1. Гаджиева С.М. Цитодифференцирующие агенты в онкологии / Гаджиева С.М., Полосухина Е.Р., Николаева Т.Г., Трещалина Е.М. // Вопросы онкологии. 2016.Т.52. №3. С.267-273.
2. Роговская С.И. Папилломавирусная инфекция у женщин и патология шейки матки. М.:ГЭОТАР-Мед, 2008. 192с.
3. Сафронникова Н.Р., Черныш С.И., Фомин Ю.А., Ермоленко Д.К. Папилломавирусные инфекции: новые подходы к лечению //Terra Medica. 2010. № 2. С. 31-35.
4. Хачапуридзе Д.Р., Кутателадзе Н.Р., Чихладзе М.В. и др. Система интерферона у больных вирусным папиломатозом гениталий //Аллергология и иммунология. 2010. Т. 11. № 2. С. 111-113.
5. Greenblatt R.J. Human papillomaviruses: Diseases, diagnosis, and a possible vaccine // Clinical Microbiology Newsletter. 2015. V.27(18). P. 139-145.
6. Baseman J.G., Koutsky L.A. The epidemiology of human papillomavirus infections //Journal of Clinical Virology. 2015. V. 32(1). P. 16-24.
7. Klaes R et al. Overexpression of p16ink4a as a specific marker for dysplastic and neoplastic cells in cervical cancer // Int. J. Cancer. 2011. V.92. P. 276-284.
8. Naucler P., Ryd W., Törnberg S., et al. Human papillomavirus and Papanicolaou tests to screen for cervical cancer.// N. Engl. J. Med. 2007. V. 357 (16). P.1589-1592.

УДК 911.5/9

*Абдуганиев О.И., к.геогр.н.  
доцент*

*кафедра географии*

*Махкамов Э.Г.*

*докторант*

*кафедра географии*

*Ферганский государственный университет*

*Комилова Т.Д.*

*преподаватель*

*школа № 47*

*Республика Узбекистан, г. Фергана*

## **ГЕОЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ФЕРГАНСКОЙ ДОЛИНЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ**

*Аннотация. В статье рассматриваются характеристики основных геоэкологических проблем Ферганской долины. Которые во многом зависят от, функционирования урбанизированных и селитебных территорий, количества образующихся отходов производства и потребления, дефицита современных безотходных технологий, отсутствия промышленности вторичных материальных ресурсов и некоторых других современных технологических и инновационных факторов.*

*Ключевые слова: геоэкология, экология, геоэкологические проблемы, геоэкологическая ситуация, экотуризм, биоразнообразие, классификация.*

*Abduganiev O.I.*

*doctoral candidate, dotsent*

*Ferghana state university*

*Uzbekistan, Ferghana*

*Makhkamov E.G.*

*assistant*

*Ferghana state university*

*Uzbekistan, Ferghana*

*Komilova T.D.*

*teacher, school №47*

*Uzbekistan, Ferghana*

## **GEOECOLOGICAL PROBLEMS OF THE FERGHANA VALLEY AND WAYS OF THEIR SOLUTION**

*Annotation. The article describes the characteristics of the main geoeological problems of the Ferghana Valley. Which largely provide for production, urbanized and residential areas, the amount of generated industrial waste, as well as the lack of modern waste-free technologies, the availability of*



*industrial secondary material resources, and some other modern technological and innovative factors.*

*Keywords: geoecology, ecology, geoecological problems, geoecological situation, ecotourism, biodiversity, classification.*

В Центральной Азии сложилась геоэкологическая ситуация, которая на отдельных участках ее территории может рассматриваться как кризисная, приведшая к образованию неблагоприятной и враждебной для жизни среды, что требует научного анализа на основе методологии науки геоэкологического цикла. Таким образом, формирование геоэкологической ситуации непосредственно зависит от последствий функционирования народнохозяйственного комплекса страны Центральной Азии, внешних источников воздействия, наличия изначальных присущих природной среде неблагоприятных для человека состояний, а также не решенных в прошлом экологических проблем [7, 8, 9].

В условиях глобализации и природно-климатических изменений в Центральной Азии особой зоной риска представляет Ферганская долина, где на жизненное пространство чрезмерна нагрузка демографической массы, ощутимы дефицит земли, воды, продовольствия наряду с экологическими проблемами, оставленными в наследство от хозяйственной деятельности человека. Исследователи констатируют, эти проблемы имеют прямое отношение к таянию ледников, сильным засухам, опустыниванию, сокращению стока рек, утрате биоразнообразия, увеличению интенсивности осадков и образованию пыльных бурь, проявлению парникового эффекта и к потеплению климата и т.д. [4, 8, 9]. Природно-климатические особенности Ферганской долины способствуют формированию селей, паводков и эрозионных процессов. Большую опасность для земель и сельхозугодий представляют опасные экзогенные процессы в виде селей и паводков, вызванных ливнями или продолжительными дождями, снеготаянием, и др.

На склонах гор Ферганской долины зарегистрировано 40% селей, возникающих в Центральной Азии. Прогнозируется, что к 2030-2050 гг. в Центральной Азии температура повысится на 1-3 градуса. Как известно, при потеплении неминуемо возрастает интенсивность испарения с водной поверхности океанов, морей, озер, водохранилищ. Это может повысить уже установленный уровень выпадения осадков в горах. Возрастает эрозия склонов гор, активизируются сели оползней [3, 4]. В течение последних десятилетий в Ферганской долине, как и в целом по стране, отмечается статистически значимое повышение температуры воздуха и увеличение дней с высокими температурами. За период 1978 – 2007 гг. по отношению к периоду с 1951 по 1980 год число дней с температурами выше +400 С в предгорьях увеличилось на 10-12%, а число дней с температурой ниже -150 С по горным районам сократилось на 28-48%. Повышение минимальных

температур воздуха идет интенсивнее, чем максимальных. Вычисленные индексы экстремальности имеют положительные тренды, что говорит об усилении экстремальности климата. Анализ изменения температуры показывает повышение температуры в пустынных и предгорных районах Ферганской долины на 0,5 - 1,70 С за период наблюдений по метеостанциям Фергана, Андижан и Наманган [3, 5, 7].

Главным последствием изменения климата в пустынной и полупустынной Азии, скорее всего, будет значительная нехватка водных ресурсов в связи со значительным повышением приземной температуры. Рост населения и высокая плотность населения в таких плодородных районах, как Ферганская долина, усугубит проблемы с наличием воды и ее качеством. Сельское хозяйство, составляющее опору местной экономики, несомненно пострадает от сокращения запасов воды. С каждые 10 лет, а с 1950 по 2010 год  $-0,150$  С, т.е. в пустынной равнинной зоне Ферганской долины скорость изменения климата в сторону потепления происходит быстрее, чем в предгорной местности. По данным Гидрометеорологической службы в Узбекистане наблюдается незначительное увеличение годовых сумм осадков. Изменения в выпадении осадков больше касаются аномальных явлений (ливней, числа дней с сильными осадками), провоцирующих такие природные катастрофические явления, как сели и оползни.

Основными источниками поверхностных водных ресурсов Ферганской долины являются реки Нарын, Карадарья и образованная ими Сырдарья, а также горные притоки, так называемые малые реки. Водные источники Ферганской долины в основном имеют трансграничный характер. Наличие водохранилищ и неувязка интересов ирригации и гидроэнергетики вызывают нарушения естественного гидрологического режима трансграничных рек. Грунтовые воды имеют различную глубину залегания и минерализацию, в зависимости от гидрогеологических условий. В настоящее время около 30% земель страдает от повышенного уровня и минерализации грунтовых вод, которые в основном приурочены к Центральной части Ферганской долины. Источниками питания грунтовых вод служат высокие инфильтрационные потери на расположенных выше землях (Бургандинский массив и адырные зоны в Кыргызстане и адырные земли в Ферганской области) [5, 6].

Подземные воды формируются во всех геологических комплексах и имеют повсеместное распространение. Суммарный объем подземных вод в Ферганской долине определен в размере 6,5 млн.м<sup>3</sup>, что составляет 38,6% эксплуатационных запасов всех подземных вод Узбекистана. Самым крупным месторождением подземных вод является бассейн реки Сох. Ряд месторождений подземных вод имеет статус охраняемых природный территорий, включая Чимён-Аввальское, Исфайрам-Шахимарданское месторождение и друг. Анализ показал, что общее пополнение запасов

подземных вод составляет 1 250,6 тыс. м<sup>3</sup> сут., что на 85,6 тыс. м<sup>3</sup> сут. превышает общее использование вод, включая ожидаемого потребления от новых скважин. Эта величина является экологически устойчивой и не представляет какого-либо риска для потенциала и уровня водоносных горизонтов. Подземные воды используются преимущественно для питьевого водоснабжения и орошения земель, а в некоторых частях бассейна являются единственным источником оросительной воды [5, 7].

По данным М.Х.Акбарова (2016) загрязнение окружающей среды ртутью и сурьмой отрицательно влияет на жизненный уровень людей в бассейнах рек Исфайрамсай, Сох, Шахимардансай, на берегу которых расположены многие сёла и города с многотысячными населениями. В Кадамжае и Хайдаркене действуют преработывающие комбинаты. Таким образом, экосистемы Южной Ферганы загрязняются этими ядовитыми веществами. Необходимо принять меры по предотвращению отрицательных влияний людям, животным и растениям вредных веществ в зоне бассейнов указанных рек [2].

В последние годы в Ферганской долине наблюдается некоторая тенденция роста минерализации и общей жесткости грунтовых вод в результате орошения. Засоленные и заболоченные почвы приурочены преимущественно к центральной части Ферганской долины. В распределении почв по засолению прослеживается закономерность: засоление возрастает к периферии конусов выноса и к межконусным понижениям. Преобладают незасоленные и слабозасоленные почвы (71%), остальная часть земель засолены и нуждаются в промывках различными нормами. Преимущественно засоленные почвы и ветланды приурочены к центральной части Ферганской долины [4, 5, 6]. По данным научно-информационный центр МКВК, в Ферганской долине преобладают слабо засоленные почвы (56% из всех засоленных земель), средне засоленные составляют 35%, сильно засоленных 9%. Наиболее сильно процессу засоления почв подвержена Ферганская область Узбекистана, в наименьшей – Джалалабадская и Ошская области Кыргызстана [6].

За последние 5 лет в Узбекистане проводится последовательная работа в области обеспечения охраны окружающей среды, рационального использования природных ресурсов, улучшения санитарной и экологической обстановки. В целях определения приоритетных направлений государственной политики в области охраны окружающей среды, внедрения эффективных механизмов профилактики, выявления и пресечения нарушений природоохранного законодательства, усиления персональной ответственности руководителей государственных органов и хозяйствующих субъектов, граждан за санитарное и экологическое состояние населенных пунктов республики, а также обеспечения достижения Национальных целей и задач в области устойчивого развития на период до 2030 года разработан и утверждена концепции «Охраны

окружающей среды республики Узбекистан до 2030 года» [1]. Концепцию охраны окружающей среды Республики Узбекистан до 2030 года предусматривающую меры по:

–сохранению и обеспечению качества объектов окружающей среды (атмосферного воздуха, вод, земель, почв, недр, биоразнообразия, охраняемых природных территорий) от антропогенного воздействия и иных негативно воздействующих факторов;

–приоритетному использованию материалов, продукции, производственных и иных объектов, представляющих наименьшую экологическую опасность;

–расширению охраняемых природных территорий;

–обеспечению экологически безопасного использования токсичных химических и радиоактивных веществ;

–совершенствованию экологически безопасной системы обращения с отходами;

–формированию экологической культуры населения, повышению уровня прозрачности деятельности государственных органов в сфере охраны окружающей среды и усилению роли гражданского общества [1].

Формирование геоэкологической ситуации на территории Ферганской долине зависит непосредственно от масштабов и интенсивности техногенных процессов и, следовательно, от геоэкологических последствий разнообразной аграрно-промышленно-транспортной деятельности. Основные задачи по улучшению экологической обстановки Ферганской долине состоят из следующих мероприятий: расширение площади охраняемых территорий, развитие экотуризма, обеспечение населения питьевой водой, регулярное подпитывание рек и озер водой, для предотвращения ветров на пересохших участках долине сажать деревья, которые будут улучшать мелиоративного состояния земель, расширение пастбищных и сенокосных площадей.

#### **Использованные источники:**

1. Указ Президента Республики Узбекистан «Об утверждении концепции охраны окружающей среды Республики Узбекистан до 2030 года». г. Ташкент, 30 октября 2019 г., № УП-5863.

2. Акбарова М.Х. Экологический мониторинг геохимической провинции Южной Ферганы. Наука, новые технологии и инновации Кыргызстана. №8, 2016.

3. Мягкова Н.В. Экологические аспекты изменения климата в Узбекистане // Universum: Технические науки: электрон. научн. журн. 2019. № 2(59).

4. Никанорова А.Д. Ландшафтно-геоэкологическое обоснование оптимизации водопользования в орошаемой земледелии Ферганской долины. дис. ... канд. геог. наук. Москва, 2015. 169 с.

5. Национальный доклад о состоянии окружающей среды и

использовании природных ресурсов Республики Узбекистан (2008-2011). Ташкент, 2013. -256 с.

6. Заявление о воздействии на окружающую среду и План управления Проект «Управление водными ресурсами в Ферганской долине Фаза-II (ПУВРФД-II) Заключительный отчет. Дата: 28 марта 2016 г.

7. Состояние окружающей среды в Центральной Азии: иллюстрации к избранным экологическим темам и показателям. Региональный экологический центр Центральной Азии/Австрийское федеральное агентство по окружающей среде, Экологическая сеть «Зой», 2015 г. 27 с.

8. Луиджи де Мартино и друг. Окружающая среда и безопасность. Трансформация рисков в сотрудничестве Центральная Азия. Регион Фергана - Ош – Худжанд. ЮНЕП, ПРООН, ОБСЕ, НАТО, 2005 г.

9. Ferghana valley five year humanitarian trends assessment. Aging Leadership, Economic Shocks, Decreased Funding and Reduced Resilience to Environmental Hazards. MIDDLE EAST/MARCH-2017. 19 с.

*Алиева М.Н.  
старший преподаватель  
кафедры технологии и методики её преподавания  
Усмонов А.А.  
специалист  
центр тестирования  
ГОО «Худжанский государственный  
университет имени ак.Б. Гафуров»  
Таджикистан, г. Худжанд*

### **СУЩНОСТЬ И СТРУКТУРА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КОМПЕТЕНЦИИ**

*Аннотация: В статье речь идет о сущности и структура экономической компетенции и говорится, что формирование экономических компетенций осуществляется последовательно с начального уровня, который характеризуется знанием основ экономики, умением совершать несложные экономические действия, проводить расчеты и т.д*

*Ключевые слова: сущность, структура, экономика, компетенция, экономической компетенции*

*Alieva M.N., senior lecturer  
Department of Technology and Methods of its Teaching  
Usmonov A.A., specialist testing center  
State Educational Institution “Khujansk State University named after  
academician B. Gafurov”, Tajikistan, Khujand*

### **ESSENCE AND STRUCTURE OF ECONOMIC COMPETENCE**

*Annotation: The article deals with the essence and structure of economic competence and states that the formation of economic competencies is carried out sequentially from the initial level, which is characterized by knowledge of the fundamentals of the economy, the ability to perform simple economic actions, make calculations, etc.*

*Keywords: essence, structure, economy, competence, economic competence*

Выделение экономических компетенций в отдельную группу продиктовано необходимостью оценки их места и роли в жизни современного человека, а следовательно и института, который эти компетенции обеспечивает, экономического образования в целом. При этом следует помнить, что компетентностный подход предполагает не усвоение учеником отдельных друг от друга знаний и умений, а овладение ими в комплексе. В связи с этим меняется, точнее, по иному определяется система

методов обучения. Под компетенциями понимается комбинация знаний, навыков и отношений в соответствующей области. Другими словами, компетенции свидетельствуют о способности придать полученным знаниям деятельную форму (трансформация знаний «что» в знания «как»), о приобретенных свойствах личности, об «обученности» в компетентностной парадигме. Экономические компетенции определяются набором теоретических знаний и практических навыков, необходимых для встраивания в экономическую систему. Экономические компетенции имеют знаниевую основу и обеспечивают практический выход в навыки. Они определяют возможности реализации ученика в будущем как в профессиональной сфере, так и в частной жизни.

Таким образом, экономические компетенции выступают как средство, с помощью которого выстраивается траектория жизни, карьера, успех и т.д. Ключевые компетенции основа успеха человека в обществе знаний, его личной реализации, развития, активного гражданства, социальной включенности и занятости.

Экономика в школе следований в целом, их влияние на развитие экономической теории и практики, понимание изменений и последствий, вызываемых деятельностью в экономической сфере, а также решений, принимаемых государственными органами и частными лицами. Основы экономической науки, которые закладываются в школе, а затем углубляются на последующих образовательных ступенях, дают возможность не только развивать кругозор, формировать современный образ экономического мышления, но и осознанно (руководствуясь экономическими принципами) осуществлять выбор профессии.

Технологические компетенции в экономике определяются в первую очередь навыками в области современных IT-технологий, способствующих сбору, обработке, сохранению данных, необходимых для организации, управления, контроля экономической деятельности. Способность учиться. В экономике, основанной на знаниях, этот вид компетенции занимает ведущее место. Нарращивание экономических знаний в течение жизни, начиная со школы, предполагает не только увеличение их объема, но и улучшение их качества, соответствующего «текущему моменту», то есть удовлетворению тех потребностей, которые отвечают за реализацию профессиональных и личностных качеств человека. Выгодность образования, а экономического вдвойне, объясняется фактом «положительных экстерналий», когда решения, принимаемые экономически грамотными людьми, образуют вектор позитивного развития (в семейной сфере, бизнесе, экономике в целом). Эта компетенция включает осознание собственных потребностей в экономических знаниях, определение их дефицита, а также отыскание доступных возможностей и путей их пополнения.

Способность учиться состоит в овладении прежде всего креативными

навыками: добывание знаний из разных источников, окружающей действительности, владение приемами обработки данных, необходимых для увеличения знаний, методик обучения предмету в формальной и неформальной среде, включая личные контакты и разнообразные средства коммуникации и способность преодоления препятствий на пути к успешному обучению.

Социальные и гражданские компетенции. С точки зрения экономики этот вид компетенций отвечает за те формы экономического поведения, в которых проявляются мотивы, интересы, свойства личности, которые ведут к эффективному обмену знаниями, идеями, товарами и услугами. Социальные и гражданские компетенции требуют понимания норм, правил поведения в группах, сообществах, обеспечивают формирование новых и совершенствование старых институтов гражданского общества, работающих на благо его экономического и социального процветания. Помимо набора специальных знаний об обществе, его устройстве, социально-экономических путях развития, они образуют набор навыков морально-этического и культурного плана, которые позволяют людям участвовать в профессиональной и общественной жизни, включая деятельность в профессиональных и общественных союзах и организациях. Социальные и гражданские компетенции обеспечивают личное и общественное благополучие. При этом к основным навыкам следует отнести: эффективную коммуникацию на уровне семьи, организации, государства; ответственность за принятые решения и их последствия; уважение к общественным и личным институтам, ценностям, мнениям, точкам зрения; поддержку отношений сотрудничества, социального и экономического разнообразия.

Способность к инициативе и предпринимательству. Эту компетенцию образуют знания и сформированные навыки превращать идеи в реальный продукт, полезный и нужный людям идеи, знания, материальные блага, технологии и т.д., изыскивать нереализованные возможности в различных сферах жизни и ценой собственных усилий, воли, трудолюбия добиваться их реализации и продвигать их к потребителям. Способность к инициативе и предпринимательству помогает людям добиваться результатов в профессиональной сфере, обеспечивает самозанятость, предполагает поиск нового, реализацию своих интересов путем привлечения необходимых ресурсов, идей и т.д., требует специальных знаний из различных отраслей экономики (основ экономической теории, бухучета, маркетинга, менеджмента, финансов, налогообложения и т.д.) для организации бизнеса в реальном секторе экономики и сфере услуг. Необходимые умения включают анализ современных рынков с целью вовлечения предпринимателя в рыночный процесс, освоение необходимых для бизнеса экономических ролей, реальную оценку собственных предпринимательских способностей. На содержание этой компетенции влияют такие свойства



личности, как любознательность, интерес, творчество, новаторство, независимость, готовность рисковать (и разделять риски с другими), а также способность планировать и управлять собственной деятельностью и деятельностью других для достижения поставленных целей, ответственность, понимание роли стимулов и этических ценностей.

Многие из рассмотренных компетенций взаимосвязаны: аспекты, оттеняющие один вид компетенции, поддерживают компетентность другого вида. Компетентность в фундаментальных базовых навыках в языке, грамотности, работе с числами, информационными технологиями является основой для учебы, а обучение учению поддерживает всю образовательную деятельность.

Формирование экономических компетенций осуществляется последовательно с начального уровня, который характеризуется знанием основ экономики, умением совершать несложные экономические действия, проводить расчеты и т.д. Это база экономической и финансовой грамотности. Нормативный (достаточный) уровень компетенций свидетельствует о достаточном объеме экономических знаний (наличии экономической и финансовой грамотности), необходимых для поддержания определенного уровня жизни, об устойчивом интересе к совершению экономических действий в условиях рынка, взаимодействию с его основными институтами. Нормативный уровень обеспечивает экономическую безопасность в финансовой сфере.

Высокий (творческий) уровень компетенций отличает, несомненно, хорошее владение экономической теорией и практикой. Он дает возможность их владельцу не только грамотно принимать решения, проводить анализ по интересующим экономическим проблемам, но и самостоятельно заниматься «экономическим творчеством», например в форме предпринимательства. Этот уровень экономической компетенции может также свидетельствовать о способности индивидуума к генерации новых знаний, высокой когнитивной способности.

Высокий уровень компетенций подходит для взрослых. Уровни экономической компетенции могут быть продиагностированы на основе соответствия достигнутого уровня знаний и навыков разработанным критериям. При этом важнейшими качествами, необходимыми для приобретения всех компетенций, являются критическое мышление, творческий подход, инициативность и готовность решать проблемы, оценка риска и принятие решений, конструктивное управление чувствами. Место и значение экономических компетенций в жизни и деятельности человека определяются общественными условиями, институтами и личными качествами.

Безусловно, необходимо отметить все многообразие роли экономических компетенций в жизни людей. Так, экономические компетенции: определяют способность к оценке экономической ситуации и

самостоятельному принятию решений экономических проблем; обеспечивают механизм социальной и экономической адаптации; создают предпосылки для выбора сферы экономической деятельности; позволяют проводить оценку собственной ресурсной базы: интеллектуальных, организационных и финансовых активов; обеспечивают грамотное удовлетворение насущных потребностей в повседневной жизни (умение выбирать, обмениваться, покупать); определяют результат и качество экономических отношений; обеспечивают четкое достижение поставленных целей, оформление экономических интересов; определяют уровень экономической активности; формируют правила и привычки экономического поведения; определяют выбор средств общения и освоения экономического языка; обеспечивают смену ролевых функций, стремление к расширению позиций и освоение новых экономических ролей, создающих конкурентное преимущество; инициируют создание новых и совершенствование старых экономических институтов, участвуют в накоплении социального опыта; определяют уровень экономической и финансовой безопасности; способствуют укреплению авторитета индивидуума, его успеху, генерации идей и новых знаний. Приведенный перечень не исчерпывает все «полезные результаты», которые обеспечивают экономические компетенции, однако развитие таких ключевых компетенций, как способность к обучению, овладение технологиями извлечения и присвоения знаний, а также средствами и методами коммуникации, оказываются решающими в современных условиях. Они способны обеспечить высокий уровень жизни и удовлетворенность ее качеством.

Компетенции никуда не исчезают, но требуют совершенствования в течение всей жизни. Поддержание и развитие необходимого набора компетенций в образовательной среде осуществляется за счет таких составляющих, как: мотивация (интерес и готовность к изучению экономических дисциплин); рефлексия (поиск решения возникающих проблем); деятельность (умение применять полученные знания с целью достижения результативности и эффективности совершаемых действий). Отметим, что классификационная структура экономических компетенций может быть проведена по различным признакам, даже без привязки к ключевым компетенциям. Однако логичнее выстраивать структуру экономических компетенций исходя из «места приложения» соответствующих компетенций и той экономической роли, которую исполняет человек.

В такой «ролевой» структуре ее элементами становятся компетенции, необходимые для выполнения соответствующих экономических ролей (потребителя, инвестора, собственника, налогоплательщика, предпринимателя и т.д.) и определяются как норма или средство. Например, роль рационального потребителя требует достаточно большого объема

знаний о рынках, маркетинге, менеджменте, правах потребителя, навыках использования различных средств оплаты, кредитовании и т.д. Поэтому, несомненно, структура «потребительских компетенций» будет отличаться от структуры компетенций, необходимых инвестору или налогоплательщику, хотя базовые экономические компетенции у них будут одинаковыми.

Таким образом, в каждом конкретном случае набор и структура экономических компетенций будут отличаться спецификой исполняемой экономической роли.

#### **Использованные источники:**

1. Антипина Л. Б. Компетентностный подход в реализации образовательного процесса / Л. Б. Антипина // Методист. - 2010. – N 2. - С. 39-44
2. Зимняя И. А. Компетентностный подход. Каково его место в системе современных подходов к проблемам образования? (теоретико-методологический аспект) / И. А. Зимняя // Высшее образование сегодня.- 2006.-№8. -С. 23.
3. Оскарссон Б. Базовые навыки как обязательный компонент высококачественного профессионального образования / Под общ. ред. В. И. Байденко, Дж. ван Зантворта, Европейский фонд подготовки кадров. Проект ДЕЛФИ. – М. : 2001. - С. 42.
4. Рогова Д.Б., Тациян И.Н. Формирование экономических компетенций студентов в гбоу спо юргинский технологический колледж // Личность, семья и общество: вопросы педагогики и психологии: сб. ст. по матер. XIII междунар. науч.-практ. конф. Часть III. – Новосибирск: СибАК, 2012.
5. Хентонен А.Г. Формирование экономической компетентности у будущих учителей технологии / А.Г. Хентонен// Текст: непосредственный, электронный // Молодой ученый.-2016. -№ 20 (124).-С. 741-743.

*Протопопова Е.В.  
студент 2 курса магистратуры  
факультет филологии истории и права  
Киселева Н.А., к.пед.н.*

*доцент  
научный руководитель: Киселева Н.А., к.пед.н.  
доцент*

*Омский государственный педагогический  
университет филиал в г. Тара  
Россия, г. Тара*

### **ОПИСАНИЕ ОПЫТНО-ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОГО ОБУЧЕНИЯ СОЧИНЕНИЮ-РАССУЖДЕНИЮ ОБУЧАЮЩИХСЯ 6 КЛАССА**

*Аннотация: Статья посвящена актуальной на сегодняшний день проблеме развития речи учащихся. Особое внимание уделяется общим задачам, условиям и требованиям к развитию речи как средству успешного обучения в школе.*

*Ключевые слова: речь, развитие речи, речевая деятельность, речевая среда, педагогический процесс*

*Protopopova E.V.  
2nd year student of the Faculty of Philology of History and Law  
Branch of Omsk State Pedagogical University in  
Kiseleva N.A., candidate of pedagogical sciences, associate professor  
Branch of Omsk State Pedagogical University in the city of Tara  
Russia, Tara  
Branch of Omsk State Pedagogical University in the city of Tara  
Scientific adviser: Kiseleva N.A., candidate of pedagogical sciences  
associate professor  
Branch of Omsk State Pedagogical University in the city of Tara  
Russia, Tara*

### **DESCRIPTION OF EXPERIMENTAL EXPERIMENTAL TEACHING OF COMPOSITION-REASONING OF TRAINING STUDENTS OF CLASS 6**

*Resume: The article is devoted to the current problem of the development of speech of students. Particular attention is paid to the general tasks, conditions and requirements for the development of speech as a means of successful learning at school.*

*Keywords: speech, speech development, speech activity, speech environment, pedagogical process*

Доминирующая идея федерального компонента государственного образовательного стандарта по русскому языку – интенсивное речевое и

интеллектуальное развитие обучающихся на всех ступенях обучения.

Федеральный государственный образовательный стандарт основного общего образования определяет проблему развития речи обучающихся на всех ступенях обучения как одну из главных.

Целью развития речи является возможность свободного общения с окружающим миром, возможность саморазвития, возможность овладения конструктивными средствами и способами взаимодействия с окружающими. Согласно ФГОС ООО, речевое развитие состоит из следующих компонентов: 1. Развитая речь как средство общения и культурного развития. 2. Богатый словарный запас. 3. Связная, грамматически правильная речь. В соответствии с введённой 9 апреля 2016 года Правительством РФ «Концепцией преподавания русского языка и литературы» развитие речи на уроках русского языка должно предусматривать: 1. Развитие всех видов речевой деятельности (чтение, говорение, слушание, письмо). 2. Соблюдение норм грамотности письменной и устной речи. 3. Работу с текстами разного типа и стиля.

Важную роль в развитии речи играет работа над сочинением, в частности, над сочинением-рассуждением, которая начинается с 5 класса и продолжается до выпускного экзамена. Тексты-рассуждения выступают в качестве единицы дидактики, являясь действующим средством развития речи обучающихся и средством развития коммуникативных умений и навыков.

Цель исследования: изучить методику обучения сочинению-рассуждению и разработать эффективные приемы развития данного вида письменной связной речи обучающихся 6-го класса.

Объект исследования: развитие письменной связной речи обучающихся средних классов. Предмет исследования: сочинение-рассуждение как средство развития письменной связной речи.

Наше исследование проводилось в 6 классе на базе Семеновской средней школы Знаменского района Омской области с 12 декабря 2019 по 23 марта 2020 г.

С целью выявления исходного уровня и последующего развития письменной речи на уроках русского языка у шестиклассников нами был организован и проведен педагогический эксперимент. В исследовании были задействованы 9 учеников 6 класса.

На констатирующем этапе было проведено сочинение-рассуждение на тему: *«Не имей сто рублей, а имей сто друзей. Так ли это?»*

Оценивание сочинения происходило по критериям.

Раскрытие темы: 5 баллов – ученик полностью раскрыл тему сочинения; 4 балла – тема учеником раскрыта не полностью (иногда встречаются отступления, ненужные подробности); 3 балла – тема учеником раскрыта слабо. Композиция текста: 5 баллов – композиция текста выстроена логично, последовательно; 4 балла – композиция текста не

совсем последовательна, достаточно сбивчива; 3 балла – текст сочинения построен нелогично, композиционно не выстроен. Использование опорных слов: 5 баллов – опорные слова используются уместно, удачно вписываются в содержание и композицию текста; 4 балла – опорные слова используются учеником, но не всегда уместно; 3 балла – опорные слова либо не используются, либо наблюдается их чрезмерное нагромождение.

На основании оценки этих умений мы выделили 3 уровня умения учеников писать сочинения-рассуждения: высокий, средний и низкий.

Формирующий этап эксперимента проводился не только на уроках русского языка, но и на уроках литературы и на внеклассном мероприятии.

На уроках литературы обучающиеся проходили блок «Как человек относится к людям и ко всему живому». Тема довольно интересная и спорная. На каждый урок были разработаны конспекты с опорой на рассуждение. Это были проблемные вопросы на тему *нравственность, доброта, гуманизм, милосердие*. Просмотр видеороликов, работа в группах или самостоятельно сводилась к тому, что от каждого вида работы требовалось рассуждение в устной форме или письменной форме. Использовались задания группового и индивидуального характера.

Нам удалось разработать классный час на тему «Дорогую добра» также с опорой на рассуждение. Классный час проводился в форме беседы, обучающиеся рассуждали на разные жизненные темы, рассказывали о своих добрых поступках, после чего анализировали их вместе.

Также, при анализе сочинений мы выяснили, что у обучающихся затруднения с аргументированием, а у некоторых – с выстраиванием частей сочинения.

Таким образом, при подготовке к следующему сочинению мы тщательно разбирали композицию сочинения-рассуждения. Пример заданий: *найти тезисы в текстах, составить тезис на тему.., найти аргумент в тексте, привести аргумент в пользу какого-либо высказывания.., найдите предложение, которое выражает авторскую позицию в тексте.., прокомментируйте авторскую позицию.., подвести итог.*

На контрольном этапе обучающиеся писали сочинение на тему «Зачем нужно охранять природу?» Оценивание происходило по критериям, разработанным на первом этапе.

Таким образом, педагогический эксперимент позволил повысить уровень умений обучающихся. Достижению положительной динамики в овладении данным умением способствовали такие факторы, как система заданий на развитие умений рассуждать и мыслить критически; подбор интересных тем для написания сочинения; использование разных форм работы (в группах / индивидуально, в устной / письменной форме) и проблемного метода [1]; разработка памятки написания сочинения-рассуждения.

Результаты эксперимента показали, что выполнение перечисленных условий способствовало развитию письменной связной речи обучающихся и предлагаемые методические приемы являются эффективными..

**Использованные источники:**

1. *Плахина Е. А., Киселева Н. А.* Проблемный метод обучения на уроках русского языка (на примере изучения рода имени существительного) // Материалы XIV Междунар. науч.-практ. конф. «Академическая наука – проблемы и достижения» 5–6 декабря 2017 г. North Charleston, USA. – Т. 2. – С. 87–89.

УДК 327.83

*Аитова А.Е.  
студент магистратуры 2 курса  
факультет «Зарубежное регионоведение  
и международное сотрудничество»  
«Российская академия народного хозяйства государственной  
службы при Президенте Российской Федерации»  
Россия, г. Москва*

## СФЕРЫ ПРИМЕНЕНИЯ ЯЗЫКА В КАЧЕСТВЕ ИНСТРУМЕНТА МЯГКОЙ СИЛЫ («SOFT POWER»)

*Аннотация:*

*Данная статья посвящена описанию сфер использования языка в качестве инструмента мягкой силы («soft power»). Большая часть содержания посвящена классификации сфер применения языка, где он является более эффективным инструментом мягкой силы. (Описание применения языка в таких сферах, как — политика, бизнес, экономика, образование, туризм, СМИ (средства массовой информации), интернет и т.д.)*

*Ключевые слова: язык, мягкая сила («Soft Power»), сферы применения, распространение, культура.*

## THE SPHERES OF USING LANGUAGE AS THE “SOFT POWER” INSTRUMENT

*Annotation:*

*The purpose of the article is the description of spheres where the language is using as the geopolitical instrument. The biggest part of information is about the classification of the spheres of using language as the “soft power” instrument (The description of using language in political, business, economical, educational, mass media and other spheres).*

*Key words: language, “Soft Power”, using spheres, spreading, culture.*

Язык является важнейшим инструментом геополитического влияния. Помимо того, что он может быть важнейшей культурной характеристикой, также он имеет большое значение во всех областях социальной жизни, его применяют в различных сферах жизни общества: социальной, научной, информационной, туристической, сферах искусства и бизнеса и многих других.<sup>156</sup>

Язык также присутствует и в политической сфере. Исторически, его

---

<sup>156</sup> Роль русского языка в геополитических процессах// Концептуал — Электрон, дан. — Режим доступа: <http://концептуал.рф/rol-russkogo-yazyka-v-geopoliticheskikh-protsessah> (дата обращения: 25.03.2020)



распространение на мировых территориях являлось показателем власти, так, например, империалистические государства применяли язык для распространения своей культуры и нравов на захваченных территориях, которые в дальнейшем местное население могло интегрировать в свою культуру.<sup>157</sup>

Но политические стратегии в наши дни нацелены на использование мирных способов налаживания международных отношений. В приоритете находится создание благоприятного государственного имиджа, а язык представляет собой один из самых главных инструментов, распространение которого может существенно его улучшить.<sup>158</sup>

В последнее время стал очень актуален вопрос изучения такой языковой функции, как способность осуществления политического и геополитического влияния. То есть, при грамотном использовании данного ресурса можно добиться существенных преимуществ в политике, как внутренней, так и внешней.<sup>159</sup>

Таким образом, язык можно включить в перечень инструментов «мягкой силы» или “Soft power”, которая представляет собой распространение культурных, политических, экономических и т.п. особенностей одного государства в пространстве других государств. Это достигается за счет демонстрации культурных ценностей, изложения своих взглядов в области политики и экономики. Данный механизм действует медленно, а результаты его применения появляются через довольно продолжительные сроки.<sup>160</sup>

Но подобная тактика в дальнейшем приносит большое количество преимуществ для восприятия государства гипотетическими партнерами сотрудничества, так как к культуре государства-объекта воздействия хорошо относится не только политическая элита государства-субъекта воздействия, но и большая часть его населения.<sup>161</sup>

Особенно эффективными инструментами мягкой силы являются искусство, наука и язык, так как их влияние просматривается более явно. Например, возрастает интерес к литературе, кинематографу, музыке и т.п., или во многих сферах жизни населения появляются новые словесные заимствования.<sup>162</sup>

Но существует и более полный перечень сфер и областей, в которых

---

<sup>157</sup> Аракин В.Д. История английского языка: Учеб. пособие 2 изд./В.Д. Аракин// - М.: ФИЗМАТЛИТ – 2003. — 272с.

<sup>158</sup> Organisation Internationale de la francophonie Содействие развитию многоязычия в международных организациях — Paris: Editions Nathan — 2013. — 31с.

<sup>159</sup> Хантингтон С. Столкновение цивилизаций/ С. Хантингтон// — М.: АСТ — 2017. — 576с.

<sup>160</sup> Геополитика русского языка // Геополитика.ру — Электрон, дан. — Режим доступа: <https://www.geopolitica.ru/article/geopolitika-russkogo-yazyka> (дата обращения: 25.03.2020)

<sup>161</sup> Nye Joseph S. Soft Power: The Means to Success in World Politics / J. Nye — NY Public affairs — 2005 — 200с.

<sup>162</sup> Crystal David English as a Global Language /D. Crystal// — New York: Cambridge University Press. — 2003. — 229с.

язык может применяться в качестве инструмента «мягкой силы»<sup>163</sup>:

1. Использование языка при ведении мероприятий мирового масштаба;

2. Использование языка в международном бизнесе. Все всемирные бизнес компании и корпорации либо требуют от работников знания определенного языка на хорошем уровне, либо сами организуют языковые курсы в целях обучения персонала.

3. Использование языка крупными транспортными компаниями, связанными с перевозками пассажиров или грузоперевозками.

4. Язык можно продвигать и в сфере науки и образования. Все основные области науки, такие как медицина, космические технологии, нано технологии, физика, химия и т.д. Практически все научные публикации пишутся на языке мирового значения или же имеют переведенные версии<sup>164</sup>.

5. Язык может применяться в дипломатии. (Например, самые главные международные организации мира, такие как ООН, ЮНЕСКО, ВОЗ имеют несколько официальных языков);

6. Основные мировые информационные ресурсы, различные СМИ также могут служить площадкой для распространения языка.

7. Всемирная сеть Интернет помогает распространению языка. В наше время практически каждый онлайн информационный ресурс и каждый сайт имеет несколько языковых версий, а все известные браузеры имеют свои версии переводчиков.

8. Программы студенческого обмена и программы обучения различным языкам помогают привлечь внимание к культуре другой страны. Экспорт образования позволяет выйти на новый уровень в формировании особенности коммуникации на всех уровнях взаимодействия государств, наций и культур. Соответственно, можно заявить о том, что в данном случае язык имеет еще информационную и объединяющую функции.<sup>165</sup> Так как в языке заложено большое количество национальных особенностей, которые по определению также распространяются при осуществлении коммуникации. Именно поэтому они подвергаются неодобрению, потому что некоторые критики видят в этом открытую пропаганду ценностей других государств;

9. Искусство и литература являются также средством распространения языка и культуры страны. За счет этих ресурсов происходит ознакомление с нравами и традициями других государств, а

---

<sup>163</sup> Пашаева Г. М. Global English как универсальный транслятор «Мягкой силы» /Г. Пашаева// Дискурс-Пи: Научный журнал, 2014, № 1 (14). С.108-113.

<sup>164</sup> Fishman Joshua DO NOT Leave Your Language Alone /J. Fishman//— New Jersey: Lawrence Erlbaum Associates, Inc. — 2006 — 172 с.

<sup>165</sup> Жерновая О.Р., Смирнова О.А. Феномен использования английского языка как инструмента мягкой силы политического/ О. Жерновая, О. Смирнова // Иностранные языки: лингвистические и методические аспекты. Выпуск 34. — 2016 — С. 251-262.

также образом мышления других людей;

10. Некоторые черты культуры могут быть распространены и за счет интернета и в дальнейшем прочно закрепиться в жизни других народов, например, молодежный сленг. Практически в каждом современном языке существуют заимствования из других, именно эти слова и являются частью чужой культуры<sup>166</sup>;

11. В большинстве случаев язык является визитной карточкой культуры любого государства и составляет важную часть имиджа страны.<sup>167</sup> В туристической литературе и обзорах всегда присутствует раздел особенностей языка. Такой ход привлекает большее количество заинтересованных людей.

Если язык применяется во всех или в большей части перечисленных пунктов, то можно сказать, что он является эффективным инструментом мягкой силы («Soft Power»), который приносит достаточно весомые изменения в представление о культуре той или иной страны-субъекта воздействия на территории государств объектов-воздействия. Таким образом, можно напрямую увидеть действие механизма мягкой силы, за счет внедрения языка.

Также стоит отметить, что в наше время стратегии внешней культурной и языковой политики практически всех государств подразумевают использование языка в перечисленных сферах, и в них можно встретить упоминание об этой функции языка.

#### **Использованные источники:**

1. Аракин В.Д. История английского языка: Учеб. пособие 2 изд./В.Д. Аракин// - М.: ФИЗМАТЛИТ – 2003. —272с.
2. Жерновая О.Р., Смирнова О.А. Феномен использования английского языка как инструмента мягкой силы политического/ О. Жерновая, О. Смирнова // Иностранные языки: лингвистические и методические аспекты. Выпуск 34. — 2016 — С. 251-262.
3. Исраилова Т.Ш. Роль английского языка в развитии европейской цивилизации /Т.Ш. Исраилова// ИННОВАЦИОННЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ТЕОРИЯ, МЕТОДОЛОГИЯ, ПРАКТИКА: сборник статей XI Международной научно-практической конференции. В 2 ч. Ч. 1. – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2017. – 334 с. — С. 175-179
4. Пашаева Г. М. Global English как универсальный транслятор «Мягкой силы» /Г. Пашаева// Дискурс-Пи: Научный журнал, 2014, № 1 (14). С.108-113.
5. Хантингтон С. Столкновение цивилизаций/ С. Хантингтон// — М.: АСТ

---

<sup>166</sup> Исраилова Т.Ш. Роль английского языка в развитии европейской цивилизации /Т.Ш. Исраилова// ИННОВАЦИОННЫЕ НАУЧНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ: ТЕОРИЯ, МЕТОДОЛОГИЯ, ПРАКТИКА: сборник статей XI Международной научно-практической конференции. В 2 ч. Ч. 1. – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2017. – 334 с. — С. 175-179

<sup>167</sup> Fishman Joshua Current Multilingualism. A new linguistic Dispensation /J. Fishman// — Berlin —2013. — 383с.

— 2017. — 576с.

6. Crystal David English as a Global Language /D. Crystal// — New York: Cambridge University Press. — 2003. — 229с.

7. Fishman Joshua Current Multilingualism. A new linguistic Dispensation /J. Fishman// — Berlin —2013. — 383с.

8. Fishman Joshua DO NOT Leave Your Language Alone /J. Fishman//— New Jersey: Lawrence Erlbaum Associates, Inc. — 2006 — 172 с.

9. Nye Joseph S. Soft Power: The Means to Success in World Politics / J. Nye — NY Public affairs — 2005 —200с.

10.Organisation Internationale de la francophonie Содействие развитию многоязычия в международных организациях — Paris: Editions Nathan — 2013. — 31с.

11.Роль русского языка в геополитических процессах// Концептуал — Электрон, дан. — Режим доступа: <http://концептуал.рф/rol-russkogo-yazyka-v-geopoliticheskikh-protsessah> (дата обращения: 25.03.2020)

12.Геополитика русского языка // Геополитика.ru — Электрон, дан. — Режим доступа: <https://www.geopolitica.ru/article/geopolitika-russkogo-yazyka> (дата обращения: 25.03.2020)

*Анисимов И.М.  
студент магистратуры 2 курса  
факультет «Государственное и муниципальное управление»  
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и  
государственной службы при Президенте РФ»  
научный руководитель: Аксёнова М.А., к.э.н.  
доцент  
Россия, г. Липецк*

## **ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ ПО РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ**

*Аннотация:*

*Статья посвящена основам деятельности органов местного самоуправления по реализации государственной молодежной политики, рассмотрены проблемы реализации молодежной политики на муниципальном уровне и пути их решения.*

*Ключевые слова: молодежь, молодежная политика, муниципальная молодежная политика, местное самоуправление.*

## **ACTIVITIES OF LOCAL SELF-GOVERNMENT BODIES TO IMPLEMENT THE STATE YOUTH POLICY**

*Annotation:*

*The article is devoted to the basics of the activities of local self-government bodies for the implementation of state youth policy, the problems of implementing youth policy at the municipal level and ways to solve them are considered.*

*Key words: youth, youth policy, the municipal youth policy, local self-government.*

Актуальность изучения деятельности органов местного самоуправления по реализации государственной молодежной политики обусловлена необходимостью разработки совершенно новых направлений молодежной политики на муниципальном уровне.

Молодежная политика на муниципальном уровне – это муниципальная социальная политика, тесно взаимосвязанная с политикой государства, имеющая важнейшее значение для прогрессивного социального развития, направленная на молодое поколение с целью включения его в систему развития муниципальной территории и государства в целом.

Государственная политика в отношении молодежи сегодня представляет собой неотъемлемую часть государственной социальной политики, которая обеспечивает прогрессивное общественное развитие.

Законодатель характеризует молодежную политику как властную

деятельность, направленную на формирование социально-экономической и правовой среды, а также гарантий для становления и развития молодого населения<sup>168</sup>. При этом постоянно происходит модернизация мероприятий, инструментов, программ молодежной политики с учетом имеющегося опыта публичного управления в рассматриваемой сфере и новых задач, которые ставит перед собой государство.

Молодежную политику на муниципальном уровне можно охарактеризовать как политику местного сообщества в отношении молодежи, которая имеет своей целью включить молодое население, проживающее на территории муниципалитета в процессы социально-экономического развития такой территории.

Молодежная политика на местном уровне напрямую связана с государственной молодежной политикой.

В настоящее время практика публичного управления в отношении молодежи на уровне муниципалитетов не в полной мере отвечает потребностям современного общества. Так, фактически действительный охват мероприятий и программ молодежной политики составляет не более 10% молодого поколения муниципальной территории, что обуславливает необходимость перехода от реализации отдельных инструментов и программ к комплексному управлению молодежной политики на территории муниципалитета.

На муниципальном уровне вопросы формирования и реализации молодежной политики обычно находятся в ведении специального отдела высшего органа исполнительной власти муниципалитета. К числу наиболее распространенных мероприятий молодежной политики на территории муниципалитетов относятся программы, направленные на поддержку талантливых и одаренных представителей молодого поколения местного населения. Программа стимулирует развитие творческого потенциала молодого поколения, способствует адекватному профессиональному самоопределению.

Кроме того, одним из важнейших направлений формирования и реализации молодежной политики на муниципальном уровне является организация социальной адаптации молодого населения местного сообщества, которая включает следующие мероприятия: организация психологической адаптации молодого поколения. Эти мероприятия, прежде всего, предполагают работу с теми представителями молодого поколения местного населения, которых можно отнести к группам риска или неблагополучной молодежи.

По месту жительства формируются специальные группы по работе с такой молодежью, реализуются социальные мероприятия по поддержке молодежи, выстраиванию инфраструктуры социальной адаптации и

---

<sup>168</sup>Шаропова Ш.С. Молодежь – созидательная сила общества // Научный журнал. 2020. №21. С. 75.

развития; организация культурно-досуговых центров, в которых реализуют специальные программы и мероприятия молодежной политики культурно-воспитательного характера для создания системы эффективного общения и социально полезного досуга, направленных на эффективные социализацию и социальную адаптацию молодого поколения. При этом, как отмечалось выше, мероприятия молодежной политики во многом характеризуются разрозненностью, несогласованностью, фрагментарностью, что снижает их эффективность<sup>169</sup>.

Для преодоления названных трудностей муниципальная молодежная политика должна формироваться и реализовываться на основе научно и практически обоснованной комплексной программы, включающей следующие обязательные элементы:

- формирование на территории местного сообщества благоприятной среды для гражданского становления, интеллектуального, физического и духовно-нравственного развития молодого поколения;

- формирование условий для интеллектуального, физического и творческого развития молодого поколения, а также всесторонняя поддержка наиболее одаренных представителей молодого поколения местного сообщества;

- создание системы детских и молодежных общественных объединений, удовлетворяющих нравственные, духовные, творческие, интеллектуальные потребности молодого поколения местного сообщества;

- учреждение и развитие системы социальной поддержки для наиболее уязвимых представителей молодого поколения, направленной на преодоление трудностей социализации молодежи, а также на ее всестороннее развитие и профессиональное самоопределение;

- организация и функционирование системы профилактики наркомании, алкоголизма, совершения преступных посягательств и иных правонарушений среди представителей молодого поколения местного сообщества;

- организация и функционирование системы правовой защита молодого поколения, в том числе посредством предоставления актуальной правовой информации по вопросам реализации и защиты собственных прав детям, подросткам, молодежи и др.

Отсюда в число основных целей комплекса программ и мероприятий молодежной политики следует включить: воспитание активных, инициативных граждан с высоким уровнем правосознания и пониманием значимости прав человека для развития, как отдельной личности, так и общества в целом; обеспечение эффективной занятости молодого поколения местного сообщества, реализация мероприятий, направленных на снижение уровня безработицы посредством предоставления сезонной и

---

<sup>169</sup>Панова Ю.А. Проблемы молодежной политики в Российской Федерации и пути их решения // Молодой ученый. 2019. №21. С. 379.

временной работы молодому поколению, а также создание условий для эффективного профессионального самоопределения, профориентации и пр.; создание среды для реализации творческого потенциала молодого поколения и вовлечения молодого поколения в инновационную деятельность; формирование среды для активного отдыха молодого поколения, для развития спорта, туризма, творческих объединений и пр.

Таким образом, совершенствование деятельности органов местного самоуправления по реализации государственной молодежной политики возможно только при решении ряда задач первоочередного характера, с учетом данных мониторинга изучения общественного мнения, применением связей с общественностью, а также изучением динамики экономических и социальных факторов муниципальных образований. Для решения проблем молодежи муниципалитетов необходима разработка ряда программных мероприятий, которые позитивно отразятся на развитии молодежной политики. Благодаря данным мероприятиям государственная молодежная политика должна сохранить лидирующие позиции и быть в приоритете в деятельности органов местного самоуправления.

**Использованные источники:**

1. Панова Ю.А. Проблемы молодежной политики в Российской Федерации и пути их решения // Молодой ученый. 2019. №21. С. 379-382.
2. Шаропова Ш.С. Молодежь – созидательная сила общества // Научный журнал. 2020. №21. С. 75-76



*Логоватовская А.А.  
студент 1 курса  
факультет «Экономика и финансы»  
Брянский филиал  
Российская академия народного хозяйства и государственной  
службы при Президенте Российской Федерации  
научный руководитель: Лактюшина О.В., к.э.н.  
доцент  
Россия, г. Брянск*

## **РАЗРЫВ СДЕЛКИ ОПЕК. СИТУАЦИЯ НА РЫНКИ НЕФТИ**

*Аннотация:*

*Статья посвящена разрыву сделки ОПЕК. Представлены последствия, которые произошли из-за прекращения 8 картеля, а также последующие действия стран-участниц.*

*Ключевые слова: сделка ОПЕК, нефть, Brent, Urals, брифинг.*

*Logovatovskaya A.A.  
1 course, faculty «Economics and Finance»  
The Bryansk Branch of the Russian Presidential Academy of the  
National Economy and Public  
Russian, town Bryansk  
Scientific adviser: Laktyushina O.V.  
candidate of economic Sciences, associate Professor*

## **THE CANCELLATION OF THE TRANSACTION BY OPEC. THE SITUATION ON THE OIL MARKETS**

*Annotation:*

*The article is devoted to the breakup of the OPEC deal. The article presents the consequences that occurred due to the termination of the cartel, as well as the subsequent actions of the participating countries.*

*Keywords: OPEC deal, oil, Brent, Urals, briefing.*

В последнее время в мире произошли события, которые повлияли на экономику и развитие многих стран. Одно из таких громких событий – развал сделки ОПЕК. Это повлекло изменения в экономике России и других стран, которые также являлись членами ОПЕК.

1 апреля сделка ОПЕК (или ОПЕК+) (The Organization of the Petroleum Exporting Countries; организация стран-экспортеров нефти) прекратила действовать.

Страны-участницы ОПЕК и страны, не являющиеся официальными членами картеля, такие как Россия, Азербайджан, Казахстан не смогли договориться о сокращении добычи нефти. Россия и Саудовская Аравия не смогли прийти к единому мнению: Саудовская Аравия предложила

сократить добычу нефти на 1,5 млн барр. в сутки до конца года в связи с пандемией коронавируса и падением спроса на сырьё, в то время как Россия - продлить сделку на прежних условиях. Директор РБК по энергетическому направлению Института энергетике и финансов Алексей Громов говорит, что данное сокращение добычи может привести к снижению капитализации компаний, а также к снижению стоимости акций компаний на бирже.

После срыва сделки Саудовская Аравия заявила о принятии решения о наращивании добычи до 13 млн барр. в сутки, а также поставки нефти в Европу с большой скидкой по \$25 за баррель. Россия же собирается оставить добычу на прежнем уровне.

Так же из-за разрыва сделки ОПЕК курс рубля сильно упал и до сих пор не имеет устойчивой позиции. Российский рубль занял второе место в рейтинге волатильных 170 валют мира по отношению к доллару, его временная волатильности равна 24,9% (на первом месте находится мексиканское песо с волатильностью 26,5%).

В пятницу, 3 апреля, во время совещания с главами российских нефтяных компаний, проходившем в режиме видеоконференции президент Владимир Путин заявил, что Россия вместе с другими странами может сократить добычу нефти на 10 млн барр. в сутки (это значит, что каждая страна должна сократить добычу нефти на 1\6 от своего производства), а также готова сотрудничать со странами ОПЕК и США.

«Конечно, это все должно происходить по-партнерски», — подчеркнул он.<sup>171</sup>

Путин пояснил, что добыча нефти должна сократится до уровня, «который сложился до начала кризиса» в мире. Цена, которая будет удобна для России, должна быть около 42\$ (по данным журнала РБК, цена на нефть Brent равняется \$32,61). По словам Новака<sup>172</sup>, снизить производство нефти нужно на ближайшие несколько месяцев, а затем — по мере восстановления мировой экономики — постепенно наращивать

Причину таких низких цен на нефть, Путин назвал попытку Саудовской Аравии убрать конкурентов, которые так же, как и они добывают сланцевую нефть, для чего цена на нефть должна была упасть ниже \$40 за баррель. Но позже Саудовская Аравия опровергла это заявление, сказав, что Эр-Рияд, напротив, выступал за сокращение добычи и стремился к восстановлению равновесия на рынке, за что также выступала Америка.

В следствии всего этого, стоимость российской нефти Urals с 30 марта

---

<sup>170</sup> Волатильность валюты – это своеобразный индикатор, который демонстрирует уровень изменчивости за определенный промежуток времени.

<sup>171</sup> Фадеева А., Подобедова Л., Дзядко Т. и другие Путин заявил о готовности сократить добычу нефти вместе с ОПЕК+ и США [Электронный ресурс] 03 апр, 19:37 \ \ РБК. 2020. URL

<sup>172</sup> Новак А.В. - Российский государственный и политический деятель, министр энергетики Российской Федерации

перестала покрывать затраты на ее транспортировку, доходность стала отрицательной. Но с недавнего времени цены на нефть стали расти и цена Urals составила \$14,34 за баррель но она по-прежнему остается минимальной с 1999 года. В тоже время скидка на российскую нефть относительно эталонной марки Brent находится на уровне \$4,75 за баррель (данный показатель является максимальным с 2008 года).

Этот рост связан с новостью о переговорах стран ОПЕК, которые должны были состояться 6 апреля. Участники собираются обсудить новую декларацию о сотрудничестве. Данное предложение поступило от Саудовской Аравии.

Шансы на заключение новой сделки велики, но есть вероятность введения санкций против России и Саудовской Аравии, а также может быть рассмотрен вариант прекращения поставки нефти Саудовской Аравии на завод в Северной Америке в штате Техас.

Переговоры между странами ОПЕК были перенесены на несколько дней, сообщает Reuters. По их словам, переговоры могут быть перенесены на 8-9 апреля, но точная дата еще обсуждается. Причиной переноса, по словам Bloomberg, стал спор между Россией и Саудовской Аравией о том, «кто виноват в падении цен на нефть» и развале предыдущей сделки.

Так же на брифинге президент Америки Дональд Трамп заявил, что США готовы ввести пошлины против России и Саудовской Аравии, если те не смогут договориться о снижении добычи для стабилизации рынка<sup>173</sup>. Сам же Трамп на вопрос о снижении добычи нефти производителями Вашингтона ответил: «Я не знаю. Это решение, которое мы должны принять. Возможно, мы примем его, возможно, нет».<sup>174</sup> Так же он добавил, что пока его об этом не просили.

7 апреля стало известно почему же все-таки Россия и Саудовская Аравия не могут прийти к соглашению. По информации Bloomberg Саудовская Аравия предлагает отсчет сокращения от текущей добычи в то время как Россия говорит, что нужно вести отсчет сокращения от среднего уровня добычи в первом квартале 2020 года. Для Саудовской Аравии разница огромная, так как в январе- марте средняя добыча равнялась 12 млн барр. в день, а в апреле добыча превысила 12 млн барр. в день. В то время как у России добыча осталась на прежнем уровне 11,3 млн барр. в сутки.

В ходе торгов 7 апреля стоимость барреля нефти марки Brent колеблется в районе \$34.

Итак, из всего этого можно сделать вывод о том, что из-за вспышки пандемии коронавируса, упал спрос на нефть, а так же из-за разрыва соглашения ОПЕК цены на нефть резко упали. В данный момент ведутся

---

<sup>173</sup> Анисимова Н. Трамп пригрозил «значительными» пошлинами на импортную нефть [Электронный ресурс] 06 апр, 03:27 \ \ РБК. 2020.

<sup>174</sup> Демурина Г. Трамп допустил сокращение добычи нефти со стороны США [Электронный ресурс] 07 апр, 08:21 27 \ \ РБК. 2020. URL: <https://www.rbc.ru/economics/07/04/2020/5e8bfd719a794746efcac949>

переговоры между представителями стран России, США и Саудовской Аравией, а также есть вероятность создания нового соглашения между странами-экспортерами нефти. Данное соглашение позволит стабилизировать рынок.

#### **Использованные источники:**

1. Совещание о ситуации на глобальных энергетических рынках [Электронный ресурс] 3 апреля 2020 года, 19:20 \ \ Администрация Президента России URL: <http://kremlin.ru/events/president/news/63145> (дата обращения: 07.04.2020);
2. By Javier Blas and Henry Meyer Saudi Arabia, Russia Push Negotiations for Global Oil Pact [Электронный ресурс] 5 апреля 2020 г., 14:05 GMT+3 \ \ Bloomberg 2020 URL: <https://www.bloomberg.com/news/articles/2020-04-05/oil-negotiators-race-for-deal-to-stem-rout-as-leaders-snipe> (дата обращения: 06.04.2020);  
URL:<https://www.rbc.ru/business/03/04/2020/5e86e0ac9a79475ee670f755> (дата обращения: 06.04.2020);
3. Фадеева А., Подобедова Л., Дзядко Т. и другие Путин заявил о готовности сократить добычу нефти вместе с ОПЕК+ и США [Электронный ресурс] 03 апр, 19:37 \ \ РБК. 2020. URL: <https://www.rbc.ru/economics/03/04/2020/5e8766099a794723a8097c72> (дата обращения: 03.04.2020);
4. Филипенко А. Reuters сообщил о переносе экстренной встречи ОПЕК+ [Электронный ресурс] 04 апр, 11:44 \ \ РБК. 2020. URL: <https://www.rbc.ru/economics/04/04/2020/5e8848639a79477012253dda> (дата обращения: 04.04.2020).
5. Анисимова Н. Трамп пригрозил «значительными» пошлинами на импортную нефть [Электронный ресурс] 06 апр, 03:27 \ \ РБК. 2020. URL: <https://www.rbc.ru/business/06/04/2020/5e8a760c9a7947221f30d9b9> (дата обращения: 06.04.2020).
6. By Javier Blas and Henry Meyer Oil Producers Race for Output Deal With G-20 at Center Stage [Электронный ресурс] 5 апреля 2020 г., 23:37 GMT+3 \ \ Bloomberg 2020 URL: <https://www.bloomberg.com/news/articles/2020-04-05/oil-negotiators-race-for-global-pact-with-u-s-role-in-balance?sref=6G2RWwOr> (дата обращения: 07.04.2020)

*Манджиева С.Е.  
студент III курса  
специальность «Правоохранительная деятельность»*

*Эрдни-Горяев Н.В.  
студент III курса  
специальность «Правоохранительная деятельность»*

*Кензеев О.А.  
студент магистратуры  
направление «Гражданское право; семейное право;  
международное частное право»*

*научный руководитель: Батырев Д.Н., к.филос.н.  
доцент*

*кафедра гражданского права и процесса  
ФГБОУ ВО «Калмыцкий государственный университет  
имени Б.Б. Городовикова*

### **ОСОБЕННОСТИ ДОГОВОРА КУПЛИ-ПРОДАЖИ В СФЕРЕ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА.**

*Аннотация: В статье рассмотрены вопросы договора купли-продажи — самого часто используемого вида договора, поскольку он является юридической формой, предназначенной для сервиса сферы товарного действия как изнутри государства, например и во внешнеторговом обороте. Изучены отдельные виды договоров купли-продажи.*

*Ключевые слова: консенсуальный, сделка, договор купли-продажи, внешнеторговый оборот, договора контрактации.*

*Mandzhieva S.E.  
III year student of the specialty  
«Law Enforcement Activities»*

*Erdni-Goryaev N.V.  
III year student of the specialty  
«Law Enforcement Activities»*

*Kenzeev O.A.  
graduate student  
directions «Civil law; family law  
private international law»*

*Scientific adviser: Batyrev D.N.  
Candidate of Philosophy  
Associate Professor, Department of Civil Law and Procedure  
FSBEI of HE «Kalmyk State University  
named after BB Gorodovikova»*

## FEATURES OF THE SALE PURCHASE AGREEMENT IN THE FIELD OF CIVIL LAW

*Annotation: The article considers the issues of the contract of sale - the most commonly used type of contract, since it is a legal form intended for the service of the sphere of commodity action both from within the state, for example, in foreign trade. Studied certain types of sales contracts*

*Keywords: consensual, transaction, contract of sale, foreign trade turnover, contracting agreement.*

Договор купли-продажи считается самой известной формой товарно-денежных отношений. Его главная финансовая задача — приобретение для хозяйства клиента на праве принадлежности такого или же другого нужного ему имущества. Ведущей финансовый процесс товарного обмена много лет назад приобрел правовую форму договора. Симбиоз экономики и права придал древней форме людской работы совершенно новое качество. По российскому гражданскому законодательству куплю-продажу возможно рассматривать как корень, от которого отошли другие формы гражданско-правовых договоров. Объектом является регулируемые естественным правом дела, складывающиеся в сфере купли-продажи. Задача – изучение контракта купли-продажи и выявление задач правовой регулировки образующихся в сфере контракта купли-продажи.

Договор купли-продажи — самый часто используемый вид договоров. Он является юридической формой, предназначенной для сервиса сферы товарного действия как изнутри государства, например и во внешнеторговом обороте.

Договор купли-продажи считается базой основания обязательственного (относительного) правоотношения между продавцом и покупателем; совместно с тем, что покупатель приобретает право собственности на приобретенный актив, т.е. вещное безоговорочное право. Причем по договорам купли-продажи одна сторона, называемая обычно – продавец обязуется передать какую либо вещь (далее товар) в имущество иной стороне, в данном случае клиенту, а клиент обязуется принять данную вещь (товар) и заплатить за него конкретную необходимую сумму (цену товара) (п. 1 ст. 454 ГК РФ.) Следует учитывать и тот факт, что договор купли-продажи считается возмездным контрактом. Приобретая товар в имущество, клиент уплачивает торговцу оговоренную цену вещи, или, другими словами, продавец также получает встречное имущественное предоставление. Двусторонний характер обмена товаров определяет систему договора купли-продажи как двусторонне - обязывающего - права и обязанности возникают с двух сторон: с одной стороны, торговец должен передать клиенту конкретную вещь, но требует за это уплаты, установленной за нее цены, с другой стороны покупатель должен заплатить стоимость, но вправе настоятельно просить передачи ему проданной вещи.

Следует отметить статистику, приведенную Федеральной службой государственной регистрации, кадастра и картографии. Она говорит нам о том, что за 2018-2019 год показатель оформления договоров купли-продажи в Российской Федерации значительно увеличился. Если к концу 2018 года процент составлял около 60 из 100, то в 2019 составляет уже 80%.<sup>175</sup> На данный момент ситуация немного иная. К примеру, с 1 января 2020 года вступили в силу новые правила регистрация автомобилей.<sup>176</sup> Для оформления транспортного средства, после договора купли-продажи, уже нет необходимости проходить процедуру регистрации в ближайшем отделе ГИБДД, покупатель сразу получает автомобиль с документами и номерами; правила регистрации теперь запрещают регистрировать на лица моложе 16 лет; так же автомобиль нельзя зарегистрировать сразу на несколько собственников; номера будут выдаваться в зависимости от региона владельца и т.д.

Договор купли-продажи кроме того является консенсуальным. Под консенсуальностью понимается появление прав и обязательств сторон, уже в момент достижения ими соглашения по всем существенным условиям договора. Впрочем, в тех случаях, когда для отдельных видов соглашений купли-продажи закон учитывает неотъемлемое их оформление в конкретном порядке и принимает реальным лишь только контракт, оформленный надлежащим образом, права и прямые обязанности появляются только впоследствии следующего надлежащего оформления договора. Главным нормативно-правовым актом, регулирующим куплю - продажу, является Гражданский кодекс Российской Федерации, глава 30 - я которая подробно (статьи 454—566) регулирует этот договор.<sup>177</sup> Однако наряду с ГК РФ дела купли-продажи регулируются еще другими законами и подзаконными актами (указы Президента РФ, распоряжения Правительства РФ и т.д.).

Контракт купли-продажи считается родовым понятием по отношению к отдельным обликам контракта купли-продажи, суть которых заключается в том, что одно лицо обязуется передать в собственность другому лицу какое-либо имущество (товар), а другое лицо обязуется принять это имущество и уплатить за него оговоренную сумму (цену). К количеству соглашений, признаваемых отдельными видами договора купли-продажи относятся:

- договора розничной купли-продажи;
- договора поставки товаров;
- договора поставки товаров для государственных и муниципальных нужд;

---

<sup>175</sup> <https://rosreestr.ru>.

<sup>176</sup> <https://www.drom.ru>.

<sup>177</sup> Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018)//Справочная правовая система «КонсультантПлюс».

- договора контрактации;
- договора энергоснабжения;
- договора реализации недвижимости;
- договора реализации предприятия.

Лишь для следующих видов договоров цена считается важным условием:

- розничной и оптовой купли-продажи;
- купли-продажи недвижимости;
- купли-продажи предприятия.

Договор купли-продажи является базой образования обязательства, по которому продающий обязуется передать вещь (товар) в имущество клиенту, а клиент имеет обязанность принять данный товар и заплатить за него конкретную валютную необходимую сумму (п.2 ст.307, ст.454 ГК РФ).

Таким образом, по соглашению купли-продажи товаром могут быть признаны любые вещи: как недвижимые, так и движимые, определяемые родовыми признаками либо индивидуально определенные. Можно заключить договор на куплю-продажу будущих товаров (которые еще будут созданы или приобретены продавцом). Само содержание соглашения (сделки, договора) составляет набор согласованных подписавшими его сторонами критерий, в которых закрепляются права и обязанности подписантов, составляющие содержание договорного обещания. Оглавление контракта как соглашения (сделки) составляет совокупность согласованных его сторонами критерий, в которых закрепляются права и прямые обязанности контрагентов, составляющие содержание договорного обязательства.

#### **Использованные источники:**

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 03.08.2018): //Справочная правовая система «КонсультантПлюс».
2. <https://rosreestr.ru>.
3. <https://www.drom.ru>.



*Некрасов А.Э.*  
*студент магистратуры 2 курса*  
*факультет «Государственное и муниципальное управление»*  
*ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и*  
*государственной службы при Президенте РФ»*  
*научный руководитель: Аксёнова М.А., к.э.н.*  
*доцент*  
*Россия, г. Липецк*

**СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ  
МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ**

*Аннотация:*

*Статья посвящена рассмотрению сущности социально-экономического развития муниципального образования, рассмотрены современные подходы к организации управления социально-экономическим развитием муниципального образования.*

*Ключевые слова: муниципальное образование, социально-экономическое развитие, уровень социально-экономического развития, программы развития муниципального образования.*

*Nekrasov A.E.*  
*master student*  
*2 st year, Department of public administration*  
*Russian Presidential Academy of National Economy*  
*and Public Administration*  
*Russia, Lipetsk*  
*Scientific adviser: Aksyonova M.A.*  
*PhD in Economics, Associate Professor*

**SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF THE MUNICIPALITY**

*Annotation:*

*The article is devoted to the essence of socio-economic development of a municipality, modern approaches to the organization of management of socio-economic development of a municipality are considered.*

*Keywords: municipal formation, socio-economic development, level of socio-economic development, programs of municipal formation development.*

Актуальность изучения вопросов социально-экономического развития муниципальных образований в современных условиях обусловлена тем, что в современных условиях они играют важную роль, а их решение требует эффективного и рационального подхода, что определено необходимостью совершенствования, не только системы управления, но и самой экономической модели развития территорий муниципальных образований.

Исследование уровня социально-экономического развития муниципального образования предполагает следующие направления исследования: анализ демографических показателей на территории муниципального образования, в том числе показателей рождаемости, показателей смертности, показателей продолжительности жизни и состояния здоровья населения местного сообщества, а также анализ процессов миграции, которые происходят на территории местного сообщества; анализ состояния природной среды и экологической среды территории муниципального образования, а именно наличия возможностей использования природных ресурсов в соответствии с принципами безопасного природопользования и эффективности такого природопользования; анализ социальной среды муниципального образования, а именно состояния образовательной сферы, состояния учреждений здравоохранения, состояния учреждений культуры и научных учреждений, а также исследование уровня занятости населения, уровня развития преступности<sup>178</sup>.

Совершенствование управления социальным и экономическим развитием единицы местного самоуправления – это совокупность мер, направленных на повышение эффективности функционирования органов управления муниципальным образованием, ориентированного на обеспечение устойчивости социально-экономической динамики муниципального образования.

Задача органов управления муниципальным образованием состоит в обеспечении устойчивости его развития в социально-экономическом плане, с целью реализации которого принимаются стратегические планы и программы такого развития. Основу стратегии развития муниципального образования составляет комплексная система мер, обеспечивающая поэтапность и сбалансированность динамики существования муниципального образования<sup>179</sup>.

Для последних лет характерно изменение подхода к условиям динамики развития муниципального образования в социально-экономическом смысле.

Также кардинальным изменениям подверглось управление социальной и экономической динамикой государства, его регионов и муниципальных образований. В отношении муниципальных образований приоритетным направлением развития признается работа, направленная на улучшение уровня и качества жизни граждан, населяющих муниципальное образование.

Муниципальное управление должно быть ориентировано на

---

<sup>178</sup> Андросов А.С. Социально-экономический потенциал муниципального образования // Academy. 2020. №1. С. 25.

<sup>179</sup> Елчуева, Т.Э. Управление устойчивым развитием муниципального образования как социально-экономической системы в условиях реформирования местного самоуправления // Молодой ученый. 2018. № 23 (209). С. 294.

удовлетворение потребностей гражданина.

Развитие муниципальных образований в социально-экономическом плане – это комплекс мер, направленных на обеспечение всесторонней эволюции муниципального образования с целью повышения качественных составляющих и уровня жизнедеятельности его населения. Развитие в социально-экономическом плане представляет собой управляемый процесс изменений различных сфер жизнедеятельности единицы муниципального управления. Задача такого развития состоит в достижении заданного уровня развития экономической и социальной сфер единицы муниципального управления. Достижение этой задачи считается эффективным при условии наименьшего ущерба для имеющихся в распоряжении муниципального образования природных ресурсов и максимального удовлетворения потребностей граждан, проживающих на его территории.

Современный подход к организации управления муниципальным развитием предоставляет достаточно широкий спектр возможностей по совершенствованию управления динамикой существования муниципального образования.

В качестве основных путей совершенствования управления динамикой муниципального образования в социально-экономическом плане можно обозначить следующие:

- полноценное обеспечение комплексного подхода к разработке стратегий и программ динамики муниципального образования в социально-экономическом плане. Муниципальные власти должны избегать возможных перекосов развития муниципального образования в той или иной сфере, обеспечивая равномерность этого развития для всех значимых отраслей и сфер функционирования муниципалитета;

- обеспечение профессионального подхода к разработке программ комплексного развития единицы муниципального управления в социально-экономическом плане. Необходим подбор соответствующих специалистов, способных взять на себя разработку программ развития единицы муниципального управления и обеспечить достижение в ходе исполнения этих программ поставленных целей развития;

- формирование профессиональной команды муниципальных служащих, призванных осуществлять реализацию программ, развивающих муниципальное образование в социально-экономическом плане, контролировать их исполнение и результативность;

- организация эффективной системы контроля процесса разработки и воплощения в жизнь программ развития муниципального образования в социально-экономическом смысле. Эта мера совершенствования предусматривает содержательный контроль программ, направленных на социально-экономическое развитие, контроль их финансовой составляющей, контроль аспектов исполнения этих программ;

- привлечение населения муниципального образования к

определению наиболее значимых направлений, в отношении которых необходимо осуществлять развитие муниципалитета, выявлению остро стоящих перед населением проблем функционирования муниципалитета, оценки предложенных властями способов решения социально-экономических проблем развития муниципального образования.

Таким образом, основная задача социально-экономического развития муниципального образования состоит в обеспечении роста потенциала муниципального образования, развитии его конкурентных преимуществ на всех возможных уровнях.

#### **Использованные источники:**

1. Андросов А.С. Социально-экономический потенциал муниципального образования // Academy. 2020. №1. С. 25-27.
2. Елчуева, Т.Э. Управление устойчивым развитием муниципального образования как социально-экономической системы в условиях реформирования местного самоуправления // Молодой ученый. 2018. № 23 (209). С. 294-300.

УДК: 342.72

*Хубутдинова Э.И.  
студент магистратуры 1 курса  
факультет «Юридический»  
Стерлитамакский филиал  
БашГУ*

*научный руководитель: Иванцова Г.А., к.юр.н.  
доцент*

*Россия, г. Стерлитамак*

## **ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ НЕПРИКОСНОВЕННОСТИ ЧАСТНОЙ ЖИЗНИ**

*Аннотация: Статья посвящается проблемам правовой охраны частной жизни. Право на неприкосновенность информации о частной жизни следует рассматривать как самостоятельное. Проблема защиты персональных данных в современной мире является наиболее актуальной, поскольку с развитием новейших информационных технологий и ресурсов появляются новые возможности манипулирования личностью, установления за ним контроля, возрастают риски вмешательства в частную жизнь, увеличивается число посягательств на конфиденциальную информацию о личной жизни.*

*Ключевые слова: неприкосновенность частной жизни, частная жизнь, персональные данные, тайна личной жизни, личная и семейная тайна, правовая охрана, гарантии прав.*

*Khubutdinova E.I.*

*Undergraduate*

*the first course, faculty of law*

*Sterlitamak Branch of Bashkir State University*

*Sterlitamak , Russia*

*Scientific adviser: Ivantsova G.A.*

*candidate of law, docent*

## **THE LEGAL ASPECTS OF PRIVACY PROTECTION**

*Abstract: The article is devoted to the problems of legal protection of private life. The right to privacy should be considered as an independent right. The problem of personal data protection in the modern world is the most urgent, because with the development of the latest information technologies and resources, new opportunities for manipulating the individual, establishing control over him, increasing the risks of interference with privacy, increasing the number of attacks on confidential information about personal life.*

*Keywords: privacy, private life, personal data, privacy, personal and family secrets, legal protection, guarantees of rights.*

Среди всех прав человека, особое значение придается праву на неприкосновенность частной жизни. Указанное право закреплено и на международном уровне во всевозможных декларативных актах и конвенциях, а также на национальном уровне каждого государства.

Термином «частная жизнь» часто обозначается физическая и духовная сфера, в которой каждый человек вправе самостоятельно, без какого-либо внешнего вмешательства, определять цели своего поведения разнообразной направленности. К частной жизни относят семейную сферу, коммуникацию с другими людьми, бытовую сферу, в которую вовлечен человек, отношение его к религии и многие другие аспекты, которым индивид не хочет придавать гласность.

В соответствии со ст.23 и 24 Конституции Российской Федерации закреплено право на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну.

Частная жизнь представляет собой совокупность благ, которые характеризуют приватную область человеческой жизнедеятельности. В литературе достаточно часто обращается внимание на некорректность отождествление категорий «личная жизнь» и «частная жизнь». Представляется, что такие понятия следует последовательно разграничивать.

Ввиду своей специфики частную жизнь невозможно детально регламентировать, ввиду её особого свойства приватности. Как правило, в правовых системах содержатся в основном нормы декларативного характера, которые провозглашают право на неприкосновенность частной жизни. Механизмы правового обеспечения данной свободы носят довольно поверхностный характер. Действительно, конфиденциальность крайне сложно заключить в какие-либо правовые рамки.

Так и в статьях 23, 24 Конституции РФ вскользь упоминается о частной жизни, акцент сделан на коррелирующих институтах неприкосновенности жилья, тайны корреспонденции, которые ею и ограничиваются. С одной стороны, государство гарантирует реализацию права на частную жизнь, с другой стороны, оно только лишь устанавливает средства защиты этого права от постороннего вмешательства, в то же время четко определяет случаи, в которых допускаются ограничения указанного права в общесоциальных целях.

По мнению Т.О. Праницкой, не стоит абсолютизировать правовое закрепление определения «частная жизнь». Больше внимание, по мнению этого автора, необходимо уделять средствам и способам защиты данного права, а судебная практика в каждом конкретном случае нарушения будет корректировать рамки данного права с учетом современного состояния и развития общественных отношений [3, С.20].

Анализируя правовую природу неприкосновенности частной жизни, следует исследовать соотношение понятий «сведения о частной жизни» и

«персональные данные». Особенностью персональных данных как самостоятельной категории информации, нуждающейся в защите, является то, что порой именно в совокупности персональные данные, которые по отдельности могут казаться неважными и не имеющими отношения к частной жизни лица, способны характеризовать его личность [7, С.19].

Справедливо также указание А. С. Федосина на то, что «персональные данные, идентифицирующие их носителя, но не содержащие сведений о его частной жизни, в процессе их накопления и систематизации могут сформировать массив информации о частной жизни лица» [5, С.14].

Именно поэтому более обоснованной представляется позиция, которая исходит из того, что «информация о частной жизни — понятие более широкое, чем персональные данные» [6, С.16]. Такой подход открывает возможность обоснования тезиса о том, что все персональные данные являются объектом конституционно-правовой защиты.

Категория «частная жизнь» не имеет юридического содержания, правовое регулирование устанавливает лишь пределы ее неприкосновенности и, соответственно, пределы допустимого вмешательства.

Следует отметить, что какой-либо общепринятой интерпретации категории «частная жизнь» в науке не существует. В то же время, доминирует в исследовании точка зрения, что данным термином обозначаются или сферы жизнедеятельности человека, которые он не намерен делать публичными для всех других лиц (как органов государственной власти и их должностных лиц, так и граждан и юридических лиц), или определенную свободу от внешнего влияния государства и прочего административного воздействия, а также общественного контроля и надзора со стороны общественных организаций и граждан и в то же время реальная возможность самостоятельно контролировать их.

В настоящее время большое число проблем в сфере защиты неприкосновенности частной жизни связано с информатизацией общества, распространением информационно-коммуникационных технологий и сети Интернет. В связи с развитием технологий и появлением новых средств коммуникации соответственно возникают новые формы посягательства на частную жизнь граждан. Поэтому органам законодательной и исполнительной власти необходимо проводить мероприятия, направленные на совершенствование законодательства в сфере обеспечения права граждан на неприкосновенность частной жизни с учетом тех особенностей, которые обусловлены современным уровнем развития информационных технологий.

### **Использованные источники:**

1. Комментарий к Конституции Российской Федерации. / под ред. В. Д. Зорькина. 2-е изд. М.: Норма, 2011. С.234.
2. Лушников А. Защита персональных данных работника: сравнительно-правовой комментарий гл. 14 Трудового кодекса РФ // Трудовое право. - 2009. - № 9. - С. 93-101.
3. Праницкая Т.О. Конституционно-правовой механизм обеспечения неприкосновенности частной жизни: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Белгород, 2010. 28 с.
4. Проскурякова М.И. Конституционно-правовые рамки защиты персональных данных в России // Вестник СПбГУ. Серия 14. Право. - 2016. - №2. - С.12-27.
5. Федосин А. С. Защита конституционного права человека и гражданина на неприкосновенность частной жизни при автоматизированной обработке персональных данных в РФ: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Саранск, 2009. С.14.
6. Цадыкова Э. А. Гарантии охраны и защиты персональных данных человека и гражданина // Конституционное и муниципальное право. - 2007. - № 14. - С. 15-18.
7. Цадыкова Э. А. Конституционное право на неприкосновенность частной жизни: сравнительно-правовое исследование: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2007. С.25.



# СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

УДК 338.3

*Березин Г.С.*

*студент*

*Департамент магистратуры*

*Тольяттинский государственный университет*

*Россия, г. Тольятти*

## ПОНЯТИЕ И КЛАССИФИКАЦИЯ СТРАТЕГИЙ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СУБЪЕКТОВ

*Аннотация*

*В статье рассматривается понятие стратегии обеспечения финансовой безопасности экономических субъектов. Проанализированы подходы различных авторов к сущности и классификации стратегий финансовой безопасности.*

*Ключевые слова: финансовая безопасность, стратегия финансовой безопасности, экономический субъект.*

*Berezin G.S.*

*graduate student*

*Togliatti State University*

*Russia, Tolyatti*

## ESSENCE AND CLASSIFICATION OF STRATEGIES OF FINANCIAL SECURITY OF ECONOMIC SUBJECTS

*Annotation*

*The article discusses the concept of a strategy for ensuring the financial security of economic entities. The approaches of various authors to the essence and classification of financial security strategies are analyzed.*

*Keywords: financial security, financial security strategy, economic entity.*

В научной литературе существуют различные определения понятия «финансовая безопасность». Например, по определению А.Е. Суглобова, финансовая безопасность предприятия (экономического субъекта) – это «такое состояние экономического субъекта, при котором он при наиболее эффективном использовании корпоративных ресурсов добивается предотвращения, ослабления или защиты от существующих опасностей и угроз или других непредвиденных обстоятельств и в основном обеспечивает достижение целей бизнеса в условиях конкуренции и хозяйственного риска» [3].

Согласно О.А. Фирсовой, «сущность финансовой безопасности проявляется в том, что финансовая безопасность представляет собой такое состояние субъекта, при котором обеспечивается гарантированная защита

национальных интересов, социально направленное развитие страны в целом, достаточный оборотный потенциал даже при наиболее неблагоприятных условиях развития внутренних и внешних процессов» [4].

Стратегия финансовой безопасности экономического субъекта является элементом стратегического управления, который главной своей целью имеет обеспечение безопасности всех его структурных единиц в процессе реализации его развития.

Важно отметить тот факт, что стратегия финансовой безопасности экономического субъекта является не просто частью стратегического управления, она не разрабатывается отдельно, а сопровождает стратегическое управление субъекта на каждом его этапе.

Методом обеспечения финансовой безопасности экономического субъекта выступает способ ее обеспечения.

По мнению специалистов, стратегией обеспечения финансовой безопасности является совокупность наиболее значимых решений и мер, которые направлены на обеспечение приемлемого уровня безопасности функционирования субъекта. Выделяют следующие виды стратегий финансовой безопасности экономического субъекта:

- стратегии, которые ориентированы устранять существующие или предотвращать возникновение возможных угроз финансовой безопасности;
- стратегии, которые нацелены предотвращать ущерб от воздействия угроз финансовой безопасности;
- стратегии, которые направлены компенсировать наносимый в результате воздействия угроз финансовой безопасности ущерб [2].

Первый вид стратегии более радикальный и дает наилучшие результаты, но осуществление ее возможно только, когда у субъекта есть реальная возможность устранить или предотвратить угрозу.

Важным шагом на пути обеспечения финансовой безопасности экономического субъекта является разработка концепции финансовой безопасности. Примером такой концепции может быть «финансовая стратегия предприятия И.А. Бланка, которая определяется как «один из самых важных видов функциональной стратегии предприятия, которая обеспечивает все основные направления развития его финансовой деятельности и финансовых отношений путем формирования долгосрочных финансовых целей выбора наиболее эффективных путей их достижения, адекватной корректировки направлений формирования и использования финансовых ресурсов при изменении условий внешней среды».

Основной целью такой стратегии должно быть обеспечение финансовой безопасности экономического субъекта. Основываясь на подходе к определению сущности и содержанию национальных финансовых интересов, к основным чертам финансовых интересов экономического субъекта можно отнести следующие:

- 1) финансовые интересы экономического субъекта, которые являются

проявлением, с одной стороны, экономических отношений субъекта, с другой – противоречий финансовой деятельности самого субъекта. Интересы, как и противоречия, одновременно являются источниками и двигателями развития финансовой деятельности субъекта и обеспечивают его финансовую безопасность.

2) финансовые интересы, порожденные объективной необходимостью полного обеспечения экономического субъекта всеми видами финансовых ресурсов для осуществления эффективной коммерческой (производственной и маркетинговой) деятельности;

3) финансовые интересы проявляются в финансовой деятельности экономического субъекта и обеспечиваются благодаря использованию определенных финансовых инструментов;

4) содержание финансового интереса экономического субъекта наряду с основной целью его реализации включает и средство ее достижения.

Следует подчеркнуть, что в нынешних условиях развития экономики России моментальная реализация финансовых интересов экономического субъекта невозможна. Такая реализация может быть только последовательной, а ее продолжительность обуславливается наличием жестких ресурсных ограничений и конкуренции на рынке.

Стратегия финансовой безопасности экономического субъекта представляет собой генеральное направление деятельности, при котором обеспечивается его защищенность от негативного влияния внешних и внутренних угроз, дестабилизирующих факторов, а также обеспечивается устойчивая реализация основных коммерческих интересов и целей деятельности.

На рисунке 1 показаны этапы стратегического планирования.

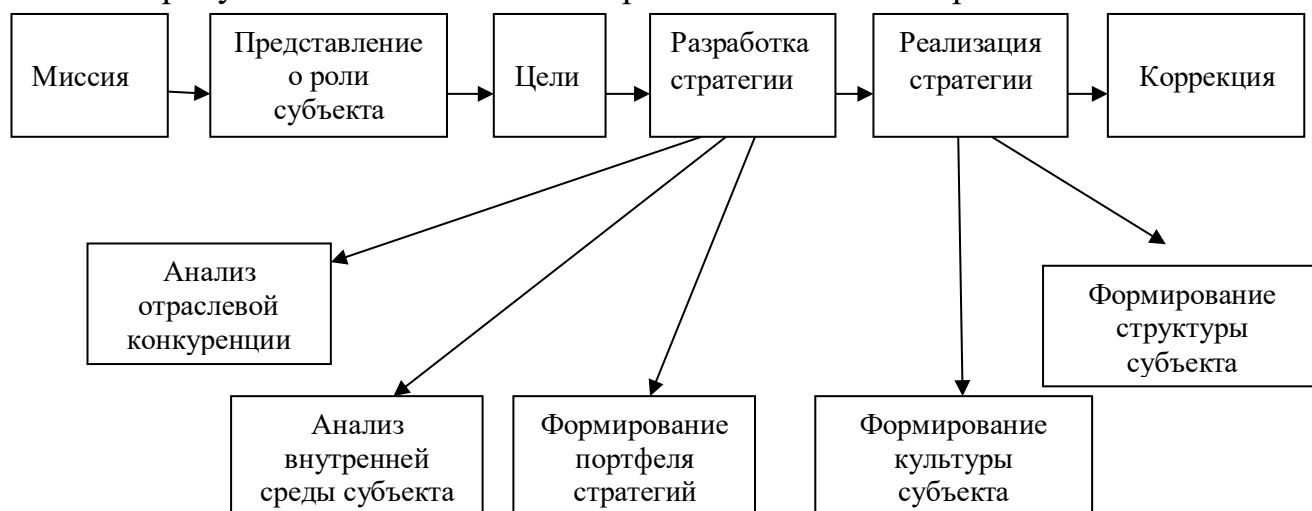


Рисунок 1 – Этапы стратегического планирования экономического субъекта

Таким образом, проблема обеспечения финансовой безопасности экономического субъекта всегда являлась приоритетной проблемой, требующей незамедлительного устранения. Безусловно, подобные угрозы оказывают влияние на всю экономику в целом. Также стоит отметить, что стратегия финансовой безопасности экономического субъекта является элементом стратегического управления, который главной своей целью имеет обеспечение безопасности всех его структурных единиц в процессе реализации его развития.

**Использованные источники:**

1. Волкова, Т. А., Волкова, С. А. Механизм обеспечения экономической безопасности предприятия [Текст]: Актуальные вопросы развития современного общества сборник научных статей VI Международной научно- практической конференции. - 2016. - С. 66–68
2. Гордиенко, Д. В. Основы экономической безопасности государства: курс лекций [Текст]: / Д. В. Гордиенко. – М.: Финансы и статистика; ИНФРА-М, 2015. – С. 20–56.
3. Суглобов, А.Е. Экономическая безопасность предприятия [Текст]: Учебное пособие А.Е. Суглобов, С.А. Хмелев, Е.А. Орлова. – М.: ЮНИТИ, 2015. – 271 с.
4. Фирсова, О. А. Экономическая безопасность предприятия [Текст]: учебно-метод. пособие. – Орел : МАБИВ, 2017. – 174 с.
5. Шемаева, Л. Г. Обеспечение экономической безопасности предприятия на основе управления стратегическим взаимодействием с субъектами внешней среды: монография [Текст]: К.: НШМБ, 2016. - 357 с.

*Гончарова О.М.  
студент 4 курса  
Липецкий филиал  
Российская академия народного хозяйства и государственной  
службы при Президенте Российской Федерации  
научный руководитель: Яцухин Ю.И.  
старший преподаватель  
Россия, г. Липецк*

**РАЗРАБОТКА И ВАЖНОСТЬ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ  
ОРГАНИЗАЦИИ СЦДР «ЗВЕЗДОЧКА»**

*Аннотация:*

*В статье изложены особенности разработки и реализации маркетинговой стратегии. На примере детского развивающего центра, показаны ее значимость и основные положения, необходимые для повышения эффективности деятельности организации. Учитывая анализ ситуации на рынке детских развивающих центров, определены внутренние и внешние риски. Выявлены сильные стороны в предотвращении сильной конкуренции.*

*Ключевые слова: детский развивающий центр, дошкольное образование, раннее развитие детей, маркетинг, маркетинговая стратегия.*

*Goncharova O.M., student 4 course  
Lipetsk Branch of RANEP  
Russia, Lipetsk  
Scientific Leader: Yatsukhin Yu.I.  
senior teacher*

**DEVELOPMENT AND IMPORTANCE OF SCDR MARKETING  
STRATEGY "ASTERISK"**

*Abstract:*

*The article describes the peculiarities of the development and implementation of the marketing strategy. The example of a children's development centre shows its importance and the main provisions necessary to improve the effectiveness of the organization. Taking into account the analysis of the situation on the market of children's development centers, internal and external risks have been identified. Strengths in preventing strong competition have been identified.*

*Keywords: the children's developing center, preschool education, earlier development of children, marketing, marketing strategy.*

Актуальность темы обусловлена тем, что рост рынка предоставления услуг детских центров и потребность в услугах такого рода продолжает быстро увеличиваться в течение ближайших нескольких лет. Популярность

этого вида бизнеса стремительно растет.

В настоящее время существует большая потребность в дневных детских центрах, поскольку многие родители, имеющие детей дошкольного возраста, вынуждены в дневное время находиться на работе. Такая ситуация является следствием стимулирования института семьи со стороны государства, состояния экономики, которое ставит многие семьи в условия, когда оба родителя вынуждены работать.

Детские развивающие центры, особенно дневной формы обучения и воспитания. Ученые установили, что наиболее важный период в развитии ребенка – возраст от 1 года до 6 лет. Таким образом, мир, в котором ребенок живет, образование, которое он получает в этом возрасте, и привычки, сформированные в это время, – очень сильно влияют на последующее развитие ребенка и на формирование его способностей к обучению в школе [1].

Семейный центр детского развития «Звёздочка» занимается: физическим воспитанием детей дошкольного возраста, ранним развитием детей, занятиями в коррекционной группе, также идет подготовка к школе.

Анализируя ситуацию, сложившуюся на рынке детских развивающих центров, необходимо отметить следующую ситуацию. Несмотря на то, что количество участников рынка услуг воспитания и образования детей увеличилось, объем потенциальных потребителей остался на прежнем очень высоком уровне.

Качество рекламных материалов должно соответствовать качеству и высоким ценам на предлагаемые семейным центром детского развития «Звёздочка» услуги, поскольку привлечение людей, желающих обеспечить своим детям услуги наивысшего качества, является залогом успешного бизнеса в дальнейшем и стабильности получаемых платежей [2].

Необходимо четко обозначить, что услуги, оказываемые семейным центром детского развития «Звёздочка» уникальны и имеют ряд неоспоримых преимуществ:

- комфортабельность - техническое оснащение центра, а также дизайн помещения соответствуют лучшим дизайнерским решениям;
- профессионализм – грамотный персонал преподавательского состава;
- месторасположение – близость к дому поможет многим родителям экономить время и деньги на посещение нашего центра.

Услуги семейного центра детского развития «Звёздочка» заинтересуют в первую очередь родителей, проживающих в том же районе, где он расположен, чьи дети не посещают муниципальные детские сады, а так же тех, кто хочет для своего ребенка дополнительного образования и досуга, как будние дни, так и в выходные.

Для успешного развития семейного центра детского развития «Звёздочка» предполагается дальнейшая проработка и повышение

информационности веб-сайта [сдр-звездочка.рф](http://сдр-звездочка.рф) и размещение активной рекламы в справочных и интернет площадках. Чтобы выдерживать конкуренцию необходимо сделать акцент на качество данной услуги.

Основные методы организации сбыта:

- продажа через детский центр (при посещении);
- продажа через посредников оптовой/розничной торговли детскими игрушками и продуктовыми сетями (при покупке детских товаров);
- прочее (продажа через интернет, прямые продажи и т.д.).

Для привлечения новых клиентов, предлагается организовать дни открытых дверей семейного центра детского развития «Звёздочка», когда потенциальные клиенты могут подробно ознакомиться с преимуществами структуры распорядка дня ребенка, программами обучения, игр, развивающих занятий.

Конкурентными преимуществами семейного центра детского развития «Звёздочка» в ходе реализации маркетинговой стратегии должны стать

- высококвалифицированный педагогический персонал;
- большой выбор занятий;
- удобное месторасположение, наличие парковочных мест;
- индивидуальный подход к каждому ребенку;
- организация различных детских праздников, дней рождений;
- гибкая система ценообразования, наличие скидок [3].

Безусловно, главное конкурентное преимущество центра - это благоприятная репутация, благодаря которой родители будут сами рекомендовать центр своим друзьям и знакомым.

Маркетинговая стратегия должна учитывать все риски детского развивающего центра, которые условно можно разделить на внешние и внутренние.

Внешние:

1. *Конкуренция.* В настоящее время на рынке услуг дошкольного образования существуют крупные игроки, которые могут появиться вблизи детского развивающего центра. Поэтому нужно стараться формировать базу постоянных клиентов, делать скидки, регулярно проводить мониторинг ситуации в плане конкуренции.

2. *Повышение стоимости аренды помещения.* Что бы минимизировать риски подобного рода, желательно заключать долговременный договор аренды, и попытаться найти добросовестного арендодателя.

3. *Падение платежеспособности населения.* В случае кризиса, так как дошкольное образование трудно отнести к категории первоочередных расходов, может снизиться выручка.

Внутренние:

1. *Причинение вреда здоровью детей.* Один не приятный инцидент

может существенно повлиять на репутацию центра. В связи с чем нужно проводить инструктаж сотрудников и ответственно относиться к делу.

2. *Нехватка специалистов.* За кадрами можно обращаться непосредственно в школы (музыкальные, художественные и т.д.).

Самыми большими рисками при открытии детского развивающего центра являются нехватка профессиональных кадров и появление крупного конкурента.

Таким образом, маркетинговая стратегия детского развивающего центра представляет собой проект по повышению эффективности организации, развития и ведения деятельности. Документ затрагивает порядок оказания образовательных услуг, развивающих и временно занимающих детей. Только с помощью грамотно составленной маркетинговой стратегией детского развивающего центра можно вести контроль над бесперебойным функционированием организации.

#### **Использованные источники:**

1. Николаева С.В. Стратегия развития образовательного учреждения / С.В. Николаева // Молодой ученый. - 2016. - № 11 (115). - С. 877-879.
2. Родичева А.Ф. Современные подходы к управлению развитием образовательного учреждения / А.Ф. Родичева // Молодой ученый. - 2013. - № 1 (48). - С. 369-371.
3. Хошимова Ч.С. Проектирование современной информационной образовательной среды на основе дидактических возможностей Web-технологий / Ч. С. Хошимова // Молодой ученый. - 2017. - № 9 (143). - С. 34-36.



*Громков А.С.  
студент магистратуры 2 курса  
факультет государственного управления и  
международных отношений  
Юго-Западный государственный университет  
Россия, г. Курск*

**АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В  
ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ КОМПАНИЯХ И ПУТИ ИХ  
РЕШЕНИЯ**

*Аннотация: в статье рассматриваются некоторые актуальные проблемы управления персоналом в электроэнергетических компаниях. Предложены пути их решения.*

*Ключевые слова: управление персоналом, нехватка рабочих кадров, низкий престиж работы, материальное и нематериальное стимулирование труда, повышение квалификации персонала.*

*Gromkov A.S.  
master's degree student  
2nd year, faculty of public administration and international relations  
Southwest State University  
Russia, Kursk*

**CURRENT PROBLEMS OF PERSONNEL MANAGEMENT IN  
ELECTRIC POWER COMPANIES AND WAYS TO SOLVE THEM**

*Abstract: the article deals with some actual problems of personnel management in electric power companies. Ways to solve them are suggested.*

*Keyword: personnel management, lack of personnel, low job prestige, material and non-material incentives for labor, staff training.*

В настоящее время кадровая политика имеет важнейшее значение для всех организаций, так как в современных рыночных условиях от ее правильной реализации зависит их конкурентоспособность. Для повышения производительности труда персонала и его заинтересованности, как в результатах собственного труда, так и организации в целом, компании ищут и внедряют новые формы и методы управления персоналом. На рынке труда существует большой спрос на менеджеров, обладающих знаниями и навыками, необходимыми для правильного управления человеческими ресурсами.

Под управлением персоналом понимают непрерывный процесс воздействия на коллектив людей, организация координации их деятельности в процессе производства для достижения наилучших результатов при минимальных затратах [1].

Рассмотрим основные проблемы, влияющие на кадровую ситуацию в

энергетических компаниях [2].

Одной из проблем является сложная демографическая ситуация. В настоящее время трудоспособным населением становятся люди, родившиеся в 1990-е годы, т. е. в период так называемой демографической ямы. Помимо этого, существует тенденция в получении высшего образования, что приводит к недостатку рабочих кадров, которые составляют большую часть численности персонала энергетических компаний. Наблюдается снижение престижа инженерных профессий [3, 4]. Это может стать причиной нехватки трудовых ресурсов.

Решением этой проблемы может стать профориентационная работа со школьниками. Это могут быть встречи с сотрудниками организаций или проведение экскурсий в организации, в ходе которых школьники могут узнать об истории и перспективах развития энергетической отрасли, о специфике профессии; проведение конкурсов, олимпиад, кейсов с целью развития творческих способностей, практических навыков и расширения знаний по вопросам энергетики.

Для привлечения кадров из средних специальных учебных заведений можно предоставлять базу для прохождения производственной практики, оказывать помощь в восстановлении и оснащении материально-технической базы учебных заведений, выплачивать стипендию наиболее перспективным учащимся.

Вследствие неравномерности распределения населения и трудовых ресурсов на территории регионов наблюдается нехватка кадров в сельской местности. Данная проблема наблюдается не только в электроэнергетике, но и в других отраслях экономики. Основными причинами нежелания молодых людей работать на селе являются: низкая заработная плата, слабо развитая инфраструктура, отсутствие жилья, низкий престиж работы. Данная проблема должна решаться совместно с действиями местных органов власти. Со стороны организаций нужно создавать комфортные условия труда, оказывать помощь в приобретении жилья.

Еще одной проблемой является уход специалистов в другие отрасли промышленности (например, нефтяную) по разным причинам, например, из-за более высокого уровня оплаты труда. Сохранение высококвалифицированных, лояльных и грамотных специалистов, способных к обучению и к интенсивной работе является приоритетной задачей управления персоналом. Для ее решения необходимы материальные и нематериальные поощрения работников. Вознаграждение за труд лучших работников повышает их удовлетворенность своим делом и позволяет не задумываться о смене места работы.

Методы материального стимулирования хорошо известны. Это премирование, повышение разряда, медицинское обслуживание, бесплатное питание, улучшение условий труда, оплата обучения или повышения квалификации, путевки и др. Данные виды поощрения

эффективны, однако требуют больших финансовых вложений. К тому же, помимо материальных потребностей, у работников имеются социально-психологические (нематериальные) потребности. К нематериальным методам стимулирования относятся общественное признание, повышение престижа, гибкий график работы, повышение квалификации, стажировки, командировки и т. д.

Достаточно быстрое ускорение научно-технического прогресса приводит к процессу устаревания профессиональных знаний и навыков персонала. Решением данной проблемы является планирование развития персонала. Для обновления теоретических знаний и практических навыков специалистов необходимо систематическое повышение их квалификации. Программа повышения может проводиться как внутри организации, так и за ее пределами. Внутренне обучение имеет преимущества, поскольку при этом организация снижает расходы на повышение квалификации и может контролировать процесс, а работник, чувствуя, что организация в нем нуждается, стремится к повышению производительности своего труда.

Для решения проблем управления персоналом требуется повышение квалификации менеджеров по персоналу в области современных методов и принципов управления персоналом, менеджмента, маркетинга и других дисциплин.

Таким образом, правильное управление персоналом позволяет улучшить атмосферу в организации и эффективно использовать трудовой потенциал сотрудников, как для экономического развития организации, так и для повышения благосостояния всех ее работников.

#### **Использованные источники:**

1. Дейнека А.В. Управление персоналом организации : учебник / А.В. Дейнека. — Москва : Дашков и К°, 2017. — 288 с.
2. Кадровая и социальная политика ОАО «МРСК Центра» [Электронный ресурс]. URL: [https://www.mrsk-1.ru/common/upload/docs/Kadr\\_soc\\_politika.pdf](https://www.mrsk-1.ru/common/upload/docs/Kadr_soc_politika.pdf).
3. Митягина Е.В. Причины утраты престижа рабочих специальностей среди молодежи, способы преодоления негативных тенденций // Вестник ВятГУ — 2014. — №6. — С. 16–27.
4. Варшавский А.Е., Кочеткова Е.В. Проблемы дефицита инженерно-технических кадров // Экономический анализ: теория и практика. 2015. — №32(431). — С. 2–16.

*Двинских В.В.  
студент 4 курса  
направление подготовки «Менеджмент»  
Кошевенко С.В.  
заведующая кафедрой менеджмента, доцент  
ФГБОУ ВО «Смоленский государственный университет»  
Россия, г. Смоленск*

**ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ,  
ОКАЗЫВАЮЩИХ УСЛУГИ ЭКСПРЕСС-ДОСТАВКИ**

*Аннотация. Статья посвящена проблеме оценки конкурентоспособности организаций. Автором предложен алгоритм оценки конкурентоспособности организаций, оказывающих услуги экспресс-доставки. Указывается необходимость выделения специфических факторов конкурентоспособности, определения их веса в общей оценке. Подчёркивается важность комплексной методики оценки конкурентоспособности.*

*Ключевые слова: конкурентоспособность организации, оценка, экспресс-доставка*

*Dvinskich V.V.  
4-year student of Management  
Koshevenko S.V.  
Head of the Department of Management, Associate Professor  
Smolensk State University  
Russia, Smolensk*

**EVALUATION OF COMPETITIVENESS OF ORGANIZATIONS  
PROVIDING EXPRESS DELIVERY SERVICES**

*Abstract. The article is devoted to the problem of assessing the competitiveness of organizations. The author has proposed an algorithm for assessing the competitiveness of organizations providing express delivery services. The necessity of identifying specific factors of competitiveness, determining their weight in the overall assessment is indicated. The importance of an integrated competitiveness assessment technique is emphasized.*

*Keywords: organization competitiveness, evaluation, express delivery*

Конкурентоспособность – важное понятие, которое играет огромную роль в деятельности организаций и предприятий на современном рынке. Это комплексная характеристика, которая может быть выражена через набор определённых показателей, отличающихся в зависимости от сферы деятельности организации и используемой методики оценки. В России наблюдается увеличение спроса на услуги экспресс-почты. В связи с этим тема повышения конкурентоспособности услуги экспресс-доставки

является актуальной.

Нами разработан алгоритм оценки конкурентоспособности организаций, оказывающих услуги доставки посылок, писем и товаров интернет-магазинов.

Этап 1. Выделение факторов конкурентоспособности организаций и определение их веса в общей оценке.

Выделим факторы конкурентоспособности организаций, оказывающих доставку: широта ассортимента услуг доставки; возможность отслеживания доставки; полнота информации о заказе; возможность бесплатного возврата товара; скорость доставки; обратная связь; цена доставки товара.

На основе экспертного мнения, определим вес каждого из указанных факторов, с учётом того, что сумма всех факторов равна 1: широта ассортимента услуг – 0,2; возможность отслеживания доставки – 0,1; полнота информации о заказе – 0,1; возможность бесплатного возврата товара – 0,1; скорость доставки – 0,2; обратная связь – 0,1; цена доставки товара – 0,2.

Этап 2. Определение основных конкурентов организации и расчёт взвешенной оценки их конкурентоспособности.

Что касается организаций, оказывающих услуги доставки посылок, писем и товаров интернет-магазинов, то можно выделить круг основных конкурентов и на основе данных организаций можно провести анализ оказываемых ими услуг.

Анализ конкурентоспособности организаций, оказывающих услуги доставки посылок, писем и товаров интернет-магазинов может быть проведён на основе комплексной методики. Пример таблицы взвешенной оценки приведён в таблице 1.

Таблица 1

Взвешенная оценка конкурентоспособности исследуемых организаций

Факторы конкурентоспособности	Вес	Анализируемое предприятие		Основные конкуренты									
				Предприятие 1		Предприятие 2		Предприятие 2		Предприятие 2			
		О	ВО	О	ВО	О	ВО	О	ВО	О	ВО		
Широта ассортимента услуг	0,2												
Возможность отслеживания доставки	0,1												
Полнота информации о заказе	0,1												

Возможность бесплатного возврата товара	0,1										
Скорость доставки	0,2										
Обратная связь	0,1										
Цена на доставку товара	0,2										
Общая оценка	1										

Оценка факторов проводится по показателям от 0 до 10.

Этап 3. Определение важных факторов (функций или процессов), требующих улучшения.

Этап 4. Определение наилучшей компании, которую можно выбрать в качестве «эталонной».

Этап 5. Детальное изучение наиболее значимых факторов конкурентоспособности «эталонной» организации и их сравнение с показателями исследуемой организации.

Этап 6. Принятие управленческого решения по повышению конкурентоспособности исследуемой организации.

Все вышеперечисленное поможет принять решение и повысить конкурентоспособность исследуемой организации.

#### **Использованные источники:**

1. Нестеров С.Ю., Безрукова Т.Л., Толкачев И.Б. Оценка эффективности управления региональными логистическими системами // Транспортное дело России. – 2008. – № 4. – С. 109–111. – URL: [https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_11722248\\_78764474.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_11722248_78764474.pdf) (дата обращения: 20.04.2020).

2. Рындина Т.И., Захарова Л.Н. Инструменты оценки конкурентоспособности // Экономика и бизнес: теория и практика. – 2020. – № 2-2 (60). – С. 114-116. – URL: [https://www.elibrary.ru/download/elibrary\\_42542592\\_69663674.pdf](https://www.elibrary.ru/download/elibrary_42542592_69663674.pdf) (дата обращения: 20.04.2020).

*Елин В.П.  
студент магистратуры  
Тольяттинский государственный университет  
Россия, г. Тольятти*

### **ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПОВЫШЕНИЯ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ**

*Аннотация: В данной статье раскрывается сущность повышения эффективности функционирования организации. Обосновывается необходимость поиска путей повышения эффективности деятельности организации. Указываются основные причины снижения эффективности деятельности компании.*

*Ключевые слова: эффективность деятельности, прибыль, рентабельность.*

*Elin V.P.  
undergraduate  
Togliatti State University  
Russia, Tolyatti*

### **THEORETICAL ASPECTS OF INCREASING THE FUNCTIONING OF THE ORGANIZATION**

*Annotation: This article reveals the essence of increasing the efficiency of the organization. The necessity of finding ways to improve the effectiveness of the organization. The main reasons for reducing the effectiveness of the company are indicated.*

*Key words: performance, profit, profitability.*

Повышение эффективности хозяйственной деятельности является одним из важных экономических рычагов в системе управления. Поэтому разработка мероприятий по повышению эффективности производственно-хозяйственной деятельности является одной из главных задач деятельности предприятия.

В настоящее время предприятия, осуществляя собственную деятельность в разных сферах и отраслях хозяйства производят, продают товары, осуществляют работы и услуги или иные виды коммерческой деятельности. Все это говорит о том, что предприятие является первичным, основным звеном общественного производства. Поэтому главная цель развития организации состоит в совершенствовании ее деятельности, обеспечении платежеспособного спроса на предлагаемую продукцию, расширении ассортимента, активном продвижении отечественных товаров на внутренний рынок.

В настоящее время необходимо добиться роста прибыли и рентабельности, ликвидации убыточности, прежде всего, за счет повышения

эффективности производственно-хозяйственной деятельности.

Высокая эффективность производства является необходимой и решающей предпосылкой систематического расширенного воспроизводства.

Сущность эффективности производственно-хозяйственной деятельности трактуется большинством экономистов как достижение максимальных результатов в интересах общества при минимально возможных затратах.

Для того чтобы предприятие успешно функционировало, необходимо проводить глубокий анализ его коммерческой деятельности в зависимости от постоянно меняющейся среды. Своевременный анализ позволяет:

- точно и своевременно найти и учесть факторы, влияющие на получаемую прибыль по конкретным видам реализуемых товаров и предоставленных услуг;

- быстро и качественно, профессионально оценить результативность коммерческой работы как предприятия в целом, так и его структурных подразделений;

- найти оптимальные пути решения коммерческих проблем торгового предприятия и получения достаточной прибыли в ближайшей или отдаленной перспективе.

Как показывает практика, во многих предприятиях на снижение эффективности деятельности организации влияют следующие факторы:

- неритмичное развитие розничного товарооборота;
- ухудшение структуры розничного товарооборота;
- неритмичные поставки сырья и материалов;
- недостаточная платежеспособность.

Эффективность производства является ключевой категорией рыночной экономики, непосредственно связанной с достижением цели развития производства.

#### **Использованные источники:**

6. Карпова, Н. А. Некоторые вопросы анализа финансовой устойчивости как основы принятия управленческих решений [Текст]/ Н.А. Карпова // Экономика. Бизнес. Банки. - 2015. - № 1 (10). - С. 110-119.
7. Ковалев В.В. Введение в финансовый менеджмент [Текст].- М.: Финансы и статистика, 2017. – С. 282.
8. Лукасевич И.Я. Финансовый менеджмент.- М.: Эксмо, 2016. – 768 с.



**ЦЕЛИ, ЗАДАЧИ И МЕТОДЫ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОЙ  
УСТОЙЧИВОСТИ**

*Аннотация*

*В статье рассматриваются цели и задачи анализа финансовой устойчивости, а также подходы к оценке финансовой устойчивости предприятия.*

*Ключевые слова: финансовая устойчивость, анализ финансовой устойчивости, оценка финансовой устойчивости.*

*Zanina O.V.  
graduate student  
Togliatti State University  
Russia, Tolyatti*

**GOALS, OBJECTIVES AND METHODS OF ANALYSIS OF  
FINANCIAL STABILITY**

*Annotation*

*The article discusses the goals and objectives of the analysis of financial stability, as well as approaches to assessing the financial stability of an enterprise.*

*Keywords: financial stability, analysis of financial stability, assessment of financial stability.*

Центральное место в системе управления организацией занимает анализ финансовой устойчивости. На основе этого анализа разрабатываются и обосновываются управленческие решения.

«Целью анализа финансовой устойчивости является оценка способности организации погашать свои обязательства и сохранять права владения предприятием в долгосрочной перспективе. Способность организации погашать обязательства в долгосрочной перспективе определяется соотношением собственных и заемных средств» [3].

Задачи анализа финансовой устойчивости включают:

- установить финансовое положение предприятия и выявить возможности совершенствования существующих методов финансового менеджмента, а также улучшить финансовое состояние предприятия;
- установить и количественно измерить соотношение между конечными результатами деятельности предприятия и используемыми ресурсами (материальными, финансовыми, человеческими и др.), которые

он использует для осуществления своей текущей деятельности и развития предприятия;

- получить максимально возможное количество ключевых показателей, которые позволили бы наиболее полно оценить изменения в финансовом положении предприятия, счете прибылей и убытков, структуре активов и пассивов;

- своевременно выявлять и предупреждать слабые места в финансово-хозяйственной деятельности предприятия, а также находить возможности для улучшения его финансового положения;

- разработать мероприятия по улучшению финансового положения и дальнейшему повышению эффективности использования финансовых ресурсов [2].

Анализ финансовой устойчивости необходим широкому кругу пользователей (рисунок 1).

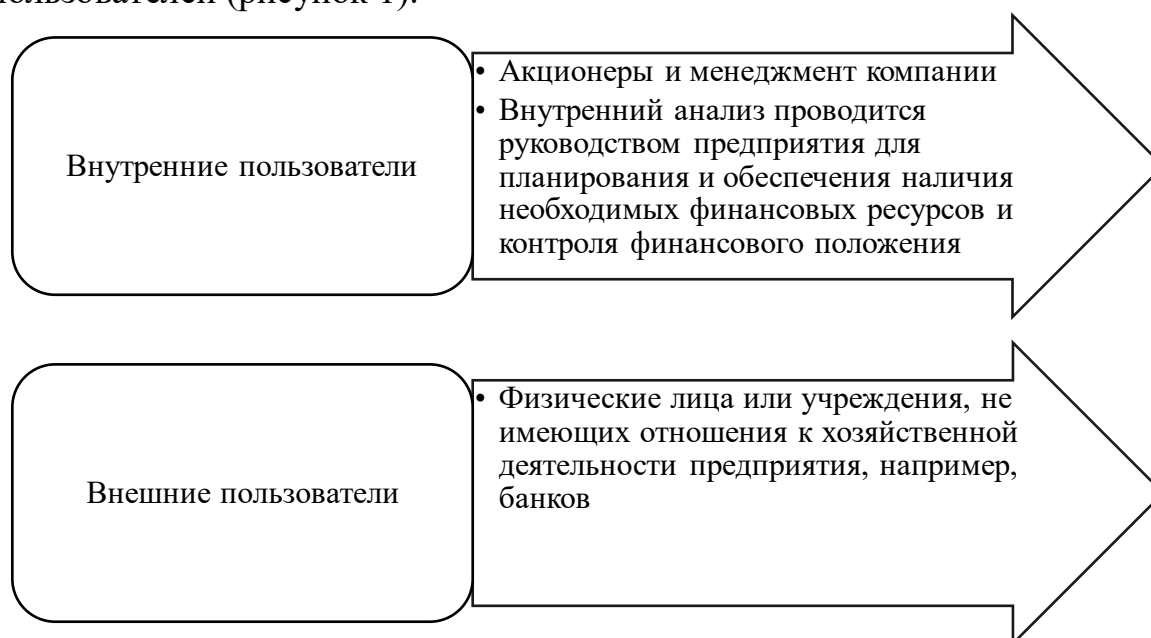


Рисунок 1 – Типы пользователей информации анализа финансовой устойчивости фирмы

Для проведения анализа финансовой устойчивости необходима определенная информационная база. Его качество зависит от общего финансового учета организации и качества отчетности, а также от того, насколько достоверны и справедливы приведенные в нем цифры [1]. Информационная база оценки финансовой устойчивости организации определена на рисунке 2.

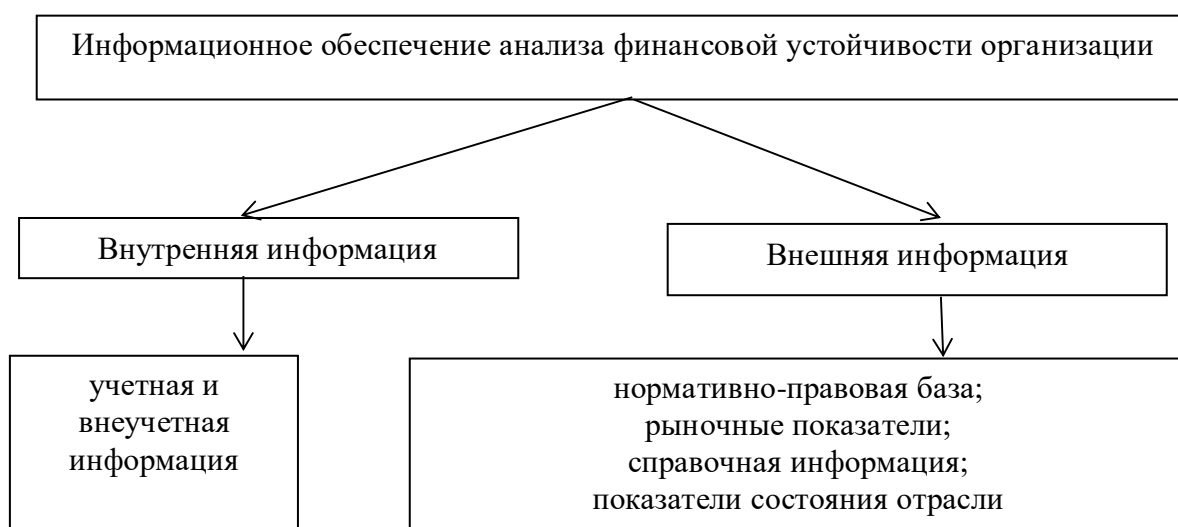


Рисунок 2 – Информационная база анализа финансовой устойчивости

«Анализ финансовой устойчивости, прежде всего, проводится на базе бухгалтерской отчетности хозяйствующих субъектов. В соответствии со сведениями рисунка 3 можно сделать вывод, что финансовая устойчивость организации оценивается на основе внутренней документации, а также внешней информации» [4].

Анализ финансовой устойчивости деятельности организации является связующим звеном между бухгалтерским учетом и принятием решений. В процессе анализа информация подвергается аналитической обработке – существующие результаты сравниваются с результатами прошлых лет, а также с прогнозируемыми.

Результаты анализа также сравниваются с результатами эффективности бизнеса конкурентов, а также со средними результатами по отрасли [10, с.158].

В анализе финансовой устойчивости могут применяться различные методы, изначально разработанные в рамках той или иной отрасли экономической науки (рисунок 3).

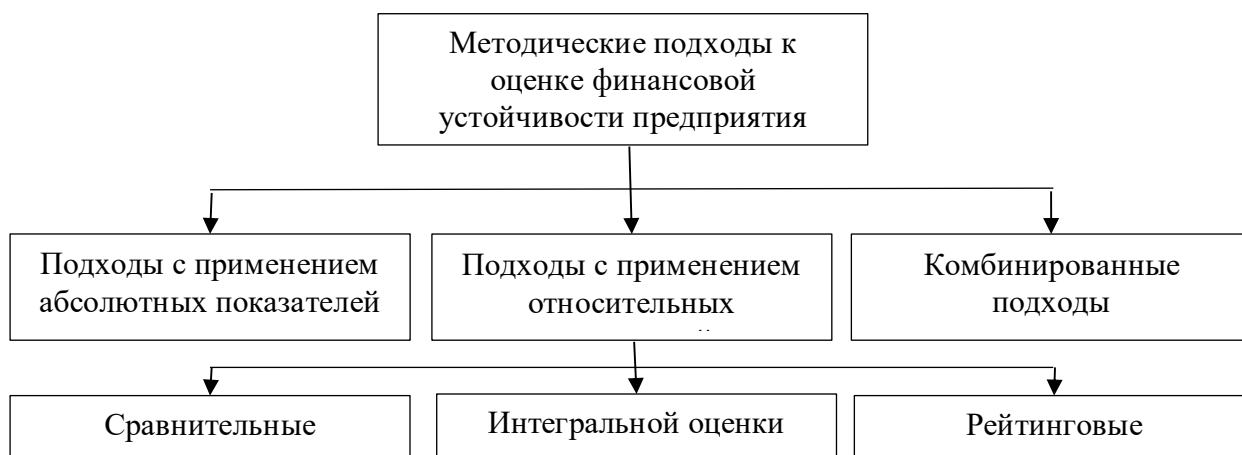


Рисунок 3 - Современные методические подходы к оценке финансовой устойчивости предприятия

В современной экономической литературе достаточно широко освещается проблематика оценки финансовой устойчивости предприятия. В процессе анализа методического инструментария изучены подходы, изложенные в трудах отечественных и зарубежных ученых-экономистов. Полученные результаты исследования свидетельствуют о необходимости группировки разнообразных методов и моделей оценки финансовой устойчивости предприятия с целью их систематизации и осуществления критического анализа.

Таким образом, анализ финансовой устойчивости организации базируется на использовании определенной документации, так называемой информационной базы оценки. Информационная база анализа финансовой устойчивости организации определена источниками внутренней и внешней информации. К основным источникам внутренней информации относятся учетная и внеучетная информация (бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах, отчет об изменении капитала и отчет движении денежных средств), к источникам внешней информации относятся показатели рынка, нормативные акты и др.

#### Использованные источники:

1. Егорушкина Т.Н. Анализ подходов к оценке финансовой устойчивости предприятия для целей повышения ее эффективности // Студенческие научные достижения. 2019. С. 150-154.
2. Казакова Н. А. Анализ финансовой отчетности. Консолидированный бизнес : учебник для бакалавриата и магистратуры. М. : Издательство Юрайт, 2019. 233 с.
3. Кутин М.В. Сущность, цели и задачи определения уровня финансовой устойчивости предприятия // Вестник современных исследований. 2019. № 1(10). С. 189-192.
4. Озиева М.М. Относительные показатели финансовой устойчивости предприятия и ее типы // Наука и студенты. 2018. №9(25). С. 168-169.

*Непряхина В.С.  
студент магистратуры 3 курса  
факультет «Экономика и менеджмента»*

*Селецкая М.В.  
студент магистратуры 3 курса  
факультет «Экономика и менеджмента»*

*Харитонова Н.И.  
студент магистратуры 3 курса  
факультет «Экономика и менеджмента»  
Московский областной филиал РАНХиГС*

*Россия, г. Красногорск*

## **МЕСТО И РОЛЬ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В ОБЕСПЕЧЕНИИ КОММЕРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ**

*Аннотация:*

*Статья посвящена логистике, как сфере деятельности, которая является неотъемлемым и важным процессом любого производственного предприятий. Она должна иметь минимальное количество проблемных вопросов, возникающих в ходе реализации логистических процессов. Одним из основных инструментов предотвращения затруднительных моментов является слаженная и скоординированная работа всей логистической инфраструктуры, начиная от транспортировки грузов и заканчивая складскими манипуляциями и маркетингом. Бесперебойность и надежность логистических процессов поспособствуют минимизации затрат компании и увеличению прибыли.*

*Ключевые слова: логистическая инфраструктура, транспортировка, складская деятельность, маркетинг, автоматизация, информационный поток*

*Nepryakhina V.S.  
Graduate student  
3rd year of education, Faculty of Economics and Management  
Moscow Regional Branch of RANEPA*

*Russia, Krasnogorsk  
Seletskaya M.V.  
Graduate student  
3rd year of education, Faculty of Economics and Management  
Moscow Regional Branch of RANEPA*

*Russia, Krasnogorsk  
Kharitonova N.I.  
Graduate student  
3rd year of education, Faculty of Economics and Management*

**PLACE AND ROLE OF LOGISTICS INFRASTRUCTURE IN  
ENSURING THE COMMERCIAL ACTIVITIES OF THE  
ORGANIZATION**

*Abstract:*

*The article is devoted to logistics, as a field of activity, which is an integral and important process of any manufacturing enterprise. It should have a minimum number of problematic issues that arise during the implementation of logistics processes. One of the main tools for preventing difficult moments is the coordinated and coordinated work of the entire logistics infrastructure, from cargo transportation to warehouse manipulation and marketing. Uninterrupted and reliable logistics processes will help minimize company costs and increase profits.*

*Key words: logistics infrastructure, transportation, warehouse activities, marketing, automation, information flow*

В осуществлении коммерческой деятельности компании, вместе с применением принципов и целей логистики закупок, запасов, распределения огромную роль играет инфраструктура логистических процессов: транспортная инфраструктура, логистика складского хозяйства и манипулирования, упаковывание как элемент логистических процессов, информационная инфраструктура, органически вписывающиеся в общую логистическую систему управления материальными потоками.

Транспортировку является ключевой комплексной логистической активностью, которая связана с перемещением материальных ресурсов конкретным транспортом в логистической цепи, и которая состоит из комплексных и элементарных активностей, вместе с экспедированием, грузовой переработкой, упаковкой, передачей прав собственности на груз, страхованием и т.п. Все это не говорит о том, транспорт вместе с техническими средствами оставляет логистическую отрасль без технической, организационной и экономической самостоятельности. Единое восприятие логистических процессов предусматривает их рассмотрение в комплексе, без исключения автономных, индивидуальных условий деятельности транспортной сферы.

Бесперебойность продвижения свидетельствует о своевременной доставке продукта в оговоренное место, соответствующем распоряжении лица, который принимает решения (поставщик, получатель). Это говорит о том, что транспортная услуга выполняется согласно решениям, которые принимает не транспортный субъект. Рассматривая отношение к остальным участникам логистического процесса, отметим выполнение транспортом сервисной функции.

Снижение транспортных расходов находится в зависимости от выбора

самого экономичного вида транспорта, а также определенных транспортных средств, улучшении маршрутов и длительности транспортировки. Транспортные расходы являются важной компонентой затрат на логистические процессы. Согласно проведенным исследованиям, такие расходы, особенно при больших грузовых партиях, достигают до 50% совокупных логистических затрат [6, с. 39].

В тоже время, доставка груза в точно назначенное время свидетельствует о надежности схемы перевозки, самого перевозчика и иных логистических посредников. Также уменьшение времени доставки часто предоставляет компании существенные конкурентные преимущества на рынке спроса, обеспечивая при этом возможность создания и развития стратегии продуктовой дифференциации.

Хранение и манипулирование относятся к основным логистическими функциям оптово-посреднической организации. Складское хозяйство же являются одним из важнейших элементов логистической инфраструктуры. Складские сооружения формируют постояннодействующую инфраструктуру процессов хранения и манипулирования. Таким сооружениям характерна разнородность и наличие разнообразных технических и пользовательских параметров [10, с. 8].

Складская и манипуляционная инфраструктура представлена:

- складскими сооружениями;
- техническими средствами манипулирования и внутренней транспортировки;
- складским оборудованием, особенно погрузочно-разгрузочными, контрольно-измерительными, противопожарными и иными устройствами;
- другими техническими средствами, особенно информационной техникой, применяемой с целью управления складскими операциями [3, с. 143].

Объективную необходимость в специальных местах с целью содержания запасов можно проследить на всех стадиях движения материального потока, поэтому существует много различных видов складов. Склады бывают самых разных размеров – от маленьких помещений до огромнейших складов.

Совокупность работ, которые выполняются на складах и составляют логистические операции, приблизительно одинакова. Причина этого кроется в том, что в различных логистических процессах склады выполняют похожие функции:

- временно размещают и хранят материальные запасы;
- преобразовывают материальные потоки;
- обеспечивают логистический сервис в системе обслуживания [9, с. 61].

Первая часть операций, связанных с координацией процесса закупки, выполняется в процессе операций по управлению запасами и с помощью

проведения контроля за ведением поставок. Главная задача управления запасами – это обеспечение склада товаром, согласно возможностям его переработки, на этот период при полном удовлетворении заказов потребителей. Поэтому выявление потребности в закупке и создании запасов должно быть в полном согласовании с объемами продаж и существующей мощностью склада.

С помощью учета и проведения контроля за поступлением запасов и отправкой заказов можно обеспечить ритмичность переработки грузопотоков, максимальное применение имеющегося объема склада и условия хранения, уменьшить сроки хранения запасов и в тоже время увеличить оборот склада [2, с. 35].

Внедрение автоматизированных складских и манипуляционных систем должно восприниматься как техническое, так и экономическое и организационное мероприятие, т.к. оно полностью меняет условия организации процессов продвижения и хранения. Нужны существенные капиталовложения, поэтому внедрение автоматизированных складских и манипуляционных систем экономически обосновано только в индивидуальных условиях, и в каждом определенном случае должна быть рассчитана экономическая эффективность [1, с. 279].

Комплексный подход к планированию логистического процесса на складском терминале позволяет добиваться существенных позитивных результатов, среди которых можно выделить:

- увеличение пропускной способности складского комплекса;
- повышение эффективности использования складского пространства;
- повышение производительности труда персонала и техники;
- снижение затрат, связанных с хранением запасов;
- повышение качества предоставляемого клиентам сервиса [8, с. 66].

Проведение логистической координации невозможно без единой информационной системы всей фирмы, которая является основой управления логистическим процессом и связывает ее с внешними участниками логистической системы. Информационная система должна показывать динамическую связь между планируемыми и фактическими величинами работы склада с целью роста уровня приспособления к внешней среде.

Таким образом, складской терминал должен стать неотъемлемой частью логистической цепи по обеспечению движения товара от производства до конечного потребителя, вне зависимости от объемов производства или потребления и характера, количества и набора, требуемых от него услуг, обеспечивать бесперебойное функционирование цепи поставки на высочайшем уровне качества.

Как уже отмечалось, основным условием эффективности функционирования логистической инфраструктуры в целом является



бесперебойное продвижение информационных потоков, корректность их содержания и структуры, своевременность и достоверность. Если внедрять информационную технику в процессы обработки данных, то это приведет к качественному изменению ситуации. Такие изменения затронут и логистику, в которой многие функции связаны с разноплановым преобразованием информации.

Такие функции могут быть представлены:

— организацией учета и взаиморасчетов, охватывающей документирование поставщиков и получателей, договоров, заказов и поставок, продаж товаров и затрат;

— поддержкой планирования (к примеру, снабженческой деятельности) и контроля над выполнением планов (реализации заказов);

— поддержкой анализа (к примеру, степень удовлетворения запросов клиентов, солидности поставщиков, величины затрат);

— поддержкой оперативной деятельности с помощью быстрой передачи информации «по горизонтали» (к примеру, между клиентом и торговой точкой, между складом и поставщиком) и «по вертикали» (к примеру, между региональными хранилищами и центральным складом);

— поддержкой процесса принятия решений с помощью формирования условий с целью использования разнообразных методов оптимизации решений (исследование операций) и использование имитационного моделирования, которое позволяет изучать разные допустимые варианты решений на модели, а не на «живом» хозяйственном организме;

— управлением продвижения физических потоков (к примеру, на складах или во время реализации автоматизированных производственных процессов) [5, с. 146].

Следовательно, удачное управление логистическими процессами в организации находится в зависимости от наличия в определенных организационных ячейках и на всех уровнях управления точной и оперативной информации.

Анализируя данную проблему, отметим, что главный упор в планировании благодаря логистическим методам делается на определении и учете потребительских и других характеристик, выявлении их зависимости от рыночных факторов. В первую очередь, включают конкуренцию, спрос на рынке, доступность рынка и многие другие факторы. Сегодня существует мнение о том, что включение маркетинга в логистическую инфраструктуру в виде ее органической составной части может оказаться одним из самых эффективных путей совершенствования коммерческой деятельности.

Главная функция маркетинга заключается в разработке маркетингового предложения по вариантам определенной торговой деятельности предприятия. Но, прежде чем оно может быть

сформулировано, предприятие должно провести огромную работу по исследованию рынка товаров.

Сегодня деятельность предприятий по исследованию рынка сбыта товаров берет за основу возможности реализации абсолютно новых товаров.

Основной задачей изучения рынка является определение потребности в продукции и условий ее реализации. На этом проводится анализ способов достижения главной цели - получения максимальной прибыли. Процесс исследования рынка включает такие главные моменты:

- какова емкость рынка;
- анализ номенклатуры товаров;
- характеристика конкурентов и др. [4, с. 512].

Маркетинг и логистика друг друга взаимно определяют и взаимодействуют в общей системе товародвижения. Из-за указанного, максимальный эффект от применения маркетинга как составной части логистической инфраструктуры в организации посреднической деятельности может быть достигнут при интеграции этих направлений. Это позволяет повысить эффективность маркетинга в логистической инфраструктуре, направленную на достижение стратегических целей фирмы. Стоит отметить, что в современных условиях, когда применение маркетинга и логистики не осуществляется в виде целостной системы, не дает желаемых результатов, включение маркетинга в логистическую систему может дать наибольший экономический эффект.

Интеграция службы маркетинга предприятия с логистикой предоставляет возможность определить векторы в сегментировании рынка сбыта и оценки покупателей с учетом приоритетов; выработать стандарт услуг и дифференцированный подход к их оплате; обусловить политику обслуживания, разработать гибкую систему предоставления уровня обслуживания с учетом требований каждого клиента и прочее. Данная деятельность подразумевает собой непосредственное плотное сотрудничество при оценке и принятии решений на всех уровнях планирования и управления, непрерывный и открытый обмен необходимой информацией [7, с. 72].

Осуществление стратегий маркетинга по удовлетворению потребностей клиентов реализуется службой логистики, прежде всего за счет обеспечения результативного функционирования различной деятельности складского хозяйства, которая преимущественно выступает основой деловой активности организации при всевозрастающей конкуренции.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что инфраструктура логистических бизнес-процессов, обеспечивающая решение основных задач логистики, одновременно оказывает разнообразное воздействие на протекание логистических процессов, особенно на их бесперебойность и надежность, а также на величину затрат. Особенно важен финансовый

аспект. При выборе средств логистической инфраструктуры необходимо учитывать не только капиталовложения и их эффективность, но и оперативные эксплуатационные расходы, влияющие на совокупные результаты деятельности предприятия. Процессный подход как в управлении компании в целом, так и в отдельной ее части, такой как логистика, позволяет качественно изменить деятельность организации на операционном, меж функциональном и меж организационном уровнях ее интеграции.

#### **Использованные источники:**

1. Борисова Л.А., Бродецкий Г.Л. Простое правило снижения издержек при выборе порядка обслуживания заказов в цепях поставок // Логистика сегодня, № 5 (59), 2015. – С. 278-285
2. Голубков Е.П. ABC и XYZ анализ: проведение и оценка результативности // Маркетинг в России и за рубежом. 2016. – С. 34-38
3. Дыбская В.В. Логистика складирования – М.: ИНФРА-М, 2016. - 556 с.
4. Дыбская В.В., Зайцев Е.И., Сергеев В.И., Стерлигова А.Н. Логистика. Интеграция и оптимизация логистических бизнес-процессов в цепях поставок– М.: Эксмо, 2016. – 944 с.
5. Елиферов Е.Г, Репин В.В. Бизнес-процессы. Регламентация и управление. – М.: ИНФРА-М, 2017. – 319 с.
6. Иванов Д.А. Управление цепями поставок. СПб.: «Политехнический университет», 2016. – 659 с.
7. Сергеев В.И. Корпоративная логистика в вопросах и ответах. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 634 с.
8. Черемных С.В., Семенов И.О., Ручкин В.С., Структурный анализ систем: IDEF-технологии//М.: Финансы и статистика, 2017. – 208 с.
9. Шеер А.В., Бизнес-процессы. Описание, Моделирование – М.: Весть-Мета Технология, 2018. – 113 с.
- 10.Saderova J. Relocation of goods in the warehouse based on ABC/XYZ analysis // The International Journal of Transport and Logistics. 2015. – P. 1-9

*Никитина О.А.  
студент магистратуры  
Бердникова Л.Ф., к.э.н.  
доцент*

*ФГБОУ ВО «Тольяттинский государственный университет»  
Российская Федерация, г. Тольятти*

### **ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ АЛГОРИТМА ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ МАЛОГО ПРЕДПРИЯТИЯ**

*Аннотация: В статье рассматривается процесс разработки алгоритма повышения финансовой устойчивости малого предприятия. Описаны основные этапы данного процесса на примере малого предприятия в сфере рекламы и представлены промежуточные результаты внедрения. В статье определены оптимальные методы проведения анализа финансовой устойчивости малого предприятия.*

*Ключевые слова: финансовая устойчивость, алгоритм, SWOT-анализ, выручка, коэффициент финансовой устойчивости.*

*Nikitina O.A.  
undergraduate  
Berdnikova L.F.  
Ph.D., associate professor  
FGBOU VO «Togliatti State University»  
Togliatti, Russian Federation*

### **MAIN STAGES OF THE ALGORITHM FOR IMPROVING THE FINANCIAL STABILITY OF A SMALL BUSINESS**

*Abstract: The article presents the process of developing an algorithm to increase the financial stability of a small business. The main stages of this process are described. The article defines the best methods for analyzing the financial stability of a small business.*

*Keywords: financial stability, algorithm, SWOT analysis, revenue, financial stability ratio.*

Малое предпринимательство это одно из важных направлений развития экономики любого государства. В России становление малого предпринимательство развивалось, переживая исторические изменения и экономические кризисы. Современное малое предпринимательство в России является молодым и начало свое становление с девяностых годов двадцатого века. И как часто бывает начало было хаотичным, но с течением лет и постоянных изменений в законодательстве малое предпринимательство приобретает свои рамки, традиции, свои критерии.

Важность малых предприятий определяется в первую очередь тем, что они создают рабочие места, т.к. они менее технически оснащены по

сравнению с крупными и используют больше рабочей силы, создают здоровую конкуренцию, что влияет на рост качества продукции и услуг, а высокопроизводительные компании растут и обеспечивают рост общей производительности труда в экономике и доходов населения, малые предприятия более инновационные и гибкие к изменяющейся структуре рынка. Кроме того, экономисты говорят о положительной связи между размером сектора малого и среднего бизнеса и благосостояния населения страны.

По данным Федеральной службы государственной статистики по итогам 2017 год доля малых предприятий в ВВП России составляет 21,9%, что меньше по сравнению с другими странами, где доля малых предприятий составляет в среднем 58%. Но в марте 2019 года Президентом РФ была поставлена цель Правительству РФ увеличить долю малого и среднего предпринимательства до 40% до 2024г., в реальности достижения которой усомнились многие эксперты, т.к. условий для такого развития на данный момент не создано.

В первую очередь, эксперты и чиновники говорят о росте цен на энергоресурсы, рост цен на аренду помещений, рост налогов, отсутствие длинных и дешёвых заёмных ресурсов, все это существенно влияет на финансовую устойчивость малых предприятий.

Для каждой организации авторы исследований, связанных с поиском повышением финансовой устойчивости, предлагают рекомендации по повышению финансовой устойчивости, основываясь на проведенном анализе хозяйственной деятельности, бухгалтерской отчетности и с учетом особенностей сферы деятельности, размеров организации, его деловой репутации, структуры, места расположения, выявленных негативных внутренних и внешних факторов.

Разработка алгоритмов управления финансовой устойчивостью рассматривалась в работах Васильевой Ю.Д., Долгих Ю.А. и так далее. В основе разработки алгоритмов четыре этапа: этап подготовки (анализ факторов внутренней и внешней среды предприятия, выбор методик управления финансовой устойчивости, разработка сценариев действий и мероприятий по достижению целей, оценка финансовой устойчивости), этап внедрения мероприятий, этап мониторинга и анализа (набор действий различается в зависимости от итогов первого этапа, например, формирование баз данных для дальнейшего анализа и мониторинга, сравнение полученных показателей с нормативными показателями), этап принятия решений (контроль и корректирующие действия, профилактические меры, выбор нового сценария) [3].

Таким образом, первый этап в алгоритме действий по повышению финансовой устойчивости – это проведения анализа и оценки. Для малых предприятий оптимальным является использование таких методов как инспектирование SWOT-анализ, вертикальный и горизонтальный анализ

финансовой отчетности, инвентаризацию бизнес-процессов, наблюдение, что связано с относительной простотой и использованием, степенью изученности и освещения в учебной литературе и электронных ресурсах данных методов. Кроме того, указанные методы позволяют в относительно короткие сроки и с использованием внутренних ресурсов провести анализ и оценку финансового состояния. По итогам первого этапа диагностируется тип финансовой устойчивости, разрабатываются мероприятия по достижению необходимого уровня финансовой устойчивости, определяются целевые показатели.

На втором этапе происходит реализация разработанные мероприятий и сценариев.

Третий этап в алгоритме — это этап мониторинга, то есть руководство предприятия по итогам первого этапа получило первые расчеты и первые показатели, которые, по итогам второго этапа необходимо отследить в динамике и в сравнении с нормативными показателями.

Четвертый этап характеризуется корректировкой действий и текущих финансовых показателей, мониторингом мероприятий, принятием решений об изменении сценария действий. По итогам четвертого этапа проводится повторный анализ финансовой отчетности и диагностика финансового состояния. В результате диагностики ситуация в организации может измениться как в положительную, так и в отрицательную сторону. Не исключен и прежний уровень финансовых показатели, но в любом случае предприятию нужно будет разрабатывать новые мероприятия и сценария действий, ставить новые цели.

Данный алгоритм был апробирован на микропредприятии, основной вид деятельности которого связан с рекламной деятельностью.

На первом этапе был проведен SWOT-анализ, по результатам которого были выявлены сильные стороны Общества с ограниченной ответственностью: предприятие более 20 лет на рынке, имеет положительную кредитную историю, положительную деловую репутацию, высококвалифицированный персонал в сфере дизайна и маркетинга. К основным слабым сторонам предприятия можно отнести высокие цены на ряд услуг выше средних рыночных, износ значительной части оборудования и отсутствие современного оборудования.

По итогам анализа финансовой отчетности (бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах) за период 2017-2019 года были рассчитаны коэффициенты финансовой устойчивости, которые свидетельствовали о том, что на данном этапе для предприятия характерно неустойчивое финансовое положение. Также было выявлено снижение выручки на 29% и снижение себестоимости на 28%, то есть у предприятия сократился объем продаж, кроме того, у предприятия есть непокрытые убытки прошлых лет, которые могут помешать предприятию получить кредит в банках, несмотря на положительную кредитную историю.

Соотношение кредиторской и дебиторской задолженности равно 0,33, то есть ниже нормы и нуждается в повышении до уровня не менее 0,9.

На основании анализа, проведенного на первом этапе, были установлены ориентиры дальнейших действий. Для увеличения финансовой устойчивости необходимо увеличение собственного капитала, но у предприятия есть непокрытые убытки за прошлые периоды. Увеличивающийся ежегодно непокрытый убыток, возникший в результате превышения расходов над доходами и нерационального использования полученных доходов. Предприятию необходим разумный подход к организации и управлению финансово-хозяйственной деятельности, повышение выручки не менее чем на 30% (показатель 2018 года), снижение себестоимости продаж еще на 20% и повышение прибыли.

Для достижения данных целей был определен комплекс мероприятия: приобретение современного лазерного станка, наличие которого позволит расширить номенклатуру оказываемых услуг, повысить производительности труда, и увеличить прибыль. Данные мероприятия необходимо подкрепить обучением персонала в сфере обучения безопасной работе на станке, охране труда, дизайну и продажам.

На данный момент предприятие находится в начале второго этапа алгоритма, на этапе внедрения. Произведен расчет эффективности приобретения оборудования, выбран актуальный для компании метод начисления амортизации. Также проведено обучение тендерным продажам коммерческого директора.

Промежуточные результаты разработанного алгоритма являются положительными. По состоянию на середину февраля 2020 года выручка предприятия составила 83% от выручки первого квартала 2019 года, что связано с участием в тендерах.

Таким образом, алгоритм повышения финансовой устойчивости предприятия имеет четкую структуру, основывается на определении типа финансовой устойчивости компании и включает в себя методы подобранные с учетом специфики малого предприятия.

#### **Использованные источники:**

1. Васильева, Ю.Д. Алгоритм управления финансовой устойчивостью предприятия/ Васильева Ю. Д., Бутакова Л. Р. - Текст: электронный//Актуальные проблемы авиации и космонавтики.-2011 - С. 116-118. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/algorithm-upravleniya-finansovoy-ustoychivostyu-predpriyatij/viewer>
2. Долгих Ю.А. Формирование и функционирование системы управления финансовой устойчивостью предприятия — Текст: электронный - 2019 - URL: [https://rusneb.ru/catalog/000199\\_000009\\_010049825/](https://rusneb.ru/catalog/000199_000009_010049825/)

*Ошуркова М.М.  
студент магистратуры  
факультет «Экономики и управления»  
Погодина Г.В., к. филос. н.  
доцент  
кафедра экономики и кадастра  
Самарский университет государственного управления  
«МЕЖДУНАРОДНЫЙ ИНСТИТУТ РЫНКА»  
Россия, г. Самара*

**ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ  
КОМПЛЕКСНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА**

*Аннотация: В статье рассмотрен пример использования выводов по анализу основных фондов конкретного предприятия. На основе результатов проведенного анализа экономической деятельности выявляются резервы и обосновываются конкретные действия, направленные на её улучшение.*

*Ключевые слова: экономический анализ, резервы, эффективность, основные фонды, управление, результат*

*Oshurkova M.M. second year graduate student  
Faculty of Economics and Management  
Samara State University of Management  
INTERNATIONAL MARKET INSTITUTE  
Samara, Russia  
Pogodina G.V. Candidate of Philosophy Associate  
Professor of the Department of Economics and Cadastre  
Samara State University of Management  
INTERNATIONAL MARKET INSTITUTE  
Samara, Russia*

**PRACTICAL APPLICATION OF THE RESULTS OF A  
COMPREHENSIVE ECONOMIC ANALYSIS**

*Annotation: The article considers an example of using conclusions on the analysis of fixed assets of a particular enterprise. Based on the results of the analysis of economic activity, reserves are identified and concrete actions aimed at improving it are substantiated.*

*Key words: economic analysis, reserves, efficiency, fixed assets, management, result*

Комплексный экономический анализ позволяет оценить все стороны экономической деятельности предприятия и выявить потенциальные возможности ее улучшения. Резервы определяются по конкретным направлениям, формирующим эффективность работы.



В качестве примера рассмотрим резервы улучшения использования основных фондов конкретного предприятия (название указывать не будем), т.к. анализ показал низкую результативность основных средств и негативное влияние на общую экономическую эффективность. План мероприятий будет включать три основные направления улучшения использования основных фондов:

- техническое направление;
- организационное направление;
- экономическое направление.

В частности, для рассматриваемого предприятия были сформулированы конкретные резервные мероприятия.

К мероприятиям технического направления можно отнести обновление зданий и сооружений, модернизацию машин и оборудования, повышение уровня качества их эксплуатации, а также упущенной выгоды от несвоевременной замены устаревших технических средств.

Экспресс-диагностика эффективности использования основных фондов предприятия выявила наличие устаревшего оборудования с высокой степенью изношенности, которое регулярно требует технического ухода и ремонта, увеличивающего затраты. У предприятия есть все предпосылки воспользоваться услугами лизинга, с целью приобретения электро-мостового рана и постепенная замена старого оборудования позволит увеличить производительность и соответственно отдачу.

Организационное направление включает:

во-первых, четкое диспетчирование производства, выявление незагруженного оборудования и помещений, реализацию излишних основных фондов, расширение объема производства на имеющихся производственных мощностях и площадях;

во-вторых, применение современной оргтехники, позволяющей вести учет движения продукции и всех инвентарных единиц основных фондов в режиме реального времени.

Экономические пути реализуются через стимулирование субъектов хозяйствования и персонала. Повышение эффективности можно достичь через сдачу в аренду временно незагруженного оборудования; консервацию основных фондов, которые в среднесрочной перспективе не будут использованы или реализованы; продажу неиспользуемого имущества; материальное поощрение персонала, добивавшегося высокой эффективности технических средств.

Применительно к условиям деятельности анализируемого предприятия, учитывая результаты проведенного анализа и общие направления повышения эффективности использования основных производственных фондов, предлагаются мероприятия оптимизации управления основными фондами, цели и способы реализации которых представлены в табл. 1.

Таблица 1 - Направления оптимизации управления основными фондами

Направление резерва роста эффективности использования основных фондов	Цель реализации	Способ реализации	Ожидаемые результаты
Увеличение времени работы машин и оборудования	Ликвидация бездействующего оборудования	Снижение простоев: целосменных и внутрисменных	Снижение непроизводительных потерь рабочего времени машин
Сдача в аренду	Ликвидация не задействованных территорий	Сделать предлагаемые площади конкурентоспособными на рынке аренды	Получение дополнительного дохода
Ликвидация устаревших и неиспользуемых объектов основных средств	Снижение величины пассивной части основных средств	Продажа по остаточной стоимости неиспользуемых объектов основных средств	Оптимизация структуры основных фондов, снижение затрат на их содержание

Определив на основе результатов анализа круг мероприятий по улучшению использования основных фондов необходимо определить их экономический эффект. Для обоснования сопоставляются затраты на проведение каждого отдельного мероприятия с результативностью реализации.

По данным оперативного учета на балансе предприятия в составе пассивной части основных средств числятся объекты, не участвующие в производственном процессе и не используемые на предприятии, в частности земельный участок, складские и офисные помещения. Их стоимость составляет 2% от общей стоимости основных средств предприятия, что негативно влияет на показатели эффективности их использования.

Решить эту проблему предлагается посредством продажи и заключения договоров аренды по сдаче неиспользуемых производственных помещений, площадки для складирования и хранения, а также офисных помещений, для получения дополнительных доходов.

Первым мероприятием роста эффективности использования основных производственных фондов является продажа неиспользуемых объектов основных средств, в частности земельного участка. Определим доходность этого мероприятия. Продажа данного объекта основных средств по остаточной стоимости принесет предприятие доход в сумме 6000 тыс. руб. Единовременные затраты определяются в размере 383 тыс. руб., в том числе расходы на размещение рекламных объявлений о продаже в местных печатных изданиях 172 тыс. руб.; расходы по послепродажному

оформлению объектов 211 тыс. руб. Экономический эффект от продажи по остаточной стоимости неиспользуемых объектов основных средств составит 5617 тыс.руб.

Еще одним направлением повышения эффективности использования основных производственных фондов на предприятии является получение дополнительных доходов от сдачи в аренду неиспользуемых или временно не задействованных в хозяйственной деятельности объектов основных средств (в т.ч. недвижимого имущества).

На предприятии не задействованы 100 м<sup>2</sup> офисных помещений, которые требуют дополнительного расхода денежных средств на косметический ремонт в размере 300 тыс. руб., базовая ставка аренды составляет 510 руб./ м<sup>2</sup>. Также не задействованы гаражные помещения площадью 70 м<sup>2</sup>, базовая ставка аренды по ним составляет 380 руб. / м<sup>2</sup>.

С учетом расходов на размещение рекламных объявлений о сдаче в аренду офисных помещений и гаражных помещений в местных печатных изданиях в размере 50 тыс. руб. дополнительный доход составит 581200 тыс.руб. за год.

В собственности предприятия имеется две грузовые машины для перевозки металла, которые в следствии плохой организационной работы используются не эффективно, нужно реализовать возможность оказывать услуги по доставке металла и другого крупногабаритного груза сторонним покупателям по разовым сделкам. С целью сокращения внутрисменных простоев и оптимизация времени, рекомендуется четко распланировать график доставок и высвободившееся время заполнять услугами по доставке металла сторонним покупателям.

В среднем доходность одной машины в день, составляет 5000 руб., принимая во внимание что 35 % выручки от грузоперевозок будет уходить на ГСМ и текущий ремонт экономический эффект от введения данного мероприятия может составить более 1,5 млн.руб. в год. Необходимо отметить, что дополнительные расходы, на заработную плату водителей не возникнут, так как у них установлены оклады, которые не зависят от объема работ, дополнительно будет оплачиваться только сверхурочная работа.

Значимым для результативности мероприятием является приобретение электро-мостового крана в лизинг. Лизинг для юридических лиц и предпринимателей — это способ приобрести дорогостоящую технику и вернуть НДС за счет налоговых льгот.

Преимуществами лизинга в отличие от кредита является:

- сжатые сроки оформления всех документов по сделке;
- стандартные схемы с равномерными платежами или определение индивидуального графика платежей;
- возможность выкупа оборудования на выгодных условиях.

Согласно коммерческому предложению лизинговой компании ВМ Техникс, стоимость крана мостового электрического составит 5150 тыс.

руб., при первоначальном взносе в размере 20%, срок лизинга 36 месяцев.

Дополнительные затраты в первый год они составят 2907 тыс. руб., последующие два года сумма затрат будет равна 1877 тыс. руб.

Следует отметить, что покупка нового электро-мостового крана, откроет новые возможности для компании. В настоящее время более 2000 м<sup>2</sup> складов сдаются в аренду нескольким фирмам, на данных участках отсутствуют электро-мостовые краны. Введение в эксплуатацию нового крана позволит заключить договорные отношения с крупными металлоторгующими организациями, получать доход не только от аренды, но и от выполнения услуг по погрузо-разгрузочным работам, что экономически более выгодно.

Согласно среднестатистическим данным, выявленным в результате анализа рынка при полной загруженности на данных площадях возможно поддерживать оборот 15000 тонн в год. В соответствии с прайс листом предприятия стоимость погрузо-разгрузочных работ составляет 380 руб./т. дополнительный доход предприятия составит 5700 тыс. руб.

С учетом затрат по платежам, предприятие в первый год реализации данного мероприятия, может получить прибыль в размере 393 тыс. руб. и стабильный рост в последующий период.

В результате реализации комплекса проектных мероприятий предприятия получит дополнительный доход в сумме 13886 тыс. руб. Реализация комплекса рекомендованных мероприятий потребует финансовых затрат в общей сумме 6472 тыс. руб. Экономический эффект реализации комплекса рекомендованных мероприятий, направленных на повышение эффективности использования основных производственных фондов, составит 7414 тыс. руб.

Стоимость основных производственных средств снизится на 6000 тыс. руб. В результате стоимость основных производственных средств запланирована в сумме 69856,66 тыс. руб.

Динамика вышеназванных показателей влечет за собой изменение фондоотдачи и фондоемкости на предприятии. Так в результате осуществления мероприятий фондоотдача на предприятии возрастет на 32 копейки и составит 1,9 руб. на один рубль оказанных услуг, показатель фондоемкости напротив снизится на 11 копейки и составит 0,52 руб.

Экономическая эффективность рекомендованных мероприятий обеспечивается во многом за счет реализации неиспользуемых объектов основных средств. Реализация комплекса рекомендованных мероприятий отразится также и на показателях эффективности использования объектов основных средств. Следовательно, результативность поведения комплексного экономического анализа должна определяться его актуальностью и возможностью адаптации выводов с целью повышения эффективности конкретных направлений финансово-экономической деятельности предприятия.

### **Использованные источники:**

1. Вехорева А.А. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие для экономического бакалавриата / А.А. Вехорева. - Архангельск.: ВШЭиУ САФУ, 2017.
2. Демина И.Д., Домбровская Е.Н. Использование основных средств: экономические выгоды, влияние на релевантность отчетной информации // Международный бухгалтерский учет. - 2017. - № 33. - С. 24 - 33.
3. Михайлов О.В. Анализ резервов эффективности использования основных средств в условиях кризиса // Экономика и современный менеджмент: теория и практика электронный журнал. – 2017 - URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/analiz-rezervov-effektivnostiispolzovaniya-osnovnyh-sredstv-v-usloviyah-krizisa>
4. Пострелова А.В. Управление эффективностью использования основных средств как механизм развития предприятия / А.В. Пострелова // Экономика и социум. - 2015 - № 4-4 (13)

*Свиридова Е.Е.  
студент магистратуры 2 курса  
факультет «Менеджмента»  
Свиридов К.М.  
студент магистратуры 2 курса  
факультет «Менеджмента»  
РЭУ им. Г.В. Плеханова  
Россия, г. Москва*

## **ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ**

*Аннотация:*

*Статья посвящена анализу особенностей оценки эффективности инновационных проектов. В статье рассматриваются теоретические основы управления инновациями. Проводится анализ определения основных понятий: инновация и инновационный проект. Описываются три фактора оценки эффективности инновационных проектов: экономический, системный и информационный. Раскрывается главная особенность информационного аспекта, как инструмента поддержки экономики. Проводится анализ модели трех качеств инновации, как инструмента оценки эффективности инновационного проекта.*

*Ключевые слова: инновация, инновационный проект, эффективность, структурная модель, система, экономический фактор.*

*Sviridova E.E.  
undergraduate  
2 year, Faculty of Management  
Plekhanov Russian University of Economics  
Russia, Moscow  
Sviridov K.M.  
undergraduate  
2 year, Faculty of Management  
Plekhanov Russian University of Economics  
Russia, Moscow*

## **FEATURES OF EVALUATING THE EFFICIENCY OF INNOVATIVE PROJECTS**

*Annotation:*

*The article is devoted to the analysis of the features of evaluating the effectiveness of innovative projects. The article discusses the theoretical foundations of innovation management. The analysis of the definition of the basic concepts: innovation and innovation project. Three factors for evaluating the effectiveness of innovative projects are described: economic, systemic and informational. The main peculiarity of the informational aspect as an instrument*

*of supporting the economy is revealed. The analysis of models of three qualitative innovations is carried out as a tool for assessing the effectiveness of an innovation project.*

*Key words: innovation, innovation project, efficiency, structural model, system, economic factor.*

## **Введение**

В соответствии с Федеральным законом «О науке и государственной научно-технической политике» инновации – это инновационная деятельность, реализованная в виде нового или усовершенствованного технологического процесса, используемого в практической деятельности.

В наше время инновации являются неотъемлемой частью успешного научно-технического развития на разных уровнях, начиная с компаний, которые используют новые технологии для завоевания определенной части рынка и укрепления конкурентных позиций, заканчивая целым государством, которое использует новые способы управления течением жизни населения. Из этого следует, что понятие инновация очень разностороннее, но несет в себе определенный смысл – создание чего-то нового или усовершенствование какого-либо процесса, используемого в практической деятельности. И делается это для четко выявленной цели – значительное улучшение существующих продуктов, процессов или услуг.

### **Теоретические основы управления инновациями**

Для анализа инновационных процессов необходимо определить понятие инновации. Заложенное в мировой экономической литературе понятие инновации, трактуется как воплощенное в новых продуктах и технологиях научно-техническое развитие. В наше время понятие «инновация» широко используется во всем мире как самостоятельно, так и для определения ряда таких понятий, как «инновационная деятельность», «инновационный процесс», «инновационное решение» и т.д. Чаще всего под «инновацией» понимают «инвестицию в новацию». Новация (или по-другому новшество) – это результат интеллектуальной деятельности, являющейся объектом гражданско-правовых отношений. Новация обладает следующими признаками: новизна, то есть наличие новых качеств; практическая применимость, новация должна быть пригодна для использования с точки зрения безопасности и полезности; Экономической эффективности, способности конкурировать на рынке.

«Согласно Федеральному закону «О науке и государственной научно-технической политике» 180 под «инновацией» подразумевается введенный в употребление новый или значительно улучшенный продукт (товар, услуга) или процесс, новый метод продаж либо новый организационный метод в деловой практике, организации рабочих мест или внешних связях.»

---

<sup>180</sup> Федеральный закон «О науке и государственной научно-технической политике» от 23.08.1996 N 127-ФЗ

Исходя из материалов и данных Росстата, посвященных инновационной деятельности, термин «инновация» означает любое обновление бизнес-процесса на конкретном предприятии; «принципиально новая производственная технология».

Инновациям присущи «три свойства»:

1. научно-техническая новизна,
2. производственная применимость,
3. коммерческая реализуемость.

«Руководства по сбору и анализу данных по инновациям (Руководство Осло)» является основным методологическим документом Организации экономического сотрудничества и развития в области инноваций.» В настоящее время он используется Росстатом.<sup>181</sup> «Руководство Осло» выделяет четыре группы инноваций: продуктовые, процессные, маркетинговые и организационные.

«Продуктовая инновация – это введение в употребление товаров или услуг, являющихся новыми или значительно улучшенными, в частности это товары с новыми свойствами или способами их использования.» К таким инновациям можно отнести: улучшение или повышение качества технических характеристик, элементов и материалов, также улучшение встроенного программного обеспечения и удобства использования. Новыми продуктами считаются товары или услуги, которые значительно отличаются по характеристикам и функциональным возможностям от продуктов, реализуемых на предприятии ранее.

«Процессная инновация – это внедрение нового или значительно улучшенного способа реализации продукта.» К таким инновациям можно отнести: значительные изменения в технологии реализации продукта, производственном оборудовании или программном обеспечении.

«Маркетинговая инновация – это реализация новых или значительно улучшенных маркетинговых методов.» К данной группе инноваций относятся: существенные изменения в дизайне и упаковке продуктов, внедрение новых методов продаж, новых методов продвижения и т.д.

«Организационная инновация – это создание нового метода для ведения бизнеса и организации рабочих мест или внешних связей.» Цель данных инноваций – повышение эффективности деятельности организации путем снижения административных и транспортных издержек.<sup>182</sup>

Росстат укрупнил приведенную выше классификацию, объединив продуктовые и процессные инновации в одну группу – технологические инновации. Так как создание принципиально нового рыночного продукта связано с внедрением новой технологии производства. При реализации

---

<sup>181</sup> Кузык Б. Н. Инновационное развитие России: сценарный подход // Экономические стратегии. 2009. Т. 11. №. 1. С. 56-67

<sup>182</sup> Мильнер Б. Инновационное развитие и сетевое управление // Проблемы теории и практики управления. 2011. №. 9. С. 25-33



принципиально нового продукта все типы инноваций могут рассматриваться как стадии его жизненного цикла, поэтому разделение между данными группами является условным.

Технологические инновации по определению Росстата – это «конечные результаты инновационной деятельности, получившие воплощение в виде новых либо усовершенствованных продуктов или услуг, внедренных на рынке, новых или усовершенствованных процессов или способов производства услуг, используемых в практике».

### **Факторы оценки эффективности инновационных проектов**

Основные факторы оценки эффективности инновационного проекта следует разделить на три группы: экономический, системный и информационный. Экономический фактор заключается в оценке потребности в инновациях и расчете эффективности от их внедрения. Кроме того, данный фактор предполагает мониторинг инноваций, появления новых технологий на рынке и их учет. Следует отметить, что при оценке эффективности учитываются перечисленные выше затраты на мониторинг и управление инновациями. В свою очередь, системный и информационный подход выполняют больше функции поддержки. 183

Главная цель инноваций<sup>184</sup> – это значительное улучшение существующего продукта, услуг или процессов. Инновации, основанные на информационных технологиях (IT-инновации), являются неотъемлемым развитием технологий в области информации. Именно поэтому, в современных реалиях информационные технологии и процессы имеют большое значение. Они используются при разработке новых технологий. Важно учитывать информационные технологии при оценке эффективности проекта или предприятия в целом. Для этого необходимо создание единой модели, которая будет учитывать уровень информатизации предприятия или проекта, и особенности их инновационных процессов.

Как и любая информационная модель, модель оценки эффективности инновационных проектов включает в себя совокупность определенных характеристик. Выделяют существенные и второстепенные характеристики. Разделение на данные группы зависит от критерия рассмотрения инноваций. В данном случае, с учетом возможного разделения инноваций на группы, можно утверждать, что инновацию следует рассматривать, как сложную систему, включающую совокупность характеристик. Такой принцип приводит к целесообразности применения системного подхода и системного анализа инноваций.

Информационный подход при оценке эффективности инноваций выполняет такие функции, как: информирование, обеспечение и анализ процессов. Информационный подход можно разделить на ряд

<sup>183</sup> V. Ya. Tsvetkov. Conceptual Model of the Innovative Projects Efficiency Estimation // European Journal of Economic Studies, 2012, №1. pp. 45-50

<sup>184</sup> Мызрова О. А. Развитие и современное состояние теории инноваций // Инновации. 2006. №. 7. С.79-83

процессов:185

1. Анализ информационных отношений между инновацией и информационной средой;
2. Формирование информационной модели инновации;
3. Формирование информационной ситуации, в которой будет описано внедрение инновации;
4. Описание инновации;
5. Описание отдельных характеристик инноваций;
6. Использование коррелятивного анализа для выявления скрытых связей в инновационном проекте.

Последний пункт требует более подробного рассмотрения. В современных условиях множество инноваций связаны в большей степени со сложными системами, кроме того, они могут структурно представлять сложные системы с наличием большого количества связей и отношений.

Следовательно, при проведении оценки эффективности инновационного проекта, необходимо рассматривать инновацию, как сложную техническую систему. Это приводит к необходимости проведения многоуровневого анализа.

К сожалению, в сложных системах<sup>186</sup> в большинстве случаев возникают обратные или паразитические внутренние связи, которые изначально обнаружить очень сложно. Поэтому для выявления таких связей используют дополнительные виды анализов. К таким анализам относится факторный анализ, коррелятивный, дискриминанты и другие.<sup>187</sup>

Информационный подход предполагает оценку информационной потребности в инновациях. Информационная потребность представляет собой основу информационных процессов и взаимодействий. Также она может выступать в качестве мотивации при проведении информационного поиска. Применяется информационная потребность при проведении анализов и реализации управления. Потребность в информации возникает в основном из-за наличия информационной неопределенности.<sup>188</sup> Для проведения оценки информационной потребности в инвестициях используются модели информационной потребности в виде пентаграммы или в виде тринитарной системы.

#### **Оценка инновационного проекта на основе модели «трех качеств инновации»**

Для начала, необходимо дать определение понятию «инновационный проект» и выявить его отличия от понятия «инвестиционный проект».

---

<sup>185</sup> Цветков В. Я., Омельченко А. С. Инновация и инновационный процесс как сложная система // Качество, инновации. 2006. № 2. С.11-14.

<sup>186</sup> Коваленко А.Н. Системный подход создания интегрированной информационной модели // Славянский форум. 2014. 2 (6). С.51-55

<sup>187</sup> Бутко Е. Я. Системный подход в формировании структуры // Славянский форум. 2017. 2(16). С. 25-31

<sup>188</sup> Rosenberg I.N. Information revolutions and information requirements.Distance and virtual learning. 2017. No. 4. pp. 5-12

«Согласно Федеральному закону «О науке и государственной научно-технической политике», инновационный проект – это комплекс направленных на достижение экономического эффекта мероприятий по осуществлению инноваций, в том числе по коммерциализации научных и научно-технических результатов.»

Выделяется два смысла определения понятия «инновационный проект». Во-первых, «инновационный проект – это деятельность, направленная на осуществление действий, приводящих к достижению поставленных целей.» Во-вторых, инновационный проект – это система организационно-правовых и финансовых документов, требуемых для выполнения любых видов деятельности.

Итак, «инновационный проект – это система связанных между собой целей и задач, которые представляют собой комплекс исследовательских, научных, организационных, производственных, финансовых, коммерческих и других мероприятий, связанных по ресурсам, срокам, проектной документации, обеспечивающих эффективное решение поставленной научно-технической задачи.»

Особенности инновационного проекта:

- 1) однократность исполнения;
- 2) определенность начала и окончания;
- 3) ограниченность во времени;
- 4) ограниченность в средствах;
- 5) необходимость привлечения специалистов различных областей.

С какой целью используется модель «трех качеств инноваций»? Данная модель позволяет произвести оценку инновационного проекта и его динамики. Схема на рис. 1. включает информационные отношения вида «идеальное»→ «формальное»→ «материальное». 189

---

<sup>189</sup> Butko E. Ya. System approach in formation of structure. Slavic forum. 2017. 2(16). .p. 25-31



**Рис.1.** Модель трех качеств инновации

С точки зрения данной модели идея инновации выступает основой инновационного проекта. Исходя из данной модели можно полагать, что инновационный проект – это неявное знание, с которым происходит процесс трансформации в явное знание. <sup>190</sup>

Есть второе, более подробное представление данной модели. На рис.2. отражена парадигма «идеальное» → «формальное» → «материальное», позволяющая построить тринитарную модель трех качеств инновации. Данная модель позволяет рассматривать инновационный проект в трех направлениях: результат идеи, формализация идеи в проект и его материализация в разработку.



**Рис.2.** Тринитарная модель трех качеств инновации

<sup>190</sup> Галанцева, Ирина Влияние неопределенности на эффективность инновационного проекта // LAP Lambert Academic Publishing, 2015. - 124 с.

На данном рисунке жирным цветом выделены вершины, которые представляют собой сущности. А ребра – это отношения. Как можно увидеть, появляется два вида отношений: следование и контроль. Модель отражает три сущности и три отношения. Благодаря контролю, модель становится более устойчивой. Контроль позволяет сопоставить результат и первоначальную идею, цель, а также он позволяет оценить эффективность. Тринитарная модель является основой инновационного процесса, который в свою очередь включает в себя более детализированные инновационные процессы.

### **Заключение**

В наше время для достижения высоких результатов деятельности организациям необходимо внедрять новые технологии, чтобы занимать твердую позицию на рынке относительно конкурентов. В зарубежной и отечественной литературе существует множество подходов и методов, применяемых при оценке эффективности инновационных проектов. Но, несмотря на значительное количество исследований и разработок в области управления инновационными проектами, не существует единого подхода к оценке инновационных проектов на уровне организации.

Инновации становятся неотъемлемой частью жизни общества. Абсолютно во всех сферах деятельности находятся какие-либо новые решения, или усовершенствованные старые, которые помогают улучшить работу, повысить производительность и как следствие улучшить своё положение на рынке, относительно конкурентов, например.

Инновационный проект отличается от инвестиционного не только повышенным риском, а фактом создания новой технологии или процесса, который не был использован нигде ранее. Главная сложность оценки эффективности инновационного проекта заключается во множестве различных интерпретаций инновационной деятельности, которая не всегда соответствует стандартам всех стран. Кроме того, важным аспектом при проведении оценке эффективности является масштаб инноваций, их влияние при внедрении в определенную отрасль. В свою очередь в каждой отрасли вводится определенная методика, которые могут завышать показатели эффективности. Модель трех качеств инноваций в общих чертах дает возможность правильно провести оценку инновационного проекта. Использование данной модели при проведении анализа эффективности дает более четкое определение инновационного проекта, повышает качество и надежность оценки.

### **Использованные источники:**

1. Федеральный закон «О науке и государственной научно-технической политике» от 23.08.1996 N 127-ФЗ;
2. Кузык Б. Н. Инновационное развитие России: сценарный подход // Экономические стратегии. 2009. Т. 11. №. 1. С. 56-67;
3. Мильнер Б. Инновационное развитие и сетевое управление // Проблемы

- теории и практики управления. 2011. №. 9. С. 25-33;
4. V. Ya. Tsvetkov. Conceptual Model of the Innovative Projects Efficiency Estimation // European Journal of Economic Studies, 2012, №1. pp. 45-50;
  5. Мызрова О. А. Развитие и современное состояние теории инноваций // Инновации. 2006. №. 7. С.79-83;
  6. Цветков В. Я., Омельченко А. С. Инновация и инновационный процесс как сложная система // Качество, инновации. 2006. № 2. С.11-14.
  7. Коваленко А.Н. Системный подход создания интегрированной информационной модели // Славянский форум. 2014. 2 (6). С.51-55;
  8. Бутко Е. Я. Системный подход в формировании структуры // Славянский форум. 2017. 2(16). С. 25-31;
  9. Rosenberg I.N. Information revolutions and information requirements.Distance and virtual learning. 2017. No. 4. pp. 5-12;
  10. Butko E. Ya. System approach in formation of structure. Slavic forum. 2017. 2(16). .p. 25-31;
  11. Галанцева, Ирина Влияние неопределенности на эффективность инновационного проекта // LAP Lambert Academic Publishing, 2015. - 124 с.

*Ступа Я.В.  
студент*

*Департамент магистратуры  
Тольяттинский государственный университет  
Россия, г. Тольятти*

## **МЕТОДЫ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ РЕСТОРАННОГО БИЗНЕСА**

*Аннотация*

*В статье рассматриваются этапы финансового планирования, а также методы финансового планирования и прогнозирования на предприятиях ресторанного бизнеса.*

*Ключевые слова: финансовый план, финансовое планирование, финансовое прогнозирование.*

*Stupa Ya.V.  
graduate student  
Togliatti State University  
Russia, Tolyatti*

## **FINANCIAL PLANNING METHODS AT RESTAURANT BUSINESSES**

*Annotation*

*The article discusses the stages of financial planning, as well as methods of financial planning and forecasting at the enterprises of the restaurant business.*

*Keywords: financial plan, financial planning, financial forecasting.*

«В процессе разработки финансовых планов предприятие может применять разные методы финансового планирования. При этом может использоваться как один, так и несколько методов одновременно. Применение методов разработки финансовых планов в практике планирования зависит от качества исходной информации, целей и задач планирования, сроков разработки плана, а также уровня квалификации разработчиков» [1].

Разработка финансового плана предприятия происходит в несколько этапов, которые в схематичном виде приведены на рисунке 1.



Рисунок 1 – Основные этапы разработки финансового плана предприятия

По данным рисунка 1 видно, что процесс финансового планирования на предприятии, как правило, происходит в три взаимосвязанных этапа.

Данная статья предполагает выявление особенностей операционной деятельности в ресторанном бизнесе. Выявленные особенности не позволяют применять для оценки эффективности операционной деятельности общепринятые показатели. В связи с этим в исследованиях различных авторов предложены специфические показатели для оценки эффективности ресторанного бизнеса.

Коэффициент изменения уровня издержек характеризует динамику издержек за анализируемый период и рассчитывается по формуле (1):

$$K_{ии} = \frac{U_{ио1}}{U_{ио0}} \times 100\%, \quad (1)$$

где  $K_{ии}$  – коэффициент изменения уровня издержек;

$U_{ио1}$  – уровень издержек отчетного периода, %;

$U_{ио0}$  – уровень издержек прошлого периода, %.

Коэффициент списания продуктов в ресторане показывает процент



брака и испорченной продукции за рассматриваемый период. Данный коэффициент необходимо рассчитывать для установления лимитов списания на предприятии, а также для установления дневной нормы потребления. Рассчитывается по формуле (2):

$$K_{сп} = \frac{Пс}{Выр} \times 100\%, \quad (2)$$

где  $K_{сп}$  – коэффициент списанных продуктов;

$Пс$  – списанные продукты в ресторане за отчетный период, руб.;

$Выр$  – выручка ресторана за отчетный период, руб.

Данный показатель, помимо лимитов, позволяет грамотно составлять меню ресторана, исходя из размеров списаний. При превышении допустимого процента списания, устанавливаемого рестораном самостоятельно, целесообразным является изменение ассортимента продукции, выпускаемой предприятием.

«Коэффициент списания продуктов так же показывает квалификацию персонала в ресторанах, являющиеся ответственными за зону кухни. При систематических ошибках необходимо проводить дополнительное обучение сотрудников» [2].

Коэффициент роста розничного оборота предприятия показывает тенденцию развития или спада оборота организации. Данный показатель необходимо сопоставлять с товарными запасами предприятия, т.к. отсутствие товара на складе напрямую влияет на оборот продукции ресторана. Коэффициент роста розничного оборота рассчитывается по формуле (3):

$$K_{ро} = \frac{Ро1}{Ро0} \times 100\%, \quad (3)$$

где  $K_{ро}$  – коэффициент розничного оборота, %;

$Ро1$  – розничный оборот отчетного периода, руб.;

$Ро0$  – розничный оборот прошлого периода, руб.

При расчете необходимой численности сотрудников в смене используется такой показатель, как прибыль на каждого сотрудника. Он помогает установить необходимое число сотрудников ресторана в смене. Прибыль на каждого сотрудника рассчитывается по формуле (4):

$$Пс = \frac{П}{Кс}, \quad (4)$$

где  $Пс$  – прибыль на каждого сотрудника, руб./чел.;

$П$  – прибыль ресторана за отчетный период, руб.;

$Кс$  – количество сотрудников на смене, чел.

Доля зарплаты в расходах ресторана показывает удельный вес расходов на оплату труда в суммарных расходах ресторана. Значение данного показателя сопоставляют с прибылью на каждого сотрудника, установленной тарифной ставкой оплаты труда. Доля зарплаты рассчитывается по формуле (5):

$$Дз = \frac{Рот}{Р}, \quad (5)$$

где Дз – доля расходов на оплату труда;  
Рот – расходы на оплату труда, руб.;  
Р – расходы ресторана за тот же период, руб.

Коэффициент загрузки ресторана определяет период максимальной загрузки, он отражает процент занятых посадочных мест. Рассчитывается по формуле (6):

$$K_z = \frac{Z_m}{O_m} \times 100\%, \quad (6)$$

где Кз – коэффициент загрузки ресторана, %;  
Зм – количество занятых мест в ресторане, шт.;  
Ом – общее количество посадочных мест, шт.

Анализируется только в определенный момент времени и в совокупности с показателем оборачиваемость стола. Оборачиваемость стола в ресторане характеризует среднюю занятость одного стола. Оборачиваемость стола рассчитывается по формуле (7):

$$O_c = \frac{Ч}{С}, \quad (7)$$

где Ос – оборачиваемость стола;  
Ч – количество чеков в ресторане, шт.;  
С – количество столов в ресторане, шт.

Таким образом, анализ оценки эффективности деятельности предприятий общественного питания выявил специфические показатели эффективности ресторанного бизнеса. У каждого показателя существуют достоинства и недостатки, но при оценке эффективности необходимо анализировать их значения в совокупности с другими показателями.

#### **Использованные источники:**

1. Политковская, И.В., Ермилова, Н.П. Актуальность применения современных технологий управления финансами [Текст] / И.В. Политковская, Н.П. Ермилова // Автотранспортное предприятие. - 2016. - № 9. - С. 35–37.
2. Тресков, С. Нестандартное решение для контроля доходов и расходов по видам деятельности [Текст] / С. Тресков // Финансовый директор. - 2018. - №9 (97). - С. 34–39.
3. Федосеев, А. Нестандартный подход к управлению и планированию финансовых результатов [Текст] / А. Федосеев // Финансовый директор. - 2016. - №9. - С. 32–37.

*Тацкая В.В.  
студент магистратуры 1 курса  
факультет «Экономики и процессов управления»  
Сочинский Государственный Университет  
научный руководитель: Давыдович А.Р., к.э.н.  
доцент  
Россия, г. Сочи*

### **РАЗРАБОТКА ПРОЕКТА МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПРОДВИЖЕНИЮ УСЛУГ ОРГАНИЗАЦИИ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ**

*Аннотация: каждое предприятие имеет свои отличительные особенности, свою стратегию развития, систему организации. Совершенствование системы продвижения продукции в условиях рынка является необходимым фактором успешного развития предприятия. Использование предложенных рекомендаций может служить серьезным механизмом поддержки и развития деятельности организаций в будущем. В статье представлены рекомендации по развитию стратегии в продвижении услуг предприятия общественного питания.*

*Ключевые слова: маркетинг, общественное питание, система продвижения, стратегии продвижения, продвижение услуг, эффективность.*

*Tatskaya V. V.  
graduate student  
1st year, faculty of Economics and Management Processes  
Sochi State University  
Russia, Sochi  
Scientific adviser: Davydovich A.R.  
PhD in Economics, docent*

### **DEVELOPMENT OF A PROJECT OF MEASURES TO PROMOTE CATERING SERVICES**

*Annotation: Each company has its own distinctive features, its own development strategy, and organization system. Improving the system of product promotion in the market conditions is a necessary factor for the successful development of the enterprise. The use of the proposed recommendations can serve as a serious mechanism for supporting and developing the activities of organizations in the future. The article presents recommendations for the development of a strategy in the promotion of public catering services.*

*Keywords: marketing, public catering, promotion system, promotion strategies, promotion of services, efficiency.*

Стратегическое управление предприятия основывается на умении составлять правильную модель ситуации, в способности выявлять

необходимость изменений, в разработке самой стратегии; в способности воплощать стратегию в жизнь. Нами были предложены следующие мероприятия по продвижению услуг организации общественного питания (См. Табл. 1)

Таблица 1 - Перечень предлагаемых мероприятий продвижения предприятия.

Мероприятия	Описание
Печатная реклама	Печать буклетов, визиток, флаеров
Реклама в прессе	Размещение рекламы в журналах «Школа гастронома», «Люблю готовить» и «Стиль жизни Sochi»
Реклама в сети интернет	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Создание Web-сайта и его продвижение в поисковых системах</li> <li>2. Создание таргетированной рекламы в социальных сетях VK.com и Instagram.com</li> <li>3. Размещение рекламы на портале «KudaGo» (рекламное сообщение)</li> </ol>
Организация кулинарных мастер-классов для «юных поваров» (от 5 до 12 лет)	<p>Нестандартное мероприятие, которое заинтересует не только детей, но и привлечет аудиторию, а именно семейные пары с детьми. Запись клиентов на участие в мастер-классе производится по телефону и или на официальном сайте кафе. Организаторами производится расчет требуемого сырья и рецептурных ингредиентов для проведения мероприятия. Для проведения самого мероприятия составляется тайминг. На каждого участника мероприятия предусмотрено свое рабочее место и необходимый набор продуктов. Ведущий контролирует правильность приготовления и использование инвентаря для приготовления блюд.</p>

Когда руководство нацелено на достижение долгосрочных конкурентных преимуществ, необходимо сделать акцент на развитие деловой стратегии. В свою очередь, она концентрируется на действиях и подходах, которые связаны с управлением, направленным на обеспечение успешной деятельности в одной специфической сфере бизнеса. Сущность деловой стратегии состоит в том, чтобы показать, как завоевать сильные долгосрочные конкурентные позиции. Деловая стратегия нацелена на установление и укрепление долгосрочной конкурентной позиции компании на рынке.

Данный тип стратегии разрабатывается на уровне высшего топ-менеджмента и включает следующие мероприятия:

- 1) разработка мер, направленных на усиление конкурентоспособности и сохранение конкурентных преимуществ;
- 2) формирование механизма реагирования на внешние изменения;
- 3) объединение стратегических действий основных функциональных подразделений;
- 4) усилия по решению специфических вопросов и проблем компании.

Если на предприятии конкретные методы и пути продвижения товаров не используются - акцент сделан на преобладание постоянной клиентуры, то подобную политику можно отнести к стратегии обороны и поддержания статус-кво (т.е. к стратегии стабильности). Недостатком подобных стратегий является то, что в условиях динамично меняющейся внешней среды организация отказывается от использования новых возможностей и не принимает в расчет появление новых угроз.

Таким образом, можно утверждать, что стратегия стабильности эффективна лишь в случае относительно стабильной внешней среды. В случае нестабильности внешней среды, подобная стратегия не может давать положительного эффекта, и должна быть заменена.

С позиции усиления конкурентного преимущества логичнее было бы использовать стратегию фокусировки на ограниченной или специальной возможности. Данная стратегия актуальна, когда имеются в наличии несколько достаточно сильных конкурентов. Стратегия должна быть основана на усилении и использовании какого-либо специфического свойства предприятия или фактора внешней среды.

В том случае, когда Ваше заведение общественного питания сравнительно молодое, считаем оптимальным придерживаться стратегии проникновения на рынок. Основной целью данной стратегии является увеличение рыночной доли на старых рынках с помощью существующей продукции. Данная стратегия подразумевает разработку мер, которые направлены на усиление существующих стержневых компетенций, или создание новых. Такие меры призваны улучшать качество обслуживания или качество продукта и вместе с этим повысить репутацию заведения, выделяя ее среди конкурирующих.

В заключении следует сказать, что общая стратегия предприятия формируется руководством и решает три основных задачи:

- отбор основных элементов стратегии;
- установление роли подразделений в реализации стратегии;
- определение способов распределения ресурсов.

Это не может быть без детализации общей стратегии организации, что подтверждается наблюдающейся в последнее время тенденцией проникновения стратегического управления на уровень функциональных подразделений, которые еще недавно были во власти правил и инструкций, определяемых деятельностью организации. Указанное обстоятельство способствует формированию в организации нескольких видов политики (или функциональных стратегий):

- маркетинговых стратегий, которые определяют, что производить, где это будет продано и на каких условиях;
- финансовых стратегий, которые заключаются в прогнозировании финансовых результатов деятельности организации и расходовании финансовых ресурсов;

- стратегий управления персоналом, направленных на эффективное использование такого фактора производства, как труд;
- инновационных и инвестиционных стратегий, проявляющихся в активизации деятельности организации;
- производственных стратегий как стратегий эффективного использования факторов производства - труда, собственности и капитала.

При разработке стратегии продвижения услуг предприятие должно учитывать несколько факторов: характер рынка, тип услуг, цели продвижения, стратегию проталкивания услуг и привлечения потребителя к товару, степень готовности покупателя, цену и этап жизненного цикла товара.

#### **Использованные источники:**

1. Ансофф И. Стратегическое управление: Пер. с англ. - М.: Экономика, 2016. – 376с.
2. Бабич Т.И. Прогнозирование и планирование в условиях рынка / Т.И. Бабич, И.А. Козьева, Ю.В. Вертакова, Э.К. Кузьбожев. – М.: ИНФРА-М, 2015. – 336 с. - Серия: Высшее образование.
3. Багиев Г.Л. Маркетинг: маркетинговые исследования, организация международного маркетинга, бенчмаркинг: учебник / Г.Л. Багиев, В.М. Тарасевич; под общ.ред. Г.Л. Багиева. – М.: Экономика, 2016.
4. Васильева, М.М. Связи с общественностью в органах власти: учебник для академического бакалавриата / М.М. Васильева [и др.]. – М.: издательство Юрайт, 2016. – 495 с. – Серия: Бакалавриат. Академический курс.
5. Веснин В.Р. Основы менеджмента. - М.: Наука, 2017. – 492с.
6. Голубков Е.П. Сегментация и позиционирование// Маркетинг в России и за рубежом, №4, 2016, с. 124.
7. Голубков Е.П. Стратегическое планирование и роль маркетинга в организации //Маркетинг в России и за рубежом// № 3, 2016.
8. Гольдштейн Г. Я., Катаев А.В. Маркетинг: учебное пособие для магистрантов. – Таганрог: Изд-во ТРТУ, 2016. – 107 с.
9. Григорьев, М.Н. Маркетинг: учебник / М.Н. Григорьев. – М.: Издательство Юрайт, 2015.- 366 с. – (Основы наук).
10. Коноваленко, М.Ю. Теория коммуникации / М.Ю. Коноваленко, В.А. Коноваленко. – М.: Юрайт, 2016.
11. Котлер Ф., Армстронг Г. Основы маркетинга: Пер. с англ. – М.: Издательство «Вильямс». – 2017. – 1072 с. – Серия: Научно-популярное издание.

*Цыбатова М.В.  
студент магистратуры 1 курса  
Институт экономики и управления  
Россия, г. Самара*

### **ЭТАПЫ РАЗРАБОТКИ ПРОЕКТА ПРОДВИЖЕНИЯ УСЛУГ (НА ПРИМЕРЕ ООО «ПОЛИСТАР»)**

*Аннотация: В современных условиях продвижение товаров и услуг на рынок является одним из важных факторов эффективной деятельности отечественных предприятий. Актуальность темы состоит в том, что услуги разного рода занимают все более важное место в повседневной жизни, при этом рынок услуг чрезвычайно разветвлен и насыщен. В связи с этим возросла конкуренция, и проблема продвижения товаров и услуг стала первоочередной. В наше время предприятию очень важно правильно реагировать на внешние факторы и уметь к ним приспосабливаться. Для самарской строительной фирмы ООО «Полистар» эта проблема имеет особую актуальность, что обуславливает необходимость разработки проекта продвижения услуг на рынок.*

*Ключевые слова: проект продвижения услуг, этапы разработки проекта, риски проекта, проектная деятельность, реализация проекта.*

*Tsybatova M.V.  
Master's student 1 course,  
Institute of Economics and management  
Russia, Samara*

### **STAGES OF DEVELOPMENT OF A SERVICE PROMOTION PROJECT (FOR EXAMPLE, POLISTAR LLC»)**

*Annotation: In modern conditions, the promotion of goods and services to the market is one of the most important factors of effective activity of national enterprises. The relevance of the topic is that services of various kinds are taking an increasingly important place in everyday life, while the market for services is extremely branched and saturated. In this regard, competition has increased and the problem of promoting goods and services has become a priority. Nowadays, it is very important for an enterprise to react correctly to external factors and be able to adapt to them. For the Samara construction company "Polistar LLC", this problem has particular relevance, which necessitates the development of a project to promote services to the market.*

*Keywords: service promotion project, stages of project development, project risks, project activity, project implementation.*

В наше время продвижение услуг является неотъемлемой частью маркетинга каждой компании. Продвижение – один из важных видов

деятельности компании, который заключается в стимулировании желания у потребителей купить товар или услугу, удовлетворить их потребности, а в итоге принести организации прибыль.

Продвижение, как процесс, имеет три ключевые цели. Специалисты выделяют цели по трем этапам. Первый этап – представление (доставка) информации (сообщение) клиентам или потребителям в целом. Это можно сделать различными средствами: печать, телевидение, радио, прямая почта или личная продажа.

Второй этап – повышение уровня спроса. Спрос – это желание и возможность потребителя, подкреплённые финансовыми способностями, приобрести данный товар по определённой цене. И чем выше спрос на продукцию, тем больше прибыли она приносит.

Третий этап – дифференцирование продукта или услуги. Это наиболее сложный этап. Он направлен на снижение конкуренции, существующей в отрасли, путем предоставления продукта или услуги, отличающихся от других.

В своей программе коммуникации фирма может использовать один вид или сочетание четырех основных видов продвижения услуг: рекламу, стимулирование сбыта, персональные продажи и формирование общественного мнения.

Реклама – любая оплаченная форма неличностного представления идей, товаров и услуг определенным спонсором. Важная роль рекламы заключается в повышении осведомленности о продукте или услугах, таких как бренд и цена. Осведомленность о продукте или услугах достигается путем определения уникальных особенностей бренда.

Персональные продажи – это продажи товара или услуги, осуществляемые непосредственно одному или нескольким покупателям, намеренным приобрести этот товар или услугу.

Важное значение в продвижении услуг имеет и формирование общественного мнения. Это неличностное стимулирование спроса на услугу или деятельность путем размещения коммерчески важных новостей в периодических изданиях или получения результативных презентаций (не оплачиваемых конкретным спонсором) на радио, телевидении или сцене.

Стимулирование сбыта – комплекс мероприятий, побуждающий потребителя купить ту или иную услугу – отличный от рекламы, а также от формирования общественного мнения и персональных продаж. Это проведение различных выставок, демонстраций, презентаций, различные неповторяющиеся нестандартные сбытовые усилия.

Каждая фирма заинтересована в продвижении оказываемых услуг. Однако используемые с этой целью инструменты не всегда отвечают необходимым требованиям и не способствуют в должной мере продвижению услуг на рынок. Это в значительной степени снижает конкурентоспособность фирмы. Компании важно быть как можно ближе к



покупателю и найти к нему правильный подход. Все это обуславливает необходимость разработки проекта продвижения услуг.

Проект – это работа, планы, мероприятия, направленные на создание уникального продукта или услуги. Проект содержит следующие этапы: инициация, планирование, выполнение, мониторинг, завершение. Разберем этапы проекта на примере компании ООО «Полистар». Цель проекта – увеличение доли рынка за счет организации продвижения строительных услуг.

Начинается любой проект с инициации. На этом этапе назначаются члены проектной команды, идет информирование их об общих целях проекта. На этом этапе назначаются члены проектной команды в составе 14 специалистов, идет информирование их о цели проекта - увеличение доли рынка за счет организации продвижения строительных услуг и задачах проекта: создание торгово-выставочного комплекса; повышение квалификации персонала; создание профиля в социальной сети Инстаграм; разработка программы лояльности для покупателей.

На этапе планирования на основе анализа с использованием различных инструментов управления проектами (диаграмма Ганта, структура разбиения работ, матрица ответственности и др.) определена длительность проекта, составляющая 12 недель.

Четвертый этап – мониторинг проекта. Пока проект находится на процессе выполнения, следует его контролировать, чтобы удостовериться, что все идет по плану. Периодический мониторинг и измерение статуса проекта позволяют сравнить ожидания с фактом. Обычно отчеты о статусе заслушиваются каждые 1-3 недели, в этом случае они эффективны и позволяют исправлять отклонения.

Заключительный этап – завершение проекта. Проведенная на заключительном этапе оценка эффективности свидетельствует об экономической обоснованности разработанного проекта, реализация которого позволит увеличить долю рынка ООО «Полистар» с 7% до 12%.

Если все предложенные действия будут выполнены качественно и в срок, ООО «Полистар» может рассчитывать на успех.

#### **Использованные источники:**

1. Быков, Л. И Современные методологии управления проектами [Текст] / Л.И.Быков// Журнал «Top-Manager», М., 2015.- № 8.– с.20-21.
2. Дэннис, Л. М. Основы управления проектами [Текст] / Л. М. Дэннис – М: Либроком, 2017. – 242 с.
3. Евгеньева, А. В. Современные тенденции в формировании проектов [Текст] / А.В. Евгеньева - М.: Издательский дом «Дело» РАНХиГС, 2017. - 240 с.
4. Мазур, И.И. Управление проектами [Текст] / И.И. Мазур. М.: Центр, 2016.– 1000 с.
5. Попов, Е.В. Продвижение товаров и услуг [Текст] / Е.В. Попов. Учеб.

Пособие 2018. - 320с.

6. Ципес, Г.Л. Проекты и управление проектами в современной компании [Текст] / Г.Л. Ципес. М.: Олимп-Бизнес, 2019 – 480 с.

7. Эрик, В.С. Управление проектами. Ускоренный курс по программе МВА. [Текст] / В.С. Эрик. М.: Диалектика, 2019 – 480 с.

8. Юдкевич, М.Г. Человек читающий [Текст] / М.Г. Юдкевич //«Окна роста», журнал Национально-исследовательского университета «Высшая школа экономики», М., 2018.- № 8.– с.9.

*Щебленкова К.А.*

*студент 4 курса*

*направление подготовки «Менеджмент»*

*Кошевенко С.В.*

*заведующая кафедрой менеджмента, доцент*

*ФГБОУ ВО «Смоленский государственный университет»*

*Россия, г. Смоленск*

## **АЛГОРИТМ РАЗРАБОТКИ ЦИФРОВОГО HR-ПРОДУКТА В ОРГАНИЗАЦИИ**

*Аннотация. Статья посвящена проблеме цифровизации кадровых процессов в организации. Автором приводится алгоритм разработки цифрового HR-продукта. Указывается необходимость первичного анализа кадровых функций организации, возможностей и потребностей организации в цифровизации HR.*

*Ключевые слова: цифровизация, HR, алгоритм, HR-продукт*

*Shcheblenkova K.A.*

*4-year student of Management*

*Koshevenko S.V.*

*Head of the Department of Management, Associate Professor*

*Smolensk State University*

*Russia, Smolensk*

## **THE ORGANIZATION DIGITAL HR PRODUCT ALGORITHM**

*Abstract. The article is devoted to the problem of digitalization of personnel processes in the organization. The author provides an algorithm for developing a digital HR product. The necessity of the initial analysis of the personnel functions of the organization, the capabilities and needs of the organization in digitalizing HR is indicated.*

*Keywords: digitalization, HR, algorithm, HR product*

На сегодняшний день вопросы цифровизации HR-процессов стоят очень остро. На них мы попытались ответить при составлении алгоритма разработки цифрового HR-продукта с учётом потребностей и возможностей организации.

Этап 1. Выделение основных направлений работы организации по управлению человеческими ресурсами.

К основным функциям отдела кадров на предприятии относятся: определение потребности и подбор персонала; анализ текучести кадров; внедрение систем мотивации труда; подготовка штатного расписания предприятия; оформление личных дел сотрудников, выдача справок и копий документов; проведение операций с трудовыми книжками; ведение учета отпусков, составление графиков и оформление отпусков в соответствии с

действующим трудовым законодательством; организация аттестаций сотрудников, развития и обучения персонала [1].

Этап 2. Изучение существующих инструментов цифровизации работы по управлению человеческими ресурсами и их актуальности в будущем.

К ним относят: 1) внутрикорпоративные социальные сети; 2) корпоративные сайты с информационными оповещениями, чат-ботами и т.д.; 3) технологии «больших данных», используемые в целях подбора, найма, оценки текучести кадров и т.д.; 4) информативные карьерные порталы; 5) онлайн-календари событий; 6) сайты корпоративных университетов; 7) геймифицированные тестовые системы; 8) облачные сервисы и т.д. [2; 3].

Этап 3. Составление анкеты по выявлению потребностей и направлений развития HR. Проведение анкетирования и определение его результатов.

Этап 4. Определение потребностей организации в инструментах, способствующих оптимизации работы по управлению человеческими ресурсами на основании результатов проведённого анкетирования.

Этап 5. Отбор инструментов цифровизации процесса управления человеческими ресурсами, наиболее полно отвечающих потребностям и возможностям организации.

Этап 6. Поиск специалиста в области программирования, изучение его портфолио, консультирование с ним по поводу способов реализации проекта.

Этап 7. Составление технического задания проекта создания корпоративной HR-платформы.

Этап 8. Составление матрицы ответственности по проекту, сетевой матрицы и плана реализации проекта.

Этап 9. Предоставление технического задания специалисту по программированию (разработчику).

Этап 10. Составление сметы расходов по проекту и расчёт экономической эффективности проекта.

Этап 11. Изучение альтернативных вариантов реализации проекта, представленных разработчиком, выбор наиболее подходящего варианта реализации проекта, внесение правок, совершенствование эргономичности продукта и отправление проекта на доработку.

Этап 12. Принятие итогового варианта продукта у разработчика.

Этап 13. Презентация итогового продукта специалистам HR-отдела.

Этап 14. Обучение специалистов HR-отдела пользованию продуктом. Назначение администратора и модератора внутри отдела, а также решение вопросов по оставлению права администрирования за разработчиком на аутсорсинге, обучение заполнению разделов продукта.

Этап 15. Заполнение продукта информацией и тестирование его работы.

Этап 16. Уведомление сотрудников организации о внедрении нового корпоративного HR-продукта и обучение пользования им. Авторизация пользователей и работа в штатном режиме.

Использование данного алгоритма позволит снизить риски принятия неверных управленческих решений при решении проблем цифровизации HR-процессов в организации.

**Использованные источники:**

1. Управление человеческими ресурсами: учебник для бакалавриата и магистратуры / Н. Д. Гуськова, И. Н. Краковская, А. В. Ерастова, Д. В. Родин. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: Издательство Юрайт, 2017. – 212 с. – Режим доступа: [www.biblio-online.ru/book/AB6DD9A6-B667-4865-A3E9-9B5B4D608682](http://www.biblio-online.ru/book/AB6DD9A6-B667-4865-A3E9-9B5B4D608682)
2. Загребельная Н.С., Бостоганашвили Е.Р. Управление человеческими ресурсами в цифровой экономике // Экономика: вчера, сегодня, завтра. 2019. Том 9. № 1А. С. 374-384.
3. HR-portal [Электронный ресурс]: IT-решения в управленческих и HR практиках: правила внедрения/ URL: (дата обращения 12.04.2020)

## Оглавление

<b>ОСНОВНОЙ РАЗДЕЛ</b> .....	3
Allaniyazov M., THE PROCESS OF LEARNING A FOREIGN LANGUAGE	3
Anarbekova A.A., TEACHING WORD COMBINATIONS IN THE UZBEK AUDITORIUM (PRIMARY STAGE) .....	7
Atabayeva N.D., THE ROLE OF THE SOCIO-CULTURAL ASPECT IN THE STUDY OF FOREIGN LANGUAGES .....	10
Babajanova N.T., METHODS OF CONCEPTUAL LINGUISTICS .....	14
Dadamirzayeva S.P., ALISHER NAVOI IS A GREAT UZBEK POET.....	17
Ergasheva G.Yu., PHILOSOPHICAL ANALYSIS OF STATE AND LAW RELATIONS .....	19
Ergasheva G.Yu., SCIENCE AND TECHNICS IN THE HISTORY OF CIVILIZATION .....	22
Eshonkulova N.H., LINGUOCULTURAL ANALYSIS OF THE WORD “ART” IN ENGLISH AND UZBEK LANGUAGE .....	26
Ganieva G.H., Salimova M.A., MODERN METHODS OF TEACHING FOREIGN LANGUAGES .....	29
Haydarova M.E., MODERN METHODS OF TEACHING ENGLISH .....	31
Ikramova R.B., STYLISTIC AND GRAMMATICAL FEATURES OF THE ENGLISH TEXT .....	34
Islamova T.R., COGNITIVE ASPECTS OF THE TRANSLATION OF ECONOMIC TERMS .....	38
Ismatov J.A., EXPERIENCE OF EUROPEAN COUNTRIES IN STUDYING AND SOLVING THE PROBLEMS OF SOCIO-ECONOMIC DEVELOPMENT OF MONOCITIES .....	41
Khatamov K., CHARACTERISTICS OF CURRENCY SWAPS IN ABROAD AND IN UZBEKISTAN .....	46
Khozhamuratova R.T., Atanazarov K.M., Chembarisov E.I., THE FEATURES OF DISTRIBUTION OF THE MINERALIZATION AND CHEMICAL COMPOUND OF SUBSOIL WATERS OF THE IRRIGATED ZONES OF THE REPUBLIC OF KARAKALPAKSTAN.....	53
Kurbanova F.K., ROLE OF FOREIGN LANGUAGE IN THE MODERN WORLD.....	60
Makhkamov E.G., USE OF NATURAL CONDITIONS OF THE FERGANA REGION FOR RECREATION AND TOURISM .....	63

Mamurova F., Yuldashev J., METHODS OF FORMING STUDENTS' INTELLECTUAL CAPACITY .....	66
Mirzaxolov X., OBJECTIVES OF FORMING THE IDEOLOGICAL IMMUNITY IN THE PROCESS OF GLOBALIZATION .....	69
Mukhitdinova K.A., ANALYSIS OF INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF THE ENTERPRISE .....	73
Muminova G.A., EFFECTIVE USE OF INFORMATION TECHNOLOGY IN THE EDUCATIONAL PROCESS - AS ONE OF THE CRITERIA FOR THE QUALITY OF EDUCATION .....	77
Normatova D.I., MODERN METHODS OF TEACHING ENGLISH IN HIGHER EDUCATION INSTITUTIONS .....	81
Sandibayeva D.Yu., USING INTERACTIVE FORMS AND METHODS IN TEACHING A FOREIGN LANGUAGE .....	85
Sobirova R.M., MODERN METHODS OF TEACHING FOREIGN LANGUAGES TO THE UNIVERSITY .....	89
Абдулаева З.Г., СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА МЕТОДИК АНАЛИЗА ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ .....	93
Абдулкеримова Ф.А., МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ЗАПАСЫ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ .....	97
Абдуллаев Ж.С., НАСЛЕДИЯ ВЕЛИКОГО МАТЕМАТИКА АЛИ АЛЬ-КУШЧИ .....	100
Аболонкин А.А., СИНДРОМ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ВЫГОРАНИЯ	103
Агафонов С.В., Гулевский Д.А., Клементьев Д.Л., ФЕНОМЕН ИНТЕРНЕТ-ЗАВИСИМОСТИ .....	107
Аграновский М.Л., Муминов Р.К., Салиев М.М., Азимова Г.А., Каримов А.Х., Козимжонова И.Ф., ВНЕДРЕНИЯ ОБУЧЕНИЯ НА ОСНОВЕ СИМУЛЯЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В УЧЕБНЫЙ ПРОЦЕСС МЕДИЦИНСКОГО ВУЗА .....	111
Ажинова А.М., Байдыбекова С.К., ДИАГНОСТИКА КРИЗИСНОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ .....	116
Акбаров З.Х., ЛЕКАРСТВЕННЫЕ РАСТЕНИЯ РАСПРЕДЕЛЕННЫ В НИЖНЕЙ ЧАСТИ КОСОНСОЙ .....	123
Акимовская Е.Ю., ОБЕСПЕЧЕНИЕ КАДРОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В УСЛОВИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО КРИЗИСА .....	127
Алатви Р.С., ПЛАН СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ «ВИДЕНИЕ САУДОВСКОЙ АРАВИИ 2030» - НЕ ПРОСТО АМБИЦИИ .....	132

Аллаяров С.Р., Мардонов Ш.Х., Абдурахимова Г.М., РЕТРОСПЕКТИВНЫЙ И ЦЕЛЕОРИЕНТИРОВАННЫЙ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФИСКАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ.....	138
Андреева Е.В., КАДРОВАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ И ЕЁ ХАРАКТЕРИСТИКА .....	148
Ануфриева Д.Н., К ВОПРОСУ ОЦЕНКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РАЙОННОГО СУДА В РЕАЛИЗАЦИИ СУДЕБНЫХ РЕШЕНИЙ В МУНИЦИПАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ .....	152
Арзикулов О.А., ЗНАЧЕНИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА И ЧАСТНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В УЗБЕКИСТАНА.....	157
Аринов А.С., МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ПРИМЕНЕНИЮ ТЕХНОЛОГИИ ИНТЕНСИВНОГО ОБУЧЕНИЯ В РАЗВИТИИ МЕЖКУЛЬТУРНОЙ КОММУНИКАТИВНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ .....	161
Ахралов Х.З., Багамаева А.К., Батырмурзаева З.М., УЧЕТ РАСЧЕТОВ ПО СОЦИАЛЬНОМУ СТРАХОВАНИЮ И ОБЕСПЕЧЕНИЮ .....	171
Бадашин Д.С., ОПЕРАТИВНОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ПРИ РАССЛЕДОВАНИИ УГОЛОВНЫХ ДЕЛ.....	177
Бердамбетова Б.П., Бахиева Л.А., ЖИВОТНЫЙ МИР РЕСПУБЛИКИ КАРАКАЛПАКСТАН.....	184
Биболатова Э.И., РОЛЬ НАСТАВНИЧЕСТВА В АДАПТАЦИИ МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ГРАЖДАНСКОЙ СЛУЖБЫ.....	187
Болгова К.В., ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ ТРУДА РУКОВОДИТЕЛЕЙ И СПЕЦИАЛИСТОВ УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ .....	191
Бучаева М.А., ОСОБЕННОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА В СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ.....	195
Варисова П. Б., ПОНЯТИЕ И МЕТОДИКА АНАЛИЗА ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ РАСТЕНИЕВОДСТВА .....	200
Веренич В.А., Финова В.В., НАЛОГОВАЯ НАГРУЗКА И ТЕМПЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ.....	204
Воробьева Д.С., Бабенко А.А., Бабенко А.А., Свиридова И.В., Гончаров Д.В., МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ.....	210
Вязовцев А.А., ОСНОВЫ ОПТИМИЗАЦИИ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ .....	214



Гагишвили Э.Г., АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕФОРМИРОВАНИЯ АУДИТОРСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РФ .....	217
Гарифуллин Р.Р., АНАЛИЗ КОММЕРЧЕСКИХ РИСКОВ .....	220
Гарифуллин Р.Р., АНАЛИЗ РИСКОВ В СФЕРЕ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА .....	224
Гафурова Л.С., ПОНЯТИЕ И ТРЕБОВАНИЯ К КОНСОЛИДИРОВАННОЙ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ, ПРАВИЛА ЕЕ СОСТАВЛЕНИЯ И ПРЕДСТАВЛЕНИЯ .....	230
Гафурова Л.С., СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ВАЛЮТНАЯ ПОЛИТИКА РФ .....	234
Гафурова Л.С., УЧЕТНАЯ ПОЛИТИКА КАК ОСНОВНОЙ СТАНДАРТ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА.....	238
Гафурова Л.С., УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ ДЛЯ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ... ..	242
Гафурова Л.С., ПОРЯДОК ОРГАНИЗАЦИИ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СУБЪЕКТА.....	246
Гафурова Л.С., БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ НА ЗАБАЛАНСОВЫХ СЧЕТАХ В 2020 ГОДУ .....	249
Громков А.С., ВЛИЯНИЕ КАЧЕСТВА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ НА РАБОТУ ЭЛЕКТРОПРИЕМНИКОВ И СПОСОБЫ ПОВЫШЕНИЯ ПОКАЗАТЕЛЕЙ КАЧЕСТВА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ .....	253
Дадаханова Р.А., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МИКРОБИОЛОГИЧЕСКИХ МЕТОДОВ КОНТРОЛЯ БОЛЬНИЧНОЙ СРЕДЫ В МНОГОПРОФИЛЬНЫХ СТАЦИОНАРАХ.....	257
Далимова Ш.К., КОМПЛЕКСНОЕ ЛЕЧЕНИЕ ПАРОДОНТИТА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ АНТИБАКТЕРИАЛЬНОЙ ТЕРАПИИ .....	260
Даулетбаев Б.Х., Ибрагимов Д.Н., Юлдашев Р.Н., РОЛЬ ИЗМЕНЕНИЙ ИММУННЫХ СИСТЕМ ПРИ ВОЗНИКНОВЕНИИ СЕРДЕЧНО-СОСУДИСТЫХ ЗАБОЛЕВАНИЙ.....	267
Дун Сихуэй, Ян Юеин, КЛАССИФИКАЦИЯ ТИПОВ ОРГАНИЗАЦИОННЫХ СТРУКТУР, УЧАСТВУЮЩИХ В ПРОЕКТИРОВАНИИ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРОЕКТА.....	271
Дун Сихуэй, РОЛЬ ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ В МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛЕ .....	278
Егорова Е.Н., Юлуева А.Т., АНАЛИЗ И ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ В СИСТЕМЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ .....	284
Елисеева А.В., ПРОБЛЕМЫ ПРОВЕДЕНИЯ ОЧНОЙ СТАВКИ .....	294

Елкина В.Н., Юнацкая Т.М., ПРОБЛЕМЫ ФОРМИРОВАНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ КОМАНД НА СОВРЕМЕННЫХ РОССИЙСКИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ .....	297
Елмуратова А.С., ЛЕКСИЧЕСКАЯ КОМПЕТЕНЦИЯ КАК ЯЗЫКОВАЯ ОСНОВА ОБУЧЕНИЯ ИНОСТРАННОМУ ЯЗЫКУ .....	302
Ефремов Н.Н., СРАВНЕНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ БРЕНДОВ В ЦИФРАХ: SAMSUNG И APPLE .....	306
Ефремов Н.Н., ИННОВАЦИИ В РОССИИ: ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ .....	310
Ильдарова Т.Л., ПОТЕНЦИАЛ ТЕРРИТОРИИ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ «НАБЕРЕЖНЫЕ ЧЕЛНЫ» .....	315
Жукова М.А., К ВОПРОСУ О ВЛИЯНИИ COVID-19 НА МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ .....	320
Жуманова Л.А., Шоюнусова Н.Ш., Хажиматов Р.С., Хасанова Ш.А., ГИГИЕНИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ПИТАНИЯ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА НУТРИТИВНЫЙ СТАТУС .....	324
Зарипов А.М., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ ОРГАНОВ ФЕДЕРАЛЬНОГО КАЗНАЧЕЙСТВА .....	328
Землякова С.Н., Подгорская С.В., ПЕРСПЕКТИВЫ И ТРУДНОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РФ.....	331
Зрайченко Е.А., ПОНЯТИЕ И ПРАВОВАЯ СУЩНОСТЬ РЕКЛАМЫ....	335
Ибрагимов С.Р., ПРОФИЛАКТИКА И ЛЕЧЕНИЕ СПАЕЧНОЙ БОЛЕЗНИ МАЛОГО ТАЗА ПРИ ТРУБНО-ПЕРИТОНЕАЛЬНОМ БЕСПЛОДИИ ...	339
Ибраимова В.М., Маринина А.С., КЕЙС-ТЕХНОЛОГИЯ КАК СРЕДСТВО АКТУАЛИЗАЦИИ МЕЖКУЛЬТУРНОЙ ЯЗЫКОВОЙ КОМПЕТЕНЦИИ НА УРОКАХ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА .....	346
Исмаатов Ж.А., ТОПОНИМИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ИМЕН ГОРОДА, СВЯЗАННЫХ С ГИДРОНИМАМИ В УЗБЕКИСТАНЕ .....	349
Исмаатов Ж.А., ОРГАНИЗАЦИЯ УРОКОВ ГЕОГРАФИИ НА ОСНОВЕ ИНТЕРАКТИВНЫХ МЕТОДОВ (НА ПРИМЕРЕ 9-ГО КЛАССА).....	354
Казиева Ф.Р., ЭМБИЕНТ МЕДИА КАК НОВАЯ ФОРМА РЕКЛАМЫ...	358
Калайчев С.А., СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫМ РАЗВИТИЕМ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ГРАЖДАНСКИХ СЛУЖАЩИХ В РФ.....	362

Каландаров Д.М., Расулова Д., Мамасалиев Н.С., Дадабоев В.В., Сайфутдинова Р.С., ДНЕВНЫЕ И НОЧНЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ И КЛИНИЧЕСКОГО ТЕЧЕНИЯ ОСТРЫХ НЕФРОЛОГИЧЕСКИХ СИТУАЦИЙ В КЛИМАТИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ ФЕРГАНСКОЙ ДОЛИНЫ .....	368
Карабаева Ф.У., МЕТОДЫ ЛАЗЕРНОЙ ТЕРАПИИ НА ФУНКЦИЮ ЭНДОТЕЛИЯ, МИКРОЦИРКУЛЯЦИЮ И НЕКОТОРЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ГЕМОРЕОЛОГИИ У БОЛЬНЫХ СТАБИЛЬНОЙ СТЕНОКАРДИЕЙ ....	372
Каримкулов Ж.И., Мардонов Ш.Х., Абдурахимова Г.М., ПОНЯТИЕ ФИНАНСОВ И ОПРЕДЕЛЕНИЕ ИХ РОЛИ.....	376
Каримкулов Ж.И., Мардонов Ш.Х., Абдурахимова Г.М., ПУТИ РАЗВИТИЯ И СТАНОВЛЕНИЯ ИСЛАМСКОГО БАНКИНГА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ .....	380
Каримкулов Ж.И., Мардонов Ш.Х., Абдурахимова Г.М., СИСТЕМАТИЗАЦИЯ И СТРАХОВАНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ РИСКОВ .....	386
Каримкулов Ж.И., Мардонов Ш.Х., Абдурахимова Г.М., ПОВЕДЕНЧЕСКИЕ ФИНАНСЫ .....	395
Каримов А.Х., Аграновский М.Л., Козимжонова И.Ф., Салиев М.М., Азимова Г.А., Муминов Р.К., РОЛЬ СИМУЛЯЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ В СИСТЕМЕ НЕПРЕРЫВНОГО МЕДИЦИНСКОГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ .....	399
Каримова А.А., ЭЛЕКТРОЭНЦЕФАЛОГРАФИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ ХРОНИЧЕСКИХ ТИКОЗНЫХ РАССТРОЙСТВ У ДЕТЕЙ И ПОДРОСТКОВ.....	404
Кафарова Н.Н, МЕЖДУНАРОДНЫЙ СТАНДАРТ АУДИТА 200 «ОСНОВНЫЕ ЦЕЛИ НЕЗАВИСИМОГО АУДИТОРА И ПРОВЕДЕНИЕ АУДИТА В СООТВЕТСТВИИ С МЕЖДУНАРОДНЫМИ СТАНДАРТАМИ АУДИТА» .....	407
Кафарова Н.Н., ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЁТА В СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ .....	412
Князева К.О., БУХГАЛТЕРСКАЯ ОТЧЕТНОСТЬ: НОВАЦИИ 2020 ГОДА .....	417
Коваль В.А., НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПО КРЕДИТОВАНИЮ ПРЕДПРИЯТИЙ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА В ОАО «БЕЛАРОПРОМБАНК» .....	422
Кодиров К., Йигиталиев Й., ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДА МАТЕМАТИЧЕСКОЙ ИНДУКЦИИ.....	428

Кодиров К., Йигиталиев Й., ИННОВАЦИОННЫЙ МЕТОД ОБУЧЕНИЯ ВЫСШЕЙ МАТЕМАТИКЕ .....	431
Кодиров К., Йигиталиев Й., ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ С ЭЛЕМЕНТАРНОЙ МАТЕМАТИКОЙ .....	435
Кодиров К., Йигиталиев Й., МАТЕМАТИКА С ИГРАМИ .....	439
Кодиров К., Йигиталиев Й., МАТЕМАТИКА ПОВСЕДНЕВНОЙ ЖИЗНИ .....	442
Кожукалова О.Ю., Ван Юйцин, ТЕОРЕТИКО-ПРИКЛАДНЫЕ АСПЕКТЫ ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ СТОИМОСТЬЮ КОМПАНИИ (БИЗНЕСА).....	445
Кожукалова О.Ю., Ван Юйцин, ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ СТОИМОСТНОГО ПОДХОДА К УПРАВЛЕНИЮ БИЗНЕСОМ .....	449
Козяпина И.А., СУЩНОСТЬ И ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ .....	454
Колесников А.В., Хугаева А.М., Черкасова М.Д., ОБ ИСТОЧНИКАХ ФИНАНСИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА: ХАРАКТЕРИСТИКА, ВЫБОР, ОЦЕНКА .....	459
Кондрашук Т.В., СТРЕСС-ТЕСТИРОВАНИЕ В СИСТЕМЕ БАНКОВСКОГО РИСК-МЕНЕДЖМЕНТА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ	466
Коновалов В.Э., ТЕНДЕНЦИИ РЫНКА ИНТЕРНЕТ-ТОРГОВЛИ В РОССИИ .....	470
Косенко Т.Г., ОЦЕНКА ПРИЕМОМ СОХРАНЕНИЯ И ПОВЫШЕНИЯ ПЛОДОРОДИЯ ПОЧВ .....	479
Котенева Д.А., ПОНЯТИЕ И ФАКТОРЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ХОЗЯЙСТВУЮЩЕГО СУБЪЕКТА .....	482
Кочакаева М.А., Османова М.М., БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ УДЕРЖАНИЙ ИЗ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ В СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ .....	486
Курбанова А.И., Пиржанова А.М., Алламбергенов У., ОСНОВНЫЕ МЕТОДЫ ИХТИОЛОГИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ.....	490
Курбонов О.И., ИННОВАЦИОННЫЙ МЕТОД ОБУЧЕНИЯ ВЫСШЕЙ МАТЕМАТИКЕ .....	493
Куценко А.В., Баранова В.В., ОРГАНИЗАЦИЯ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ НА ПРИМЕРЕ ООО «ЕВРОСТРОЙ» .....	497
Куценко А.В., Баранова В.В., ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ .....	507

Ли На, ОБЗОР ПУБЛИКАЦИЙ ПО ТЕМЕ ЭЛЕКТРОННОГО БИЗНЕСА В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ.....	517
Ли На, ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ, МАСШТАБЫ И ДИНАМИКА ЭЛЕКТРОННОГО БИЗНЕСА В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ.....	525
Ли На, ЭВОЛЮЦИЯ ФОРМ И СТРУКТУР ЭЛЕКТРОННОГО БИЗНЕСА .....	533
Ли На, СИСТЕМА ЭЛЕКТРОННОГО БИЗНЕСА ХОЛДИНГА ALIBABA GROUP.....	537
Линь Синбай, СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОЗДАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В МИРЕ .....	544
Линь Синбай, ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ СЭЗ КИТАЯ ШЭНЬЧЖЭНЬ.....	551
Магамедова А.А., ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ЗАТРАТ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ.....	554
Магомедов М.С. ....	558
ЦЕЛИ, ЗАДАЧИ И ЗНАЧЕНИЕ АУДИТА В ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ .....	558
Магомедов Р.Ф., Бабаева У.Я., УЧЁТ ПОТЕРЬ ОТ БРАКА В ПРОИЗВОДСТВЕ .....	561
Магомедов Р.Ф., Джафарова Л.В., КАК РАССЧИТАТЬ БОЛЬНИЧНЫЙ ПО УХОДУ ЗА РЕБЕНКОМ.....	568
Мадримова М., ХОЗЯЙСТВЕННОЕ ЗНАЧЕНИЕ СОЛОДКИ ГОЛОЙ (GLYCYRRHÍZA GLÁBRA) .....	574
Маккашарипова З.М., ОЦЕНКА НЕМАТЕРИАЛЬНЫХ АКТИВОВ В СТРОИТЕЛЬНОМ УЧЕТЕ .....	577
Мақсудов Қ.С., Бозорбоев Ш.А., Вахобова Ш.А., Бекмирзаева Д.А., Орифжонова У.А., ВЛИЯНИЕ АНТРОПОГЕННОГО ФАКТОРА НА ФОРМИРОВАНИЕ СОВРЕМЕННОГО РАСТИТЕЛЬНОГО ПОКРОВА	581
Малкина А.А., Рыжкина Н.А., ЯЗЫК, КАК МЕЖКУЛЬТУРНАЯ КОММУНИКАЦИЯ.....	586
Мамажонов С.С., Маматалиева М.А., Исроилов Р.И., Маматалиев А.Р., МОРФОГЕНЕЗ ВНЕЗАПНОЙ КОРОНАРНОЙ СМЕРТИ ПРИ УЗЛОВОМ КОЛЛОИДНОМ МИКРОФОЛЛИКУЛЯРНОМ ЭНДЕМИЧЕСКОМ ЗОБЕ .....	590
Манцевич И.В., СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИНДИКАТОРЫ УРОВНЯ И КАЧЕСТВА ЖИЗНИ НАСЕЛЕНИЯ КАЛИНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ.....	596

Меджидова Р.Р., ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ АУДИТА ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ И НМА.....	604
Мирзаев К.К., Азизов Д.Т., Умурзаков С.К., Жўраев Г. СОВРЕМЕННОЕ ЛЕЧЕНИЕ ПАЦИЕНТОВ С ГНОЙНО-НЕКРОТИЧЕСКИМИ ФОРМАМИ СИНДРОМА ДИАБЕТИЧЕСКОЙ СТОПЫ .....	607
Миришова Н.А., Нургалиева А.К., ЦИФРОВИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В ГОСУДАРСТВЕННЫХ УЧРЕЖДЕНИЯХ.....	611
Мифтахутдинов А.Х., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ ГФК В РФ .....	619
Муталова М.Ю., ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИЗУЧЕНИЯ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА.....	622
Назирова З.М., СОВРЕМЕННЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДИАГНОСТИКИ ПРОЛИФЕРАТИВНЫХ ПРОЦЕССОВ ЭНДОМЕТРИЯ .....	625
Насрутдинова Ю.А., АУДИТ ВНЕОБОРОТНЫХ АКТИВОВ.....	629
Ниязов М., РЕГИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ОВОЩЕЙ В УЗБЕКИСТАНЕ .....	637
Ниязымбетова Т.А., Алламурастов М.О., Бекбанов А., ПРИРОДАОХРАННАЯ РОЛЬ ЗАКАЗНИКА «САЙГАЧИЙ».....	640
Носовицкий А.С., УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ, КАК ФАКТОР ОПРЕДЕЛЯЮЩИЙ ФИНАНСОВУЮ СТАБИЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ .....	643
Нуждина Н.Ю., ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ ФОТОГРАФИИ.....	646
Нургалиева А.К., Латыпова М.А., БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС И ЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ДЛЯ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО ПОЛОЖЕНИЯ..	649
Оболонский А.Ю., ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АУДИТ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ БЮДЖЕТНОГО ПРОЦЕССА.....	656
Одинцова А.Л., Орлова В.П., Провст Т.А., ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ПАДЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЫНКОВ В ПРОГРАММНОЙ СРЕДЕ GRETL .....	659
Османова М.М., Джамалов К.М., УЧЕТ ДОХОДОВ У ЗАКАЗЧИКА .....	667
Османова М.М., ОСОБЕННОСТИ ОПЛАТЫ ТРУДА В СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ .....	671
Османова Г.Г., ПОНЯТИЕ КРЕДИТОВ И ЗАЙМОВ, ИХ ВЛИЯНИЕ НА ФИНАНСОВУЮ УСТОЙЧИВОСТЬ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ .....	675

Османо́ва М.М., Омарова К.Э., ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В СТРОИТЕЛЬСТВЕ .....	680
Османо́ва М.М., Нугаева Р.М., СПЕЦИФИКА УЧЕТА МАТЕРИАЛОВ В СТРОИТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ .....	684
Османо́ва М.М., Меджидова А.А., ПОРЯДОК УМЕНЬШЕНИЯ УСТАВНОГО КАПИТАЛА В СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ ....	687
Османо́ва М.М., Сефи́ханов И.Д., ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ.....	690
Османо́ва М.М., Семедова К.Р., ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ОБЪЕКТА СТРОИТЕЛЬСТВА С УЧЕТОМ ЕГО КАЧЕСТВЕННЫХ ХАРАКТЕРИСТИК.....	694
Османо́ва М.М., Абдулаева З.Г., ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ЗАТРАТ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ.....	701
Османо́ва М.М., Забитова З.А., СЕБЕСТОИМОСТЬ СТРОИТЕЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ.....	705
Османо́ва М.М., Кичева Х.А., ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА СЕБЕСТОИМОСТИ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ.....	708
Османо́ва М.М., Кузнецова М.А., УЧЁТ ЛИЗИНГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ..	713
Османо́ва М.М., Махмудова М.Г., ОРГАНИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ.....	716
Османо́ва М.М., Рабаданова К.М., ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА В СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ.....	720
Османо́ва М.М., Пайзулаев М.П., УЧЕТ ЗАТРАТ И СТОИМОСТИ СТРОИТЕЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ У ЗАКАЗЧИКА .....	724
Османо́ва П.М., Шамхалова А.А., БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЁТ МАТЕРИАЛЬНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАПАСОВ.....	727
Османо́ва М.М., Шамхалова А.А., БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЁТ СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА СТРОИТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ....	730
Пенкин Н.О., СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ РАЗВИТИЯ ПЕРСОНАЛА НА ПРИМЕРЕ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ.....	734
Пердебаева Г.Д., ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ГОРОДСКОЙ СРЕДЫ.....	739
Пердебаева Г.Д., Ильясова Г.Ж., Кидирбаева А.Ю., ПРОБЛЕМА ШУМОВОГО ЗАГРЯЗНЕНИЯ ГОРОДСКОЙ СРЕДЫ.....	743
Петрова Н.А., ФОРМИРОВАНИЕ ОСНОВ НРАВСТВЕННОГО ЗДОРОВЬЯ.....	747

Пешков М.С., РАННЯЯ ДИАГНОСТИКА ОПУХОЛЕЙ ГОЛОВЫ И ШЕИ.....	750
Пешкова А.С., ПАЛЛИАТИВНАЯ СТОМАТОЛОГИЧЕСКАЯ ПОМОЩЬ.....	754
Покидов А.А., ПРИМЕНЕНИЕ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ГОСУДАРСТВЕННОМ И МУНИЦИПАЛЬНОМ УПРАВЛЕНИИ В КОНТЕКСТЕ ЕВРОПЕЙСКИХ СТАНДАРТОВ .....	757
Рабаданова К.М., МАРЖИНАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ .....	760
Рабаданова Ж.Б., ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА „АНАЛИЗА И АУДИТА В ТОРГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....	764
Радчук Д., ТРАСОЛОГИЯ: ИДЕАЛЬНЫЕ СЛЕДЫ .....	773
Ражабова Н.Д., Сарыбаева А.Д., ОЦЕНКА АНТРОПОГЕННЫХ ВОЗДЕЙСТВИЙ НА ЭКОСИСТЕМЫ ЮЖНОГО ПРИАРАЛЬЯ .....	776
Расулова Д.Н., МАТЕМАТИКА В ЕСТЕСТВОЗНАНИИ .....	781
Рунде А.В., ВЫЯВЛЕНИЕ И АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКИХ (ФИНАНСОВЫХ) РИСКОВ И УГРОЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ.....	785
Савоськина О.В., ЗНАЧЕНИЕ СОКРАЩЕНИЯ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО .....	789
Сагидуллаева М.С., Арсланбекова Л.М., Алиев М.А., ДОКУМЕНТАЛЬНОЕ ОФОРМЛЕНИЕ ИНВЕНТАРИЗАЦИИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ И ЕЕ ВИДЫ .....	793
Сагидуллаева М.С., Пирмагомедова Ф.И., Ханова С.Р., УЧЕТ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ.....	798
Сагидуллаева М.С., Абдулаева П.С., Камалудинова Р.И., ФИНАНСОВЫЙ КОНТРОЛЬ .....	802
Сагидуллаева М.С., Шагидова У.Г., Нажмутдинова А.К., ФОРМИРОВАНИЕ РЕЗЕРВА НА ОСНОВАНИИ МСФО .....	806
Сагидуллаева М.С., Аюбова З.А., ОСНОВНЫЕ ФУНКЦИИ И ЗАДАЧИ СЧЕТНОЙ ПАЛАТЫ.....	811
Сагидуллаева М.С., Гаджиева М.Г., Ильясова М.М., Курбанова Э.М., УРОВНИ УПРАВЛЕНИЯ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПОЛИТИКОЙ .....	816
Сагидуллаева М.С., Гаджимагомаева С.У., Мурадова Ж.Г., КОНТРОЛЬ И РЕВИЗИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ .....	820
Сагидуллаева М.С., Османова П.М., Шалиева С.А., Абдулкадырова Н.А., КОНТРОЛЬ И РЕВИЗИЯ ЗА ДЕНЕЖНЫМ ОБРАЩЕНИЕМ, И ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ.....	824



Сагидуллаева М.С., Джафарова Л.В., ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ И ВНУТРЕННИЙ АУДИТ .....	830
Сагидуллаева М.С., Юсупов Р., Казиханова А., Гаджиева Л., ПРОГНОЗНЫЕ ОЦЕНКИ КОММЕРЧЕСКИХ РИСКОВ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ .....	835
Сагидуллаева М.С., Абдуллаева Д.Б., Багамаева А.К., РЕВИЗИЯ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ .....	841
Саидова Д.А., РАЗРАБОТКА МЕТОДИК ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ДЛЯ ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ.....	847
Саипова М.Т., ФРАНЦУЗСКИЙ ЯЗЫК В МИРЕ .....	854
Салиев М.М., Аграновский М.Л., Муминов Р.К., Азимова Г.А., Козимжонова И.Ф., Каримов А.Х., ФОРМИРОВАНИЕ МЕЖКУЛЬТУРНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ ИНОСТРАННЫХ СТУДЕНТОВ В ПРОЦЕССЕ МЕДИЦИНСКОМ ОБУЧЕНИИ .....	858
Саломова Д.Х., РАЗВИТИЯ ДИСКРЕТНОЙ МАТЕМАТИКИ .....	864
Саломова Д.Х., МАТЕМАТИКА КАК ЯЗЫК НАУКИ .....	867
Сирожиддинов К.И., АКТУАЛЬНОСТЬ УСИЛЕНИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ НАПРАВЛЕННОСТИ АГРАРНОГО СЕКТОРА РЕГИОНОВ В УСЛОВИЯХ ПАНДЕМИИ КОРОНАВИРУСА.....	871
Сиротина Т.Б., Шевернёв И.В., ФОРМИРОВАНИЕ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ ЧЕЛОВЕКА СРЕДСТВАМИ МУЗЫКАЛЬНОГО ИСКУССТВА .....	877
Собирова Р.М., АНГЛИЙСКИЙ ЯЗЫК И ЕГО РАЗНОВИДНОСТИ.....	880
Солиев И.И., ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ .....	884
Солиева М.О., Арзобекова У.А., ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДИСПАНСЕРНОГО НАБЛЮДЕНИЯ ПОДРОСТКОВ, СТРАДАЮЩИХ ЯЗВЕННОЙ БОЛЕЗНЬЮ И ХРОНИЧЕСКИМ ГАСТРОДУОДЕНИТОМ .....	888
Стародубцева М.В., К ВОПРОСУ О СОДЕРЖАНИИ ПОНЯТИЙ «НЕПЛАТЁЖЕСПОСОБНОСТЬ», «НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТЬ» И «БАНКРОТСТВО» .....	892
Стародубцева М.В., СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ПРОВЕДЕНИЯ ОЦЕНКИ ВЕРОЯТНОСТИ БАНКРОТСТВА КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ .....	896

Сулейманова Д.Х., Османова М.М., Султансуйнов А., НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СЕРДЕЧНО-СОСУДИСТОЙ СИСТЕМЫ У СТУДЕНТОВ- СПОРТСМЕНОВ В УСЛОВИЯХ ПРИАРАЛЬЯ.....	904
Сходкина О.Ю., ДИДЖИТАЛИЗАЦИЯ КАК НЕИЗБЕЖНЫЙ ПРОЦЕСС ДЛЯ ЛОГИСТИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ .....	908
Тореева З.Б., Нурекеева Г.Н., Туремуратова Г.И., ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННЫХ МЕТОДОВ ГИДРОБИОЛОГИЧЕСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ ВОДОЕМОВ.....	913
Турсунов Н.К., Исломов У.Н., ВАЛЮТНАЯ ПОЛИТИКА .....	916
Турсунова К.Ж., ПОДХОДЫ И МЕТОДЫ ПРЕПОДАВАНИЯ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА .....	919
Турыкина В.А., ХОЛОДНОЕ ОРУЖИЕ.....	923
Уразбаева Г.Н., Кошанова Р.Е., ПУТИ ЗАРАЖЕНИЯ ПРОМЫСЛОВЫХ РЫБ ГРИБКОВЫМИ ЗАБОЛЕВАНИЯМИ В ОЗЕРАХ РЕСПУБЛИКИ КАРАКАЛПАКСТАНА.....	928
Усманов З.К., НЕКОТОРЫЕ РАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ РЕГИОНОВ .....	931
Усмонов А.А., Алиева М.Н., ФОРМИРОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ У УЧАЩИХСЯ ОБЩЕОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ШКОЛ.....	935
Усмонова Н.И., ДИДАКТИЧЕСКИЕ ИГРЫ В НАЧАЛЬНЫХ КЛАССАХ.....	939
Утегенов И.У., Алиева А.Н., ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ МОДИФИЦИРОВАННОГО МОБИЛЬНОГО ЖИЛЬЯ.....	943
Утегенов И.У., Туякова Б.С., ТЕНГРИАНСКИЙ СТИЛЬ В ДИЗАЙНЕ ОДЕЖДЫ .....	948
Хайбулаев М.Х., Исмаилов М.Х., Сагидуллаева М.С., УЧЕТ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ.....	956
Халилов Ш.К., Аллаев М.Я., Кодиров К.З., Мамажонов У.Ш., Абдувалиева Ч.М., ТАКТИКА ЛЕЧЕНИЯ ПРИ ПЕРИТОНИТАХ У ДЕТЕЙ .....	959
Хамидова М.Ю., СОВРЕМЕННЫЕ ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ НА УРОКАХ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА.....	963
Ханбулатова З.Т., ОТРАСЛЕВЫЕ ОСОБЕННОСТИ СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ.....	966
Ханбулатова З.Т., АНАЛИЗ ПРОИЗВОДСТВА И РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ РАСТЕНИЕВОДСТВА .....	970

Ханбулатова З.Т., ПЛАНИРОВАНИЕ АУДИТА ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ .....	973
Хисамов И.И., ПРОБЛЕМЫ ДАКТИЛОСКОПИИ ТРУПОВ .....	978
Хожамуратова Р.Т., Курбанбаев С.Е., Чембарисов Э.И., КАЧЕСТВО КОЛЛЕКТОРНО-ДРЕНАЖНЫХ ВОД И ВОЗМОЖНОСТЬ ИХ ПОВТОРНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДЛЯ ОРОШЕНИЯ СОЛЕУСТОЙЧИВЫХ КУЛЬТУР В УСЛОВИЯХ РЕСПУБЛИКИ КАРАКАЛПАКСТАН.....	982
Хонкелдиева Х.К., Тожибоев Т.Т., Тожибоев Д.Б., МАТЕМАТИЧЕСКАЯ ОЦЕНКА ВЕГЕТАТИВНОГО И ТИРЕОДНОГО СТАТУСА ПРИ БРОНХИАЛЬНОЙ АСТМЕ У ДЕТЕЙ .....	987
Чжэн Синьсинь, ИЗМЕНЕНИЕ РОЛИ ЗОЛОТА В МЕЖДУНАРОДНЫХ ВАЛЮТНЫХ ОТНОШЕНИЯХ .....	991
Чулошникова Е.В., РАЗНЫЕ МЕТОДЫ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИМ РАЗВИТИЕМ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ .....	996
Чулошникова Е.В., ПРОЕКТНЫЙ МЕТОД В УПРАВЛЕНИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИМ РАЗВИТИЕМ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ .....	1000
Шакиров Э.Б., ПРОБЛЕМЫ НАУЧНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ПРЕДМЕТА ТЕХНОЛОГИИ В УЧЕБНЫХ МАСТЕРСКИХ ЗАНЯТИЯХ.....	1005
Шакирова С.М., ЭФФЕКТИВНОСТЬ КОМПЛЕКСНОЙ ТЕРАПИИ НАРУШЕНИЙ МЕНСТРУАЛЬНОЙ ФУНКЦИИ У ПОДРОСТКОВ ....	1009
Шамин М.В., СУЩЕСТВУЮЩИЕ МЕТОДЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ВИДОВ МОТОРНОГО ТОПЛИВА В УСЛОВИЯХ КРАЙНЕГО СЕВЕРА .....	1014
Шамшиева Л.К., ПРОБЛЕМЫ В СОВРЕМЕННОМ ТЕЛЕВИДЕНИИ КАЗАХСТАНА .....	1019
Шефрукова С.Т., Суетина Н.М., ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В ИНТЕРНЕТ-СРЕДЕ .....	1026
Шутемова О.Н., ВЛИЯНИЕ ЛИЧНОСТНЫХ ОСОБЕННОСТЕЙ РУКОВОДИТЕЛЯ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ УПРАВЛЕНИЯ КОЛЛЕКТИВОМ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ .....	1030
Эгамова М.Х., ОБУЧЕНИЕ ЧТЕНИЮ НА УРОКАХ РУССКОГО ЯЗЫКА.....	1034
Эргашбаева Д.А., Хусанова Х.А., Адилова Г.Р., ПОКАЗАТЕЛИ МЕТАБОЛИЧЕСКОЙ АКТИВНОСТИ МИКРОБИОТЫ КИШЕЧНИКА У ДЕТЕЙ ПЕРВОГО ГОДА ЖИЗНИ .....	1037

Эргашева М.К., ЭТАПЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЛАНДШАФТОВЕДЕНИЯ В БУХАРСКОМ ГОСУДАРСТВЕННОМ УНИВЕРСИТЕТЕ .....	1041
Юдин А.Е., СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО КОМПЛЕКСА В РЕГИОНАХ РОССИИ .....	1047
Юнусова Д.А., Даудов Д.Э., АУДИТ КАК ОДИН ИЗ ФАКТОРОВ ЭФФЕКТИВНОСТИ БИЗНЕСА .....	1052
Юнусова К.У., Ахунджанов К.А., Ахунджанова Н.Г., ПОЛИКАПРОАМИДКРЕМНЕЗЕМНЫЕ СОРБЕНТЫ В ТОНКОСЛОЙНОЙ ХРОМАТОГРАФИИ В КАЧЕСТВЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ БЕЗОПАСНОСТИ.....	1057
Юсифов Ф.Ш. ТЕНЕВАЯ ЭКОНОМИКА КАК УГРОЗА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ .....	1061
Юсупова Д.А., Абдулаева З.Г., АУДИТ УЧРЕДИТЕЛЬНЫХ ДОКУМЕНТОВ И ФОРМИРОВАНИЯ УСТАВНОГО КАПИТАЛА.....	1065
Якубова Р.М., Валиева Н.М., СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ В ТЕРАПИИ ПАЦИЕНТОВ С ПАПИЛЛОМАВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИЕЙ ГЕНИТАЛИЙ .....	1069
<b>СОВРЕМЕННЫЕ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЕ .....</b>	<b>1072</b>
Абдуганиев О.И., Махкамов Э.Г., Комилова Т.Д., ГЕОЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ФЕРГАНСКОЙ ДОЛИНЕ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ.....	1072
Алиева М.Н., Усмонов А.А., СУЩНОСТЬ И СТРУКТУРА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ КОМПЕТЕНЦИИ .....	1078
Протопопова Е.В., Киселева Н.А., ОПИСАНИЕ ОПЫТНО- ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОГО ОБУЧЕНИЯ СОЧИНЕНИЮ- РАССУЖДЕНИЮ ОБУЧАЮЩИХСЯ 6 КЛАССА .....	1084
<b>АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПОЛИТИКИ И ПРАВА .....</b>	<b>1088</b>
Аитова А.Е., СФЕРЫ ПРИМЕНЕНИЯ ЯЗЫКА В КАЧЕСТВЕ ИНСТРУМЕНТА МЯГКОЙ СИЛЫ («SOFT POWER») .....	1088
Анисимов И.М., ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОРГАНОВ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ ПО РЕАЛИЗАЦИИ ГОСУДАРСТВЕННОЙ МОЛОДЕЖНОЙ ПОЛИТИКИ.....	1093
Логоватовская А.А., РАЗРЫВ СДЕЛКИ ОПЕК. СИТУАЦИЯ НА РЫНКИ НЕФТИ .....	1097
Манджиева С.Е., Эрдни-Горяев Н.В., Кензеев О.А., ОСОБЕННОСТИ ДОГОВОРА КУПЛИ-ПРОДАЖИ В СФЕРЕ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА.....	1101

Некрасов А.Э., СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ .....	1105
Хубутдинова Э.И., ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ НЕПРИКОСНОВЕННОСТИ ЧАСТНОЙ ЖИЗНИ .....	1109
<b>СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ.....</b>	<b>1113</b>
Березин Г.С., ПОНЯТИЕ И КЛАССИФИКАЦИЯ СТРАТЕГИЙ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СУБЪЕКТОВ.....	1113
Гончарова О.М., РАЗРАБОТКА И ВАЖНОСТЬ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ ОРГАНИЗАЦИИ СЦДР «ЗВЕЗДОЧКА» .....	1117
Громков А.С., АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ КОМПАНИЯХ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ.....	1121
Двинских В.В., Кошевенко С.В., ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ, ОКАЗЫВАЮЩИХ УСЛУГИ ЭКСПРЕСС-ДОСТАВКИ .....	1124
Елин В.П., ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПОВЫШЕНИЯ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ .....	1127
Занина О.В., ЦЕЛИ, ЗАДАЧИ И МЕТОДЫ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ .....	1129
Непряхина В.С., Селецкая М.В., Харитонова Н.И., МЕСТО И РОЛЬ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В ОБЕСПЕЧЕНИИ КОММЕРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ .....	1133
Никитина О.А., Бердникова Л.Ф., ОСНОВНЫЕ ЭТАПЫ АЛГОРИТМА ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ МАЛОГО ПРЕДПРИЯТИЯ.....	1140
Ошуркова М.М., Погодина Г.В., ПРАКТИЧЕСКОЕ ПРИМЕНЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ КОМПЛЕКСНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА .....	1144
Свиридова Е.Е., Свиридов К.М., ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИННОВАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ.....	1150
Ступа Я.В., МЕТОДЫ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ РЕСТОРАННОГО БИЗНЕСА.....	1159
Тацкая В.В., РАЗРАБОТКА ПРОЕКТА МЕРОПРИЯТИЙ ПО ПРОДВИЖЕНИЮ УСЛУГ ОРГАНИЗАЦИИ ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ .....	1163

Цыбатова М.В., ЭТАПЫ РАЗРАБОТКИ ПРОЕКТА ПРОДВИЖЕНИЯ УСЛУГ (НА ПРИМЕРЕ ООО «ПОЛИСТАР») .....	1167
Щебленкова К.А., Кошевенко С.В., АЛГОРИТМ РАЗРАБОТКИ ЦИФРОВОГО HR-ПРОДУКТА В ОРГАНИЗАЦИИ.....	1171

ЭЛЕКТРОННОЕ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЕ  
ПЕРИОДИЧЕСКОЕ МЕЖДУНАРОДНОЕ ИЗДАНИЕ

## *«Экономика и социум»*

Выпуск № 4(71) 2020

Сайт: <http://www.iupr.ru>

Издательство: ООО "Институт управления и социально-  
экономического развития", Россия, г. Саратов

Дата издания: Апрель 2020