

Булгакова М.С.  
Студент магистратуры  
кафедры экономика

АНО ВО ГУМАНИТАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ  
**РИСКИ РАБОТЫ НА РЫНКЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ  
ЭЛЕКТРОННЫХ ТОРГОВ**

Булгакова Мария Сергеевна

Ключевые слова: риск, государственные электронные торги, тендеры, закупки.

Аннотация

Риск это неизвестность, никогда нельзя быть уверенным в том или ином исходе. Но чтобы избежать определенных неприятных ситуаций, нужно иметь понимания какие риски есть в государственных электронных торгах. В этой статье описаны основные риски, с которыми может столкнуться организация.

Bulgakova M.S.  
Graduate student  
Department of Economics

ANO V HUMANITARIAN UNIVERSITY

**Risks of working in the state electronic trading market**

Bulakova Maria Sergeevna

Key words: risk, state electronic trading, tenders, purchases.

Annotation

Risk is uncertainty, you can never be sure of this or that outcome. But in order to avoid certain unpleasant situations, you need to have an understanding of the risks involved in state electronic trading. This article describes the main risks that an organization can face.

## Риски работы на рынке государственных электронных торгов

Риск — характеристика ситуации, имеющей неопределённость исхода, при обязательном наличии неблагоприятных последствий.

Другими словами риск это совокупность действий, которая может привести к негативным действиям. На рынке торгов это частое явление, ошибки в расчетах, неправильный сбор материалов, неправильная поданная заявка и т.д.

Последствия неблагоприятной ситуации могут отразиться:

1. Прибыли компании
2. Занесение в реестр недобросовестных поставщиков
3. Уход в убыток
4. Отсутствие результата
5. Возможность конфликта с надзорными органами

Для анализа рисков при участии в государственных закупках, были взяты материалы у организации, которая участвует в электронных торгах с 2014 года, на базе семилетнего опыта, с помощью аналитической и практической работы, получилось выявить список наиболее встречаемых рисков на рынке B2G.

Риски подрядчика при участии в тендерах:

Риск подачи заявки с неполным пакетом документов.

- Не предоставление действующей лицензии,
- предоставление просроченной лицензии,
- лицензия не на тот вид работ,
- в реестре лицензий лицензирующего органа отметка: «аннулирована»

Риск непредставления документов и информации, которые предусмотрены

- частью 11 статьи 24.1 (учредительные документы, ФИО, ИНН, паспортные данные, одобрение крупных сделок, выписка ЕГРЮЛ),

- частями 3 или 3.1(согласие, страна, характеристики товара), – 5 (информация по второй части заявки),
- 8.2 статьи 66 (соответствие доп. требованиям), несоответствия указанных документов и информации требованиям документации, наличия в документах недостоверной информации об участнике;

Риск подачи заявки с неверными сведениями.

- Завышения цены контракта
  - Недобросовестное
- Риски наименования страны производителя
- Различие в указании страны происхождения на площадке и в приложенной документации.
  - Если совпадает страна в документации и на ЭТП – комиссия опирается на документацию
  - С 1 января 2020 года указывать страну происхождения товара в заявке нужно всегда.

Риски неправильно оформленной заявки при подаче:

1. Не прошиты и не скреплены печатью все листы заявки
2. Показатель заявленной цены цифрами не совпадает с показателем цены прописью.
3. Нарушен крайний срок подачи предложения, пакет тендерной документации не передан организатору закупки на бумажном или электронном носителе, либо не размещен на электронной площадке до окончания срока подачи предложений.

Существует риск не допуска организации или индивидуального предпринимателя в качестве участника к торгам, если представитель участника, ответственный за участие в торгах предоставит документацию с некорректными данными или же данные будут неполными, т е будут приложены не все требуемые документы, сертификаты, выписки и т д, или же при оформлении заявки информационная документация будет заполнена с ошибками , допущенными в описании товаров , работ или услуг, а так же в

несоответствии основной информации. Данные риски оцениваются экспертным мнением и анализом сотрудника, ответственного за участие в торгах.

Риск отсутствия банковской гарантии.

В тендерах, которые требуют обеспечения, как правило, имеется условие предоставления банковской гарантии на размер авансового платежа, получение которой требует трудозатрат и ресурсов, иногда больше, чем на сам аукцион.

Риск финансовой неустойчивости компании.

Вероятность выигрыша уменьшается у компаний, которые не исполнили своевременно свои обязательства по налогам, сборам и иным выплатам. Положительный показатель финансовой стабильности компании – участника является обязательным критерием для участия в торгах

Риск Инфляционный.

Так как исполнение контракта может затянуться на год и более, в среднем от 1 до 3 месяцев после подведения итогов, плюс продолжительное время занимает заключение контракта после определения победителя в торгах, а цена, как правило, является фиксированной и не подлежит изменениям, то стоит учитывать порог и статус инфляции.

Риск потери или заморозки обеспечения заявки.

Для участия в крупном аукционе требуется обеспечение исполнения контракта, в процентном соотношении сумма обеспечения может достигать до 5 % от объявленной максимальной цены контракта. Организаторами закупки допускается использование банковской гарантии вместо обеспечения, однако, если участник не успевает по времени оформить банковскую гарантию, то приходится подтверждать обеспечение внесением денежных средств на специальный счет. Данная сумма возвращается после проведения торгов, но на время проведения денежные средства замораживаются, в среднем срок может достигать до 2 -3 месяцев. В

некоторых случаях участник может лишиться средств обеспечения заявки, например: если участник выиграет тендер и откажется от его исполнения.

Увеличение цены контракта

Ошибочный прогноз при расчете рентабельности конкретной закупки, в случае увеличения цены контракта, могут значительно увеличиться расходы.

Срок выполнения работ.

Уменьшение срока исполнения контракта увеличивает вероятность выиграть аукцион, но одновременно увеличивает риск неисполнения контракта.

Отсутствие полной информации в тендерной документации

При расчете затрат и предполагаемой прибыли участнику стоит как можно более внимательно изучить требования к работам, услугам или товарам, прописанных в документации, так как сумма контракта является неизменной, а нюансов может быть много, в том числе и противоречие в параметрах предъявляемыми заказчиком

Риск недобросовестности Контрагента.

Необходимо обратить внимание на информацию о репутации заказчика, так как его платежеспособность влияет на вероятность своевременной оплаты контракта после его исполнения.

Риск отсутствия кадров/организаций необходимой квалификации в регионе.

При расчетах необходимо учесть вероятность привлечения сторонних специалистов для исполнения контрактов по месту исполнения контракта или нахождения заказчика, стоит отметить, что стоимость работ, услуг в каждом регионе может отличаться, а значит это приведет к дополнительным затратам. Стоит озадачиться заранее подбором специалистов-исполнителей в необходимом регионе, иначе придется отправлять исполнителей в командировку, что так же сулит увеличению затрат и уменьшению прибыли по контракту.

Риск изменения климатических условий.

Стоит заранее уточнить и проанализировать условия климата и влияние его на исполнение контракта, например сроки, в некоторых регионах поставка возможно по воде, соответственно через переправу, которая может встать в некоторые сезонные периоды.

Риски по логистике.

В некоторых регионах из-за отдаленности имеются затруднения по доставке, так как могут быть доступны не все виды транспорта.

Риск потери репутации.

Если компания не выполнила обязательства по контракту или выполнила с увеличением сроков или не в полном объеме, то организация может быть занесена в реестр недобросовестных поставщиков, это ограничит возможность участия в последующих тендерах.

Коррупционный риск или риск сговора

Существует риск того, что заказчик и какой-то определенный участник заключили соглашение о том, что участник выставляет цену с заведомо убыточной ценой, а после, уже в процессе исполнения контракта заказчик увеличивает цену после подписания контракта, воспользовавшись пунктом об изменении цены в случае обстоятельств непреодолимой силы. Такой тендер проводится формально, при составлении аукционной документации прописываются дополнительные требования, которым соответствует конкретный участник.

Формулирование отдельных пунктов договора

Одним из основных рисков исполнителя является формулирование пунктов договора. Результатом может являться потеря прибыли. Для избежания убытков необходимо заранее оговорив, что риски будут включены в общую стоимость контракта.

Тендер для статистики

Существует практика объявления статуса закупки «несостоявшийся аукцион» или статус «отменен» по ряду причин. Вероятно, что данный

аукцион был объявлен для сбора информации, которую организатор планирует использовать в дальнейшем в своих целях.

Риск невыполнения послепусковых гарантийных обязательств.

Если в условиях контракта присутствует гарантийное обслуживание на протяжении определенного срока, который прописан в государственном контракте, исполнителю необходимо учесть дополнительные траты, в случае необходимости исполнения гарантийных обязательств, иначе могут быть убытки.

Список литературы:

1. Борисов, А. Н. Комментарий к Федеральному Закону "О контрактной системе в сфере закупок товаров, работ, услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд" / А.Н. Борисов, Т.Н. Трефилова. - М.: Деловой двор, 2017 г.. - 592 с.
2. Костенников, М. В. Административный запрет как средство противодействия коррупции в системе государственной службы: моногр. / М.В. Костенников, А.В. Куракин. - М.: Юнити-Дана, Закон и право, 2019г. - 128 с.
3. Спектор, А. А. Научно-практический комментарий к Федеральному закону от 27 мая 2003 г. № 58-ФЗ "О системе государственной службы Российской Федерации" / А.А. Спектор, Э.В. Туманов. - М.: Юркомпани, 2017г.. - 192 с.