

Чжан Хунган

студент

2 курс магистратуры, Институт социально-гуманитарного

образования

Московский педагогический государственный университет

Россия, г. Москва

**ИССЛЕДОВАНИЕ ПО УПРАВЛЕНИЮ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ
ЦЕПОЧКИ ПОСТАВОК В КОММЕРЧЕСКИХ БАНКАХ**

Аннотация:

Благодаря инновациям и развитию финансовой сферы коммерческие банки больше не ограничиваются традиционными сферами бизнеса и начали расширять финансирование цепочки поставок, чтобы предоставлять финансовые услуги цепочке поставок в целом, повышать эффективность финансово-хозяйственной деятельности, а также предоставлять возможность связанным цепочкам поставок получать надежную финансовую поддержку. Что касается малых и средних предприятий в цепочке поставок, то они часто находятся в неблагоприятном положении с точки зрения развития, и проблемы с финансированием являются более серьезными. Таким образом, развитие финансирования цепочки поставок коммерческими банками может эффективно решить проблемы финансирования малых и средних предприятий, тем самым стабилизируя общее развитие отрасли. цепочка поставок. Однако коммерческие банки также сталкиваются с различными бизнес-рисками в этой связи, что оказывает влияние на предоставление коммерческими банками финансирования цепочки поставок. Эта статья начинается с обзора финансовых рисков коммерческих банков в цепочке поставок, исследует важность управления финансовыми рисками коммерческих банков в цепочке поставок, а затем обсуждает принципы финансирования цепочки поставок, осуществляемого коммерческими банками, и, наконец, выдвигает предложения по управлению рисками.

Ключевые слова: Коммерческие банки; финансирование цепочки поставок; управление рисками

Zhanghonggang

student

2 courses of a magistrac, Institute of social arts education

Moscow pedagogical state university

Russia, Moscow

Research on financial risk management of the supply chain in Commercial banks

Summary:

Thanks to innovations and the development of the financial sector, commercial banks are no longer limited to traditional business areas and have begun to expand supply chain financing in order to provide financial services to the supply chain as a whole, increase the efficiency of financial and economic activities, and enable related supply chains to receive reliable financial support. As for small and medium-sized enterprises in the supply chain, they are often at a disadvantage in terms of development, and financing problems are more serious. Thus, the development of supply chain financing by commercial banks can effectively solve the financing problems of small and medium-sized enterprises, thereby stabilizing the overall development of the industry. the supply chain. However, commercial banks also face various business risks in this regard, which has an impact on the provision of supply chain financing by commercial banks. This article begins with an overview of the financial risks of commercial banks in the supply chain, explores the importance of managing the financial risks of commercial banks in the supply chain, and then discusses the principles of supply chain financing provided by commercial banks, and finally puts forward proposals for risk management.

Keywords: Commercial banks; supply chain financing; risk management

1. Обзор финансовых рисков в цепочке поставок коммерческих банков

Финансовый бизнес с цепочкой поставок принципиально отличается от традиционного банковского дела, то есть он больше не обслуживает отдельного клиента, а всю цепочку поставок, в которой расположено предприятие в целом, так что коммерческие банки могут обслуживать все предприятия в цепочке поставок, решать связанные с этим проблемы корпоративного финансирования и в то же время, финансовые бизнес-риски могут быть распределены, уменьшить потери клиентов и обеспечить стабильную работу клиентов цепочки поставок, принося стабильную выгоду банкам. Однако из-за влияния различных факторов коммерческие банки также сталкиваются с различными рисками при осуществлении финансовой деятельности в цепочке поставок, включая рыночные риски, юридические риски, кредитные риски и операционные риски¹.

Рыночный риск. Это относится к изменениям цен на сырьевые товары на рынке. Когда рыночная цена корпоративного обеспечения меняется, особенно когда рыночная цена снижается, банк не сможет погасить кредит в это время, поэтому банк понесет убытки. В частности, некоторые малые и средние предприятия в цепочке поставок часто могут выбирать только личные активы в качестве обеспечения, а личные активы подвержены изменениям цен в рыночной среде, что влечет за собой соответствующие риски для коммерческих банков.

Юридические риски. Финансирование цепочки поставок - это новый вид финансовых услуг. Субъект, который выбирает услугу, больше не является отдельным предприятием, а всеми предприятиями в цепочке поставок. Следовательно, для стабильного предоставления услуги и получения стабильных выгод неизбежно требуется стабильная работа цепочки поставок в целом, и еще более важно, чтобы закон предусматривал соответствующие ограничения и поддержку. Однако действующие соответствующие законы недостаточно надежны, и соответствующие системы нуждаются в

¹ Чжу Сиюн, Чжао Тяньтянь. Построение системы индексов оценки финансового кредитного риска цепочки поставок на основе модели KMV [J]. Логистический инжиниринг и менеджмент, 2022, 44 (10) : 48-51.

совершенствовании. В то же время корректировка правовой системы также приведет к возникновению новых проблем. Например, различные компании в цепочке поставок не имеют полного представления о содержании законов и нормативных актов, а также наблюдается отставание в получении информации, что приведет к юридическим спорам между предприятиями, предприятия и банки.

Кредитный риск. В цепочке поставок все больше малых и средних предприятий. Эти малые и средние предприятия зачастую сложнее финансировать из-за их небольшого размера и низкой способности к развитию. Кроме того, уровень эксплуатации и управления невысок, а риск банкротства намного выше. Поэтому коммерческие банки предъявляют более строгие стандарты к финансовым услугам, предоставляемым малыми и средними предприятиями, и они не в состоянии установить стабильные доверительные отношения. Особенно в тех случаях, когда малые и средние предприятия имеют тенденцию к банкротству, коммерческие банки часто сталкиваются с прямыми убытками, что еще больше увеличивает кредитный риск².

Операционный риск. Это относится к рискам при продвижении различных процессов и работе с бизнес-деталью при развитии финансового бизнеса в цепочке поставок. Например, продвижение бизнес-процессов осуществляется недостаточно строго, и возникают проблемы с ранним расследованием, среднесрочным обзором и запоздалым управлением. В разработке некоторых финансовых продуктов цепочки поставок имеются недостатки, приводящие к возникновению проблем с рисками, которые могут возникнуть в любой момент. Кроме того, риски также могут быть вызваны ошибками в работе операторов. Когда возникают операционные риски, это неизбежно влечет за собой прямые убытки для коммерческих банков. В то же время это повлияет на рыночную репутацию коммерческих банков и снизит

² Чжу Сиюн, Чжао Тяньтянь. Построение системы индексов оценки финансового кредитного риска цепочки поставок на основе модели KMV [J]. Логистический инжиниринг и менеджмент, 2022, 44 (10) : 48-51.

удовлетворенность клиентов цепочки поставок. Поэтому необходимо строго контролировать риски в этом отношении.

2. Важность управления финансовыми рисками в цепочке поставок коммерческих банков

Развитие коммерческими банками финансового бизнеса в сфере цепочки поставок является их собственной инновацией и расширением сферы бизнеса, а также новой попыткой. Несмотря на то, что они могут получать стабильную прибыль, существуют также риски, которые оказывают существенное влияние на дальнейшее развитие финансового бизнеса в сфере цепочки поставок. Таким образом, только усиливая управление рисками, мы можем эффективно избежать воздействия факторов риска, сделать осуществление предпринимательской деятельности более плавным и упорядоченным и обеспечить ожидаемые сопутствующие выгоды. В то же время, это также обеспечивает более качественные услуги для клиентов цепочки поставок. Таким образом, управление финансовыми рисками цепочки поставок необходимо. деятельность коммерческих банков имеет очевидное значение, что, в частности, отражается в следующих аспектах :

Во-первых, для обеспечения стабильного развития финансовой бизнес-деятельности цепочки поставок. В процессе осуществления финансового бизнеса по цепочке поставок коммерческим банкам необходимо обеспечить надежность и стабильность своей деловой деятельности, чтобы гарантировать, что они смогут получить ожидаемые выгоды от этого бизнеса. Однако, учитывая различные существующие риски, это неизбежно окажет большее влияние на доходы бизнеса и может привести к тому, что коммерческие банки столкнутся с определенными убытками. Чтобы справиться с такими проблемами, коммерческие банки могут эффективно избегать различных факторов риска путем усиления управления рисками, что позволяет повысить уровень управления рисками, способствуя тем самым бесперебойному осуществлению предпринимательской деятельности и обеспечивая получение стабильной прибыли³.

³ Лян Лицзюнь, Лю Лина, Чжан Чэньюй. Исследование причин, оценка и предотвращение

Второй шаг заключается в расширении возможностей коммерческих банков по управлению финансовыми рисками в цепочке поставок. Что касается развития финансовой деятельности в цепочке поставок, коммерческим банкам необходимо обеспечить наличие у них надежных возможностей по управлению рисками для устранения бизнес-рисков, которые могут возникнуть на различных этапах. Фактически, в процессе продвижения бизнеса коммерческие банки также будут подвержены влиянию различных факторов, в результате чего они сами будут подвержены влиянию факторов риска и не смогут полностью контролировать свою деловую деятельность. Более того, существование факторов риска и возникновение проблем, связанных с рисками, также создают более серьезные проблемы для управления банковскими рисками. На этом этапе, с помощью внедрения системы управления рисками, банки могут быть в курсе динамики и изменений различных рисков, чтобы принимать эффективные меры для их устранения и контроля, что позволяет значительно повысить уровень управления рисками и заложить хорошую основу для дальнейшего развития. последующая деловая деятельность.

Третье - повысить уровень обслуживания клиентов и управления в цепочке поставок. Финансирование цепочки поставок затрагивает всю цепочку поставок, поэтому необходимо учитывать потребности каждого клиента. Как одновременно удовлетворить потребности в индивидуальном обслуживании клиентов, как ведущих, так и нижестоящих, является ключевым вопросом, который коммерческие банки должны учитывать при разработке решений по финансовому обслуживанию цепочки поставок. Когда коммерческие банки осознают существование различных проблем с рисками, на основе усиления управления рисками они могут позволить себе учитывать более практические факторы, такие как проблемы с кредитоспособностью клиентов, в процессе предоставления услуг клиентам, а затем осуществлять целенаправленное управление кредитными рисками таким образом, чтобы

финансовых рисков в цепочке поставок [J]. Региональные финансовые исследования, 2022 (9): 57-62.

воздействие рисков могло быть минимальным. можно снизить или эффективно избежать рисков, а также повысить уровень обслуживания клиентов и управления ими.

В-четвертых, коммерческие банки заложили хороший фундамент для последующего развития. Поскольку финансирование цепочки поставок в настоящее время является ключевой сферой деятельности коммерческих банков, усиление управления и инноваций в этой области может не только позволить коммерческим банкам получать больше преимуществ в этом бизнесе, но и заложить хорошую основу для последующего развития, с тем чтобы последующая работа могла быть более эффективной. проводится для получения более надежного опыта. Хорошо обслуживая клиентов, вы получаете ожидаемые выгоды. В то же время он может еще больше повысить свою конкурентоспособность по сравнению с другими коммерческими банками, усилить свое социальное влияние и привлечь больше внимания потенциальных клиентов⁴.

3. Принципы, которым коммерческие банки должны следовать при финансировании цепочки поставок

Хотя финансирование цепочки поставок может принести коммерческим банкам больше выгод, выгоды и риски всегда сосуществуют. Поэтому коммерческие банки не могут вести бизнес вслепую. Они всегда должны быть готовы к изменениям факторов риска. В то же время, оценивайте выгоды и риски рационально и не стремитесь к выгодам вслепую. и не обращайтесь на риски. Необходимо понимать свои собственные сильные стороны в этом бизнесе и ориентироваться на стабильное ведение финансового бизнеса в цепочке поставок, разрабатывая его в соответствии со своими собственными требованиями к работе и трудовыми нормами, чтобы выгоды были более стабильными, а риски лучше контролировались.

Поэтому коммерческие банки должны следовать соответствующим принципам при финансировании цепочки поставок.

⁴ Лян Лицзюнь, Лю Лина, Чжан Чэньюй. Исследование причин, оценка и предотвращение финансовых рисков в цепочке поставок [J]. Региональные финансовые исследования, 2022 (9): 57-62.

Один из них заключается в улучшении рабочего процесса. В процессе осуществления коммерческими банками финансовой деятельности в цепочке поставок, как правило, речь идет о кредитовании, банковском акцепте переводных векселей, дисконтировании векселей и т.д. Способы осуществления и управления каждым бизнес-контентом требуют от коммерческих банков разъяснения конкретного бизнес-процесса для того, чтобы в первую очередь внедрить систему, с тем чтобы бизнес-деятельность была эффективной. может выполняться плавно и упорядоченно и быть ориентирована на удовлетворение потребностей клиентов. В то же время, в связи с постоянно меняющимися потребностями клиентов, коммерческим банкам необходимо уточнить конкретные операции и процессы управления содержанием предпринимательской деятельности, прежде чем осуществлять конкретную предпринимательскую деятельность, чтобы гарантировать получение соответствующей поддержки в последующей предпринимательской деятельности. Избегайте отсутствия процессов в бизнес-операциях, которые влияют на продвижение бизнеса, развитие клиентов и окажут определенное влияние на развитие цепочки поставок. Поскольку процессы, связанные с работой, будут оказывать непосредственное влияние на эффективность работы и фактические выгоды, а также непосредственно затрагивать клиентов, необходимо уделять внимание усилению совершенствования и оптимизации рабочих процессов, чтобы можно было лучше продвигать соответствующие рабочие процессы для удовлетворения потребностей развития собственного бизнеса коммерческих банков. В то же время могут быть удовлетворены различные потребности клиентов, что, в свою очередь, может позволить коммерческим банкам добиться более эффективного развития, а группам клиентов также более активно участвовать в соответствующей бизнес-деятельности.

Во-вторых, необходимо строго отбирать клиентов по цепочке поставок. Клиенты, с которыми сталкивается система финансирования цепочки поставок, могут быть представителями разных отраслей и разных

сфер деятельности, поэтому они будут сопряжены с различными бизнес-рисками. Чтобы обеспечить бесперебойное осуществление своей деятельности, коммерческим банкам необходимо тщательно и строго отбирать клиентов для финансирования цепочки поставок. Старайтесь по возможности выбирать зрелые и стабильно развивающиеся отрасли, но для развивающихся отраслей требуется тщательный анализ, чтобы избежать недостаточного понимания отрасли, что затрудняет получение конкретных преимуществ от предоставления продуктов и услуг. В то же время коммерческие банки должны признавать статус ключевых предприятий в цепочке поставок и стараться изо всех сил обслуживать других клиентов в цепочке поставок, основываясь на мнении ключевых предприятий, чтобы использовать опыт ключевых предприятий при выборе кооперативных предприятий для содействия коммерческим банкам в осуществлении поставок. организуйте финансовый бизнес и обеспечьте стабильность бизнеса. Кроме того, в связи с очевидными пробелами в развитии цепочки поставок клиентов в различных областях и образованием все большего количества новых предприятий коммерческим банкам необходимо проводить всестороннее исследование не только клиентов, но и других клиентов в цепочке поставок в процессе отбора этой части клиентов, чтобы коммерческие банки могли понять общее состояние развития и проблемы развития цепочки поставок, особенно риски, которые существуют при развитии различных предприятий. Коммерческим банкам необходимо провести всесторонний анализ и оценку, и только после прохождения оценки рисков они могут начать необходимый бизнес, в противном случае они не смогут предоставлять кредиты и другие предприятия, чтобы избежать воздействия рисков.

В-третьих, необходимо усилить управление услугами и дизайн продукта, а также всесторонне рассмотреть собственные возможности по управлению рисками. Дизайн продукта является ключом к продвижению финансового бизнеса в цепочке поставок, а также окажет непосредственное влияние на

развитие различных предприятий в цепочке поставок. Поэтому необходимо разрабатывать целевые финансовые продукты и сервисные решения, основанные на развитии цепочки поставок и потребностях предприятий в развитии. В то же время это может повысить удовлетворенность клиентов, тем самым обеспечивая поддержку будущим инновациям и развитию бизнеса банка. В то же время банкам необходимо строго учитывать свои собственные возможности по управлению рисками и избегать расширения своих бизнес-продуктов за пределы своих возможностей по управлению рисками. Необходимо согласовывать предоставление продуктов и услуг с их собственными возможностями по управлению рисками, чтобы продукты могли приносить ожидаемые выгоды, а услуги могли предоставляться действовать более рационально. Кроме того, поскольку факторы, вызывающие риски, постоянно меняются, коммерческим банкам необходимо быть в курсе соответствующих факторов, особенно прямого влияния изменений рыночных факторов на развитие предприятий в цепочке поставок. После того, как коммерческие банки поймут реальную ситуацию в этом отношении, они могут внести соответствующие коррективы в соответствии с действительную ситуацию, чтобы избежать влияния различных факторов риска после начала предпринимательской деятельности. Из-за существования различных факторов риска на рынке это серьезно повлияет на развитие предприятий, что, в свою очередь, скажется на деловой активности самих коммерческих банков. Банки продолжают совершенствовать методы выявления и анализа рисков, с тем чтобы они могли соответствующим образом улучшить содержание своих услуг и продуктов, чтобы предоставление услуг и продуктов было более плавным и упорядоченным.

Коммерческие банки будут сталкиваться с различными типами рисков в процессе финансирования цепочки поставок. Коммерческим банкам необходимо укреплять свои возможности по выявлению рисков и контролю за ними и в то же время осуществлять продвижение бизнеса в соответствии с основными принципами предпринимательской деятельности, чтобы

обеспечить стабильную доходность при одновременном предоставлении надежных услуг и продуктов для поставщиков. цепочка клиентов. В настоящее время многие коммерческие банки постоянно расширяются и совершенствуются в области финансирования цепочки поставок, но проблемы с рисками существуют всегда. Что касается этого объективного явления, то только путем усиления анализа факторов риска и принятия эффективных мер по снижению воздействия рисков коммерческие банки могут добиться стабильного и устойчивой развития в этой области.

1. Принимать меры по диверсификации рисков и их снижению для борьбы с рыночными рисками

Риски в финансировании цепочки поставок существуют постоянно, и их проявления более сложны и разнообразны, главным образом из-за множества факторов, которые влияют на риски и изменяются в любое время. Чтобы эффективно справляться с рисками и снижать их воздействие, можно использовать методы диверсификации рисков для децентрализации рисков. Например, компании, занимающиеся цепочками поставок, обязаны усилить контроль за перевозками грузов третьими лицами и могут осуществлять страхование имущества, включая страхование транспортировки, чтобы снизить риск потери груза и уменьшить общее воздействие на цепочку поставок.

В то же время, что касается дальнейшего снижения рисков, то страхование может быть добавлено для предоставления корпоративных гарантий, снижения корпоративных кредитных рисков и обеспечения стабильности бизнеса коммерческого банка. Из-за силы и статуса основных предприятий в цепочке поставок на самом деле могут быть некоторые отличия от ожиданий коммерческих банков, и цепочка поставок, созданная вокруг основных предприятий, хотя и может поддерживать определенную стабильность, но полагается только на существующий уровень кредитования и возможности соответствующих предприятий однако на самом деле трудно соответствовать кредитным стандартам, установленным коммерческими

банками. В настоящее время также требуется вмешательство страховых организаций, и страховые организации также рады предоставить такие гарантии, чтобы заложить основу для осуществления своей собственной последующей деятельности в области страхования. Таким образом, добавление страхования обеспечивает лучшую защиту и поддержку коммерческим банкам при финансировании цепочки поставок, делая рыночные риски контролируемыми.

Кроме того, риски на рынке более изменчивы. Коммерческим банкам следует учитывать такие характеристики, укреплять свое понимание и анализ рисков, хорошо работать в области управления рисками и предлагать надежные методы реагирования на риски, чтобы можно было эффективно контролировать и разрешать проблемы, связанные с рисками, а также учитывать влияние рисков на их собственный бизнес. Активность может быть сокращена. И мы также должны обращать внимание на изменения рыночных рисков, корректировать и оптимизировать бизнес-деятельность на этой основе, а затем вносить соответствующие улучшения в соответствии с реальной ситуацией, чтобы можно было эффективно контролировать рыночные риски и избегать их. Оказывать большее влияние.

Литература:

1. Чжу Сиюн, Чжао Тяньтянь. Построение системы индексов оценки финансового кредитного риска цепочки поставок на основе модели KMV [J]. Логистический инжиниринг и менеджмент, 2022, 44 (10) : 48-51.
2. Ли Цинь, Чэнь Гуанцзинь. Исследование инновационного применения финансовых технологий в управлении финансовыми рисками цепочки поставок [J]. Технологии и промышленность, 2022, 22 (9) : 1-5.

3. Лян Лицзюнь, Лю Лина, Чжан Чэньюй. Исследование причин, оценка и предотвращение финансовых рисков в цепочке поставок [J]. Региональные финансовые исследования, 2022 (9): 57-62.
4. Цзян Цюэ. Исследование и анализ методов внедрения системы управления финансовыми рисками цепочки поставок в коммерческих банках [J]. Шанхайский коммерческий журнал, 2022 (7): 108-110.
5. Чэнь Сяоянь, Хэ Шань. Исследование по измерению финансовых рисков в цепочке поставок коммерческих банков, основанное на перспективах финансовых технологий [J]. Журнал Юго-Западного университета национальностей (издание гуманитарных и социальных наук), 2022, 43 (7) : 123-128.
6. Лю Цюань. Исследование риска новых видов заказных преступлений в сфере финансирования цепочки поставок и мер по предотвращению и контролю [J]. Журнал полицейской академии Чжэцзяна, 2022 (3): 37-43.
7. Ма Янцзе. Исследование вопросов управления рисками и контрамер в финансовом бизнесе T Bank по цепочке поставок [D]. Куньмин: Юньнаньский финансово-экономический университет, 2022 год.