

**THEORETICAL FORMATION OF POPULATION INCOME:  
METHODOLOGICAL FEATURES**

**Tashkent State University of Economics  
Independent Applicant Toshtemirov Shokhruh**

**ТЕОРЕТИЧЕСКОЕ ФОРМИРОВАНИЕ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ  
МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ**

**Ташкентский государственный экономический университет  
независимый соискатель Тоштемиров Шохрух.**

**Аннотация:** В статье раскрываются теоретические аспекты формирования основного дохода населения, факторы, на него влияющие, а также представлена двойственная характеристика доходов населения. По ним был проведен статистический анализ, оценивающий уровень доходов населения в долгосрочной перспективе и уровень реальной заработной платы.

**Abstract:** The article reveals the theoretical aspects of the formation of the basic income of the population, the factors influencing it, presents the dual characteristics of the income of the population. A statistical analysis is carried out on them, the level of income of the population in the long term and the level of real wages are assessed.

**Ключевые слова:** доходы населения, структура доходов, реальные доходы, сбережения, финансовое поведение, сберегательные стратегии, домохозяйства.

**Keywords:** income of the population, income structure, real income, savings, financial behavior, savings strategies, households.

**Введение**

Одной из ключевых задач развития основ экономики является борьба с бедностью путем увеличения доходов граждан. Аналогично, экономические цели "Нового Узбекистана" ориентированы на повышение уровня

потребления населения через рост их доходов. В последние годы осуществляются масштабные реформы, направленные на повышение доходов населения, расширение возможностей для получения дополнительных средств, предоставление различных экономических и финансовых льгот, а также на профессиональное ориентирование и повышение квалификации.

Президент Республики Узбекистан Шавкат Мирзиёев отметил: *"Необходимо обеспечить население высокими трудовыми доходами, создать широкие возможности для их творческого и профессионального роста, а также сформировать социальные лифты. В основе всех наших усилий лежит одна цель — обеспечить рост реальных доходов и реальных зарплат граждан быстрее, чем уровень инфляции."*

В этом контексте вопросы доходов населения, их формирования и увеличения являются крайне актуальными в условиях продолжающейся пандемии.

### Степень изученности

Понимание экономической сущности доходов населения и их идентификация требуют единого комплексного подхода к их интерпретации. Это напрямую связано с объективным определением данного вопроса в контексте развития экономической теории и практики.

**Таблица 1**

### Систематизация понятий доходов населения<sup>1</sup>

Научные взгляды на доходы населения	Понятие доходов населения	Авторы
<b>в количественном отношении</b>	Доходы населения – это а) сумма средств, необходимых для удовлетворения его потребностей	Ф. Бое, В.Г. Золотогоров, Д.К. Кукушкин, П. фон Липпе, А.А. Подузов, Дж. Хикс., И. Фишер. и др
	б) денежные поступления, полученные из всех видов источников за определённый период времени	А.Н. Ананев, Е.Ф. Борисов, М.А. Винокуров, Н.А. Горелов, И.В. Ильин, Ю.П. Кокин, Л.Н. Ликова, А. Маршалл, В.Д. Нордхаус, Б.А. Райзберг, П.В. Савченко, П.А. Самуэльсон, А.В. Суворов, Е.А.

<sup>1</sup> Авторская разработка

		Ульянова и др.
	в) доля созданного в обществе национального дохода	А.Г. Грязнова, В.М. Кадыков, И.А. Курбатова, И.П. Николаева, Е.Ф. Солодовникова, А.Е. Суринов и др
<b>в качественном отношении</b>	Доходы населения – это отношения, связанные с присвоением, использованием и распределением созданного в обществе продукта между его элементами	Д.Б. Кадыров, А.Е. Суринов

Отправной точкой в понимании экономической сущности доходов населения является их двойственный характер. Их формирование связано с общественным производством, созданием стоимости посредством живого труда. Однако в конечном итоге доход образуется в результате распределения.

Распределительные отношения, в первую очередь, обусловлены имущественными отношениями, поскольку они проявляются через призму присвоения. В дальнейшем различные уровни присвоения определяют размер доходов населения.

По мнению профессора Ш. Шодмонова, «Доходы населения — это сумма денежных и натуральных поступлений, полученных ими за определённый период времени (например, за один год) [2].

А.Олмасов и А.Вахобов дают следующее определение: «Доходы населения – это сумма денежных и натуральных поступлений, полученных ими за определённый период времени (например, за один год)» [4].

Х.С. Мухитдинов исследовал зависимость повышения уровня жизни населения от социально-экономического развития регионов и обосновал важность сферы услуг в этом процессе. Под уровнем жизни населения понимается обеспеченность людей необходимыми материальными и духовными благами, степень удовлетворения их потребностей и объем потребления [5].

Согласно Б.К. Гойибназарову, в отличие от номинального дохода, в состав располагаемого дохода населения входит только та часть дохода, которая может быть использована на личное потребление товаров и услуг, а также на накопление [6].

Как отмечает Ходжиев, доходы населения являются важным экономическим показателем в нашей стране, поскольку они определяют масштабы потребления домашних хозяйств, а также их будущие сбережения и инвестиции [7].

По мнению Н. Раджабова и Б. Уралова, «Доходы населения подразделяются на номинальные и реальные. Номинальные доходы – это денежные доходы, полученные населением. Реальные доходы – это скорректированные на индекс потребительских цен текущие номинальные денежные доходы» [8].

### **Методология исследования**

В процессе выполнения данного исследования были использованы методы, широко применяемые в научной методологии. Для изучения тенденций изменения доходов населения в условиях развития «зеленой» экономики применялись методы дедукции и индукции, а также абстрактно-логического мышления при системном анализе.

В ходе научного анализа активно использовались такие исследовательские методы, как наблюдение, обобщение, группировка, сравнение, а также синтез и анализ при проведении сравнительных и аналитических исследований.

### **Анализ и результаты**

В экономической теории и практике до настоящего времени не выработан единый подход к определению экономической сущности доходов населения. Только в XX веке концепция дохода, сформулированная экономистами и статистиками, претерпела значительные изменения.

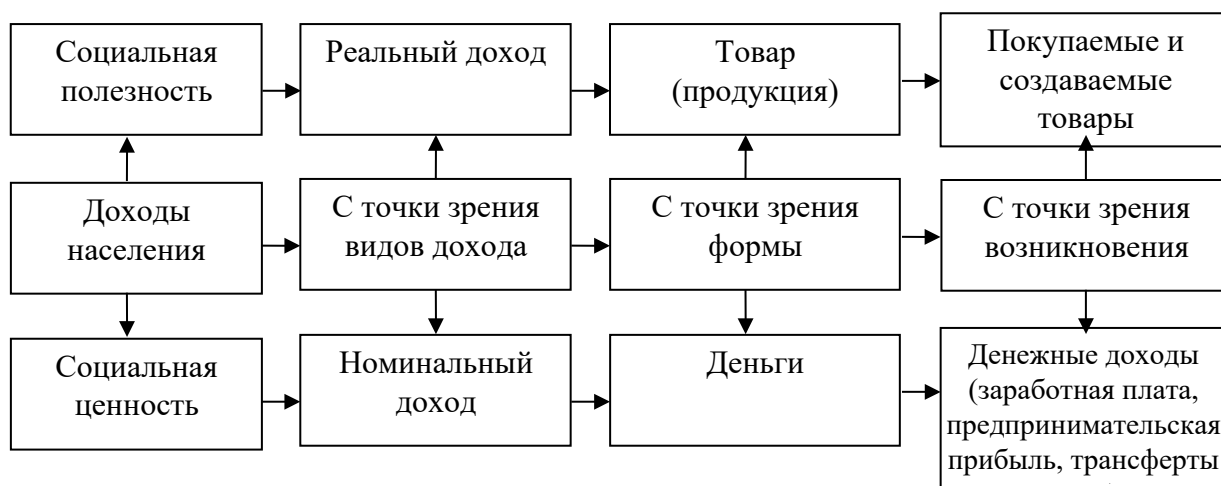
Логико-теоретический анализ взглядов отечественных и зарубежных экономистов на природу доходов населения позволил выделить два подхода (см. таблицу):

*Количественный подход* – в его рамках доходы характеризуются через внешние признаки и количественное выражение.

*Качественный подход* – в этом случае доходы рассматриваются как экономические отношения внутри общества.

Эти подходы дают одностороннюю характеристику доходов населения и не раскрывают их содержание в полной мере.

Двусторонний подход к анализу доходов населения, основанный на их характеристиках, позволяет увидеть их многообразие (см. рисунок 1).



**Рисунок 1. Характеристики доходов населения, вытекающие из их двойственной классификации <sup>2</sup>**

Экономическая сущность доходов населения, по нашему мнению, заключается в экономических отношениях, которые развиваются между населением и предприятиями, населением и государством, группами людей и отдельными лицами в процессе распределения и перераспределения вновь созданной стоимости. Эти отношения проявляются в форме количественного результата денежных доходов.

Предлагаемая интерпретация экономической сущности доходов населения, во-первых, устраняет односторонний подход к их определению, во-вторых, обеспечивает их единое толкование, в-третьих, устанавливает субъекты экономических отношений и, в-четвертых, раскрывает их количественный результат.

Для раскрытия сущности доходов населения, помимо известных в экономической науке воспроизводственной, статусной и стимулирующей функций, дополнительно включены органически присущие доходам населения социальная, регулирующая и расчетная функции. Рассматривается содержание предлагаемых функций и их связь с другими функциями.

Под экономическими отношениями в экономической науке понимаются отношения между людьми, возникающие в процессе производства, распределения, обмена и потребления товаров, при этом основными и определяющими являются отношения в сфере производства, или производственные отношения.

<sup>2</sup> Авторская разработка

Экономические отношения по своему масштабу и содержанию шире и богаче, чем производственные отношения, хотя в экономической литературе они часто отождествляются. Если производственные отношения изучены и освещены достаточно подробно, то экономические отношения, характерные для распределения, обмена и потребления, практически не рассматриваются.

Экономические отношения, возникающие в процессе распределения и перераспределения вновь созданной стоимости, являются составной частью общих экономических отношений и называются распределительными отношениями, определяющими формирование доходов населения. Они выражают объективно существующие и достаточно устойчивые связи и взаимодействия между субъектами этих отношений в процессе формирования доходов. Движущей силой этих отношений являются экономические интересы и имущественные отношения.

Субъектами экономических отношений выступают население, предприятия и государство. Население рассматривается как совокупность домохозяйств, отдельных лиц и определённых групп.

В экономических отношениях, связанных с формированием доходов населения, государство действует через определённые структурные подразделения на федеральном, региональном и местном уровнях управления, такие как Пенсионный фонд, Фонд социального страхования, службы социальной защиты и обеспечения и другие.

Предприятия (организации) являются хозяйственными субъектами, которые создают добавочную стоимость и участвуют в процессе её распределения, при этом приносят доход своим сотрудникам.

Формирование доходов населения происходит в два этапа, каждый из которых соответствует специфическим экономическим отношениям. На первом этапе (первичное распределение) через формирование первичных (факторных) доходов происходит распределение вновь созданной стоимости между населением (наемными работниками) и предприятиями (собственниками). На втором этапе (перераспределение) в процессе перераспределения доходов формируются экономические отношения между населением и государством, а также между группами людей и отдельными

личностями. При этом население действует не только как получатель дохода, но и как активный участник этого процесса.

Объектами экономических отношений являются заработная плата, доходы от собственности, доходы от предпринимательской деятельности, социальные выплаты и другие виды доходов, различающиеся по этапам распределения вновь созданной стоимости. Объекты экономических отношений определяются целями и экономическими интересами населения.

Экономические отношения, формируемые субъектами в процессе получения доходов населением, делятся на три вида: социально-экономические, организационно-экономические и институционально-экономические (рис. 1)



**Рис. 1. Экономические отношения в формировании доходов населения<sup>3</sup>**

Социально-экономические отношения выражают социальную сущность экономической деятельности людей в реализации их экономических

<sup>3</sup> Авторская разработка

интересов, характеризуют социальный статус населения и проявляются в объеме и структуре их денежных доходов.

Социальный компонент этих отношений определяется природой и содержанием взаимоотношений между участниками, касающихся вида, структуры и размера доходов, а также условий и содержания деятельности, обеспечивающей получение доходов.

Экономический компонент отражает отношение субъектов к производственным факторам и определяет их участие в создании, распределении и перераспределении вновь созданной стоимости.

Отношения собственности на средства производства при формировании доходов населения придают экономическим отношениям социальное содержание.

Организационно-экономические отношения – это отношения, объективно связанные с необходимостью отражения и предварительного определения порядка взаимодействия и взаимоотношений между субъектами, их организации и реализации.

Они включают в себя распределение ролей в коллективе и среди отдельных работников, их функции, ответственность и обязанности, виды доходов и порядок их расчета, содержание расчетов и сроки их выполнения.

Кроме того, эти отношения охватывают установление организационных форм взаимодействия, их регулирование и управление.

В теории экономики система экономических отношений делится на два качественно различных вида взаимоотношений между людьми: социально-экономические и организационно-экономические, содержание которых подробно раскрыто в экономической литературе. Эти виды экономических отношений также реализуются в процессе формирования доходов населения, отражая их сущность.

Институционально-экономические отношения определяются соблюдением формальных и неформальных норм и правил, регулирующих поведение людей и характер их взаимодействий в процессе получения доходов.

Они также описывают связи и взаимодействия между населением и экономическими институтами, такими как институт собственности, рынок труда, профсоюзы, банки и другие.

Эти институты оказывают влияние на виды доходов населения, способы их формирования, методы, нормативы и уровень доходов.

Указанные отношения возникают в процессе формирования доходов населения, воздействуют на социально-экономические и организационно-экономические отношения и связаны с объективной необходимостью



организации взаимодействий и взаимосвязей между субъектами экономических отношений.

### **Выводы**

Если учитывать мнения различных экономистов при изучении доходов населения, можно заметить, что изначально они анализировались с количественной точки зрения. Однако в настоящее время акцент смещается на их качественное исследование.

Категория доходов населения является широким понятием, включающим любые виды материальных ценностей, получаемых населением, которые следует рассматривать в количественном выражении. В связи с этим в экономической науке существуют различные теории, каждая из которых имеет свои уникальные особенности.

Формирование доходов населения также связано с уровнем участия в экономических отношениях. Для их изучения необходимо рассматривать три ключевых аспекта: организационно-экономические отношения, социально-экономические отношения и институционально-экономические отношения.

### **Список литературы**

1. Ўзбекистон Республикаси Президентининг 2023 йил 11 сентябрдаги ““ЎЗБЕКИСТОН — 2030” стратегияси тўғрисида”ги ПФ-158-сон Фармони.
2. Шодмонов Ш. «Иқтисодиёт назарияси». Дарслик. Тошкент: «Иқтисодиёт» нашриёти ДУК, 2021. 630 б.
3. Мелехин Ю. В. Рынок сбережений. Социально-экономические механизмы привлечения сбережений населения в экономику России. – М.: Издательский центр «Акционер», 2002. – С. 111.
4. Ўлмасов А., Вахобов А. «Иқтисодиёт назарияси». Дарслик. Тошкент: «Иқтисод-молия», 2014.
5. Мўҳиддинов Х.С. «Худуд аҳолиси турмуш даражасини ошириш ва ижтимоий ривожланишини моделлаштириш». Монография. Тошкент: «ФАН», 2009. 12 б.
6. Ғойибназаров Б.К., Турғунов Т.С. «Ўзбекистонда уй хўжаликлари даромадлари ва харажатларининг статистик таҳлили». // «Иқтисодиёт ва

инновацион технологиялар» илмий электрон журнали. 2018. № 3, май-июн, 5-б.

7. <https://yashil-iqtisodiyot-taraqqiyot.uz/2023/07/20/aholidaromadlarining-tarkibiga-soliqning-ta-siri/>

8. Otaboev F.O. The mechanism of increasing the balance between economic growth and capital resources. Bulletin of Khorezm Mamun Academy: scientific journal.- №4-1 (88), 2022 й. – 237-239 p. <http://mamun.uz/uz/page/56>.

9. Суринов А. Э. Доходы населения. Опыт количественных измерений. – М.: Финансы и статистика, 2000. – С. 112

10. Ўзбекистон Республикаси Президенти ҳузуридаги Статистика агентлиги маълумотлари. [www.stat.uz](http://www.stat.uz)